

こんにちは、永山です。

この度は、私のメールセミナーとかブログとかまとめた物を請求して頂きありがとうございます。

表紙は特に意味無いです。不気味なんですけど別に内容は怖くないっす。

それと、このPDFでは、マジの真実しか話しませんのでくれぐれも虚言とか思わないようにお願いします。

それで、感想なんかは受け付けません。
ブログの「みんなの声」には投稿OKとします。

あと、モロにメールをただコピペしただけなので変な記号とかあったりしますが気にしなくてOKです。

ではごゆっくり。

永山 崇

<代表作>

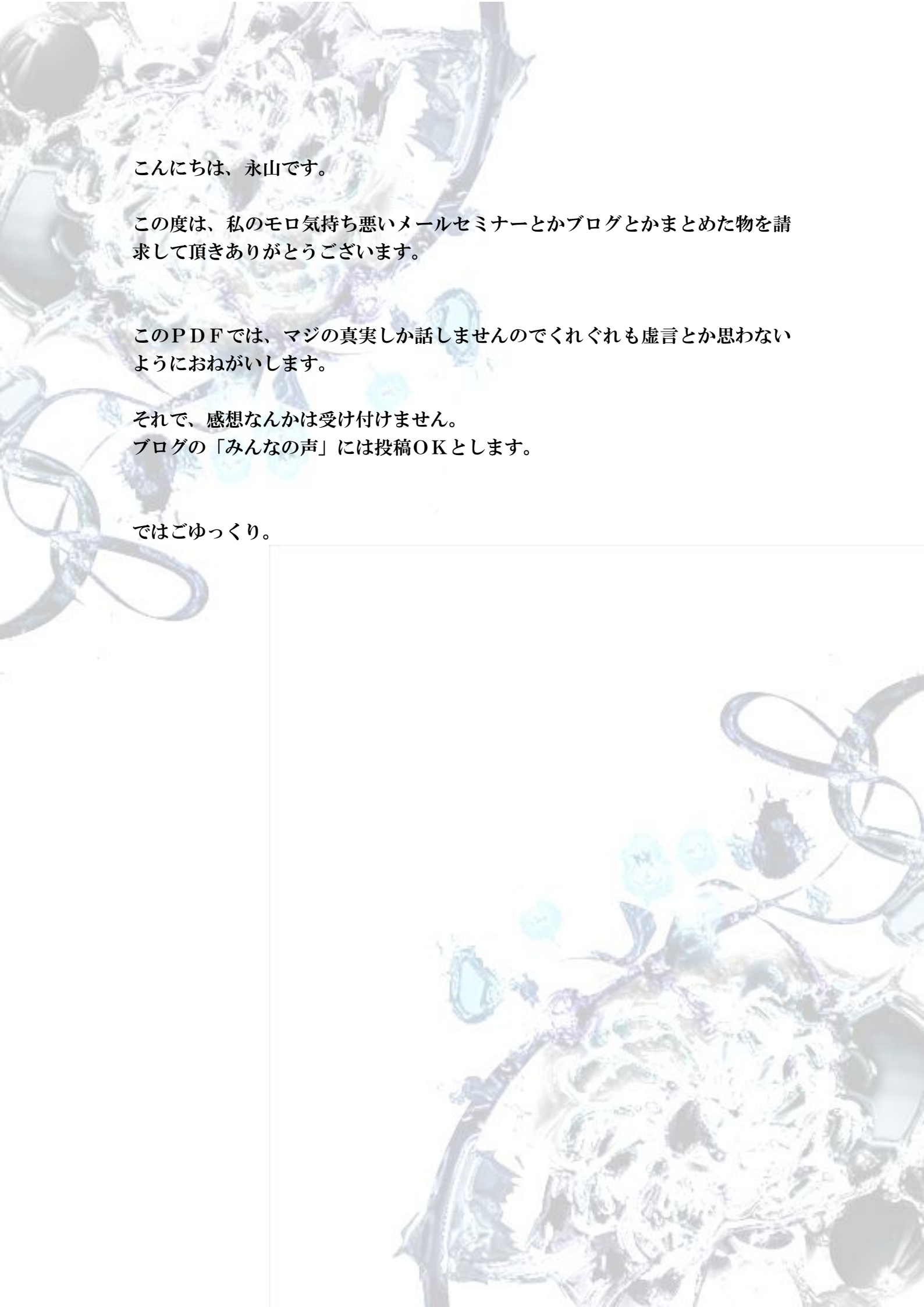
アレキサンドリア <http://alexandria-marketing.com/mst>

プロファイリング <http://drm-club.com/kage>

永山崇公式ブログ <http://takashinagayama.blogspot.com/>



真实



こんにちは、永山です。

この度は、私のモロ気持ち悪いメールセミナーとかブログとかまとめた物を請求して頂きありがとうございます。

このPDFでは、マジの真実しか話しませんのでくれぐれも虚言とか思わないようにおねがいします。

それで、感想なんかは受け付けません。
ブログの「みんなの声」には投稿OKとします。

ではごゆっくり。

NO. 01



[[name1]]さま

こんにちわ。永山です。

無料レポートサイトで登録を頂いてありがとうございます。

せつかく、こうして出会いましたので真剣に書こうかと思えます。

最終的に頭だけで月に1000万円~2000万円くらいのキャッシュを簡単に掴めるように話していきますので目を離さないでください。

私のニュースレターを読むにあたっての注意事項を説明します。

<注意事項>

私は真剣に裏表なく真実だけを書いていきますので

もし、少しでもつまらない、自分の為にならないと思った時点で

解除をお願いします。

他のアフィリエイトリンクが無いと寂しいなど
思った時点で解除をお願いします。

ちなみに、このメールでは

・アフィリエイト URL への誘導はしていません。

・協賛無料レポートの紹介もおこなっていません。

もし、それらを行った場合、私からあなたへ
130万円を7日以内に振込致します。

以上が注意事項になります。

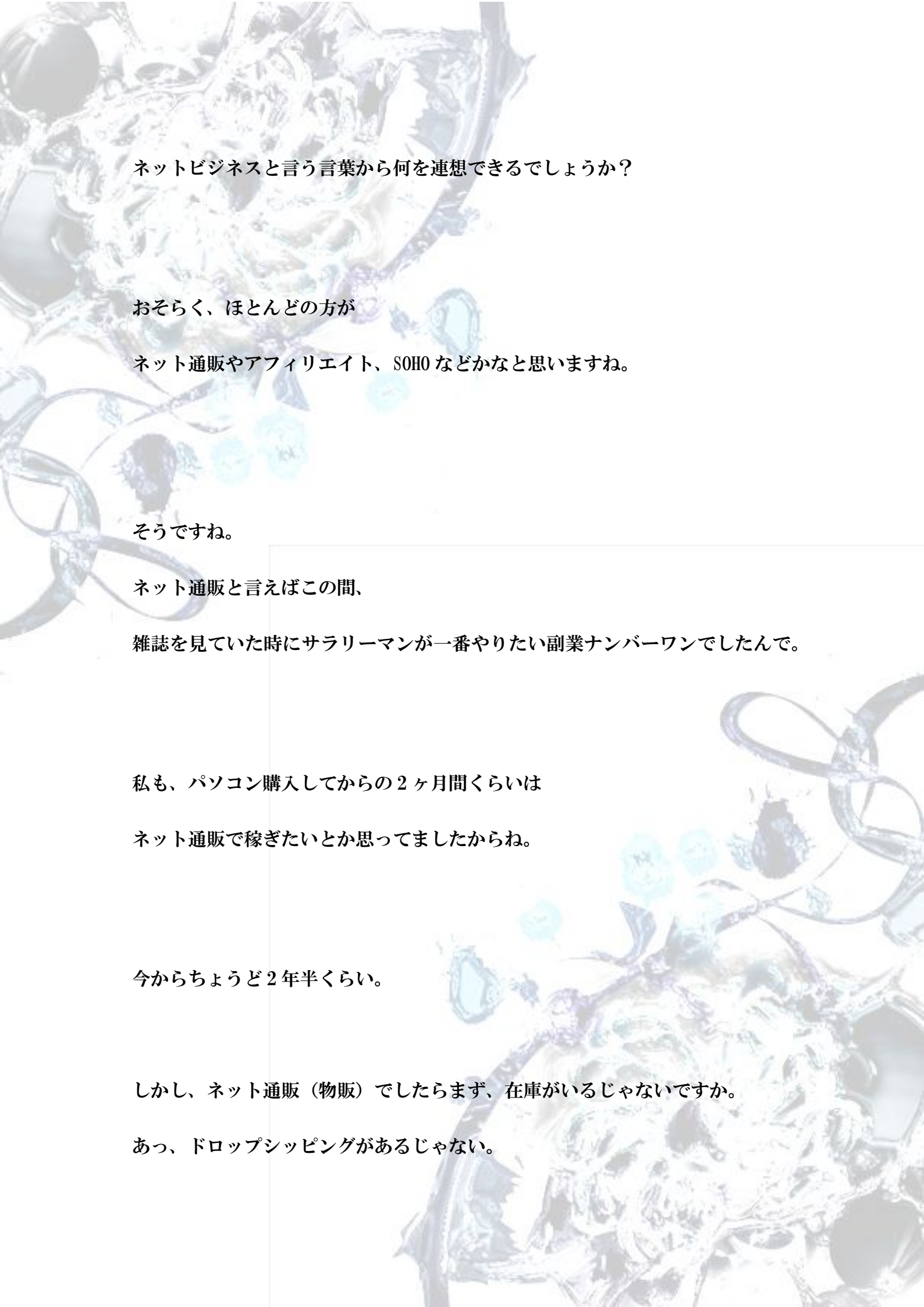
ですので、いつか貼るかもわからないからと思って罰金狙いで
読んでみるのもいいかもです。

では、真剣に行きましょう。

こちらです。

■□ ネットビジネス ■□

あなたは、



ネットビジネスと言う言葉から何を連想できるでしょうか？

おそらく、ほとんどの方が

ネット通販やアフィリエイト、SOHO などかなと思いますね。

そうですね。

ネット通販と言えばこの間、

雑誌を見ていた時にサラリーマンが一番やりたい副業ナンバーワンでしたんで。

私も、パソコン購入してからの2ヶ月間くらいは

ネット通販で稼ぎたいとか思っていましたからね。

今からちょうど2年半くらい。

しかし、ネット通販（物販）でしたらまず、在庫がいるじゃないですか。

あっ、ドロップシッピングがあるじゃない。



とか、思わないで読んで下さいね。

私、一通り知っているのです。

そこで、まずリスクがかかるから、頭から一旦、外したんです。

在庫だけ残るはめになりたくなかったんで。金も最初にかかるし。

それで、調べたらアフィリエイトや情報起業などが

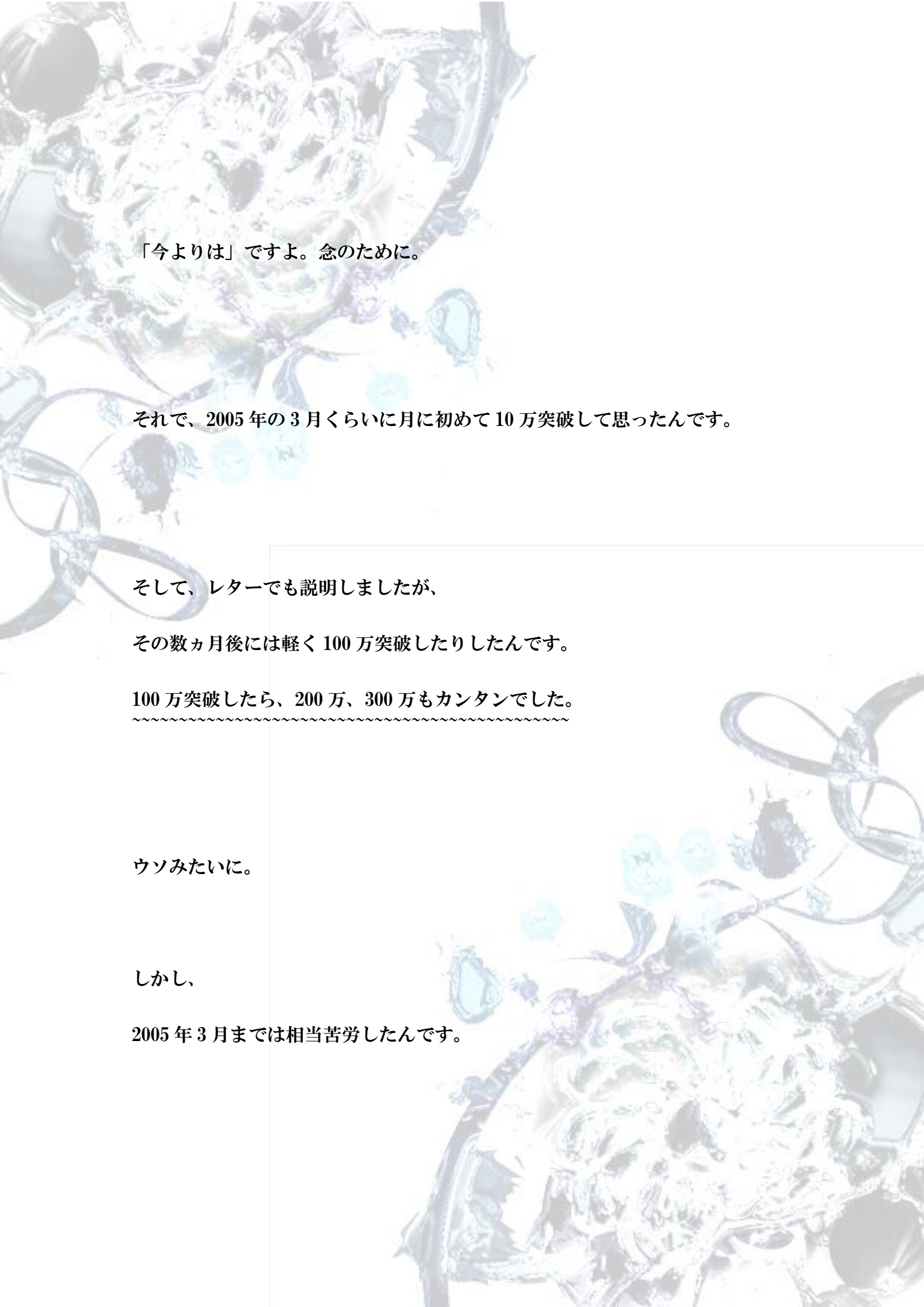
リスクも無くスグに始められる。

など、思って始めたんですね。

えーっと、2004年11月くらいかな。

今みたいに、アフィリエイトや情報販売は

盛んなほうじゃなかったと思います。



「今よりは」ですよ。念のために。

それで、2005年の3月くらいに月に初めて10万突破して思ったんです。

そして、レターでも説明しましたが、

その数ヵ月後には軽く100万突破したりしたんです。

100万突破したら、200万、300万もカンタンでした。
~~~~~

ウソみたいに。

しかし、

2005年3月までは相当苦勞したんです。



呆れるくらい。ほんとに。

例えば、何をしたのか？

2日に1回しか、寝ていなかったり。数ヶ月間。

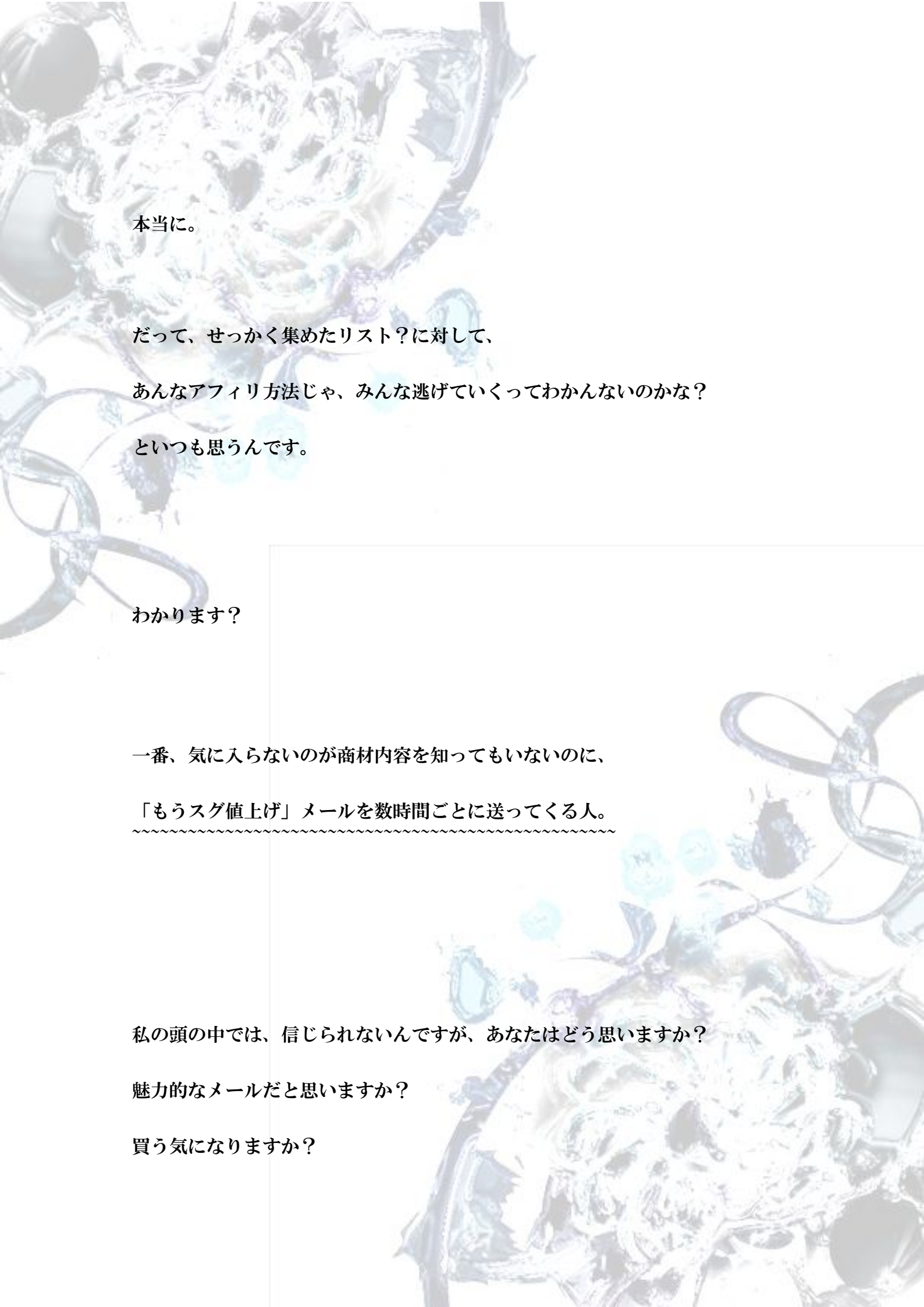
休みの日は、一日中パソコンの前から動かなかったり。

目の下にくまがいつも付いてたり。(今は無いですよ)

今、稼いでいない、

“アフィリエイトもどき”がよくやっているような事は、  
一通りやってみましたね。

そういえば、今の自称稼いでいると言うアフィリエイトって  
何であんなに、焦って「買ってください」って  
言わんばかりのメルマガをバンバン出すのか解らない。



本当に。

だって、せっかく集めたリスト?に対して、

あんなアフィリ方法じゃ、みんな逃げていくってわかんないのかな?

といつも思うんです。

わかります?

一番、気に入らないのが商材内容を知ってもいないのに、

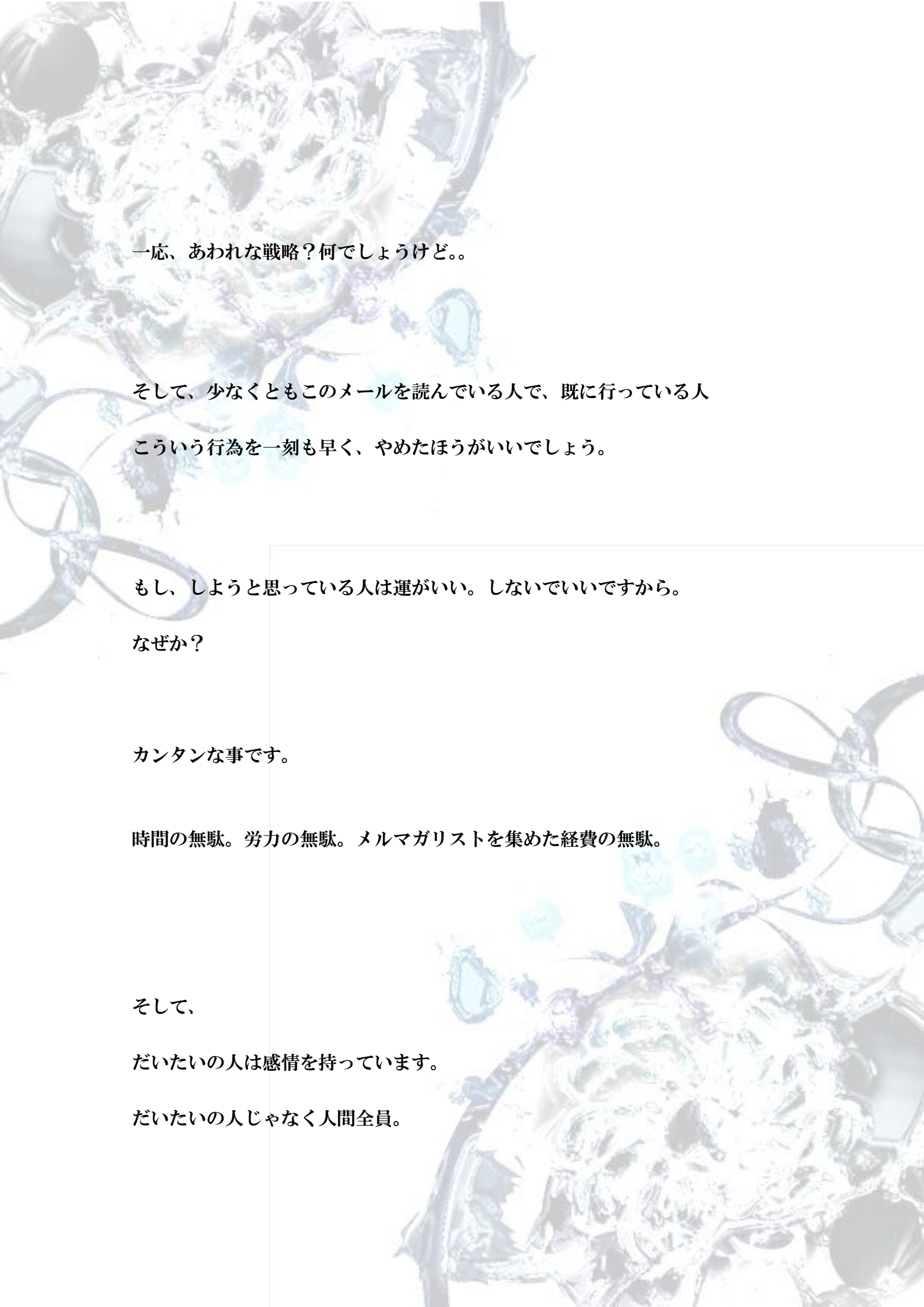
「もうスグ値上げ」メールを数時間ごとに送ってくる人。

---

私の頭の中では、信じられないんですが、あなたはどう思いますか?

魅力的なメールだと思いますか?

買う気になりますか?



一応、あわれな戦略？何でしょうけど。。

そして、少なくともこのメールを読んでいる人で、既に行っている人  
こういう行為を一刻も早く、やめたほうがいいでしょう。

もし、しようと思っている人は運がいい。しないでいいですから。

なぜか？

カンタンな事です。

時間の無駄。労力の無駄。メルマガリストを集めた経費の無駄。

そして、

だいたいの方は感情を持っています。

だいたいの人じゃなく人間全員。

もし、[[name1]]さんの家にぼったくり掃除機を一日に3回も売りに来たら  
喜んで家に入れますか？

入れませんよね。

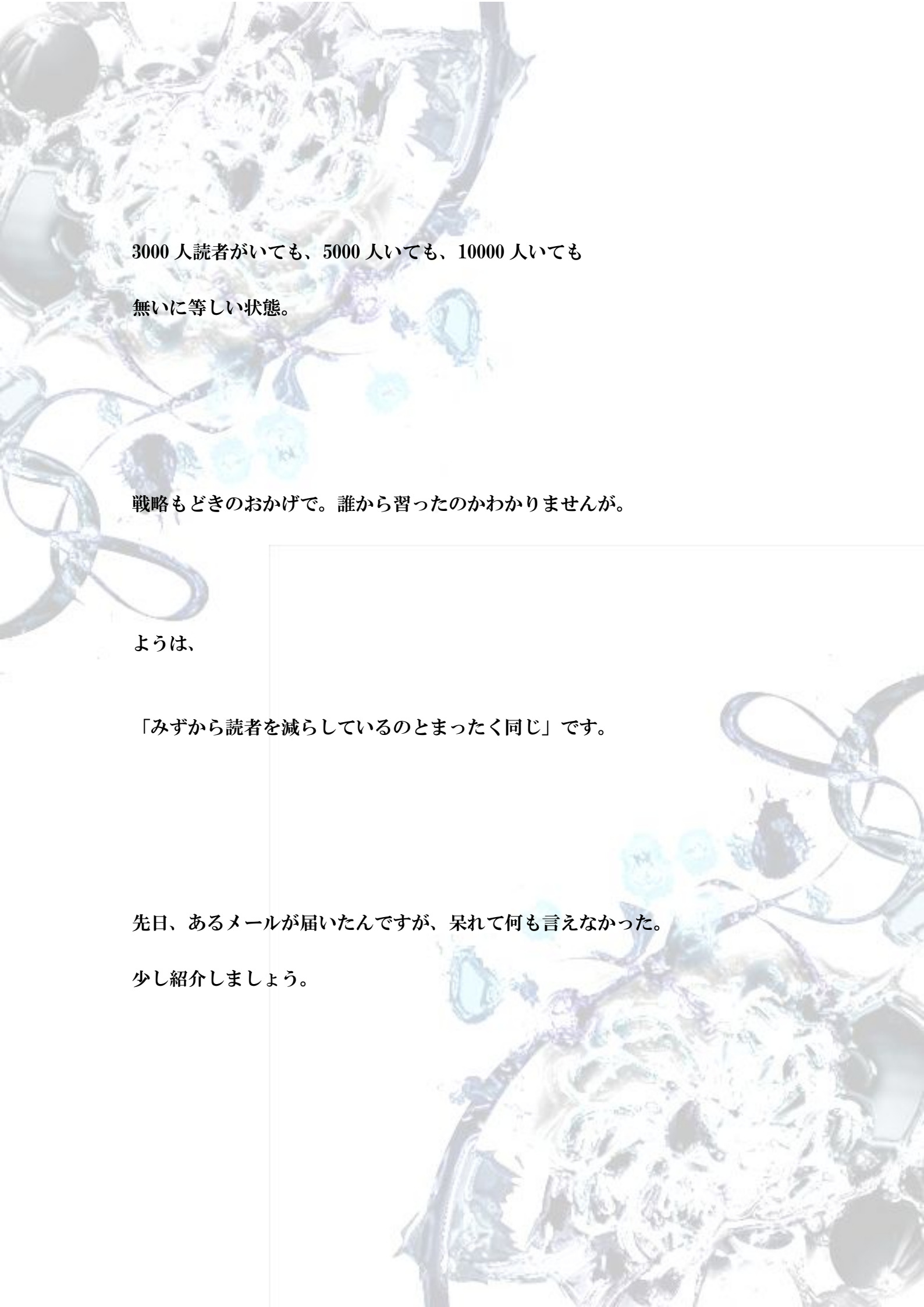
ですので、もし3回以上、スパムに近いアフィリエイトメールを送った人  
もう、あきらめてください。

3回以上、送ったら1からやり直さないと取り戻せないと思って下さい。

ほとんど読者いないんで。ホントに。

解除とかの話のレベルではなく、メール開いていながら。

解除できないんで。



3000 人読者がいても、5000 人いても、10000 人いても

無いに等しい状態。

戦略もどきのおかげで。誰から習ったのかわかりませんが。

ようは、

「みずから読者を減らしているのとまったく同じ」です。

先日、あるメールが届いたんですが、呆れて何も言えなかった。

少し紹介しましょう。

「4500名読者がいるのに、月にアフィリエイト収入が2万円しかありません。

どうしたら、儲かりますか？」

リンクを提示してもらいバックナンバー見たら愕然。

5行に1行の割合でアフィリエイトリンクを堂々と貼ってらっしゃる・・・

スパムと同じ。

私は、アドバイスと言いますか

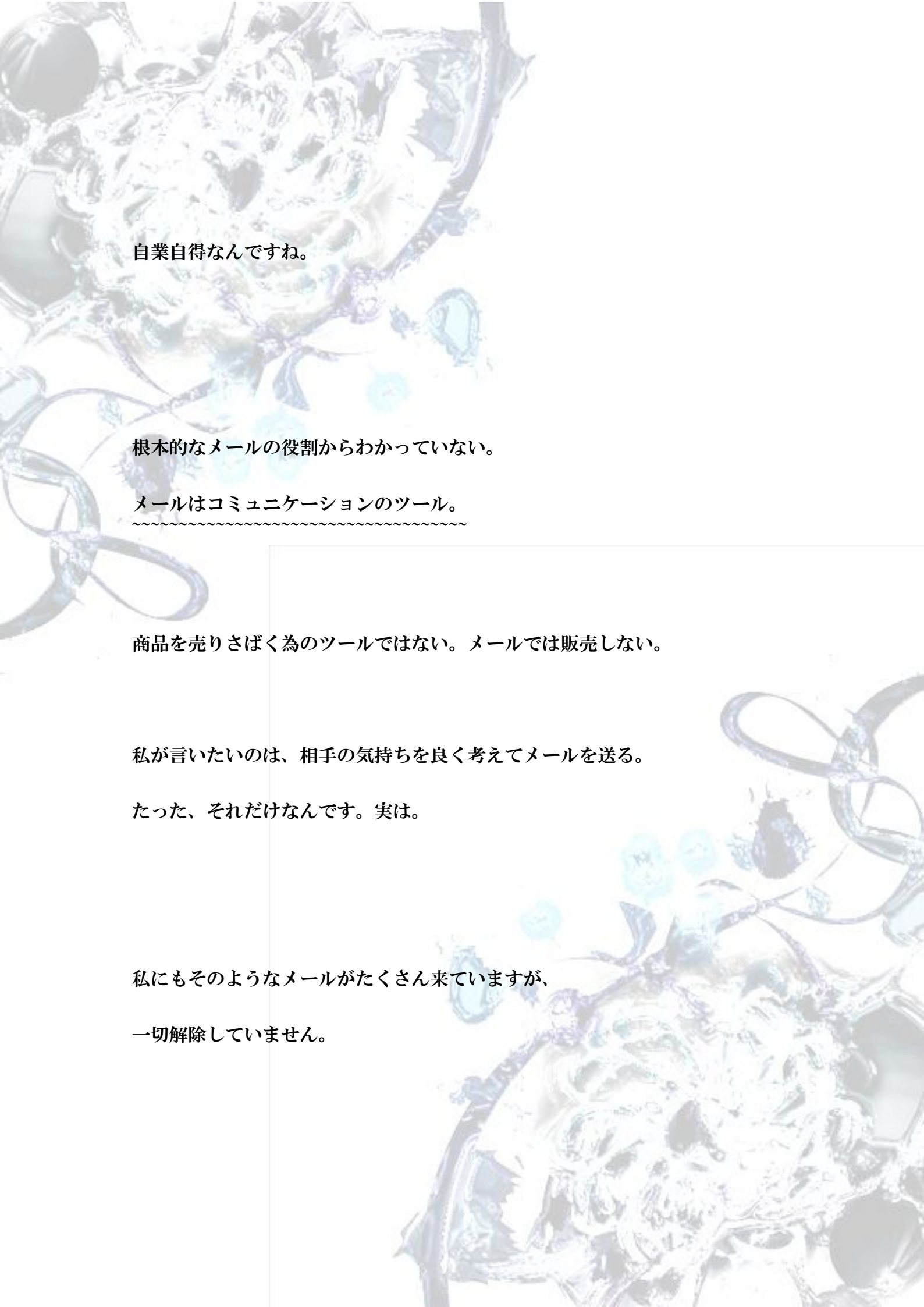
「1からやり直すこと」

これしかないんです。改善方法が。

残酷のようではありますが、仕方が無い。

広告などで、結構な数十万の料金がかかって大変だったでしょうが

価値が無いんです。



自業自得なんですね。

根本的なメールの役割からわかっていない。

メールはコミュニケーションのツール。  
~~~~~

商品売りさばく為のツールではない。メールでは販売しない。

私が言いたいのは、相手の気持ちを良く考えてメールを送る。

たった、それだけなんです。実は。

私にもそのようなメールがたくさん来ていますが、

一切解除していません。



なぜか？

時間の無駄だから。

そして、メールを開かないといけない労力がかかるから。

私の“迷惑メール用”アドレスはね。

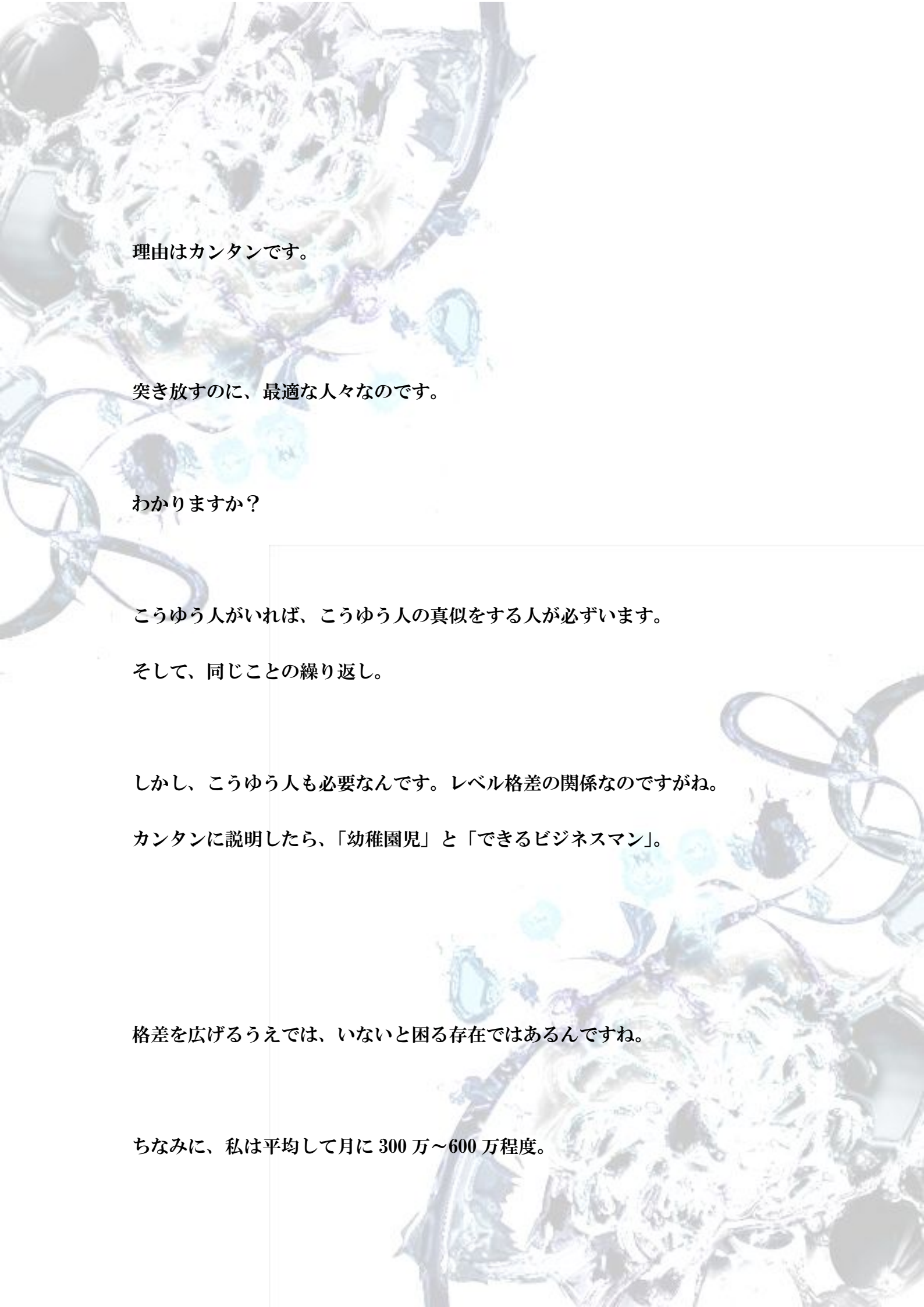
しかし、ここでまた違った意見を述べたいと思うんですが、

「そのようなメールを送る人も必要なんですね。」

一体なにを言い出すんだ。

こんな感じ不思議に思いませんか？

はじめ批判していたのに、なぜ今更必要なのか。。



理由はカンタンです。

突き放すのに、最適な人々なのです。

わかりますか？

こうゆう人がいれば、こうゆう人の真似をする人が必ずいます。

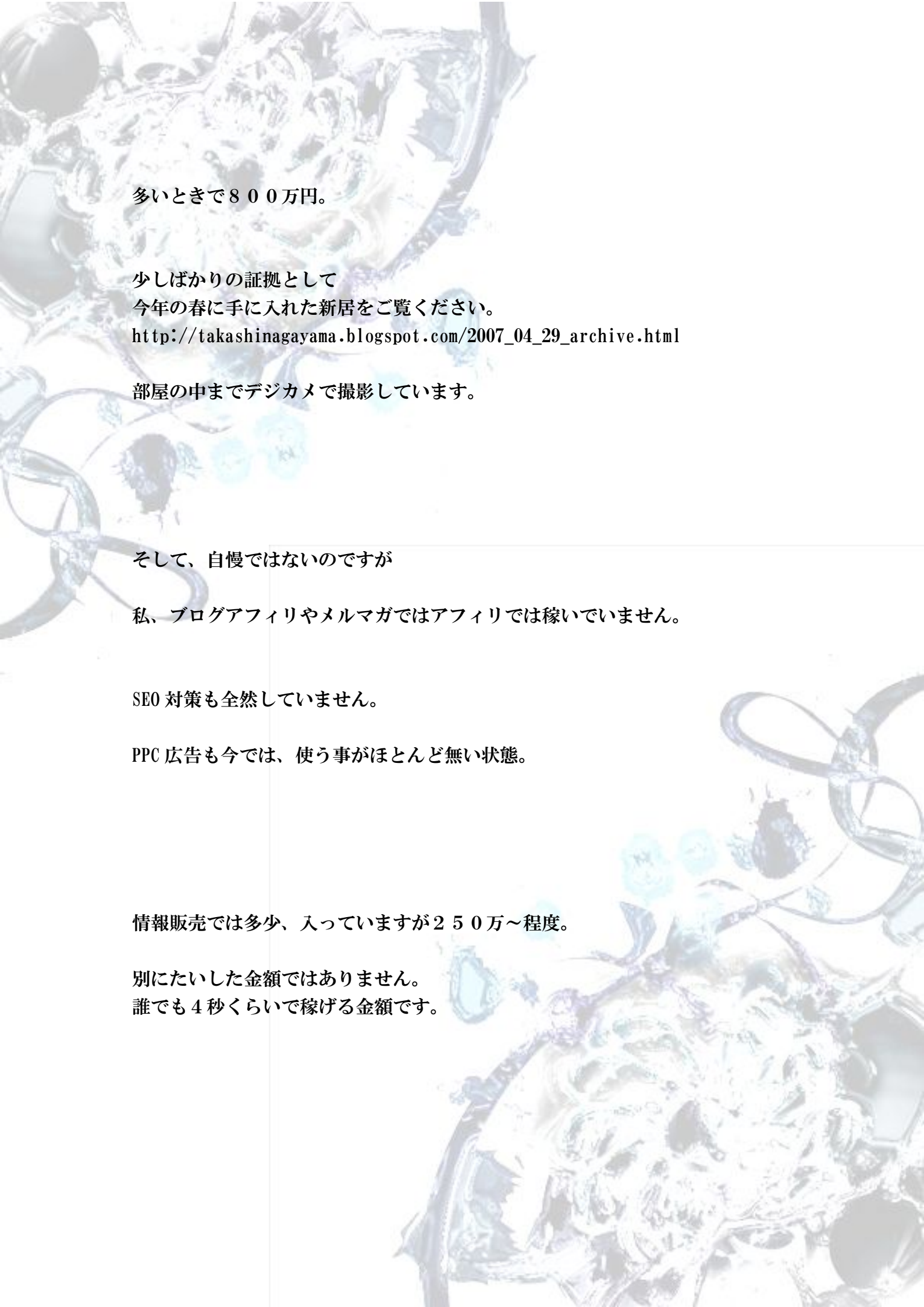
そして、同じことの繰り返し。

しかし、こうゆう人も必要なんです。レベル格差の関係なのですがね。

カンタンに説明したら、「幼稚園児」と「できるビジネスマン」。

格差を広げるうえでは、いないと困る存在ではあるんですね。

ちなみに、私は平均して月に300万~600万程度。



多いときで800万円。

少しばかりの証拠として

今年の春に手に入れた新居をご覧ください。

http://takashinagayama.blogspot.com/2007_04_29_archive.html

部屋の中までデジカメで撮影しています。

そして、自慢ではないのですが

私、ブログアフィリやメルマガではアフィリでは稼いでいません。

SEO 対策も全然していません。

PPC 広告も今では、使う事がほとんど無い状態。

情報販売では多少、入っていますが250万~程度。

別にたいした金額ではありません。

誰でも4秒くらいで稼げる金額です。



しかし、残りのお金は、自由に稼ぐ事ができています。

何にもしないで好きな時に、好きなだけ。

どんな事をしているのか？

じわじわ、話していきます。

では、この辺で今日は終わりにします。

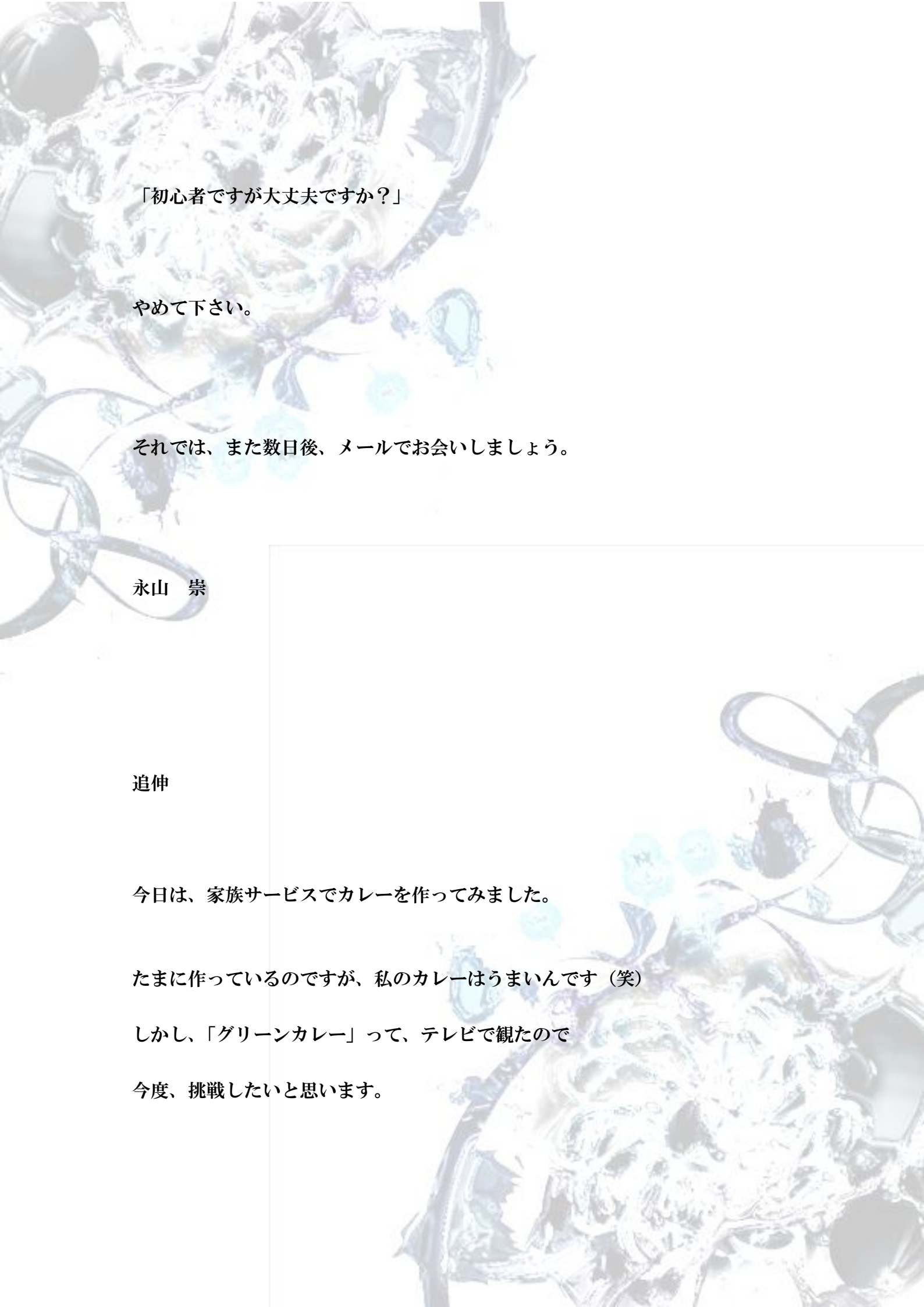
出来る限りお答えしますのでお気軽にどうぞ。

ネガティブメールは一切禁止します。

返信もしません。

例えば

「本当に儲かるんですか？」



「初心者ですが大丈夫ですか？」

やめて下さい。

それでは、また数日後、メールでお会いしましょう。

永山 崇

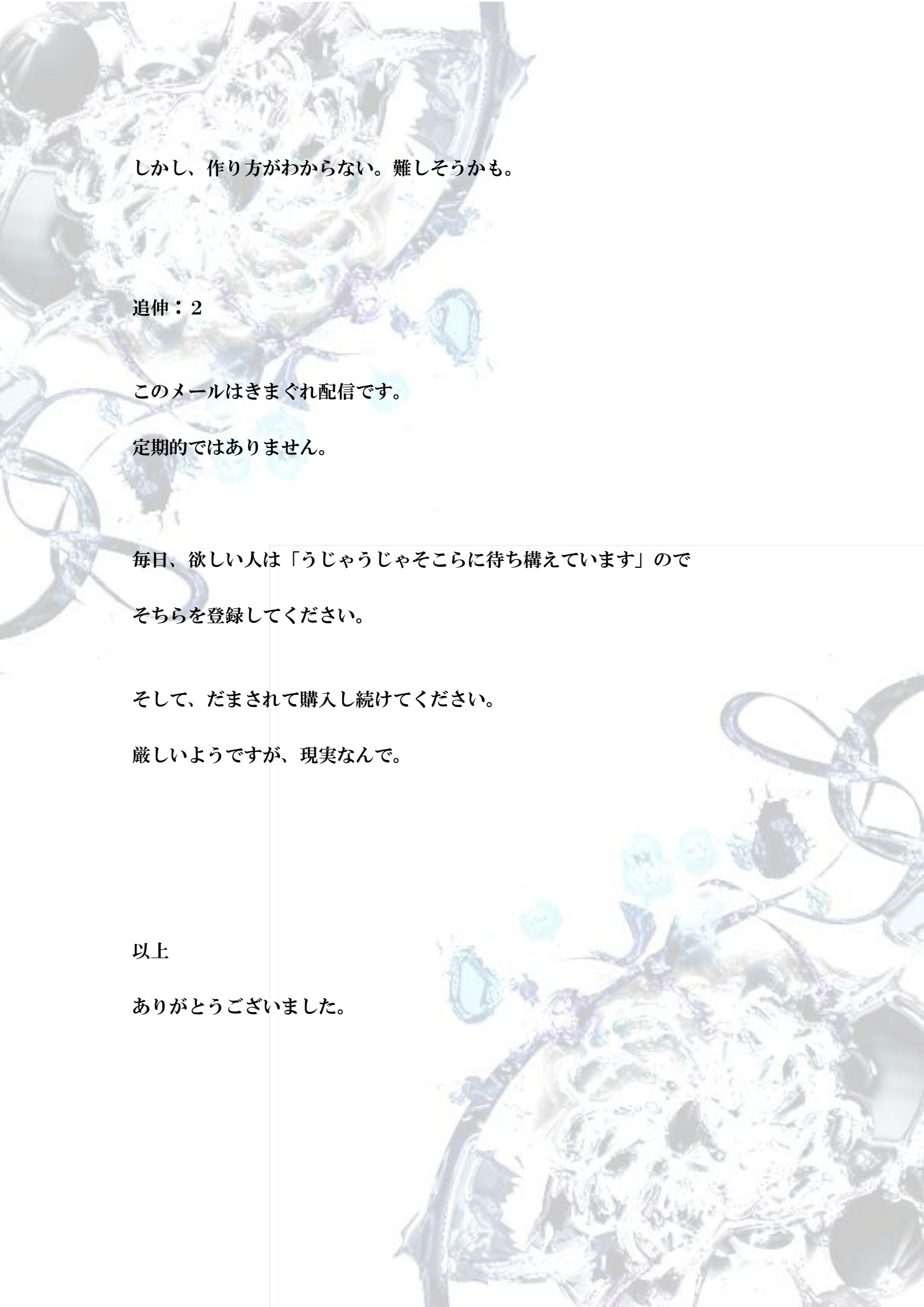
追伸

今日は、家族サービスでカレーを作ってみました。

たまに作っているのですが、私のカレーはうまいんです（笑）

しかし、「グリーンカレー」って、テレビで観たので

今度、挑戦したいと思います。



しかし、作り方がわからない。難しそうかも。

追伸：2

このメールはきまぐれ配信です。

定期的ではありません。

毎日、欲しい人は「うじゃうじゃそこらに待ち構えています」ので

そちらを登録してください。

そして、だまされて購入し続けてください。


厳しいようですが、現実なんで。

以上

ありがとうございました。

NO.02





[[name1]]さま

こんにちわ。永山です。

さて、今日は何を話しましょう？

と、言っても山ほどあります。伝えたい事。

では、早速いきましょうか。

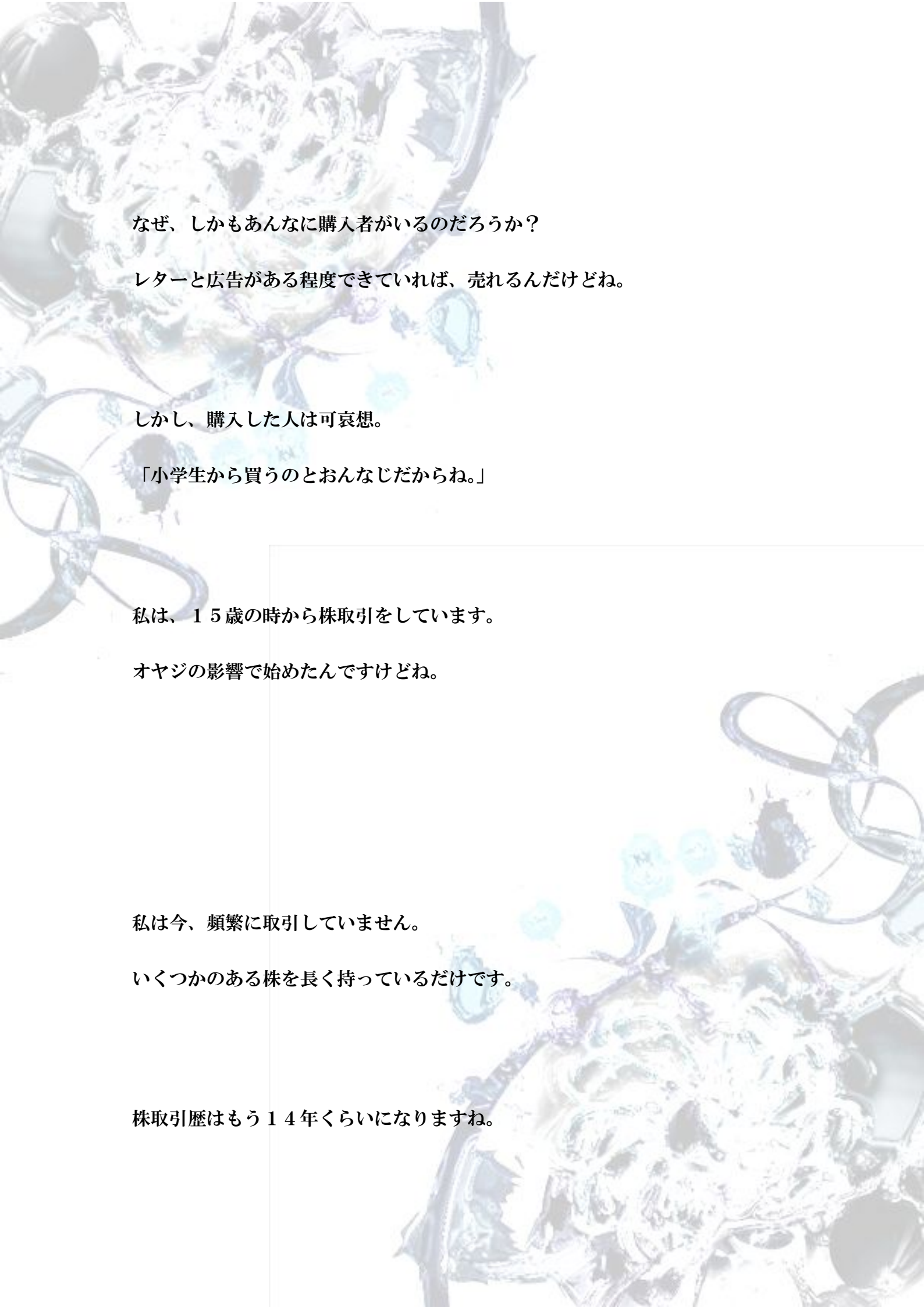
■□ かぶしょうざい ■□

今、多く存在している株商材なんですが、

私は、不思議でたまらない。

はっきり言いますが、呆れています。
~~~~~





なぜ、しかもあんなに購入者がいるのだろうか？

レターと広告がある程度できていれば、売れるんだけどね。

しかし、購入した人は可哀想。

「小学生から買うのとおんなじだからね。」

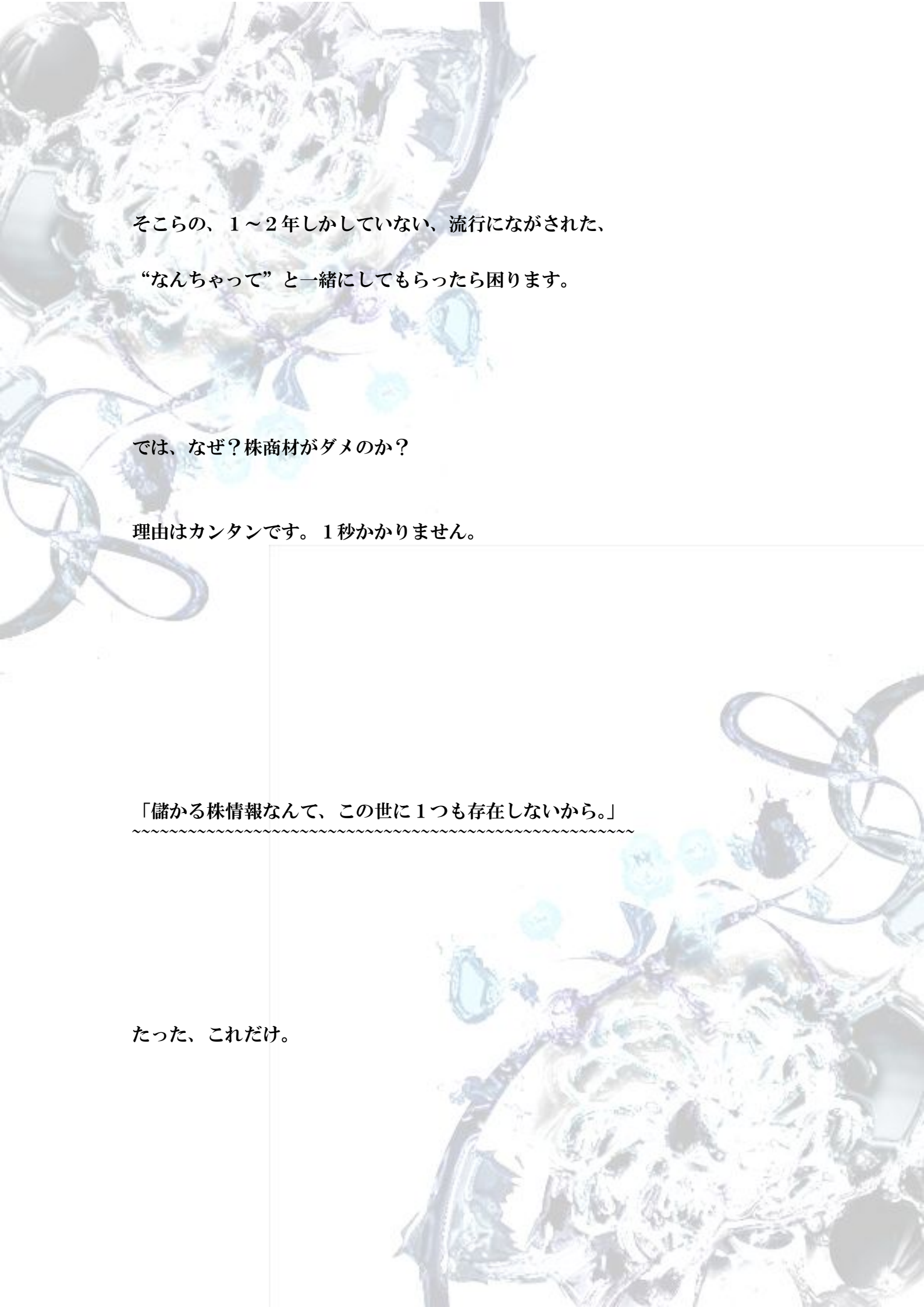
私は、15歳の時から株取引をしています。

オヤジの影響で始めたんですけどね。

私は今、頻繁に取引していません。

いくつかのある株を長く持っているだけです。

株取引歴はもう14年くらいになりますね。



そこらの、1～2年しかしていない、流行にながされた、

“なんちゃって”と一緒にしてもらったら困ります。

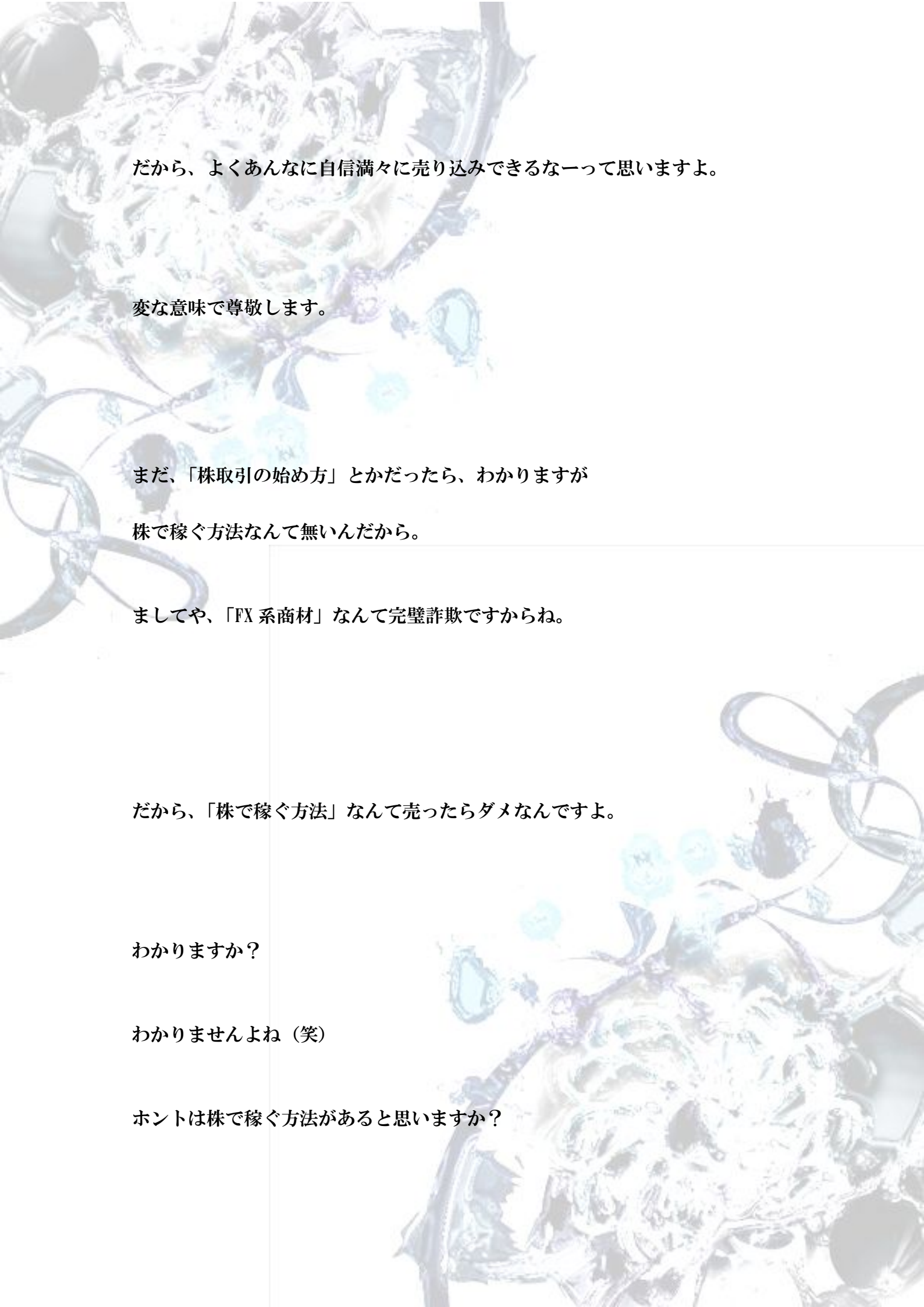
では、なぜ？株商材がダメのか？

理由はカンタンです。1秒かかりません。

「儲かる株情報なんて、この世に1つも存在しないから。」

---

たった、これだけ。



だから、よくあんなに自信満々に売り込みできるなーって思いますよ。

変な意味で尊敬します。

まだ、「株取引の始め方」とかだったら、わかりますが

株で稼ぐ方法なんて無いんだから。

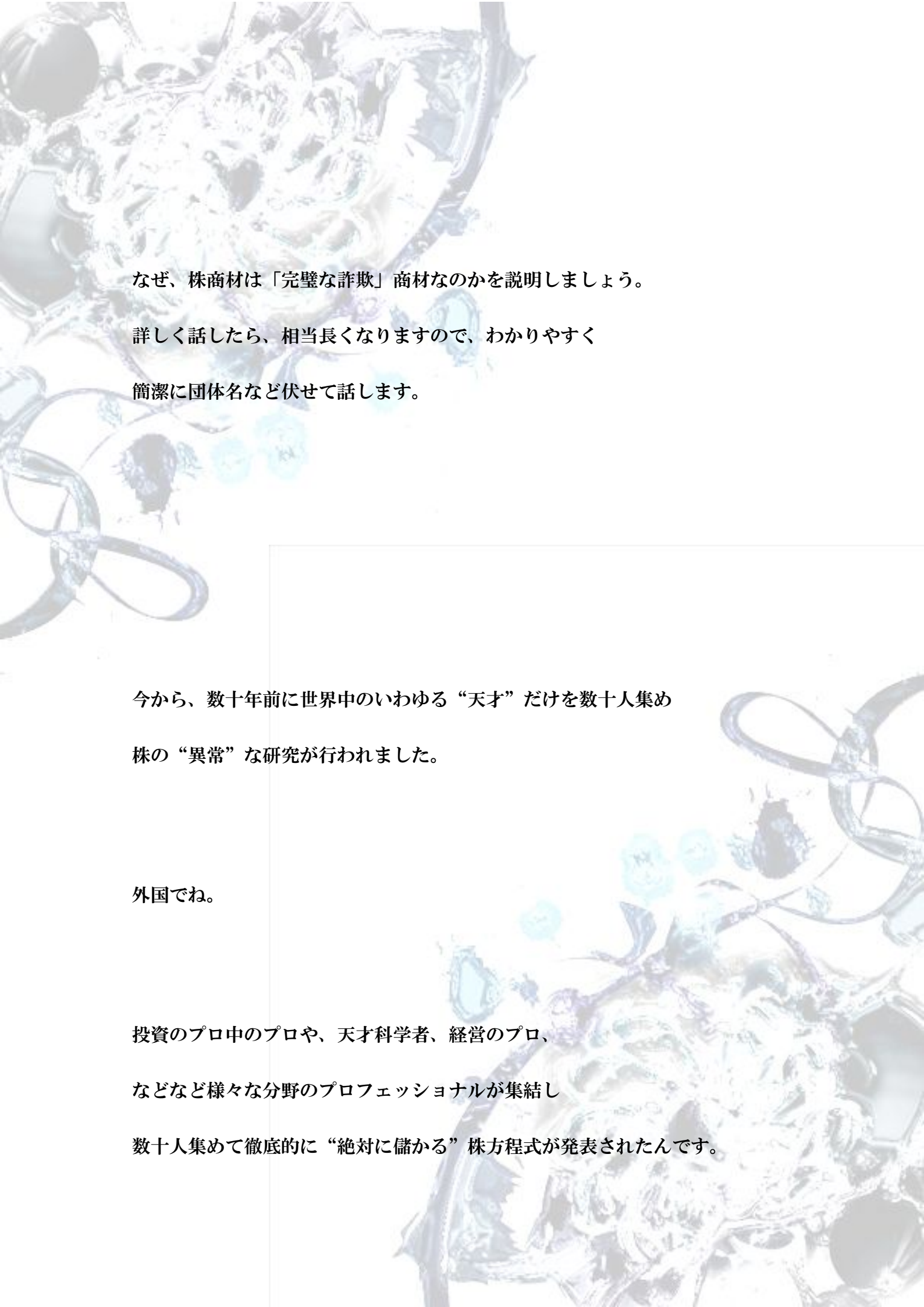
ましてや、「FX系商材」なんて完璧詐欺ですからね。

だから、「株で稼ぐ方法」なんて売ったらダメなんですよ。

わかりますか？

わかりませんよね（笑）

ホントは株で稼ぐ方法があると思いますか？



なぜ、株商材は「完璧な詐欺」商材なのかを説明しましょう。

詳しく話したら、相当長くなりますので、わかりやすく

簡潔に団体名など伏せて話します。

今から、数十年前に世界中のいわゆる“天才”だけを数十人集め

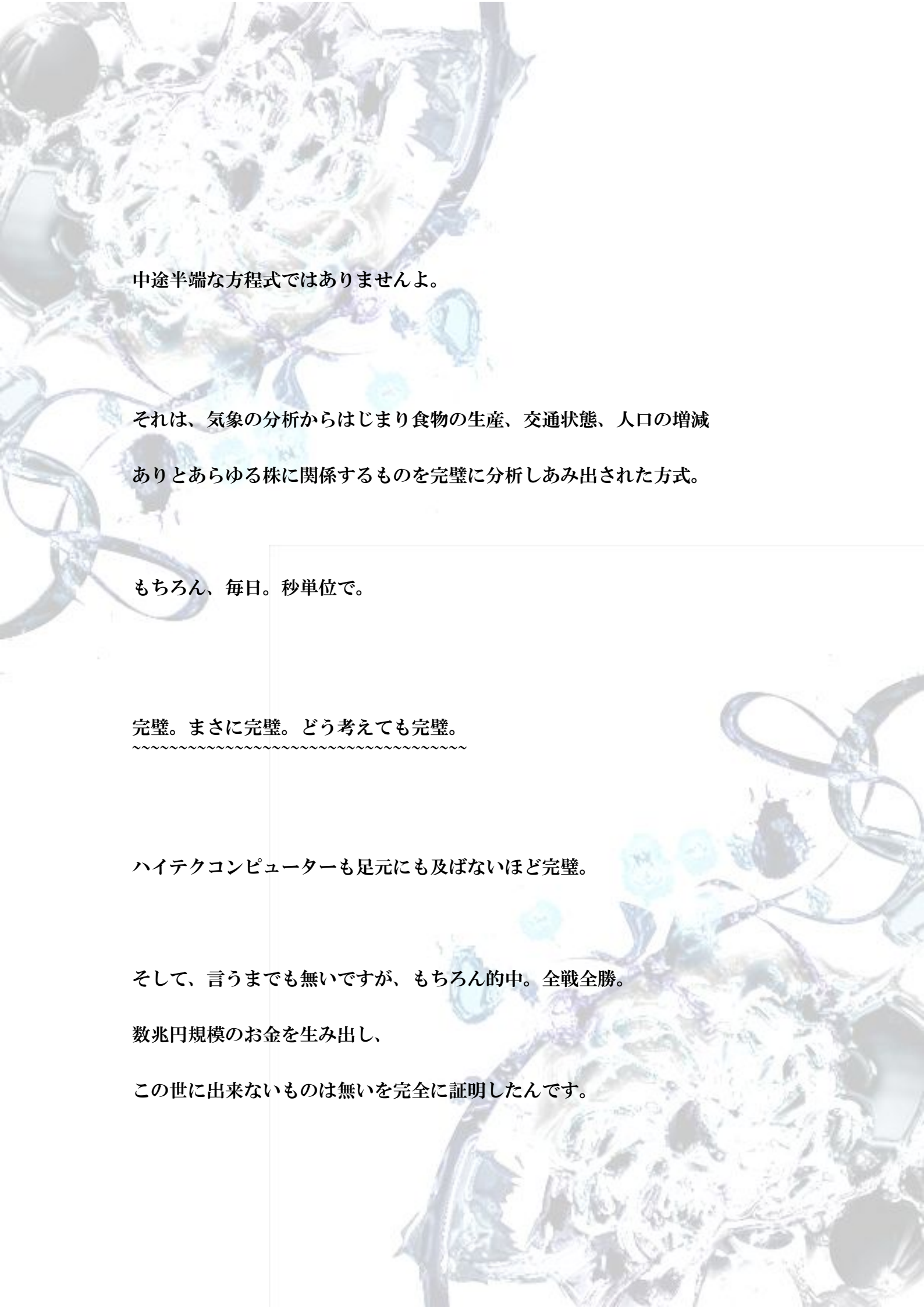
株の“異常”な研究が行われました。

外国でね。

投資のプロ中のプロや、天才科学者、経営のプロ、

などなど様々な分野のプロフェッショナルが集結し

数十人集めて徹底的に“絶対に儲かる”株方程式が発表されたんです。



中途半端な方程式ではありませんよ。

それは、気象の分析からはじまり食物の生産、交通状態、人口の増減ありとあらゆる株に関するものを完璧に分析しあみ出された方式。

もちろん、毎日。秒単位で。

完璧。まさに完璧。どう考えても完璧。  
~~~~~

ハイテクコンピューターも足元にも及ばないほど完璧。

そして、言うまでも無いですが、もちろん的中。全戦全勝。

数兆円規模のお金を生み出し、

この世に出来ないものは無いを完全に証明したんです。



二十数年間もね。

そして、この分析方法は、今の株取引市場にも大きく影響を及ぼし

チャートなどなど

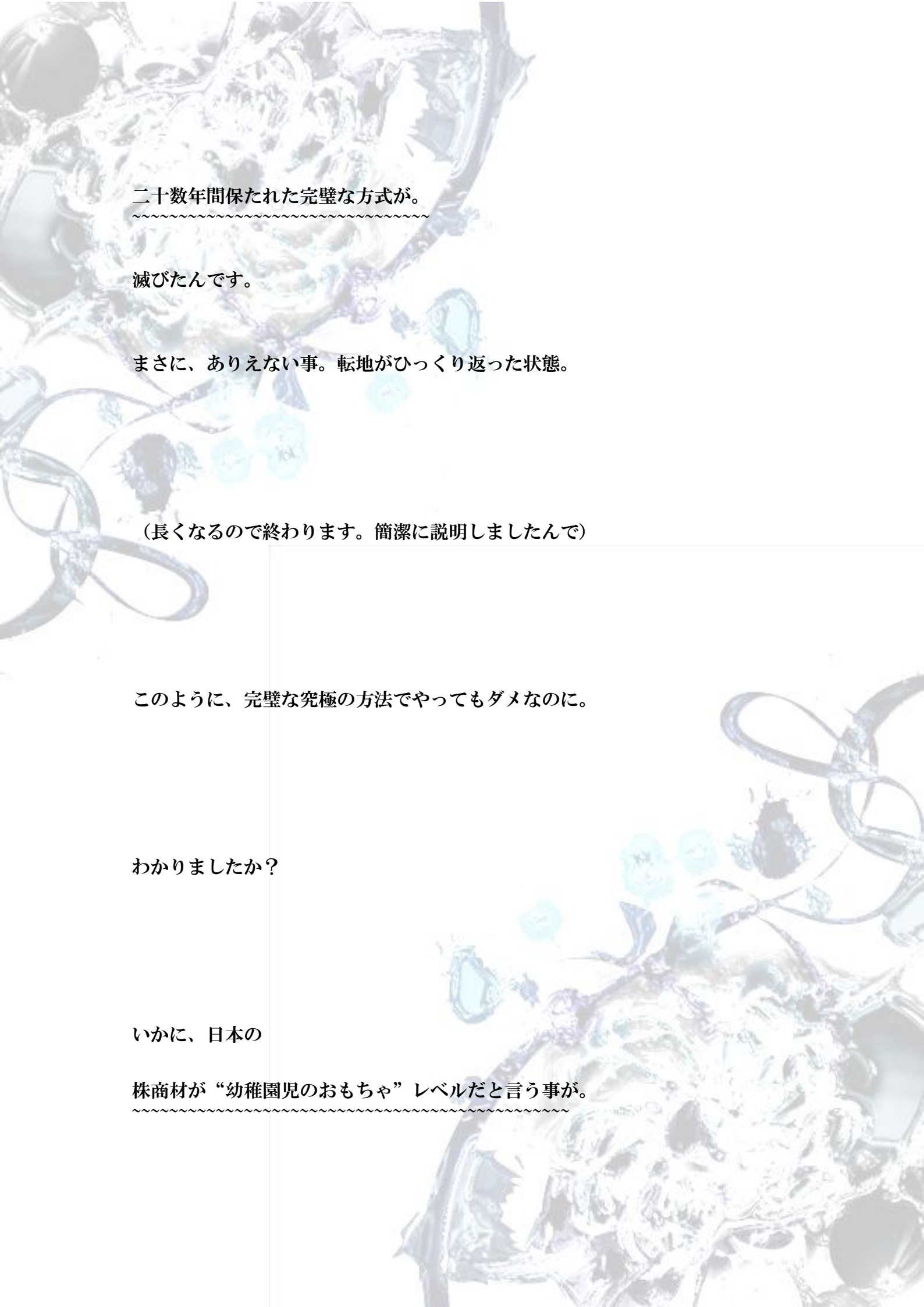
全世界にあらゆる原型の数々を作る事になっているんです。

そして、もちろんこの方程式は数十年間、完璧に動作し

確実な投資法として世界中に広まったんですね。

しかし、

崩れ去りました。あっけなく。



二十数年間保たれた完璧な方式が。

滅びたんです。

まさに、ありえない事。転地がひっくり返った状態。

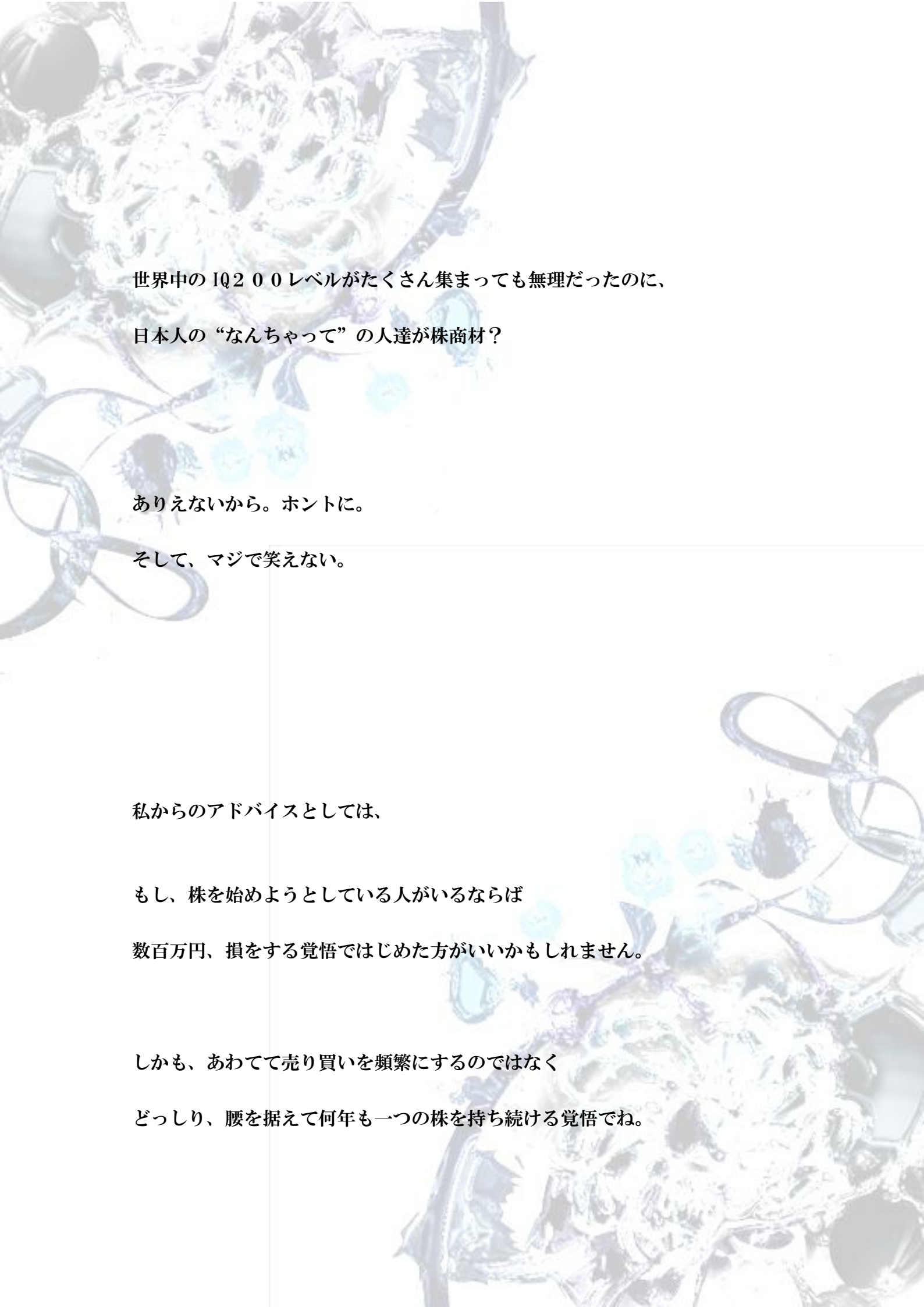
(長くなるので終わります。簡潔に説明しましたんで)

このように、完璧な究極の方法でやってもダメなのに。

わかりましたか？

いかに、日本の

株商材が“幼稚園児のおもちゃ”レベルだと言う事が。



世界中のIQ200レベルがたくさん集まっても無理だったのに、
日本人の“なんちゃって”の人達が株商材？

ありえないから。ホントに。

そして、マジで笑えない。

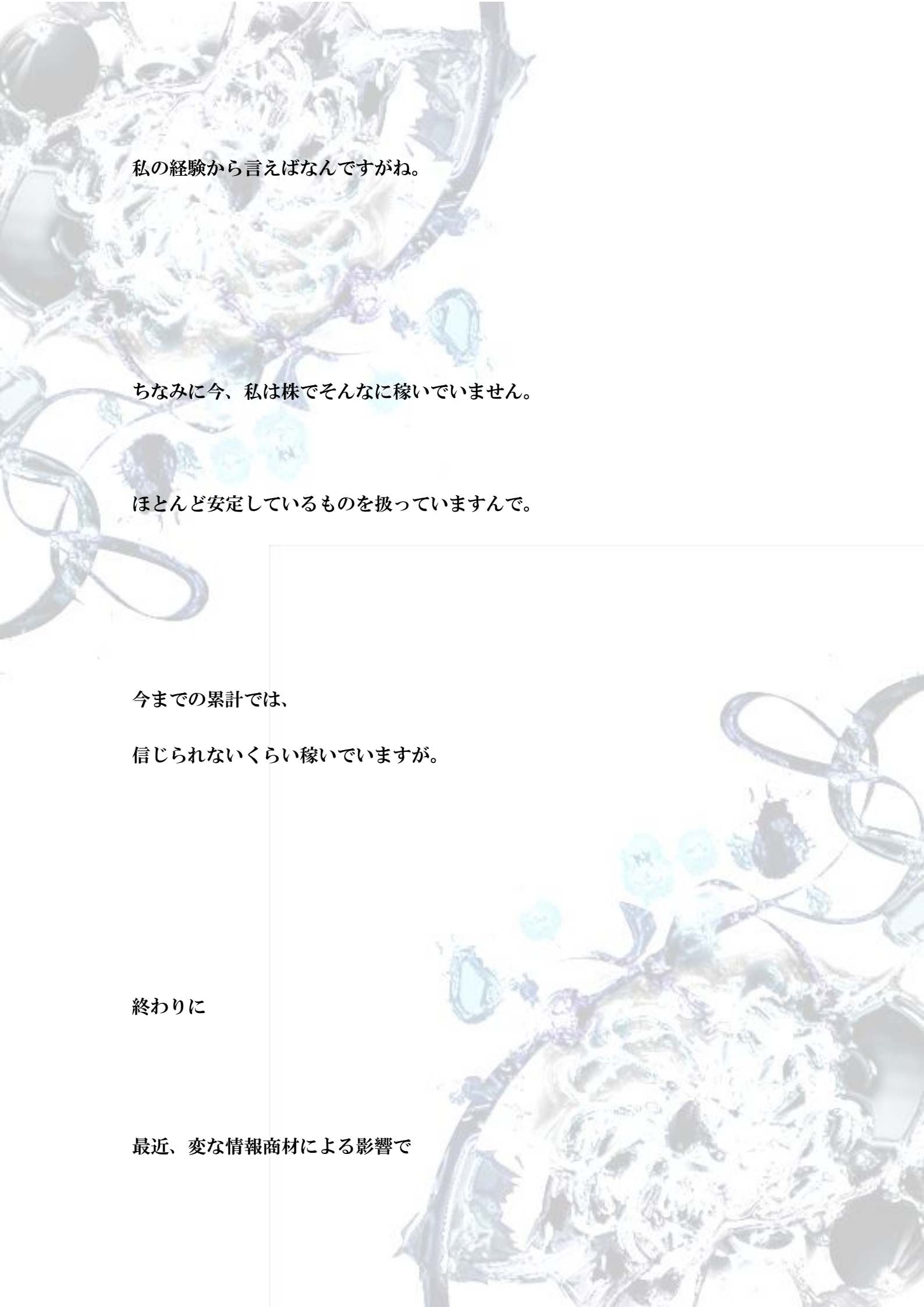
私からのアドバイスとしては、

もし、株を始めようとしている人がいるならば

数百万円、損をする覚悟ではじめた方がいいかもしれません。

しかも、あわてて売り買いを頻繁にするのではなく

どっしり、腰を据えて何年も一つの株を持ち続ける覚悟でね。



私の経験から言えばなんですがね。

ちなみに今、私は株でそんなに稼いでいません。

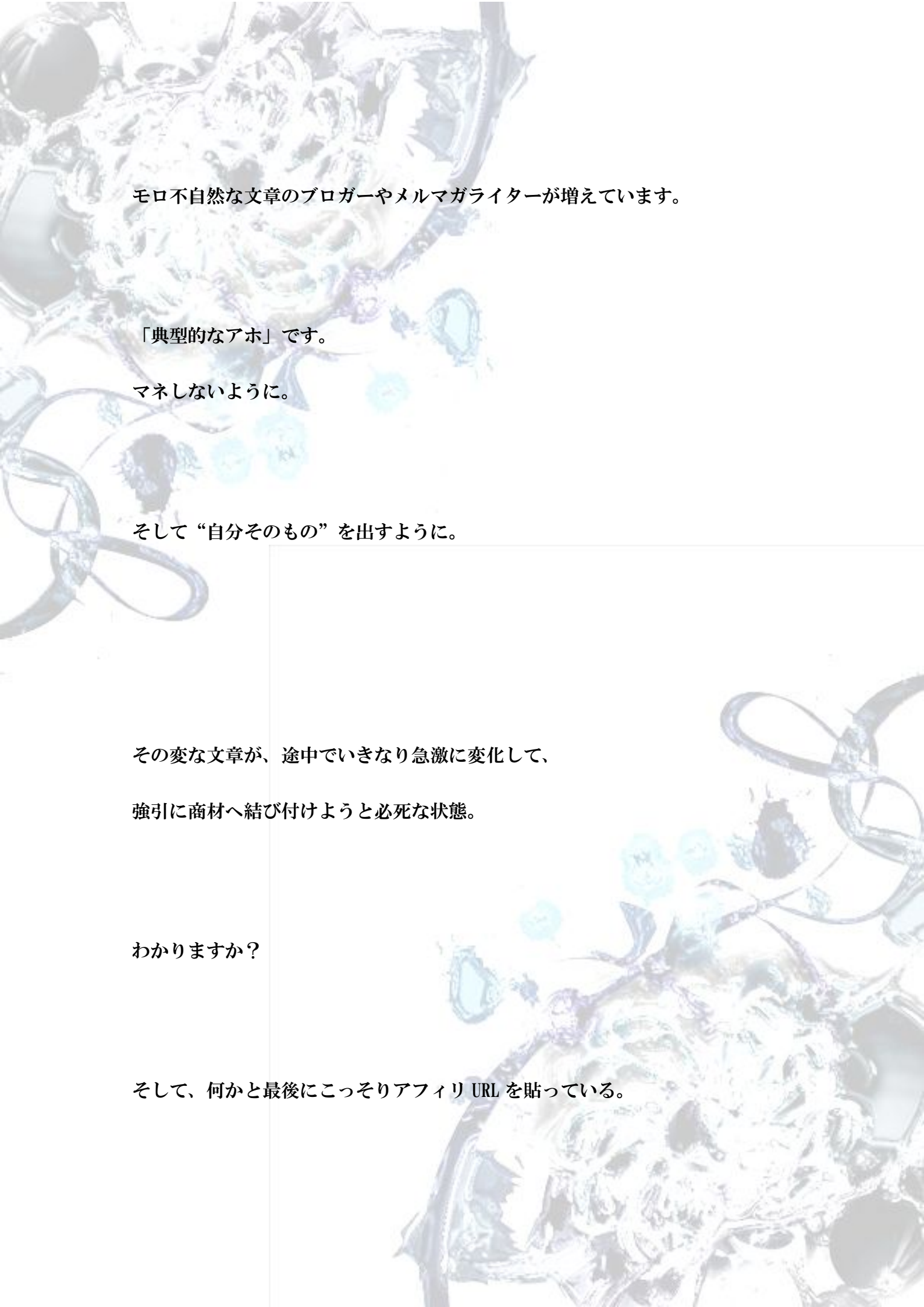
ほとんど安定しているものを扱っていますんで。

今までの累計では、

信じられないくらい稼いでいますが。

終わりに

最近、変な情報商材による影響で



モロ不自然な文章のブロガーやメルマガライターが増えています。

「典型的なアホ」です。

マネしないように。

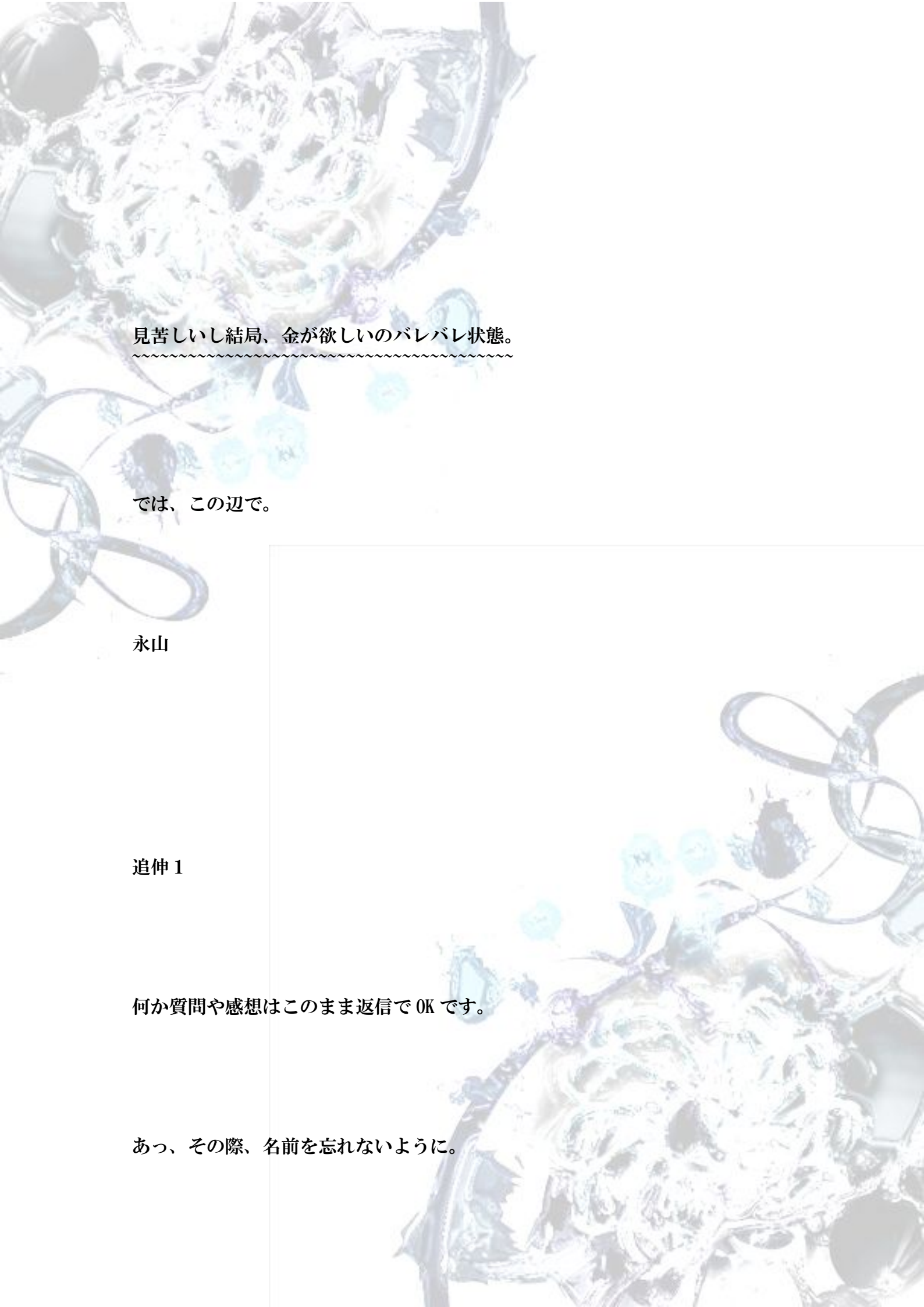
そして“自分そのもの”を出すように。

その変な文章が、途中でいきなり急激に変化して、

強引に商材へ結び付けようと必死な状態。

わかりますか？

そして、何かと最後にこっそりアフィリエイト URL を貼っている。



見苦しいし結局、金が欲しいのバレバレ状態。

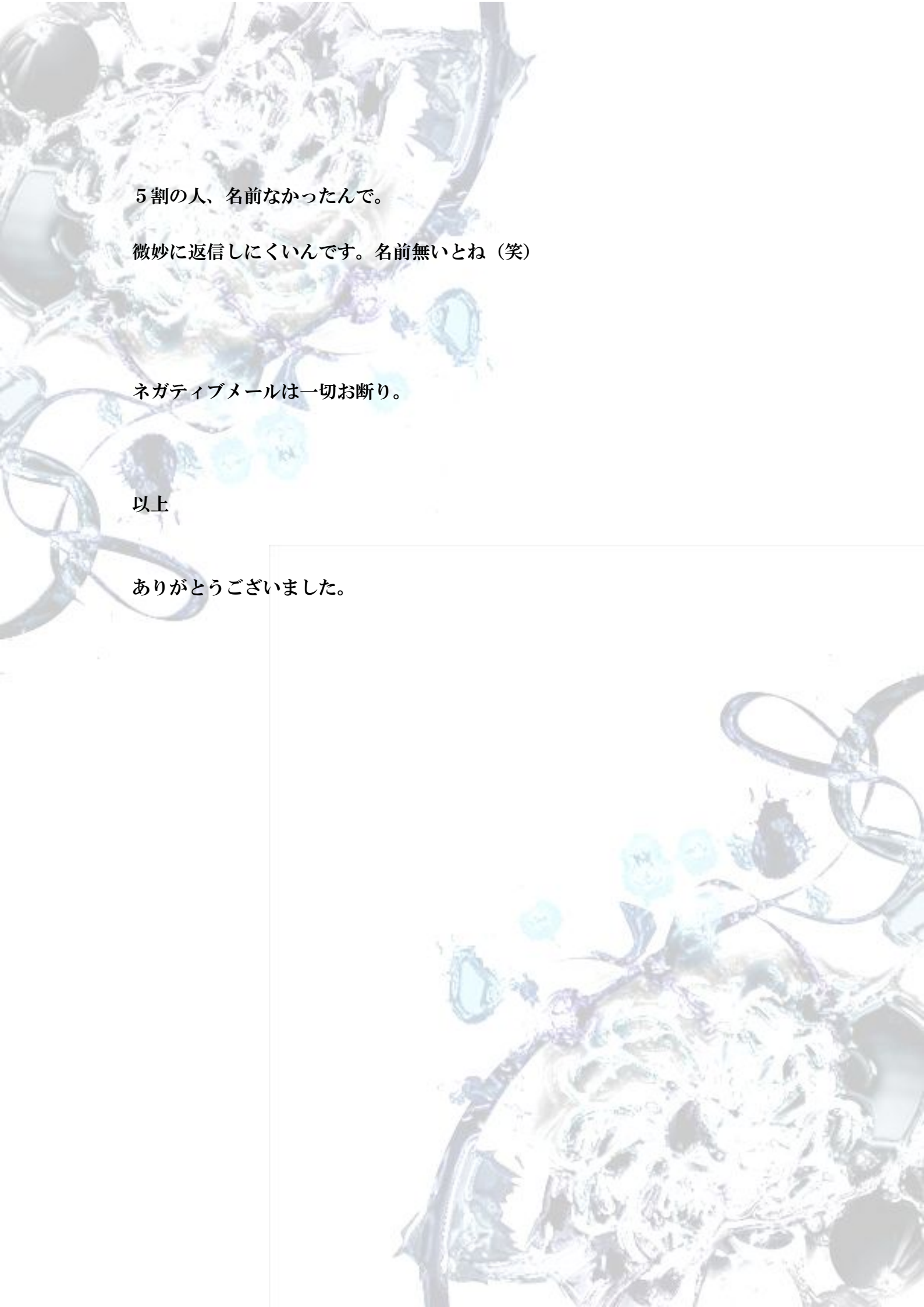
では、この辺で。

永山

追伸 1

何か質問や感想はこのまま返信で OK です。

あっ、その際、名前を忘れないように。



5割の人、名前なかったんで。

微妙に返信しにくいんです。名前無いとね（笑）

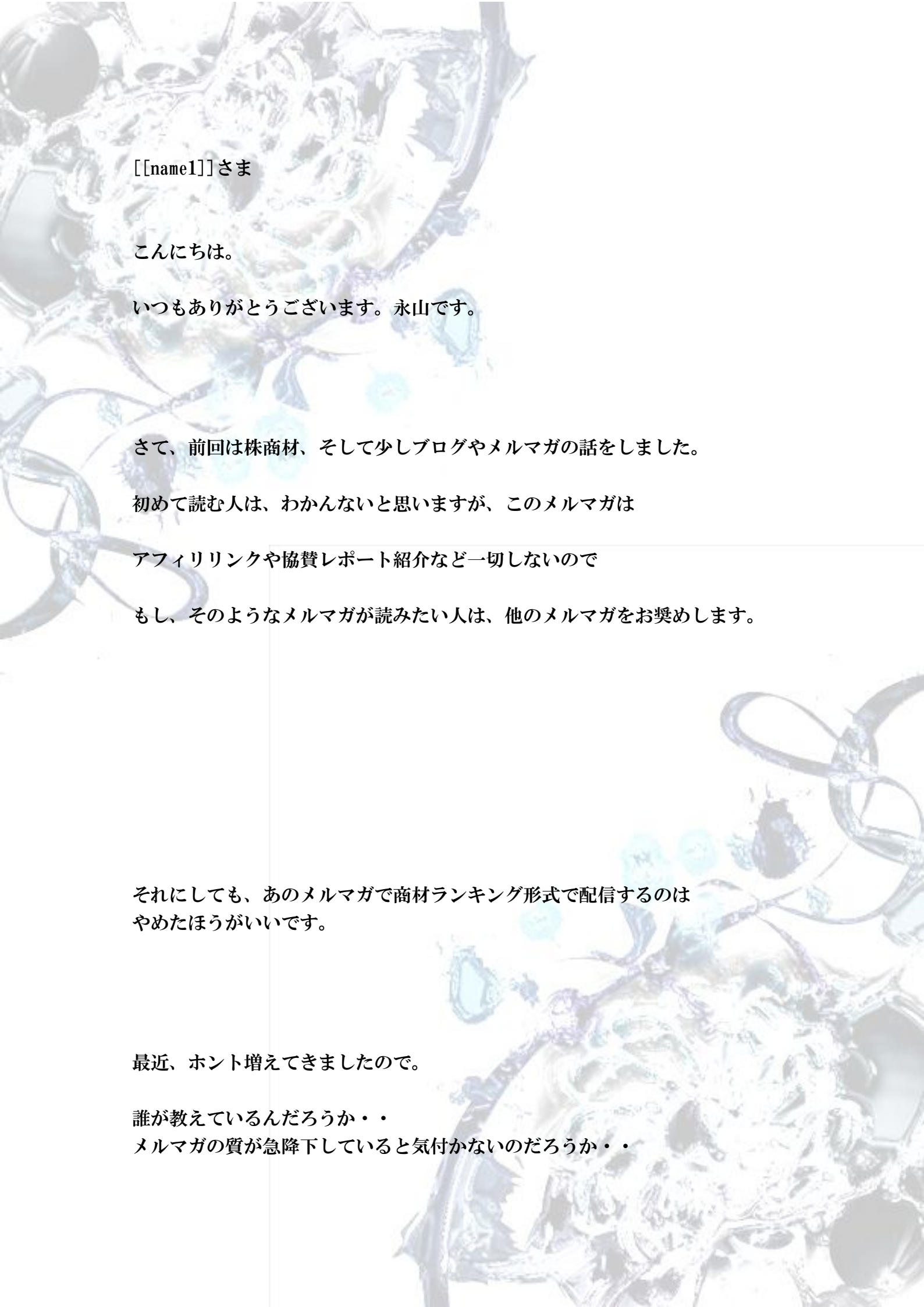
ネガティブメールは一切お断り。

以上

ありがとうございました。

№ 03





[[name1]]さま

こんにちは。

いつもありがとうございます。永山です。

さて、今回は株商材、そして少しブログやメルマガの話をしました。

初めて読む人は、わかんないと思いますが、このメルマガは

アフィリエイトや協賛レポート紹介など一切しないので

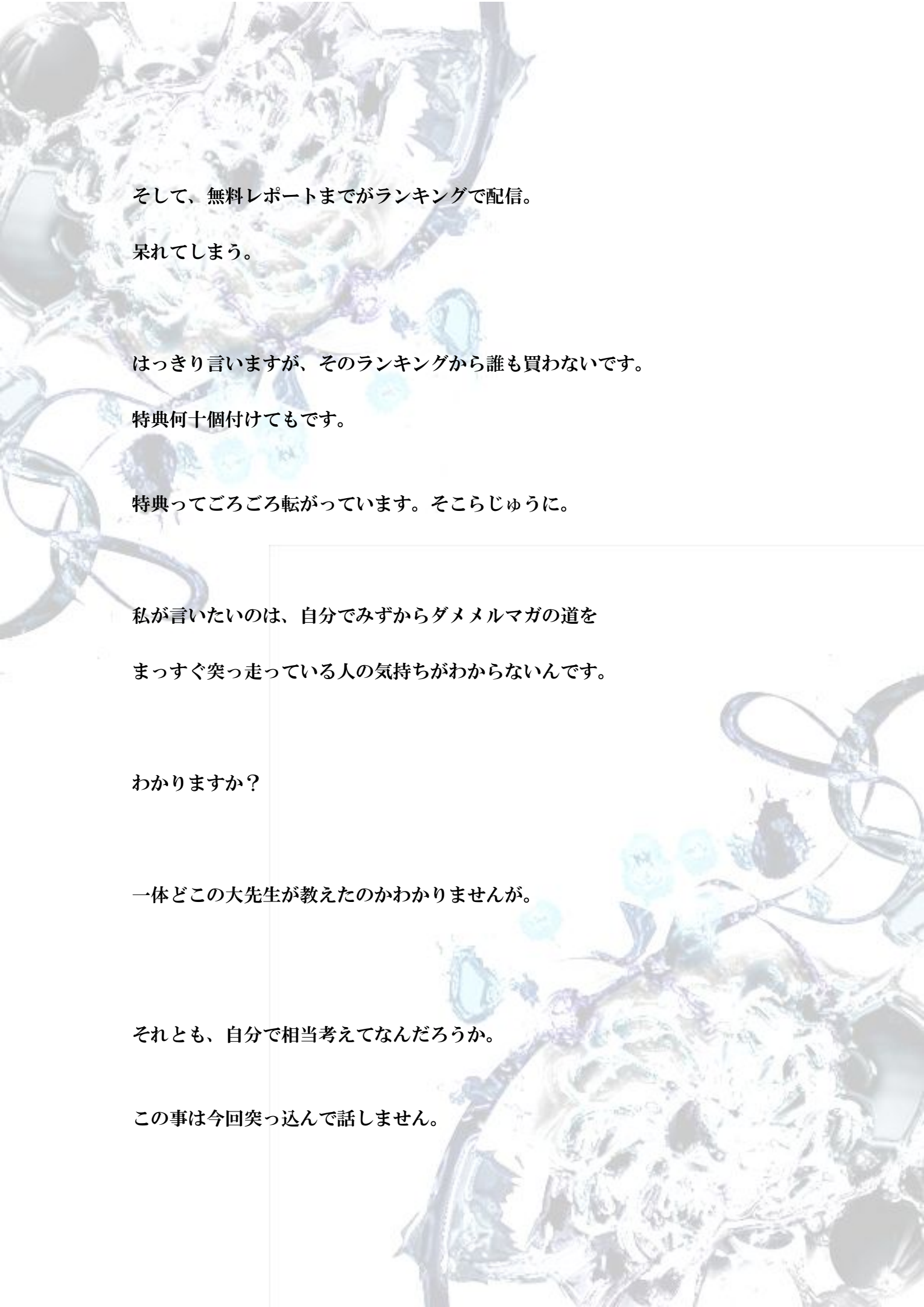
もし、そのようなメルマガが読みたい人は、他のメルマガをお奨めします。

それにしても、あのメルマガで商材ランキング形式で配信するのはやめたほうがいいです。

最近、ホント増えてきましたので。

誰が教えているんだろうか・・・

メルマガの質が急降下していると気付かないのだろうか・・・



そして、無料レポートまでがランキングで配信。

呆れてしまう。

はっきり言いますが、そのランキングから誰も買わないです。

特典何十個付けてもです。

特典ってごろごろ転がっています。そこらじゅうに。

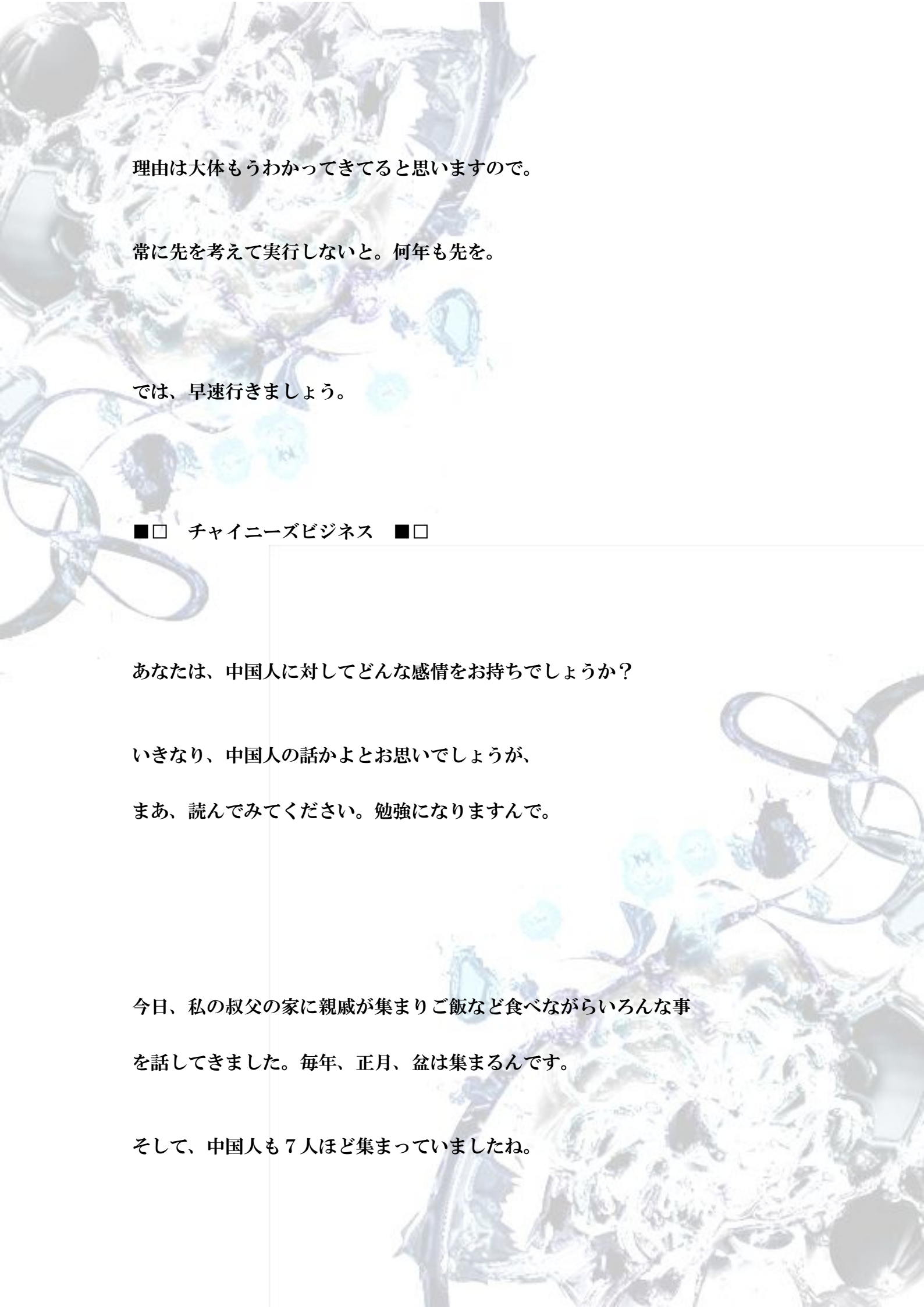
私が言いたいのは、自分でみずからダメメルマガの道を
まっすぐ突っ走っている人の気持ちがわからないんです。

わかりますか？

一体どこの大先生が教えたのかわかりませんが。

それとも、自分で相当考えてなんだろうか。

この事は今回突っ込んで話しません。



理由は大体もうわかってきてると思いますので。

常に先を考えて実行しないと。何年も先を。

では、早速行きましょう。

■□ チャイニーズビジネス ■□

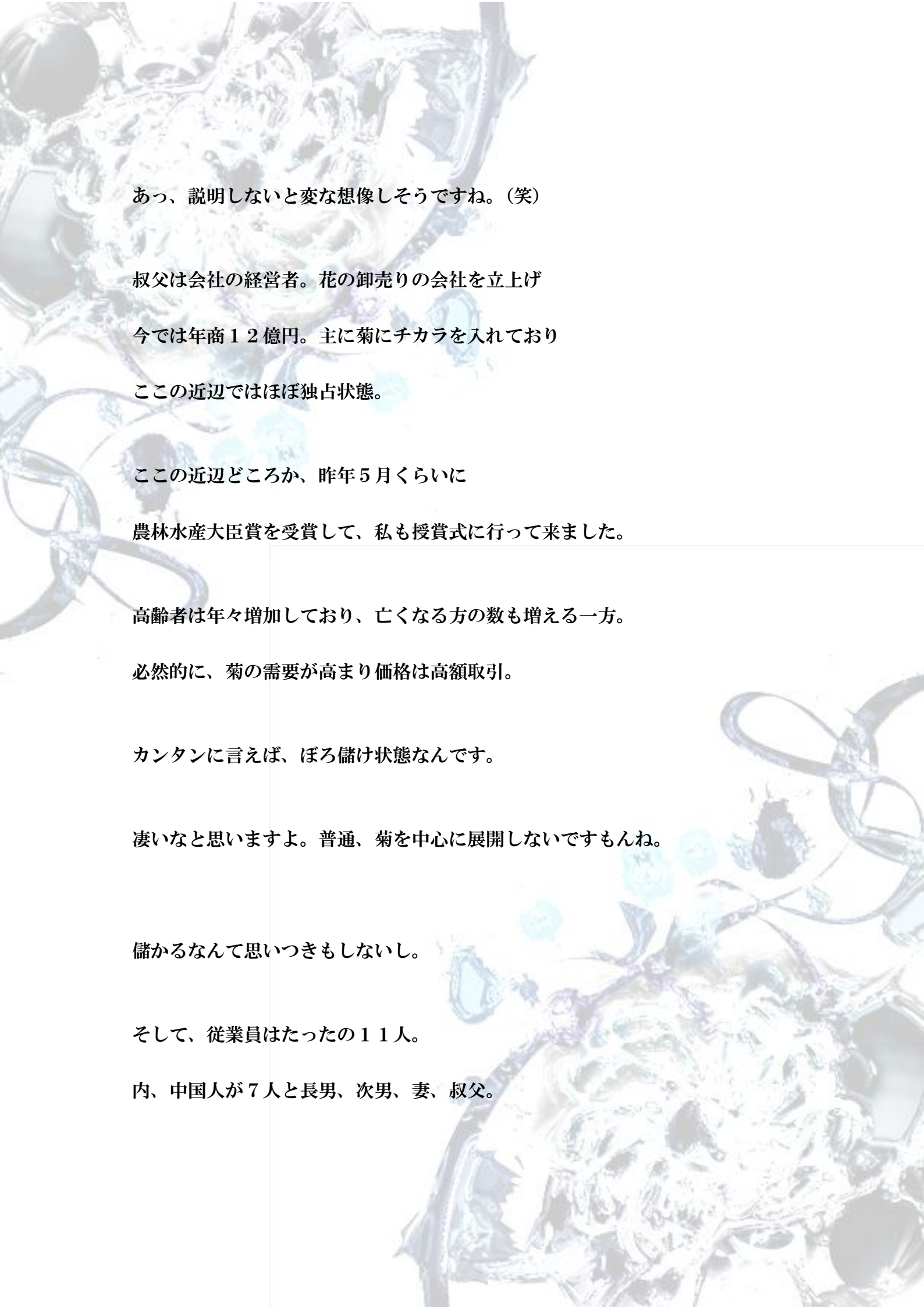
あなたは、中国人に対してどんな感情をお持ちでしょうか？

いきなり、中国人の話かよとお思いでしょうが、

まあ、読んでみてください。勉強になりますんで。

今日、私の叔父の家に親戚が集まりご飯など食べながらいろんな事を話してきました。毎年、正月、盆は集まるんです。

そして、中国人も7人ほど集まっていましたね。



あっ、説明しないと変な想像しそうですね。(笑)

叔父は会社の経営者。花の卸売りの会社を立上げ

今では年商12億円。主に菊にチカラを入れており

この近辺ではほぼ独占状態。

この近辺どころか、昨年5月くらいに

農林水産大臣賞を受賞して、私も授賞式に行って来ました。

高齢者は年々増加しており、亡くなる方の数も増える一方。

必然的に、菊の需要が高まり価格は高額取引。

カンタンに言えば、ぼろ儲け状態なんです。

凄いなと思いますよ。普通、菊を中心に展開しないですもんね。

儲かるなんて思いつきもしないし。

そして、従業員はたったの11人。

内、中国人が7人と長男、次男、妻、叔父。

たったのこれだけ。

中国人（女性）には月に75000円。

住み込みで食事や光熱費、家賃すべてタダ。

どうですか。カンタンに計算したらわかると思いますが
人件費かかりますか？

日本人を一人雇う人件費で4人も雇える。

しかも、仕事に打ち込む姿勢はハンパ無いほど熱心。

驚きますよ。ホントに。

もう、日本に来て2年近く経ちますが、日本語ぺらぺら。

頭もホントによく、全員21歳。

そのうち、一人は
既に中国に家を両親にプレゼントして建ててしまいました。

なぜか？わかりますね。

物価が10分の1ほどだから。

こっちで月に75000円でも、
中国の高給取りサラリーマンで月に15000円前後。

少なく見積もって軽く4倍くらい稼いでいるんです。

中国の両親は、超大満足。

叔父も超大満足。

ちなみに叔父は半年に一度自ら中国に行き、
お金を渡しに行っているんです。

振込みだと、中国の両親になんか申し訳ないらしく、
手渡しで渡しに行っています。

ちょっと感動しました。この事隠していたらしく。

中国の従業員に対して。

ちなみに、中国人の月の小遣いは10000円程度。

本人達は、超大金で100円ショップで小物はすべて揃え

洋服は激安ショップ。高価な贅沢品でユニクロなんです。
(彼女らは、100円でも高いらしい)



超が5個くらいつくほどハングリーで経済的。

(彼女らは、選びに選ばれた中国からの研修生。将来はこの経験を生かし地元、中国で指導者としての任務をまかされている国際的なエリートです。)

もし、日本人を月に75000円で雇ってみてください。

何にもしないで働きませんから。

おそらく、倍の150000円でもどうかわかりません。

私が彼女達から勉強させられたのは、尋常じゃないくらい

凄いプロ意識を持っていること。

まさに、命がけ。

一つの事を絶対にやり遂げるハンパ無い気持ち。

仕事が終わると、常に日本語の勉強。

感じの読み書き。そして、意味調べ。だから、数ヶ月で日本語ぺらぺら。

今、ここに書いた事はすべてネットビジネスに活かせると思っています。

って言うか、活用しています。1年半前から。

まずは、お互いがWIN WIN になるような、仕組みを巧妙に作り出すこと。
(アフィリエイトなどと勘違いしないように)

そして、レバレッジ最大限の利用。

(これも、PPC 広告などと勘違いしないように。レバレッジどころかレター最悪
だったら、赤字なんで)

たった、これだけでビジネスが急速に展開できます。

あとは、その仕組みにそって迷うことなく突き進むだけ。

自分が計画した経路を確実にこなすだけで、成功することが出来るんです。

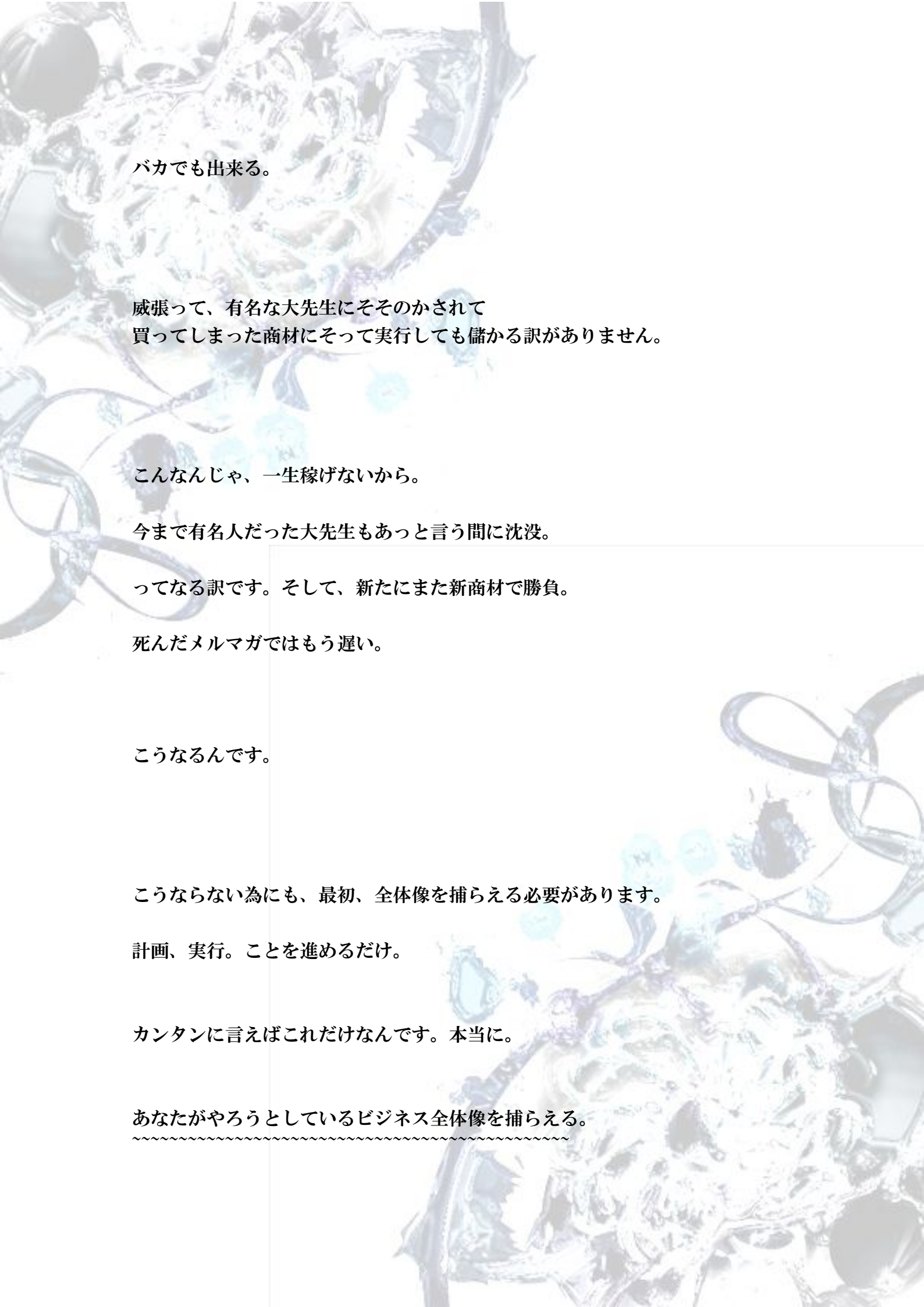
そして何よりも大事なものは、プロ意識。1円でもネットで稼ぐには
必ず持つておかなければならない。

そしてとにかく、先を見据えたビジネス展開を実行する。

先が見えなかったら何にも出来ないし

稼げるはずが無いからね。

何にも考えないでパソコンいじると同じ。



バカでも出来る。

威張って、有名な大先生にそそのかされて
買ってしまった商材にそって実行しても儲かる訳がありません。

こんなんじゃ、一生稼げないから。

今まで有名人だった大先生もあつと言う間に沈没。

ってなる訳です。そして、新たにまた新商材で勝負。

死んだメルマガではもう遅い。

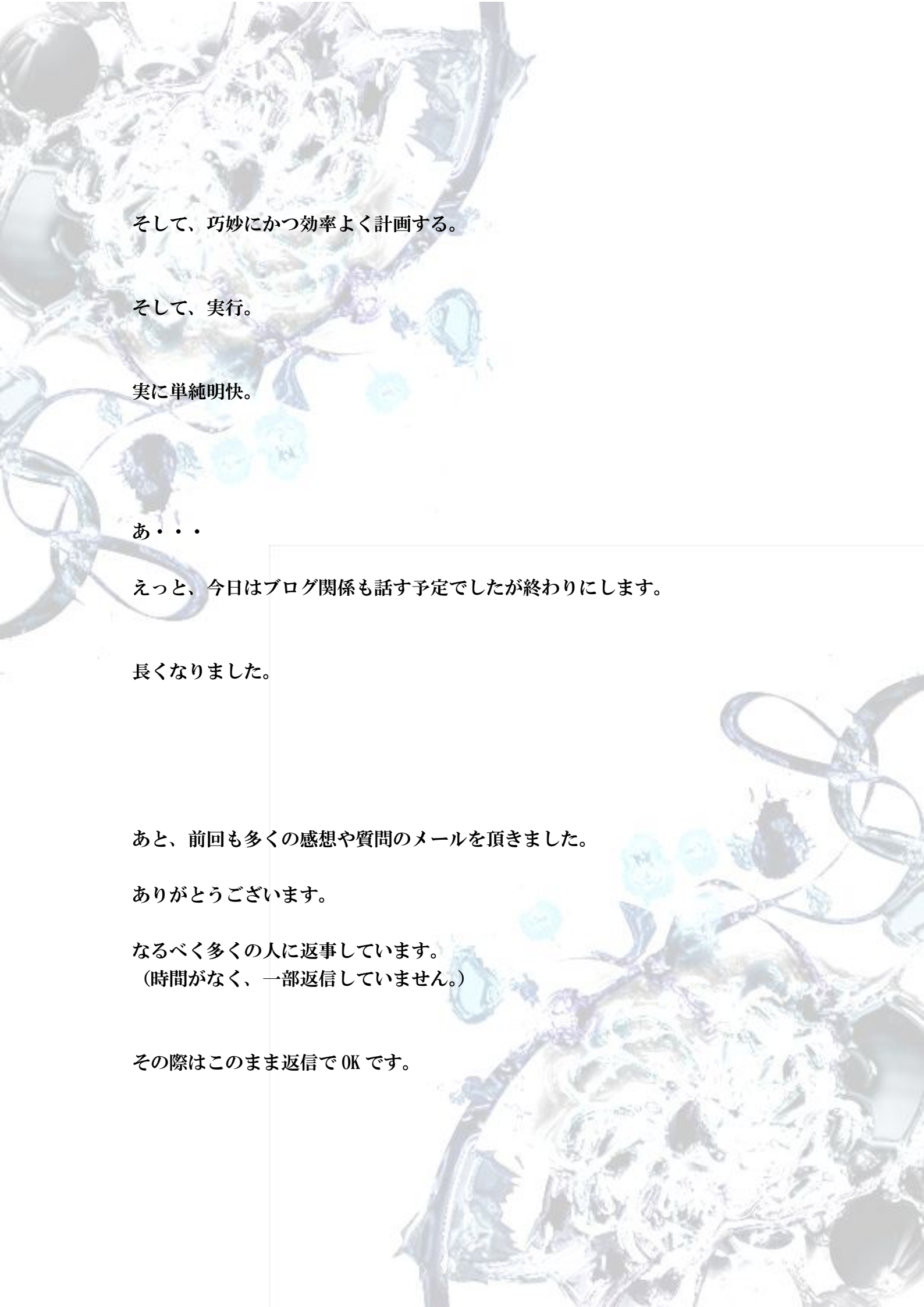
こうなるんです。

こうならない為にも、最初、全体像を捕らえる必要があります。

計画、実行。ことを進めるだけ。

カンタンに言えばこれだけなんです。本当に。

~~~~~  
あなたがやろうとしているビジネス全体像を捕らえる。  
~~~~~



そして、巧妙にかつ効率よく計画する。

そして、実行。

実に単純明快。

あ・・・

えっと、今日はブログ関係も話す予定でしたが終わりにします。

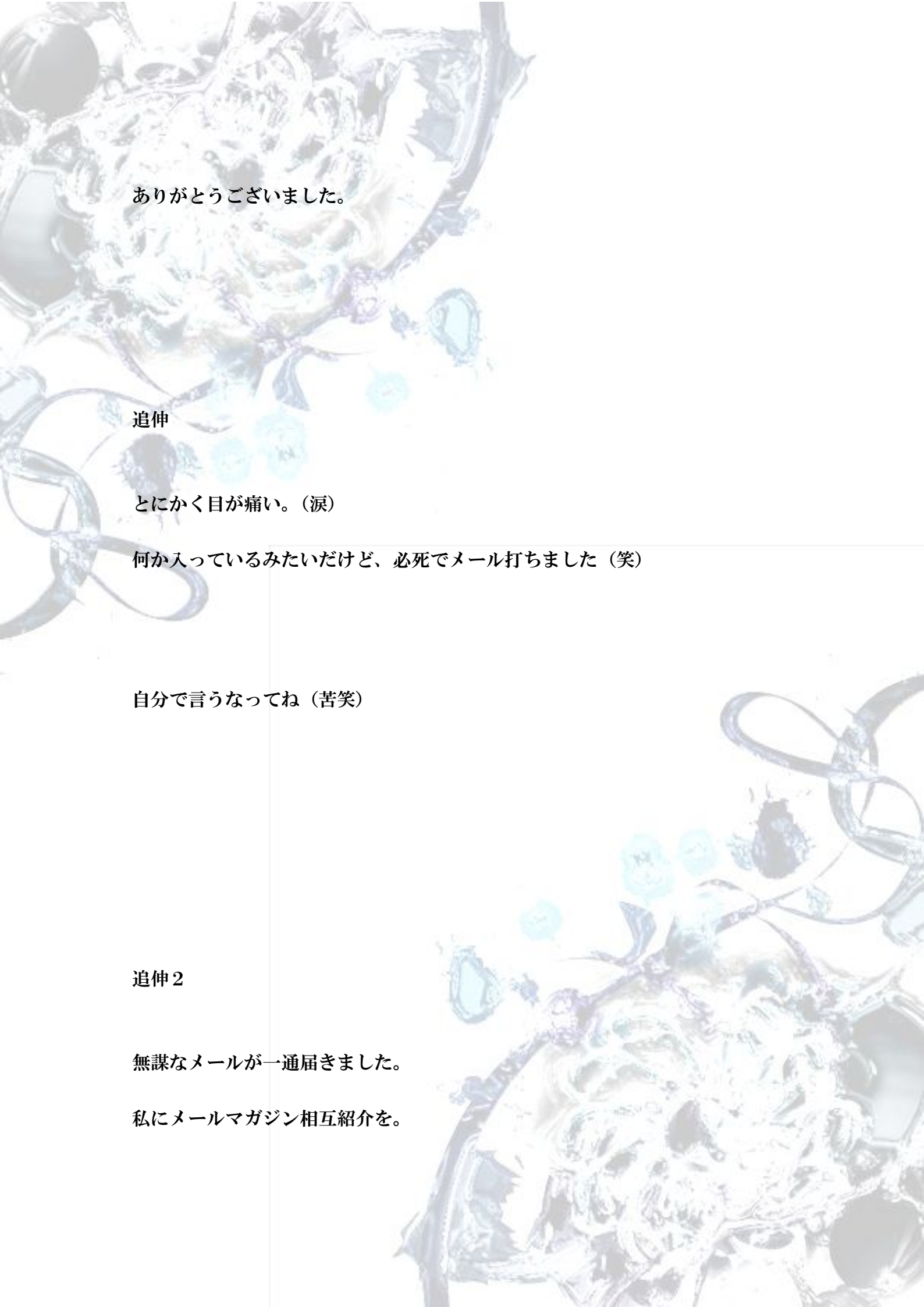
長くなりました。

あと、前回も多くの感想や質問のメールを頂きました。

ありがとうございます。

なるべく多くの人に返事しています。
(時間がなく、一部返信していません。)

その際はそのまま返信でOKです。



ありがとうございました。

追伸

とにかく目が痛い。(涙)

何か入っているみたいだけど、必死でメール打ちました (笑)

自分で言うなってね (苦笑)

追伸2

無謀なメールが一通届きました。

私にメールマガジン相互紹介を。



即答で無理です。

なぜなら、

なんにも紹介しませんから。紹介できるものがないからです。

1つも。

それと自由奔放にいきます。

NO. 04



[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

■□ 永山って一体誰なんですか？ ■□

今さらなのですが
自己紹介を少しだけしますね。

あんまり、人の自己紹介なんて私、興味が無いんですが少しします。
流し読み程度に読んで下さい。

まず最初に想像だけで勝手にイケメン作り上げて下さい。^^

現在、特別養護老人ホームと言って、
ちょっと特殊な職業についています。

ようは、汚い仕事です。世間一般からみれば。

私はもう慣れて何とも思わないのですが、一緒に付いて仕事したら
ハンパ無いくらい気持ち悪いと思います。

カンタンに言えば、背骨が背中から飛び出している人や

糞食べる人の介護です。

どうですか？[[name1]]さん、吐きそうでしょう。

もっと、凄いのたくさんありますがこの辺で辞めときますね。

しかし、公的職員に位置づけられ世間体はいいです。

近所の人からも、よく見られている好青年風。

しかし、給料が安い。

どのくらい貰ってますか？[[name1]]さんは。

私は今でも手取り 17~18 万円くらい。

どうやって生活すんの？って感じなんです。

普通できないでしょう？

何にも買えませんし、生活するだけでいっぱいいっぱい。

だから、始めたんです。ネットビジネスを。

買いたいものいっぱいあったし、

いい車にも乗りたかったし、結婚指輪くらい買ってやりたかったし。

2004年11月からね。もう2年と少し経ちます。

どこの大先生が言い始めたかわかんないですが、
いわゆる“先発組？”です。

言い始めた大先生って、わかってんのかな？
5年後、10年後に始める人は何て言うんだろうか？

“超後発組？”とでも言うのだろうか？
ブログやメルマガで自信満々で謳っている奴は間違いなく稼いでないです。

ネットビジネスで「飽和状態」やら「ニッチ」やら謳っている奴ほど
稼ぐチカラが無いです。そして向いてない。

なぜなら、ネットビジネスの本当の力「本質」をわかってないから。

少し話がそれましたから、戻します。

それで、2005年の春先くらいに儲かりだして今に至ります。

今現在は、各分野に数箇所ビジネス形態を構築して展開しています。

今では、お金に困ることが無くなりました。

「だったら、本業辞めればいいじゃん」

みたいな、アホな質問しないで下さいね。

(最近の胎児でもそのくらいの理由わかりますので。)

この2年くらいは私の人生にとって

スゴク濃密な経験をしたなーと思いますよ。ホントに。

一番初めのメルマガでも話しましたが、
2日に一回しか寝ていませんでしたから。数ヶ月間。

血尿も出ましたし、目の下には常にくま。

パソコンも何にもわかんなかったから、参考書もたくさん読んだし
ネットビジネス関連の本なんて、相当持っていますよ。

本の数は、トップクラスじゃないかなって思うほどにね。(笑)
元々、本読むのには抵抗無かったのでよかったです。

そして、ネットで稼ぐと“言われる”方法はすべてやりましたね。

全部ね。

ブログやメルマガも

何個も潰してはまた作り、潰してはまた作りの繰り返し。

そうやって、ようやくわかったんです。

そして、月に数百万も稼げているんです。

「失敗は成功のもと」とはまさにこの事だと思いますね。

そして、話は飛びますが1～3回目のメルマガではなるべく解除してもらう方針で書いていました。

罵倒など交えながらです。

でも、これでわかったことがあります。

多分なんですけど、だいたいのが当たってたんじゃないのかな？とね。

多分じゃなくて当たってたと思うんですけど。

それだけ、今のネットビジネスが杜撰なものになっている。

驚くほどにね。

[[name1]]さん、こんな経験ないですか？

見よう見まねで真似しても一向に儲からない・・・

大先生の言う事は、すべてやったけど月に500円しか儲からない・・・

高額の特にも入ったけど、結局は大金がかかる広告しかすすめてくれない・・・

もしくは、アドバイスが2～4行ほど・・・

大先生アドバイスや塾ってこんなものです。

なぜなら、言っている本人がイマイチわかってないからなんです。

ようは、なんで成功したのか本質をわかってないからです。

だから、お金をかけて広告出すことしかアドバイスできない。

となるんです。

「カンタンに言えば、大先生が儲かればいいんですよ。」

■□ そろそろ始動しましょう ■□

さあ、その名の通り始めましょうか。

ちょっと遅かったですね。(笑) 仕方ありません。

いよいよ、始めたいと思います。本来のネットビジネスをね。

まず、[[name1]]さんは今現在何をしていますか？

おそらくアフィリがほとんどじゃないんでしょうか。

中には情報販売したいけどって人もいるでしょう。

まあ、悪くはないんですが、時間の効率はどうでしょうか？

かなり時間使っているけど、
そんなに稼げていないんじゃないでしょうか？

まさに、時間の浪費。

なぜなら、98.5%の人が月に5000円すら稼げていないから。

稼げている人は、そのまま続けてもいいでしょう。

しかし、ほとんどが稼げていないんだから、よく考えた方がいいです。

今、やっている事をね。

ウェブログでもコメントの数を増やせば儲かりますか？

トラックバックや、ランキングや、アクセスアップの為かもしれないけど

実際どうですか？

アクセスあったとしても、かなりの低い確率でクリック程度ですよ。

購入まで結びつけるには、かなりの時間と労力がかかります。

って言うか、それまでに大体の人が諦めます。

手ごたえがないから。

メルマガには、何度も言ってますが意味が無いんですよ。

最近の情報商材関係のメルマガはアフィリエイトで一杯。

特典合戦です。

はっきり言いますが、買いません。

初心者なら別ですが、騙してまで買わせますか？

そのぼしのぎの稼ぎなんですよ。

本当はアフィリエイト情報商材の内容なんて知らないのに。

知っていたらいいですよ。

しかし、[[name1]]さんが本当にお奨めできるないようでしょうか？

それで、一生詐欺まがいな販売方法が通用するのでしょうか？

多分、長続きはしませんよ。本当に。

特典何個も付けようが、長くは通用しませんから。

その特典もどこで手に入れたのか、
わかんないくらいお粗末な特典。

ようは、自己アフィリエイト可能なら自分のリンクで買うし、
自己アフィリエイト不可でも、家族、夫婦、兄弟、恋人、友人
ありとあらゆる手段を使って買っています。

ちなみに私は、商材を買ったことがここ1年くらいないんです。
しかし、商材はタダで読むことができます。いつでもね。

読んだって非現実的なものがほとんどですが。意味ないですよ。

知っている人は知っていると思いますが、

知らない人は、メール下さい。メルマガで話しますんで。

しかし、要望あんまりなかったら話しません。

こうゆう方法が多くの人に知れ渡る時期が近いうちに来たら

どうしようもなくなります。

だから、今のうちに軌道修正をしておく必要があるんです。

半年～1年以内にね。

今のうちなんで。本当に。

永山、ウソ言いませんから。

この時期逃したら遅いです。手遅れですので。

もし、[[name1]]さんが軌道修正もしくは、
新しいネットビジネスしたいのであれば

ノートに書いて下さい。

広告の裏でも OK です。

- ・何をしたいのか。
- ・何を売りたいのかを。
- ・何で稼ぎたいのかを。
- ・月にどれくらい稼ぎたいのか。
- ・最終的にどんな風になりたいのか。
- ・何歳でどれくらい稼げるようになりたいのか。

そして、一番大事なのが、

- ・最終的にそのターゲットがどのように成功まで辿り着くのか。

とにかく、今までの考え方や、やり方すべて空っぽにして書くんです。

ひたすら。

概論でもなんでもありません。私、いつもやっている事です。

新しいビジネス始める前にね。

そうしないと、何を何の為にやっているのか
途中でわかんなくなってしまうんです。

ホントに。

と、いうことで
私も新しくやりたい事できたんで、一緒に始めましょう。

私も一緒に今から始めますので、
何をするかを今度のメルマガ配信までに決めていて下さい。

例えば、情報商材を出したいとかはダメです。
何の情報商材なのかまで決めていて下さい。

例えばアフィリエイトなら
何を主体にアフィリエイトしたいのかを決めていて下さい。

もちろん、普通のネットショップでも構いません。

とにかく、考えて決める。
得意なことじゃなくてもいいです。

ニッチじゃなくてもいいです。
ニッチじゃないほうがいいかもしれません。(後日、説明予定)

いいですか？

ノートに書く。以上です。たったこれだけですので。

私もこのメール書き終わったら書きますので。

おわりに

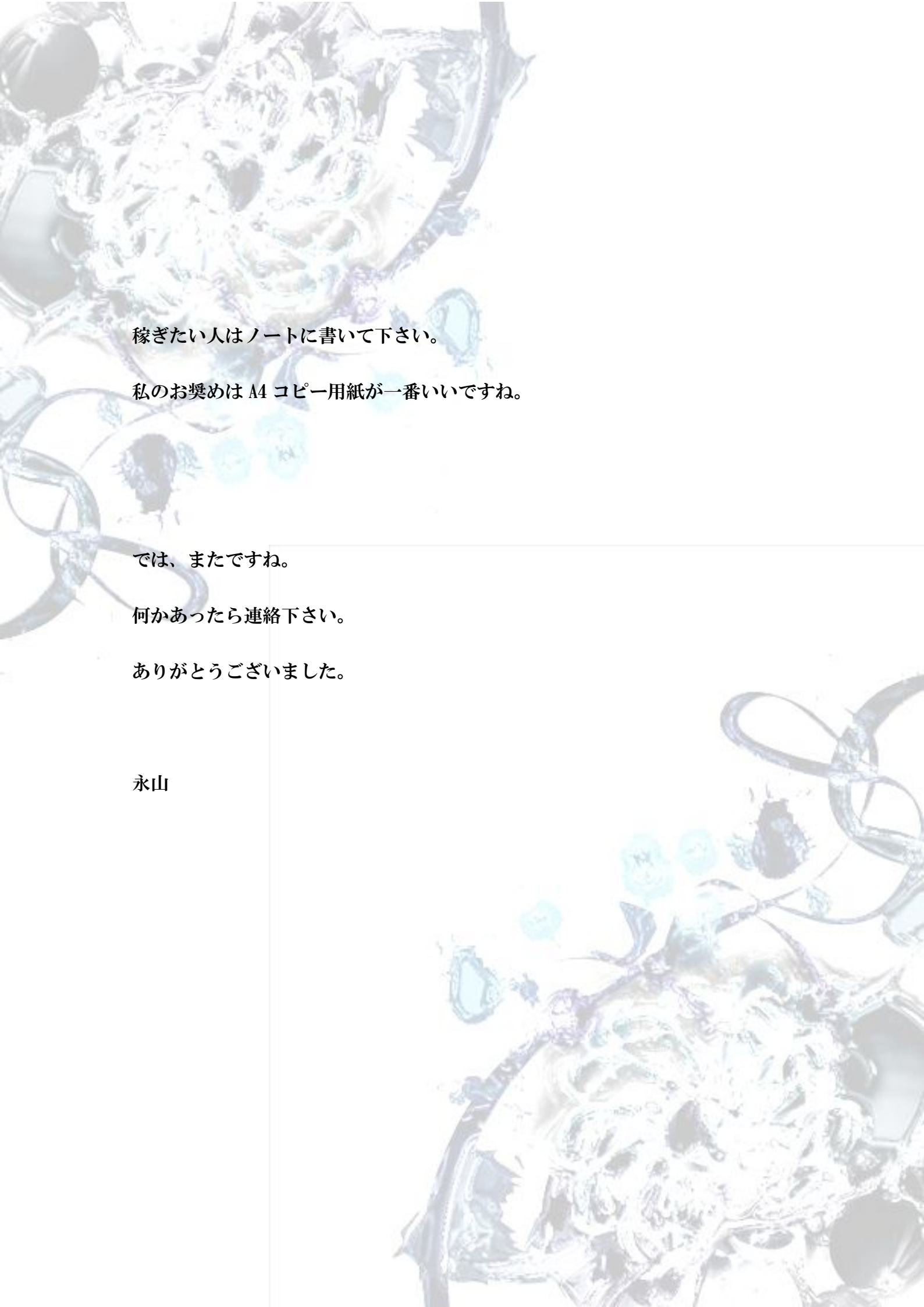
長くなりましたので終わります。

もっと詳しく説明できるんですが、あんまり長いとね(苦笑)

次回は続きを話しますので、楽しみに待っていてください。

実践的に入りますので。っつか、もう入りましたので。

もし、[[name1]]さん、書き方あんまりわからなかったらメール下さい。



稼ぎたい人はノートに書いて下さい。

私のお奨めは A4 コピー用紙が一番いいですね。

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

ありがとうございました。

永山

NO. 05



[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

では、早速行きましょうか。

■□ 結構、メールが・・・ ■□

前回、少しだけ話した事を知りたい人がいるんですね。

あんまり、いないかなって正直思ったんですがね。

「高額情報商材をタダで読む」

でも今から少しでも商材の購入経費を抑えるという意味で

使うのがいいでしょうね。

あんまり、今いい商材ってないんですけどね。

あんまりではなく、ほぼ無いです。



では、説明しましょう。

多分、3行で済みますのでよく読んでくださいね。

では、こちらです↓

- ・「メルマガ配信部数をチラつかせる」
- ・「メルマガ配信部数をチラつかせる」
- ・「メルマガ配信部数をチラつかせる」

以上を持ちまして説明終了です。

ぴったり3行で終わりましたね。強引に3行作りましたけど（笑）

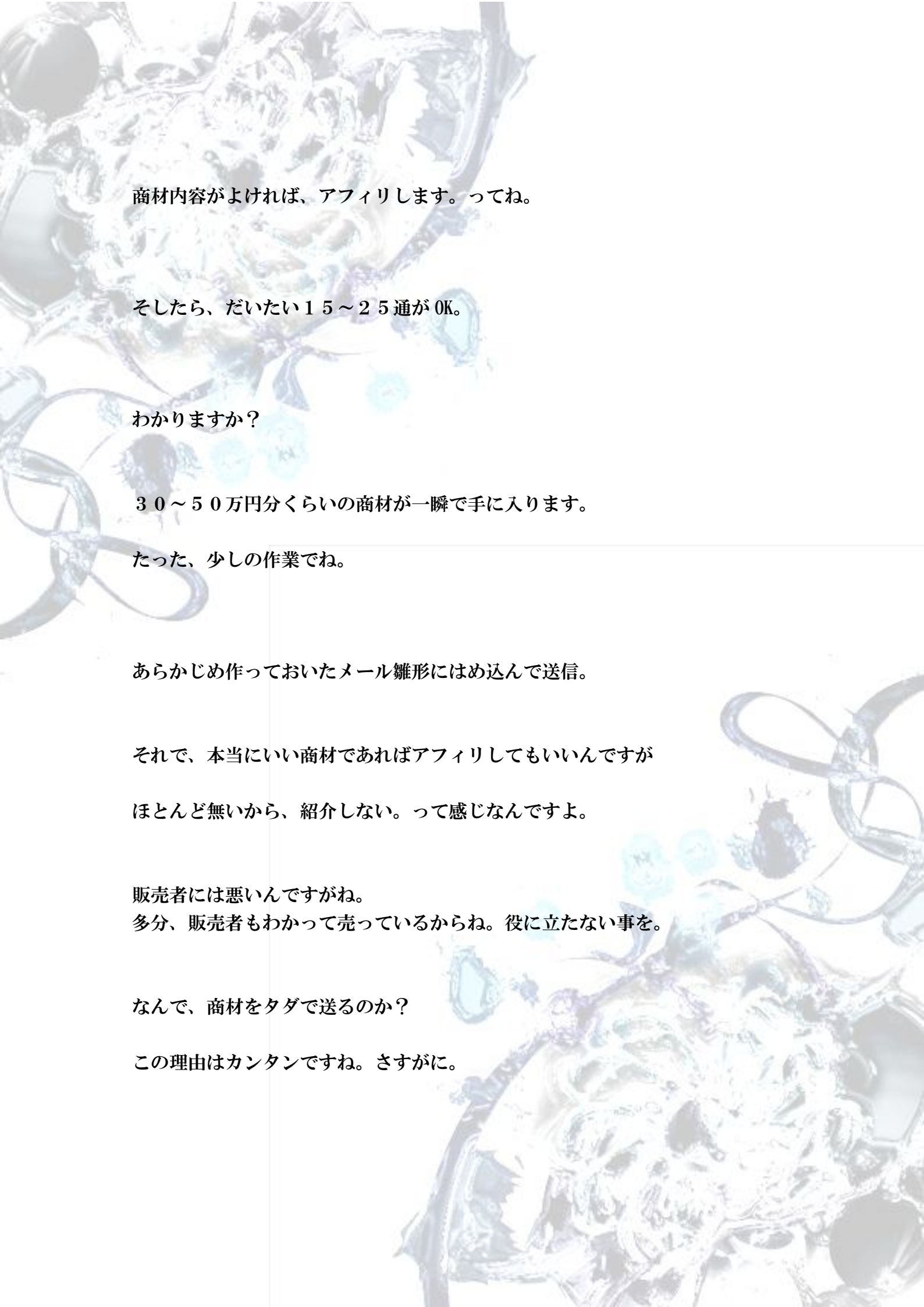
後の詳しいメールの書き方などは自分で考えて下さい。

説明するの面倒です。

どうですか？くだらないとでも思いましたか？

しかしですね、送って見たらどうでしょう。

私は、よく50通まとめて送ってみる事があるんです。



商材内容がよければ、アフィリエイトします。ってね。

そしたら、だいたい15~25通がOK。

わかりますか？

30~50万円分くらいの商材が一瞬で手に入ります。

たった、少しの作業でね。

あらかじめ作っておいたメール雛形にはめ込んで送信。

それで、本当にいい商材であればアフィリエイトしてもいいんですが

ほとんど無いから、紹介しない。って感じなんですよ。

販売者には悪いんですがね。

多分、販売者もわかって売っているからね。役に立たない事を。

なんで、商材をタダで送るのか？

この理由はカンタンですね。さすがに。

ようは、広告費タダで宣伝してくれるんなら、

商材の1つくらいやるよって感じなんです。

それがね、1万部とかだったら即OKでしょう。

多分1500部とかもかなりの確立でOKじゃないのかな？

って言うくらい商材販売者は必死なんです。

5万円~10万円くらい自腹きって1万部に宣伝なんか
しょっちゅうやってるんだから。

とにかく販売者はオファー命です。

あっ、私まだやっていないんですけど

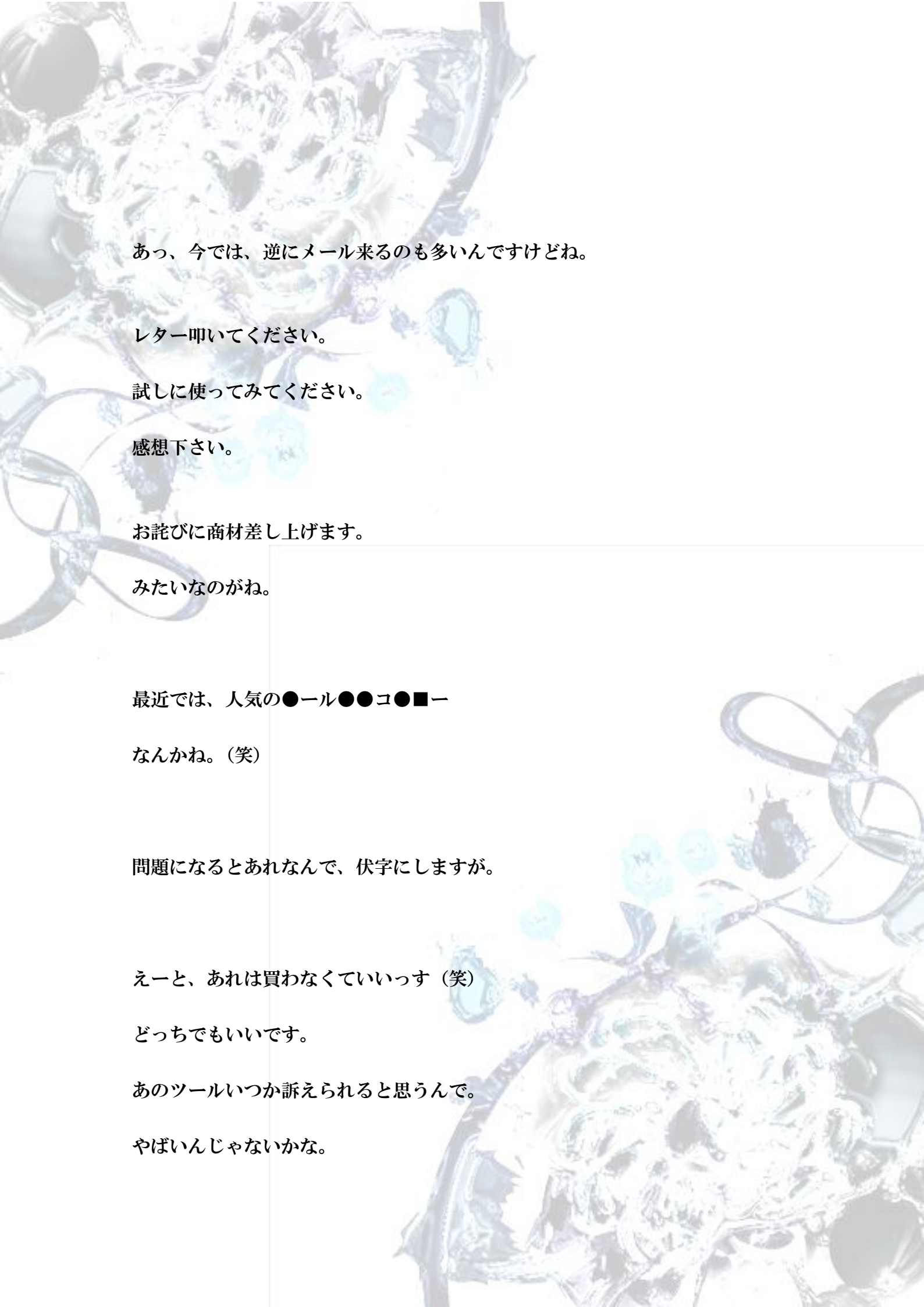
サイトでも可能ですよ。おそらく。

例えば毎日、ユニーク1000くらいのアクセスがある

ブログなんか持っていたりしますよね。

その、証拠なんかを送信したら多分、大丈夫です。

こんな感じで、私は商材を買っていません（笑）



あっ、今では、逆にメール来るのも多いんですけどね。

レター叩いてください。

試しに使ってみてください。

感想下さい。

お詫びに商材差し上げます。

みたいなのがね。

最近では、人気の●ール●●コ●■ー

なんかね。(笑)

問題になるとあれなんで、伏字にしますが。

えーと、あれは買わなくていいっす(笑)

どっちでもいいです。

あのツールいつか訴えられると思うんで。

やばいんじゃないかな。

まあ、危なっかしい人は買ってもいいんじゃないかなって感じ。

ちなみに、私は使わない。

なぜなら、訴えられたくないから（笑）

あのツールって元々違う人が作ってたんだけど

今の販売者が少しだけ改良して売っているって感じです。

ちなみに、このタダで読む方法って

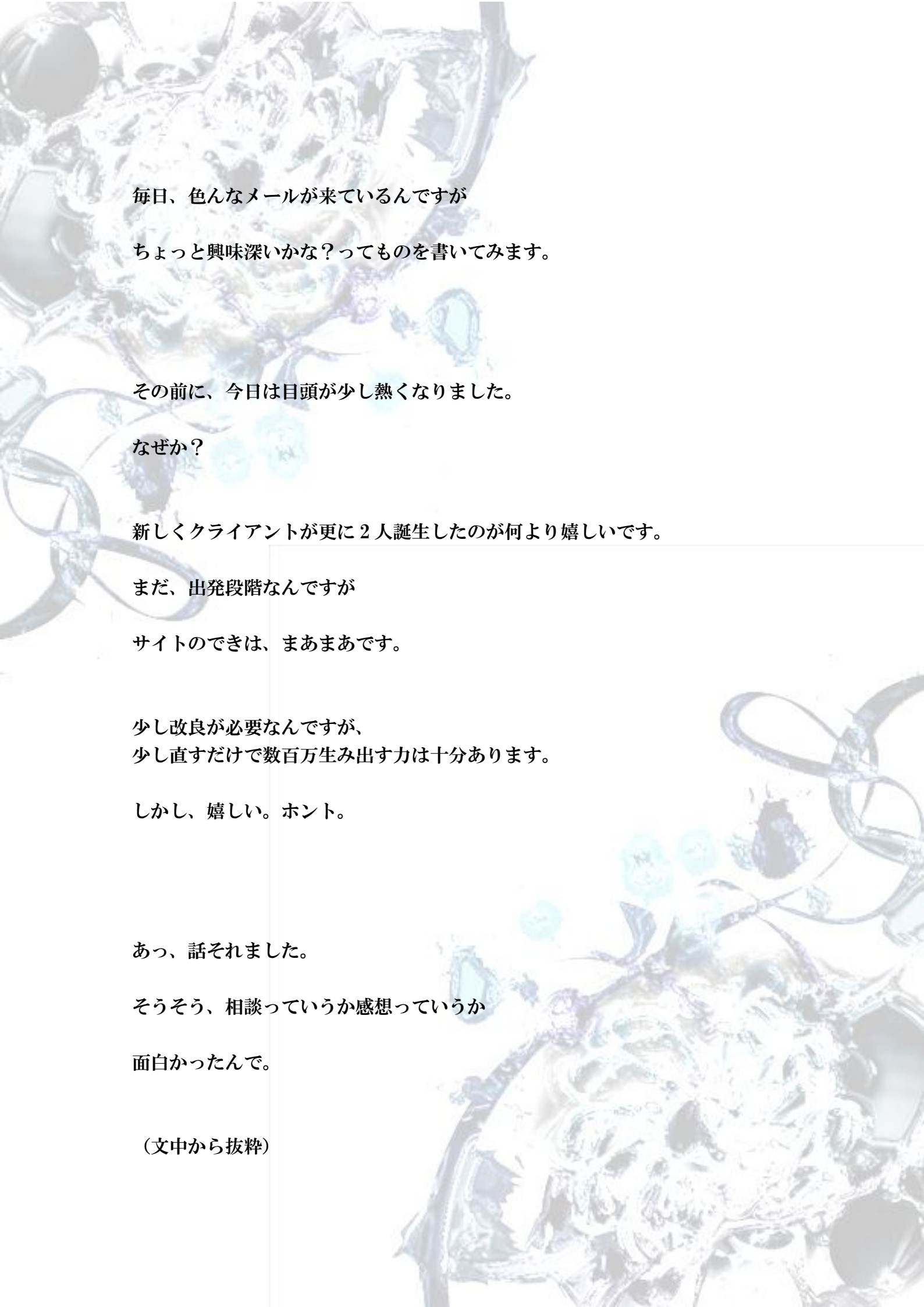
PDFに100ページくらいにして1~2万円くらいで売ったら

一日で300万くらい稼げるんですがね。

結構儲かるかなって思ったんだけど

ケチ臭いから辞めます（笑）

■□ 有名と言う落とし穴 ■□



毎日、色んなメールが来ているんですが
ちょっと興味深いかな?ってものを書いてみます。

その前に、今日は目頭が少し熱くなりました。

なぜか?

新しくクライアントが更に2人誕生したのが何より嬉しいです。

まだ、出発段階なんですけど

サイトのできは、まあまあです。

少し改良が必要なんですけど、
少し直すだけで数百万生み出す力は十分あります。

しかし、嬉しい。ホント。

あっ、話それました。

そうそう、相談っていうか感想っていうか

面白かったんで。

(文中から抜粋)

こちらです↓

=====
私はこれまでに、i●●の●王さんや、
●給●万円●さんの商材をはじめ、
競馬で1億円儲ける情報など(^;、6件の情報を購入しました。
中にはサポート付きとあったのに、購入したとたん無視と言う
最悪なものもありました。

アフィリエイトの決定版！

誰でも簡単に●●万円稼ぐのは簡単なんです！

と謳っている●さんの情報でさえ、ホームページを作ったものの、
うまくできず

挫折したのですが、こんな私でもできる可能性はありますか？

=====
これを見た[[name1]]さんは、どう思いますか？

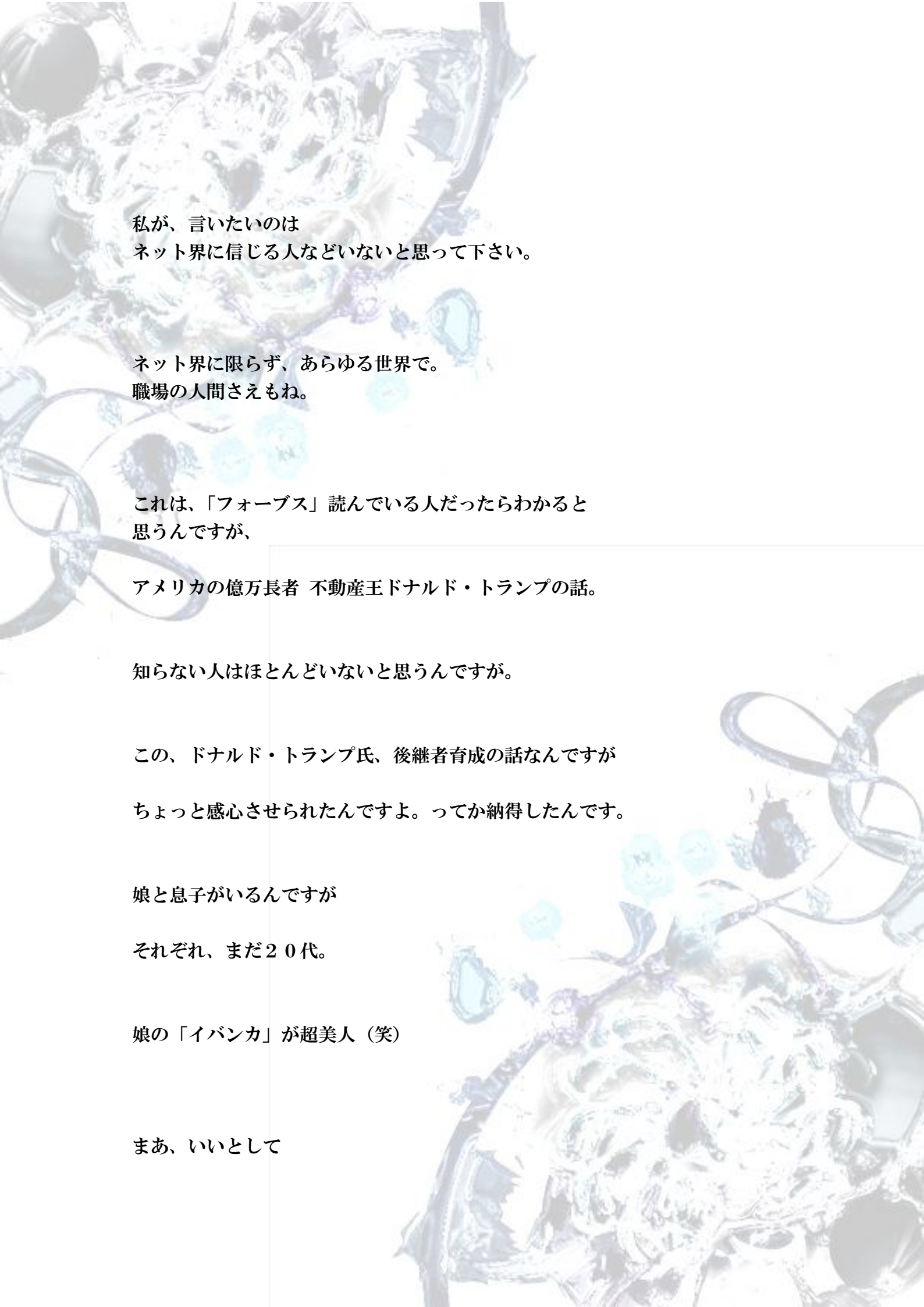
おそらく、なんですけどほとんどの人が

こんな思いをしていると思うんですよ。実際。

ましてや、2者とも今では、有名な人です。(伏字ですが)

大先生ですよ。

しかし、どうですか。



私が、言いたいのは
ネット界に信じる人などいないと思って下さい。

ネット界に限らず、あらゆる世界で。
職場の人間さえもね。

これは、「フォーブス」読んでいる人だったらわかると
思うんですが、

アメリカの億万長者 不動産王ドナルド・トランプの話。

知らない人はほとんどいないと思うんですが。

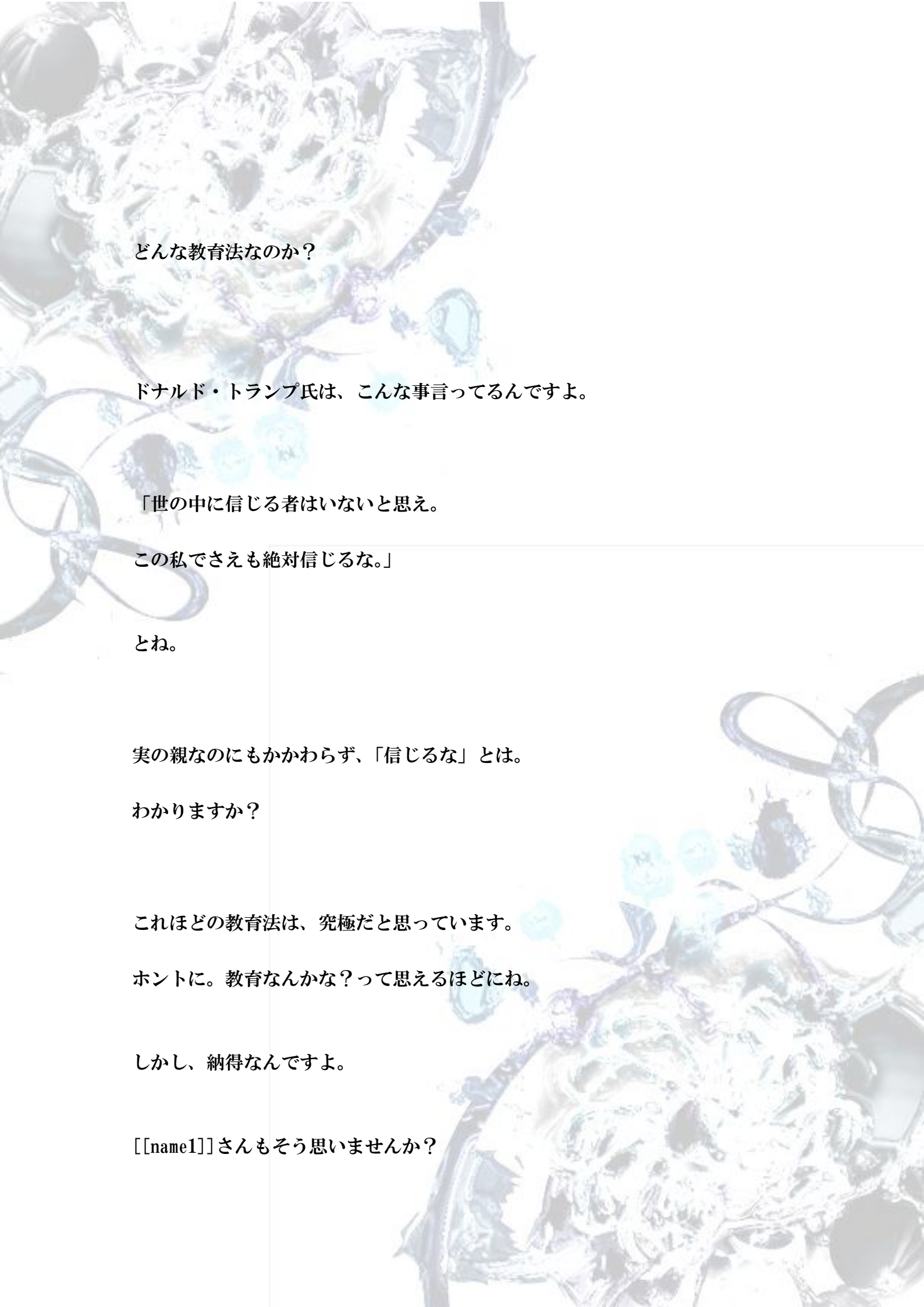
この、ドナルド・トランプ氏、後継者育成の話なんですが
ちょっと感心させられたんですよ。つてか納得したんです。

娘と息子がいるんですが

それぞれ、まだ20代。

娘の「イバンカ」が超美人（笑）

まあ、いいとして



どんな教育法なのか？

ドナルド・トランプ氏は、こんな事言ってるんですよ。

「世の中に信じる者はいないと思え。

この私でさえも絶対信じるな。」

とね。

実の親なのにもかかわらず、「信じるな」とは。

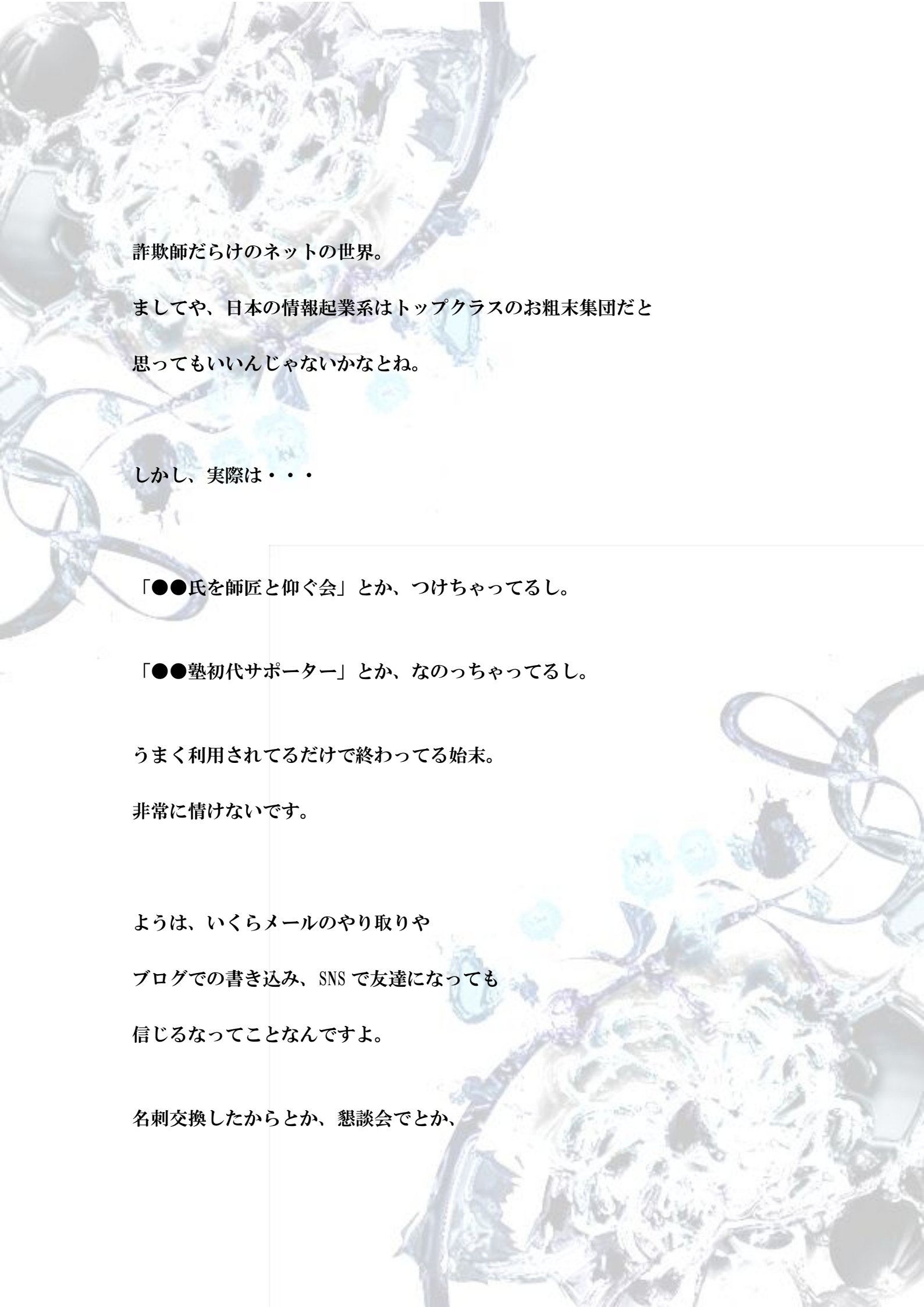
わかりますか？

これほどの教育法は、究極だと思っています。

ホントに。教育なんかな？って思えるほどにね。

しかし、納得なんですよ。

[[name1]]さんもそう思いませんか？



詐欺師だらけのネットの世界。

ましてや、日本の情報起業系はトップクラスのお粗末集団だと思ってもいいんじゃないかなとね。

しかし、実際は・・・

「●●氏を師匠と仰ぐ会」とか、つけちゃってるし。

「●●塾初代サポーター」とか、なのっちゃってるし。

うまく利用されてるだけで終わってる始末。

非常に情けないです。

ようは、いくらメールのやり取りや

ブログでの書き込み、SNSで友達になっても

信じるなってことなんですよ。

名刺交換したからとか、懇談会でとか、

仲良くなっても、実際なんの効果もないんです。

逆に私の経験から言えば

悪影響な事を言ってくる人ばっかなんですよ。

オファーとか。

だからですね、人脈うんぬん言ってる人は

自分の本当の立場から見つめなおさないといけないと

思いますよ。ホント。

人脈ないから心配って人いたら、今のままでいいんじゃないかな

と思いますよ。

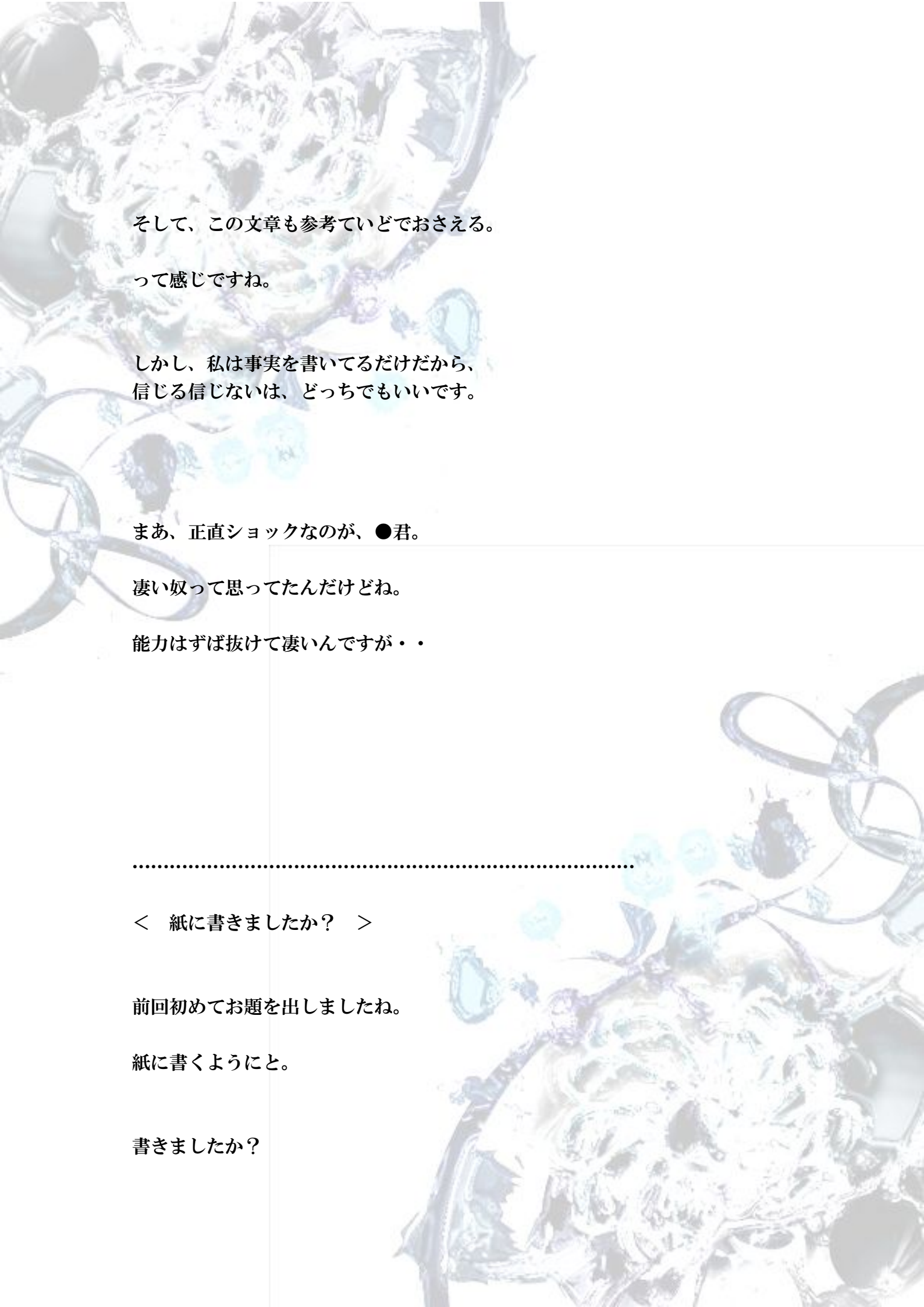
変な人脈作っている人より、10倍くらいね。

まあ、結局は信じる者は自分だけ。

なぜなら、

今の情報起業界全体が詐欺師の集まりみたいなモンです。

この、ニュースレター書いてる私も信じないほうがいいです。



そして、この文章も参考ていどでおさえる。

って感じですね。

しかし、私は事実を書いているだけだから、
信じる信じないは、どっちでもいいです。

まあ、正直ショックなのが、●君。

凄い奴って思ってたんだけどね。

能力はずば抜けて凄いんですが・・・

.....

< 紙に書きましたか? >

前回初めてお題を出しましたね。

紙に書くようにと。

書きましたか?

書いてないでしょう、実は（笑）

まあ、いいです。

今から5分くらいでできますんで。

前回ですね、こんな事言ったんですよ。

=====
>もし、[[name1]]さんが軌道修正もしくは、
>新しいネットビジネスしたいのであれば
>ノートに書いて下さい。
>広告の裏でもOKです。
>何をしたいのか。何を売りたいのかを。何で稼ぎたいのかを。
>月にどれくらい稼ぎたいのか。最終的にどんな風になりたいのか。
>何歳でどれくらい稼げるようになりたいのか。
>そして、一番大事なのが、最終的にそのターゲットがどのように
>成功まで辿り着くのか。
>とにかく、今までの考え方や、やり方すべて空っぽにして書くんです。
>ひたすら。
=====

何をするにしても目標が明確でないと何にも成功できません。

ただ、呆然とブログやメルマガにアフィリエイト貼っても無理です。

続きなんですが、早速いきましょう。

今度は[[name1]]さんの部屋全体を見て下さい。

なんか、散らばってないですか？

とりあえず、整理整頓です。

部屋はある程度片付いていたらOKです（笑）

しかし、あんまりひどいと部屋全体からやる気のなさが

あなたのネットビジネスに影響しているかもしれませんので

片付けましょう。さっさとね。

ちなみに、私はネットビジネスで
うまく行かないときは掃除に徹します。
結構重要だと思いますので、試して下さい。

あと、パソコン周りはどうですか？

机と椅子はありますか？デスクライトはありますか？

まさか、座椅子のヤル気なしスタイルじゃないですか？

テレビ観ながら。

儲かっているならいいですが、

儲かっていないなら、机と椅子くらい用意しましょう。

変な商材買うお金あるんなら、余裕で買えますので。

会社起こすくらいの気持ちもっていかないと

ダメだと思いますよ。ホント。

今度は、[[name1]]さんが目標にするビジネスモデルに関する事を

調べに調べることです。

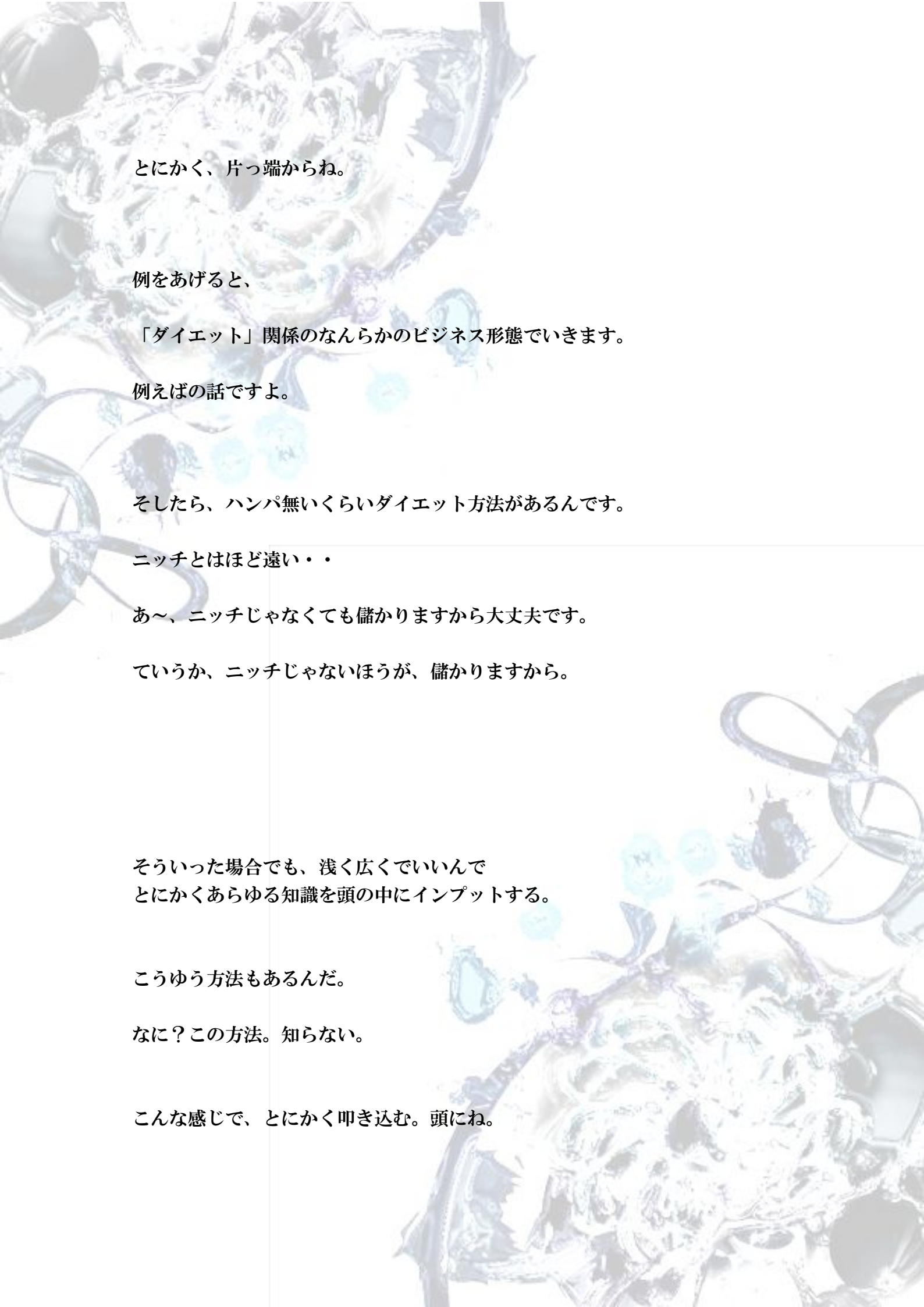
もう済んでいる人は、流し読みしてください。

(本当に済んでいるのか心配なのですが。)

例えば、本屋とか図書館が有効だと思います。

あなた自身の実体験でもう習得できているって人も

もう一度復習をかねて、確認したほうがいいかもしれませんね。



とにかく、片っ端からね。

例をあげると、

「ダイエット」関係のなんらかのビジネス形態でいきます。

例えばの話ですよ。

そしたら、ハンパ無いくらいダイエット方法があるんです。

ニッチとはほど遠い・・・

あ～、ニッチじゃなくても儲かりますから大丈夫です。

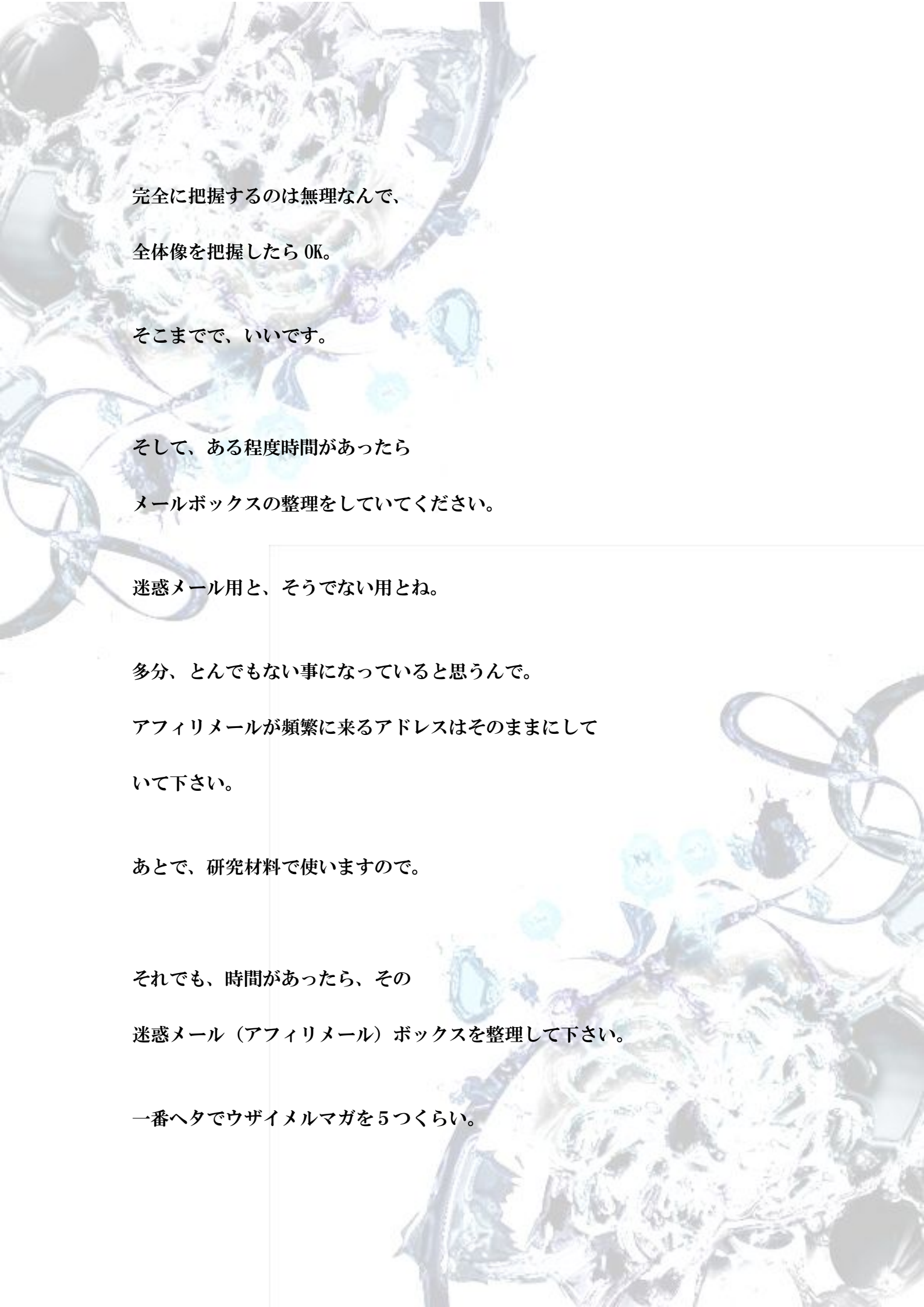
ていうか、ニッチじゃないほうが、儲かりますから。

そういった場合でも、浅く広くでいいんで
とにかくあらゆる知識を頭の中にインプットする。

こうゆう方法もあるんだ。

なに？この方法。知らない。

こんな感じで、とにかく叩き込む。頭にね。



完全に把握するのは無理なんで、

全体像を把握したら OK。

そこまでで、いいです。

そして、ある程度時間があったら

メールボックスの整理をしていてください。

迷惑メール用と、そうでない用とね。

多分、とんでもない事になっていると思うんで。

アフィリメールが頻繁に来るアドレスはそのままにして

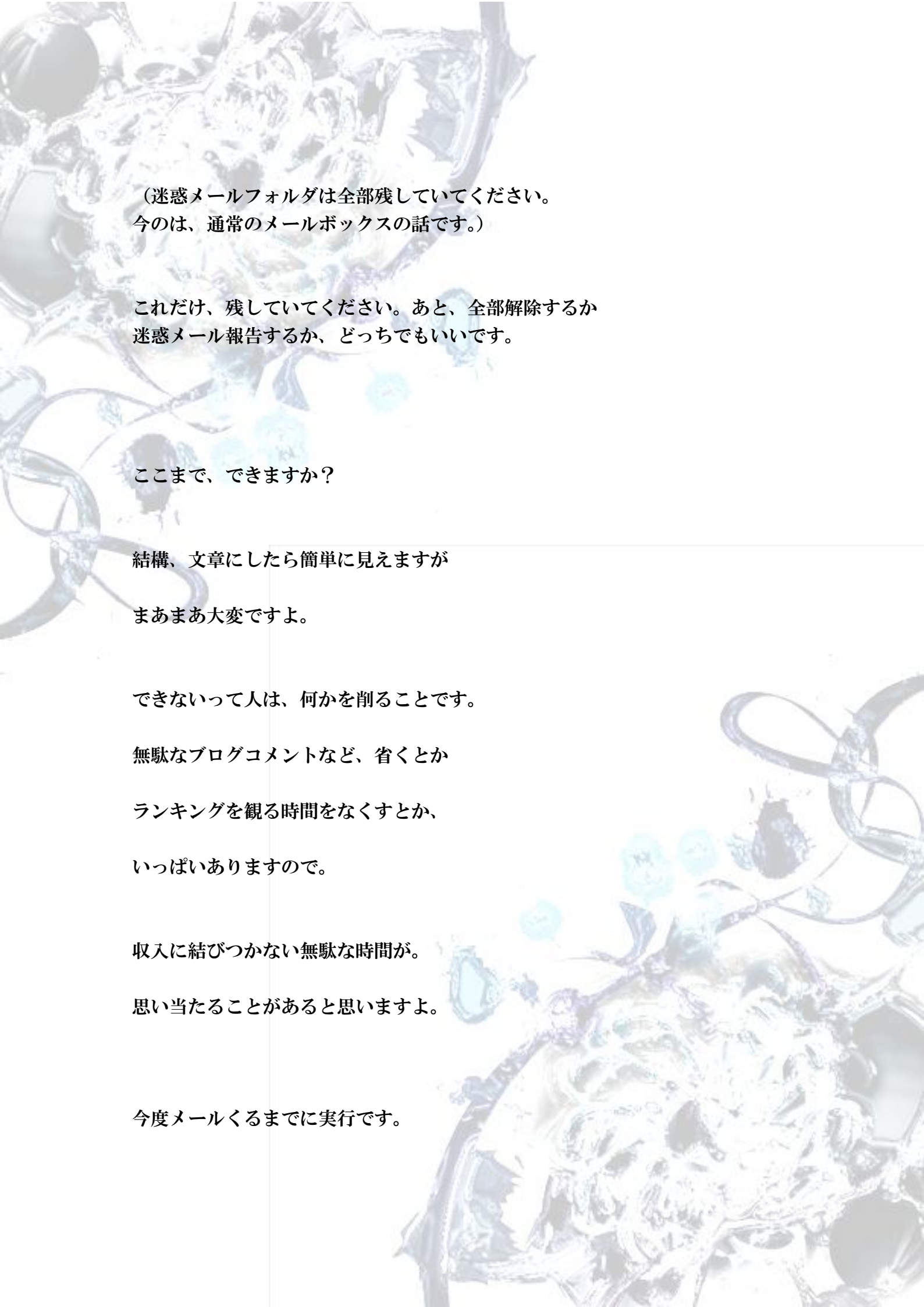
いて下さい。

あとで、研究材料で使いますので。

それでも、時間があったら、その

迷惑メール（アフィリメール）ボックスを整理して下さい。

一番ヘタでウザイメルマガを5つくらい。



(迷惑メールフォルダは全部残しててください。
今のは、通常のメールボックスの話です。)

これだけ、残しててください。あと、全部解除するか
迷惑メール報告するか、どちらでもいいです。

ここまで、できますか？

結構、文章にしたら簡単に見えますが

まあまあ大変ですよ。

できないって人は、何かを削ることで。

無駄なブログコメントなど、省くとか

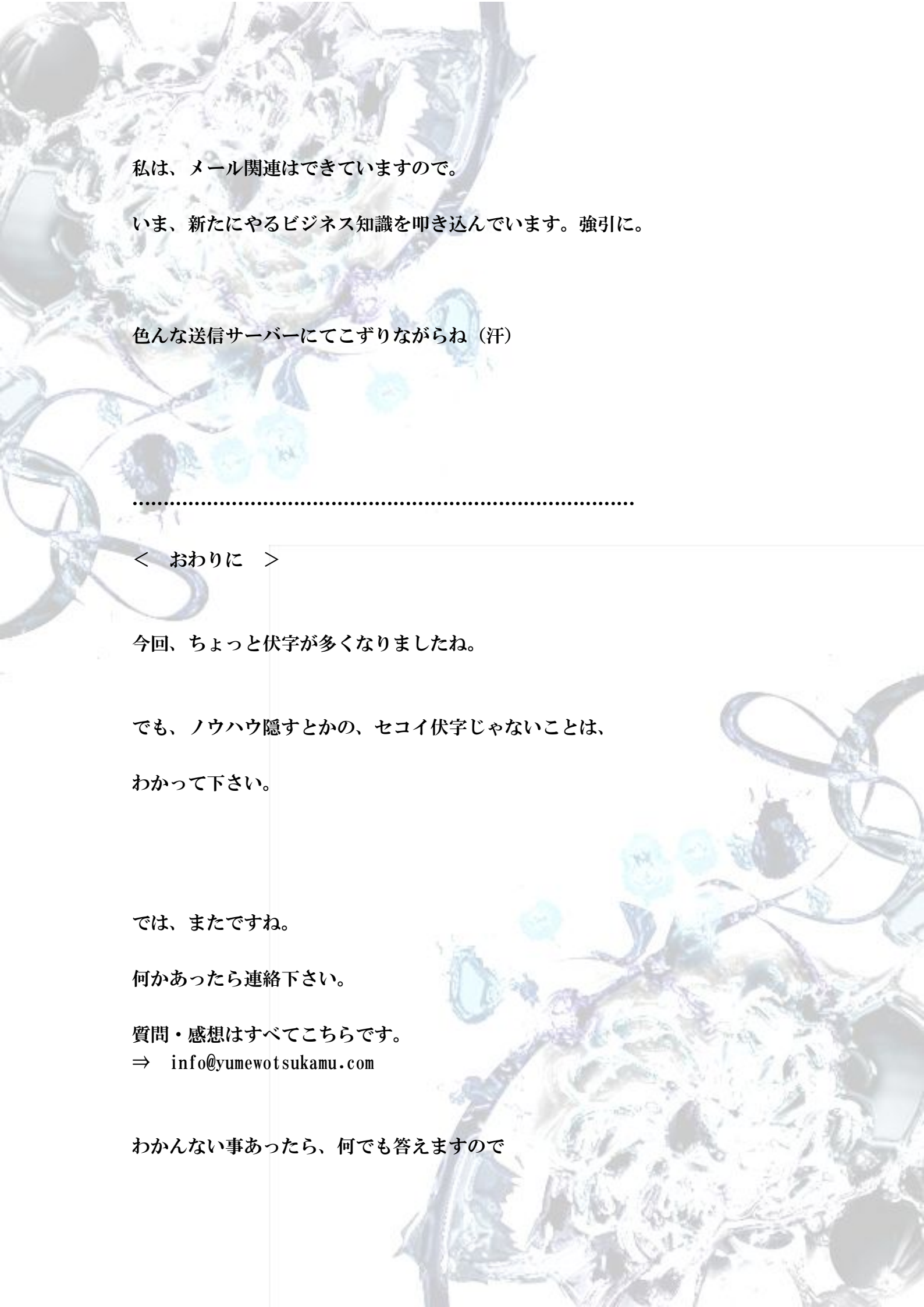
ランキングを観る時間をなくすとか、

いっぱいありますので。

収入に結びつかない無駄な時間が。

思い当たることがあると思いますよ。

今度メールくるまでに実行です。



私は、メール関連はできていますので。

いま、新たにやるビジネス知識を叩き込んでいます。強引に。

色んな送信サーバーにてこずりながらね（汗）

.....

< おわりに >

今回、ちょっと伏字が多くなりましたね。

でも、ノウハウ隠すとかの、セコイ伏字じゃないことは、

わかって下さい。

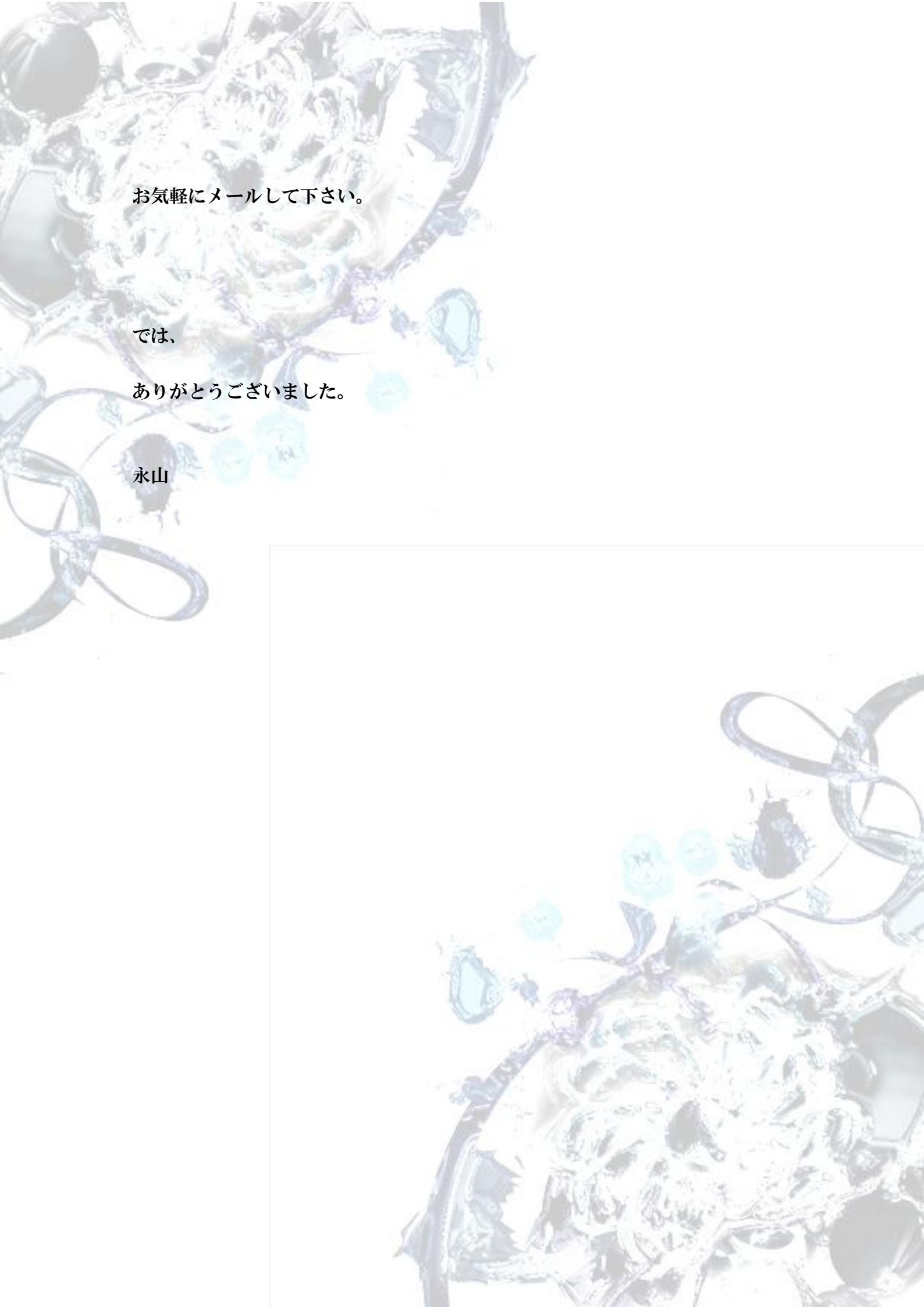
では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

質問・感想はすべてこちらです。

⇒ info@yumewotsukamu.com

わかんない事あったら、何でも答えますので



お気軽にメールして下さい。

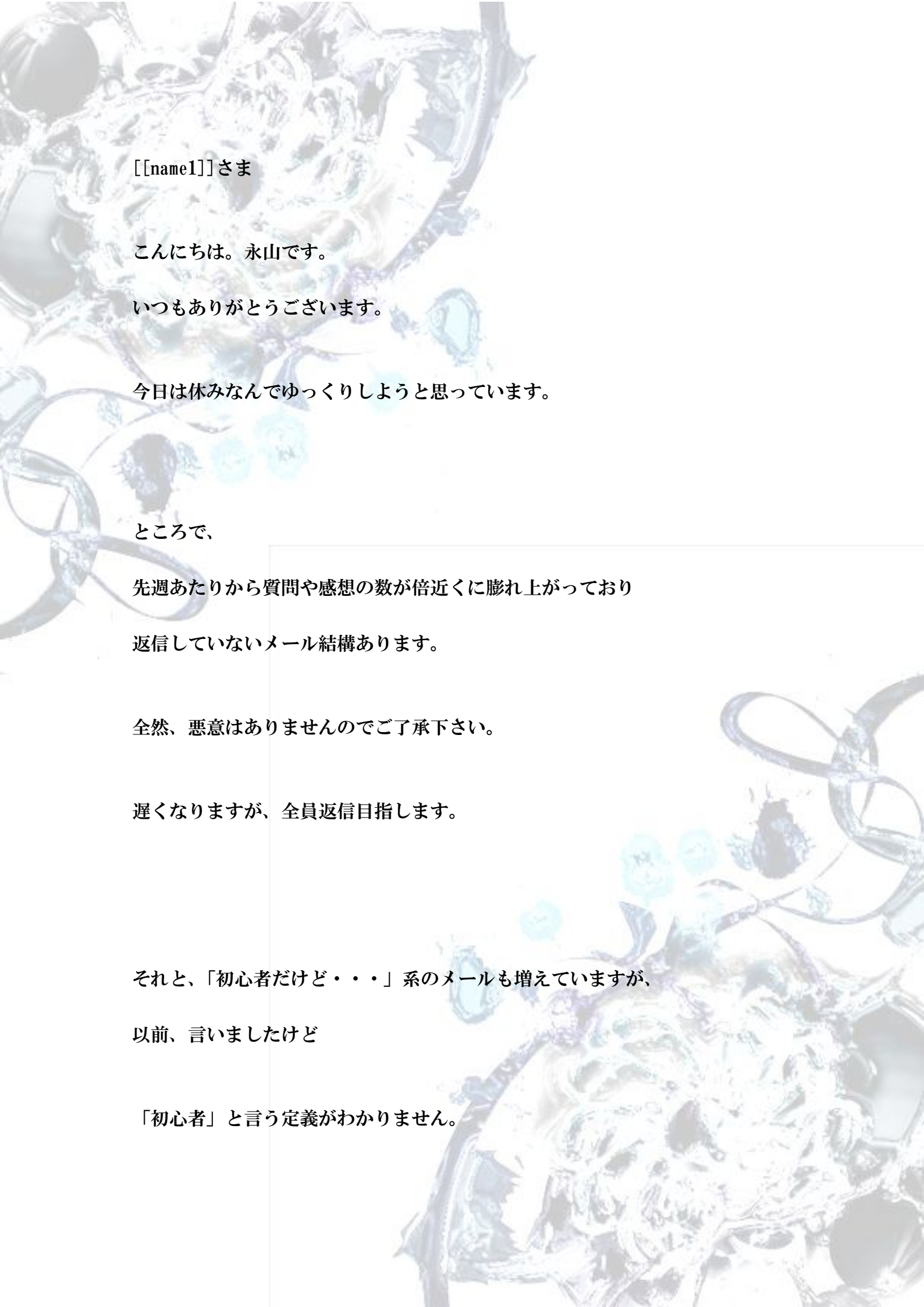
では、

ありがとうございました。

永山

NO. 06





[[name1]]さま

こんにちは。永山です。

いつもありがとうございます。

今日は休みなのでゆっくりしようと思っています。

ところで、

先週あたりから質問や感想の数が倍近くに膨れ上がっており

返信していないメール結構あります。

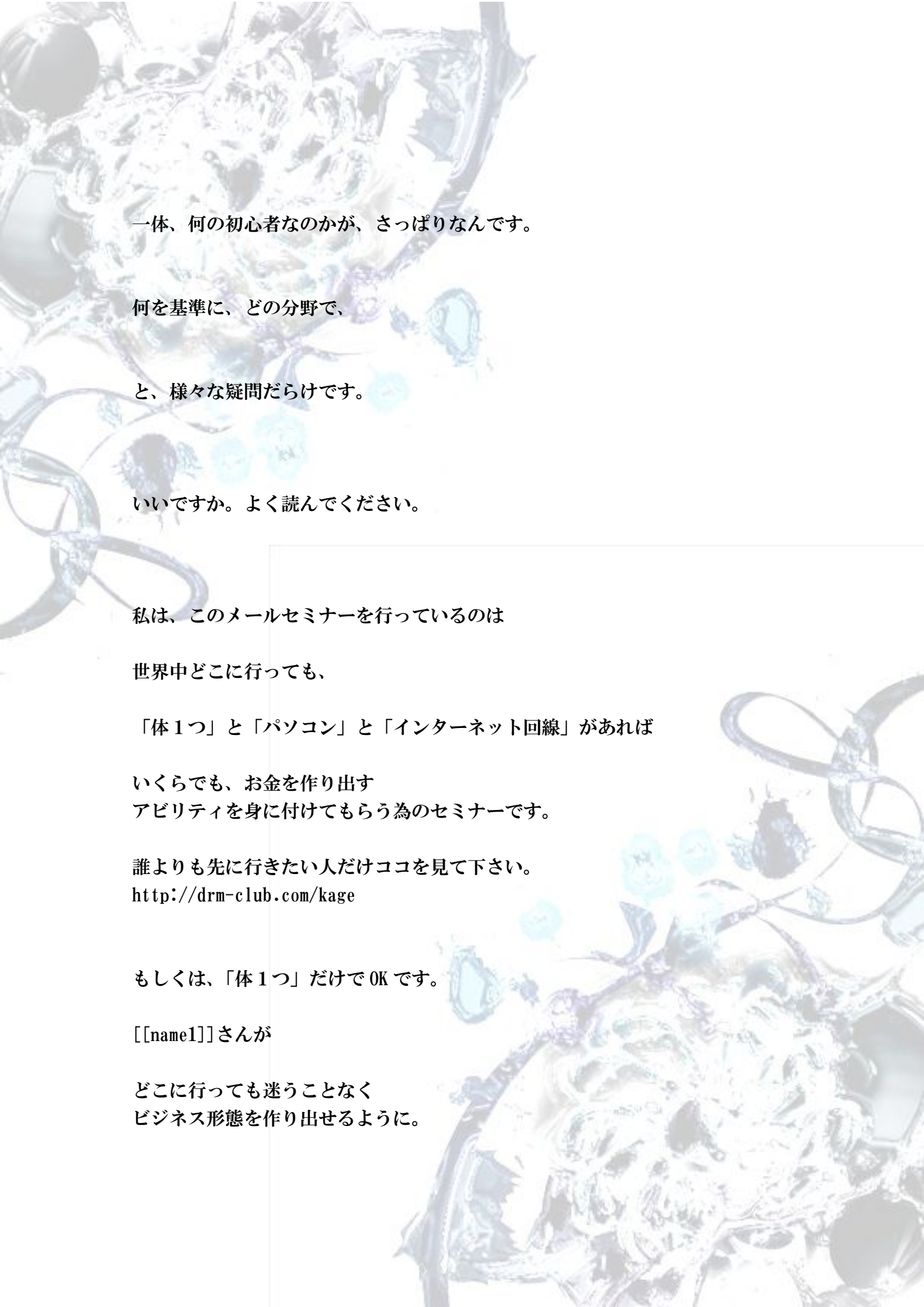
全然、悪意はありませんのでご了承下さい。

遅くなりますが、全員返信目指します。

それと、「初心者だけど・・・」系のメールも増えていますが、

以前、言いましたけど

「初心者」と言う定義がわかりません。



一体、何の初心者なのかが、さっぱりなんです。

何を基準に、どの分野で、

と、様々な疑問だらけです。

いいですか。よく読んでください。

私は、このメールセミナーを行っているのは

世界中どこに行っても、

「体1つ」と「パソコン」と「インターネット回線」があれば

いくらでも、お金を作り出す
アビリティを身に付けてもらう為のセミナーです。

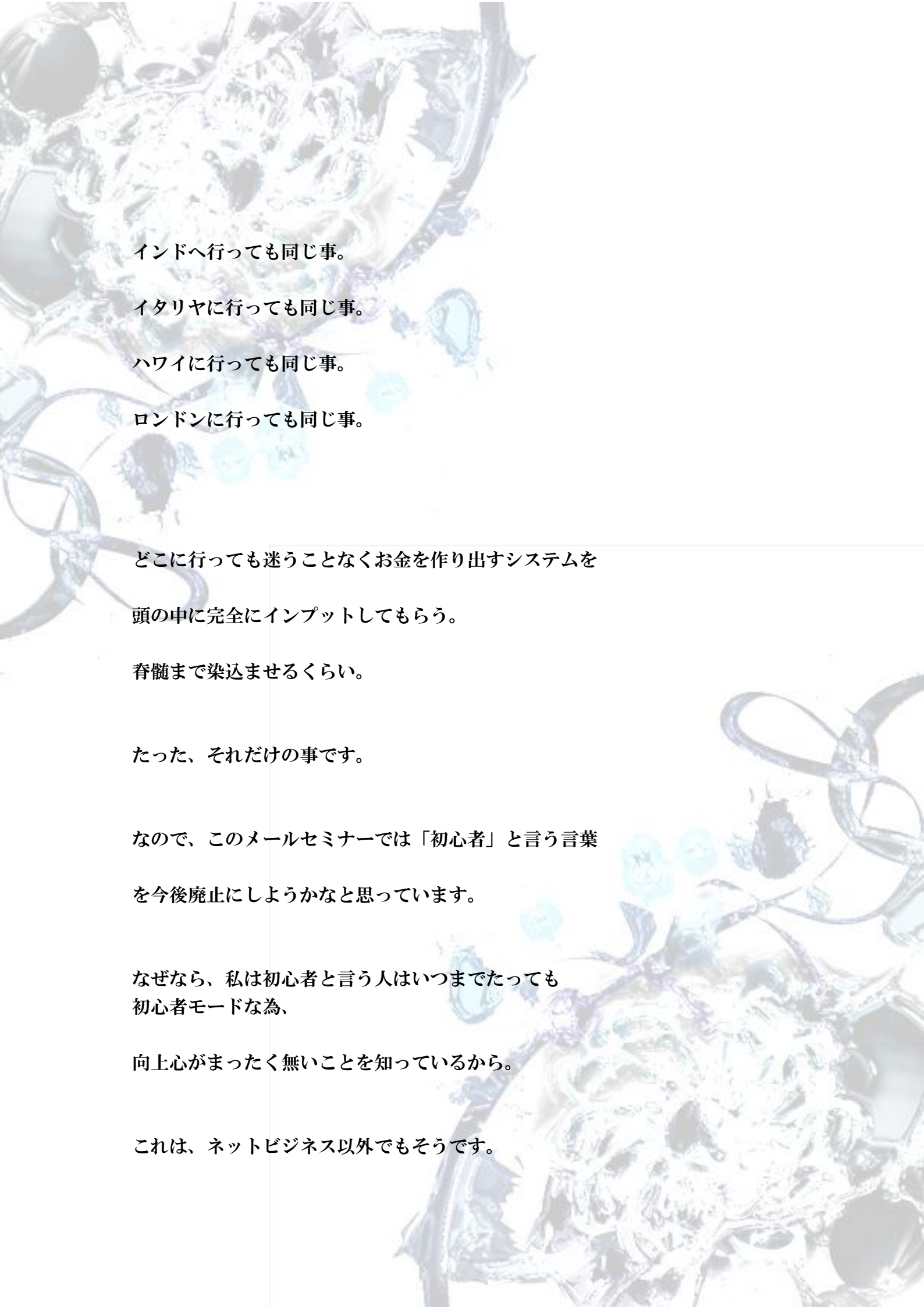
誰よりも先に行きたい人だけココを見て下さい。

<http://drm-club.com/kage>

もしくは、「体1つ」だけでOKです。

[[name1]]さんが

どこに行っても迷うことなく
ビジネス形態を作り出せるように。



インドへ行っても同じ事。

イタリヤに行っても同じ事。

ハワイに行っても同じ事。

ロンドンに行っても同じ事。

どこに行っても迷うことなくお金を作り出すシステムを

頭の中に完全にインプットしてもらおう。

脊髄まで染込ませるくらい。

たった、それだけの事です。

なので、このメールセミナーでは「初心者」という言葉

を今後廃止にしようかなと思っています。

なぜなら、私は初心者と言う人はいつまでたっても
初心者モードな為、

向上心がまったく無いことを知っているから。

これは、ネットビジネス以外でもそうです。

普段の仕事でも同じ。

いつまでも、

できないと思っている人はホントにできやしない。

1日も早く、「初心者」と言う言葉を口にしないで欲しい。

そこんどこ、よろしくお願いします。

では、早速行きましょうか。

■□ 循環 ■□

先日、ある1通のメールが来ていたんです。

ビズコムと言う SNS を通じてなんです。

で、何かなって思って開いたんですが

とあるネットビジネス系の塾生だったんです。

塾生と言ってもある程度名前は知られていますよ。

商材も出している人でね。

で、マイビズ OK だして、メール送ったら

なんか、

「オレは誰よりもマーケティングを知っているから
いつでも何でも聞いて下さい。
手助けになるかもしれないから」

で、感じのメールだったんです。

あっそうなんだって思って。

もうすでに大先生ですよ（笑）

じゃあ、

「マーケティングってどんなしてますか？」

ってメール送ったらこんな感じで返信ありました。

>まず、無料の配信スタンド（まぐまぐ）から配信して

>相互紹介しまくります。

>そして、今度は代理登録申請を申し込み

>各無料レポートサイトに登録。

>そして、無料レポートを毎日書き続けて登録しまくります。

>そして、そのメルマガで他人のレポート紹介を随時紹介し続け

>アフィリも同時に行います。

>そしたら、必然的に紹介でメルマガ読者が増え続けます。

>それで、マグ広告に申し込み更なる濃い読者を獲得できる。

>そして、その獲得できた読者に対して循環するように

>無料レポートやアフィリ商材を紹介し続ける。

>あとは、コレの繰り返し。

>ハウスリストが溜まっていくシステム。

>そして各 PPC 広告を最大限に利用して広告を打ちまくる。

>これしか、ありませんよ。」

こんな感じで自信満々に答えられました。

さすが、大先生です（笑）

もうちょっと細かく

ホントは長かったんですが、省略しました。

ここで、[[name1]]さんに質問があります。



どう思われますか？

コレを読んで。凄いとでも思われたでしょうか？

ちなみに

正直、私には脱力感が襲いました。

目を閉じて、大きいため息が出てしまうくらい。

こんな事を永遠に繰り返しているのかとね。

えーっと、この方法・・・

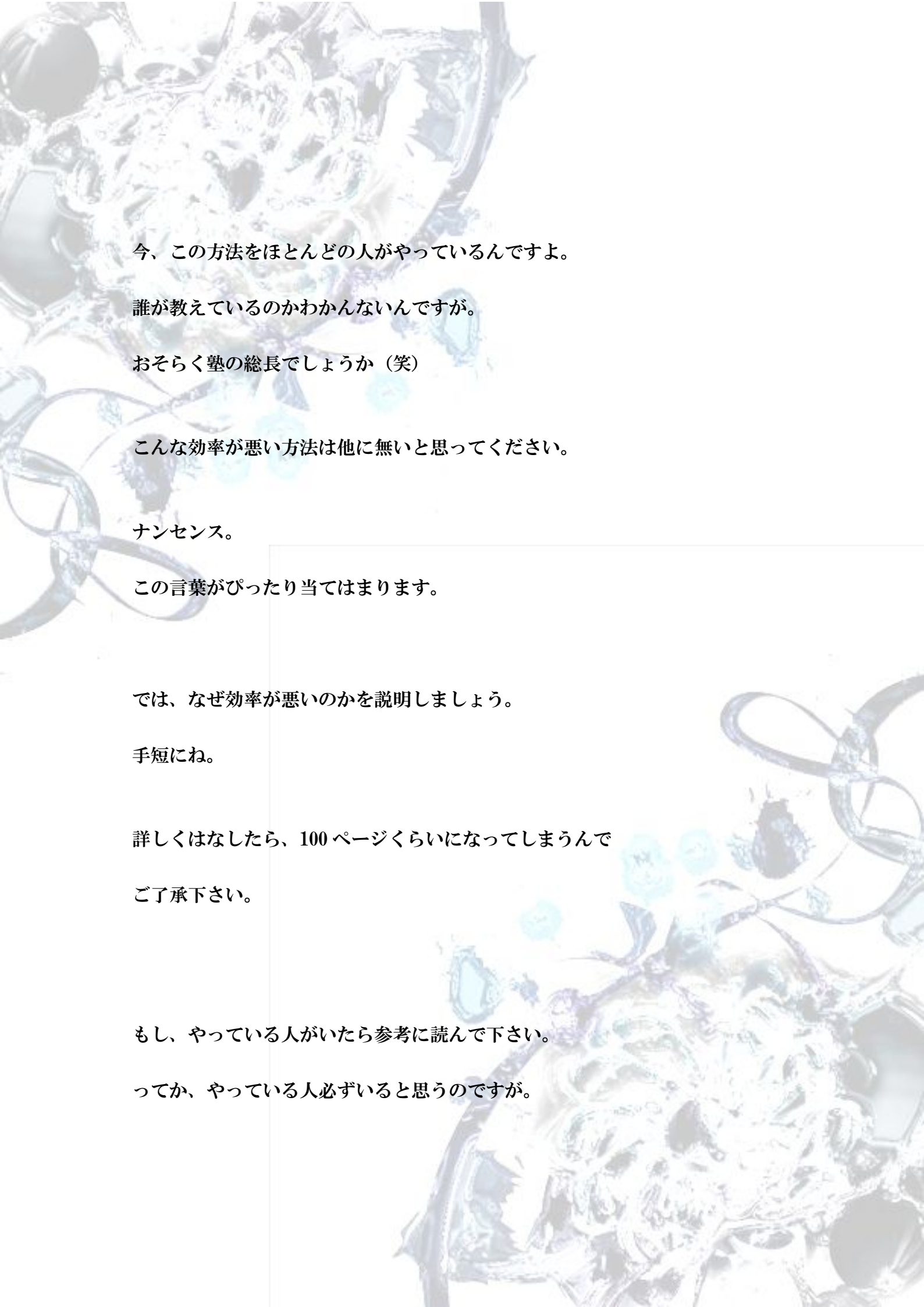
なんて言えばいいか・・・

まあ、悪くはないんですが、
お金がいくらあっても続きません。効率も悪いし。

しかも、儲からない。

悪いことしか残りません。

わかりますか？



今、この方法をほとんどの人がやっているんですよ。

誰が教えているのかわかんないんですが。

おそらく塾の総長でしょうか（笑）

こんな効率が悪い方法は他に無いと思ってください。

ナンセンス。

この言葉がぴったり当てはまります。

では、なぜ効率が悪いのかを説明しましょう。

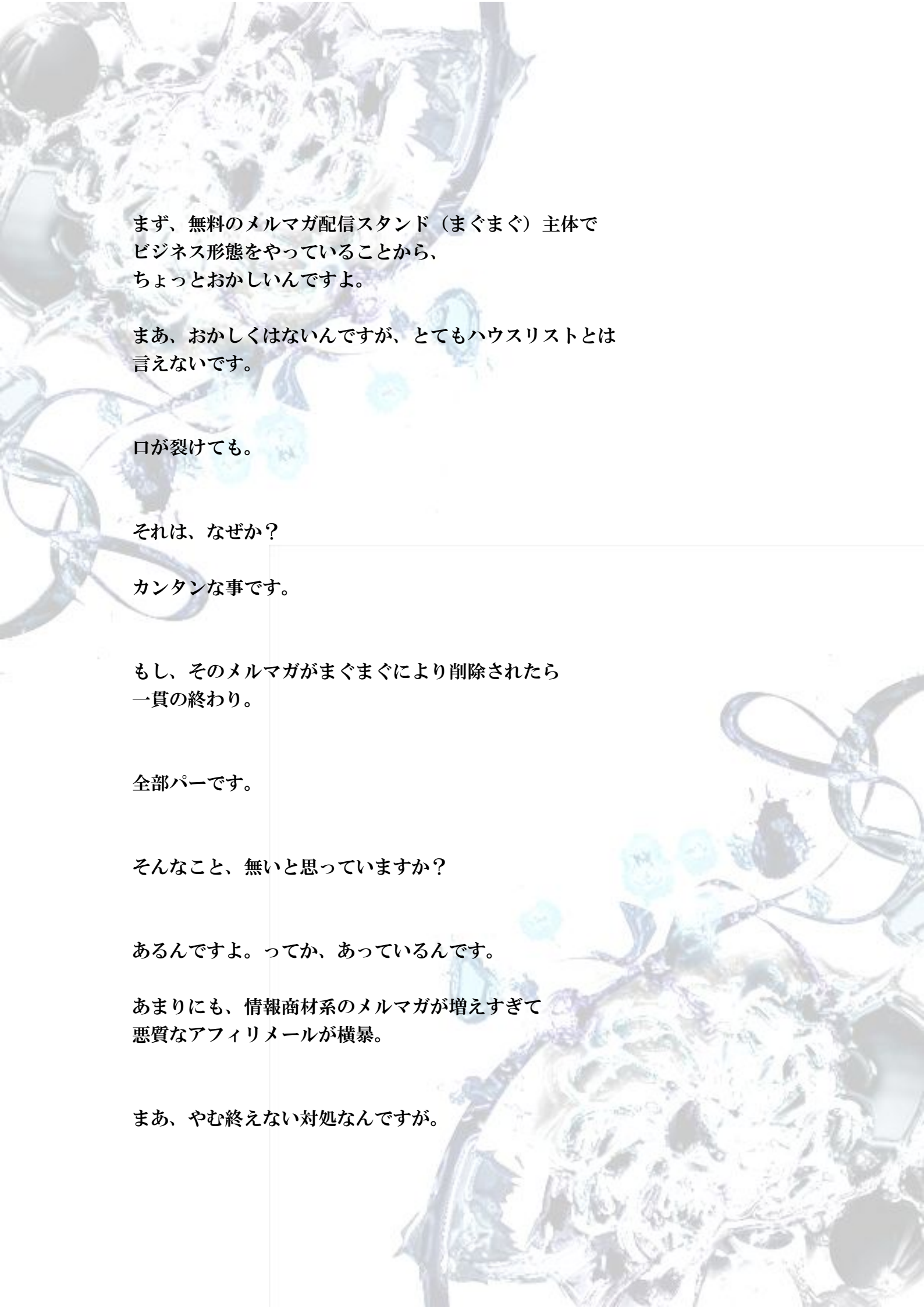
手短かにね。

詳しくはなしたら、100 ページくらいになってしまうので

ご了承下さい。

もし、やっている人がいたら参考に読んで下さい。

ってか、やっている人必ずいると思うのですが。



まず、無料のメルマガ配信スタンド（まぐまぐ）主体で
ビジネス形態をやっていることから、
ちょっとおかしいんですよ。

まあ、おかしくはないんですが、とてもハウスリストとは
言えないです。

口が裂けても。

それは、なぜか？

カンタンな事です。

もし、そのメルマガがまぐまぐにより削除されたら
一貫の終わり。

全部パーです。

そんなこと、無いと思っていますか？

あるんですよ。っつか、あっているんです。

あまりにも、情報商材系のメルマガが増えすぎて
悪質なアフィリエイトメールが横暴。

まあ、やむ終えない対処なんです。

自業自得です。

だから、

まぐまぐだけに頼るのは
ちょっと考え直したほうがいいかもわかりませんね。

そして、今度は代理登録システムなんですが
これは、知らない人あんまりいないと思うんですが

ようは、あまりにも情報起業系のメルマガが増えすぎた為
まぐまぐ側がこのような人達を締め出す対策の一環として
有料で代理登録しますって打ち出したんです。

あまりにも、まぐまぐ側に苦情が入ってしまったからですよ。

こんなメルマガ登録した覚えがないぞーって感じで
迷惑メールが増えすぎたんです。

へたなアフィリメールです。

そして、この代理登録システムは審査が厳しい上に
月額料金が異常なほど高い。

代理登録申請のみで25000円。

そして、月額料金は配信部数によって違うんですが
1万部以上で16000円。

どうですか。払えますか。毎月。

そして、もしこの月額料金を滞納してみてください。

スグに、この非効率的な循環が一斉に止まってしまう。

止まってしまうどころか、解除はハンパな数じゃないくらい

毎日数百件単位であっているにも関わらずね。

迷惑メールと判断されて。

カンタンに言ってしまったら、超貧弱な循環なんですよ。

次に、無料レポート書きまくるんですが

書きまくっても意味がないんです。

まあ、意味がないわけではないかも知れないけど。

しかし、どうですか。

今の無料レポートサイトの質の悪さは。

ほとんどが、無いに等しい情報内容ですよ。ホント。

中にはスゴく見えそうな情報もありますが



ほとんどが使えない情報ばかり。

なぜか。

あせって書きまくるからなんですよ。

ようは、あまりにメルマガ解除者が増えているから
無料レポートで補おうとして、
どうしても情報内容がおろそかになってしまう。

私の知っているアフィリエイトは毎日400人くらいの
解除者がいます。って言っている現状です。

そして、購読者をそれに値するくらい
増やさなければならなくなり、
どうしてもお金を使って増やしています。

こんな感じでどうしようもない状態になるんです。

儲からないし、残るのは借金だけ。

次は、相互紹介。

これは、一時的に一瞬だけ増えるだけで
何の意味もありません。

なぜか？

メールの内容があまりにもおろそかだし
その読む人にとって、なんのメリットも与えてくれない。

宣伝ばかりのメルマガを熱心に好んで読む人なんて
いないと思っています。

と言う、理由から崩れ落ちるように解除者の嵐になります。

ようは、そのメルマガ自体に何らかのメリットがあれば
の話で、無いのであれば必要ないって事ですよ。

火の車です。

次に、マグ広告なんですが、結構な料金がかかります。

しかも、人気があって順番待ちです。

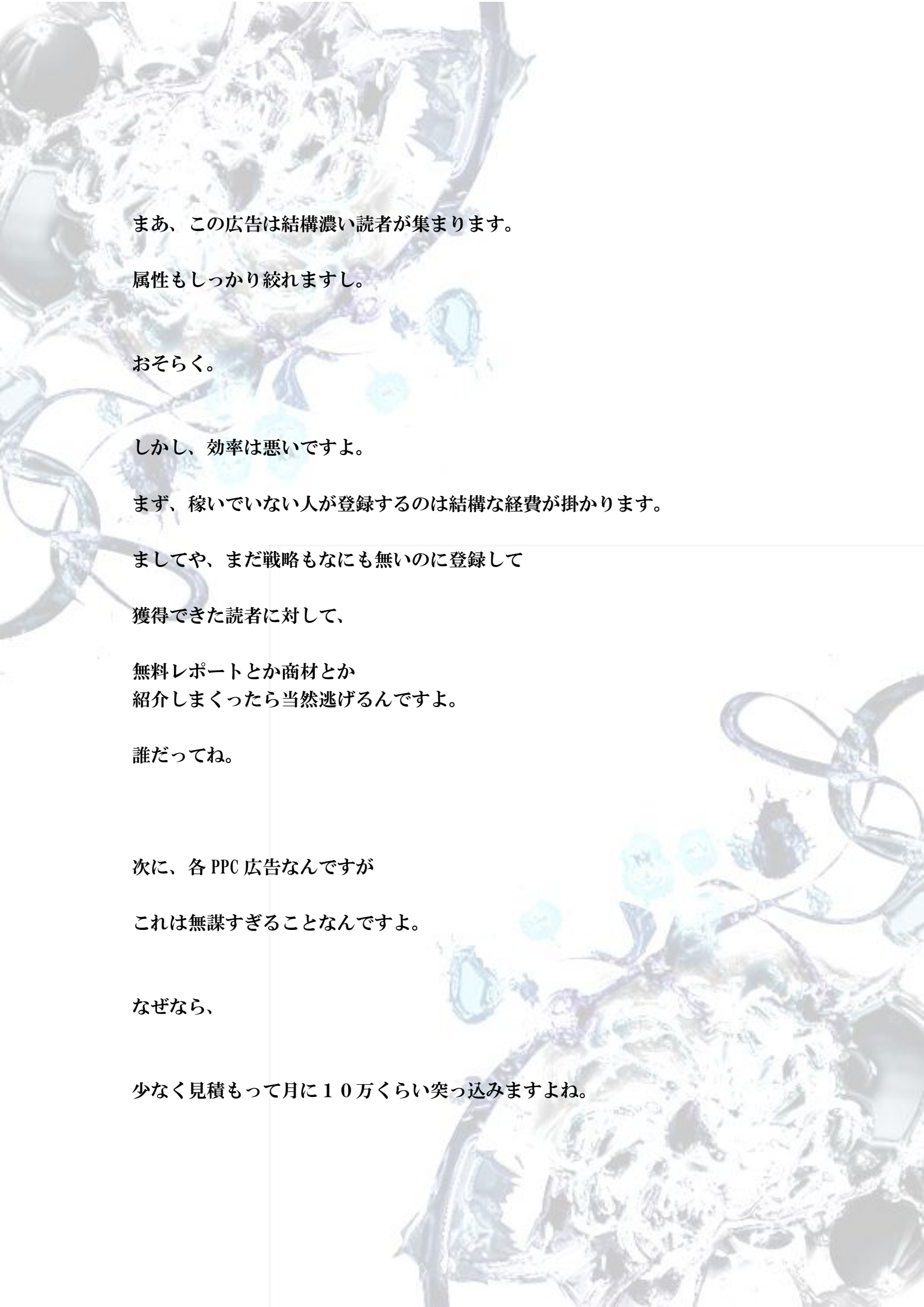
えーと、料金は一回の紹介で50000円くらい
余裕でかかってしまいます。

最低価格ですよ。

あっ、まあ、それ以下にする事もできるんですがね。

料金にたいして配信部数を決めるとか。

しかし、それでも万単位かかります。



まあ、この広告は結構濃い読者が集まります。

属性もしっかり絞れますし。

おそらく。

しかし、効率は悪いですよ。

まず、稼いでいない人が登録するのは結構な経費が掛かります。

ましてや、まだ戦略もなにも無いのに登録して

獲得できた読者に対して、

無料レポートとか商材とか
紹介しまくったら当然逃げるんですよ。

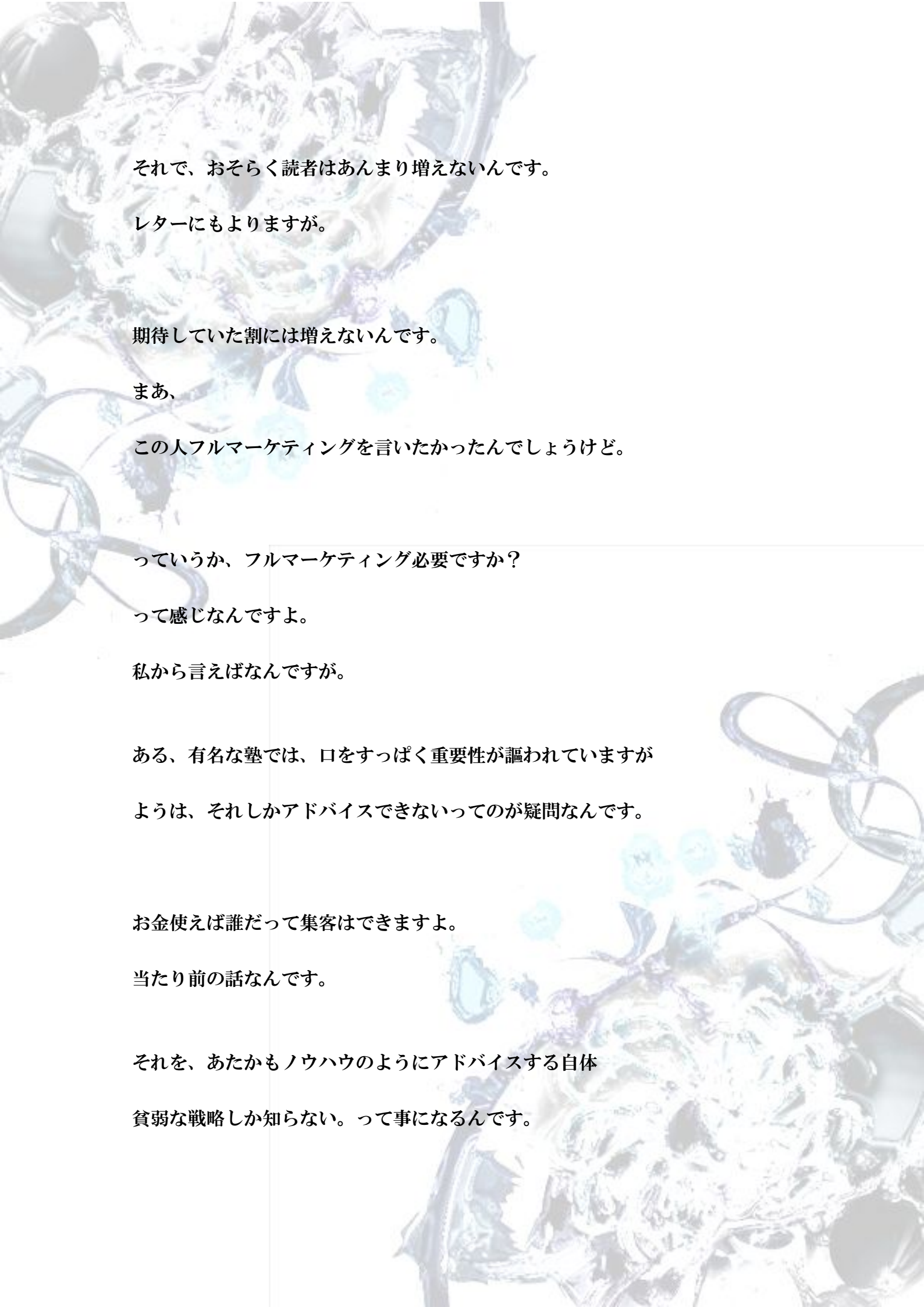
誰だってね。

次に、各 PPC 広告なんですが

これは無謀すぎるんですよ。

なぜなら、

少なく見積もって月に10万くらい突っ込みますよね。



それで、おそらく読者はあんまり増えないんです。

レターにもよりますが。

期待していた割には増えないんです。

まあ、

この人フルマーケティングを言いたかったんでしょうけど。

っていうか、フルマーケティング必要ですか？

って感じなんですよ。

私から言えばなんですけど。

ある、有名な塾では、口をすっぱく重要性が謳われていますが

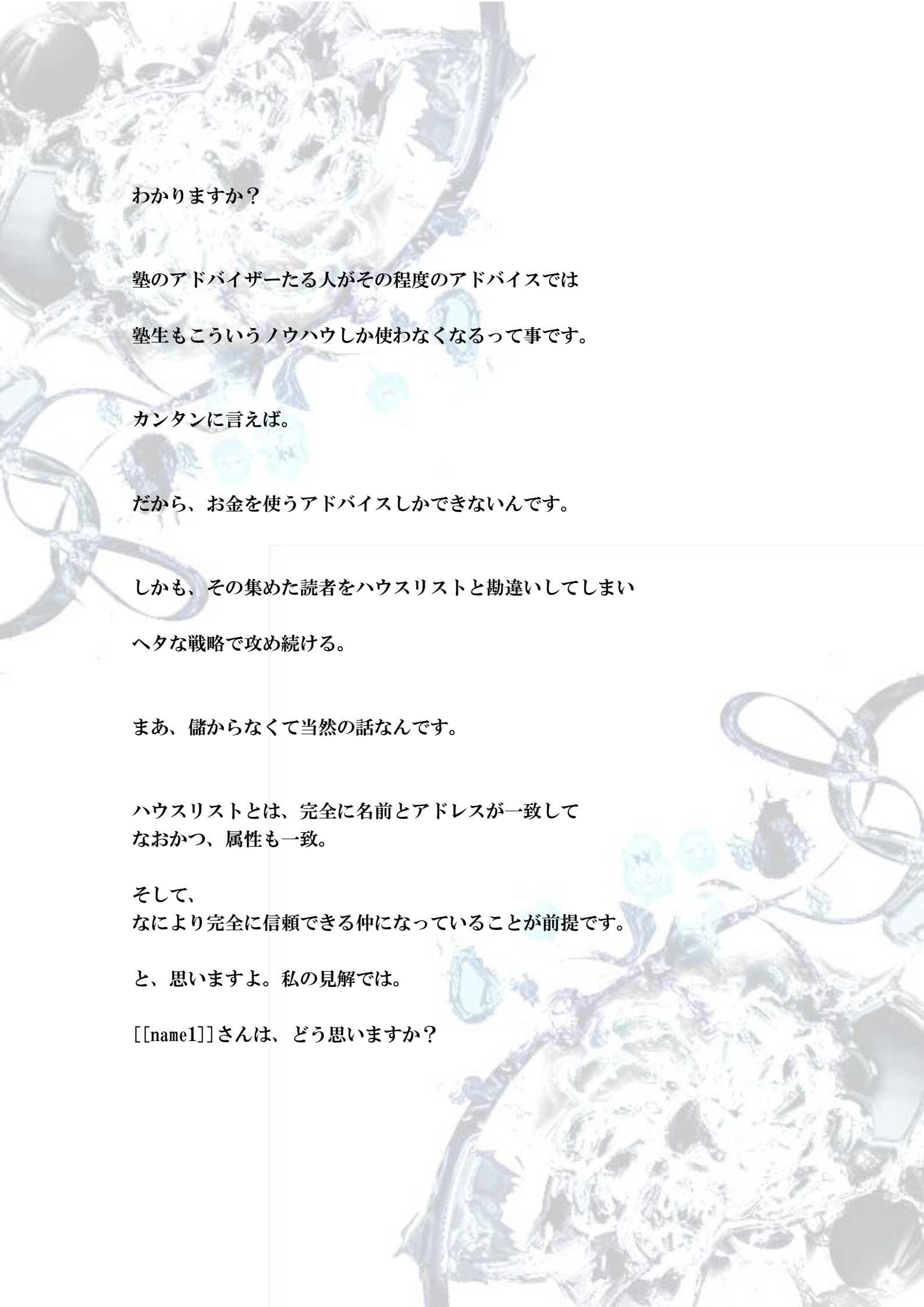
ようは、それしかアドバイスできないってのが疑問なんです。

お金使えば誰だって集客はできますよ。

当たり前の話なんです。

それを、あたかもノウハウのようにアドバイスする自体

貧弱な戦略しか知らない。って事になるんです。



わかりますか？

塾のアドバイザーたる人がその程度のアドバイスでは
塾生もこういうノウハウしか使わなくなるって事です。

カンタンに言えば。

だから、お金を使うアドバイスしかできないんです。

しかも、その集めた読者をハウスリストと勘違いしてしまい
へたな戦略で攻め続ける。

まあ、儲からなくて当然の話なんです。

ハウスリストとは、完全に名前とアドレスが一致して
なおかつ、属性も一致。

そして、
なにより完全に信頼できる仲になっていることが前提です。

と、思いますよ。私の見解では。

[[name1]]さんは、どう思いますか？

それなのにもかかわらず……

[[name1]]さんは、こうゆうアドバイスが来たら信じますか？

[[name1]]さんがもし、こうゆう戦略を行っていたら

もしくは、実行前でしたら

少し考えたほうがいいかもしれません。

ちなみに、私はこの戦略についてとても疑問を感じます。

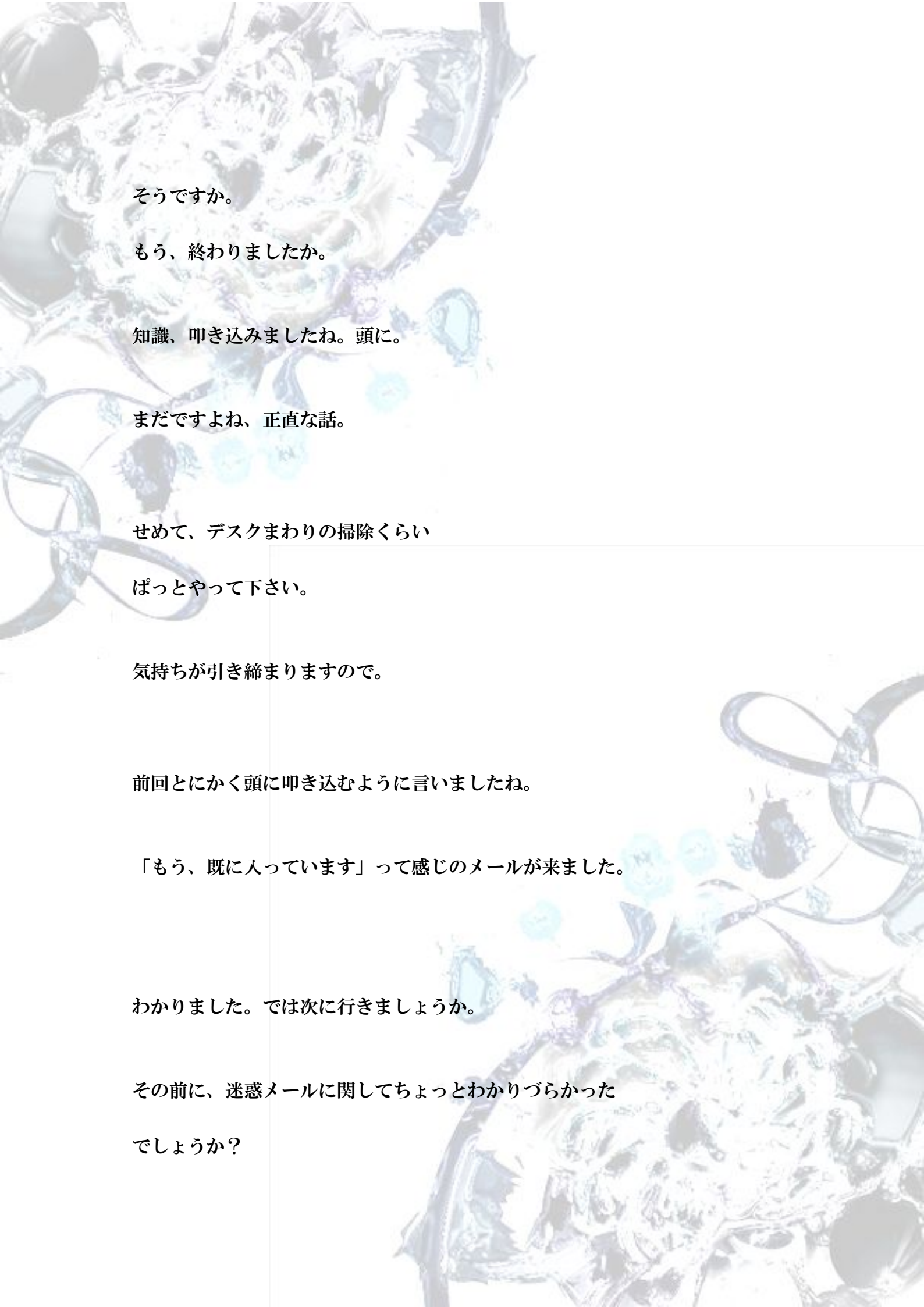
そして何より

このような戦略をしている人の
将来がとても心配でならないんですが……

あくまで、参考に。

.....

< ベース >



そうですか。

もう、終わりましたか。

知識、叩き込みましたね。頭に。

まだですよ、正直な話。

せめて、デスクまわりの掃除くらい

ぱっとやって下さい。

気持ちが引き締まりますので。

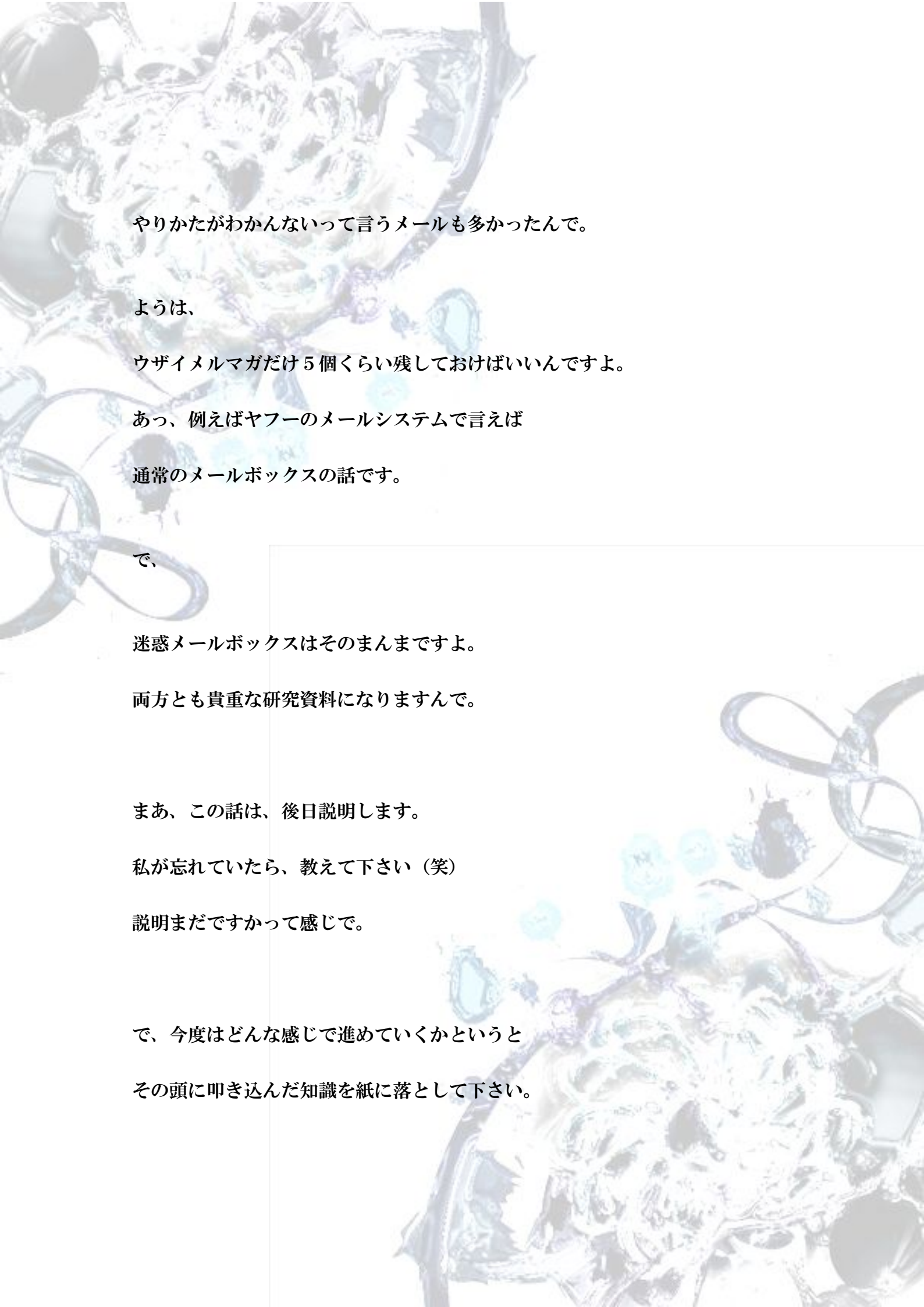
前回とにかく頭に叩き込むように言いましたね。

「もう、既に入っています」って感じのメールが来ました。

わかりました。では次に行きましょうか。

その前に、迷惑メールに関してちょっとわかりづらかった

でしょうか？



やりかたがわかんないって言うメールも多かったんで。

ようは、

ウザイメルマガだけ5個くらい残しておけばいいんですよ。

あっ、例えばヤフーのメールシステムで言えば

通常のメールボックスの話です。

で、

迷惑メールボックスはそのまんまですよ。

両方とも貴重な研究資料になりますんで。

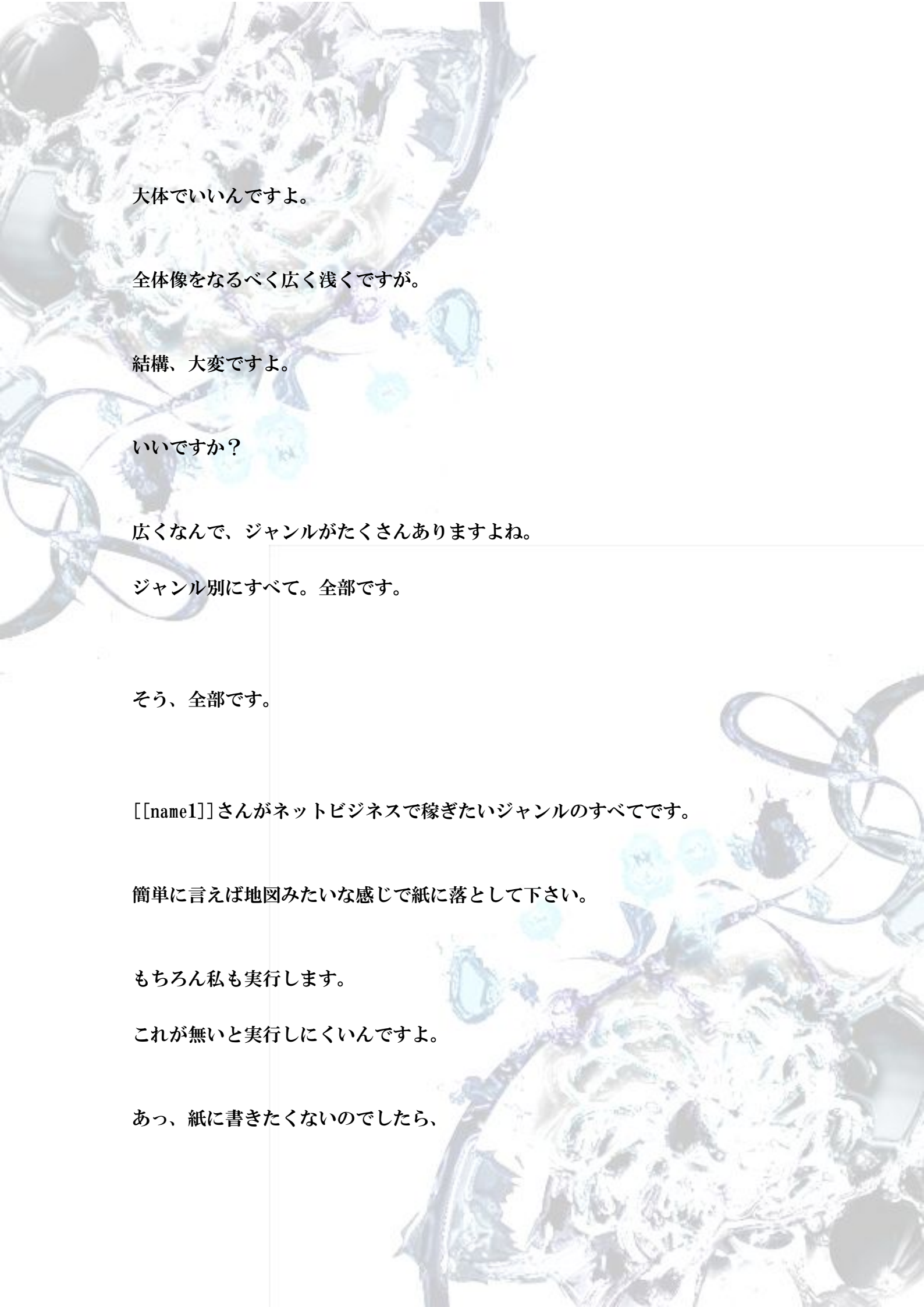
まあ、この話は、後日説明します。

私が忘れていたら、教えて下さい（笑）

説明まだですかって感じで。

で、今度はどんな感じで進めていくかというと

その頭に叩き込んだ知識を紙に落として下さい。



大体でいいんですよ。

全体像をなるべく広く浅くですが。

結構、大変ですよ。

いいですか？

広くなんで、ジャンルがたくさんありますよね。

ジャンル別にすべて。全部です。

そう、全部です。

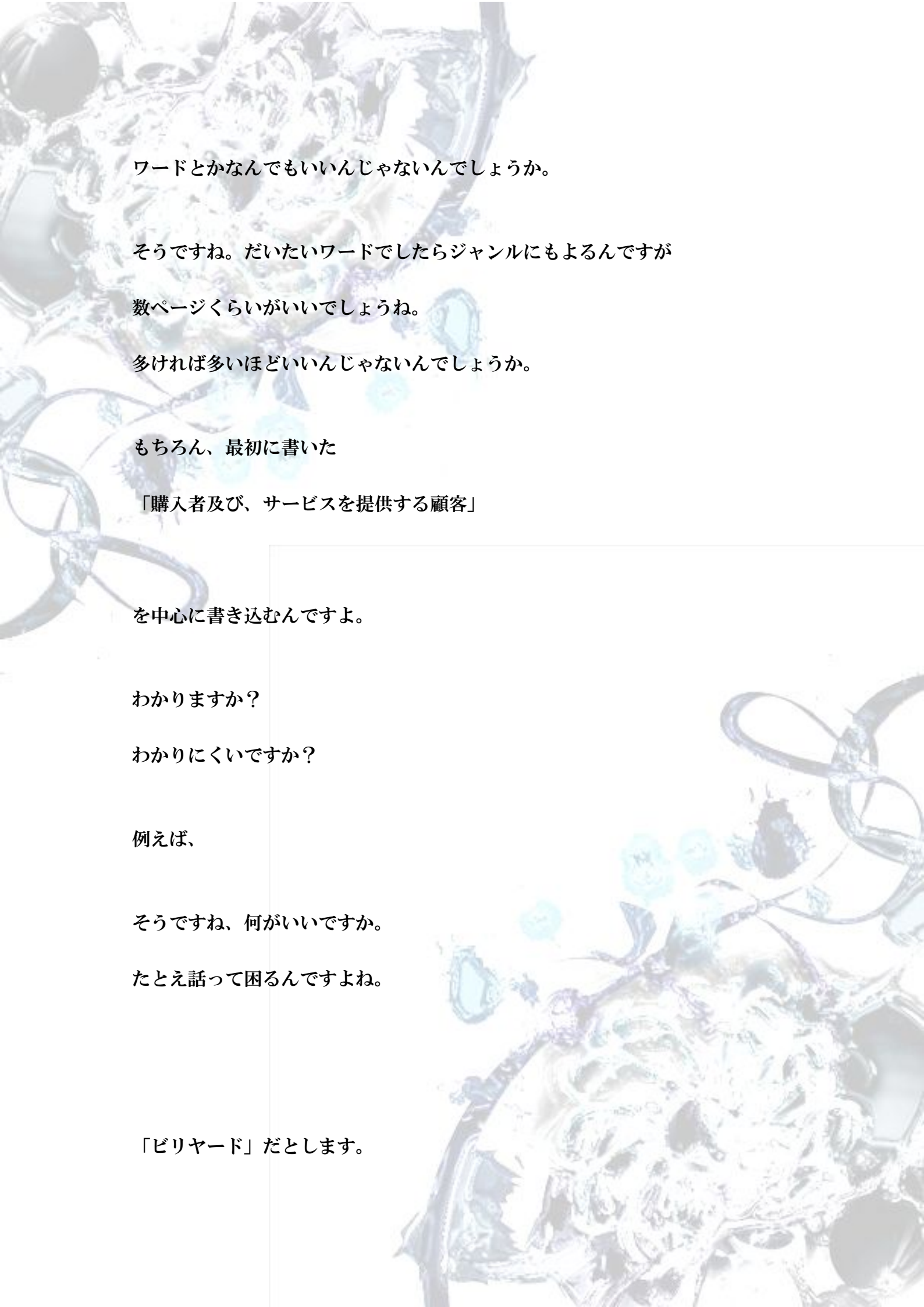
[[name1]]さんがネットビジネスで稼ぎたいジャンルのすべてです。

簡単に言えば地図みたいな感じで紙に落として下さい。

もちろん私も実行します。

これが無いと実行しにくいんですよ。

あっ、紙に書きたくないのでしたら、



ワードとかなんでもいいんじゃないんでしょうか。

そうですね。だいたいワードでしたらジャンルにもよるんですが

数ページくらいがいいでしょうね。

多ければ多いほどいいんじゃないんでしょうか。

もちろん、最初に書いた

「購入者及び、サービスを提供する顧客」

を中心に書き込むんですよ。

わかりますか？

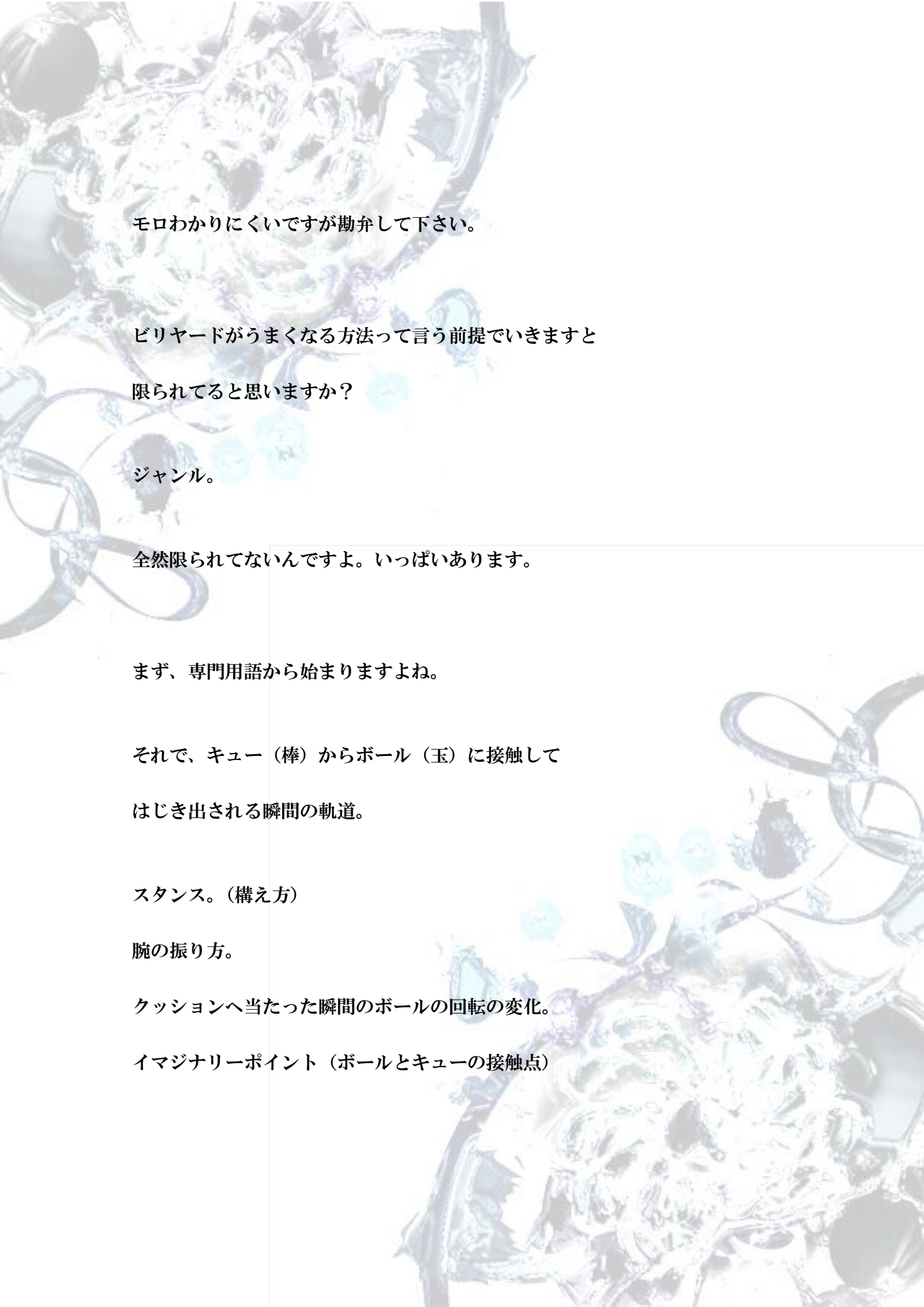
わかりにくいですか？

例えば、

そうですね、何がいいですか。

たとえ話って困るんですよ。

「ビリヤード」だとします。



モロわかりにくいですが勘弁して下さい。

ビリヤードがうまくなる方法って言う前提でいきますと

限られてると思いますか？

ジャンル。

全然限られてないんですよ。いっぱいあります。

まず、専門用語から始まりますよね。

それで、キュー（棒）からボール（玉）に接触して

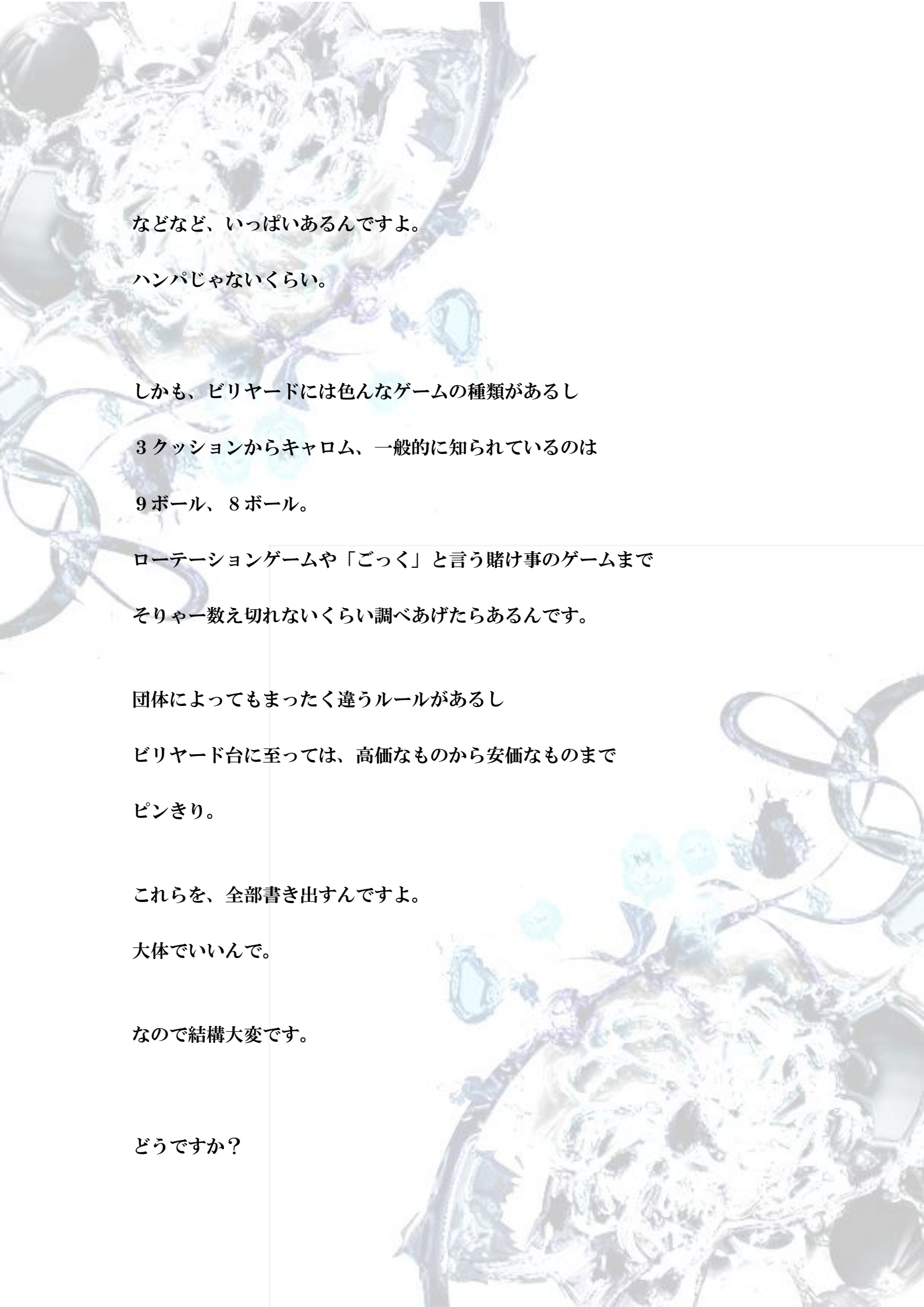
はじき出される瞬間の軌道。

スタンス。（構え方）

腕の振り方。

クッションへ当たった瞬間のボールの回転の変化。

イマジナリーポイント（ボールとキューの接触点）



などなど、いっぱいあるんですよ。

ハンパじゃないくらい。

しかも、ビリヤードには色んなゲームの種類があるし

3クッションからキャロム、一般的に知られているのは

9ボール、8ボール。

ローテーションゲームや「ごっく」と言う賭け事のゲームまで

そりゃー数え切れないくらい調べあげたらあるんです。

団体によってもまったく違うルールがあるし

ビリヤード台に至っては、高価なものから安価なものまで

ピンきり。

これらを、全部書き出すんですよ。

大体でいいんで。

なので結構大変です。

どうですか？

できそうですか？

ネットビジネス貧富の差の分かれ目ですよ。真剣に。

これをするのとししないとでは、大きな差が生まれます。

まあ、後からわかります。

どんだけ重要かが。

それで、もし余裕ができたならメールの事調べ始めて下さい。

メールと言うのは、全体的なシステム構造です。

どうやって配信されているのか？

フリーメールとはなんなのか？

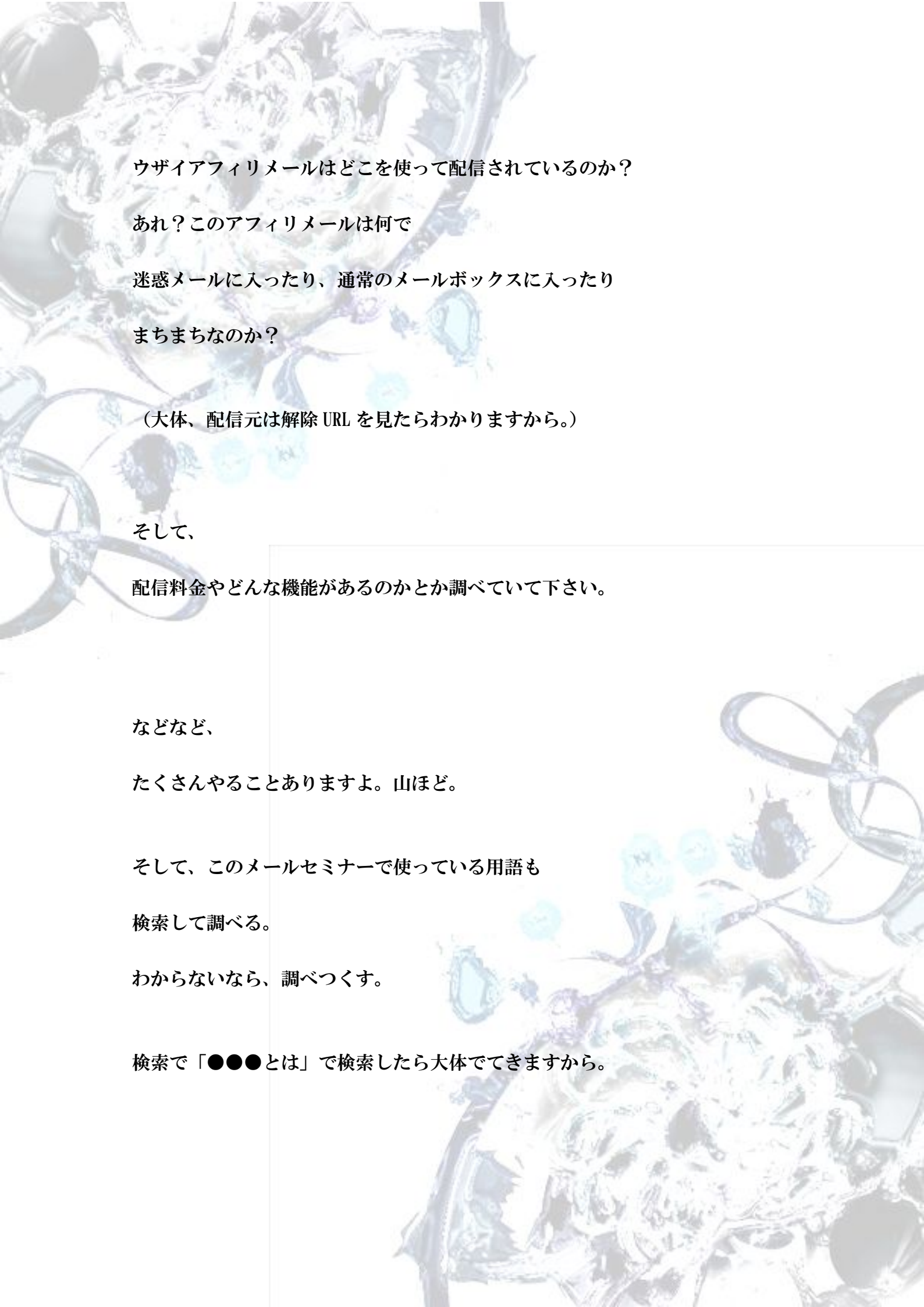
プロバイダ経由のメールとどう違うのか？

なんで、

このメールは迷惑メールフォルダに引っかかっているのか？

しかし、

このメールは通常のメールボックスになんで届いているのか？



ウザイアフィリメールはどこを使って配信されているのか？

あれ？このアフィリメールは何で

迷惑メールに入ったり、通常のメールボックスに入ったり

まちまちなのか？

(大体、配信元は解除 URL を見たらわかりますから。)

そして、

配信料金やどんな機能があるのかとか調べていて下さい。

などなど、

たくさんやることありますよ。山ほど。

そして、このメールセミナーで使っている用語も

検索して調べる。

わからないなら、調べつくす。

検索で「●●●とは」で検索したら大体でてきますから。

どうですか？

まだ、ブログでコメントとかトラックバックとか
する暇ありますか？ランキング眺めるとか。

毎日、毎日、アフィリメール配信する暇ありますか？

多分、無いと思うんですが・・・

私だけでしょうか。無駄な時間と思うのは。

もう、わかっている人や既にできている人はOKでしょう。

しかし、

復習も兼ねてもう一度確認してみてもうどうでしょう。

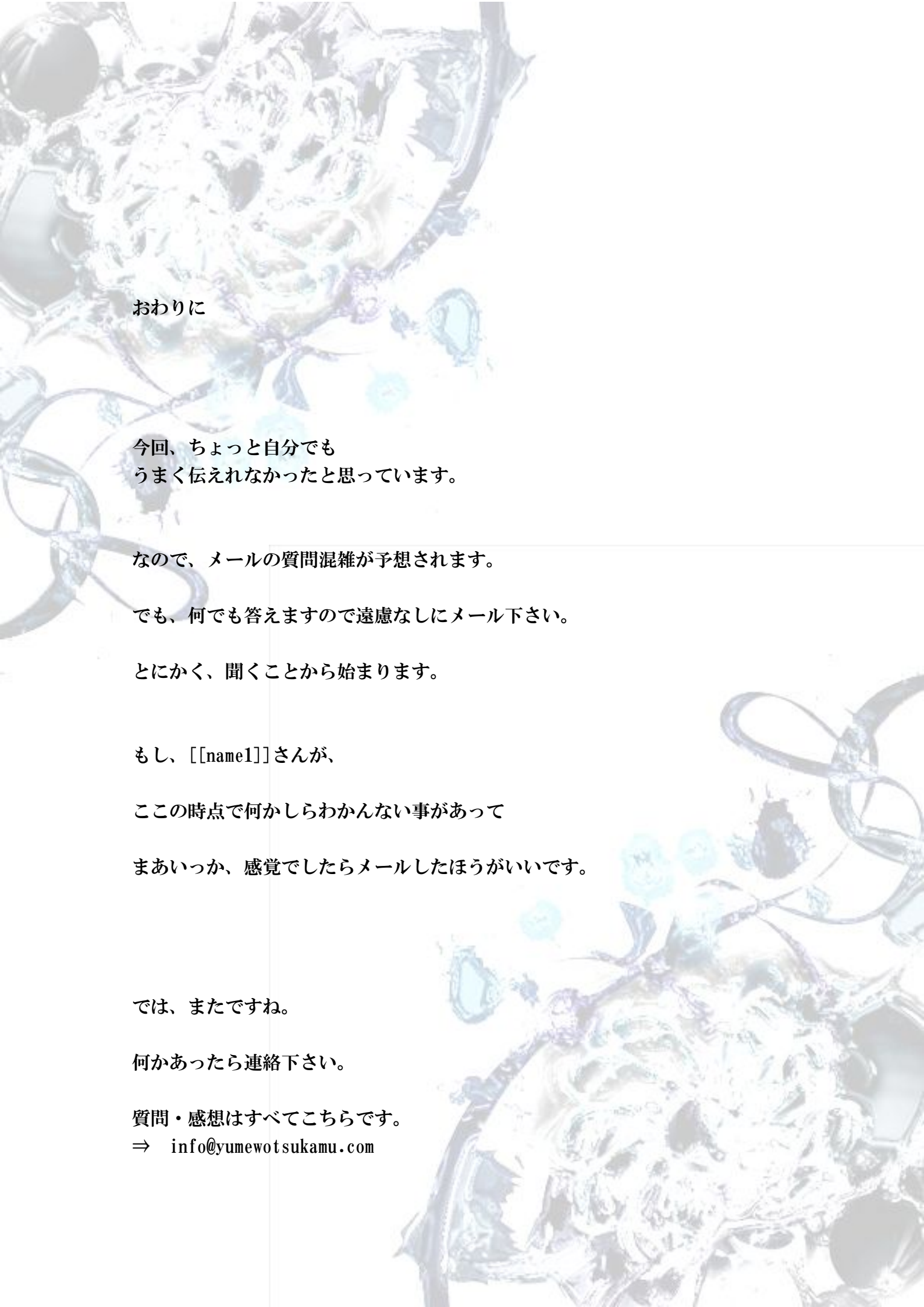
前回も言ったんですが、

1つの会社を立ち上げるつもりでいて下さい。

いや、つもりではなく

ネットビジネスも会社を立ち上げるのも

なんら、普通のビジネスと変わりませんから。



おわりに

今回、ちょっと自分でも
うまく伝えられなかったと思っています。

なので、メールの質問混雑が予想されます。

でも、何でも答えますので遠慮なしにメール下さい。

とにかく、聞くことから始まります。

もし、[[name1]]さんが、

ここの時点で何かしらわからない事があって

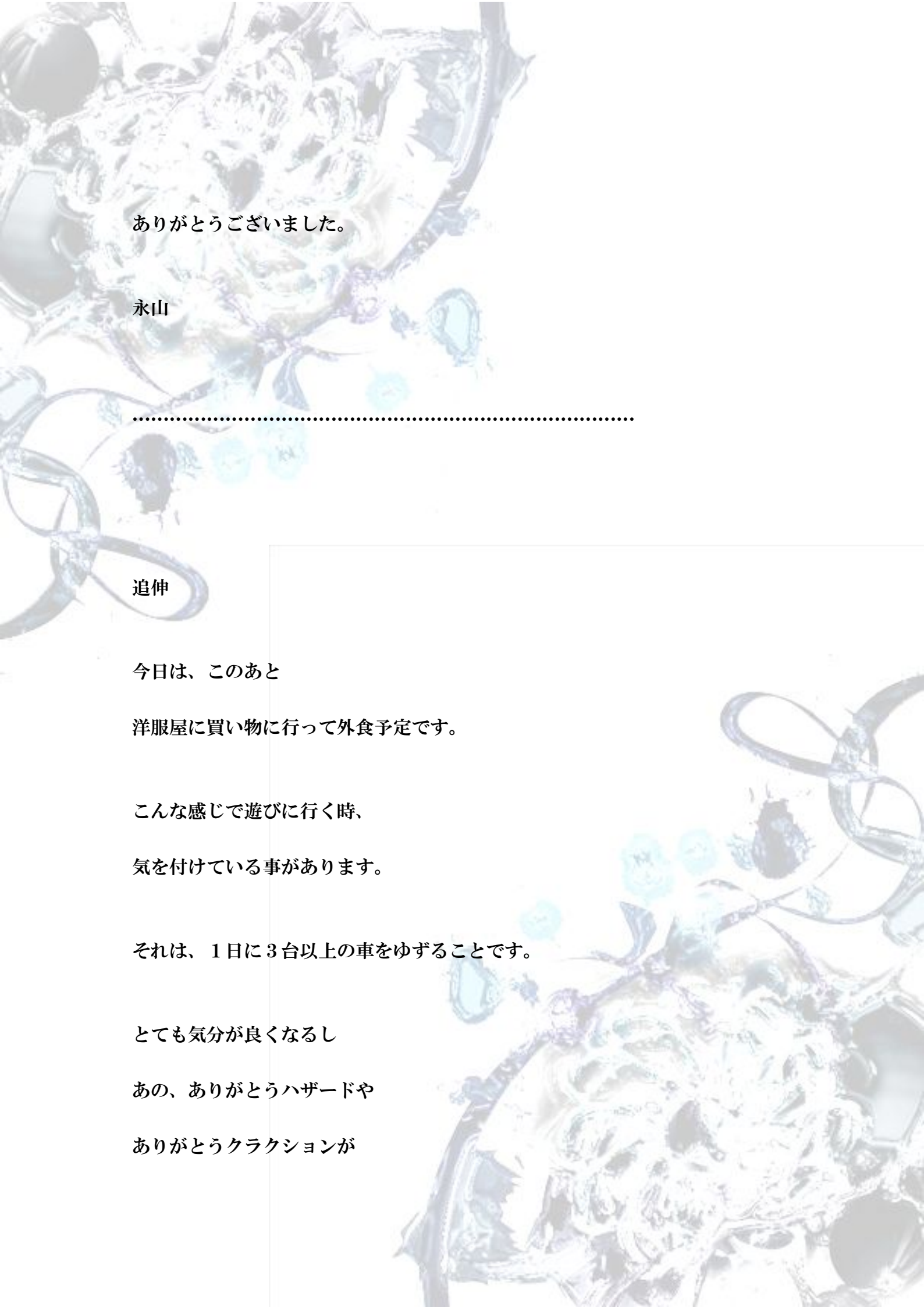
まあいっか、感覚でしたらメールしたほうがいいです。

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

質問・感想はすべてこちらです。

⇒ info@yumewotsukamu.com



ありがとうございました。

永山

追伸

今日は、このあと

洋服屋に買い物に行って外食予定です。

こんな感じで遊びに行く時、

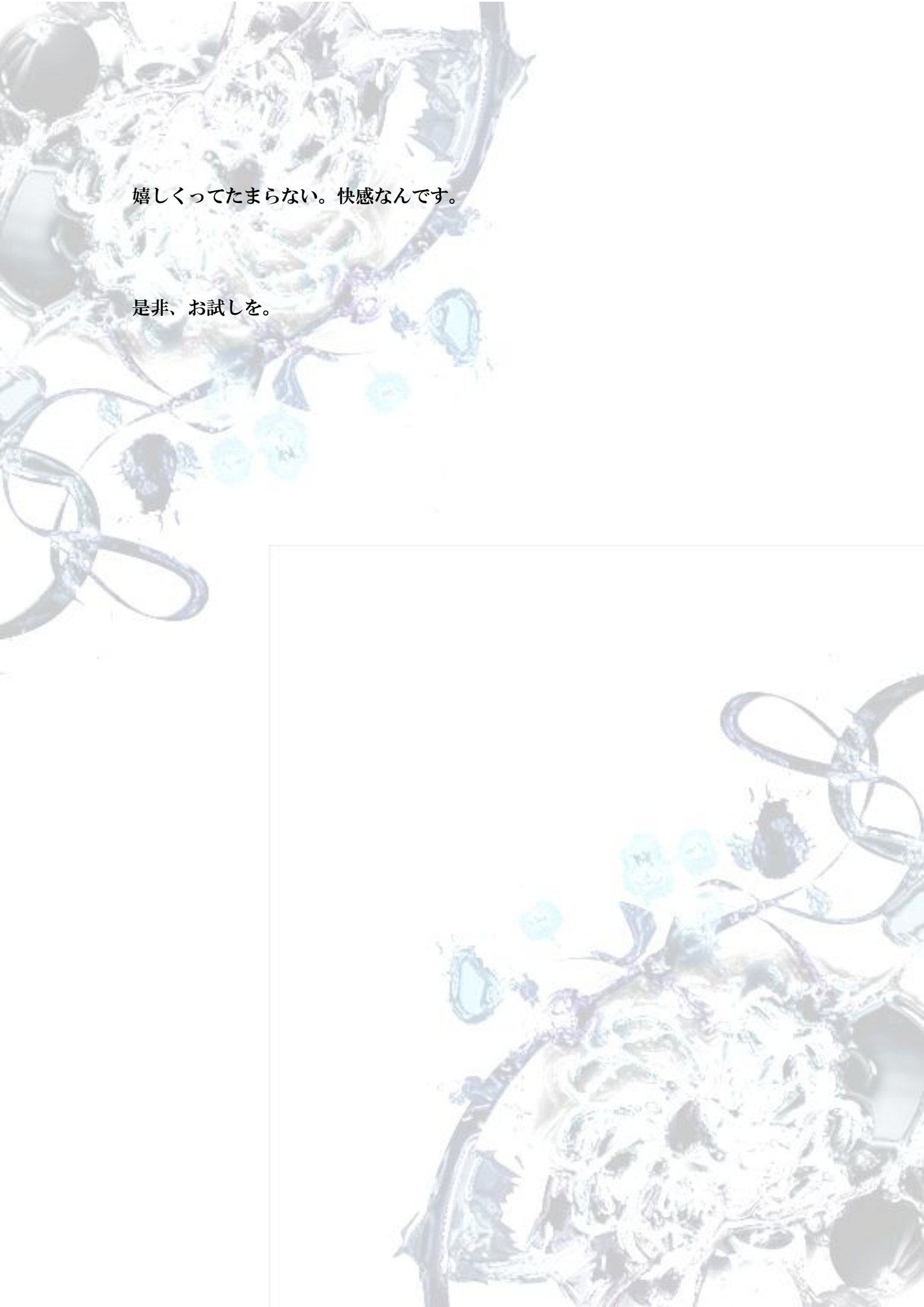
気を付けている事があります。

それは、1日に3台以上の車をゆずることです。

とても気分が良くなるし

あの、ありがとうハザードや

ありがとうクラクションが

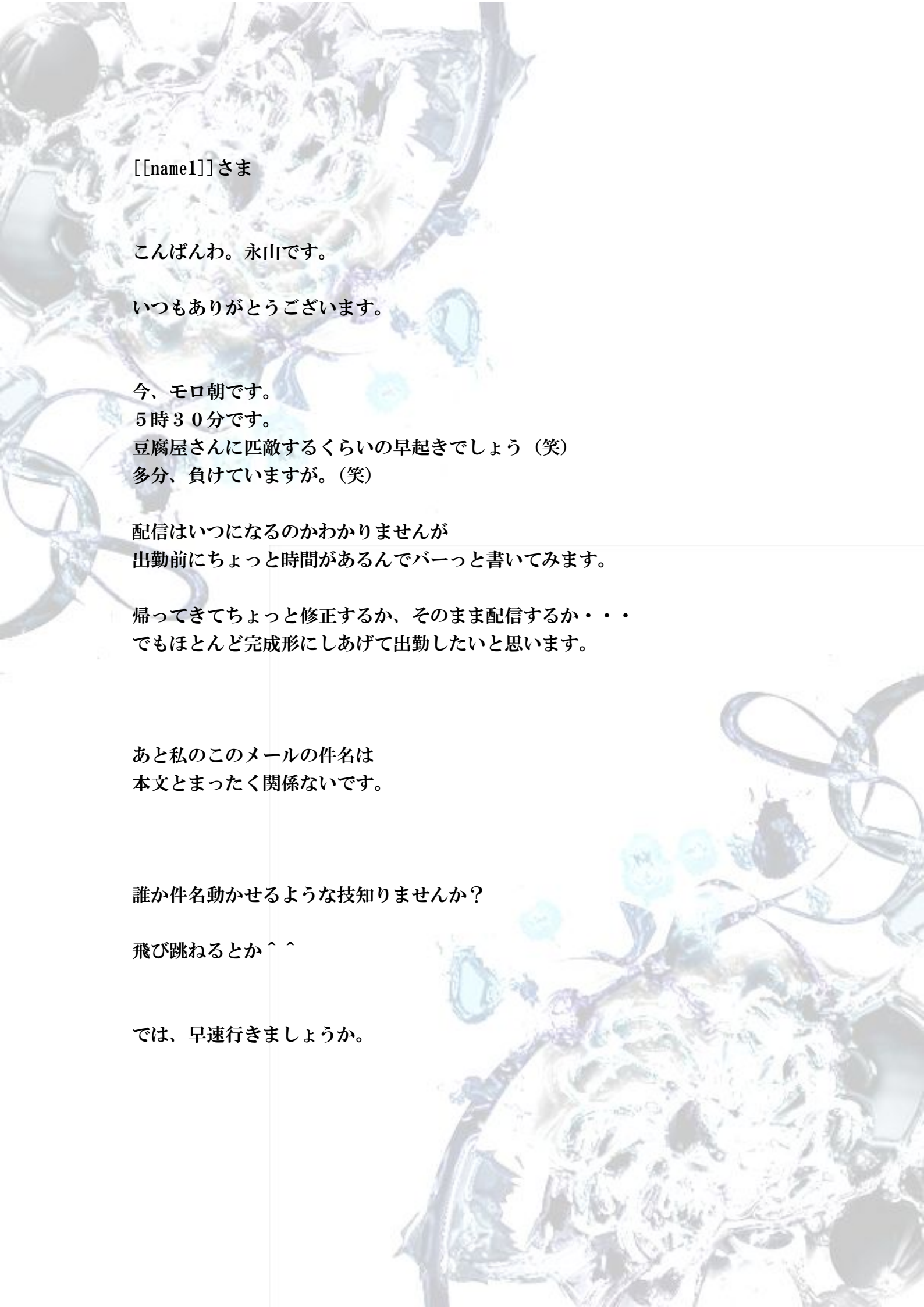


嬉しくってたまらない。快感なんです。

是非、お試しを。

NO. 07





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

今、モロ朝です。

5時30分です。

豆腐屋さんに匹敵するくらいの早起きでしょう（笑）

多分、負けていますが。（笑）

配信はいつになるのかわかりませんが

出勤前にちょっと時間があるんでバーっと書いてみます。

帰ってきてちょっと修正するか、そのまま配信するか・・・

でもほとんど完成形にしあげて出勤したいと思います。

あと私のこのメールの件名は
本文とまったく関係ないです。

誰か件名動かせるような技知りませんか？

飛び跳ねるとか^^

では、早速行きましょうか。

■□ メールマガジン ■□

昨夜、色々とメールを見ていて、いつの間にか
“迷惑メール”が一通だけ紛れ込んでいたんですよ。

私のプライベート受信ボックスに。

おそらくですが、
なんかをレポート請求したのがきっかけだったと思うのですよ。

でも、読んでみようかと思って開いたら
ビックリしましてね。

なんと、まあ・・・

内容はもうどうだってよかったんですが
流れと言うか、何ていうか・・・

私も人の事、とやかく言う資格もってないんですがね。

で、内容は？と言うと。

最初から、最後まで

「謝罪」なんですよ。

謝罪のオンパレード。

キモイ（笑）

何でこの人はこんなにね、謝っているんだろうって読み進めていったら、

なんか、前回配信の際に1日だけサボってしまったらしいんです。

しかも、1日だけでなく頻繁にあってるみたいで。

なんか、毎日配信を日課にしてみたみたいです。

それで、内容は幼稚な商材アフィリばかりのメルマガです。

駆け出しの人って感じで、“先発組？”を崇拝しているようなモロありがちな内容です。

ほとんどアフィリリンクで埋め尽くされた内容。

それで、なんか解除が相当な数あったんでしょうね。1日配信しなかったら。

それで、読者が怒って解除したと“勘違い”して

謝罪してるって感じが見受けられたんです。勘違いもいいところです。

ここで、[[name1]]さんはどう思います？

こんなね、最初っから、最後まで謝られたら

モロ気分が悪い訳ですよ。

間違っても応援したくなるような内容じゃないんで。

ましてや、何の役にも立たないような内容のメルマガですよ。

1つもね。

そして、なんか解除 URL を全面的に出しちゃってるんです。

これ、何でわかりますか？

おそらく、この人はいつも謝ったメールを主体としている為
モロ、クレームがっているんだと思うんですよ。

予測では。

「解除 URL はどこだ！」

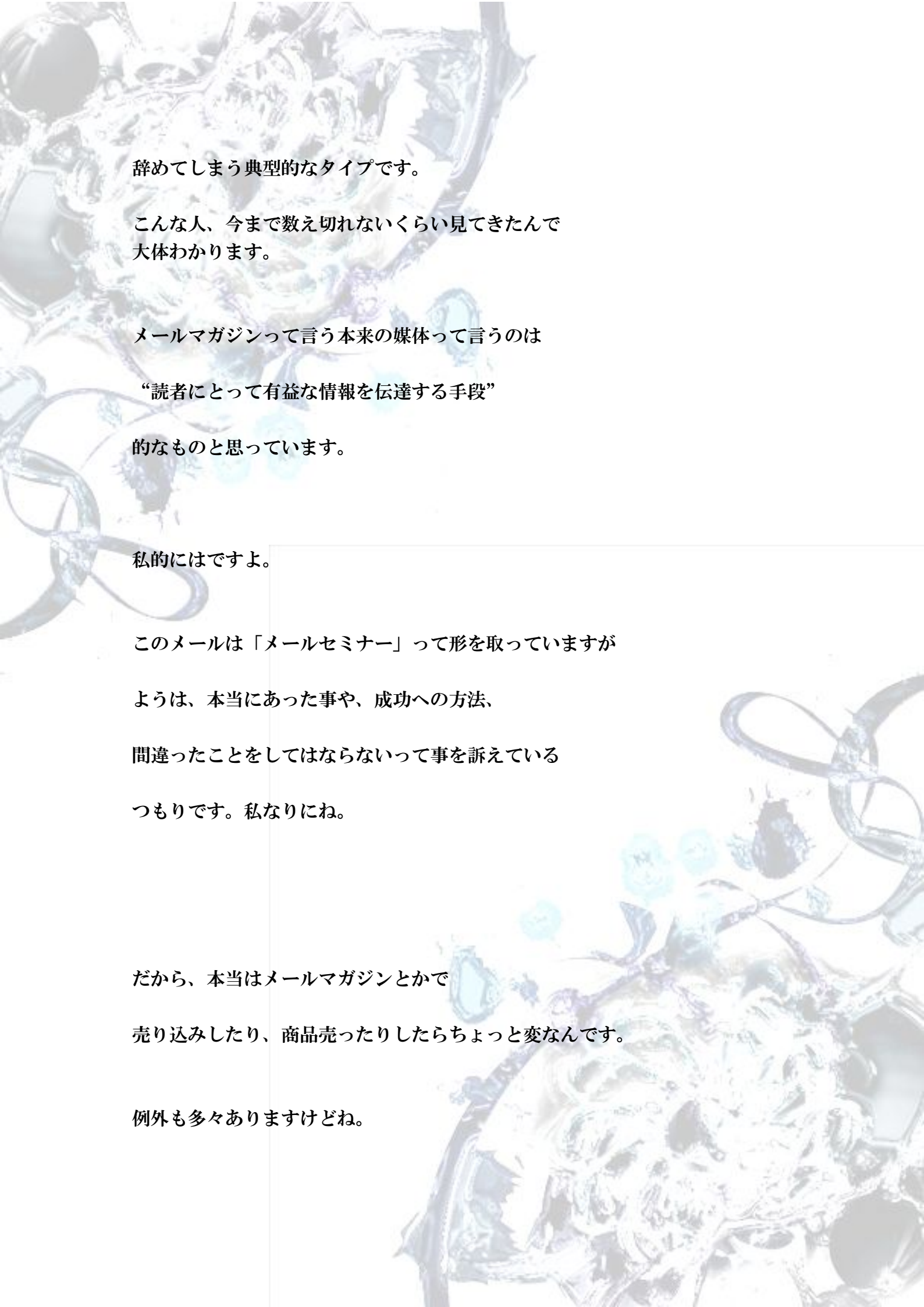
「登録した憶えはないぞ！」

「誰だお前は！」

みたいな感じで。

まあ、クレームのオンパレードです。毎日毎日。

毎日、モチベーションが下がってきて、跡形も無くなって



辞めてしまう典型的なタイプです。

こんな人、今まで数え切れないくらい見てきたんで
大体わかります。

メールマガジンって言う本来の媒体って言うのは

“読者にとって有益な情報を伝達する手段”

的なものと思っています。

私的にはですよ。

このメールは「メールセミナー」って形を取っていますが

ようは、本当にあった事や、成功への方法、

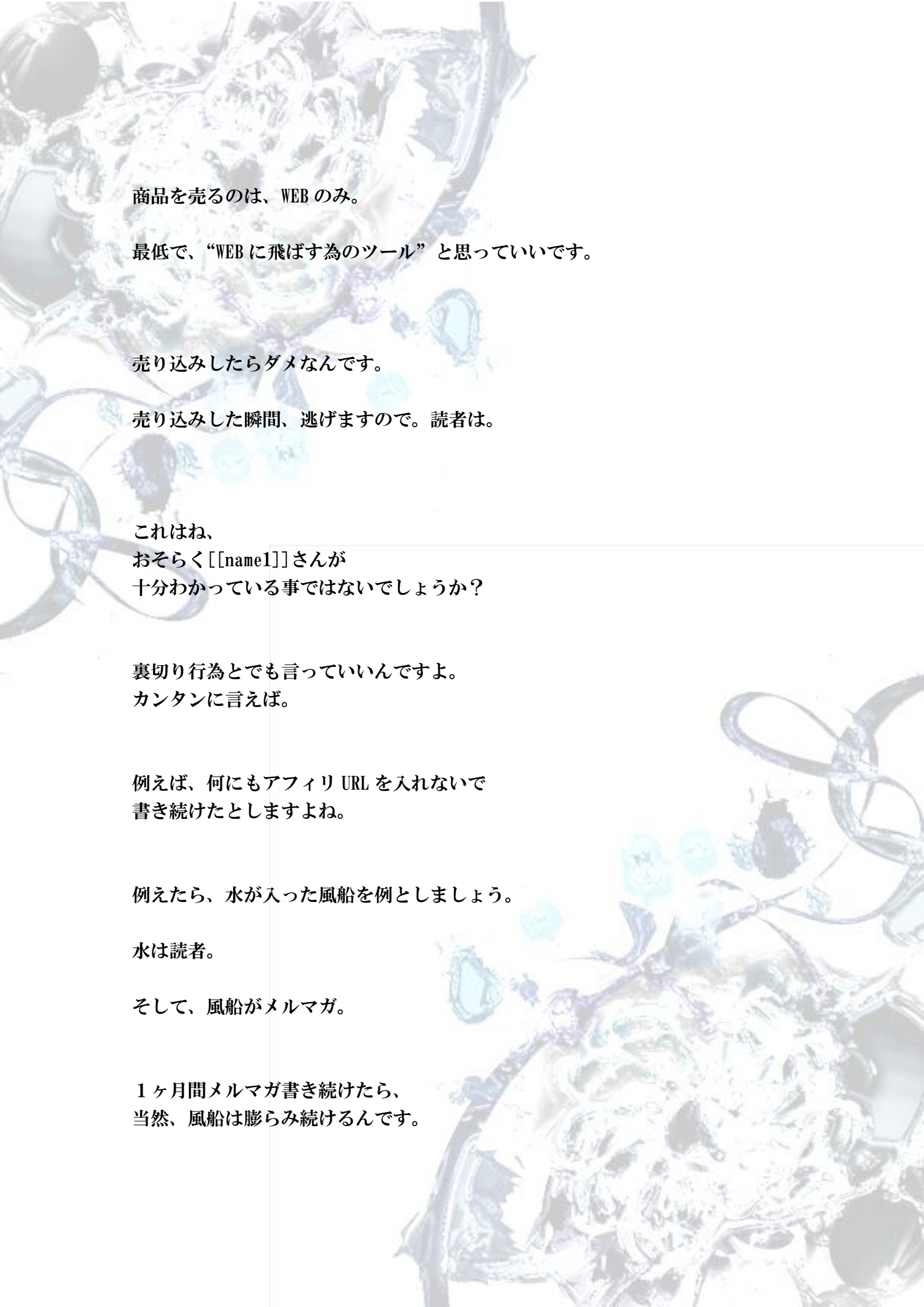
間違っただけをしてはならないって事を訴えている

つもりです。私なりにね。

だから、本当はメールマガジンとかで

売り込みしたり、商品売ったりしたらちょっと変なんです。

例外も多々ありますけどね。



商品を売るのは、WEBのみ。

最低で、“WEBに飛ばす為のツール”と置いていいです。

売り込みしたらダメなんです。

売り込みした瞬間、逃げますので。読者は。

これはね、
おそらく[[name1]]さんが
十分わかっている事ではないでしょうか？

裏切り行為とでも言っているんですよ。
カンタンに言えば。

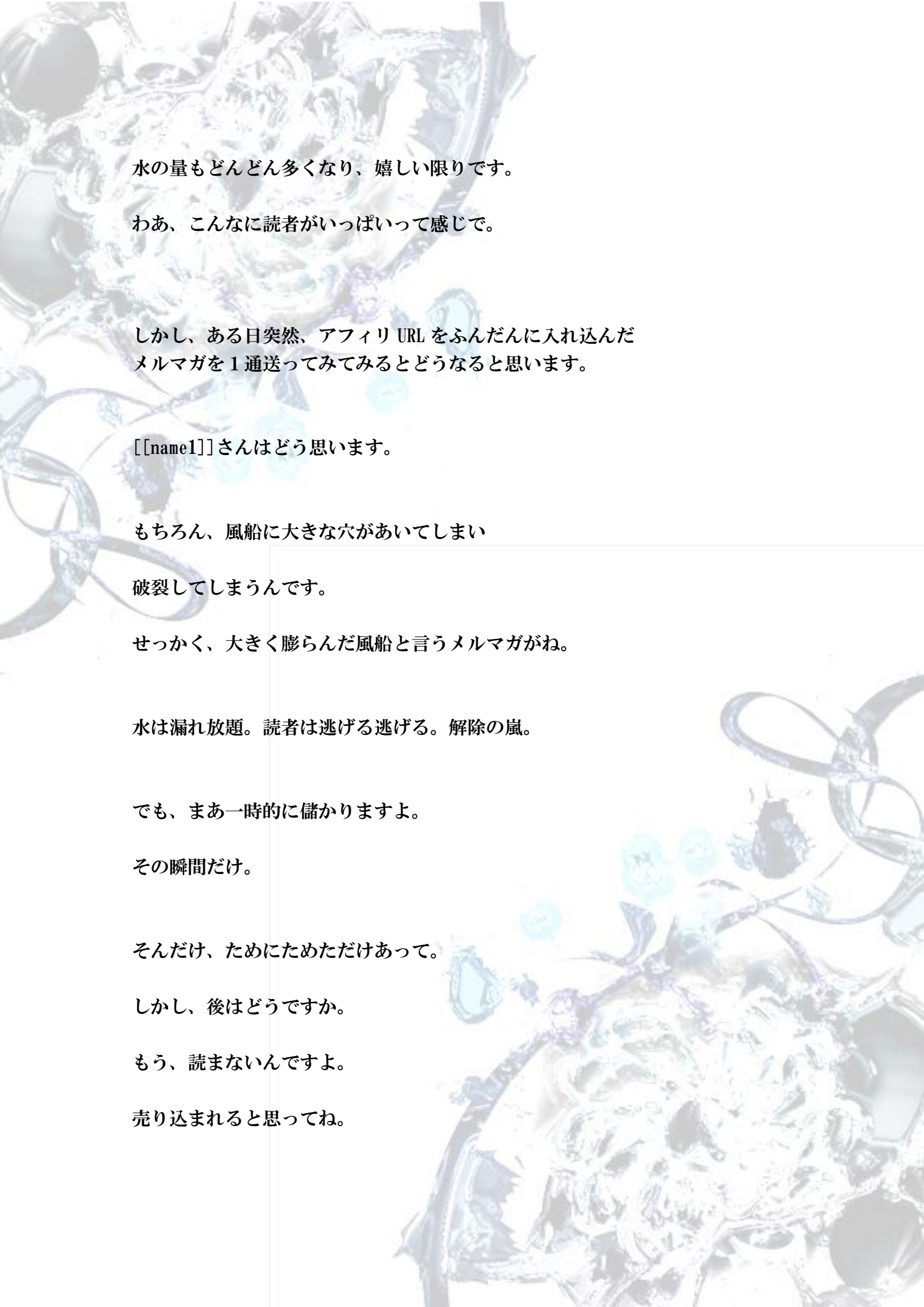
例えば、何にもアフィリエイト URL を入れないで
書き続けたとしますよね。

例えたら、水が入った風船を例としましょう。

水は読者。

そして、風船がメルマガ。

1ヶ月間メルマガ書き続けたら、
当然、風船は膨らみ続けるんです。



水の量もどんどん多くなり、嬉しい限りです。

わあ、こんなに読者がいっぱいって感じで。

しかし、ある日突然、アフィリ URL をふんだんに入れ込んだメルマガを1通送ってみてみるとどうなると思います。

[[name1]]さんはどう思います。

もちろん、風船に大きな穴があいてしまい

破裂してしまうんです。

せっかく、大きく膨らんだ風船と言うメルマガがね。

水は漏れ放題。読者は逃げる逃げる。解除の嵐。

でも、まあ一時的に儲かりますよ。

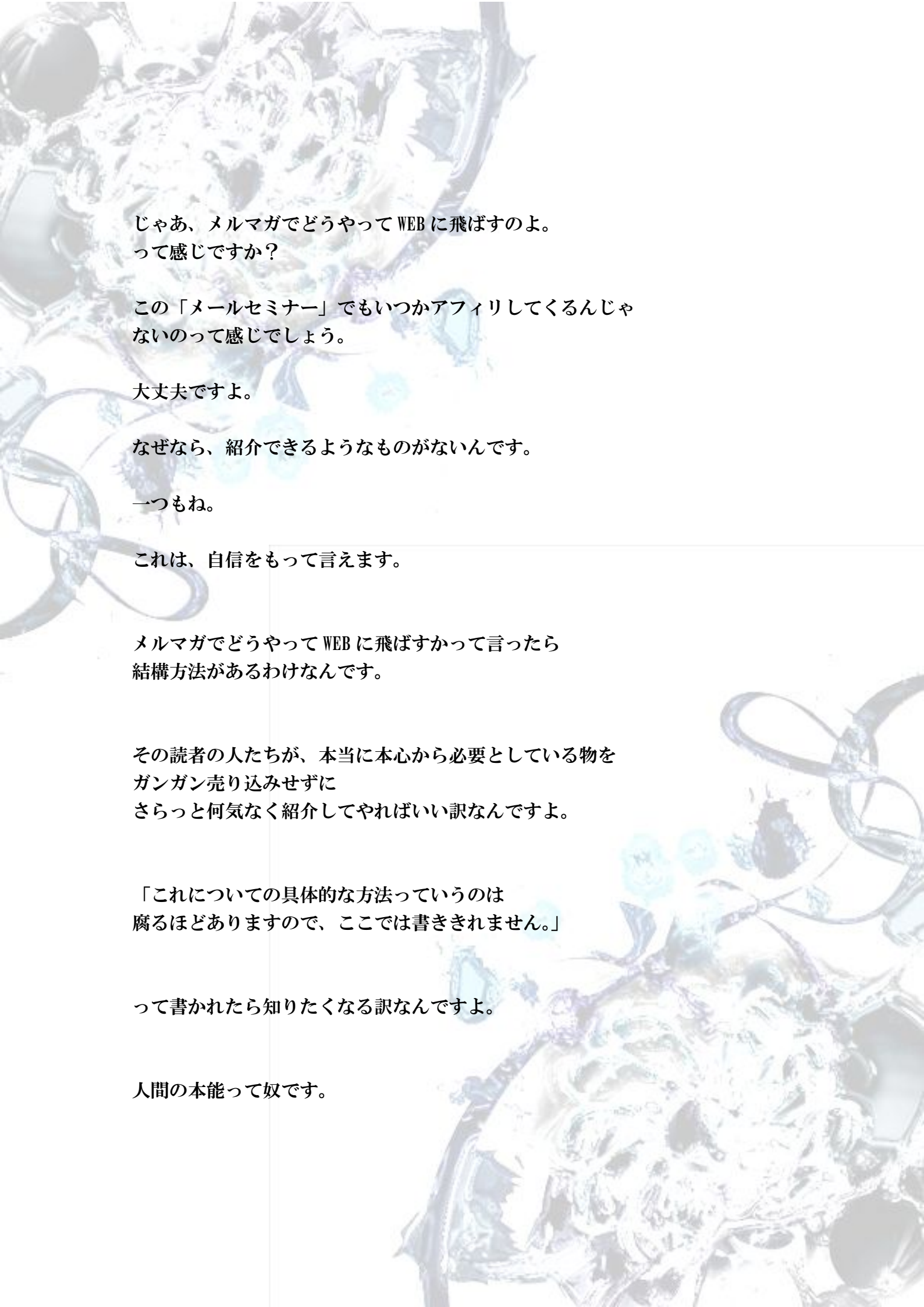
その瞬間だけ。

そんだけ、ためにためただけあって。

しかし、後はどうですか。

もう、読まないんですよ。

売り込まれると思ってね。



じゃあ、メルマガでどうやってWEBに飛ばすのよ。
って感じですか？

この「メールセミナー」でもいつかアフィリエイトしてくるんじゃないのって感じでしょう。

大丈夫ですよ。

なぜなら、紹介できるようなものがないんです。

一つもね。

これは、自信をもって言えます。

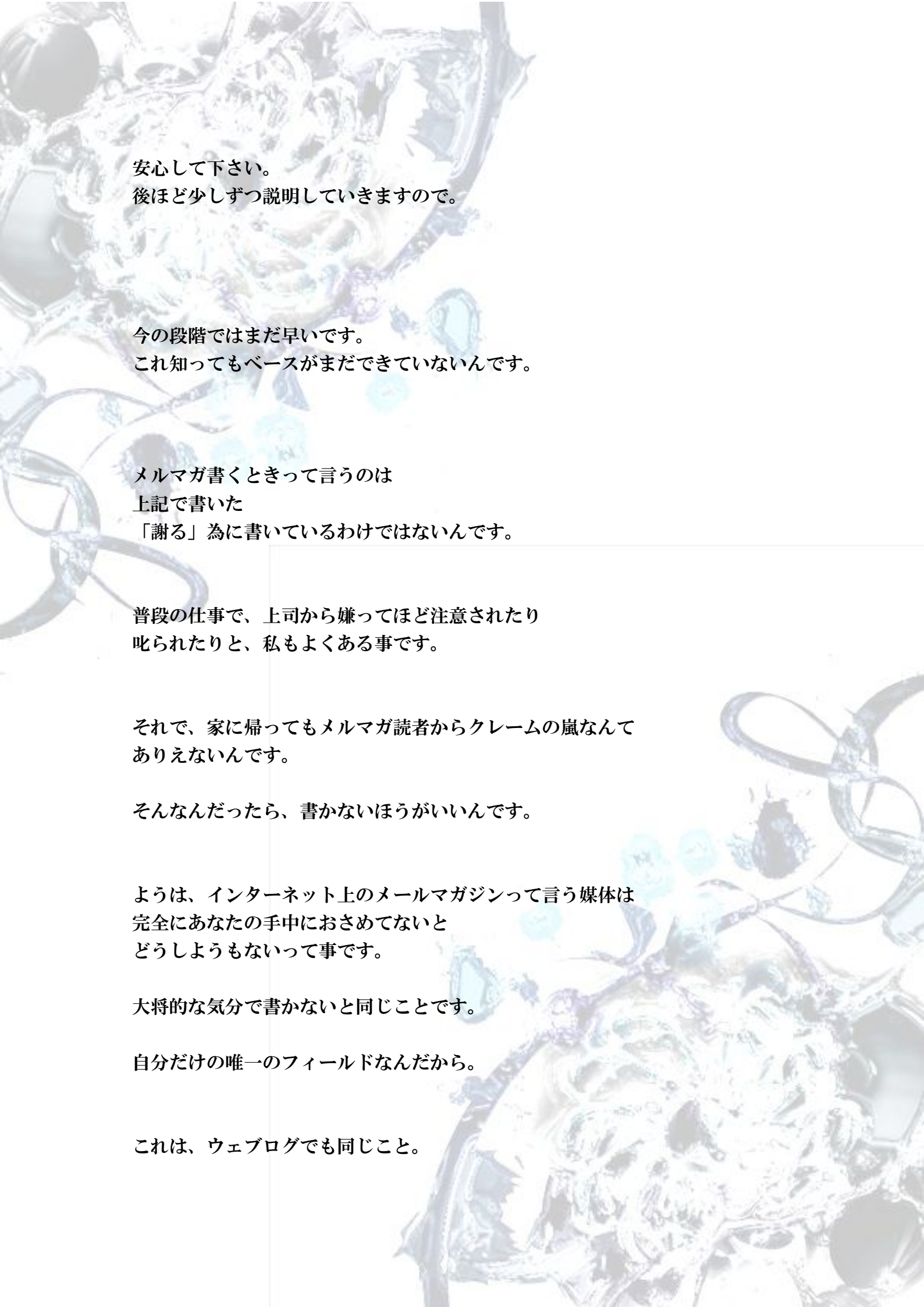
メルマガでどうやってWEBに飛ばすかって言ったら
結構方法があるわけなんです。

その読者の人たちが、本当に本心から必要としている物を
ガンガン売り込みせずに
さらっと何気なく紹介してやればいい訳なんですよ。

「これについての具体的な方法っていうのは
腐るほどありますので、ここでは書ききれません。」

って書かれたら知りたくなる訳なんですよ。

人間の本能って奴です。



安心して下さい。
後ほど少しずつ説明していきますので。

今の段階ではまだ早いです。
これ知ってもベースがまだできていないんです。

メルマガ書くときって言うのは
上記で書いた
「謝る」為に書いているわけではないんです。

普段の仕事で、上司から嫌ってほど注意されたり
叱られたりと、私もよくある事です。

それで、家に帰ってもメルマガ読者からクレームの嵐なんて
ありえないんです。

そんなだったら、書かないほうがいいんです。

ようは、インターネット上のメールマガジンって言う媒体は
完全にあなたの手中におさめてないと
どうしようもないって事です。

大將的な気分で書かないと同じことです。

自分だけの唯一のフィールドなんだから。

これは、ウェブログでも同じこと。

サイトでも同じこと。

SNS でのコミュニティでも同じこと。

いくら、約束していた「毎日配信」って設定していても
なんも悪くないわけで、謝る必要なんてないんです。

1つもね。

毎日配信って設定自体おかしい話なんです。

お金もらって読んでくれているなら、別ですよ。
有料メルマガって奴です。

あれっていうのは毎週1回は配信しないとダメな設定に
なっていますので、(配信スタンドにもよりますが)
謝る謝らないとかの話ではないんです。

規定原則を破るという事になりますので。

しかもね、まったく役に立ちそうもない内容のメルマガで
あんなに謝られたら、うんざりって訳なんです。

キモイし。

あと1つですが、

よく、ネットビジネス系のメルマガで

“自分の実況中継”をよくしている人っていますよね。

「今日はカフェに行って」的な。

「今日の売り上げは」的な。

「今日はどこどこから配信しています」的な。

あれってですよ、

挨拶の最初とか、追伸に入れて発信するものならばいいですよ。

しかし、どうですか。

その話ですべて最後まで終わってしまっているって感じではないですか？

[[name1]]さんも見たことあるはずですよ。

ちょっと考え物なんですけど

カンタンに言えば、

そんなこと“興味ないんですよ”

どうだっていいんですよ。

ほんと読者は興味ないんですよ。

カフェに行こうが

売り上げがどうのとか

配信場所とか

まったく興味ないんです。

ホントに。(声を大にして言います)

熱狂的なストーカーみたいなファンならわかりますが (笑)

ネットビジネス系ならば、
読者が納得して、今後に繋げれるような情報内容でないと
意味がないんです。

こうゆうメルマガっていうのが
モロ最近目立っているのが現状で、
ようは、アフィリエイト貼る事しか知らないからなんですよ。

カンタンに言ってしまったら力が無い。

メルマガ書いているのか、
アフィリエイト貼っているだけのか
自分でもよくわかってない。

もしくは、もう出し尽くしてしまって
書くことがないか。

そうなったら、もう死んでるのと同じことです。

読み手もスグ察知する。って訳ですよ。

そうなったら、潔く辞めたほうがいいのに。

と、と思いますが[[name1]]さんはどう思いますか？

後でメール下さい。

これについての意見が少し聞きたいですので。

軸が弱かったら所詮こんな感じになるんですが・・・

■□ プレパレーション ■□

予想通り、結構質問や感想が届いたんですが

一番多かったのが、“資金はいくらくらい必要”

が多かったです。

ここの最後部にも載せています。

これに関しては、

ホント個人差って言うか、

いざやろうと決めた事で格差があると思いますよ。

って言うのは、

環境です。カンタンに言えば。

例えば、パソコンが古いんですが・・・

とか、

クレジットカードを持ってない・・・

とか、

ホームページ作れない・・・

とか、

あんまりパソコン知識ないとか・・・

ネット知識が無い・・・

と、まあ、いろいろとある訳なんです。

それらの事についての資金って言うのは
このネットビジネス形態にかかる費用なのかな？

って感じで考えましたが、

多分、違うと思うんです。少なくとも私はですね。

完全に、その人の立場の事であって
なんら、今からやろうとしている
ネットビジネスとは、関係がないんじゃないかな。

ってですね。

例えば、オフラインビジネスでやっていく上では
相当な資金が必要になってくるんです。

建物から、家賃から、光熱費から、
商品開発からとまあ・・・

もう数え切れないくらいの準備や資金
もちろん借金してからのスタートですよ。

もともと準備している人もいるのだろうけどね。
まれに。

それらに比べたら、

オンラインビジネスは比較的安価に始められる訳で
準備資金も0に近い感じ。

なので、パソコン知識関係の不足分を養う資金について、
ちょっと考えさせることになっている訳なんです。

ビルダー買う資金もどうかなーって感じなんです。

カンタンに言えばですね。

ホームページビルダーは必要と思いますよ。

必要でない人もいるかもしれませんが。

やり方次第で。

最終的に売るサイトを作る、
もしくは作らせることがあるわけですから。

あとは、ワードなどに書き込む能力や
PDFに書き込む為のソフトなどなど。

これに関しては、今無料で配布している所ありますので
探すといいです。

それと、クレジットカードに関しては
もってたらもってたで幅が広がります。

でも、もってなくてもできるビジネスと思います。

私が思っている範囲では。
要らないんじゃないかな？って感じです。

では、前回の続きですが
書きましたか？

多分なんですが、書いてないでしょう。

今回は別に必要でない人と、
そうでない人にわかれる訳になるんです。

それは、何なのか？って感じでしょう。

レポート作るわけです。

プレゼント用のレポートです。
フロントエンド商品を作るのです。

この形式については、とやかく言いません。

ってか、言えません。

あなたが、もう既に社長な訳ですから。

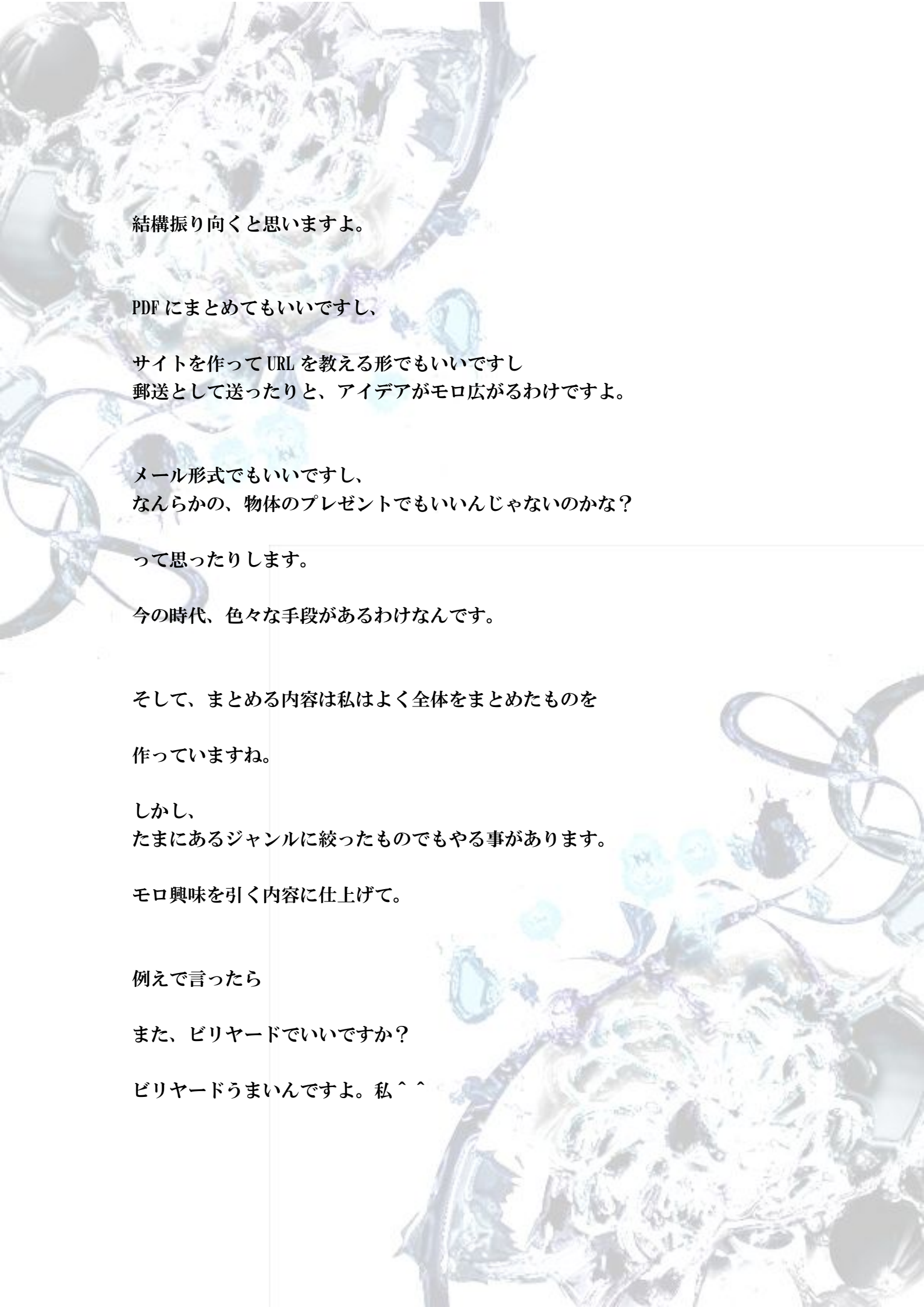
そういえば
日本の労働人口8・5人に1人が社長なんですよ。

知っていましたか？

700万人います。社長が。

日本の労働人口は6000万人。

だから、繁華街で「社長～」って呼んでみてください。



結構振り向くと思いますよ。

PDFにまとめてもいいですし、

サイトを作ってURLを教える形でもいいですし
郵送として送ったりと、アイデアがモロ広がるわけですよ。

メール形式でもいいですし、
なんらかの、物体のプレゼントでもいいんじゃないのかな？

って思ったりします。

今の時代、色々な手段があるわけなんです。

そして、まとめる内容は私はよく全体をまとめたものを
作っていますね。

しかし、
たまにあるジャンルに絞ったものでもやる事があります。

モロ興味を引く内容に仕上げて。

例えて言ったら

また、ビリヤードでいいですか？

ビリヤードうまいんですよ。私^^

例えば、ビリヤードで言ったら
色んなうち方があるわけなんですよ。

そして、色んなトッププレイヤーもいるわけですよ。

その色んなトッププレイヤーの構え、スタンスを

画像、もしくは、イラストでまとめたものを
プレゼントとしてもいい訳です。

例えばの話ですよ。

世界中の
色んなキュー（棒）の種類をまとめたものでもいい訳ですよ。

性能別に。

ようは、そのジャンルに対して少しでも知識として
有益になるような物をまとめたら OK って訳です。

興味を引くものです。

わかりますか？

まあ、こればかりはどう私がアドバイスしても
わかんない訳なんで。

なぜなら、
[[name1]]さんが作ろうとしている物がわかんないんです。

教えていただけたら、
私でよかったら少しはアドバイスします。
メール下さい。

私でよかったですよ。

気持ちが軽くなるかもしれませんので。

今回の課題ていうのは
まあ、

大変なわけです。初めての人は。

もしかしたら、数週間かかるかもわかりません。

人によっては、数時間で可能かもしれません。

それで、スピードの差も生じる訳です。

まだ、何をやろうかと考えてる人もいます。

実際。

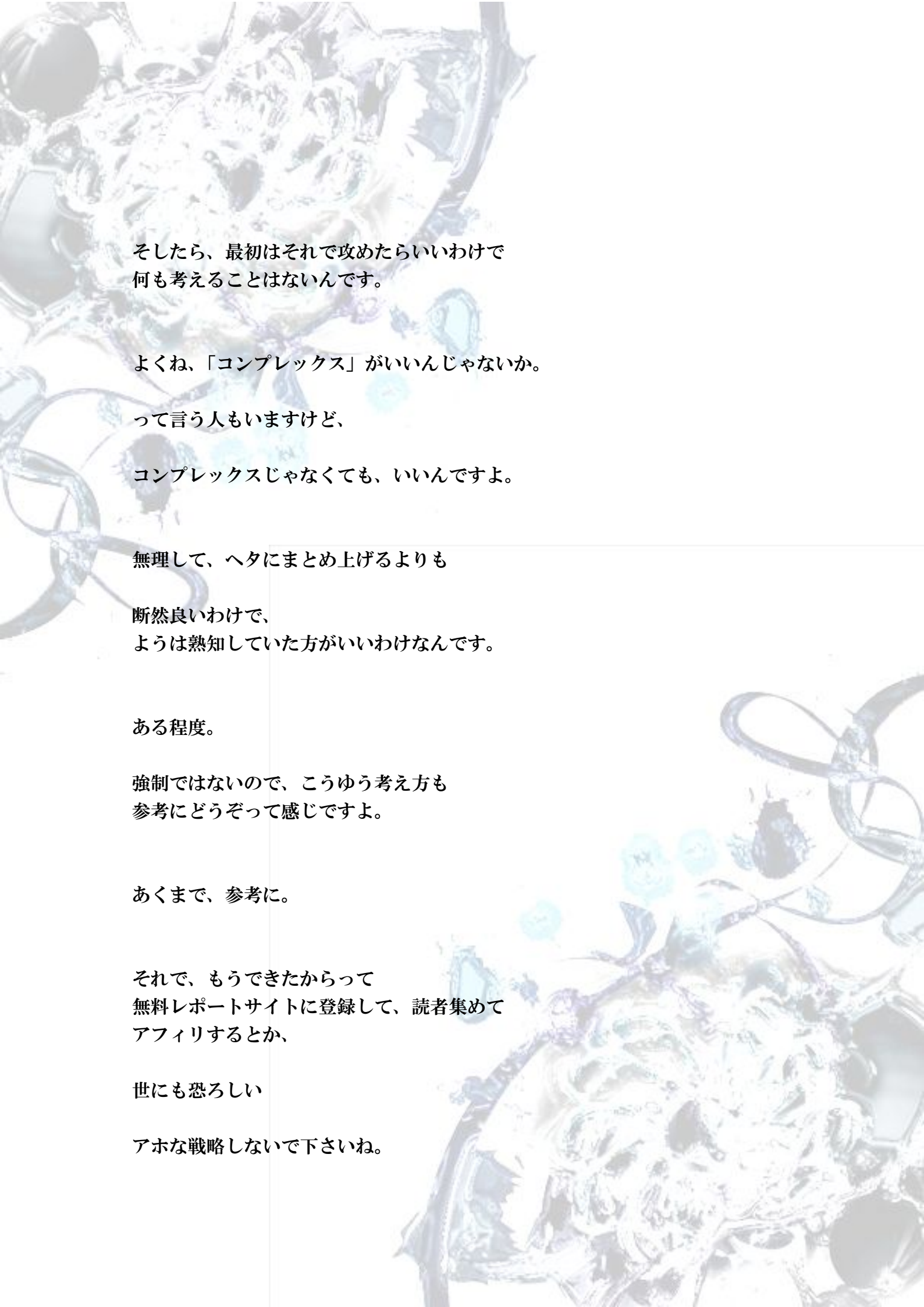
そういう人に言っているのが

[[name1]]さんが今までの人生で一番“お金”と“時間”

そして“労力”を使ったことを思い出してください。

って感じで答えているわけなんです。

これって、結構出てくるんですよ。以外に。



そしたら、最初はそれで攻めたらいいわけで何も考えることはないんです。

よくね、「コンプレックス」がいいんじゃないか。

って言う人もいますけど、

コンプレックスじゃなくても、いいですよ。

無理して、ヘタにまとめ上げるよりも

断然良いわけで、
ようは熟知していた方がいいわけなんです。

ある程度。

強制ではないので、こうゆう考え方も
参考にどうぞって感じですよ。

あくまで、参考に。

それで、もうできたからって
無料レポートサイトに登録して、読者集めて
アフィリエイトとか、

世にも恐ろしい

アホな戦略しないで下さいね。

そんな集めたアドレス1円の価値もないです。

それで、もし時間があつたら

ピックアップした迷惑メールをひたすら眺める。

このウザイメールは何がダメなのか？

このウザイメールは何でこんなに必死なのか？

ってね。

そして、一番重要なのが

こんなこと、もし自分が書いたら

何て思われるだろうか？

と、考えることですよ。

絶対真似したくないように考えなければなりません。

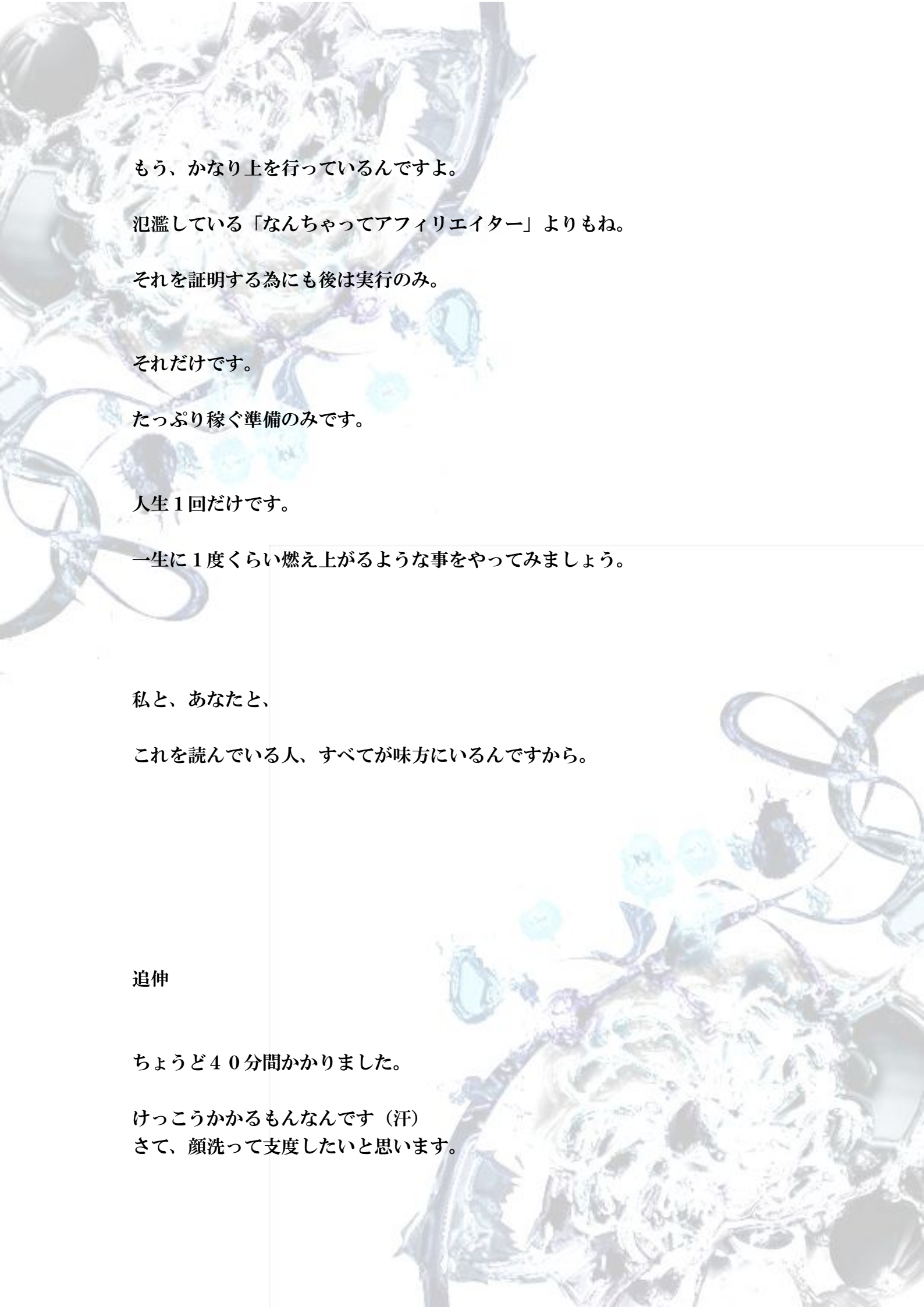
もう、この時点で[[name1]]さんは

ピックアップした迷惑メール作者よりも

はるかに知識をえているんだから、

突き放さなければならないんです。

なぜなら



もう、かなり上を行っているんですよ。

氾濫している「なんちゃってアフィリエイター」よりもね。

それを証明する為にも後は実行のみ。

それだけです。

たっぷり稼ぐ準備のみです。

人生1回だけです。

一生に1度くらい燃え上がるような事をやってみましょう。

私と、あなたと、

これを読んでいる人、すべてが味方にいるんですから。

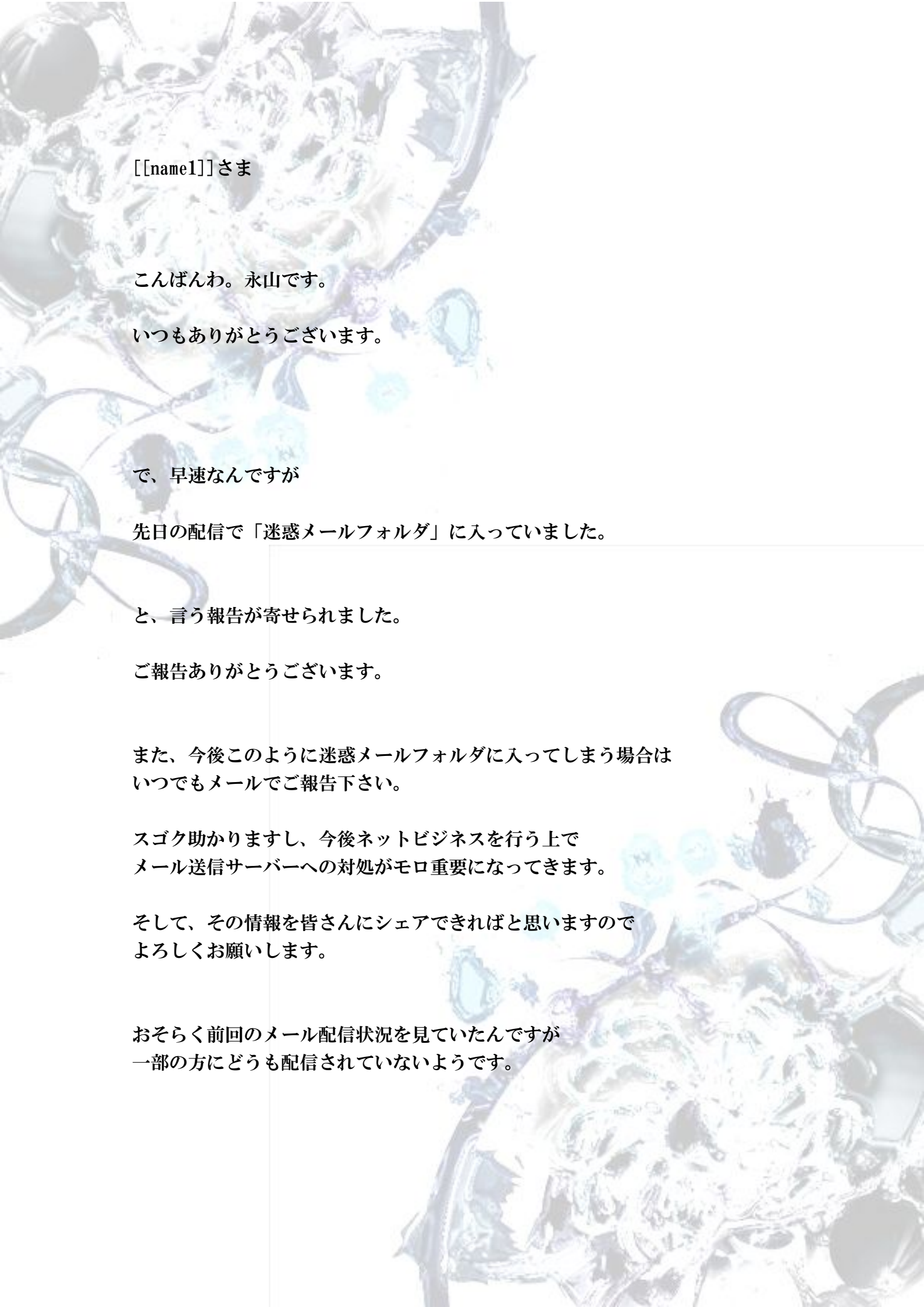
追伸

ちょうど40分間かかりました。

けっこうかかるもんなんです(汗)
さて、顔洗って支度したいと思います。

NO. 08





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

で、早速なんですけど

先日の配信で「迷惑メールフォルダ」に入っていました。

と、言う報告が寄せられました。

ご報告ありがとうございます。

また、今後このように迷惑メールフォルダに入ってしまう場合は
いつでもメールでご報告下さい。

スゴク助かりますし、今後ネットビジネスを行う上で
メール送信サーバーへの対処がモロ重要になってきます。

そして、その情報を皆さんにシェアできればと思いますので
よろしくお願いします。

おそらく前回のメール配信状況を見ていたんですが
一部の方にどうも配信されていないようです。

では、早速行きましょうか。

■□ 警察が動く ■□

数回まえのメールで

●ールア●レ●ターのお話をしたのをおぼえていますか？

あれ類の、アドレス自動収集システムの事です。

あれについて、

ちょっと耳寄りな情報が私の耳に入ってきましたので

[[name1]]さんにお知らせしますね。

耳寄りかどうかはわかりませんが、
ただ事ではないんです・・・

私、結構バカににして訴えられるとか（笑）叫んでいましたが
今回、とうとう警察沙汰になったようです。

ようは、苦情の入りすぎなんですよ。

凄まじい数の苦情です。

いや、アドレス収集システム販売者にはではなく
誰にだと思いませんか？

そのアドレスを収集して無差別送信した
送信者にはもちろんですが、誰にだと思えます？

あれって言うのは、購入者のほとんどがアフィリエイト
なんですよ。

話によるとほぼ9割だそうです。
詳しい割合は本人に聞いてないのでわかんないんですが。

普通ですね、サイトショップの責任者とか、

情報販売者が自分の情報商材を売り込む為に

アドレスを自動収集して、無差別に配信しようとする
アホな取り組みの為に、開発した物だったらしいんですが。

これは、グレーなんです。カンタンに言えば。

しかし、実際はアフィリエイトがほとんど購入して
(今も購入していると思うのですが)

無差別にメールを配信しているのが現状なんです。

そんなシステム販売した本人は今では寵児扱いです。
ほんとアホな話なんですけど・・・

なんで警察が動いたのかって言ったら

カンタンに言えば、あまりにも無差別配信し過ぎたんです。

自業自得。

そして、一番被害に遭ったのが

なんと

アフィリ紹介料を支払う側、“物販販売者”や“情報販売者”。

わかりますか？なんでか。

「ドメイン取り消しを食らっているんです。」

警察がまず、被害届を受理して各ドメイン会社に報告。

そして、whois も動き、全部取り消し。

営業停止。

販売できない。

収入無し。

すべてが終わり。

わかりますか？

大迷惑なんですよ。

無責任なツール販売者とアホなアフィリエイターのおかげで。

わかりやすく言ったら

例えば、[[name1]]さんが「健康食品の通販サイト」を運営していたとしましょう。

石鹸とか無添加食品とかスローライフ的な物を。

そのサイトを無差別配信メールで何十万通も一般市民に対して送り続けたとします。

アフィリエイトが収集メールツールを使ってね。

売り上げは、瞬発的にまああるでしょう。

最初だけ。

でも、どうですか。あとは。

苦情の嵐です。

誰にだと思えますか？

アフィリエイトにはもちろんの事、

サイト運営者にです。集中攻撃。

[[name1]]さんにひっきりなし電話抗議です。メールももちろんです。

ってか、嵐ってもんじゃないです。ハンパ無いくらいです。

寝込みたいくらい。想像できないくらい。

サイトがある日

パッとなくなるんです。メールアドレスドメインもすべて。

全部。取り消し。

売り上げどころか、立ち直らないんですよ。
笑い話どころではないんです。

0なんですから。0えん。

まあ、まだ0だけならいいんですが・・・

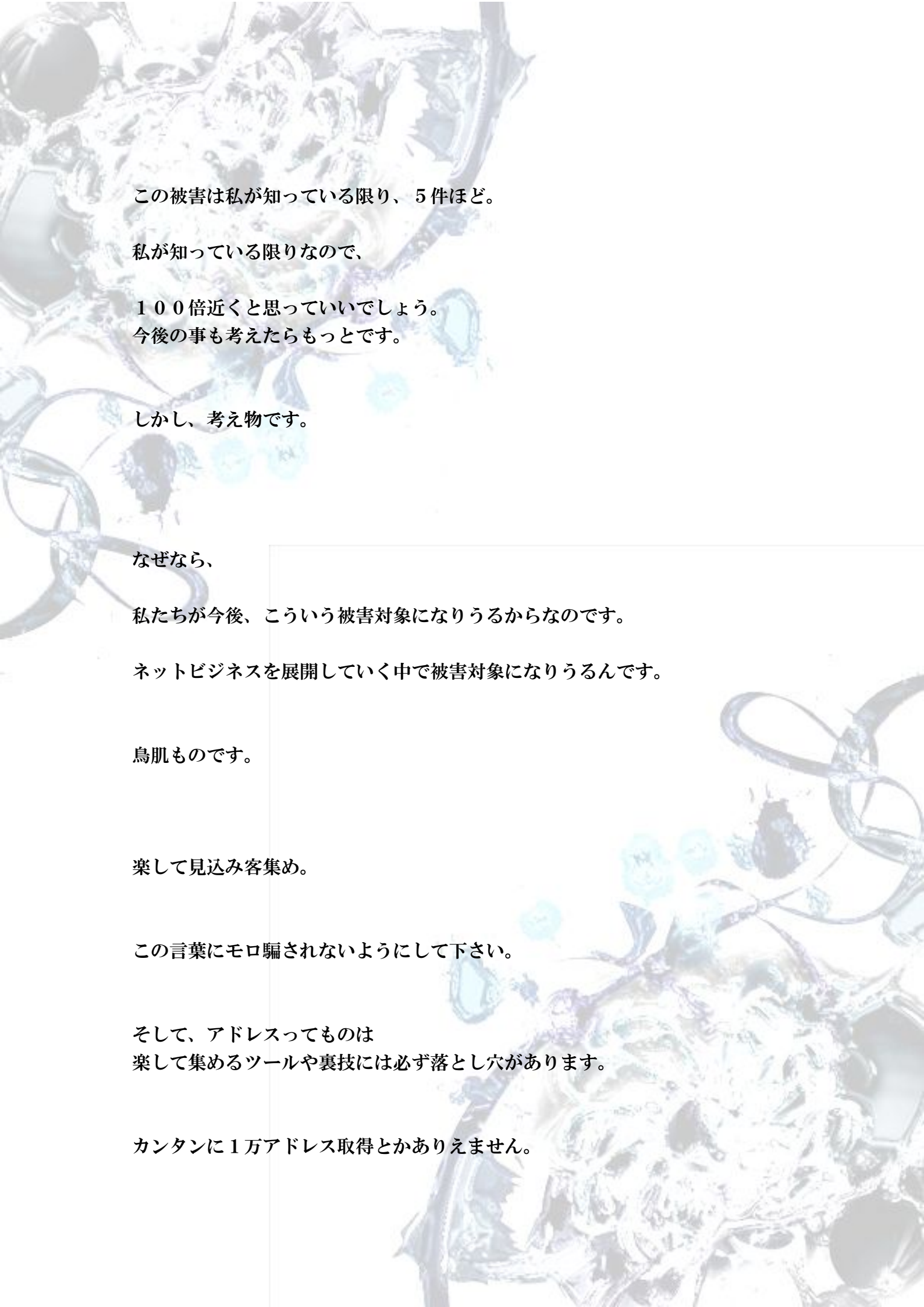
後は[[name1]]さんの想像に任せます。

で、販売者本人は知らん顔なんです。

「未承諾広告」と件名に書いて送ればOK的な事を
あたかも対策騙しみたいにして

今度は更なる値上げをたくらんでいるわけですよ。

傍若無人。



この被害は私が知っている限り、5件ほど。

私が知っている限りなので、

100倍近くと書いていいでしょう。
今後の事も考えたらもっとです。

しかし、考え物です。

なぜなら、

私たちが今後、こういう被害対象になりうるからなのです。

ネットビジネスを展開していく中で被害対象になりうるんです。

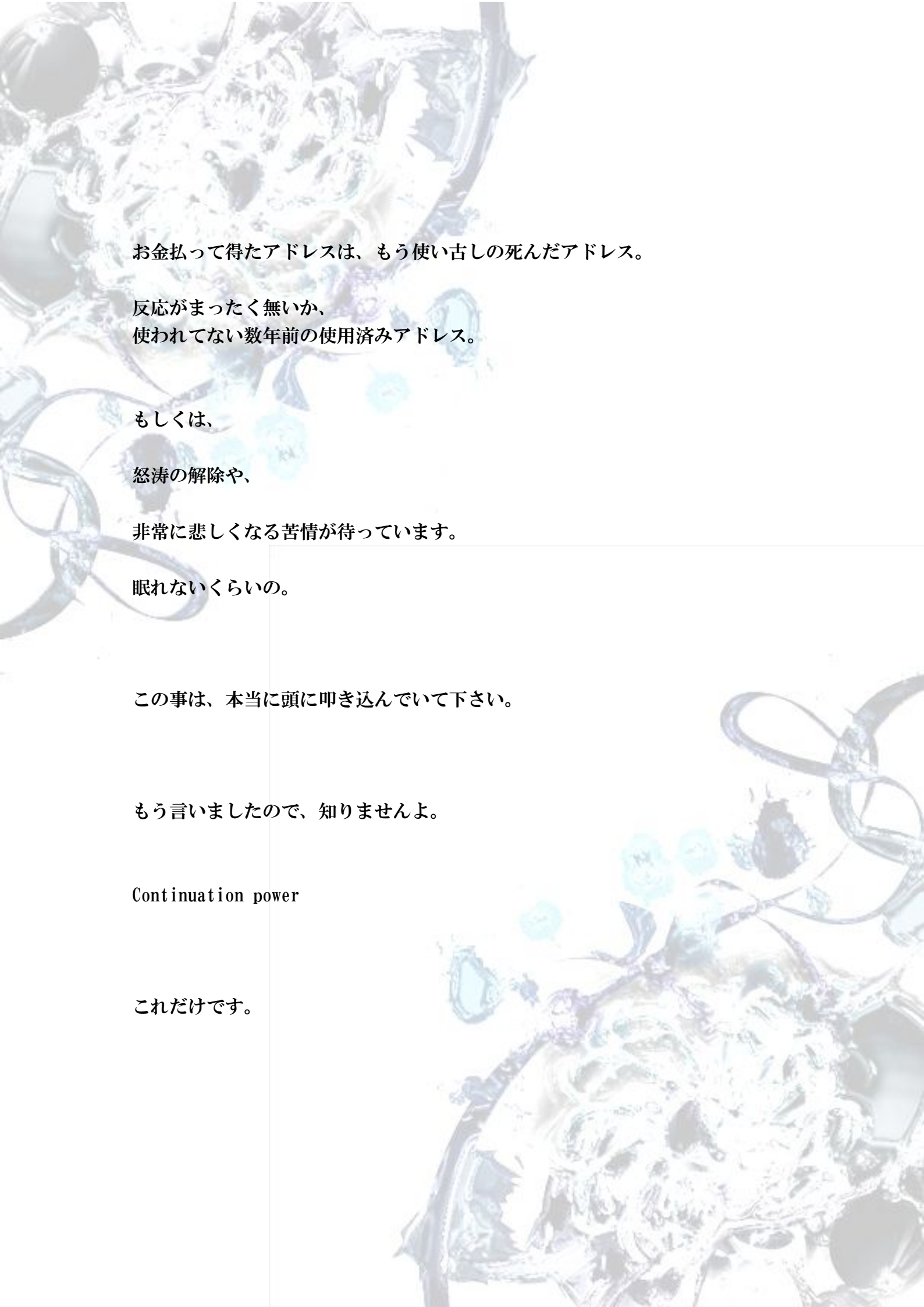
鳥肌ものです。

楽して見込み客集め。

この言葉にモロ騙されないようにして下さい。

そして、アドレスってものは
楽して集めるツールや裏技には必ず落とし穴があります。

カンタンに1万アドレス取得とかありえません。



お金払って得たアドレスは、もう使い古しの死んだアドレス。

反応がまったく無いか、
使われてない数年前の使用済みアドレス。

もしくは、

怒涛の解除や、

非常に悲しくなる苦情が待っています。

眠れないくらいの。

この事は、本当に頭に叩き込んでいて下さい。

もう言いましたので、知りませんよ。

Continuation power

これだけです。

■□ 視点のズレが大成功 ■□

先日、少し時間があつたんで

DVDを借りて観たり、本を数冊買ってきて読んでいます

ちょっと面白い事例を見つけたので紹介します。

[[name1]]さんは「アート引越しセンター」という会社を知っていると思います。

おそらく知らない人はいないんじゃないかな？って言うくらい有名です。

あの会社っていうのは元々大きな運送会社の下請けの会社をしていたのですが、ある日を堺に切り離された、

ようは

リストラされた夫婦によって始められた会社なのです。

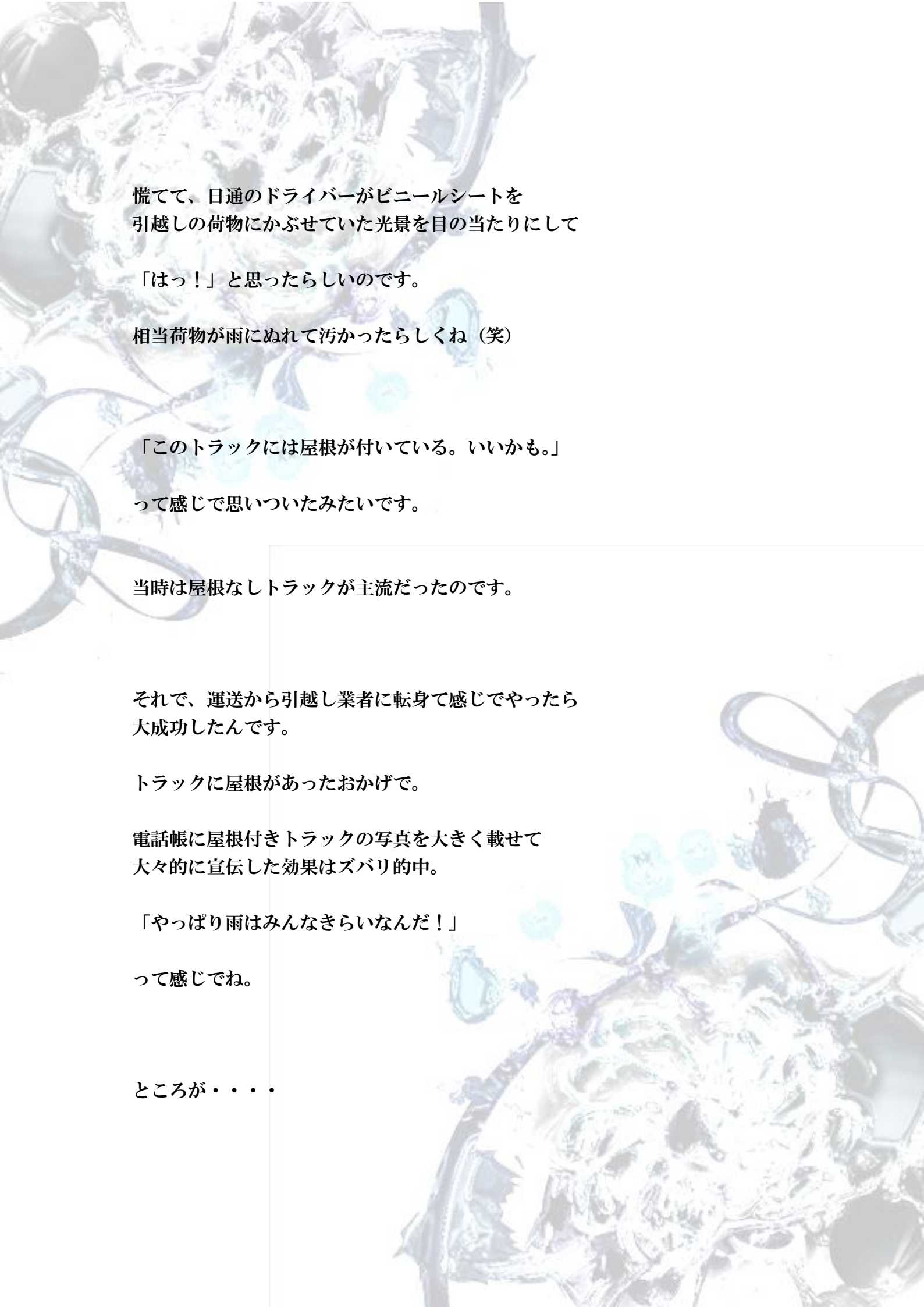
全部トラックを売り払い、

そして、

屋根付きのトラックが1台だけ残ったって感じで。

そして、ある日、日通（ペリカン）の引越しのトラックがドライブ中のリストラ夫婦の前を通り過ぎていた時に

雨が相当、降って来たらしく



慌てて、日通のドライバーがビニールシートを引越しの荷物にかぶせていた光景を目の当たりにして

「はっ!」と思ったらしいのです。

相当荷物が雨にぬれて汚かったらしくね (笑)

「このトラックには屋根が付いている。いいかも。」

って感じで思いついたみたいです。

当時は屋根なしトラックが主流だったのです。

それで、運送から引越し業者に転身して感じでやったら大成功したんです。

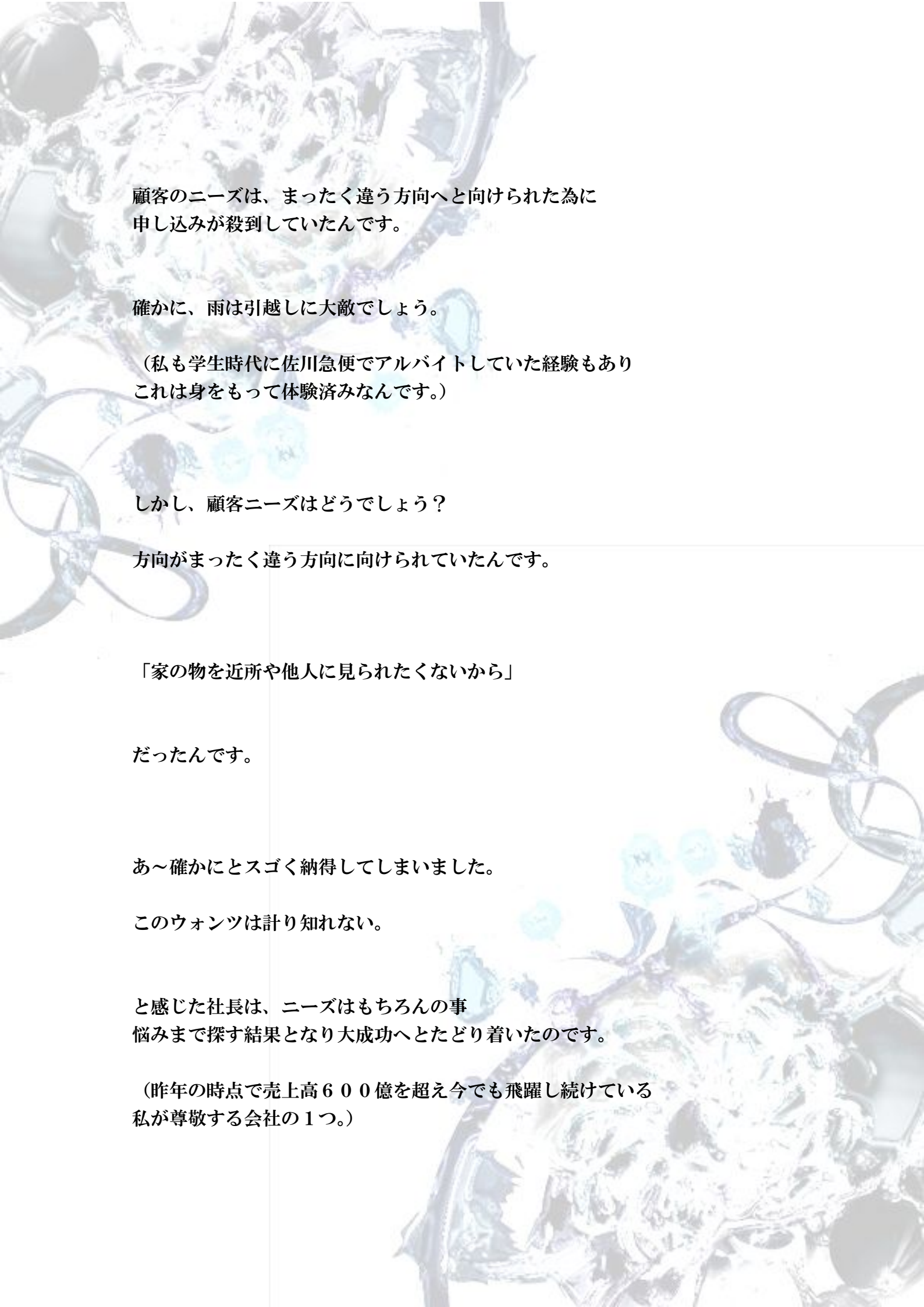
トラックに屋根があったおかげで。

電話帳に屋根付きトラックの写真を大きく載せて大々的に宣伝した効果はズバリ的中。

「やっぱり雨はみんなきらいなんだ!」

って感じでね。

ところが・・・



顧客のニーズは、まったく違う方向へと向けられた為に
申し込みが殺到していたんです。

確かに、雨は引越しに大敵でしょう。

(私も学生時代に佐川急便でアルバイトしていた経験もあり
これは身をもって体験済みなんです。)

しかし、顧客ニーズはどうでしょう？

方向がまったく違う方向に向けられていたんです。

「家の物を近所や他人に見られたくないから」

だったんです。

あ～確かにとスゴく納得してしまいました。

このウォンツは計り知れない。

と感じた社長は、ニーズはもちろんの事
悩みまで探す結果となり大成功へとたどり着いたのです。

(昨年の時点で売上高600億を超え今でも飛躍し続けている
私が尊敬する会社の1つ。)



その目的を達成するうえで、障害となるありとあらゆる段階を解決していく。

最初に紙に書いてください。って言いましたよね。

あれの中に、一番重要な事として

- ・ターゲットとなる顧客がどのように成功までたどり着くのか

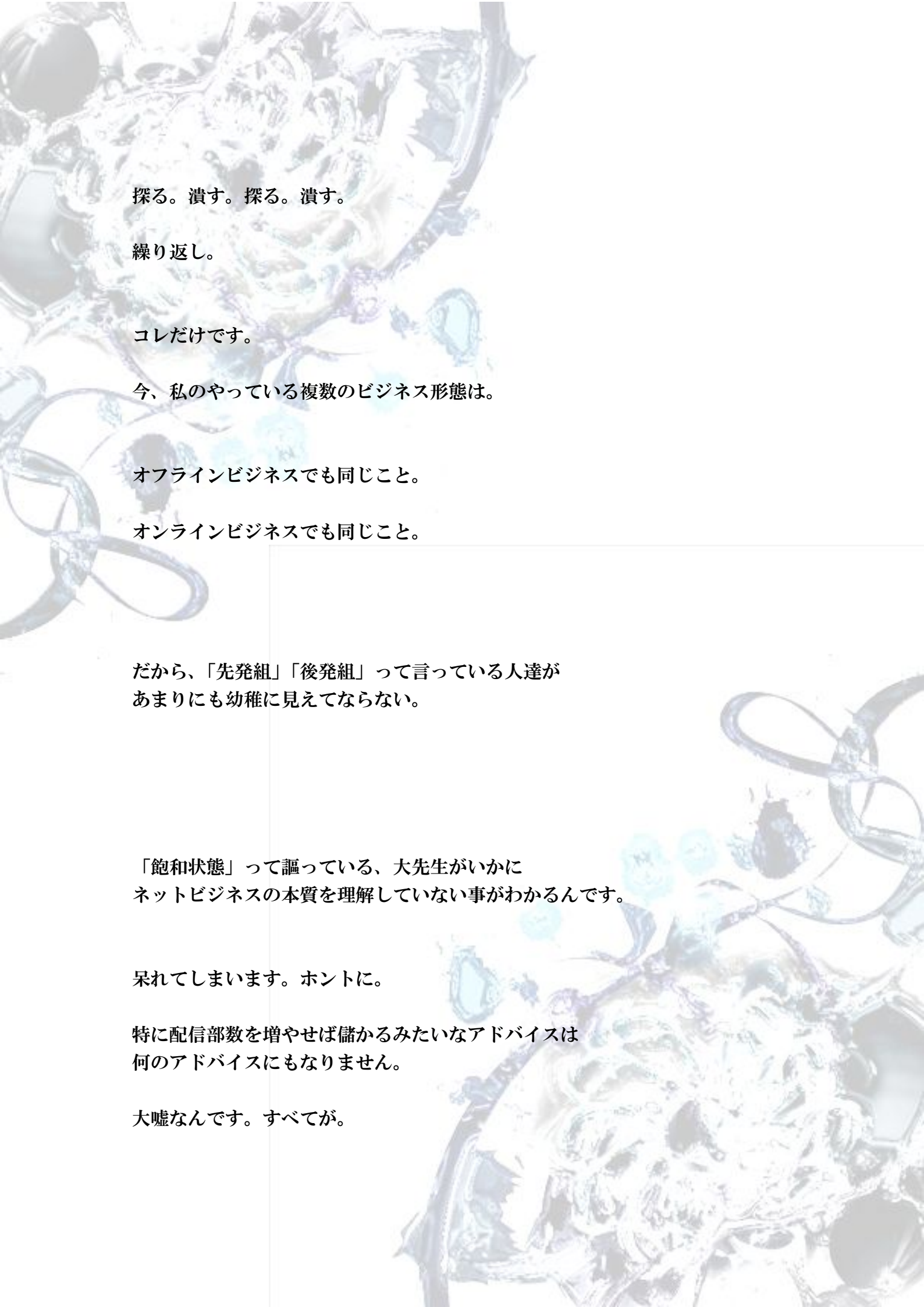
これを今から行っていくわけなんです。

ネットビジネスで。

なんらリアルビジネスと変わりありません。

どう時代が変わろうと、この悩みっていう不安要素は消えてなくなりません。

とにかく、ぶっ潰す。
すべてぶっ潰していく。
ありとあらゆる不安や悩みを。



探る。潰す。探る。潰す。

繰り返し。

コレだけです。

今、私のやっている複数のビジネス形態は。

オフラインビジネスでも同じこと。

オンラインビジネスでも同じこと。

だから、「先発組」「後発組」って言っている人達が
あまりにも幼稚に見えてならない。

「飽和状態」って謳っている、大先生がいか
にネットビジネスの本質を理解していない事がわかるんです。

呆れてしまいます。ホントに。

特に配信部数を増やせば儲かるみたいなアドバイスは
何のアドバイスにもなりません。

大嘘なんです。すべてが。

見て下さい。あなたのメールボックスを。

必死でしょう？

わけがわからないアドバイスを受けて
メールを配信し続けている騙された人達は。

ちょっと話がそれましたが、

「飽和状態」ってありえませんかから。

少なくとも私の頭の中ではね。
私が生涯を終えたあとでも永遠にね。地球がなくなるまで。

もし、[[name1]]さんが「もう今からでは遅いかも・・・」
とか思っているんでしたら、考え方を逆に変えることです。

もし、[[name1]]さんが「今からではかなわないよ・・・」
とか思っているんでしたら、考え方を逆に変えることです。

「こいつら全然ダメじゃん。やっぱオレが出て行くしかないか。

しょうがないなー。全部ひっくり返してやる。見てろよ。」

って感じでね。そんな勢いでね。

ちなみに、私はオフライン1つ。

オンライン3つ。

で成り立っています。現実的に。

35までには、倍に増やす予定です。
最低、月に1500万円という目標がある限り
あきらめません。

そのビジネスモデル形態の1つを次回、

図解入りのレポートを[[name1]]さんにシェアします。

カンタンなアンケート回答という条件付きなのですが

お金は要りませんのでご安心を。

しかも、入力なしのチェックマーク方式です。

■□ コンティニューエーション ■□

前回、初めて課題らしい課題を出してしまったんですが



少し後悔しています。

ちょっとペースが速すぎたんじゃないかと。

感想メールや質問メールが今の段階で数百あっているのですが

色んな人がいて

速さもまったく違ってきます。

打ち込める時間なども様々で、多種多様。

色んな職業の人とお近づきになれて嬉しい限りです。

こんな、無鉄砲な若輩者の私のメールに対して

同感してくれるのは、ホントに嬉しいです。

人生経験のまだまだ浅い愚か者の私にね。

元大企業の部長クラスの人もいれば

現役で社長をしている人もいます。

そして、私と同様、福祉関係の人もいれば



保険外交員、警備員、ドライバー、スポーツ関係、OL、学生
と様々です。

どうですか？

私のペースで行ってもいいですか？

私も今回新しいネットビジネスを展開していくんですが・・・

OKです。

私のペースで進めていきます。

意見の余地を与えません。

でも、ご安心下さい。

かなり遅いペースで進めていきます。

なぜなら、私が結構な展開をしているので

必然的に遅くなってしまいます。



ここで、また課題を言ってしまう訳なんですが
どうでしょう？

リスト集めしましょうか。そろそろ。

できますか？同時に。

プレゼント用のレポート作るのと、リスト集め。

同時進行です。

誰よりも近道したい人はこちらです。
<http://drm-club.com/kage>

もし、[[name1]]さんが無理だと思ったらどちらかに絞って下さい。

もし、[[name1]]さんが無理だと思ったらあきらめないで下さい。

介護職員の私にできるんだから。

ここで、何かわからない事がありましたらメール下さい。

で、早速レポート作ってしまった人は

リスト集めるんです。

名前とメールアドレスが一致したリストです。

メールアドレスだけではダメです。

名前もハンドルネームではダメです。

不正に集めたアドレスなんてもってのほかです。

いいですか。

属性も確実に[[name1]]さんがやろうとしているビジネスに
当てはまった人だけです。

属性とは？と質問が来そうなので早めに答えると

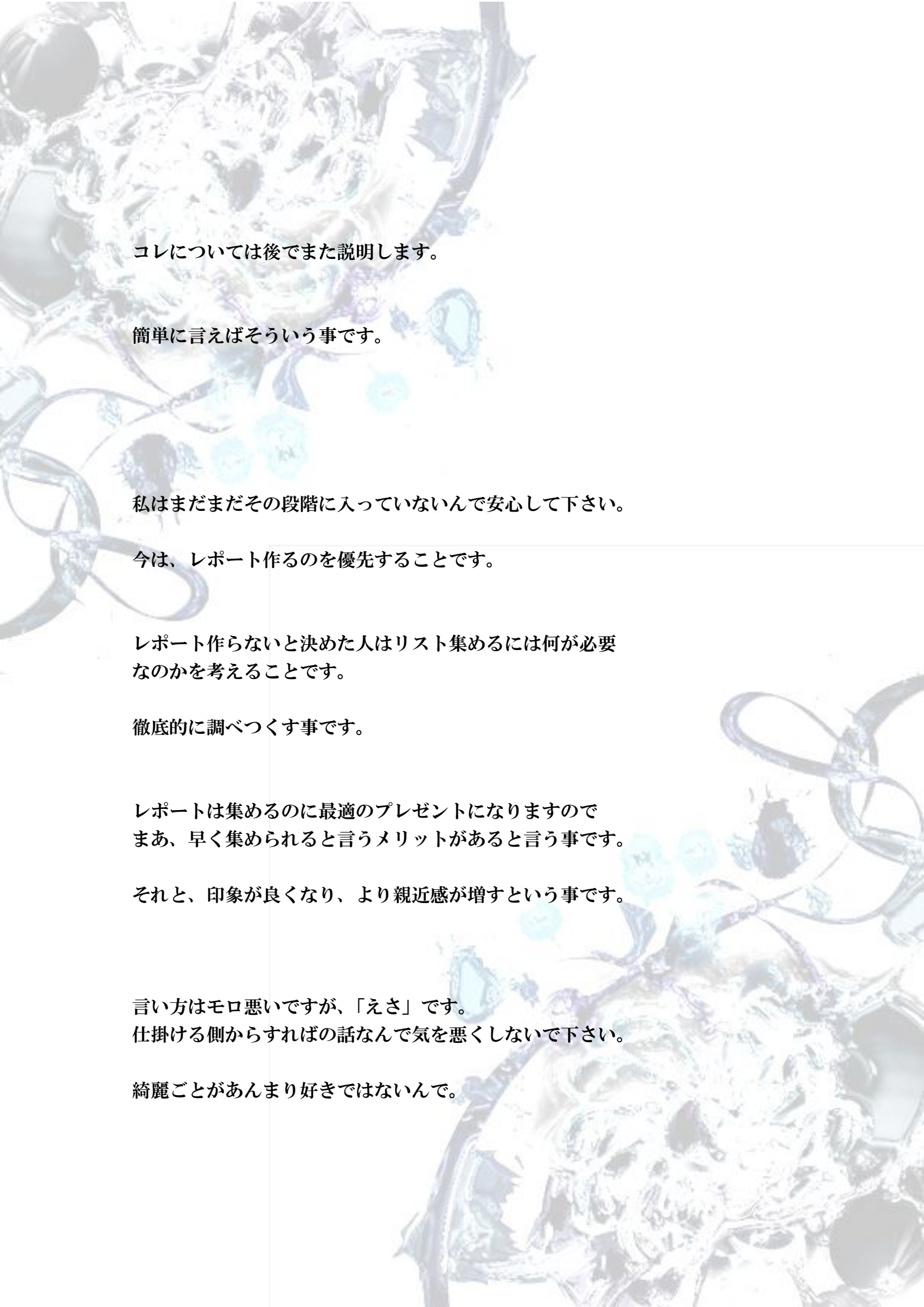
例えば、ダイエットで展開していくのでしたら
痩せたい人は属性に一致します。

ダイエットで展開していくのに
料理がうまくなりたい人っていうのは一致していません。

モテたい人も一致しません。

と、言いたいですが・・・

勘のいい人はあれ？と思うはずです。



コレについては後でまた説明します。

簡単に言えばそういう事です。

私はまだまだその段階に入っていないんで安心して下さい。

今は、レポート作るのを優先することです。

レポート作らないと決めた人はリスト集めるには何が必要なのかを考えることです。

徹底的に調べつくす事です。

レポートは集めるのに最適のプレゼントになりますので
まあ、早く集められると言うメリットがあると言う事です。

それと、印象が良くなり、より親近感が増すという事です。

言い方はモロ悪いですが、「えさ」です。
仕掛ける側からすればの話なんで気を悪くしないで下さい。

綺麗ごとがあんまり好きではないんで。

[[name1]]さんが優良な商品、又は情報を提供するさいにお金を支払ってくれる人たちを集めるための物です。

オフラインで言えば、試供品等です。

あとは、連絡先などの足跡を残してもらう。

ファックス番号でもそうです。電話番号でもそうです。

カタログ配布となれば住所です。

それを集めるのです。

これについて、また後で詳しく説明します。

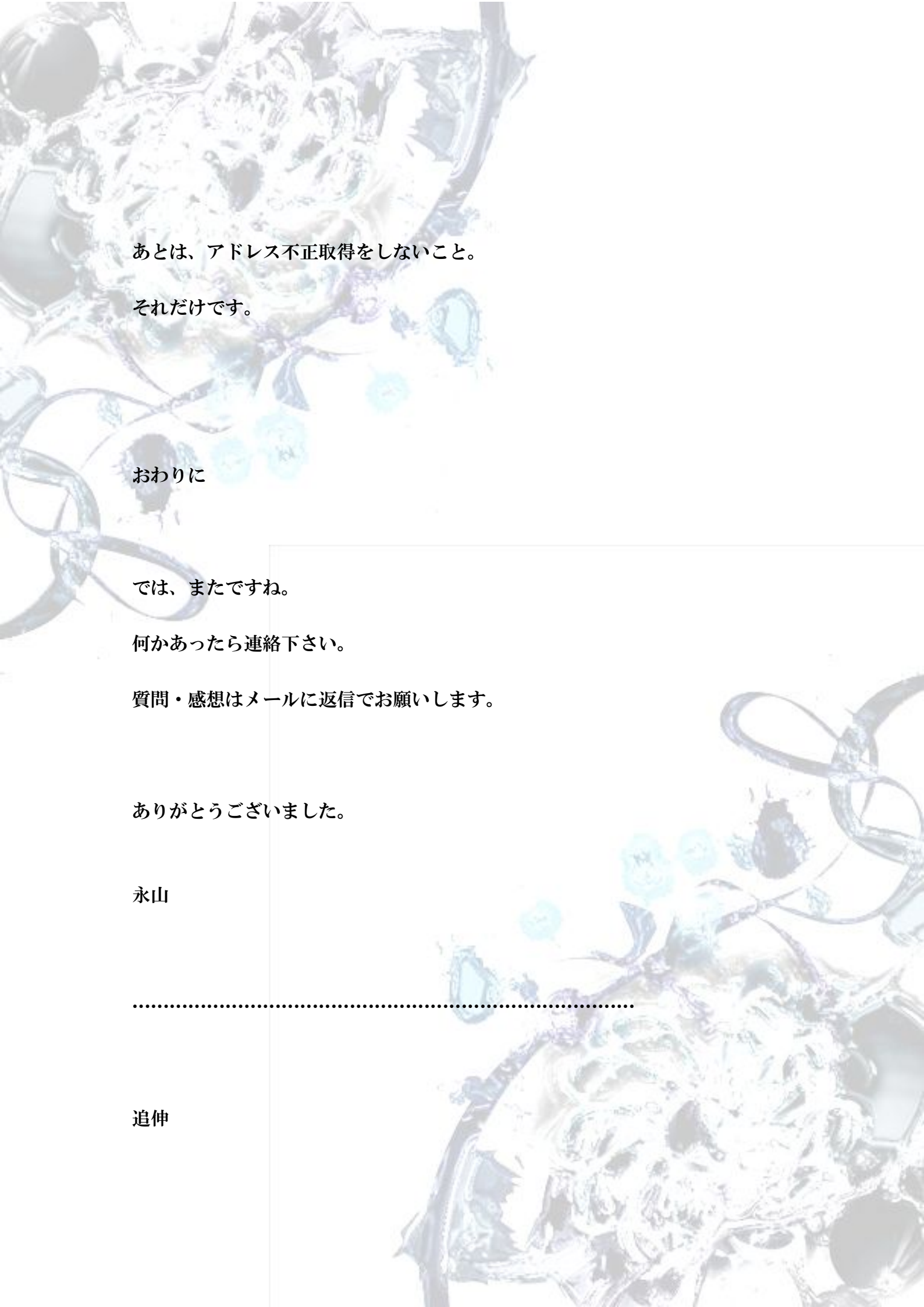
何かわからない事が[[name1]]さんにありましたらメール下さい。

何にも考える必要はありません。
人見知りする必要なんてどこにもありません。

答えられる限り答えますので。私でよければ。

ちなみに私は人見知りがひどいほうです。

で、とにかく後はやろうとしているビジネスを
全体的に把握して、なおかつ分散化しておく必要があります。



あとは、アドレス不正取得をしないこと。

それだけです。

おわりに

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

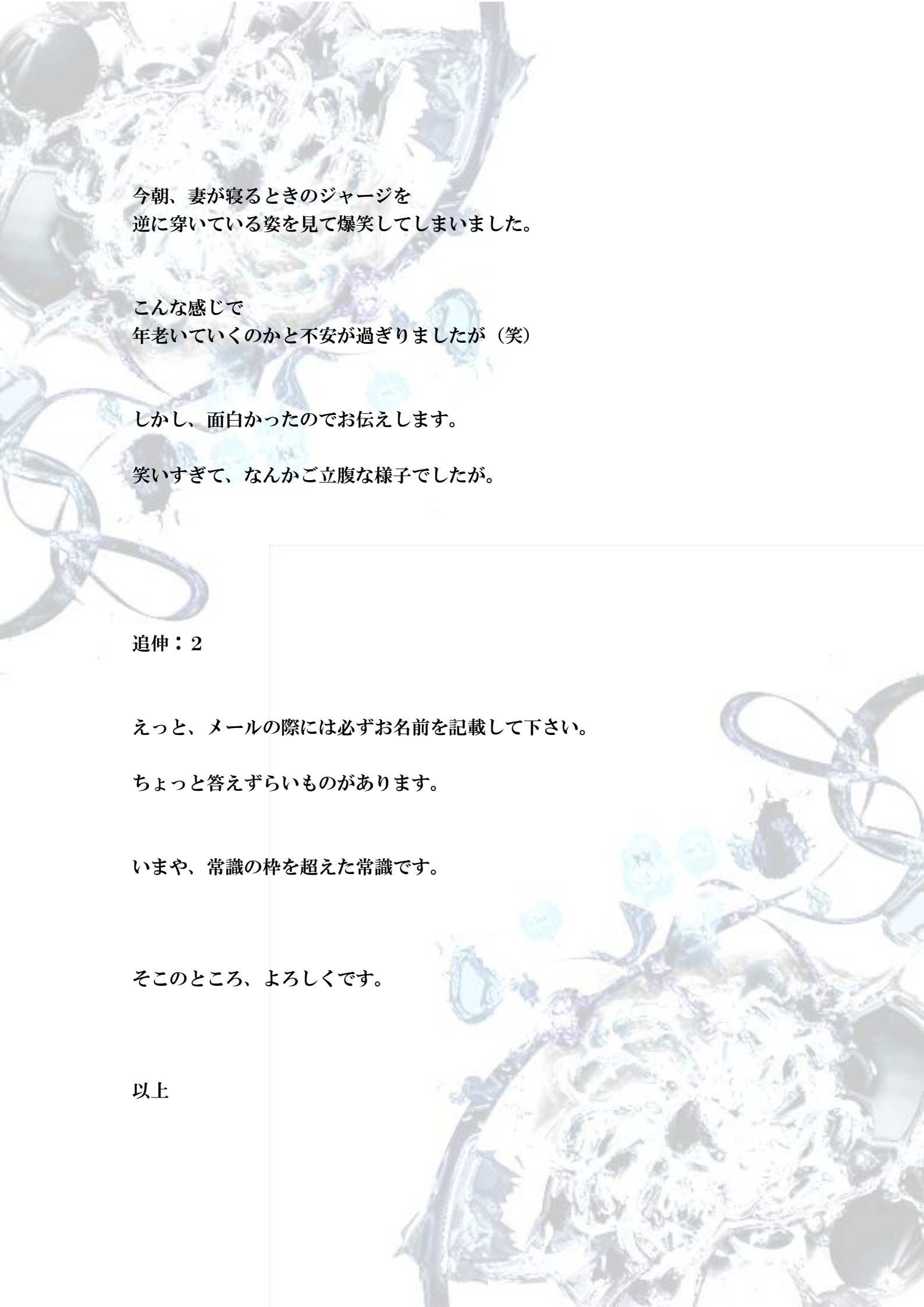
質問・感想はメールに返信をお願いします。

ありがとうございました。

永山

.....

追伸



今朝、妻が寝るときのジャージを
逆に穿いている姿を見て爆笑してしまいました。

こんな感じで
年老いていくのかと不安が過ぎりましたが（笑）

しかし、面白かったのでお伝えします。

笑いすぎて、なんかご立腹な様子でしたが。

追伸：2

えっと、メールの際には必ずお名前を記載して下さい。

ちょっと答えずらいものがあります。

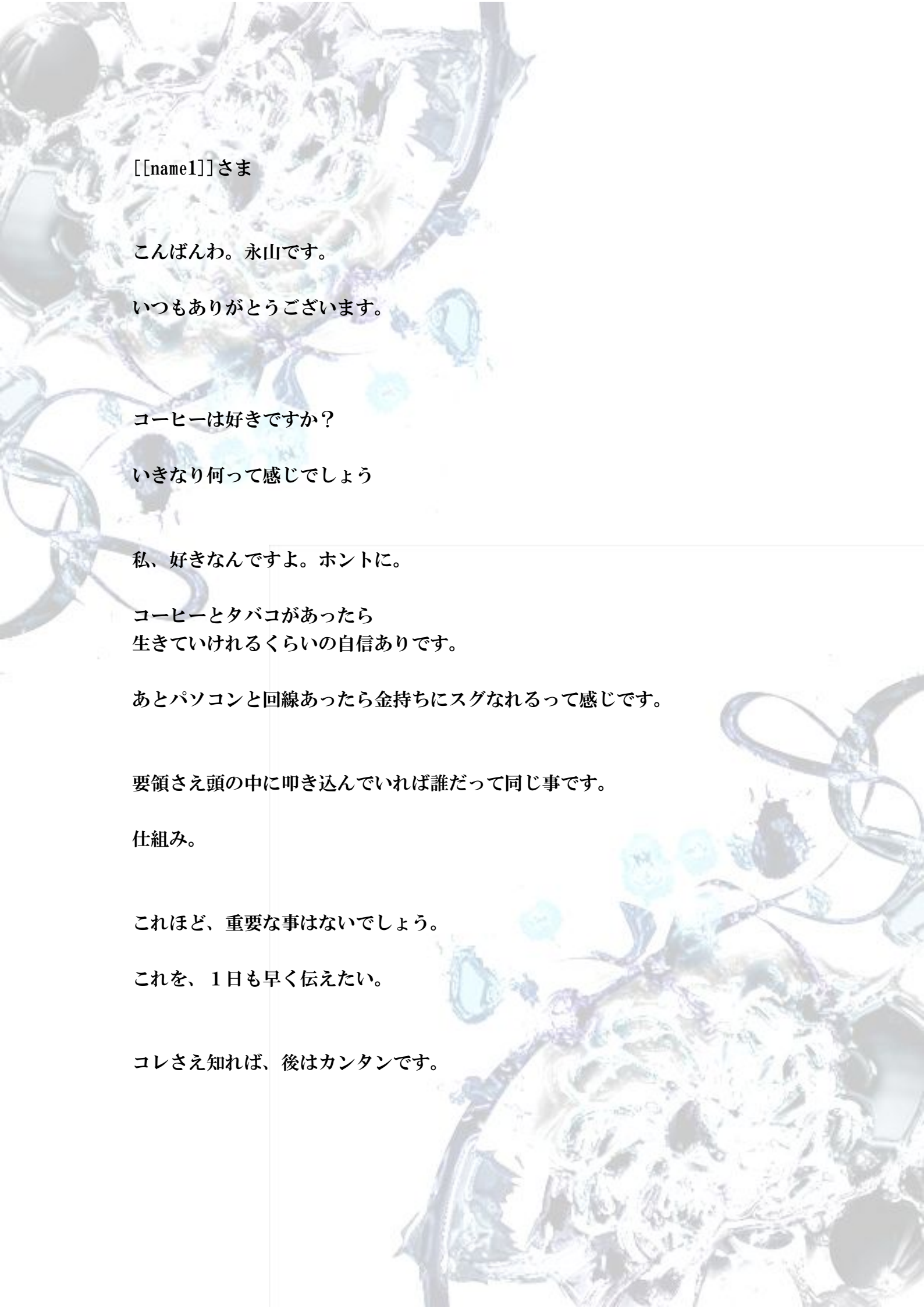
いまや、常識の枠を超えた常識です。

そのところ、よろしくです。

以上

NO. 09





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

コーヒーは好きですか？

いきなり何って感じでしょう

私、好きなんですよ。ホントに。

コーヒーとタバコがあったら
生きていけるくらいの自信あります。

あとパソコンと回線あったら金持ちにスグなれるって感じです。

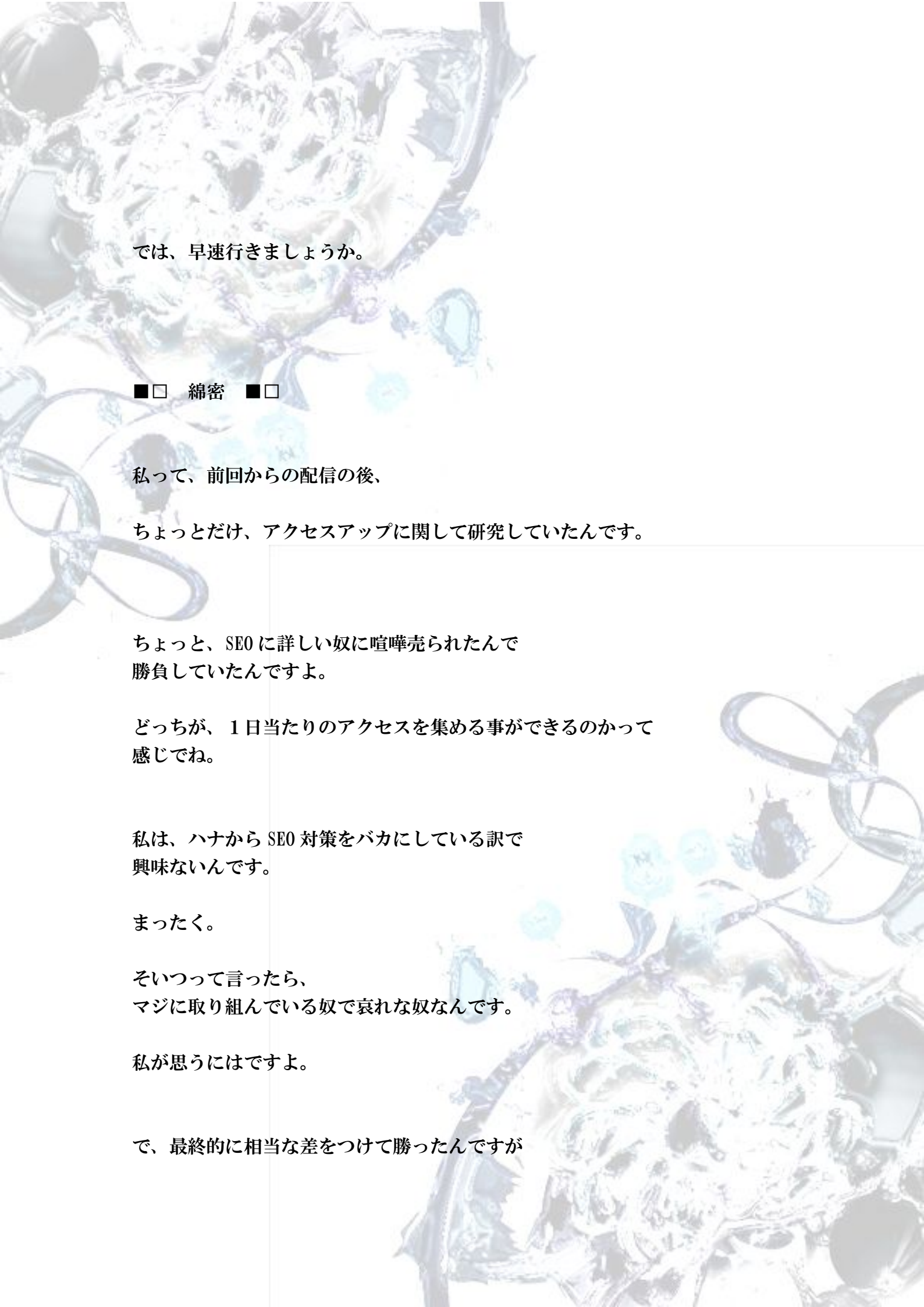
要領さえ頭の中に叩き込んでいれば誰だって同じ事です。

仕組み。

これほど、重要な事はないでしょう。

これを、1日も早く伝えたい。

コレさえ知れば、後はカンタンです。



では、早速行きましょうか。

■□ 綿密 ■□

私って、前回からの配信の後、

ちょっとだけ、アクセスアップに関して研究していたんです。

ちょっと、SEOに詳しい奴に喧嘩売られたんで勝負していたんですよ。

どっちが、1日当たりのアクセスを集める事ができるのかって感じでね。

私は、ハナからSEO対策をバカにしている訳で興味ないんです。

まったく。

そいつって言ったら、マジに取り組んでいる奴で哀れな奴なんです。

私が思うにはですよ。

で、最終的に相当な差をつけて勝ったんですが

それまでは必死でした。(笑)

1時間で約200~300アクセス。

1日に4000~6000アクセス。

これって結構な数字じゃないですか？

金は使っていないし、トラフィックエクスチェンジとかありえないし。

コメントやトラックバックも使っていないし。

瞬ワード的な物にも、頼っていないし。

メールも一切使っていないし。

しかし、私は別に大した事ってやってない訳なんです。

ブログを久々に作ってやっただけですよ。

もう今は辞めているんですが、もったいないですか？

そういう声が聞こえてきそうなので言いますが

継続はできないんです。

ブログで稼ぎ続けることは。

リスト集める時、使えるかな？って感じです。

しかし、もう辞めました。

なぜなら、ブログって言うのは
いつ、削除されるかわからないから継続性、将来性が
まったく無いんです。

そんなものに頼っていると、
いつになっても安心できないんです。

マインドできていない人はこんな方法に群がる。

.....
■□ 生保 ■□

[[name1]]さんの職場にはよく、生保レディがいますか？

昼休みの食堂とか、

休憩室とか、色んな場所に出没する人です。

生保関係の人、怒らないでね。

でも、あれって言うのは少しウザイんです。



正直。

仕事でノルマがあるかも知れませんがね。

で、何でいきなり生保関係の話するのって感じでしょうけど
我慢して聞いて下さい。

私のネットビジネスとそっくりですので。

森さんはご存知ですか？

「いや、知らない・・・」

そうですか。

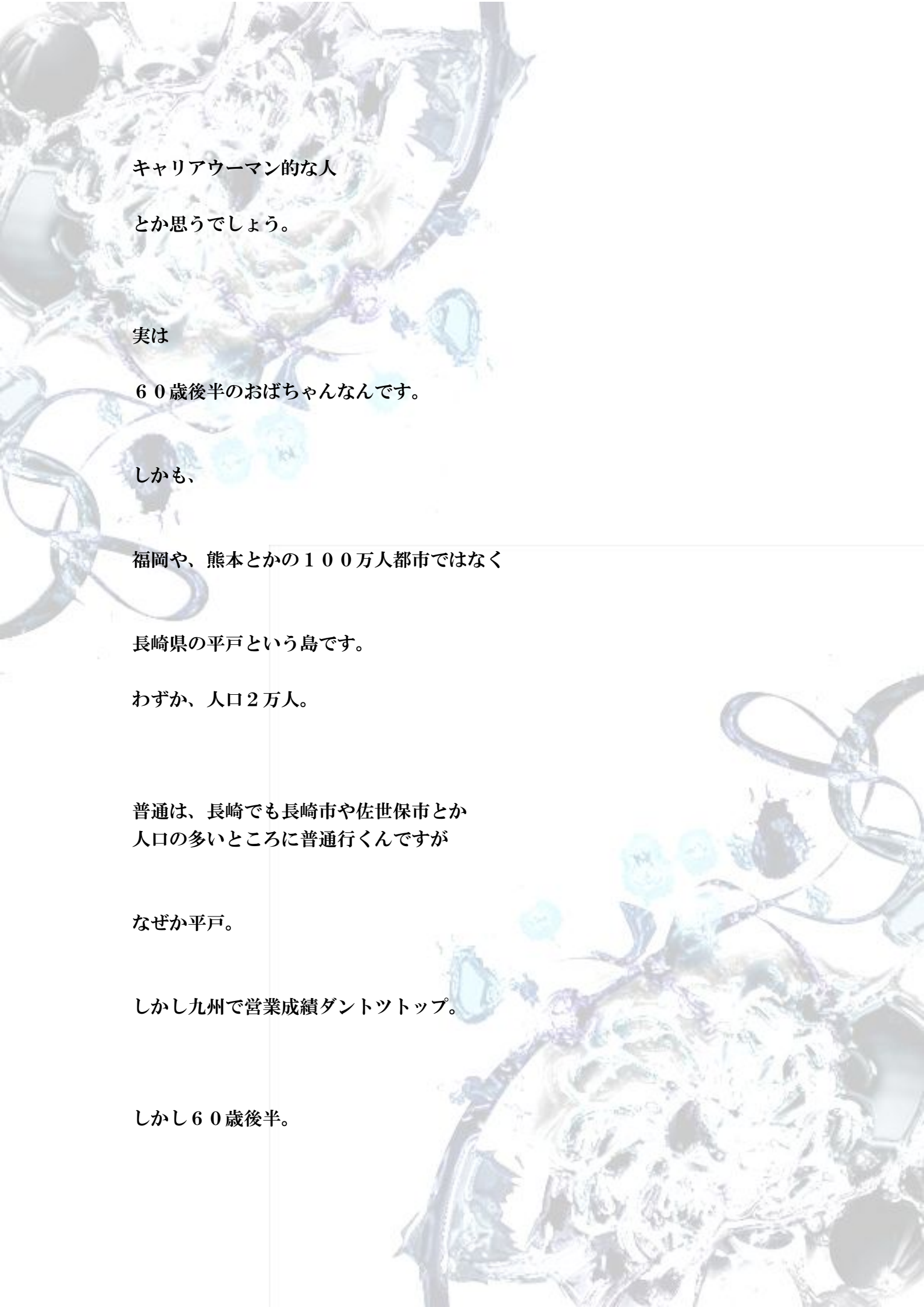
日本生命の森さんです。

セールスレディ約4000人中で
ダントツトップに君臨している人です。

で、どうやってトップになっているのか？

って感じでしょう。

さぞかし、美人で、営業力も抜群。
そして、並み居る強豪の中、
何か違うものを持っている、モロばりばりの営業



キャリアウーマン的な人

とか思うでしょう。

実は

60歳後半のおばちゃんなんです。

しかも、

福岡や、熊本とかの100万人都市ではなく

長崎県の平戸という島です。

わずか、人口2万人。

普通は、長崎でも長崎市や佐世保市とか
人口の多いところに普通行くんですが

なぜか平戸。

しかし九州で営業成績ダントツトップ。

しかし60歳後半。



これって意味わかりますか？

私も、ほぼ同じ事やっているんです。
ネットビジネスで。
そろそろ、気付いて欲しいんですが。

普通、なんて言えばいいか・・・

誰だって都会が営業取れるとか勘違いするでしょう。

人も、わんさかいるし
誰だって契約バンバン取れるとか。

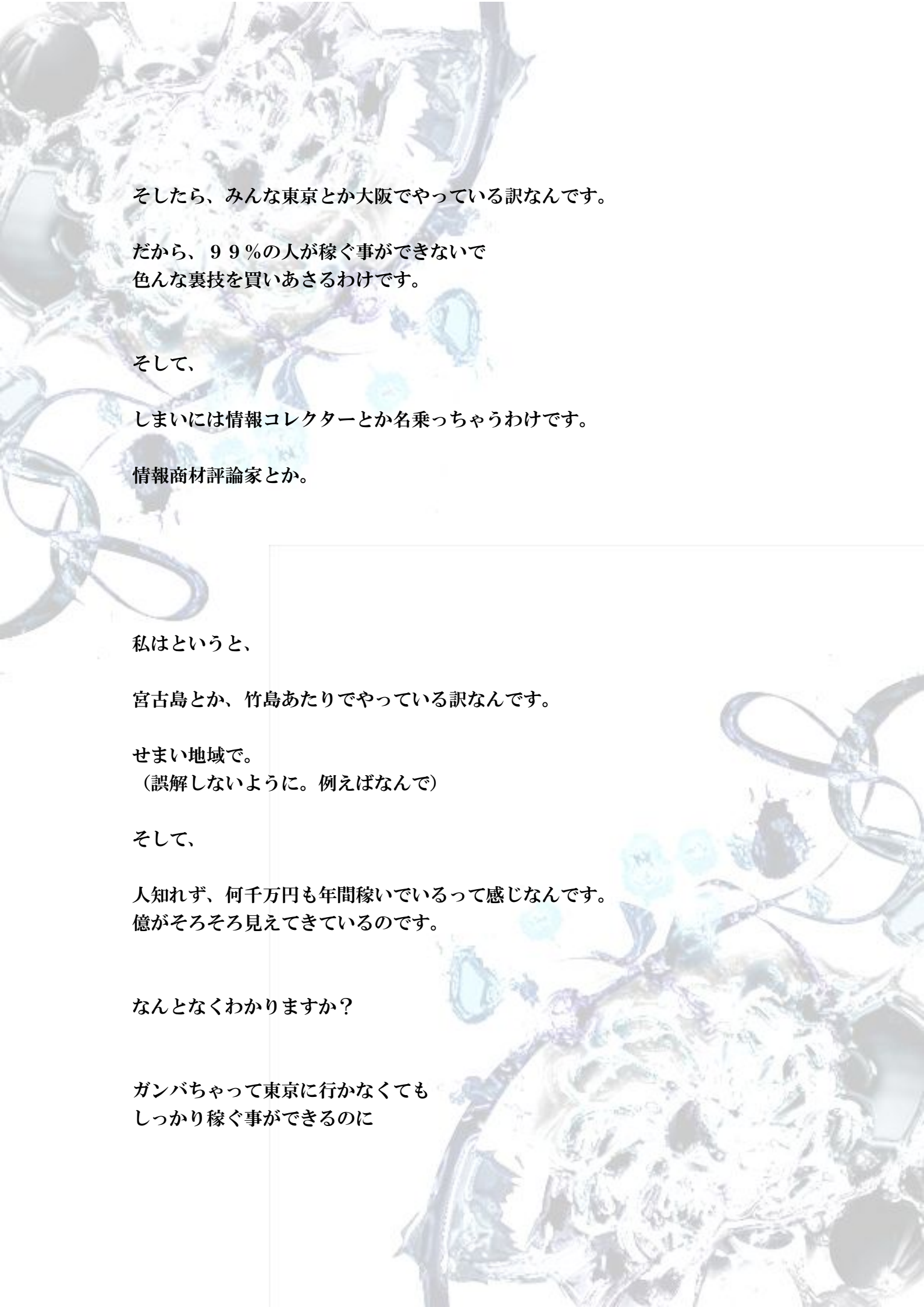
しかし、それは誰だって思っている事で
既に強豪糺いちゃっているわけなんです。

田舎に行っても、取れるわけないとか
モロアホな勘違いしてね。

ネットビジネスでも同じこと。

ただ、少し捕らえ方が違ってくるんですが。

例えば、ネットビジネスの情報起業全体を日本国土全体
としますよね。



そしたら、みんな東京とか大阪でやっている訳なんです。

だから、99%の人が稼ぐ事ができないで
色んな裏技を買いあさるわけです。

そして、

しまいには情報コレクターとか名乗っちゃうわけです。

情報商材評論家とか。

私はというと、

宮古島とか、竹島あたりでやっている訳なんです。

せまい地域で。

(誤解しないように。例えばなんで)

そして、

人知れず、何千万円も年間稼いでいるって感じなんです。
億がそろそろ見えてきているのです。

なんとなくわかりますか？

ガンバちゃって東京に行かなくても
しっかり稼ぐ事ができるのに

何でもみんな気付かないのだろうってね。

ここに気付いたら、いいのですが、なかなかね。

多分、[[name1]]さんは東京あたりでやろうと
していませんでしたか？もしくは、大阪とかで。

ブログとかが、モロそうじゃないかなって。

別にランキングで1位になったって、私より
稼ぐ事できないでしょう。ってね。

コメントしあっても、意味ないじゃん。ってね。

ネットビジネスは人脈が命、的に言ってるアホは、
一生稼げないんです。本当に。
そんな人脈いらないうです。意味が無いんです。

前文でブログのアクセス4000~6000の話
したんですが、

とても、想像付かないような所にリンクしただけの話で
特別変わったことしてないわけなんです。

後は人が流れ込むのを
20分くらい待ただけって感じです。



そして、たった20分間でユニーク100って感じで。

アドセンス広告貼ったらどうなるんだろうとか
考えたんだけどね。

発想転換。

森さんの話に戻りますが
最初はまったくだったそうです。

どうやってまわったらいいか、訳わかんなかったらしく

たまたま、当時の上司が

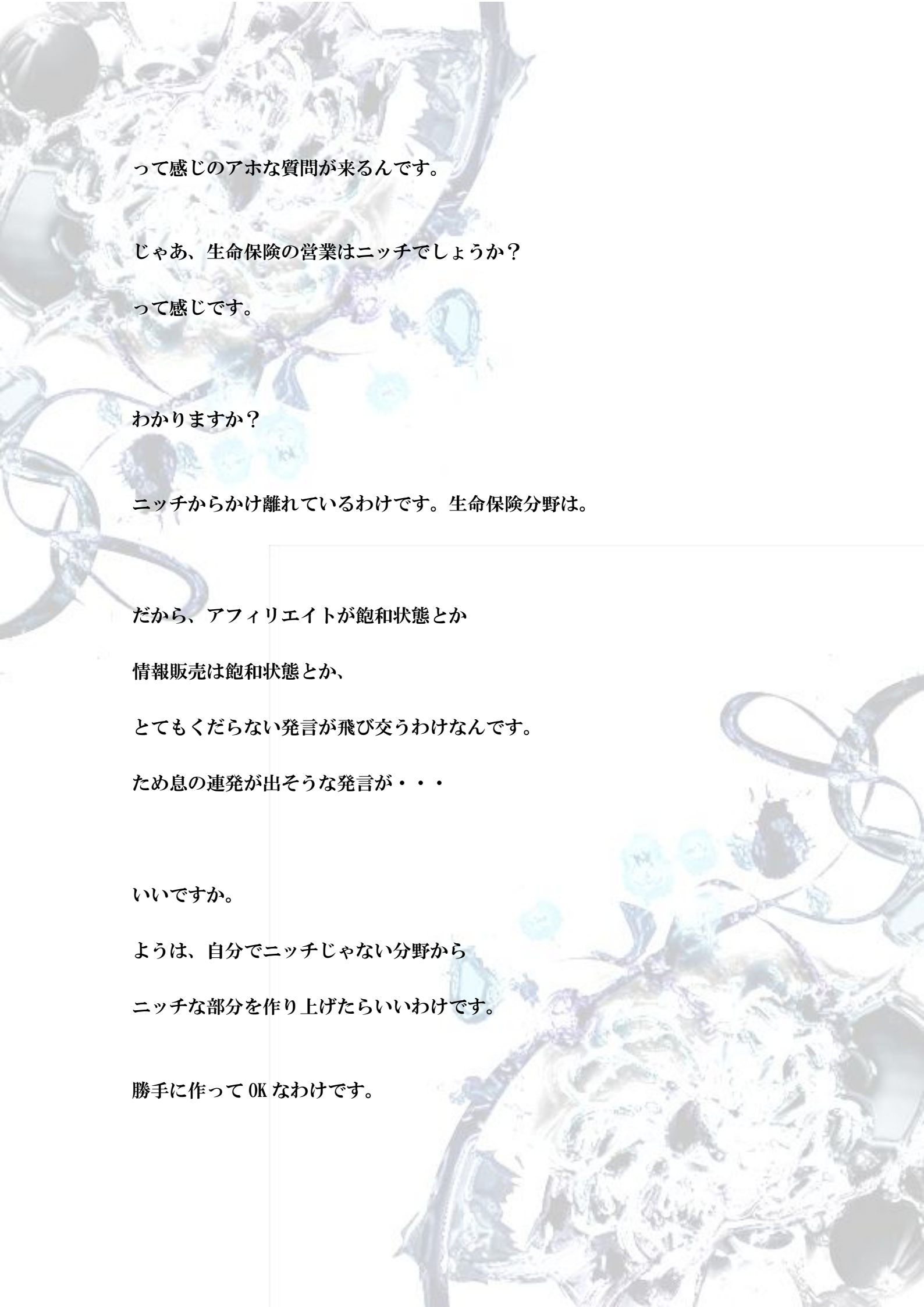
島を一軒ずつ回れば大丈夫って言われたのが
今に繋がっているそうです。

20年以上連続でトップだから凄いですよね。

ようは、
ライバルがない所では独り占めできるわけです。

ここで、ちょっと勘違いしそうなので
説明しますと

じゃあ、ニッチがいいの？



って感じのアホな質問が来るんです。

じゃあ、生命保険の営業はニッチでしょうか？

って感じです。

わかりますか？

ニッチからかけ離れているわけです。生命保険分野は。

だから、アフィリエイトが飽和状態とか

情報販売は飽和状態とか、

とてもくだらない発言が飛び交うわけなんです。

ため息の連発が出そうな発言が・・・

いいですか。

ようは、自分でニッチじゃない分野から

ニッチな部分を作り上げたらいいいわけです。

勝手に作ってOKなわけです。

何も法律もないんだから。

こんな発言したらダメとか。

ここの場所では、ニッチな分野は作ってはいけませんとか。

ありませんから。

ネットビジネスでは。

リアルビジネスが無いわけだから当たり前なのです。

ちなみに、私のビジネスモデル全部はこの状態です。

ニッチじゃない分野から

ニッチを勝手に作り上げてます。全部。

コレが、できたら[[name1]]さん、稼げます。

そして、頭だけあれば稼げるようになります。

ホントに。

.....
< エモブラ戦略 >



[[name1]]さんはエモブラ知っていますか？

多分、知らないんじゃないかなと思います。

なぜなら、

私が作った造語です。

モロ造語です。

エモーション・ブランディングの略です。

エモーションは「感情的」みたいな感じですよ。

ブランディングは、
利用者を教育して価値のある商品や情報などを
提供することです。

これを、強引にくっつけた言葉。

しかも、2005年、6～7月くらいからずっと
この事しかしていません。

簡単に言えば、コレだけで稼いでいます。

核心です。



しかし、
そこらの大先生はちょっと履き違えているんですよ。

モロね。

勘違いって奴です。

しかも、恥ずかしいとも思わないのか

大声で叫んじゃってるし。

カンタンに言えば

リストに付いた人全部をブランディングしたとか

アフィリメールしているから
ファンが付いているとか思っているわけです。

だから、私も迷惑メールの送信者から
ファンと思われているのです。

カンタンに言えばね。

それで、メール文末に

「ファンメール募集します」的な
赤子の泣き声みたいな書き込みをしているわけです。

苦情しか来ていないんじゃない？って聞きたいくらいのお粗末な内容のアフィリメルマガで。

他には、ブログとかでも

たった、数十件書き込みをもらっているだけでブランディング完成とか叫んでいる奴とかね。

「ポチッ」とか書き込まれてランキング応援されていると勘違いしてね。

あれって、ほとんど押してないです。

ちゃんと統計として数えたらすぐわかる事です。
半分以上コメントだけで、
だまされちゃっているだけなんで。

よく、考えてみてください。

人の応援する前に、自分の応援しないとね。

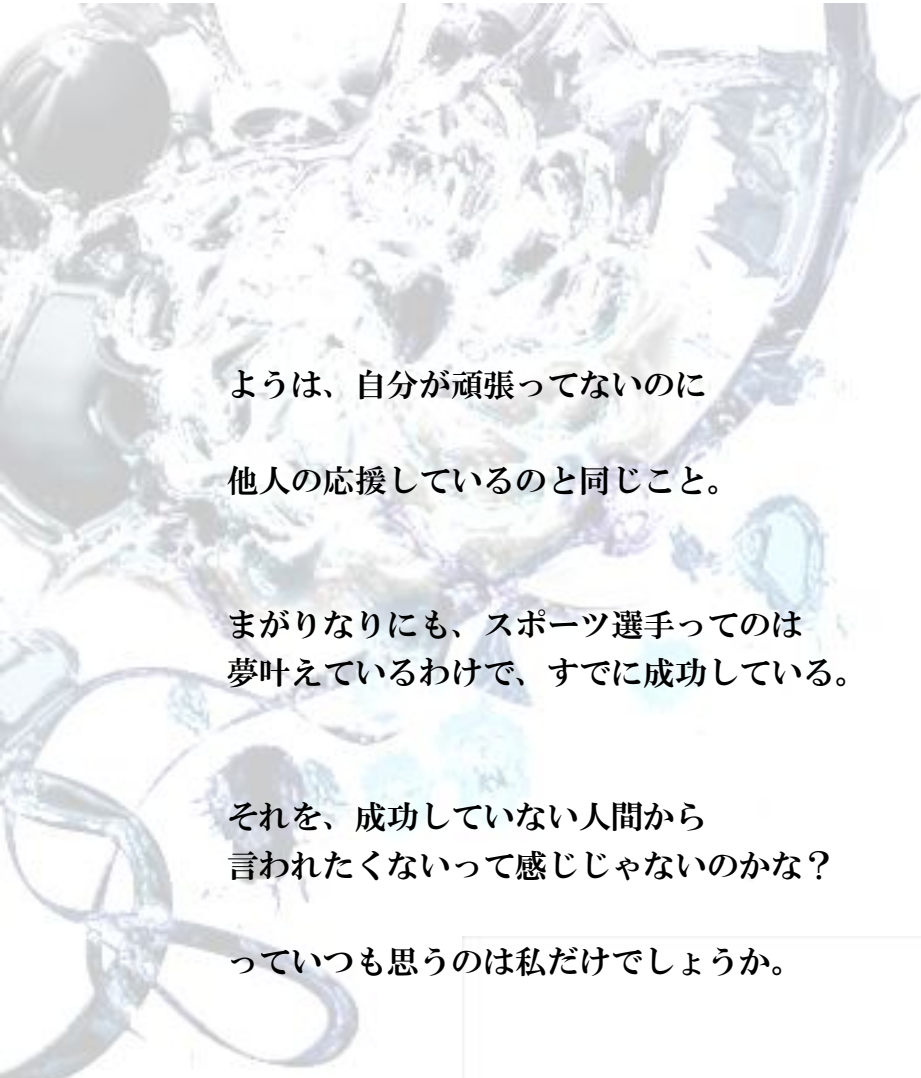
コレって言うのはリアルの世界でも同じ。

ほら、よくスポーツのテレビ見ながら

「あ～ダメだな」とか

「もっと頑張れよ」とか

あれと同じ。



ようは、自分が頑張っていないのに
他人の応援しているのと同じこと。

まがりなりにも、スポーツ選手ってのは
夢叶えているわけで、すでに成功している。

それを、成功していない人間から
言われたくないって感じじゃないのかな？

っていつも思うのは私だけでしょうか。

あれっ？


なんか、それていますよね話が。

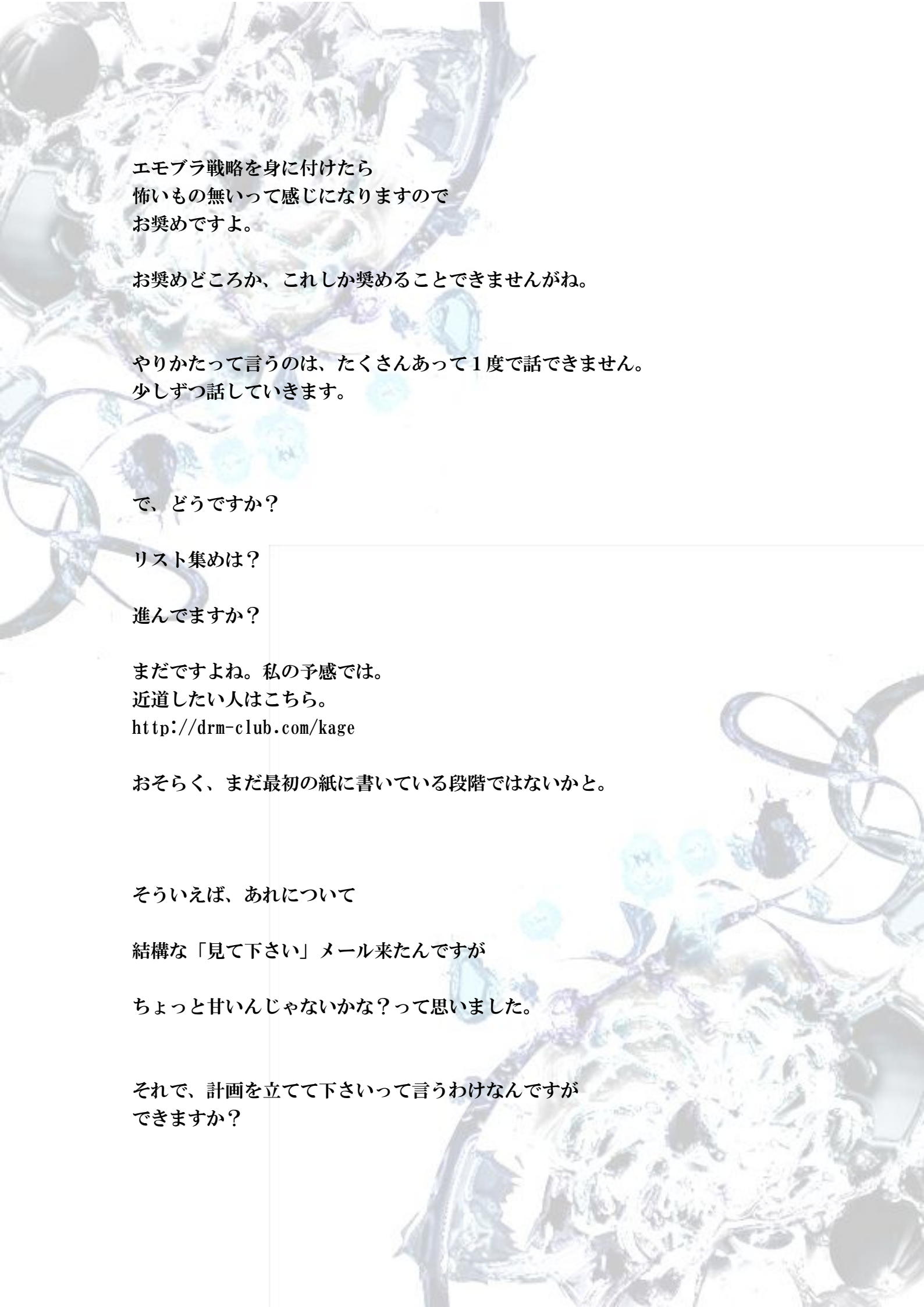
そんな感じです。ようは。

そう、ブランディングの話です。

私は、まず徹底します。

何よりもね。





エモブラ戦略を身に付けたら
怖いもの無いて感じになりますので
お褒めですよ。

お褒めどころか、これしか褒めることできませんがね。

やりかたって言うのは、たくさんあって1度で話できません。
少しずつ話していきます。

で、どうですか？

リスト集めは？

進んでいますか？

まだですよ。私の予感では。
近道したい人はこちら。
<http://drm-club.com/kage>

おそらく、まだ最初の紙に書いている段階ではないかと。

そういえば、あれについて

結構な「見て下さい」メール来たんですが

ちょっと甘いんじゃないかな？って思いました。

それで、計画を立てて下さいって言うわけなんですけど
できますか？

計画するのは、「金持ちになりたい」

とかではなく、なんで金持ちになりたいか？を書くんです。

紙に。

しかも、詳しくです。

例えば、普通のOLで例を出すとこんな感じです。



「私は、好きなバックとか靴とか自由に値札とか見ないで
買いたいから、ネットビジネス始めます。

それと、1年後には独立して会社を持ちます。

もともと、パソコン持ってたしインターネットは
慣れているので検索程度はできます。

しかし、ネットビジネス関連の言葉があんまり
わからないので徹底的に調べます。

それで、何をすれば儲かるのかも調べたんですが
情報販売って初期費用もほぼゼロに近いし
やってみようと思います。

始めるにあたって、海外旅行とか年に6回くらい行きたいから

月に100万円は稼ぎたいです。

年収1000万円目標です。

そしたら、今の月給の5～6倍くらいですので
海外なんて余裕で行けます。

その為には、まず、ホームページでセールスレターを作る
必要があるから、製作ソフトを買わなければなりません。

そして、時間を作らないといけないので
夜はあまり遊び歩いたり飲んだり今後控えます。

そんなことは、稼いでから腹いっぱいできます。

ビルダーを購入します。
外注したら高額になりますので
自分で勉強します。

もしくは、1万円くらい出して友人にたのんでみます。

安くて8000円程度で用意できそうです。

次に、ワードからPDFソフトに変換しないといけないので
変換ソフトを用意します。

このソフトに関してはフリーのソフトがベクターにあったので
スグに用意できました。

それで、まず永山氏がプレゼント用のレポート用意したら
リストがスグに集まると言ってたので
10ページくらいのレポートを作ります。

それで、今の時代リストなんてスグに集まるので

とりにあえず2000くらいのリスト集めます。

10000アドレスなんてあっても無駄です。
なぜなら、永山氏が言っていたからです。
理由はまだわかりません。

商材の値段は切りよく1~2万円でだして
年間500~1000本売れば
1000万円軽く超えるのでカンタンです。

年間500~1000本って言ったなら
月に41本以上売ったら楽勝なのでカンタンです。

月に41本売るためには
1日最低で1, 3本は売らないといけません
レターの成約率1, 5~2%をつくります。

そしたら、1日わずか100アクセスで十分すぎるくらい
売れます。

1日100アクセス取るには簡単すぎます。
それで、年間1000万円なんて楽勝です。

各サーチエンジンや色んなASPに
全部登録したらこのくらい軽くなるからです。

それが、できなかつたらブログからでも
メルマガからでも何でもアクセス取れます。
今の時代。

それで、同時にリスト集めに徹して
それと同時にブランディングにかんする本を1冊購入
もしくは、図書館から借りてきてメモしたり

何度も読んだりして頭の中に叩き込みます。

それと、永山氏がメールセミナーでやっている
方式を少しばかり真似してみたりします。

1日100アクセスを毎日継続は簡単なので
毎日1~2本は売れるようです。

年収3000万円に増やしたい場合はアクセス
2~3倍に増やせばいいだけなんで
誰にでもできます。

今度は、それと同時にリストをハウスリストにする為に
徹底的に知識を教えます。

それで、読者をハウスリスト化してから
急な段差を無くして

フラットな感じに持っていく事です。

そして、私が作る商材を必要な人にだけ売っていきます。

売り方などはまだ勉強中です。

アホな売り方だけはしたくありません。
周りと一緒にされたくないです。

広告に関しては、
ほとんどの大先生みたいに広告倒れ
もしくは、
ほとんど広告に売り上げ分を使いたくないのがあります。

はっきり言えば、

儲かっていないアフィリエイターや
情けない情報起業家になりたくないからです。

それからの計画は、永山氏にまだ聞いてないので
ちょっと待って考えたいと思います。



こんな感じに立てて下さい。

カンタンです。5～10分でできます。
時間配分は書きませんでした、書いて下さい。

今まで送られてきた内容で1～2件だけ

まあまあって感じのメールがありました。

それ以外はちょっと・・・って感じなんで
ちょっとまた、計画してみてください。

.....

< おわりに >

先日、予告したのレポートです。

<https://24auto.biz/corazoninfo/touroku/questionnaire.htm>

チョーカンタンなアンケートあります。

10秒くらいでOKな内容です。

面白いからやって下さい。

回答後3～5秒で届きます。

レポート内容ですが、10分で作りましたので
わかんない所が多々ありそうなので（笑）

モロ最速で作ったレポートです。

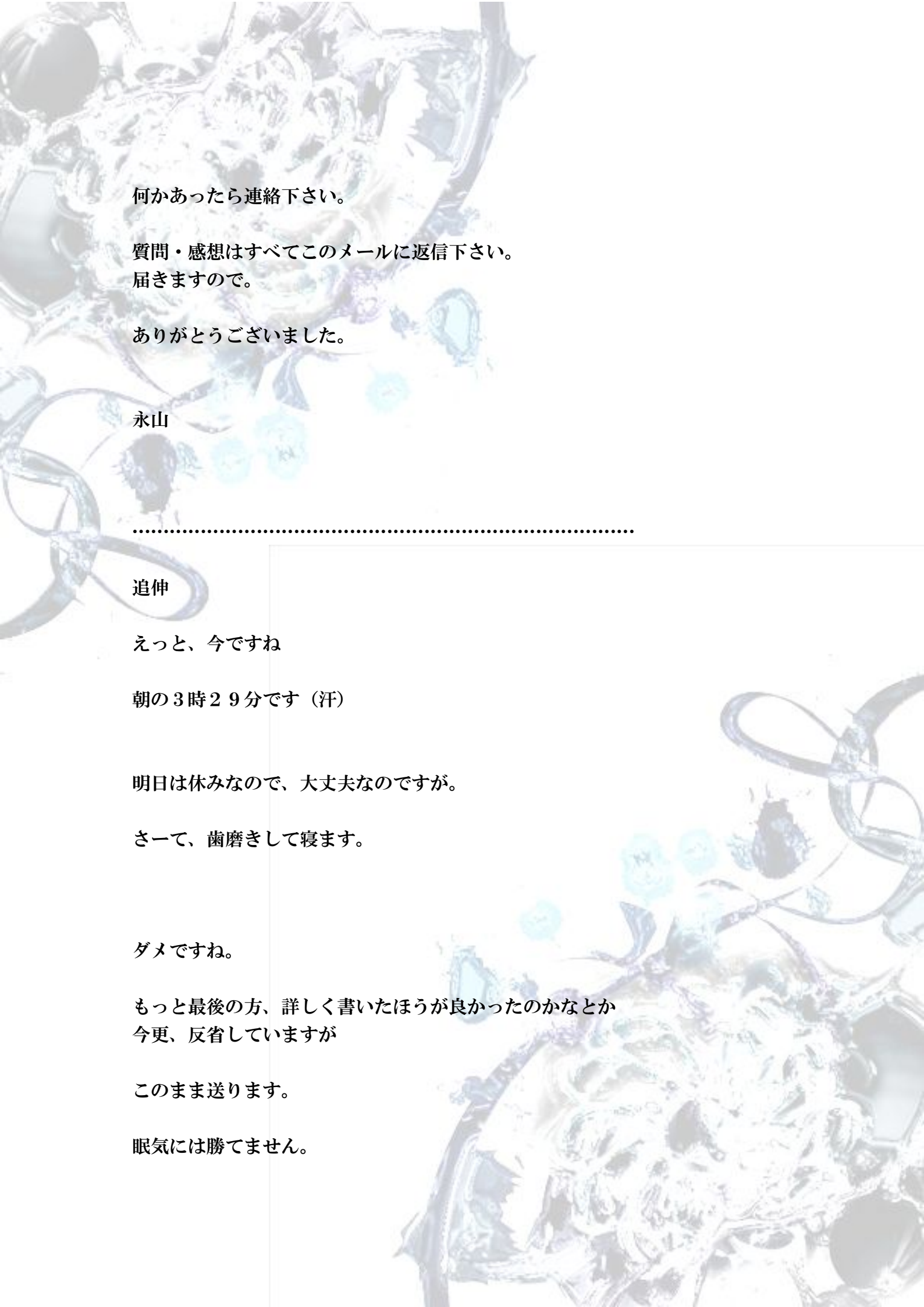
そしてお気軽にメール下さい。

あと、メールアドレスの変更も受け付けます。

名前と変更アドレスとか、

今のアドレス書いて送ってくれたらOKです。

では、またですね。



何かあったら連絡下さい。

質問・感想はすべてこのメールに返信下さい。
届きますので。

ありがとうございました。

永山

.....

追伸

えっと、今ですね

朝の3時29分です(汗)

明日は休みなので、大丈夫なのですが。

さーて、歯磨きして寝ます。

ダメですね。

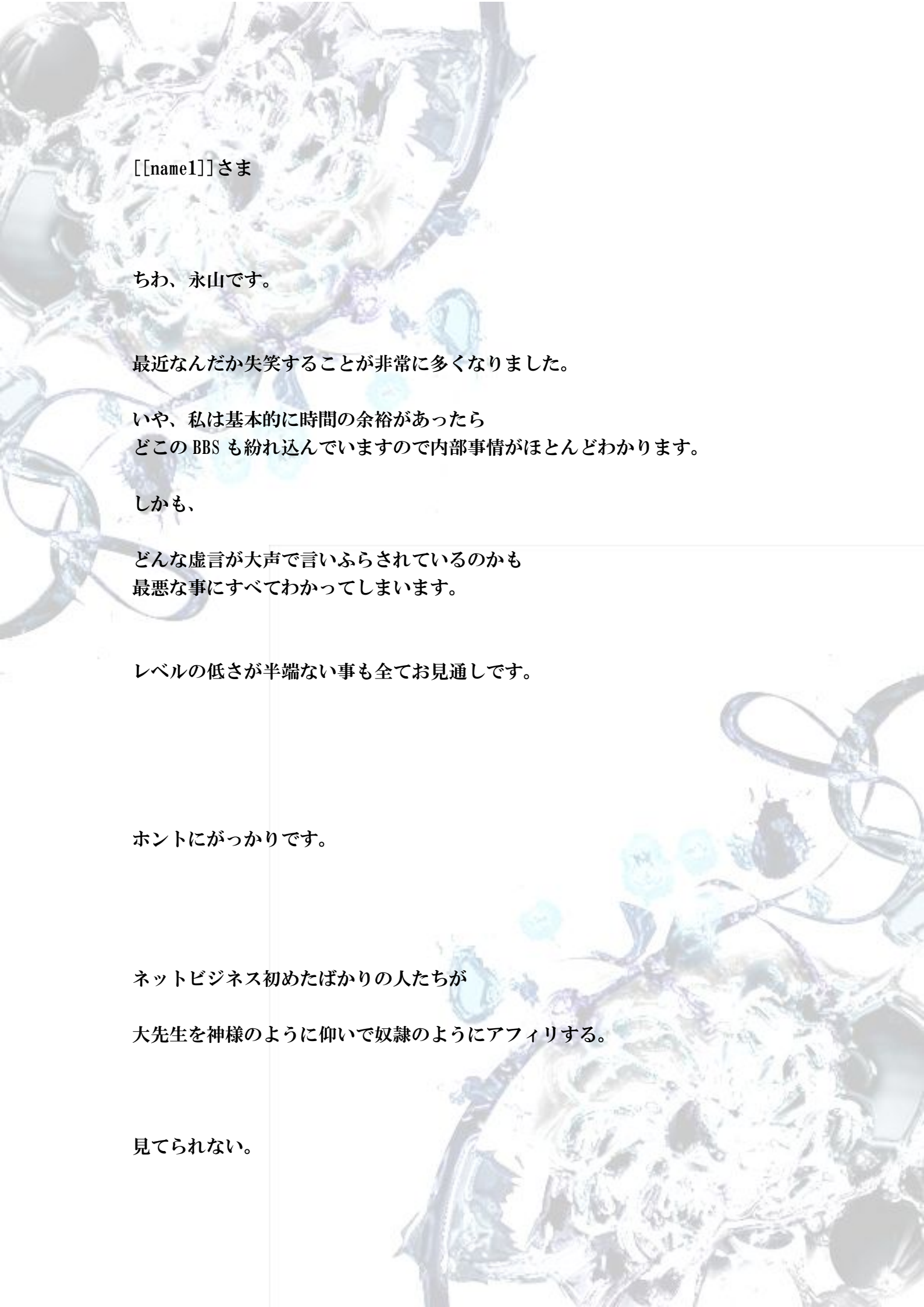
もっと最後の方、詳しく書いたほうが良かったのかなとか
今更、反省していますが

このまま送ります。

眠気には勝てません。

NO. 10





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

とうとう、hotmail 経由の配信が全滅になりそうな勢いです。

で、もしhotmail で受け取っている人、いたらご連絡下さい。

マジなんでかな？って考えています。

サーバー変えようかって真剣に思います。

配信スタンドとか暇があったら調べておいたほうがいいですね。

目先の事だけ考えて

ランキングとか、コメントまわり、トラックバックする暇あったら
メール送信システム調べましょう。

先回りしましょう。

では、早速行きましょうか。

■□ アンケート結果 ■□

アンケート回答お疲れ様でした。

ありがとうございます。

モロ貴重な資料が集まりました。

意外な結果だらけで、
ビックリするハメになりましたよ。

まず、ほとんどの人87%の人が情報商材を1度買っている
結果って言うのがでました。

意外にリッチなんですね。
商材購入する余裕があるのかーなんて考えました。

それで、お金がないっていうのは矛盾に近いかなってね。

そして、1度購入している人の中で
10個以上のノウハウコレクターって言う人は12%。

これも、ちょっとどうかなって感じで受け取りました。

完全にはまっている状態です。

カンタンに言えば、危ない状態ですよ。マジに。

5個以上って言うのも、ノウハウコレクターって感じで受け取りました。

パソコン1台くらい余裕で買える金額です。

カンタンに言えば。

温泉旅行なんて2～3回行ける金額です。
家族サービス台無しって奴です。

なんで次々に色んな商材を買ってしまうのか？って言ったら
ようは裏技に走っている事になるんです。

裏技に走っているって事は、楽しんで儲ける系を信じているから
こんな結果になってしまうんですよ。

ここで、はっきり言いますが

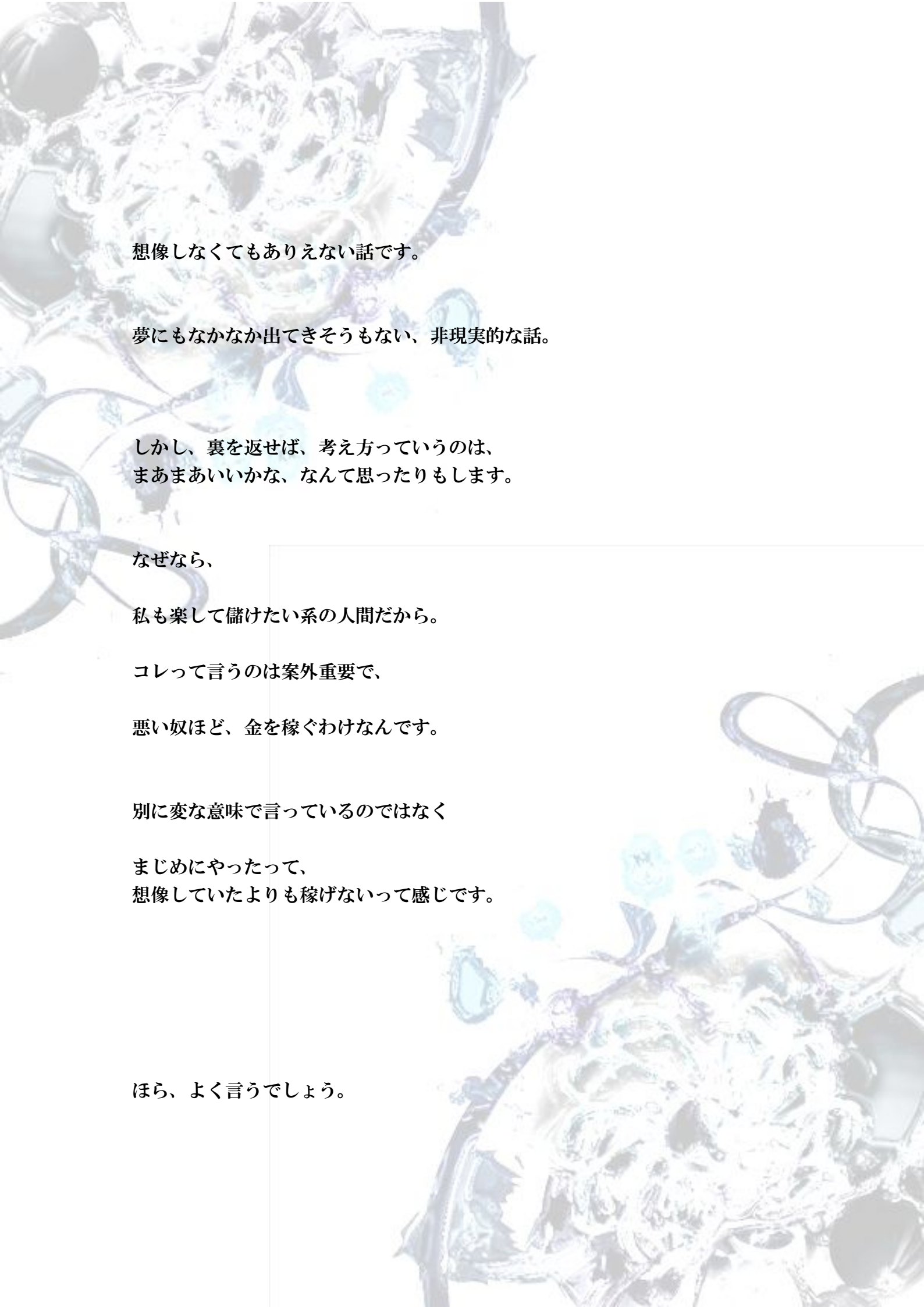
ありません。

オーバーに言えば、

「シフトキー」と「エンターキー」と「スペースキー」

を同時に押したら、お金が空から降ってきますから

買いましょう。的な感じの奴を買っているだけなんです。



想像しなくてもありえない話です。

夢にもなかなか出てきそうもない、非現実的な話。

しかし、裏を返せば、考え方っていうのは、
まあまあいいかな、なんて思ったりもします。

なぜなら、

私も楽しんで儲けたい系の人間だから。

コレって言うのは案外重要で、

悪い奴ほど、金を稼ぐわけなんです。

別に変な意味で言っているのではなく

まじめにやったって、
想像していたよりも稼げないって感じです。

ほら、よく言うでしょう。

「お金は後からついて来る」的な神様の発言が。

あれって言うのは、納得できないわけでしょくりこない。

多分、言っている人の99.99%の人間が
自分の思うように稼げていないわけで、偽善的な発言をして

満身に満たされているわけです。
自己陶酔ってやつかもしれません。

それで、あっという間に時間が経ってしまい

気付いたときには、時既に遅しって感じです。

いつまで経っても、お金が来やしない。

いつになったらお金が来るのって感じで。

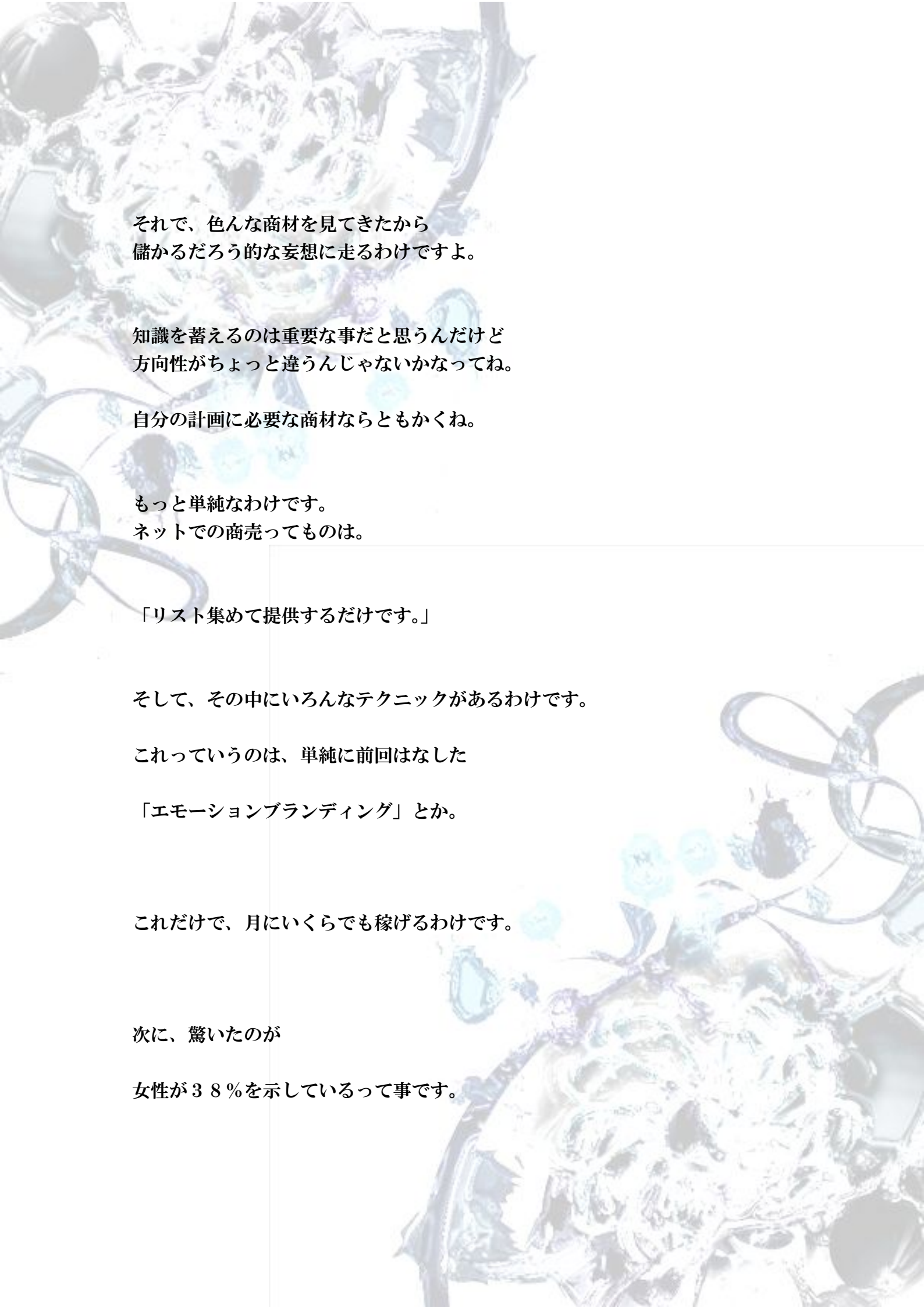
こうゆう人っていうのは、5万という訳です。

だから、裏技系に走る気もわからない事はないです。

しかし、どうかなってわけです（笑）

1～2回目くらいで気付かないかなってね。

最近ではネットで自己破産って言う人もちらほらいる訳で
抑制が出来ていないわけです。



それで、色んな商材を見てきたから
儲かるだろう的な妄想に走るわけですよ。

知識を蓄えるのは重要な事だと思うんだけど
方向性がちょっと違うんじゃないかなってね。

自分の計画に必要な商材ならともかくね。

もっと単純なわけです。
ネットでの商売ってものは。

「リスト集めて提供するだけです。」

そして、その中にいろんなテクニックがあるわけです。

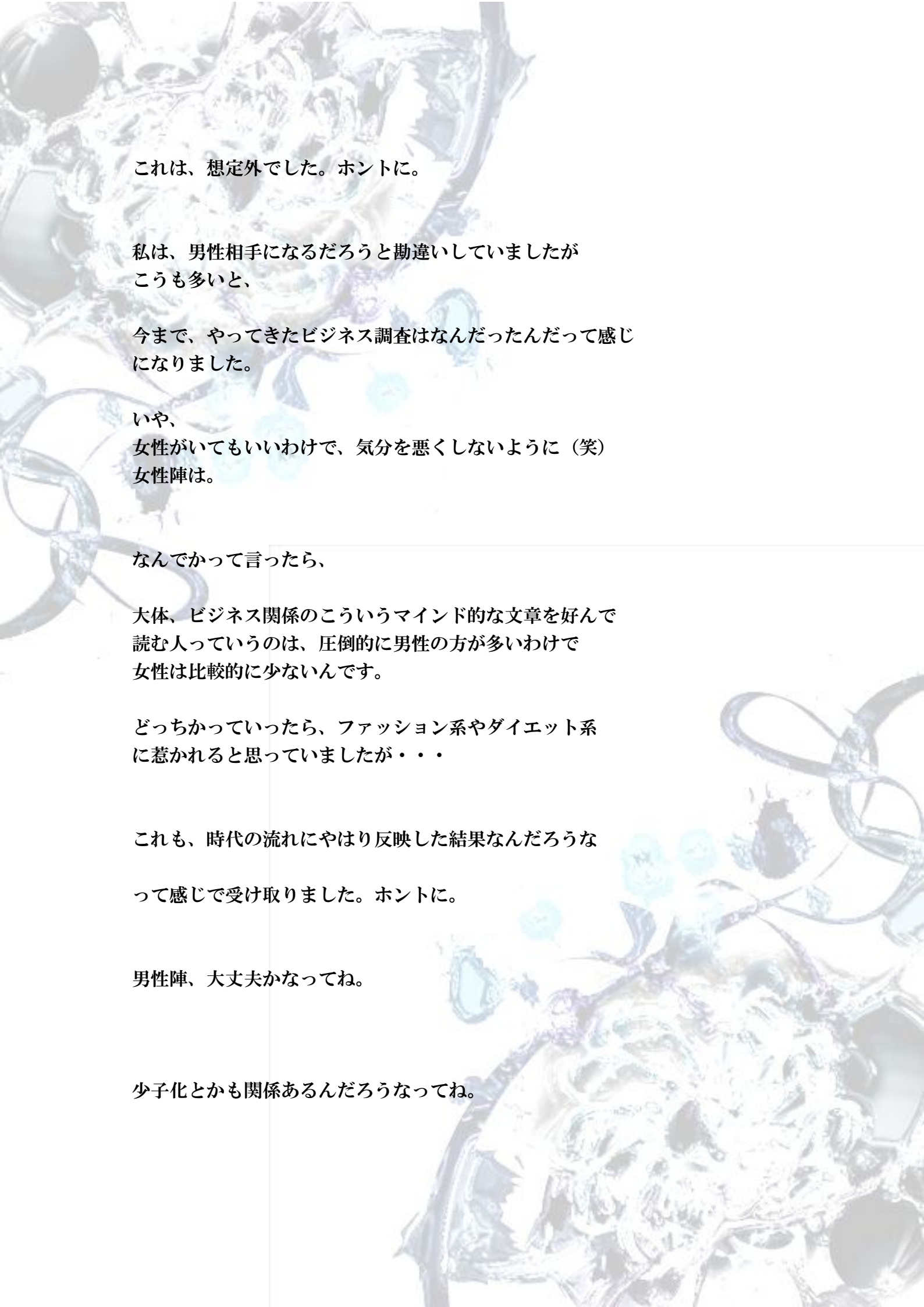
これっていうのは、単純に前回はなした

「エモーショナルブランディング」とか。

これだけで、月にいくらでも稼げるわけです。

次に、驚いたのが

女性が38%を示しているって事です。



これは、想定外でした。ホントに。

私は、男性相手になるだろうと勘違いしていましたが
こうも多いと、

今まで、やってきたビジネス調査はなんだったんだって感じ
になりました。

いや、
女性がいてもいいわけで、気分を悪くしないように（笑）
女性陣は。

なんでかって言ったら、

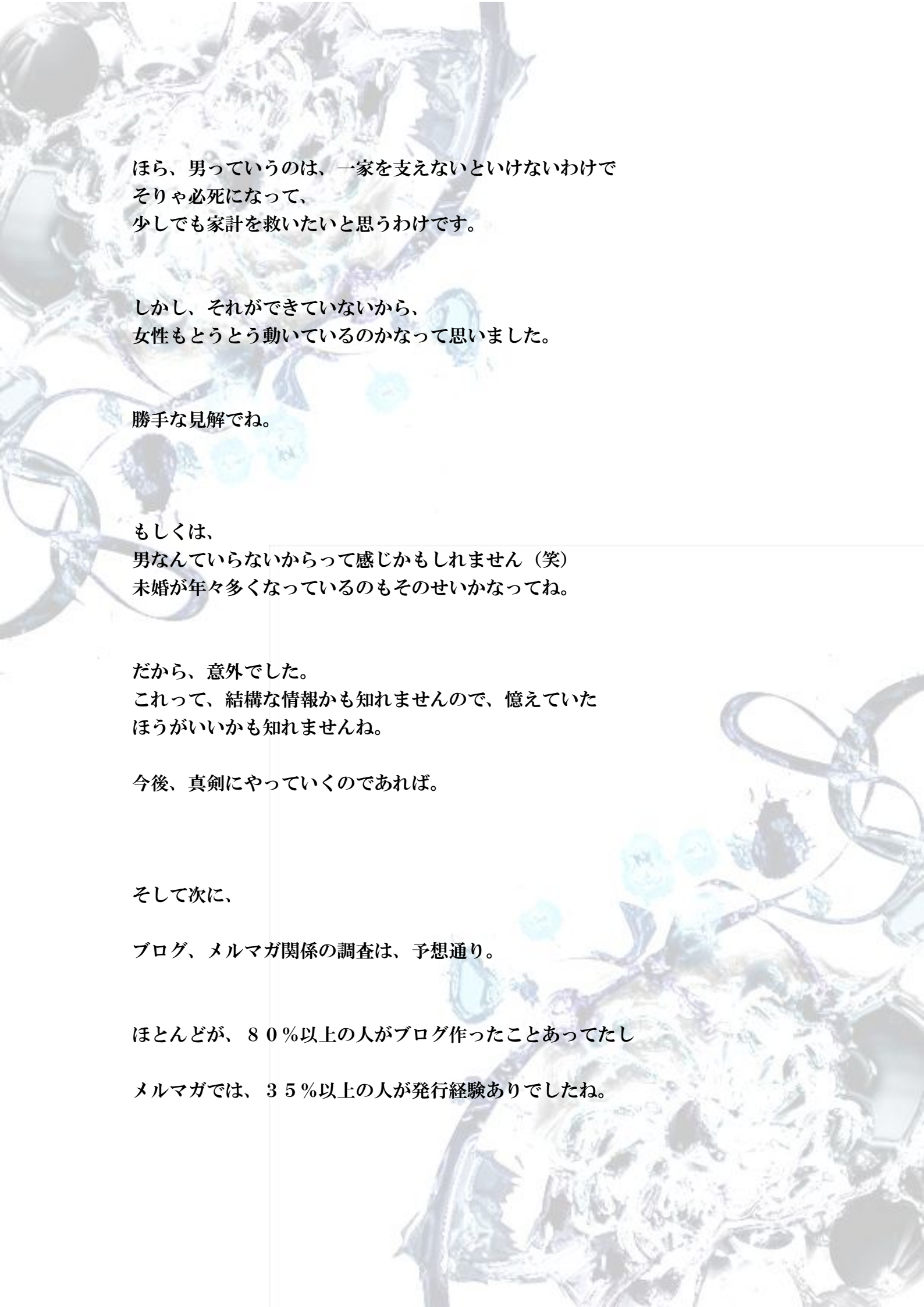
大体、ビジネス関係のこういうマインド的な文章を好んで
読む人っていうのは、圧倒的に男性の方が多くいわけで
女性は比較的少ないんです。

どっちかっていったら、ファッション系やダイエット系
に惹かれると思っていましたが・・・

これも、時代の流れにやはり反映した結果なんだろうな
って感じで受け取りました。ホントに。

男性陣、大丈夫かなってね。

少子化とかも関係あるんだろうなってね。



ほら、男っていうのは、一家を支えないといけないわけで
そりゃ必死になって、
少しでも家計を救いたいと思うわけです。

しかし、それができていないから、
女性もとうとう動いているのかなって思いました。

勝手な見解でね。

もしくは、
男なんていないからって感じかもしれません（笑）
未婚が年々多くなっているのもそのせいかなってね。

だから、意外でした。
これって、結構な情報かも知れませんが、憶えていた
ほうがいいのかも知れませんね。

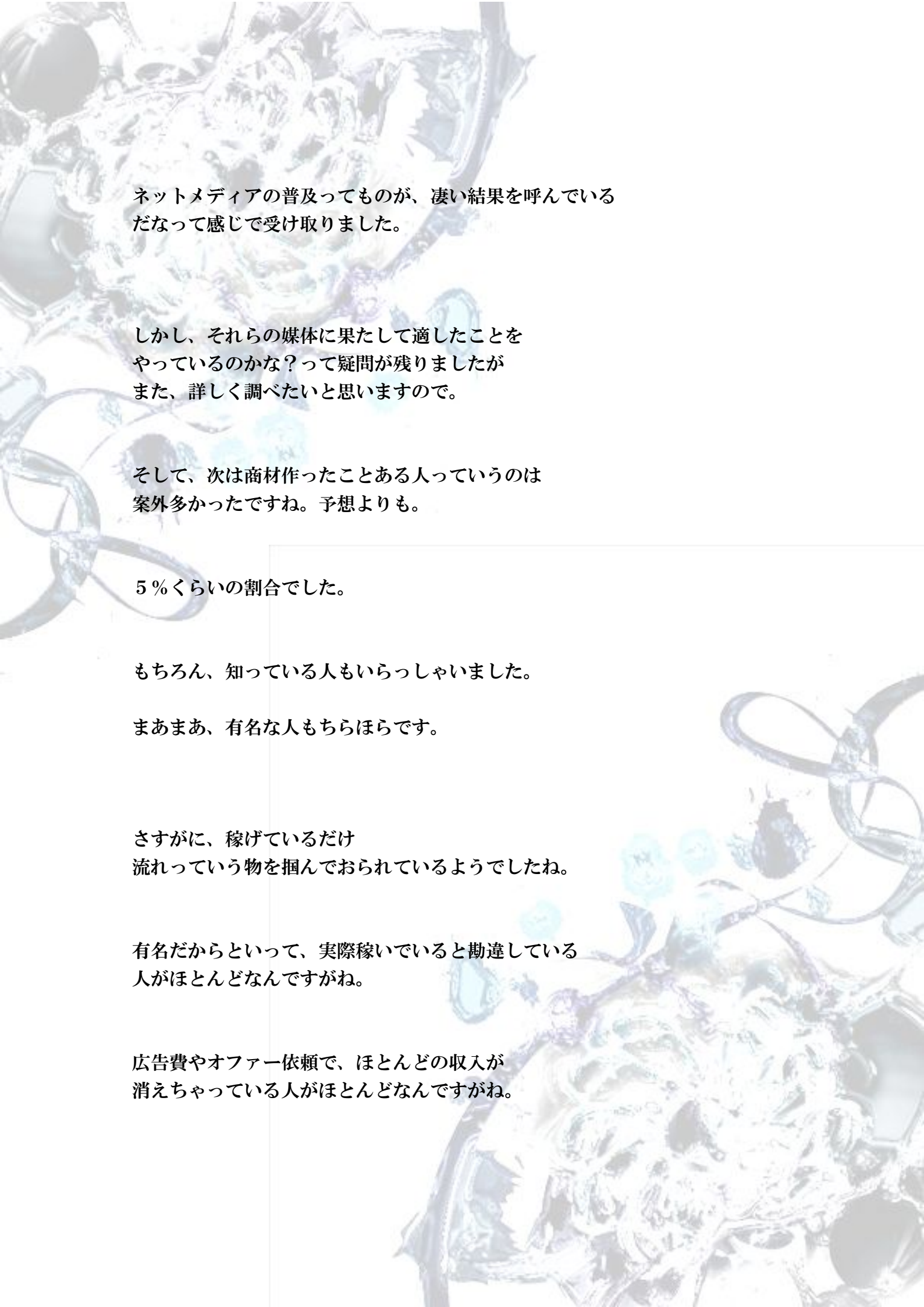
今後、真剣にやっていくのであれば。

そして次に、

ブログ、メルマガ関係の調査は、予想通り。

ほとんどが、80%以上の方がブログ作ったことあってたし

メルマガでは、35%以上の方が発行経験ありでしたね。



ネットメディアの普及ってものが、凄い結果を呼んでいる
だなんて感じで受け取りました。

しかし、それらの媒体に果たして適したことを
やっているのかな？って疑問が残りましたが
また、詳しく調べたいと思いますので。

そして、次は商材作ったことある人っていうのは
案外多かったですね。予想よりも。

5%くらいの割合でした。

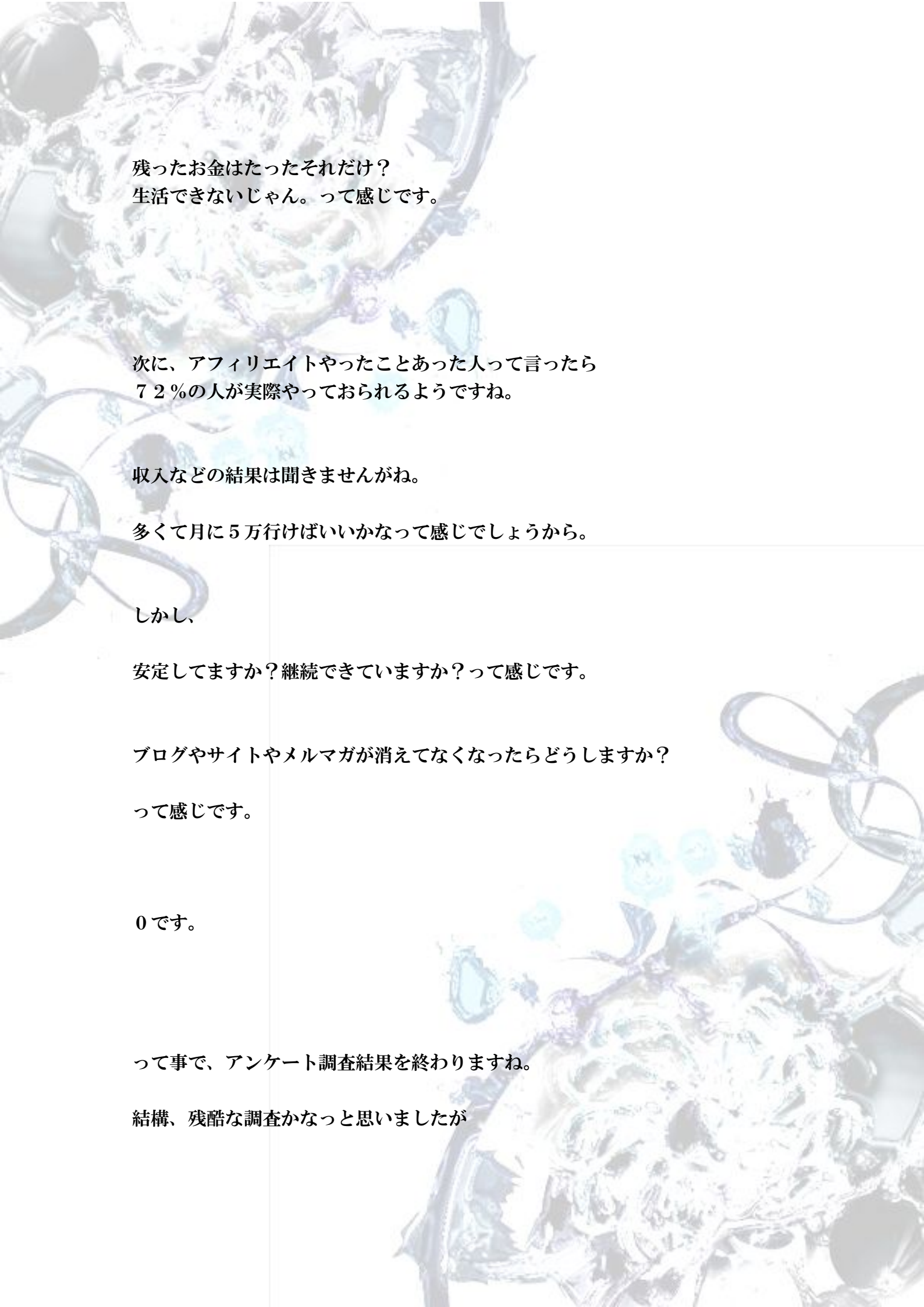
もちろん、知っている人もいらっしゃいました。

まあまあ、有名な人もちらほらです。

さすがに、稼げているだけ
流れっていう物を掴んでおられているようでしたね。

有名だからといって、実際稼いでいると勘違している
人がほとんどなんですがね。

広告費やオファー依頼で、ほとんどの収入が
消えちゃっている人がほとんどなんですがね。



残ったお金はたったそれだけ？
生活できないじゃん。って感じです。

次に、アフィリエイトやったことあった人って言ったら
72%の人が実際やっておられるようですね。

収入などの結果は聞きませんがね。

多くて月に5万行けばいいかなって感じでしょうから。

しかし、

安定してますか？継続できていますか？って感じです。

ブログやサイトやメルマガが消えてなくなったらどうしますか？

って感じです。

0です。

って事で、アンケート調査結果を終わりますね。

結構、残酷な調査かなって思いましたが

モロ現実なので、仕方がないかなと思います。

これからも、たまにやっていきますので

その時は、[[name1]]さん、またよろしくお願いします。

■□ ウォーター原理 ■□

[[name1]]さん、映画はお好きでしょうか？

私は、好きなほうで今までに色んな映画を見てきたわけです。

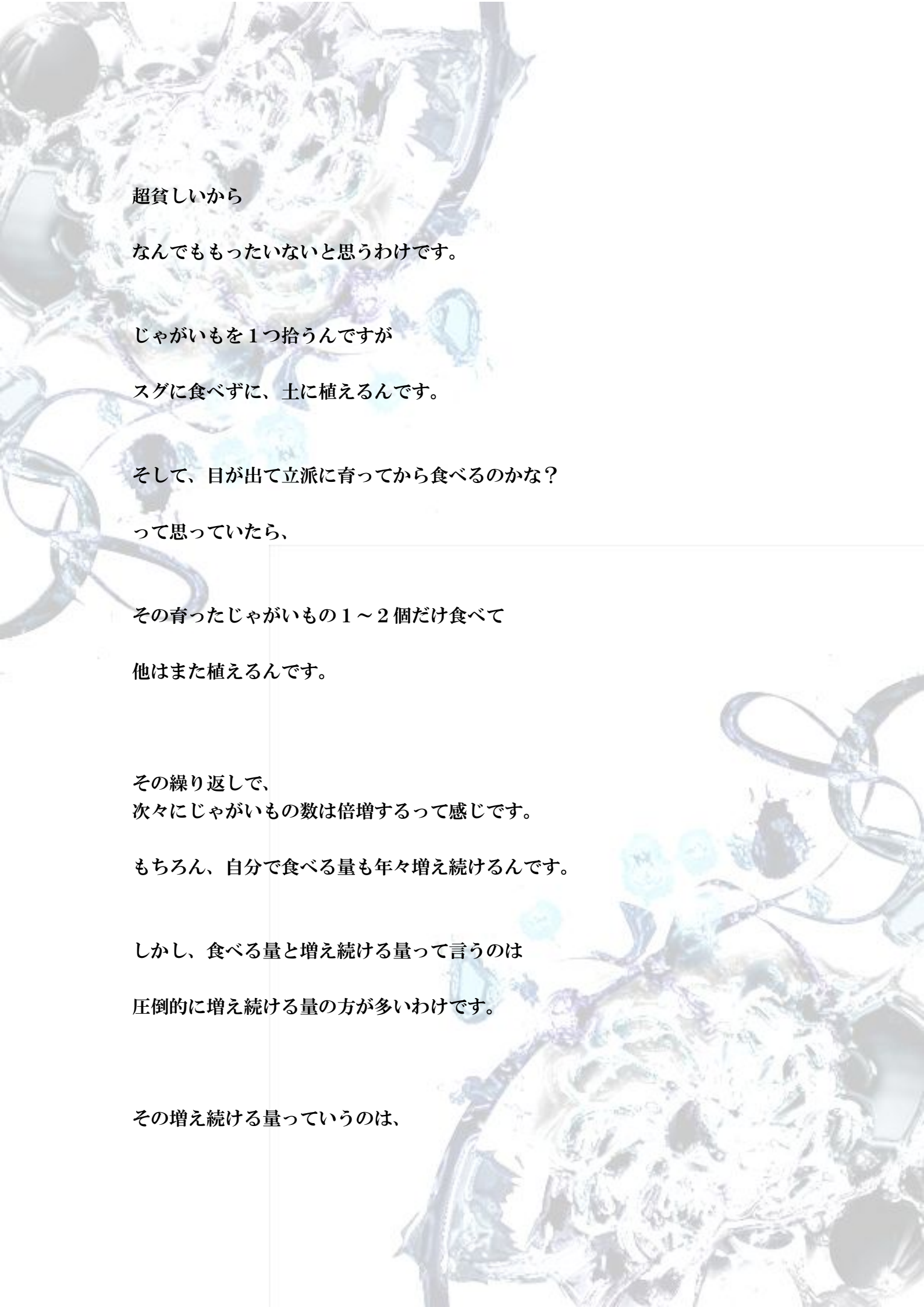
それと、ネットビジネスとどう関係があるのかって言ったら

少し関係する事がたまにあるって感じです。

ある、映画で

一人の少年がいるわけなんですけど、超貧しいんです。

役柄でね。



超貧しいから

なんでももったいないと思うわけです。

じゃがいもを1つ拾うんですが

スグに食べずに、土に植えるんです。

そして、目が出て立派に育ってから食べるのかな？

って思っていたら、

その育ったじゃがいもの1~2個だけ食べて

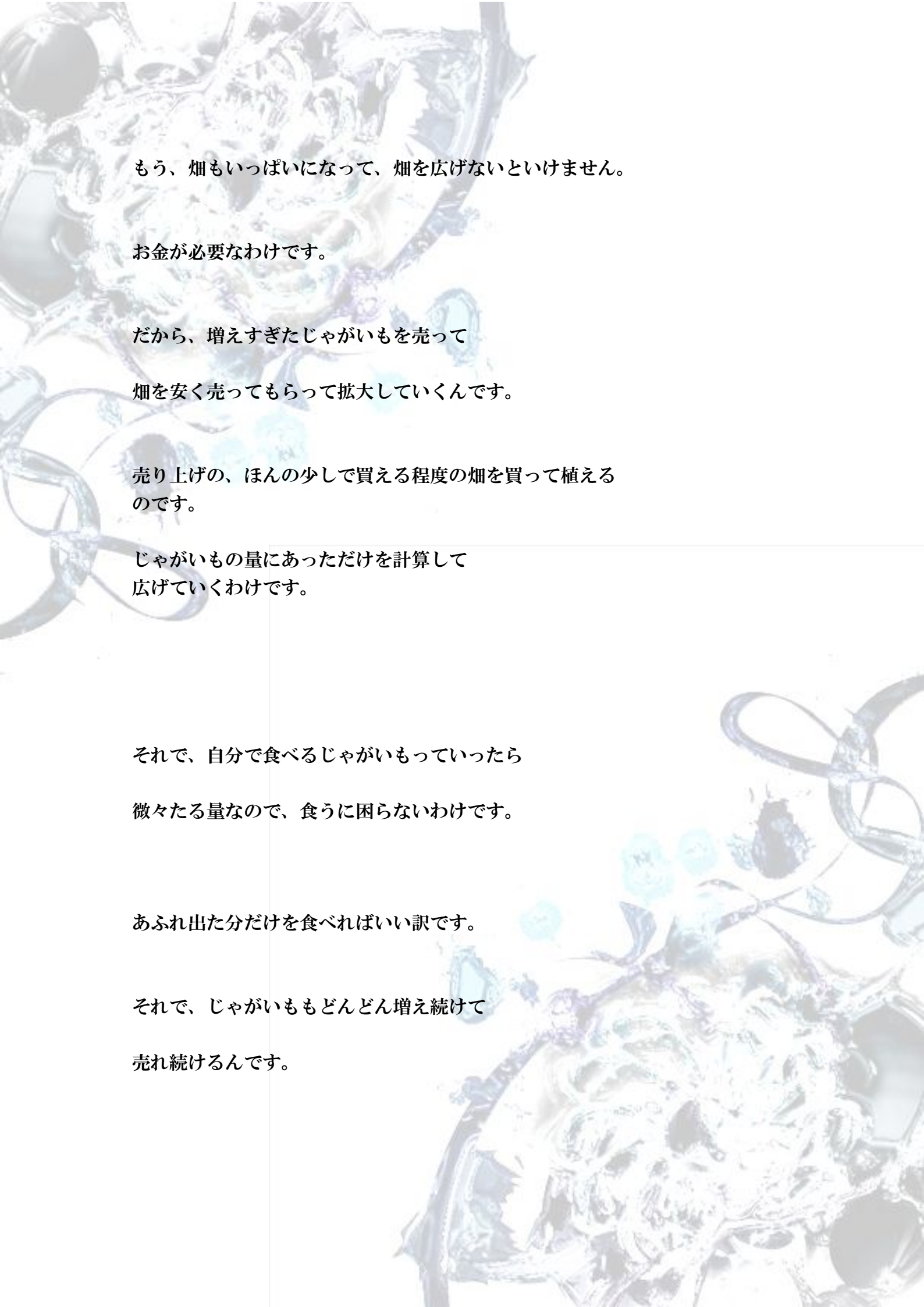
他はまた植えるんです。

その繰り返して、
次々にじゃがいもの数は倍増するって感じです。

もちろん、自分で食べる量も年々増え続けるんです。

しかし、食べる量と増え続ける量って言うのは
圧倒的に増え続ける量の方が多いわけです。

その増え続ける量っていうのは、



もう、畑もいっぱいになって、畑を広げないといけません。

お金が必要なわけです。

だから、増えすぎたじゃがいもを売って

畑を安く売ってもらって拡大していくんです。

売り上げの、ほんの少しで買える程度の畑を買って植える
のです。

じゃがいもの量にあっただけを計算して
広げていくわけです。

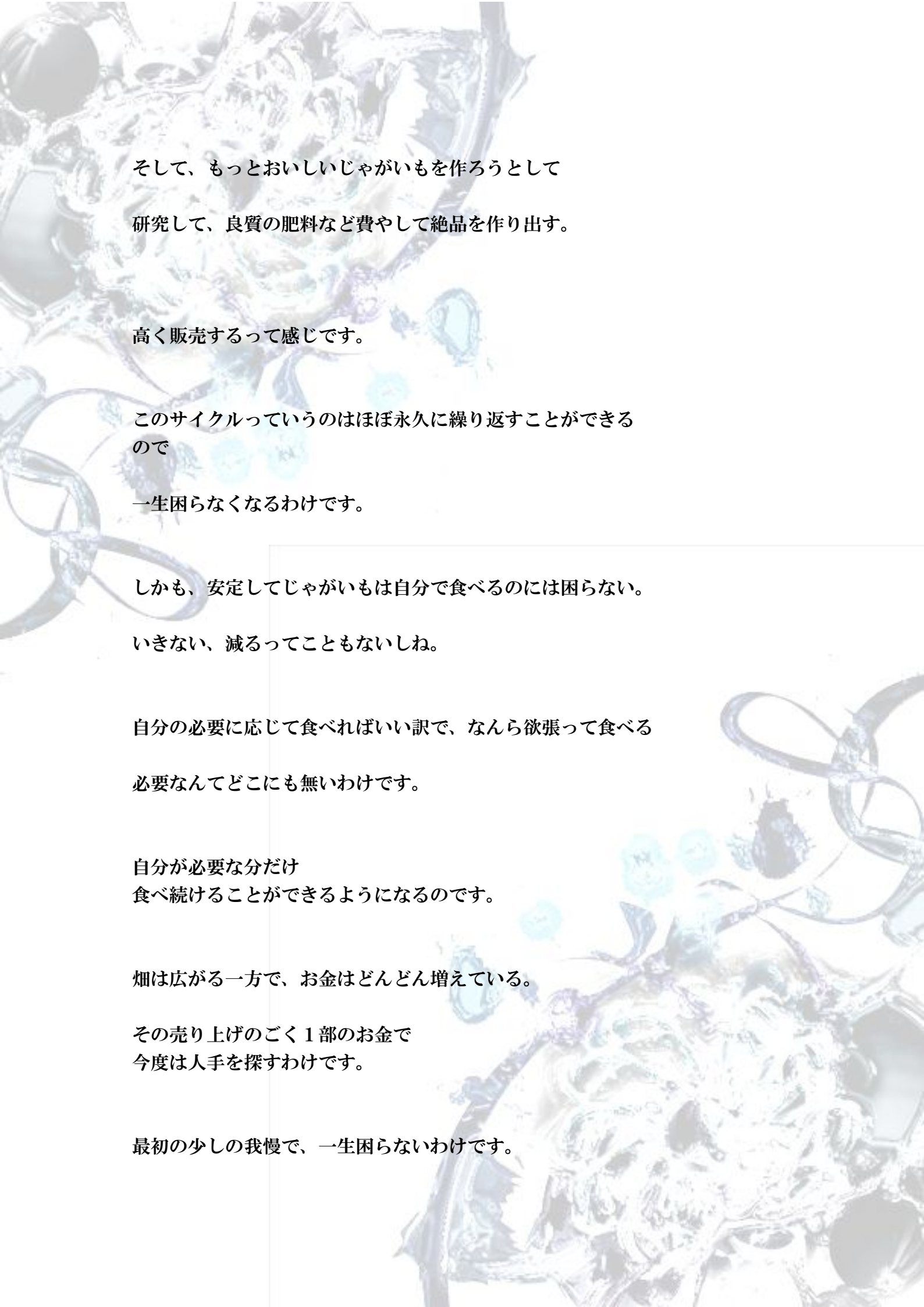
それで、自分で食べるじゃがいもっていったら

微々たる量なので、食うに困らないわけです。

あふれ出た分だけを食えばいい訳です。

それで、じゃがいももどんどん増え続けて

売れ続けるんです。



そして、もっとおいしいじゃがいもを作ろうとして
研究して、良質の肥料など費やして絶品を作り出す。

高く販売するって感じです。

このサイクルっていうのはほぼ永久に繰り返すことができる
ので

一生困らなくなるわけです。

しかも、安定してじゃがいもは自分で食べるのには困らない。

いきない、減るってこともないしね。

自分の必要に応じて食べればいい訳で、なんら欲張って食べる

必要なんでどこにも無いわけです。

自分が必要な分だけ
食べ続けることができるようになるのです。

畑は広がる一方で、お金はどんどん増えている。

その売り上げのごく1部のお金で
今度は人手を探すわけです。

最初の少しの我慢で、一生困らないわけです。

コレっていうのは、私がやっているビジネスモデルと
モロ似ているわけです。

カンタンに言えば。

例えば、今いるアフィリエイトのほとんどが

1個リスト見つけたら、煽って売ろうとするわけです。

スグにね。

これじゃ、リストもスグに嫌がるわけで、全然成長しないし
逆にいなくなる訳です。

しかも、変な商材売りつけたら、
返金しろって文句付きのクレームが出てしまうんです。

ローン組んで、畑を増やしても

味が悪い、変なじゃがいもだらけで、
まったく売れないわけです。

味気も無いまったく反応すらないじゃがいもだらけになって
まったく意味が無いじゃがいも畑が誕生するわけです。

もちろん、まったく売れないから

質のよいタネじゃがいもをローン組んで仕入れるけど畑の土にいい肥料が1つもないから

また、変なじゃがいもに変身していったって売れなくなる訳です。

同じことの繰り返しで結局どうしようも無い状態になっちゃうって感じです。

いいですか？

成長させるには、全力で応援しないとイケません。

計画性をもって

一生懸命育てることに徹するんです。

スグに売り飛ばそうとしたり

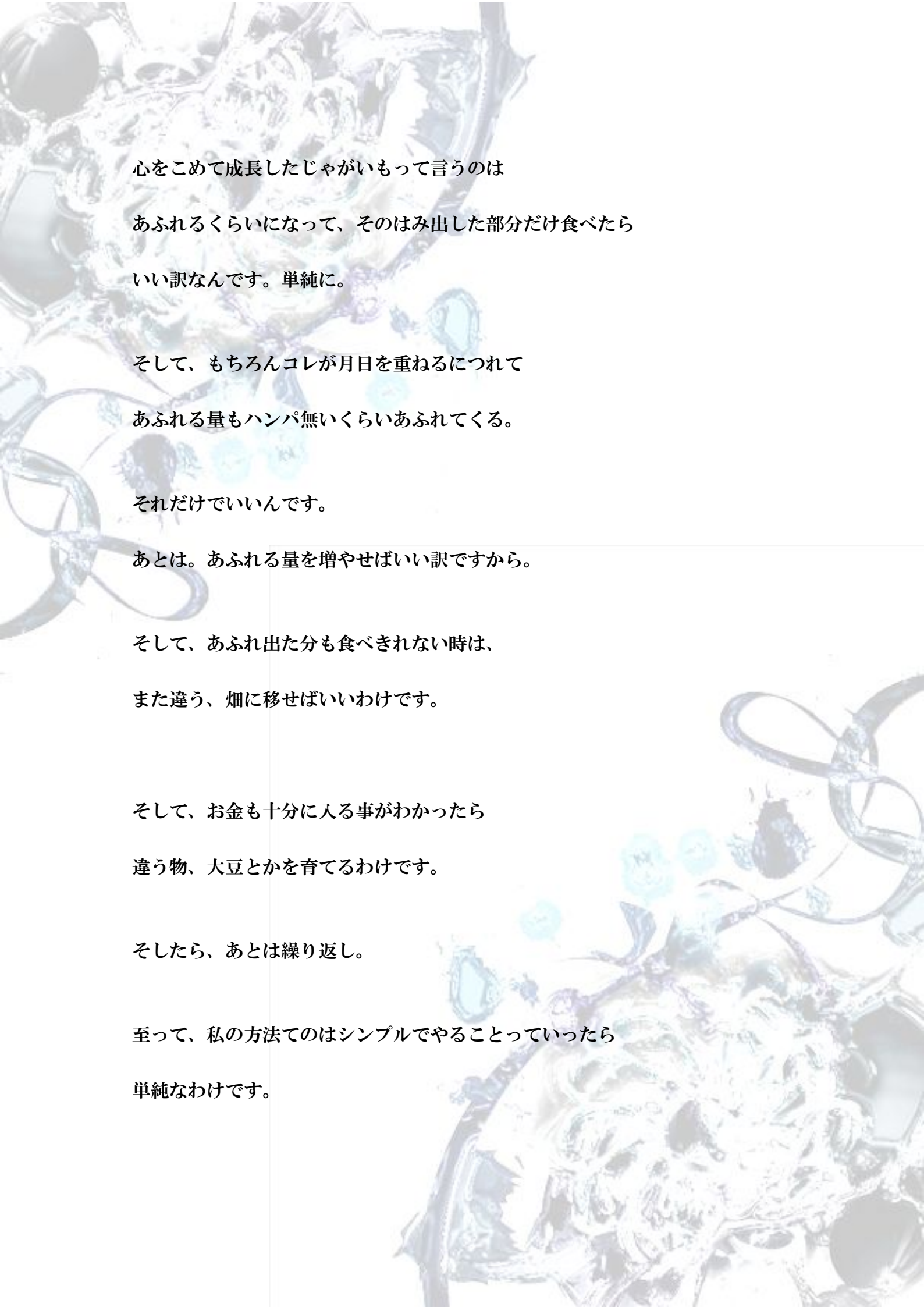
自分で食べようとしたら、

後がまったく続かないって感じです。

だから、1年に5万円しか稼げない。とかなる訳です。

「えっ？1日ではなくて年間ですか？」

って私から質問されるわけです。



心をこめて成長したじゃがいもって言うのは

あふれるくらいになって、そのはみ出した部分だけ食べたら

いい訳なんです。単純に。

そして、もちろんコレが月日を重ねるにつれて

あふれる量もハンパ無いくらいあふれてくる。

それだけでいいんです。

あとは。あふれる量を増やせばいい訳ですから。

そして、あふれ出た分も食べきれない時は、

また違う、畑に移せばいいわけです。

そして、お金も十分に入る事がわかったら

違う物、大豆とかを育てるわけです。

そしたら、あとは繰り返し。

至って、私の方法てのはシンプルでやることっていったら

単純なわけです。

じゃがいもは、

いきなり食べずに力いっぱい育てましょう。

そして、

あふれたどうしようもない分だけ食べましょう。

そしたら、どんどん儲かりますから。

■□ プロGRESS ■□

さすがにアフィリエイターが多いただけあって
希望者が多かったですね。

アクセス増やす方法を知りたいって人が。

しかし、どうかなって思いましたよ。正直。

だって、増やしたって稼ぐ事できないでしょう。ってね。

目を覆いたくなるようなアフィリ URL で埋め尽くした

ブログなんかを登録してランキングあげれば儲かる的な



事を企んでいるしかないんだからね。

カンタンに言えば。

しかも、今のところコレを知っている人って言ったら
日本で数十人しか知らないわけです。

これを、このメール読んでいる多くの人に一気に知られたら
想像するだけで、

やばいんじゃないかなーって思ったり
したわけです。

もちろん、そのリンク先も対策として動いちゃうわけで
対策取られたら一巻の終わりって感じです。

これってわかりますか？

1日数千アクセスって言えば、まあ凄いわけです。

今、メールセミナーでやっている事と

本質がまったく関係ない技なので、知らなくていい人は



それでぜんぜん OK って感じです。

多分、知らないほうがいいんじゃないかなー？って
思っていますので。

おわりに

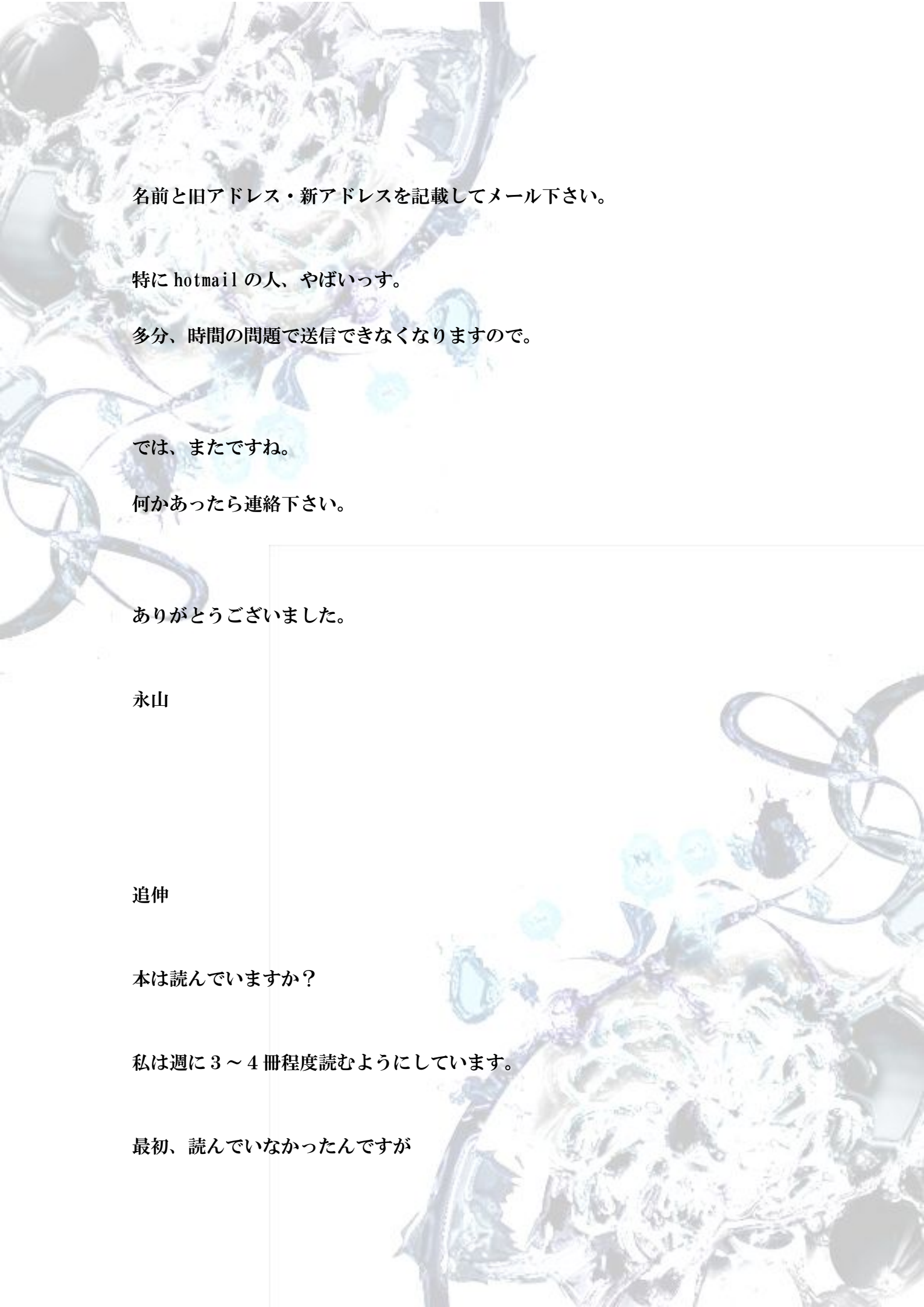
何か質問あったら何でもいいので
メール下さい。

このメールに返信で OK です。

なるべく、全員に答えるようにしていますが
さすがに、前々回くらいから無理みたいですので
もらっていない人、怒らないで下さいね。

私も睡眠時間を下さい。今で3時間。

それと、メールアドレス変更も受け付けます。



名前と旧アドレス・新アドレスを記載してメール下さい。

特に hotmail の人、やばいっす。

多分、時間の問題で送信できなくなりますので。

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

ありがとうございました。

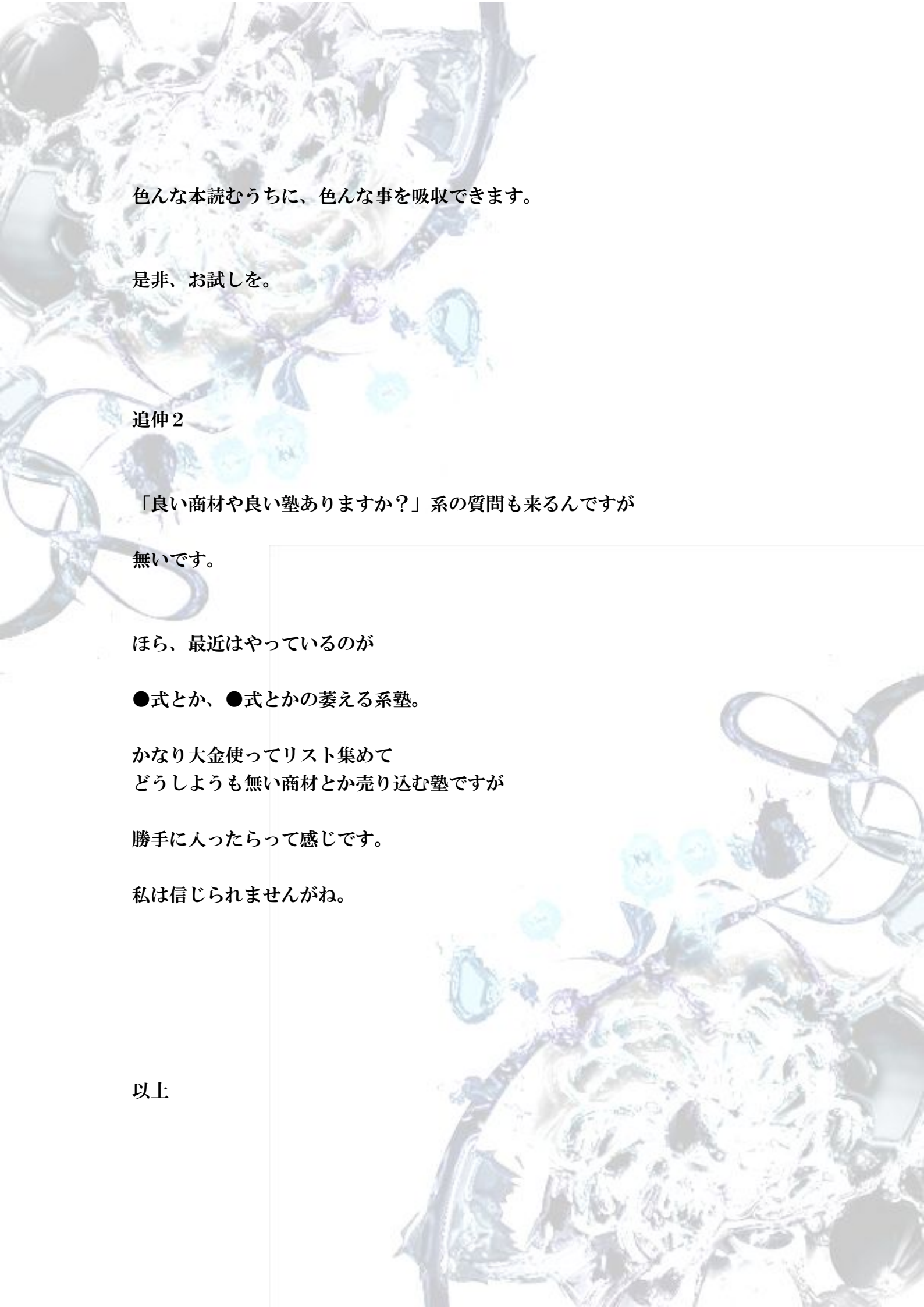
永山

追伸

本は読んでいますか？

私は週に3～4冊程度読むようにしています。

最初、読んでいなかったんですが



色んな本読むうちに、色んな事を吸収できます。

是非、お試しを。

追伸2

「良い商材や良い塾ありますか？」系の質問も来るんですが

無いです。

ほら、最近はやっているのが

●式とか、●式とかの萎える系塾。

かなり大金使ってリスト集めて
どうしようも無い商材とか売り込む塾ですが

勝手に入ったらって感じです。

私は信じられませんがね。

以上

NO. 11



[[name1]]さま

こんばんわ。少し頭が痛い永山です。

いつもありがとうございます。

一応、職場から持ってきたボルタレンは飲みましたのでこのメールが書き終わる頃には治っていると思います。

えっと、質問・感想メールに関して少し注意事項があります。

感想については、別にいいのですが

質問の際ですね、

このフリーアドレス
corazonsystems@yahoo.co.jp

は、指定受信設定 OK をお願いします。

なぜ、こんな事を言うのかというと

質問に答えられないと言う、非常に屈辱的な結果が出てきました。

しかも、質問を無視されたとか、勘違いして

苦情まがいのメールを数通頂き、ムカついているのです。

こっちは、送っているにも関わらず、エラーで戻ってくるという
哀れすぎる結末です。

耳をふさいで一方的に質問しているのと同じことです。

感想・質問メールはこのまま返信
info@yumewotsukamu.com
で構いませんが

返信は上記のヤフーアドレスからです。
返信専用アドレスです。

どうしても送信できなかったのでこの場を借りてお知らせします。

よろしくお願ひします。

■□ VICE ■□

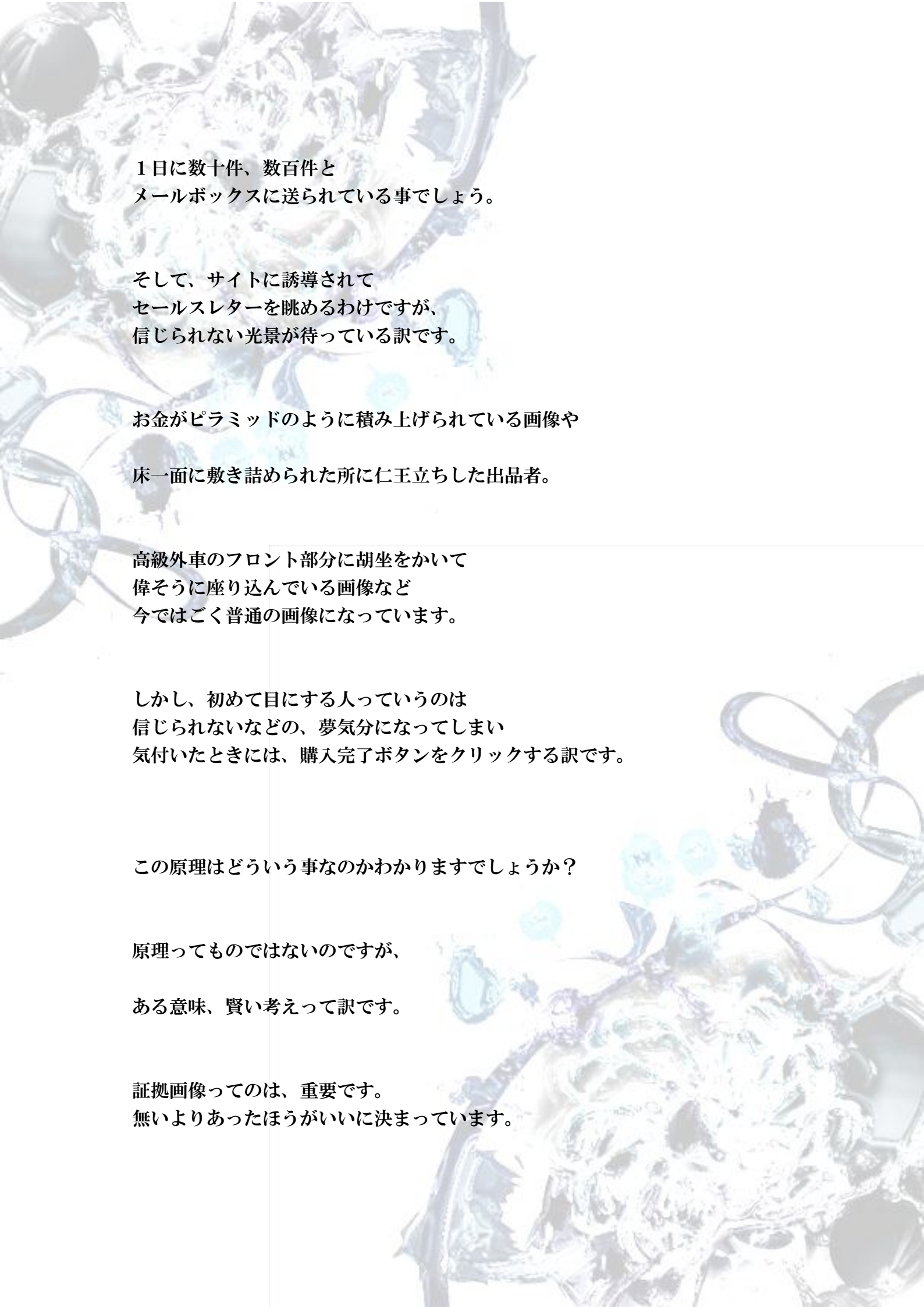
[[name1]]さんは今までに数え切れないくらいの

広告や宣伝を見てきたと思いますが、

ただ、漠然と眺めているだけではなかったでしょうか？

ラジオなんかでは、聞き逃しているのではないのでしょうか？

ネットでは、情報商材やアフィリエイトの紹介文なんか



1日に数十件、数百件と
メールボックスに送られている事でしょう。

そして、サイトに誘導されて
セールスレターを眺めるわけですが、
信じられない光景が待っている訳です。

お金がピラミッドのように積み上げられている画像や

床一面に敷き詰められた所に仁王立ちした出品者。

高級外車のフロント部分に胡坐をかいて
偉そうに座り込んでいる画像など
今ではごく普通の画像になっています。

しかし、初めて目にする人っていうのは
信じられないなどの、夢気分になってしまい
気付いたときには、購入完了ボタンをクリックする訳です。

この原理はどういう事なのかわかりますでしょうか？

原理ってものではないのですが、

ある意味、賢い考えって訳です。

証拠画像ってのは、重要です。
無いよりあったほうがいいに決まっています。

前回、「悪いやつほど稼ぐ」って感じで少し説明しましたので
今回少し説明しましょう。

よく、芸能人とかと一緒に対談しました系のレターが
山のようにあるわけなのですが、あれって言うのは
オファーと同じなんです。

よくあるのが、「デビィ婦人」とか「細川ふみえ」とか
他にも多数所属しているわけです。

情報出品をした事がある人は、1度くらいメールをもらった事
があると思うのですが

あれは、インタビューされたではなく
情報出品者がお金を70万円～80万円くらい支払って
わざわざ芸能人のもとまで行ってから、商材の案内をしている
だけと言う、

あまりにも無駄なお金の使い方をしているだけです。

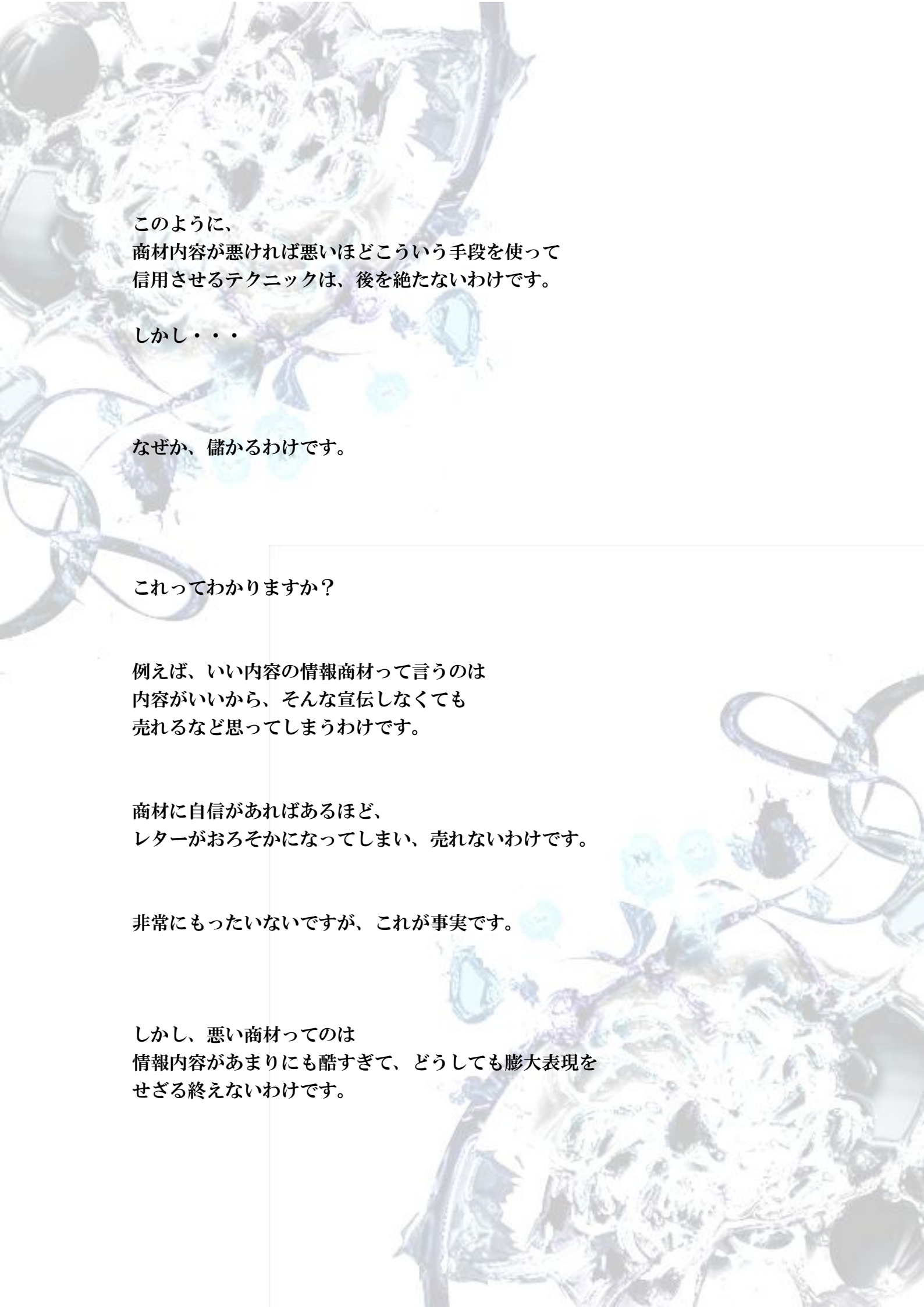
見栄っ張りもいいところです。

それを、あたかも取材を受けました。

インタビューされました。

と、虚言を放って信用させる心理テクニックの一つです。

ここで、何を言いたいのか？



このように、
商材内容が悪ければ悪いほどこういう手段を使って
信用させるテクニックは、後を絶たないわけです。

しかし・・・

なぜか、儲かるわけです。

これってわかりますか？

例えば、いい内容の情報商材って言うのは
内容がいいから、そんな宣伝しなくても
売れるなど思ってしまうわけです。

商材に自信があればあるほど、
レターがおろそかになってしまい、売れないわけです。

非常にもったいないですが、これが事実です。

しかし、悪い商材ってのは
情報内容があまりにも酷すぎて、どうしても膨大表現を
せざる終えないわけです。

それしか、手段が無いわけです。

しかし、どっちが売れ行きがいいかと言うと

悪い商材を売っている人が数倍儲かるわけです。

わかりますか？

なんとなくわかりますか。

いい商材を売ろうとする人っていうのは
あまりにも商品に自信があり、

宣伝に力を入れなくても自然に売れるだろうと錯覚を覚える
わけです。

逆に、悪い商材を売ろうとする人っていうのは

商品があまりにも悪いから、どうにかして大量に買わせる

など策略を振り絞って考えるわけです。

結果、悪い商品を販売する人のほうが、はるかに儲かるという

とても理不尽な結末になってしまうんです。

例えば、テレビ通販にしても

電子辞書という高性能な商品があるわけです。

なんと、今ではネイティブ発音までしてくれる
翻訳機能なんか普通についていて
何十冊分もの辞書を集約した高機能ぶり。

しかし、普通買わないわけです。

めったに買わないわけです。

使う事なんてあんまり無いわけで。

店頭でも爆発的には売れてないと思います。

ってか、あんまり売れてないと思います。

しかし、一度ジャパネットあたりで膨大表現して

告知したら、あまり欲しくない人でも

欲しくなるって感じになります。

欲しいなーって思ってた人なんかは
注文するわけです。

高田さんの微妙なイントネーションに惹かれて
ついつい電話しているって感じなのです。



あの、高田さんの
イントネーションには右に出る者はいないでしょう。

このように、いい商品でも
宣伝の仕方によって、爆発的に売れるわけです。

店頭にただ並べているだけでは、
売れ行きが悪いのに。

ダイエット食品なんかは、
代表的な悪い商品ではないのでしょうか。

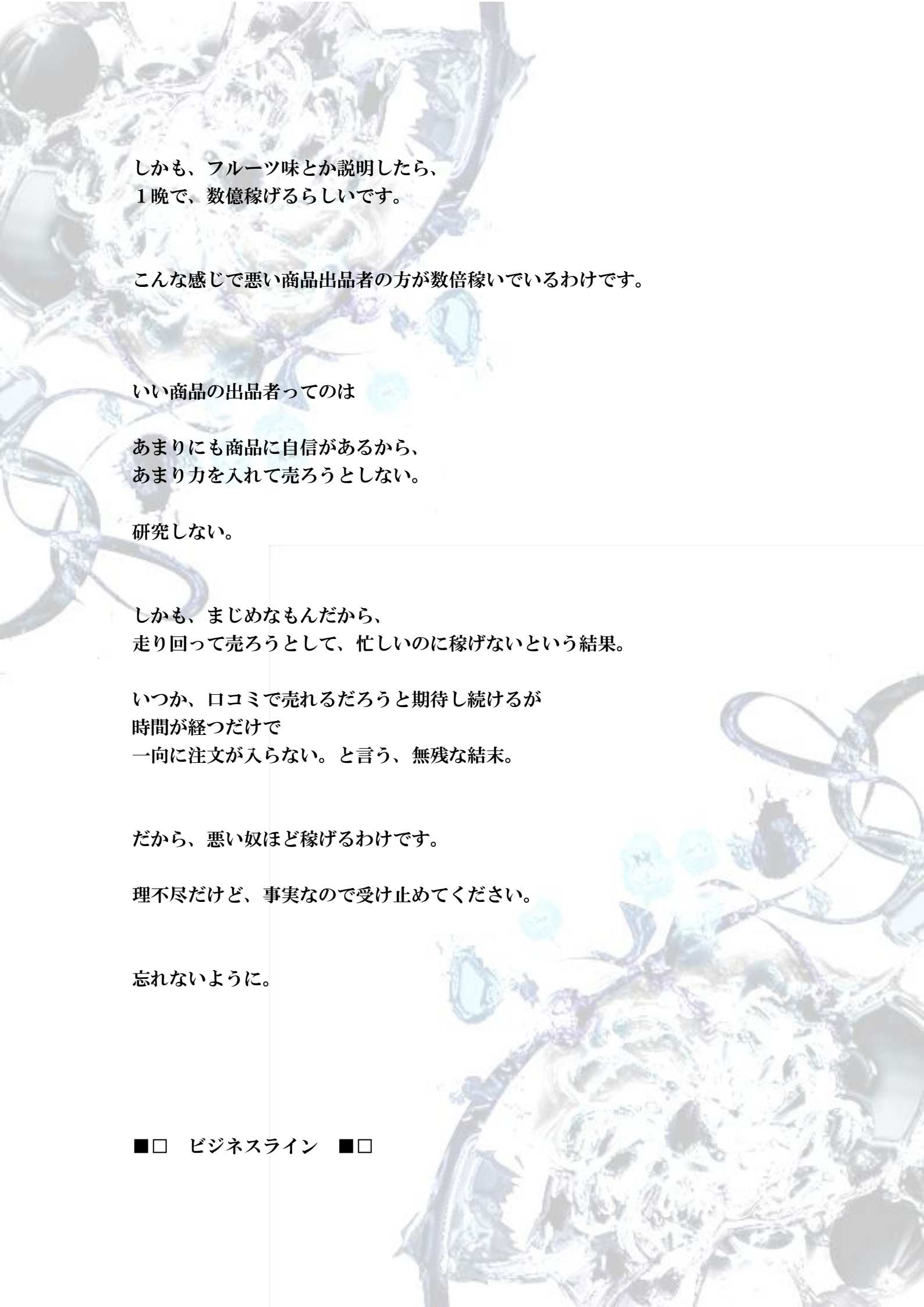
おそらく、

ではなく絶対痩せないサプリメントなんかでも
テレビでスタイル抜群のモデルなんかを雇って
少し宣伝するだけで、

電話が鳴り止まないくらい注文が入るわけです。

美人の芸能人なんか食べている姿をテレビに流したら
爆発的に売れるわけです。

実際、そうなのですから。



しかも、フルーツ味とか説明したら、
1晩で、数億稼げるらしいです。

こんな感じで悪い商品出品者の方が数倍稼いでいるわけです。

いい商品の出品者ってのは

あまりにも商品に自信があるから、
あまり力を入れて売ろうとしない。

研究しない。

しかも、まじめなもんだから、
走り回って売ろうとして、忙しいのに稼げないという結果。

いつか、口コミで売れるだろうと期待し続けるが
時間が経つだけで
一向に注文が入らない。と言う、無残な結末。

だから、悪い奴ほど稼げるわけです。

理不尽だけど、事実なので受け止めてください。

忘れないように。

最近よく、

「早く進んで下さい」系のメールを受け取っているわけなのですが、ちゃんとした計画は大丈夫でしょうか？

モロ心配なのですが・・・

私のビジネスモデルは計画で収入が決まるわけです。

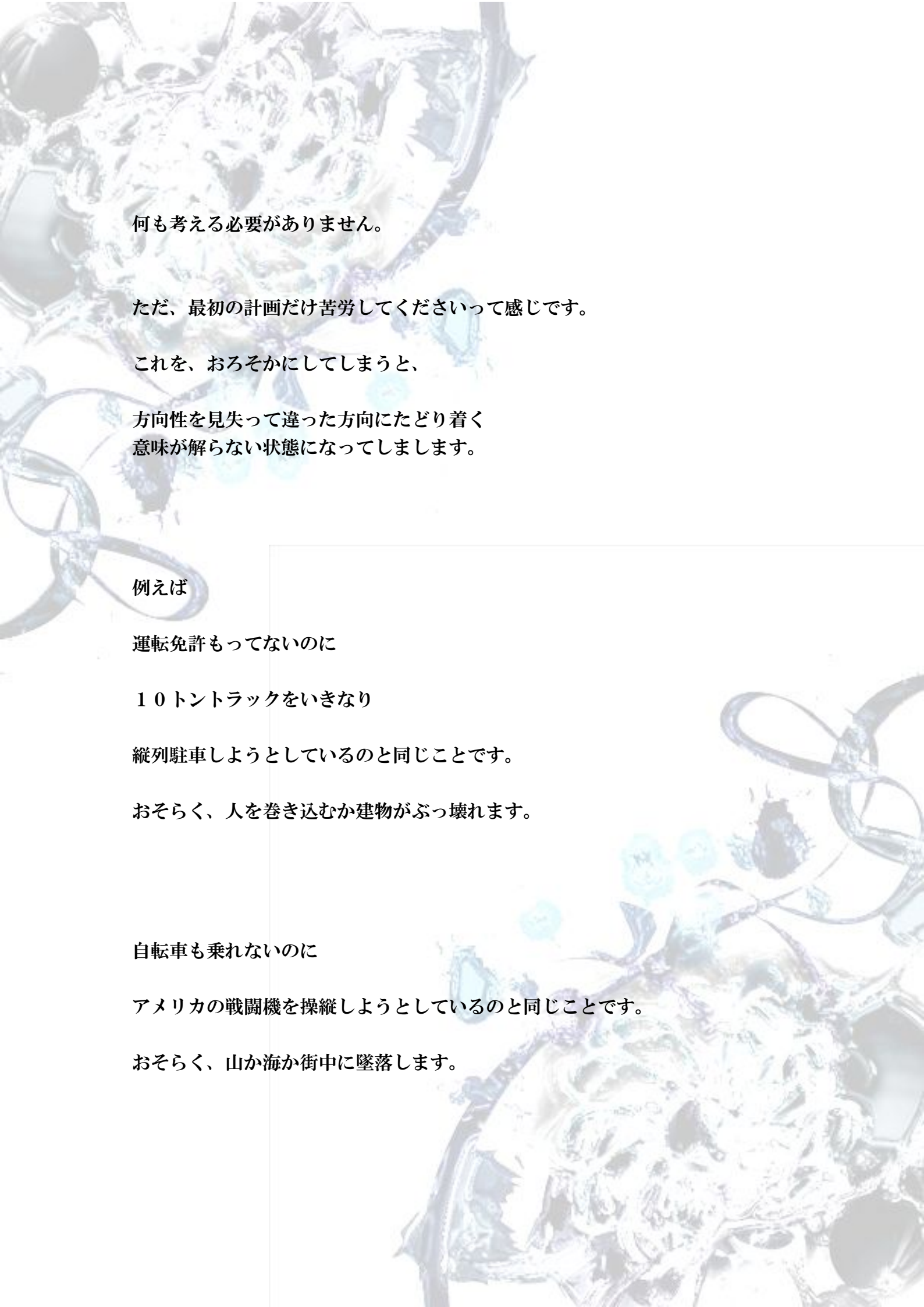
それで、大まかに説明するとこんな感じです。

- 1、プレゼント用商品を用意する
- 2、それを使ってリストを集める
- 3、エモーション・ブランディング
- 4、商品を市場にあわせ用意する
- 5、必要としている人だけに売る

たったこれだけです。

何も難しいことなんてありません。

ただ、これにそって計画を実行するだけです。



何も考える必要がありません。

ただ、最初の計画だけ苦労してくださいって感じです。

これを、おろそかにしてしまうと、

方向性を見失って違った方向にたどり着く
意味が解らない状態になってしまいます。

例えば

運転免許もってないのに

10トントラックをいきなり

縦列駐車しようとしているのと同じことです。

おそらく、人を巻き込むか建物がぶっ壊れます。

自転車も乗れないのに

アメリカの戦闘機を操縦しようとしているのと同じことです。

おそらく、山か海か街中に墜落します。



ゆで卵しか作ったことないのに

料理の鉄人に挑むのと同じことです。

おそらく、ゆで卵祭りになってしまいます。

英語はサンキューしか知らないのに

駅前留学のNOVAで英語教師をするのと同じことです。

おそらく、生徒に教えられることになります。

いいですか？

ネットで収入を得ようとしているのであれば

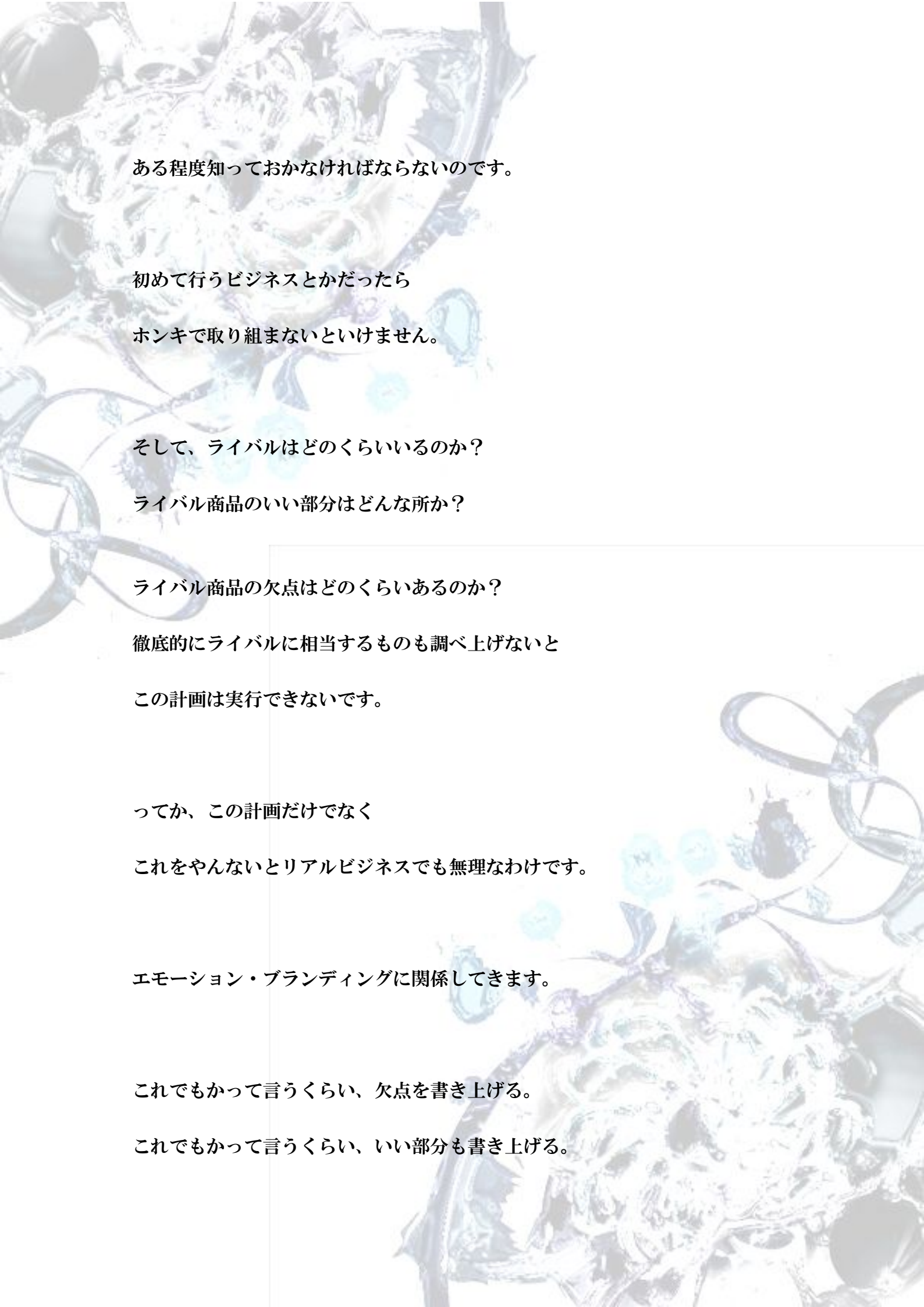
ある程度知識を深めていないと無理な話です。

その、やろうとしているビジネスについて

意地でも把握しておかないと、

後からとんでもない目に遭います。

自分の知識でない人でも、



ある程度知っておかなければならないのです。

初めて行うビジネスとかだったら

ホンキで取り組まないといけません。

そして、ライバルはどのくらいいるのか？

ライバル商品のいい部分はどんな所か？

ライバル商品の欠点はどのくらいあるのか？

徹底的にライバルに相当するものも調べ上げないと

この計画は実行できないです。

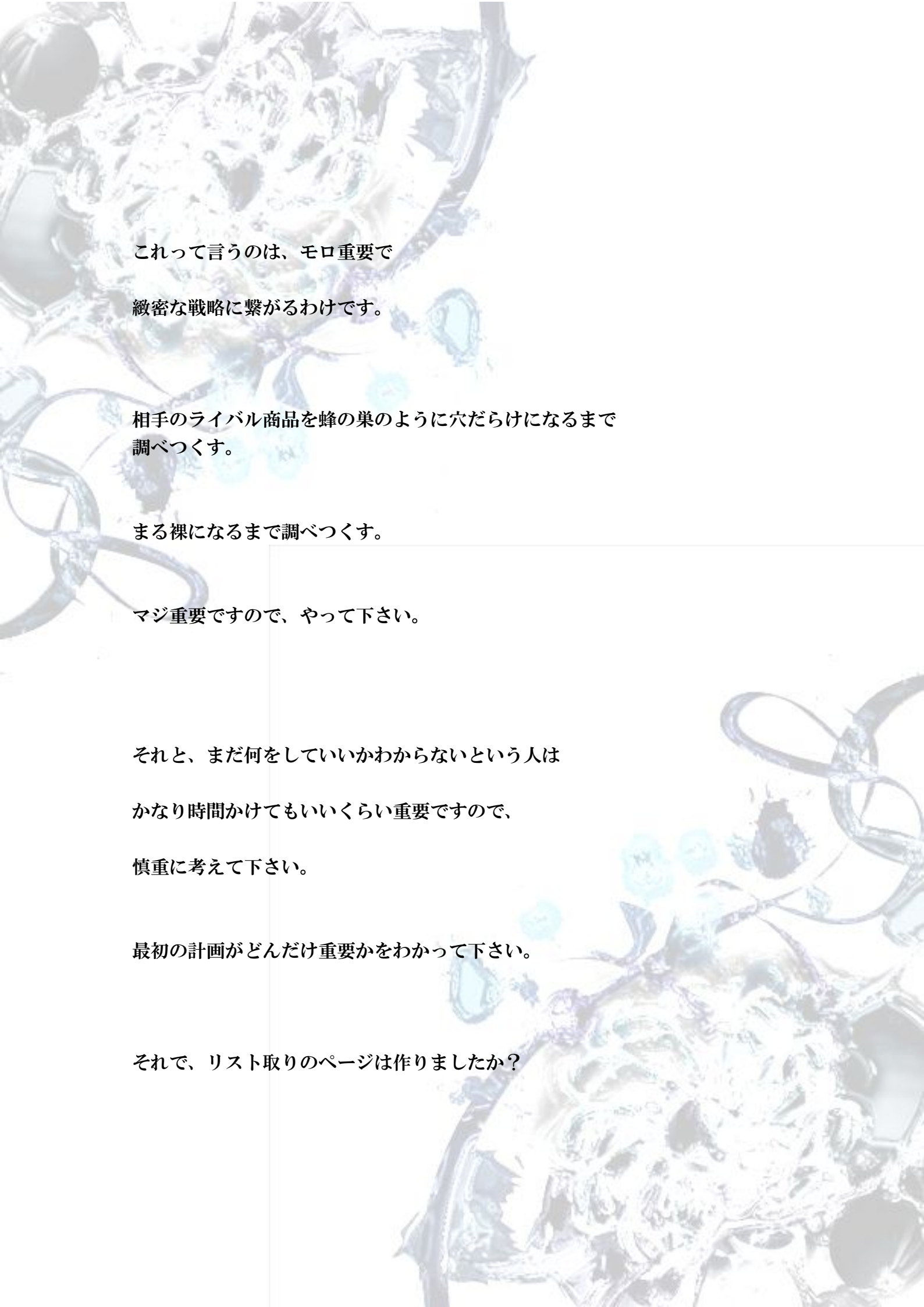
ってか、この計画だけでなく

これをやしないとリアルビジネスでも無理なわけです。

エモーション・ブランディングに関係してきます。

これでもかって言うくらい、欠点を書き上げる。

これでもかって言うくらい、いい部分も書き上げる。



これって言うのは、モロ重要で
緻密な戦略に繋がるわけです。

相手のライバル商品を蜂の巣のように穴だらけになるまで
調べつくす。

まる裸になるまで調べつくす。

マジ重要ですので、やって下さい。

それと、まだ何をしたいかわからないという人は
かなり時間かけてもいいくらい重要ですので、
慎重に考えて下さい。

最初の計画がどんだけ重要かをわかって下さい。

それで、リスト取りのページは作りましたか？

まだですか・・・

別にOKです。

[[name1]]さんがもし、リスト取りのページを作ったことが

まだ無いとか

プレゼント用のレポートを作ったことが無なら

メールで教えて下さい。

ちょっと、統計を取りたいと思います。

それにあわせて、

説明をこのメールで詳しく説明しようかなと思いますので

何も迷うことなく教えて下さい。

ただ、このメールに返信するだけでOKです。
たったそれだけです。

リスト取りのページって言うのは、

まぐまぐやメルマとかの名前の記入ができない

入力フォームではありません。

自分で作った、

もしくは、無料で作れるサイトなどをつかって作ったフォーム

のみです。

しかも、メール返信機能付きで

作ったプレゼントレポートが自動で送れる仕組みのものが
いいかもしれません。

あっ、最初は手動で送るのも OK です。

ただ名前アドレスはわかるようにしましょう。

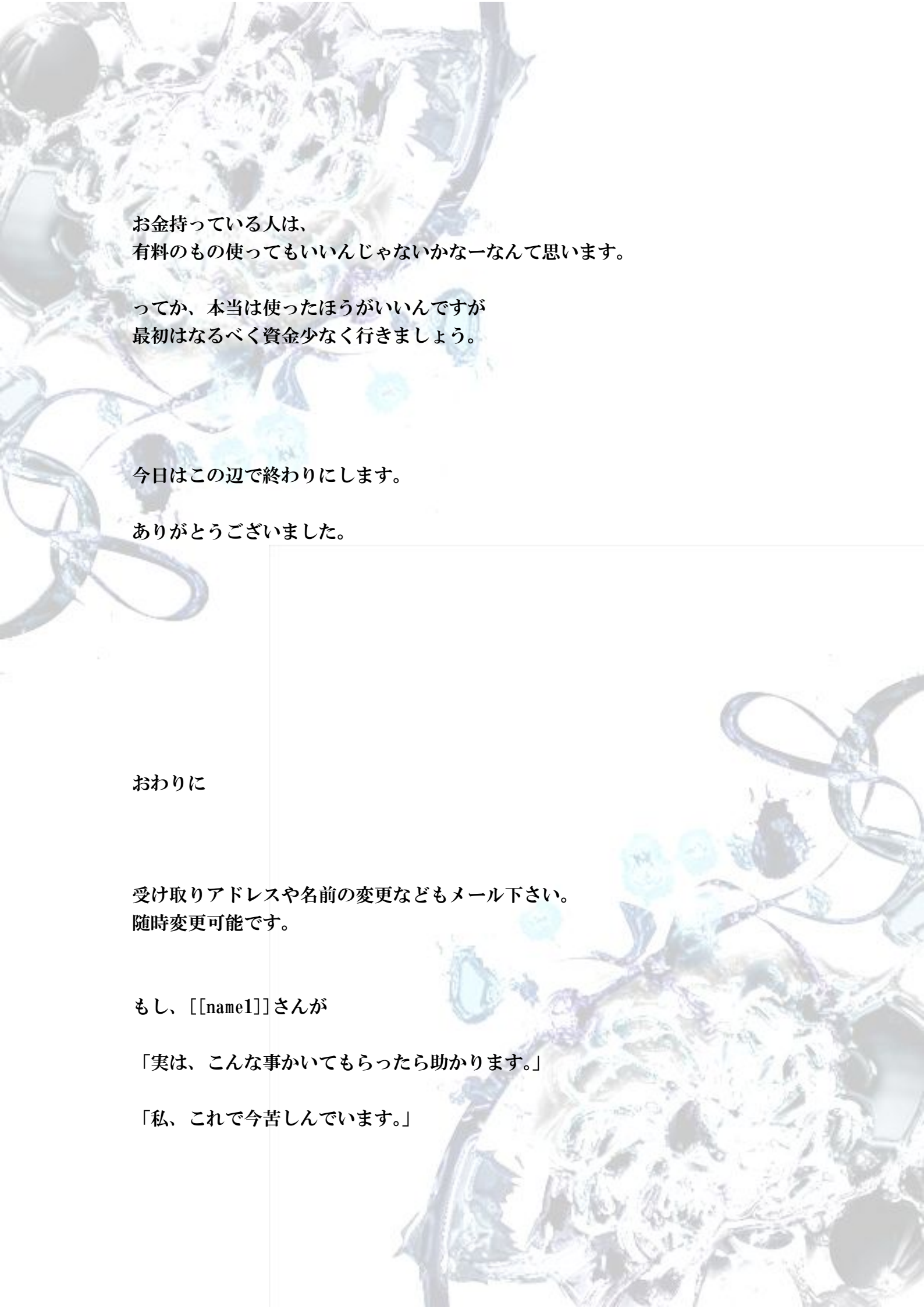
このリスト取りページ（ランディングページ）の作り方や

レポートの作り方について

後々説明しますが、

なるべく、検索などで調べていて下さい。

最初は無料のメールフォームなどがいいかと思います。



お金持っている人は、
有料のもの使ってもいいんじゃないかなーなんて思います。

ってか、本当は使ったほうがいいんですが
最初はなるべく資金少なく行きましょう。

今日はこの辺で終わりにします。

ありがとうございました。

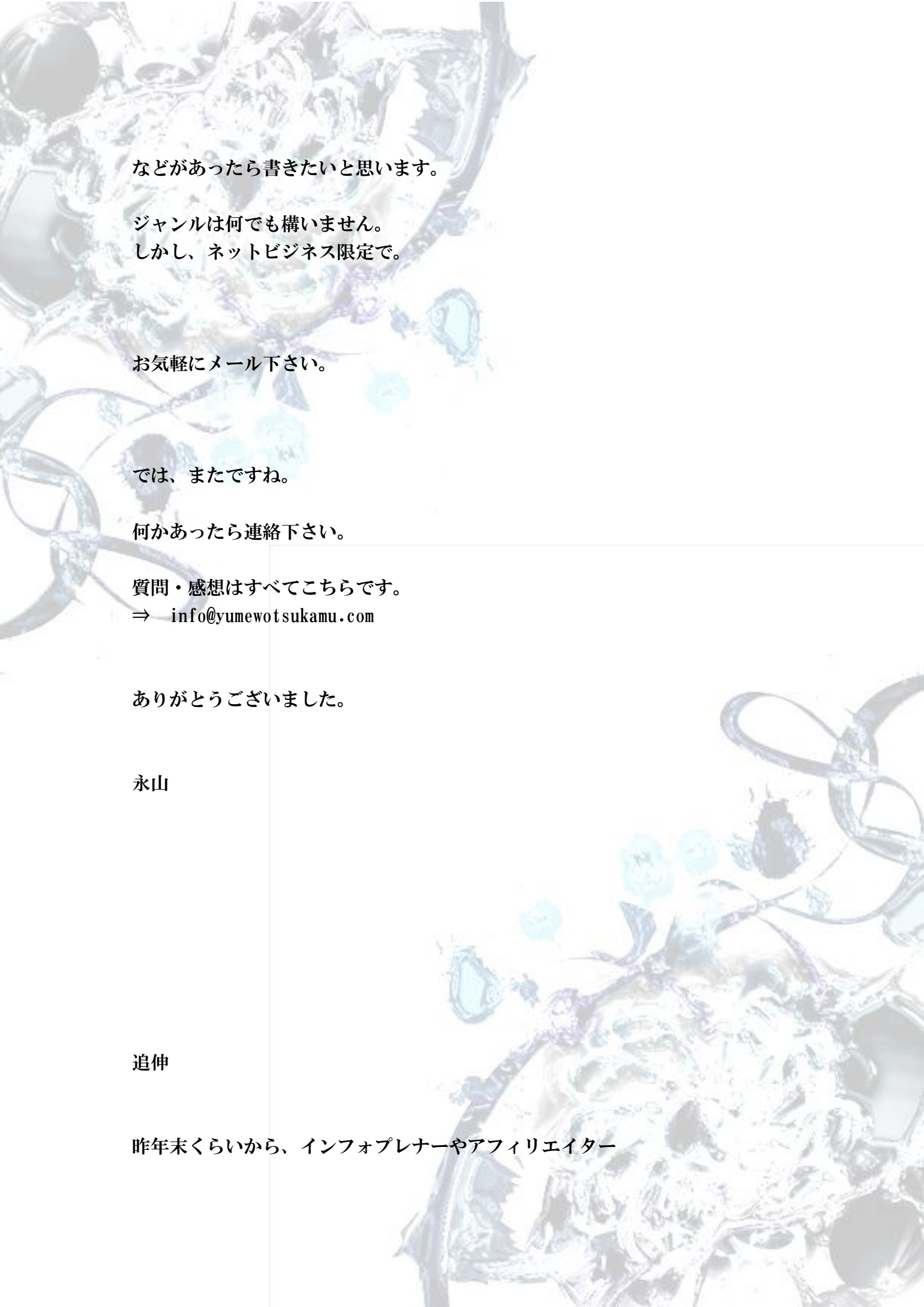
おわりに

受け取りアドレスや名前の変更などもメール下さい。
随時変更可能です。

もし、[[name1]]さんが

「実は、こんな事かいてもらったら助かります。」

「私、これで今苦しんでいます。」



などがあったら書きたいと思います。

ジャンルは何でも構いません。
しかし、ネットビジネス限定で。

お気軽にメール下さい。

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。

質問・感想はすべてこちらです。
⇒ info@yumewotsukamu.com

ありがとうございました。

永山

追伸

昨年末くらいから、インフォプレナーやアフィリエイト

を脅して、

お金を巻き上げる詐欺師が出没しているようです。

そして、なんと私にも脅しメールが来てしまいました。

手口は、法律第何条とかメール一面に貼って

職場にチクるぞー的な内容で

ビビらせると言う、超胎児級の手口です。

もちろん、送信者の名前も住所も記載されていません。

もし、その送信者のアドレスを知りたい人は

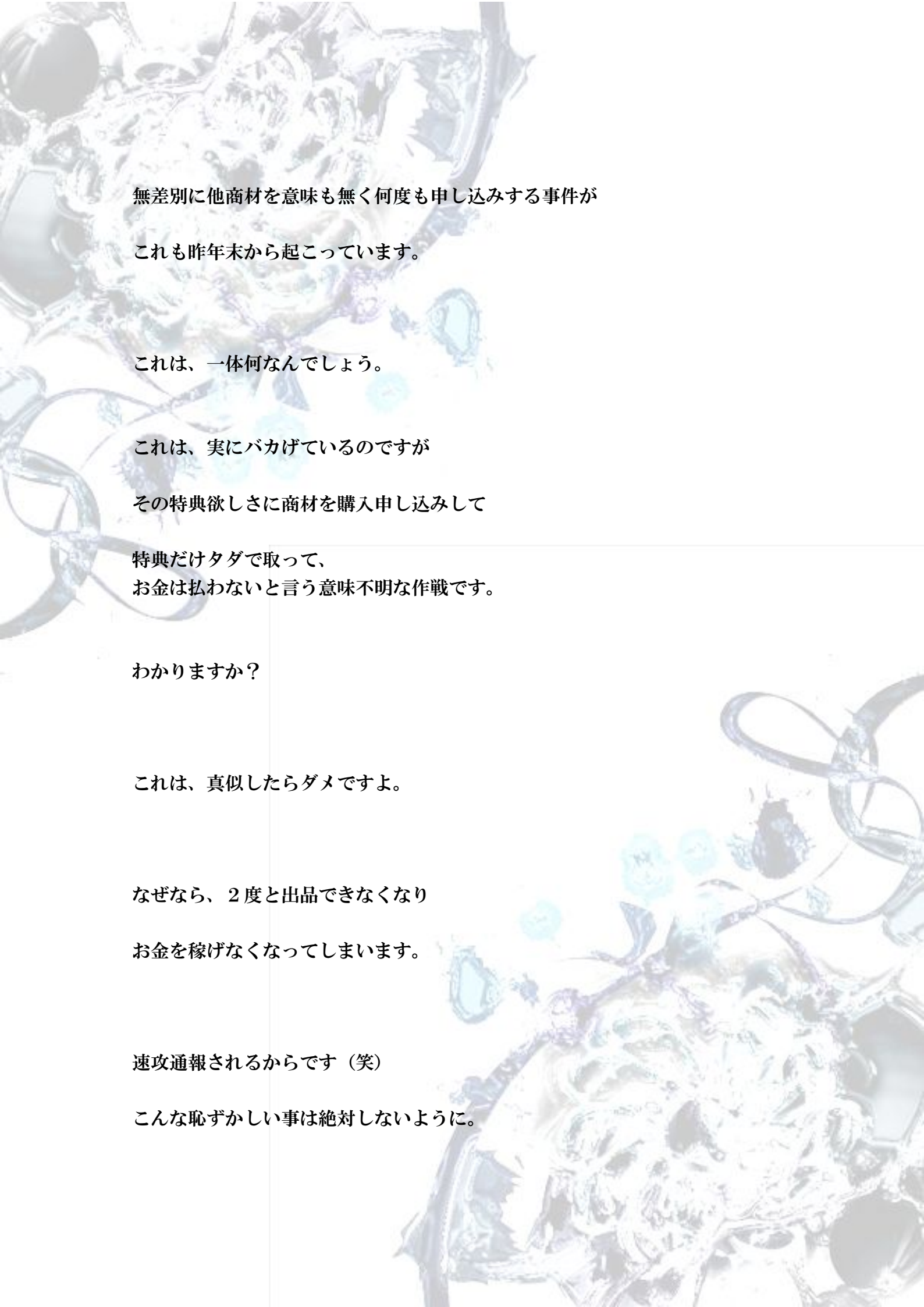
隠す事無く個別に教えます。

メール下さい。自己防衛になるかと思いますので。

騙されないようにね。

追伸 2

なんと、ドロップ SHIPPING 商材で有名な大先生が



無差別に他商材を意味も無く何度も申し込みする事件が

これも昨年末から起こっています。

これは、一体何なのでしょう。

これは、実にバカげているのですが

その特典欲しさに商材を購入申し込みして

特典だけタダで取って、
お金は払わないと言う意味不明な作戦です。

わかりますか？

これは、真似したらダメですよ。

なぜなら、2度と出品できなくなり

お金を稼げなくなってしまうです。

速攻通報されるからです（笑）

こんな恥ずかしい事は絶対しないように。

NO. 12



[[name1]]さま

こんにちわ。

首が微妙におかしい永山です。

多分、枕からちょっとはみ出したのかもしれませんが。

横を向くとちょっとだけ違和感を感じます。

夕方には治るかなーと心配しています。

では、早速行きましょうか。

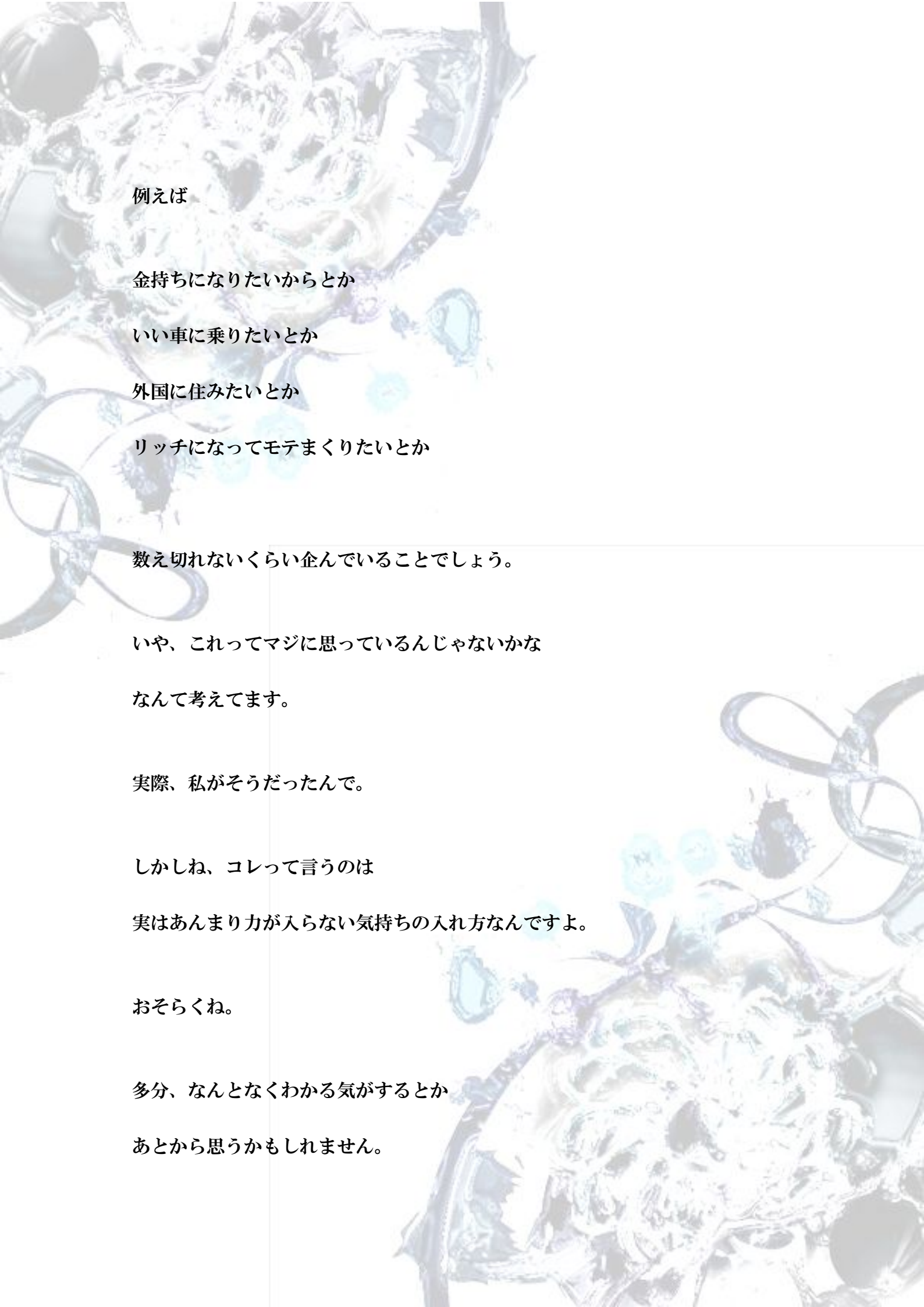
■□ Hatred ■□

ビジネスに取り組む時って、何を思い浮かべながら

作業に取り組んでいますか？

この、ネットビジネスへ成功する為に

色んな事を思い描きながら進めている事だと思いますが。



例えば

金持ちになりたいからとか

いい車に乗りたいとか

外国に住みたいとか

リッチになってモテまくりたいとか

数え切れないくらい企んでいることでしょう。

いや、これってマジに思っているんじゃないかな

なんて考えてます。

実際、私がそうだったんで。

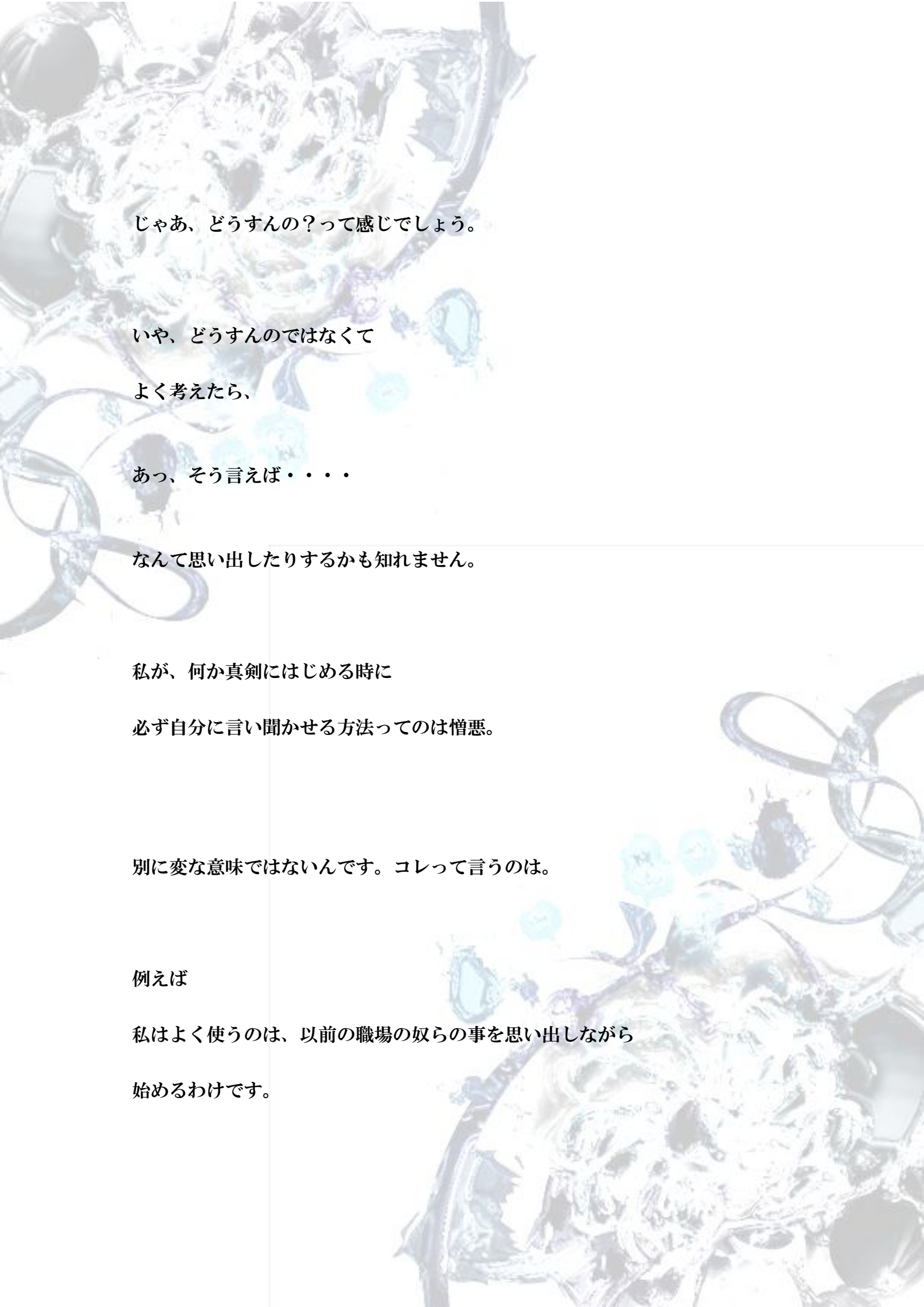
しかしね、コレって言うのは

実はあんまり力が入らない気持ちの入れ方なんですよ。

おそらくね。

多分、なんとなくわかる気がするとか

あとから思うかもしれません。



じゃあ、どうすんの？って感じでしょう。

いや、どうすんのではないくて

よく考えたら、

あっ、そう言えば……

なんて思い出したりするかも知れません。

私が、何か真剣にはじめる時に

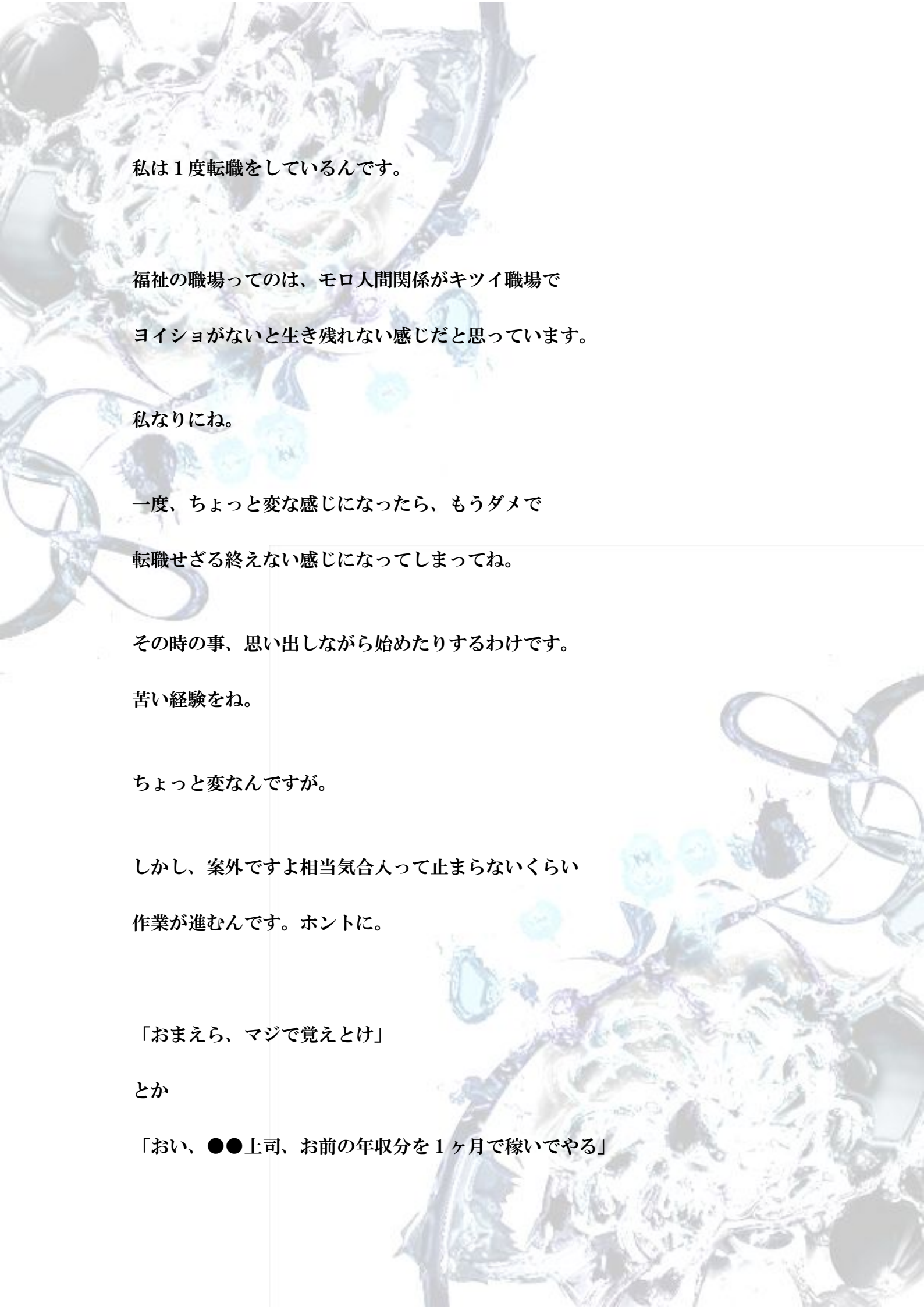
必ず自分に言い聞かせる方法ってのは憎悪。

別に変な意味ではないんです。コレって言うのは。

例えば

私はよく使うのは、以前の職場の奴らの事を思い出しながら

始めるわけです。



私は1度転職をしているんです。

福祉の職場ってのは、モロ人間関係がキツイ職場で
ヨイショがないと生き残れない感じだと思っています。

私なりにね。

一度、ちょっと変な感じになったら、もうダメで
転職せざる終えない感じになってしまっただけ。

その時の事、思い出しながら始めたりするわけです。

苦い経験をね。

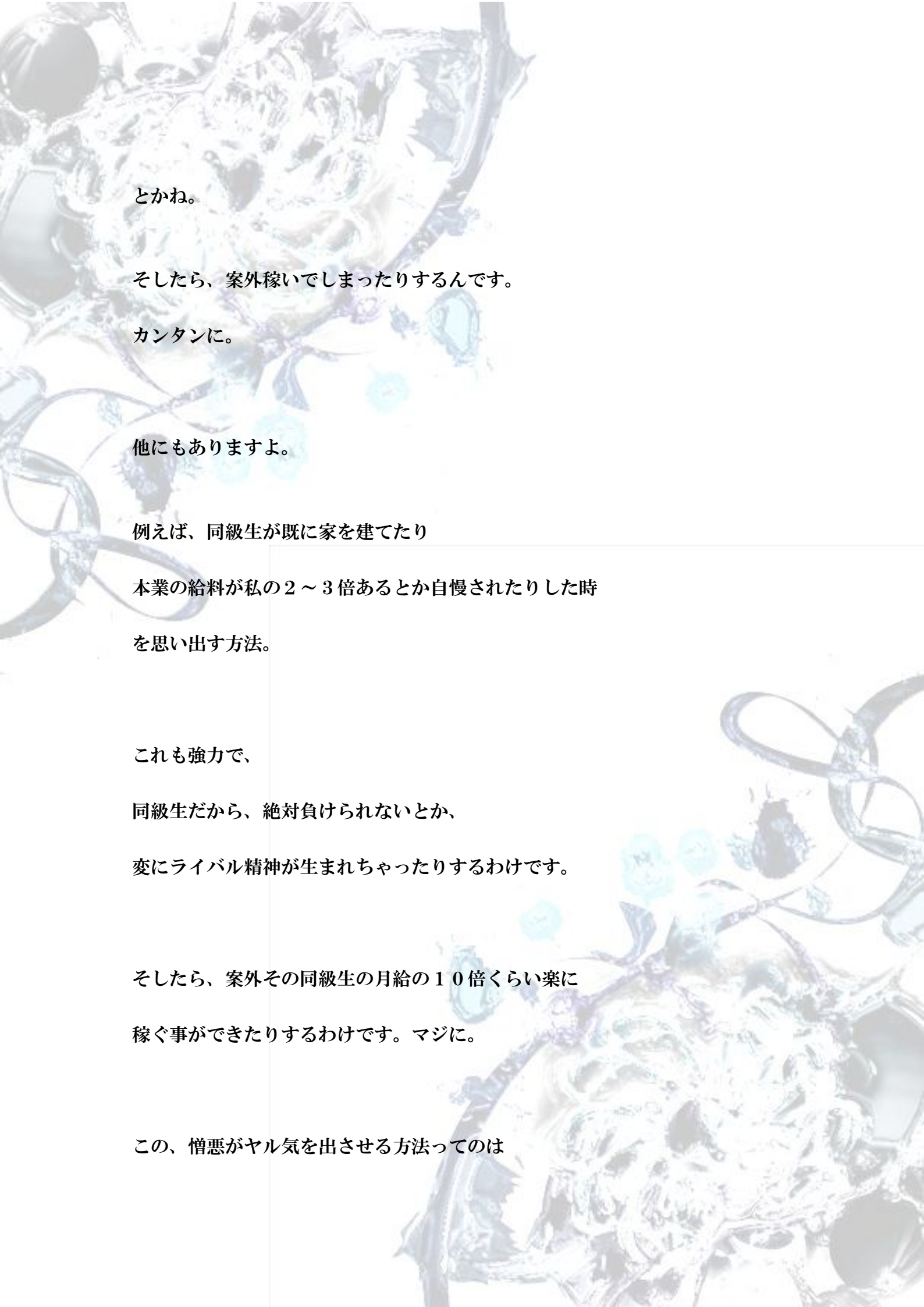
ちょっと変なんですけど。

しかし、案外ですよ相当気合入って止まらないくらい
作業が進むんです。ホントに。

「おまえら、マジで覚えとけ」

とか

「おい、●●上司、お前の年収分を1ヶ月で稼いでやる」



とかね。

そしたら、案外稼いでしまったりするんです。

カンタンに。

他にもありますよ。

例えば、同級生が既に家を建てたり

本業の給料が私の2～3倍あるとか自慢されたりした時

を思い出す方法。

これも強力で、

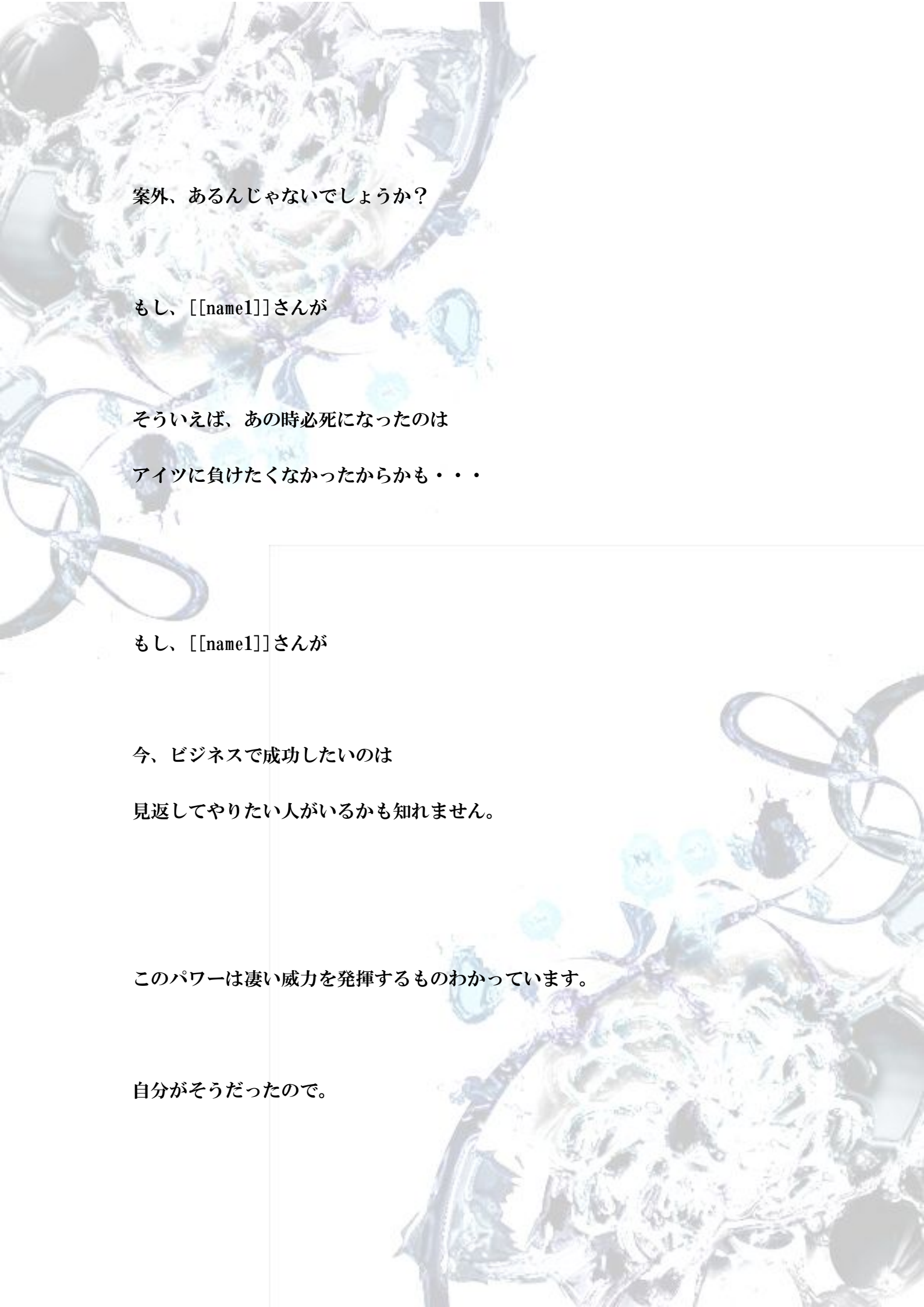
同級生だから、絶対負けられないとか、

変にライバル精神が生まれちゃったりするわけです。

そしたら、案外その同級生の月給の10倍くらい楽に

稼ぐ事ができたりするわけです。マジに。

この、憎悪がヤル気を出させる方法ってのは



案外、あるんじゃないでしょうか？

もし、[[name1]]さんが

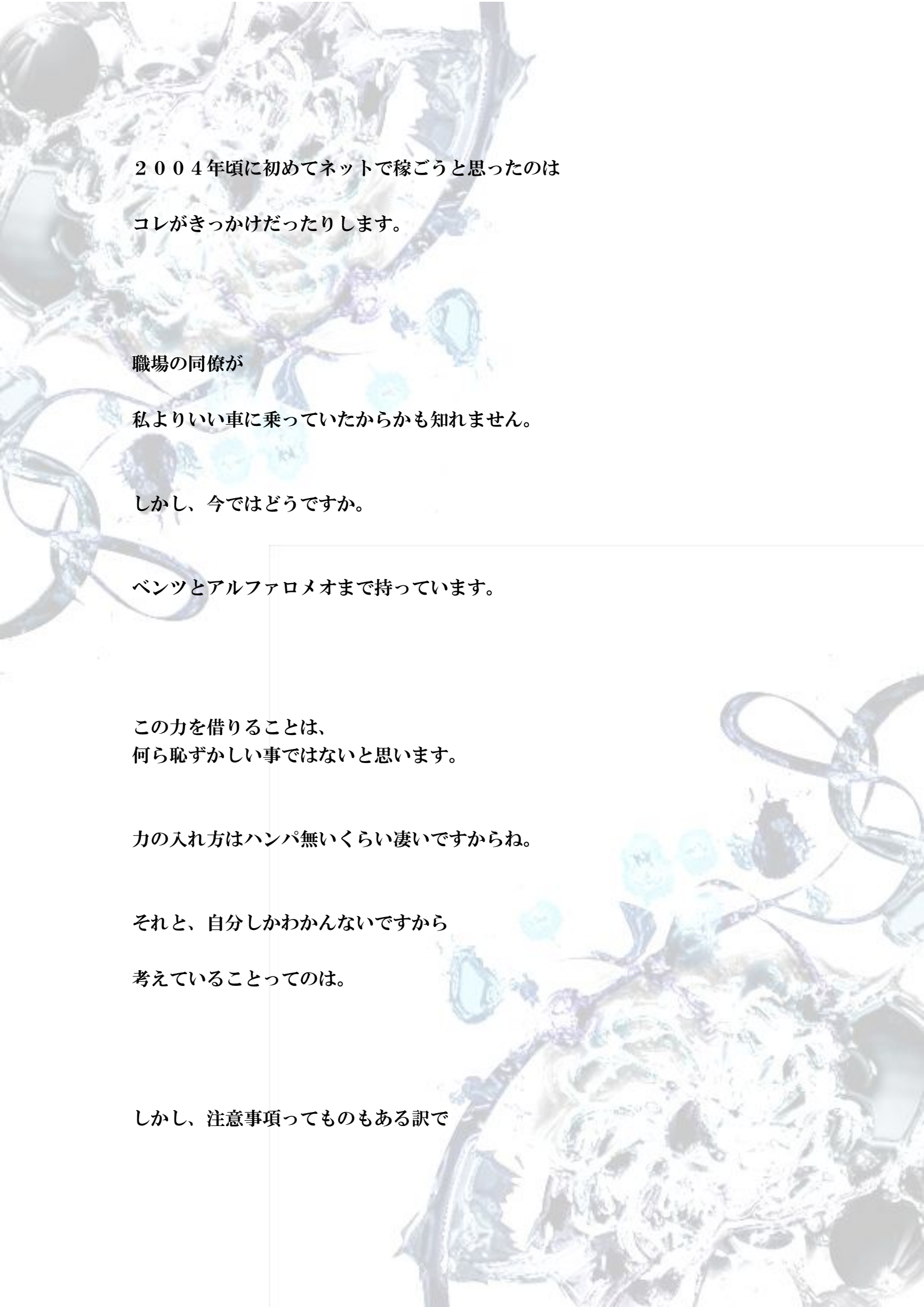
そういえば、あの時必死になったのは
アイツに負けたくなかったからかも・・・

もし、[[name1]]さんが

今、ビジネスで成功したいのは
見返してやりたい人がいるかも知れません。

このパワーは凄い威力を発揮するものわかっています。

自分がそうだったので。



2004年頃に初めてネットで稼ごうと思ったのは
コレがきっかけだったりします。

職場の同僚が

私よりいい車に乗っていたからかも知れません。

しかし、今ではどうですか。

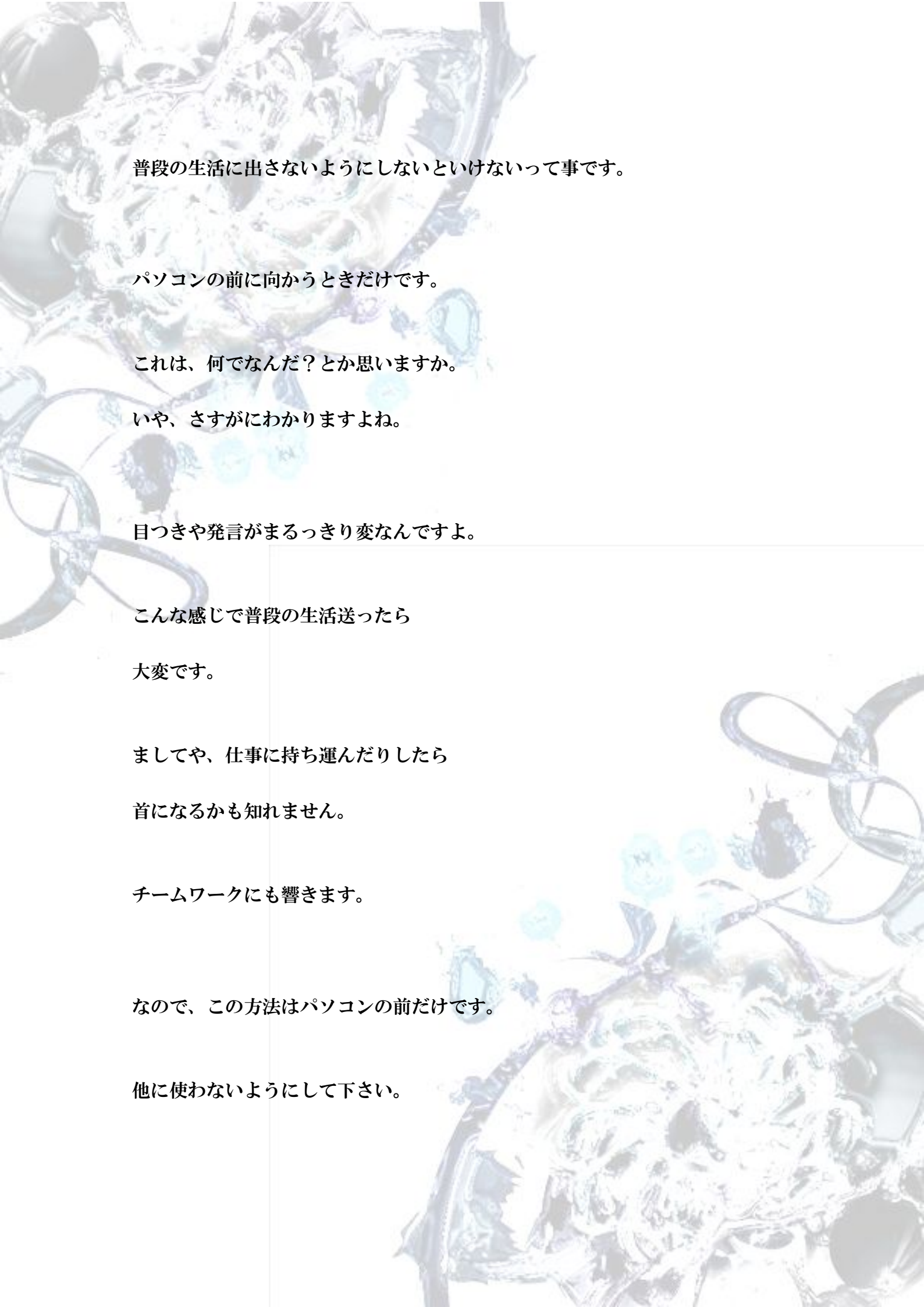
ベンツとアルファロメオまで持っています。

この力を借りることは、
何ら恥ずかしい事ではないと思います。

力の入れ方はハンパ無いくらい凄いですからね。

それと、自分しかわかんないですから
考えていることってのは。

しかし、注意事項ってものもある訳で



普段の生活に出さないようにしないといけないって事です。

パソコンの前に向かうときだけです。

これは、何でなんだ?とか思いますか。

いや、さすがにわかりますよね。

目つきや発言がまるっきり変なんですよ。

こんな感じで普段の生活送ったら

大変です。

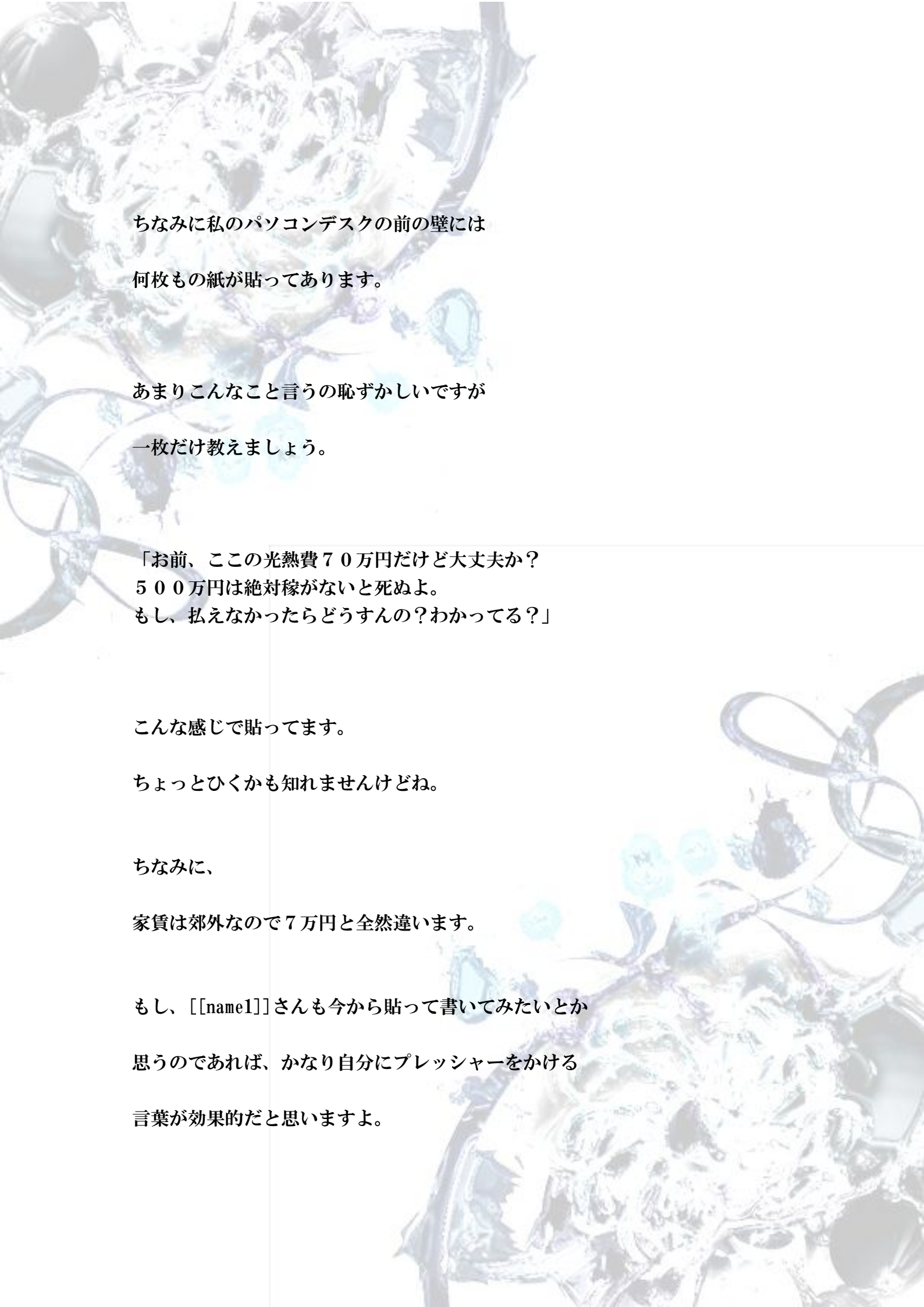
ましてや、仕事に持ち運んだりしたら

首になるかも知れません。

チームワークにも響きます。

なので、この方法はパソコンの前だけです。

他に使わないようにして下さい。



ちなみに私のパソコンデスクの前の壁には
何枚もの紙が貼ってあります。

あまりこんなこと言うの恥ずかしいですが
一枚だけ教えましょう。

「お前、ここの光熱費70万円だけど大丈夫か？
500万円は絶対稼がないと死ぬよ。
もし、払えなかったらどうすんの？わかってる？」

こんな感じで貼ってます。

ちょっとひくかも知れませんがね。

ちなみに、

家賃は郊外なので7万円と全然違います。

もし、[[name1]]さんも今から貼って書いてみたいとか
思うのであれば、かなり自分にプレッシャーをかける
言葉が効果的だと思いますよ。



目標より、

自分を追い込むプレッシャーの方が何十倍も
力が入ります。

それと、憎悪ですね。

これもかなり力入りますので。

これは、何でかはわかりません。ホントわかりませんね。

なんで、こんなに力が入るのかまだ調べてないので。

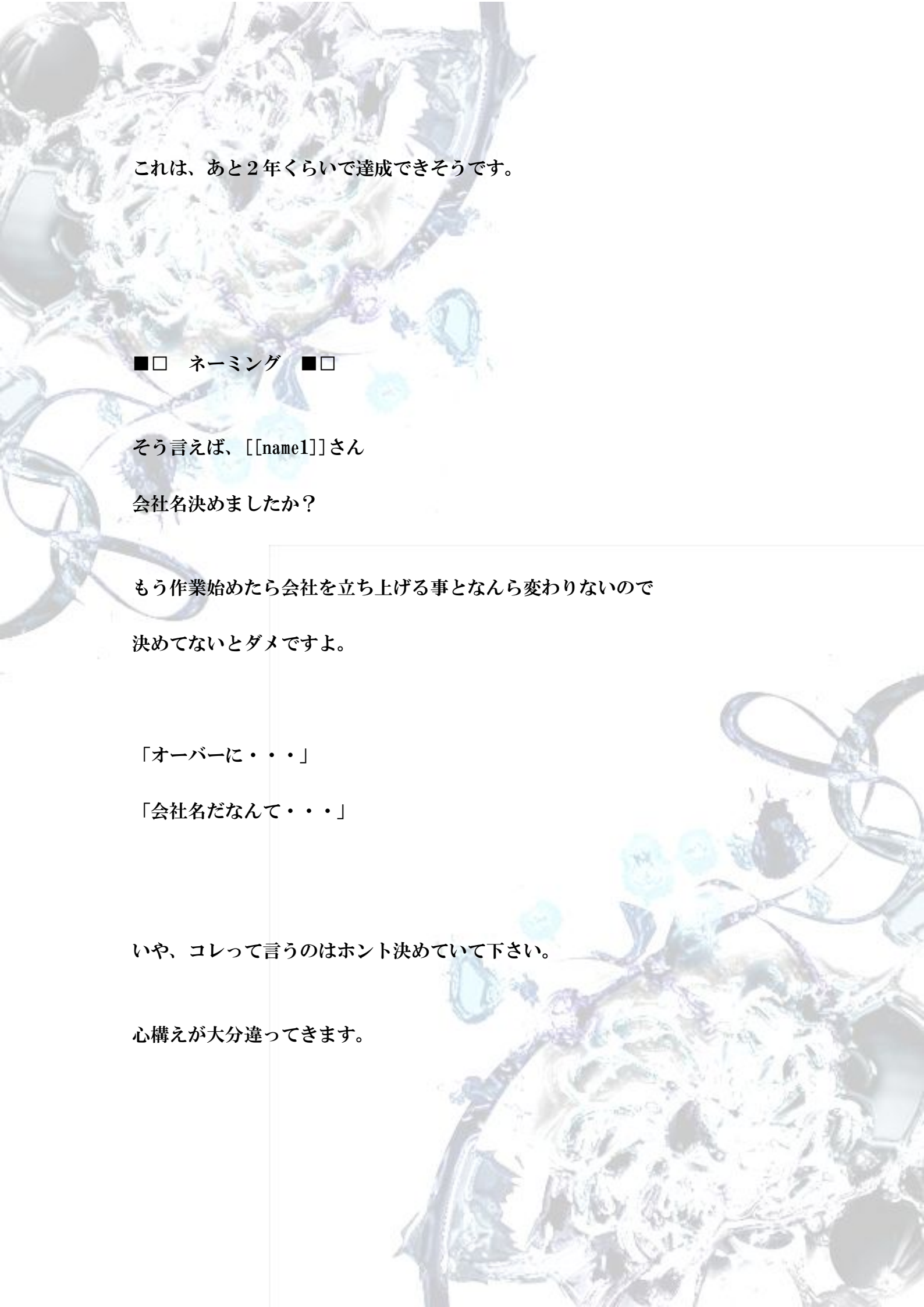
もし、[[name1]]さんが調べていたらメール下さい。

しかし、有効ですので是非お試しを。

ちなみに、あと一つだけ教えましょう。

こんな事も書いてます。

「35までに月1500万円稼がないと地球が爆発する」



これは、あと2年くらいで達成できそうです。

■□ ネーミング ■□

そう言えば、[[name1]]さん

会社名決めましたか？

もう作業始めたら会社を立ち上げる事となんら変わらないので

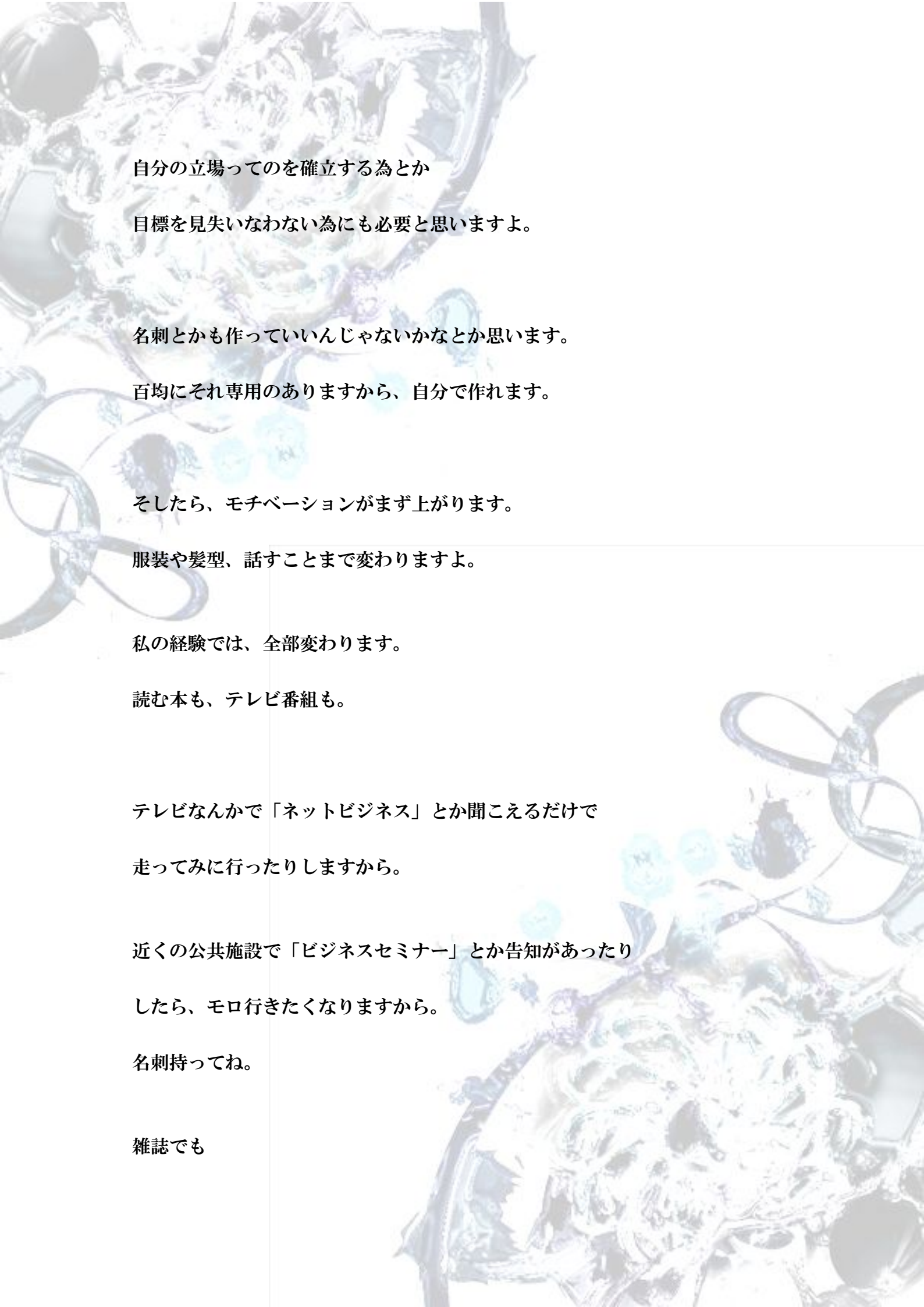
決めてないとダメですよ。

「オーバーに・・・」

「会社名だなんて・・・」

いや、コレって言うのはホント決めていて下さい。

心構えが大分違ってきます。



自分の立場ってのを確立する為とか

目標を見失いなわない為にも必要と思いますよ。

名刺とかも作っていいんじゃないかなとか思います。

百貨にそれ専用のありますから、自分で作れます。

そしたら、モチベーションがまず上がります。

服装や髪型、話すことまで変わりますよ。

私の経験では、全部変わります。

読む本も、テレビ番組も。

テレビなんかで「ネットビジネス」とか聞こえるだけで

走ってみに行ったりしますから。

近くの公共施設で「ビジネスセミナー」とか告知があったり

したら、モロ行きたくなりますから。

名刺持ってね。

雑誌でも

通販雑誌とか、ファッション雑誌とか、趣味雑誌から
ビジネス雑誌に変わりますから。

こうやって儲かっていますから。失敗しながら。

わかんない所、調べながら。

夫婦だったら、会話の内容も違ってきます。

ちょっと頭が変になったとか最初思われるかも知れませんが
関係ありません。

ソフトバンクの孫社長はこんな事言ってます。

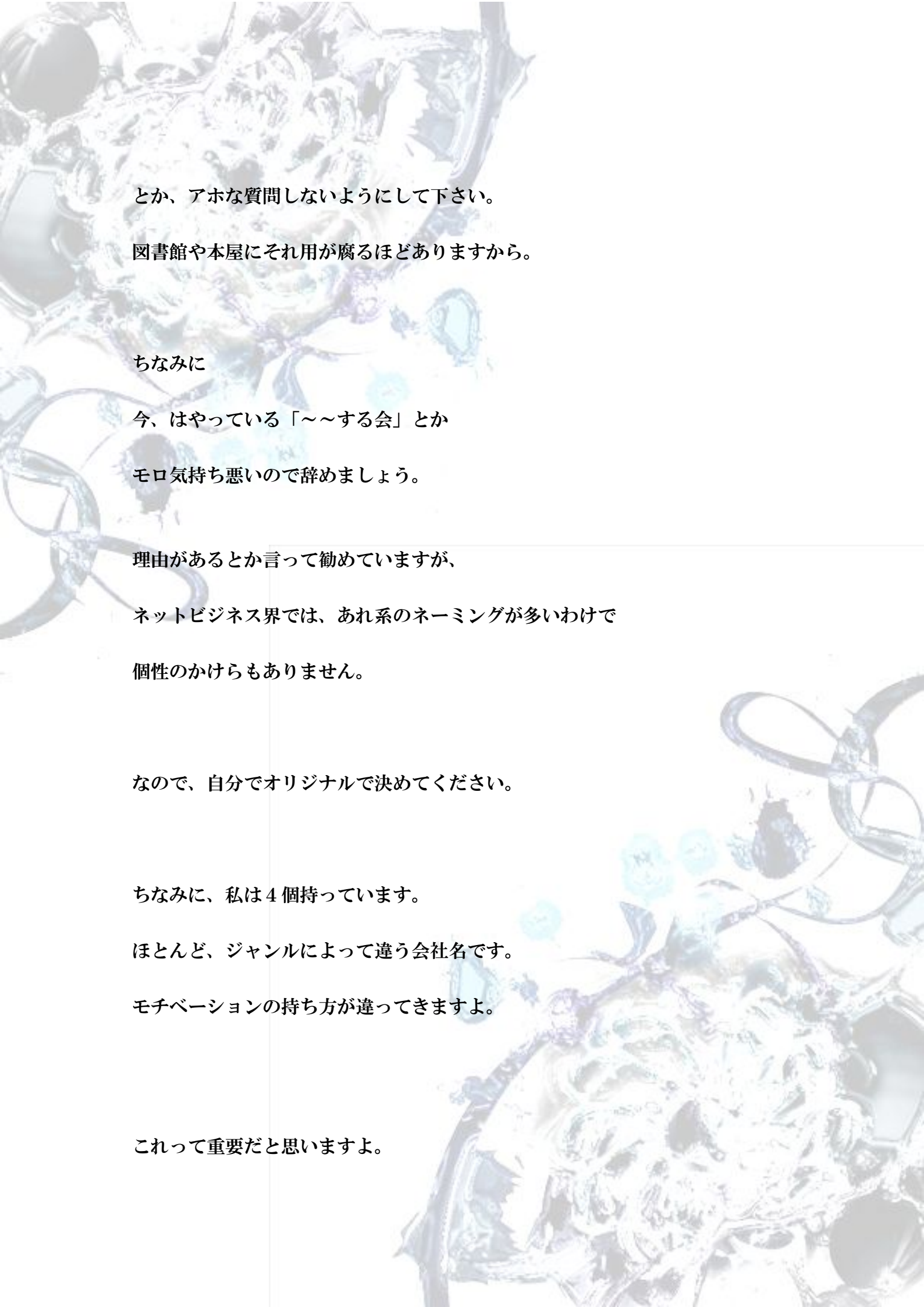
「まわりを一切関係ない。気にしていたら何にも始まらない。

そして、何にもできやしない。」

なので、関係なくてOKです。

とりあえず、会社名決めましょう。

決め方がわかりません・・・



とか、アホな質問しないようにして下さい。

図書館や本屋にそれ用が腐るほどありますから。

ちなみに

今、はやっている「~~する会」とか

モロ気持ち悪いので辞めましょう。

理由があるとか言って勧めていますが、

ネットビジネス界では、あれ系のネーミングが多いわけで

個性のかけらもありません。

なので、自分でオリジナルで決めてください。

ちなみに、私は4個持っています。

ほとんど、ジャンルによって違う会社名です。

モチベーションの持ち方が違ってきますよ。

これって重要だと思いますよ。

■□ 悩む ■□

前回、過去最高の質問・感想の数だったのですが
ちょっと微妙な感じでした・・・

いや、微妙って言うか

なんか、今まで相当騙されてきたんだろーなーなんて
考えちゃってね。

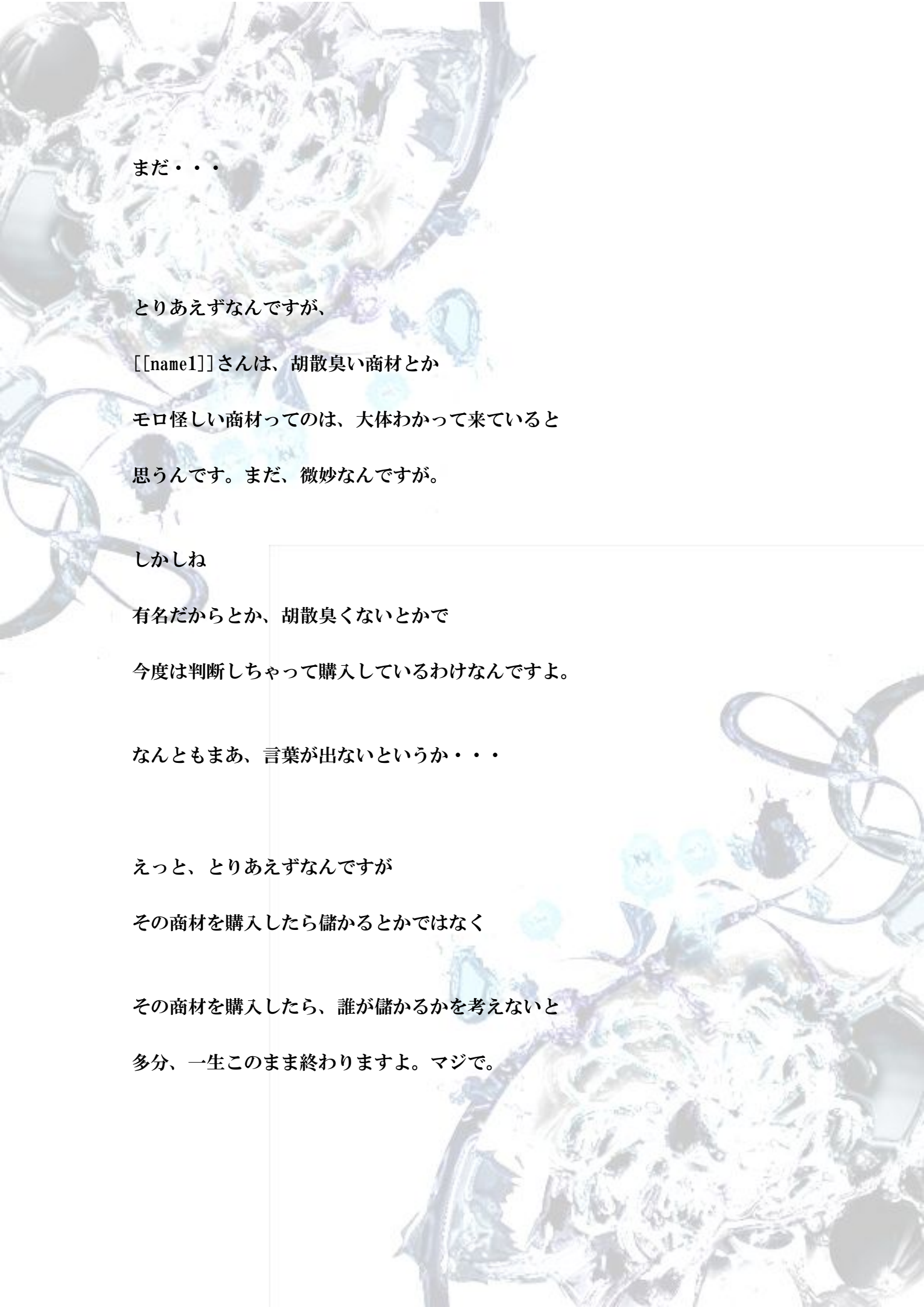
例えばね、

今ってコラボで商材出すとか流行っているでしょう。

しかも、

限定人数での提供とかで煽っちゃって。

なんていうか、またどんどん騙されてる人がいる訳なんです。



まだ・・・

とりあえずなんですが、

[[name1]]さんは、胡散臭い商材とか

モロ怪しい商材ってのは、大体わかって来ていると

思うんです。まだ、微妙なんですが。

しかしね

有名だからとか、胡散臭くないとかで

今度は判断しちゃって購入しているわけなんですよ。

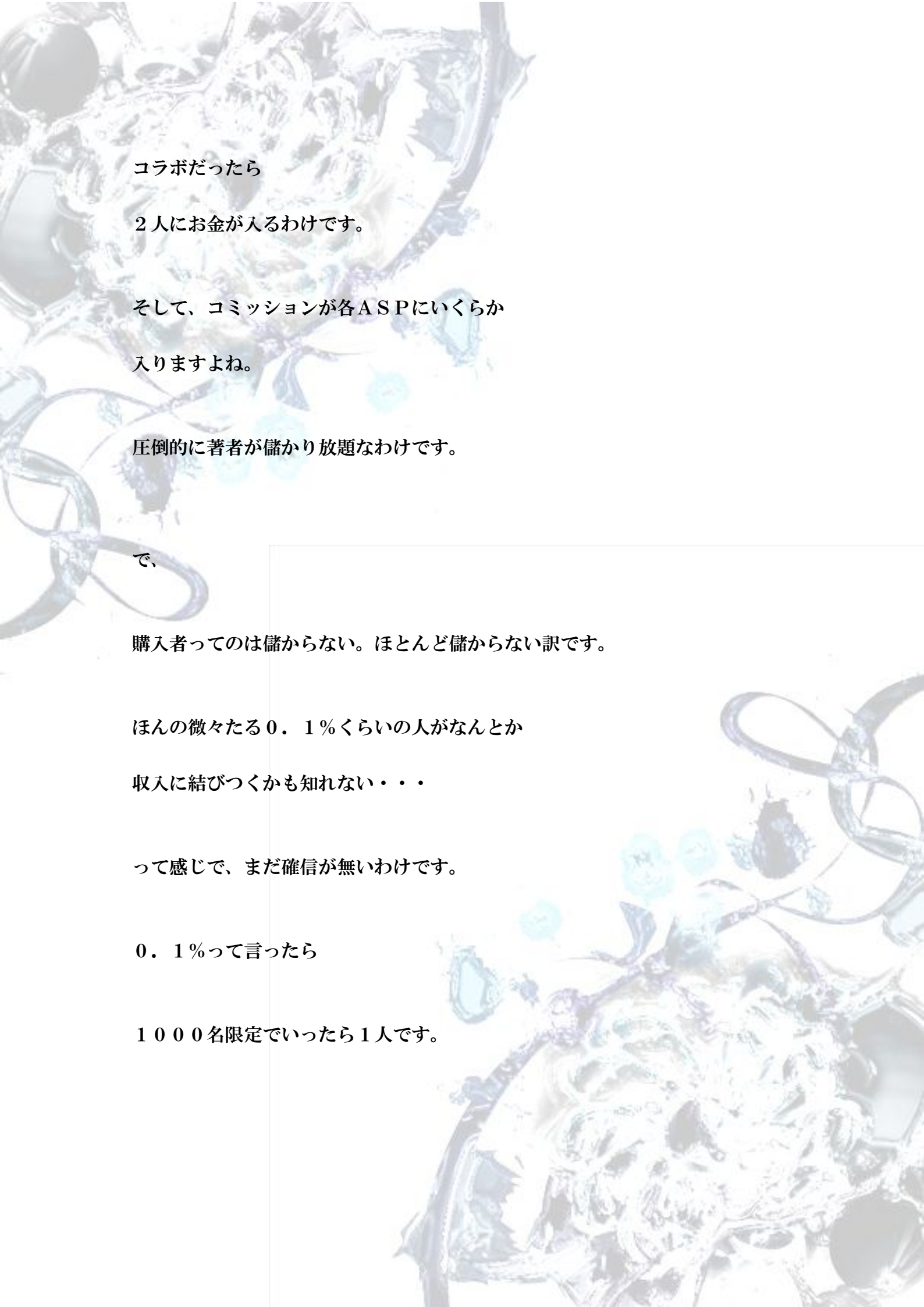
なんともまあ、言葉が出ないというか・・・

えっと、とりあえずなんですが

その商材を購入したら儲かるとかではなく

その商材を購入したら、誰が儲かるかを考えないと

多分、一生このまま終わりますよ。マジで。



コラボだったら

2人にお金が入るわけです。

そして、コミッションが各ASPにいくらか
入りますよね。

圧倒的に著者が儲かり放題なわけです。

で、

購入者ってのは儲からない。ほとんど儲からない訳です。

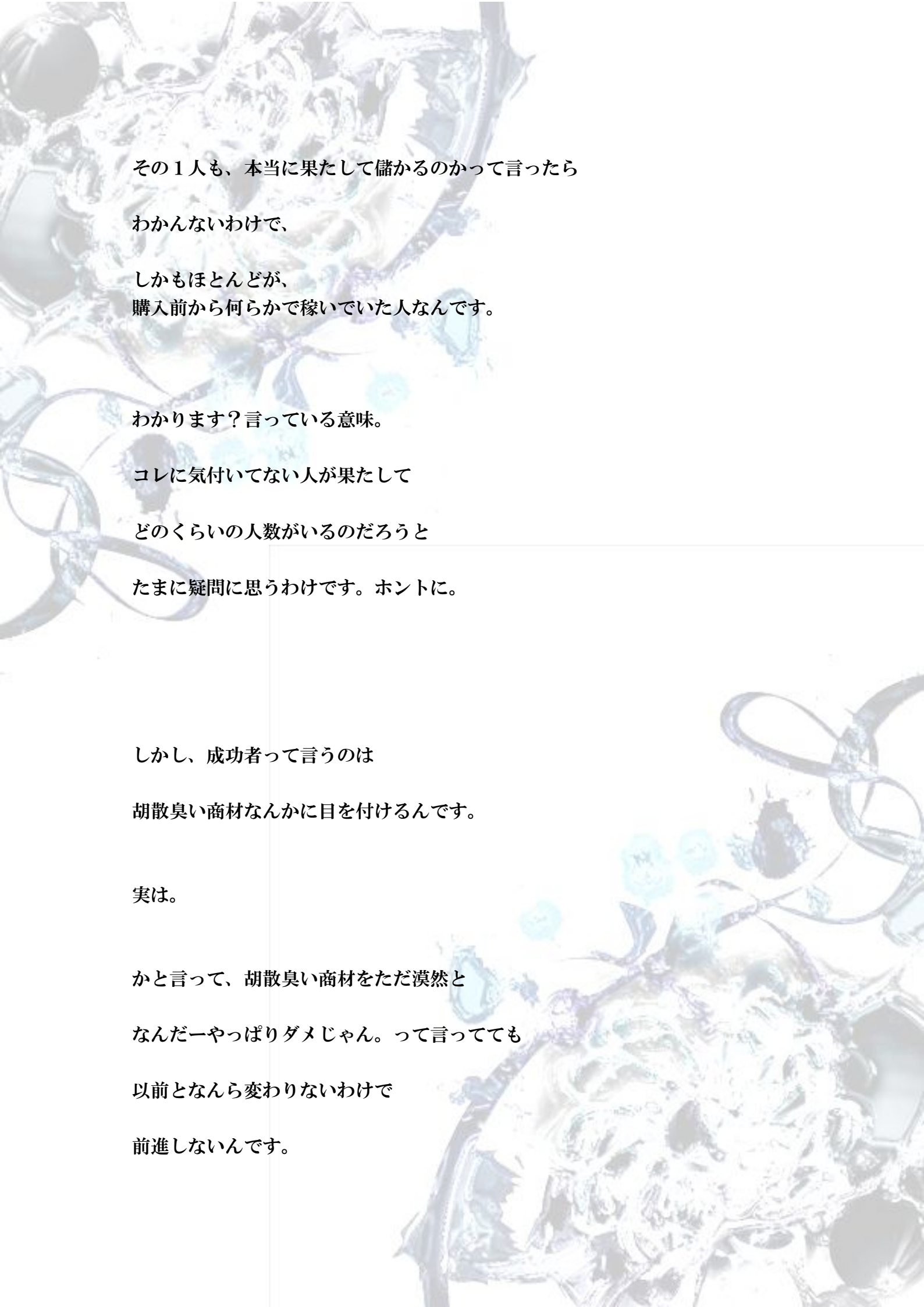
ほんの微々たる0.1%くらいの方がなんとか

収入に結びつくかも知れない・・・

って感じで、まだ確信が無いわけです。

0.1%って言ったら

1000名限定でいったら1人です。



その1人も、本当に果たして儲かるのかって言ったら

わかんないわけで、

しかもほとんどが、
購入前から何らかで稼いでいた人なんです。

わかります？言っている意味。

コレに気付いてない人が果たして

どのくらいの人数がいるのだろうか

たまに疑問に思うわけです。ホントに。

しかし、成功者って言うのは

胡散臭い商材なんかに目を付けるんです。

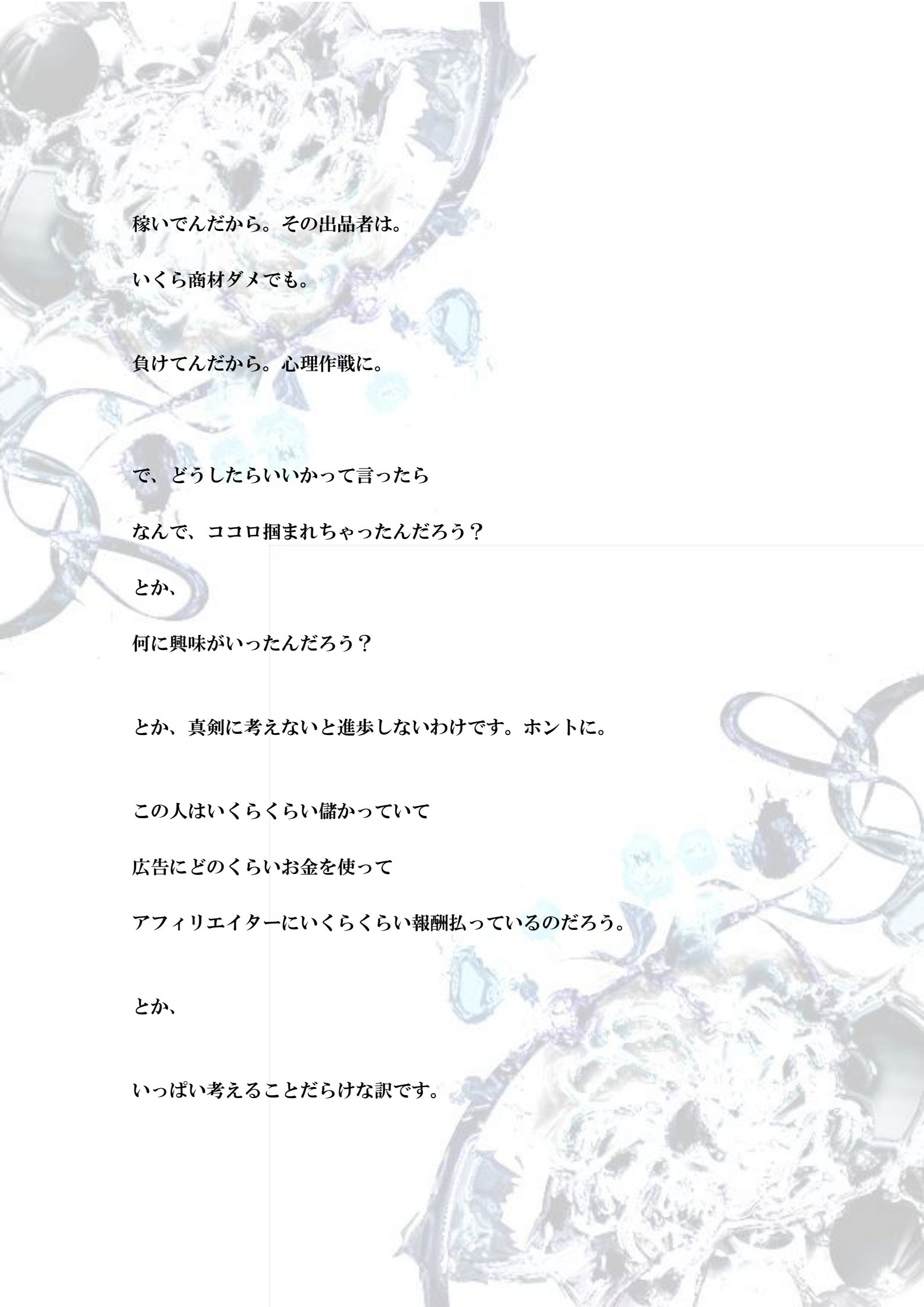
実は。

かと言って、胡散臭い商材をただ漠然と

なんだーやっぱりダメじゃん。って言っても

以前となんら変わらないわけで

前進しないんです。



稼いでんだから。その出品者は。

いくら商材ダメでも。

負けてんだから。心理作戦に。

で、どうしたらいいかって言ったら

なんで、ココロ掴まれちゃったんだろう？

とか、

何に興味があったんだろう？

とか、真剣に考えないと進歩しないわけです。ホントに。

この人はいくらくらい儲かっていて

広告にどのくらいお金を使って

アフィリエイトにいくらくらい報酬払っているのだろう。

とか、

いっぱい考えることだらけな訳です。

コラボの商材話に戻りますが

いくらね、

その人がアフィリエイトで有名で月に数百万稼いでいるから

これは、間違いないだろう的な考えだったら

完全に罠にはまるわけです。

例えば、その出品者が月数百万稼いでいたとしても

その数百万の内

ほとんど、7~8割近くがリスト増やす為の

広告費で消えちゃうわけで

モロ少ない純利益しか入らないのです。

まぐまぐに広告載せるの40~50万くらいかかるんです。

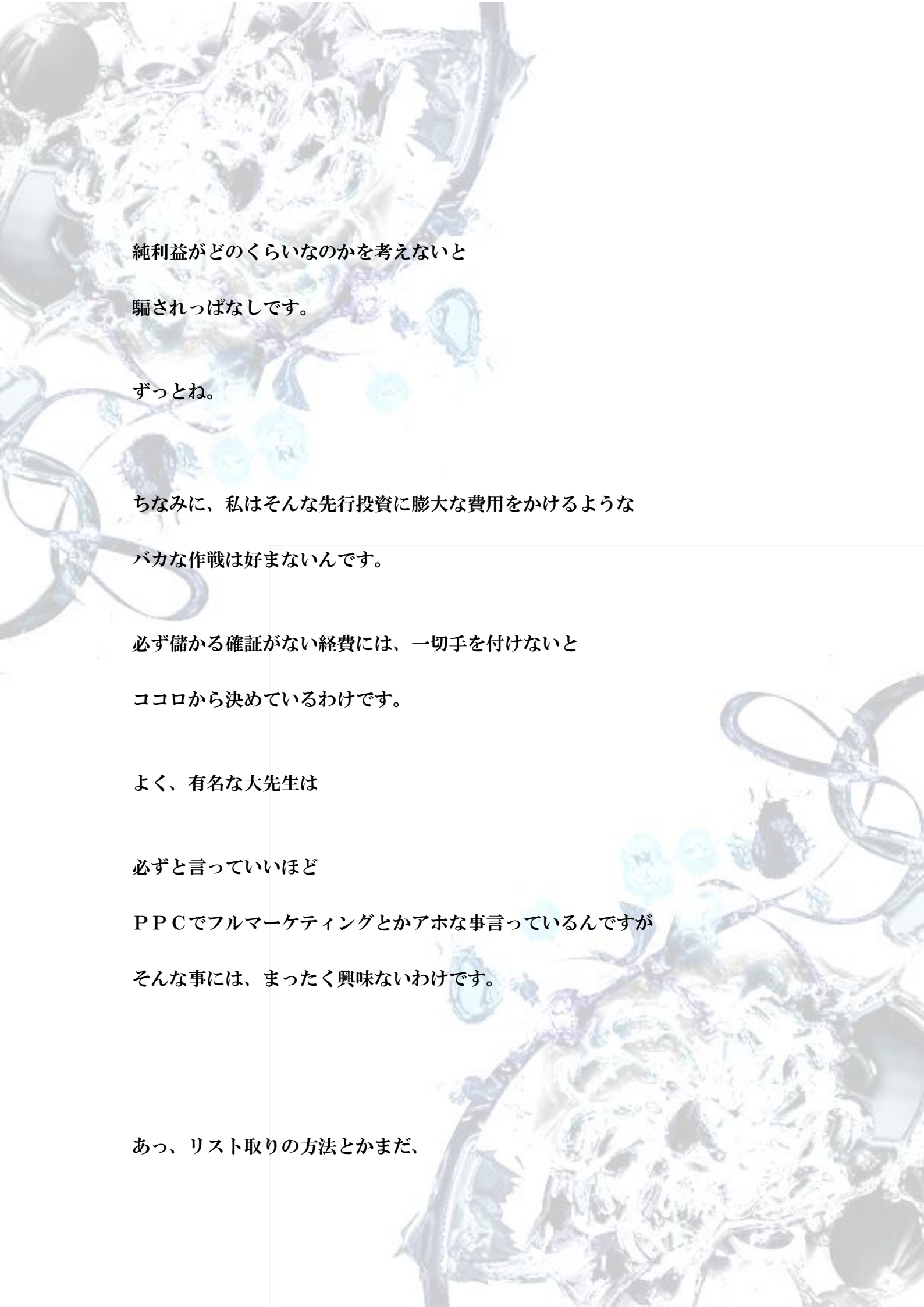
1回で。

しかも、これを何十回も重ねて

やっとこさ手に入ったリストに売りつけた

アフィリ報酬をちらつかせて、その経験を売っちゃって

いるだけで、なんの自慢にもならないわけです。



純利益がどのくらいなのかを考えないと

騙されっぱなしです。

ずっとね。

ちなみに、私はそんな先行投資に膨大な費用をかけるような

バカな作戦は好まないんです。

必ず儲かる確証がない経費には、一切手を付けないと

ココロから決めているわけです。

よく、有名な大先生は

必ずと言っていいほど

PPCでフルマーケティングとかアホな事言っているんですが

そんな事には、まったく興味ないわけです。

あっ、リスト取りの方法とかまだ、



ちょっと待っていて下さい。

近道したい人はこちらです。
<http://drm-club.com/kage>

暇だったら

どんなのにしたいのかとか、研究しておいて下さい。

メールフォームの提供会社も決めておくといいです。

色々な人のを参考にしてから。

ホバーウィンドウは禁止です。

あれ、ムカツくんです。

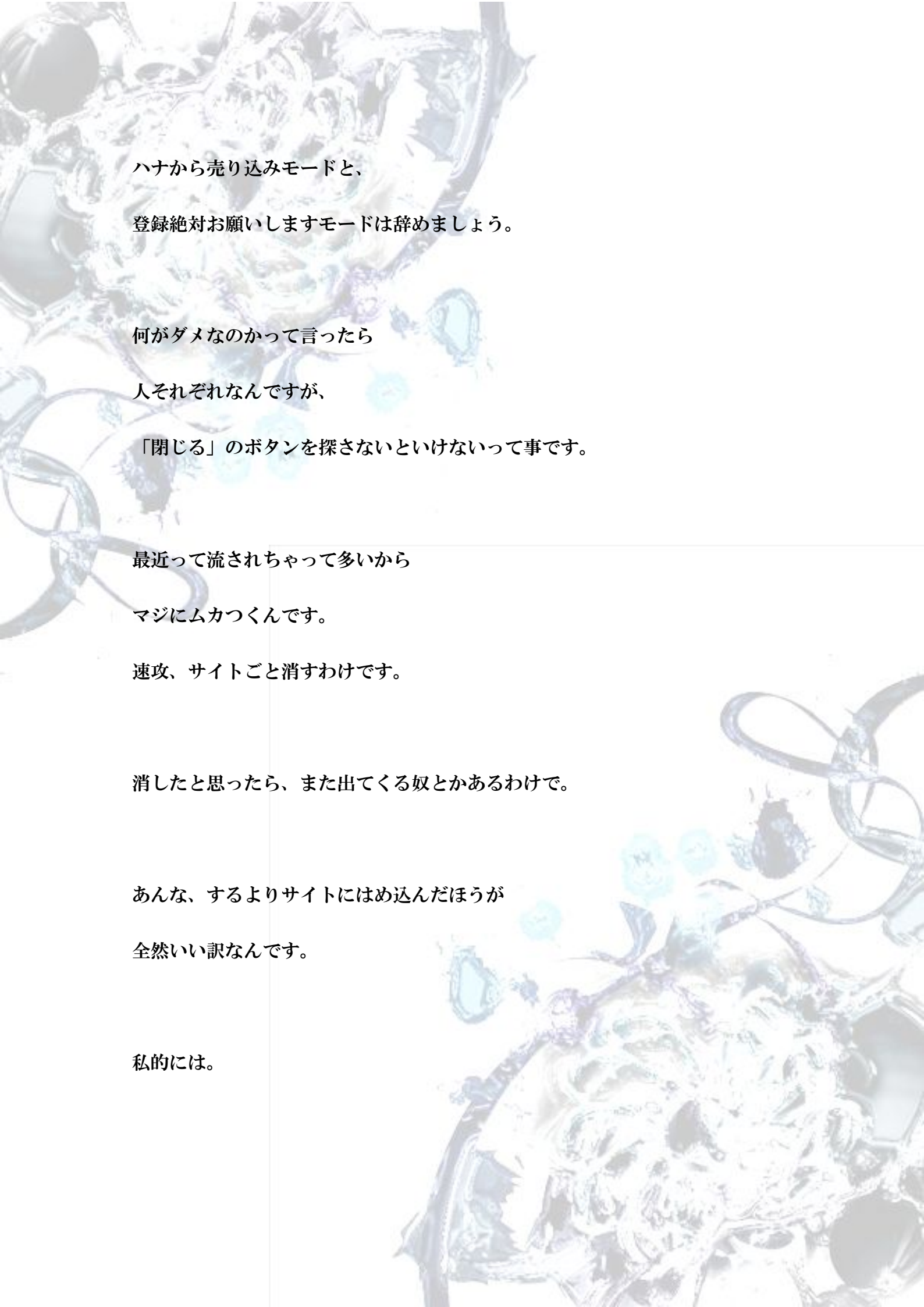
いや、マジで。

何でかっていったら、ウザイわけです。

見たことありますよね？

なんか上からダンって降りてくる奴。

バカかこいつって思うんです。



ハナから売り込みモードと、
登録絶対お願いしますモードは辞めましょう。

何がダメなのかって言ったら

人それぞれなんですが、

「閉じる」のボタンを探さないといけないって事です。

最近って流されちゃって多いから

マジにムカつくんです。

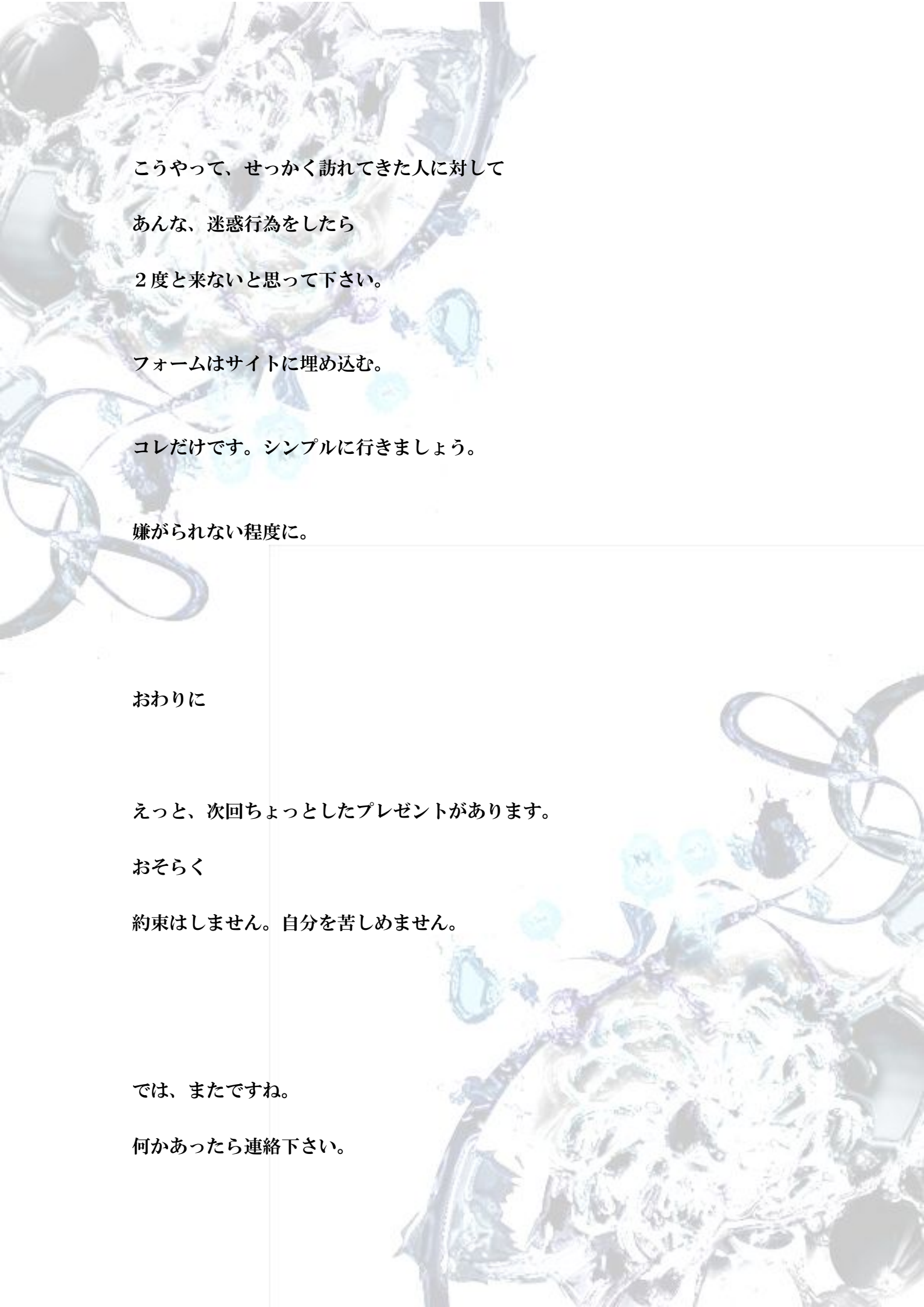
速攻、サイトごと消すわけです。

消したと思ったら、また出てくる奴とかあるわけで。

あんな、するよりサイトにはめ込んだほうが

全然いい訳なんです。

私的には。



こうやって、せっかく訪れてきた人に対して

あんな、迷惑行為をしたら

2度と来ないと思って下さい。

フォームはサイトに埋め込む。

コレだけです。シンプルに行きましょう。

嫌がられない程度に。

おわりに

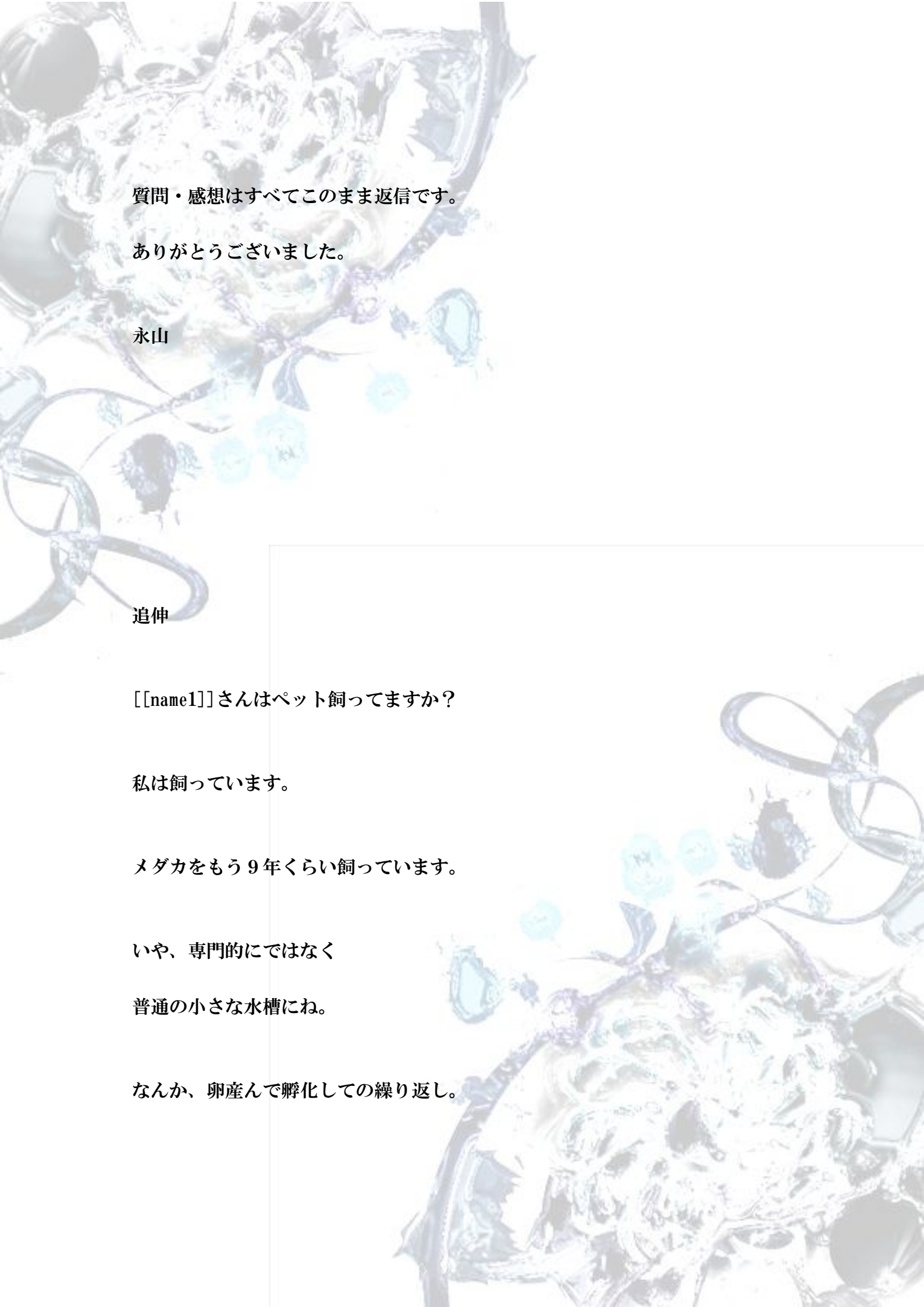
えっと、次回ちょっとしたプレゼントがあります。

おそらく

約束はしません。自分を苦しめません。

では、またですね。

何かあったら連絡下さい。



質問・感想はすべてこのまま返信です。

ありがとうございました。

永山

追伸

[[name1]]さんはペット飼ってますか？


私は飼っています。

メダカをもう9年くらい飼っています。

いや、専門的にではなく

普通の小さな水槽にね。

なんか、卵産んで孵化しての繰り返し。



いつまで続くのかなーなんて考えてしまいます。

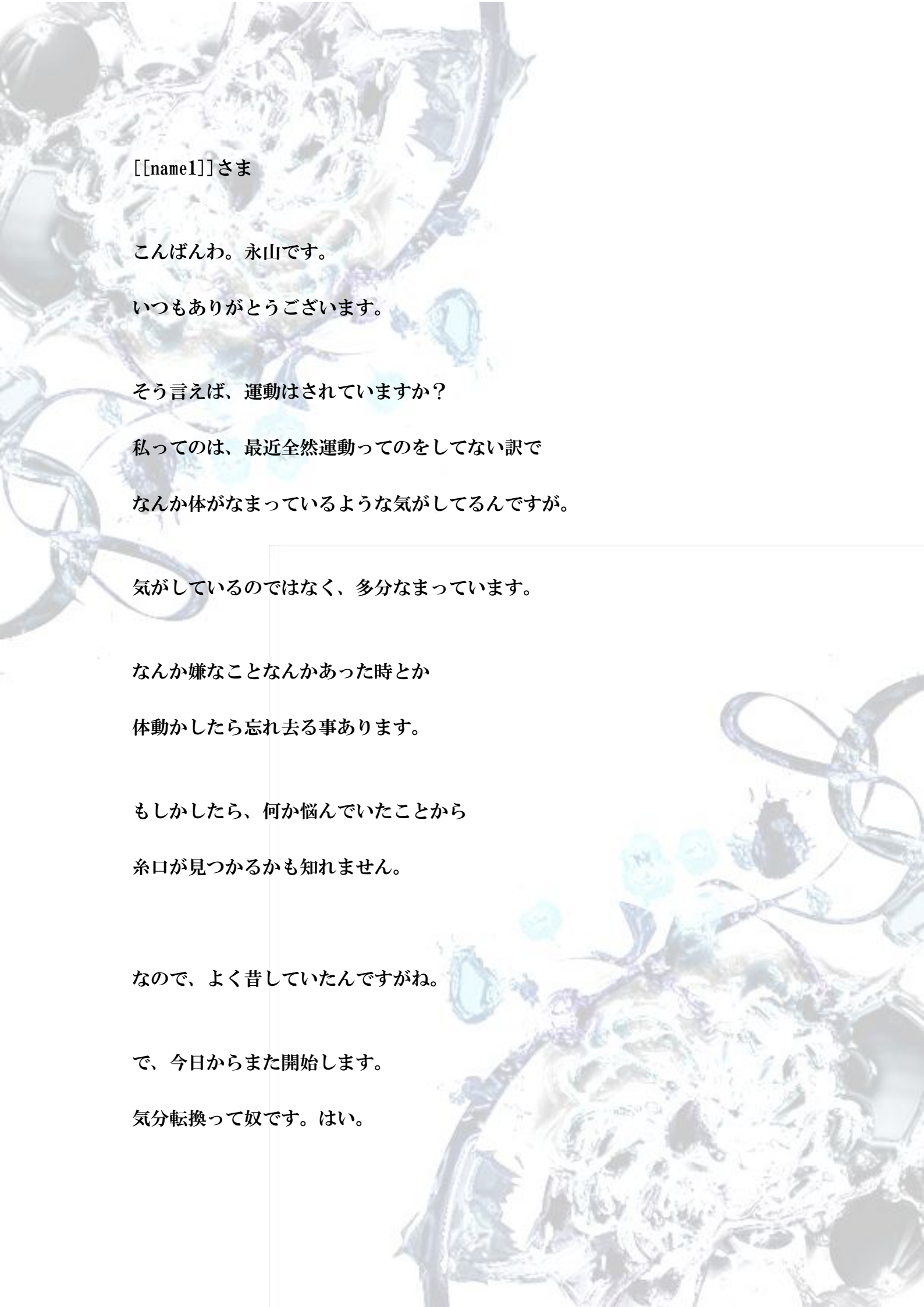
ちなみに名前は付けていません。

どれがどれかわからないんです。(笑)

以上

NO. 13





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

そう言えば、運動はされていますか？

私ってのは、最近全然運動ってのをしてない訳で
なんか体がなまっているような気がしてるんですが。

気がしているのではなく、多分なまっています。

なんか嫌なことなんかあった時とか

体動かしたら忘れ去る事あります。

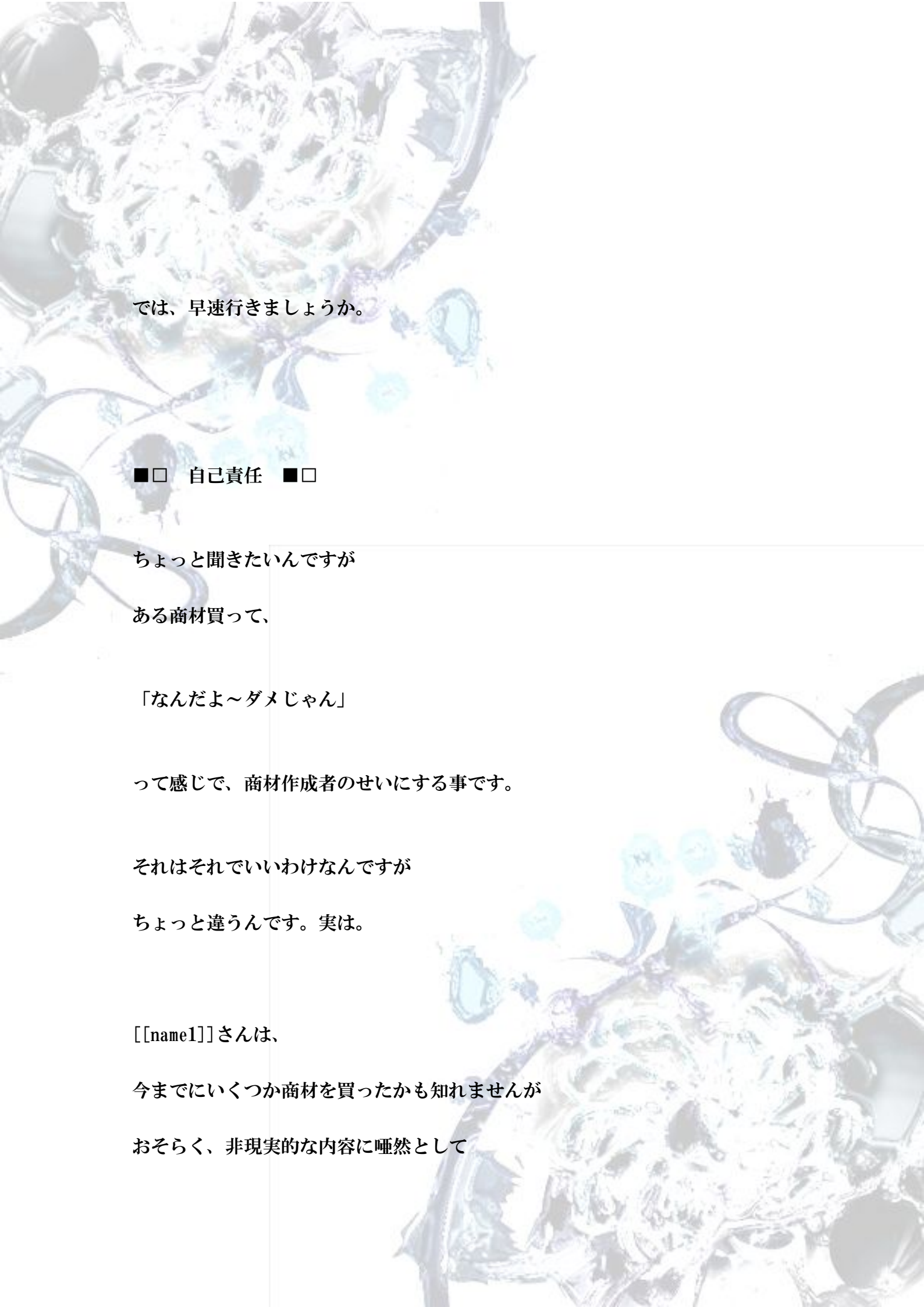
もしかしたら、何か悩んでいたことから

糸口が見つかるかも知れません。

なので、よく昔していたんですがね。

で、今日からまた開始します。

気分転換って奴です。はい。



では、早速行きましょうか。

■□ 自己責任 ■□

ちょっと聞きたいんですが

ある商材買って、

「なんだよ～ダメじゃん」

って感じで、商材作成者のせいにする事です。

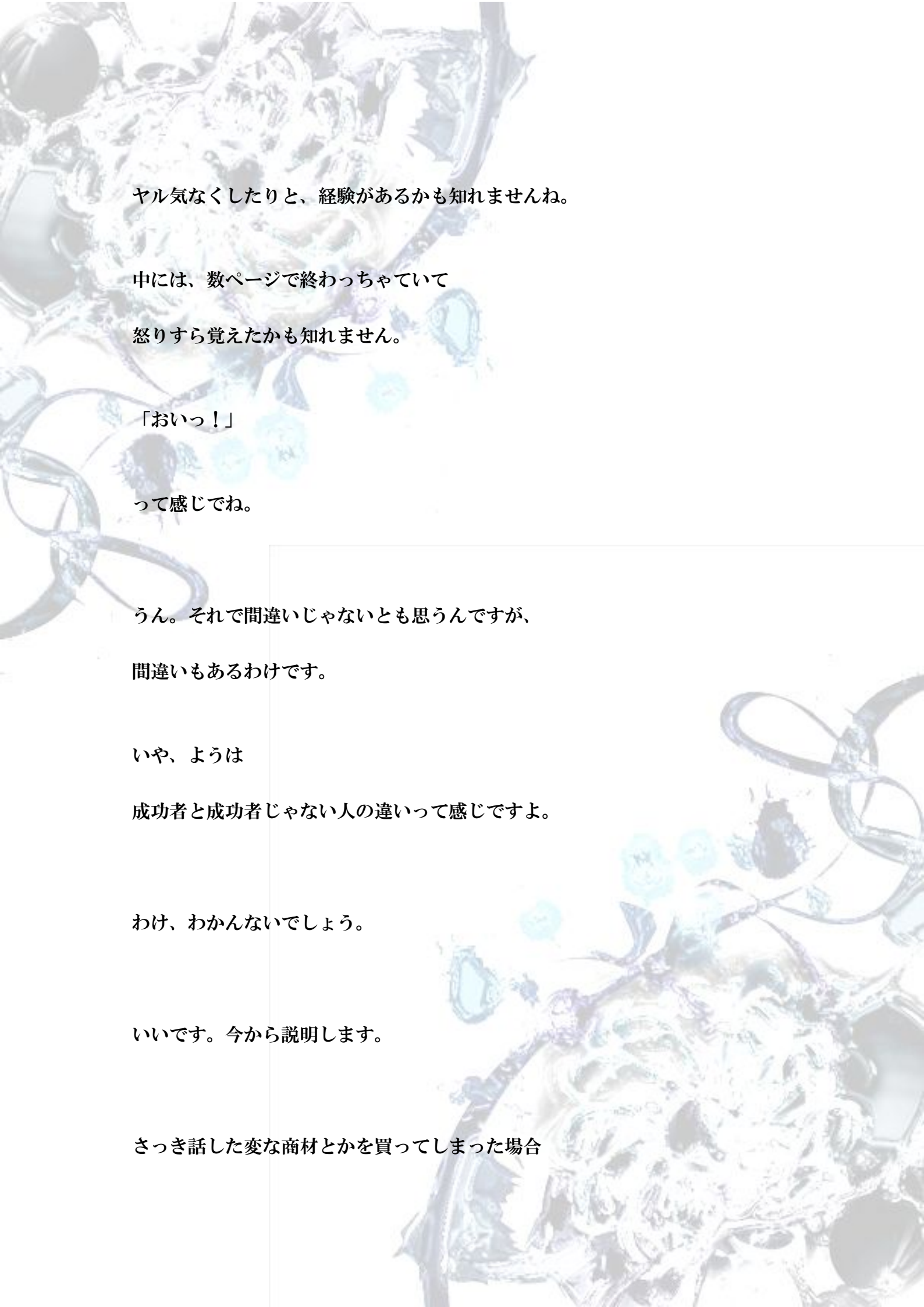
それはそれでいいわけなんですけど

ちょっと違うんです。実は。

[[name1]]さんは、

今までにいくつか商材を買ったかも知れませんが

おそらく、非現実的な内容に唾然として



ヤル気なくしたりと、経験があるかも知れませんね。

中には、数ページで終わっちゃっていて
怒りすら覚えたかも知れません。

「おいっ！」

って感じでね。

うん。それで間違いじゃないとも思うんですが、
間違いもあるわけです。

いや、ようは

成功者と成功者じゃない人の違いって感じですよ。

わけ、わかんないでしょう。

いいです。今から説明します。

さっき話した変な商材とかを買ってしまった場合

もちろん商材製作者ってのは悪いわけです。はい。

しかし、それを

見極められなかった人ってのも悪いわけです。

それで、もしなんですけど例えば話

今から10キロダイエットを決心したとしますよね。

一生懸命カラダ動かして

食事制限もちゃんと計算して順調に3キロくらい

1週間で痩せたとしますね。

それで、2週目に入って

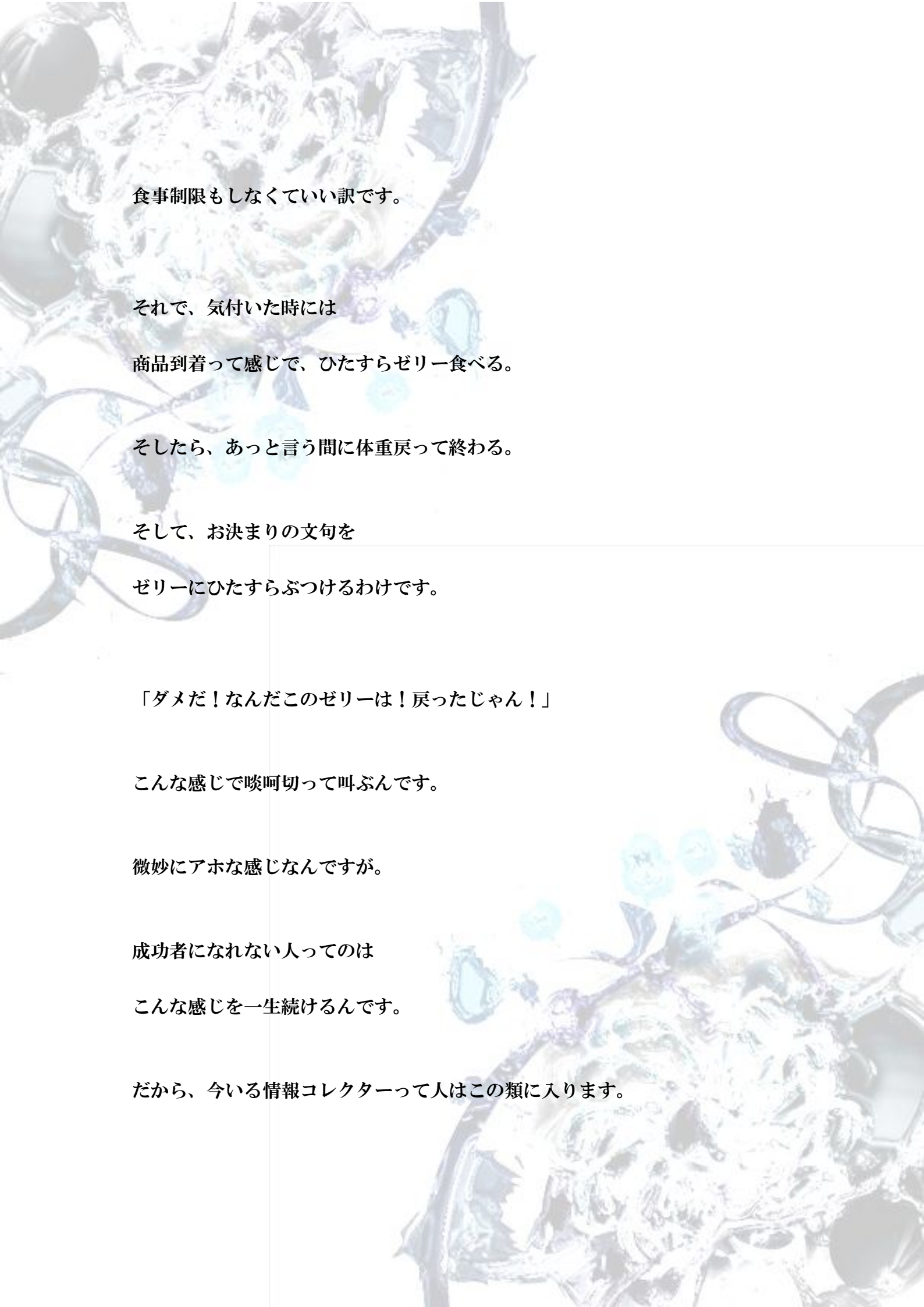
今度は5キロ減を目指している時に、

テレビ番組で、痩せるゼリーなんて通販で説明していて

食べても痩せるって感じの物があるとします。

もちろん、

コレを食べたら、もうカラダ動かすこともなく



食事制限もしなくていい訳です。

それで、気付いた時には

商品到着って感じで、ひたすらゼリー食べる。

そしたら、あっと言う間に体重戻って終わる。

そして、お決まりの文句を

ゼリーにひたすらぶつけるわけです。

「ダメだ！なんだこのゼリーは！戻ったじゃん！」

こんな感じで啖呵切って叫ぶんです。

微妙にアホな感じなんです。

成功者になれない人ってのは

こんな感じを一生続けるんです。

だから、今いる情報コレクターって人はこの類に入ります。

何度も何度も何度も、繰り返して

今度こそ、今度こそ

こんな感じで「またダメだ・・またダメだ・・・」

永遠に繰り返すんです。

なぜなら

常に人のせいにする習慣が完全に身に付いてしまっている為

自分を責めることができないからです。

ダメな方は、情報コレクターの方なのですね。

本当は。

コレってのは、面白いわけで

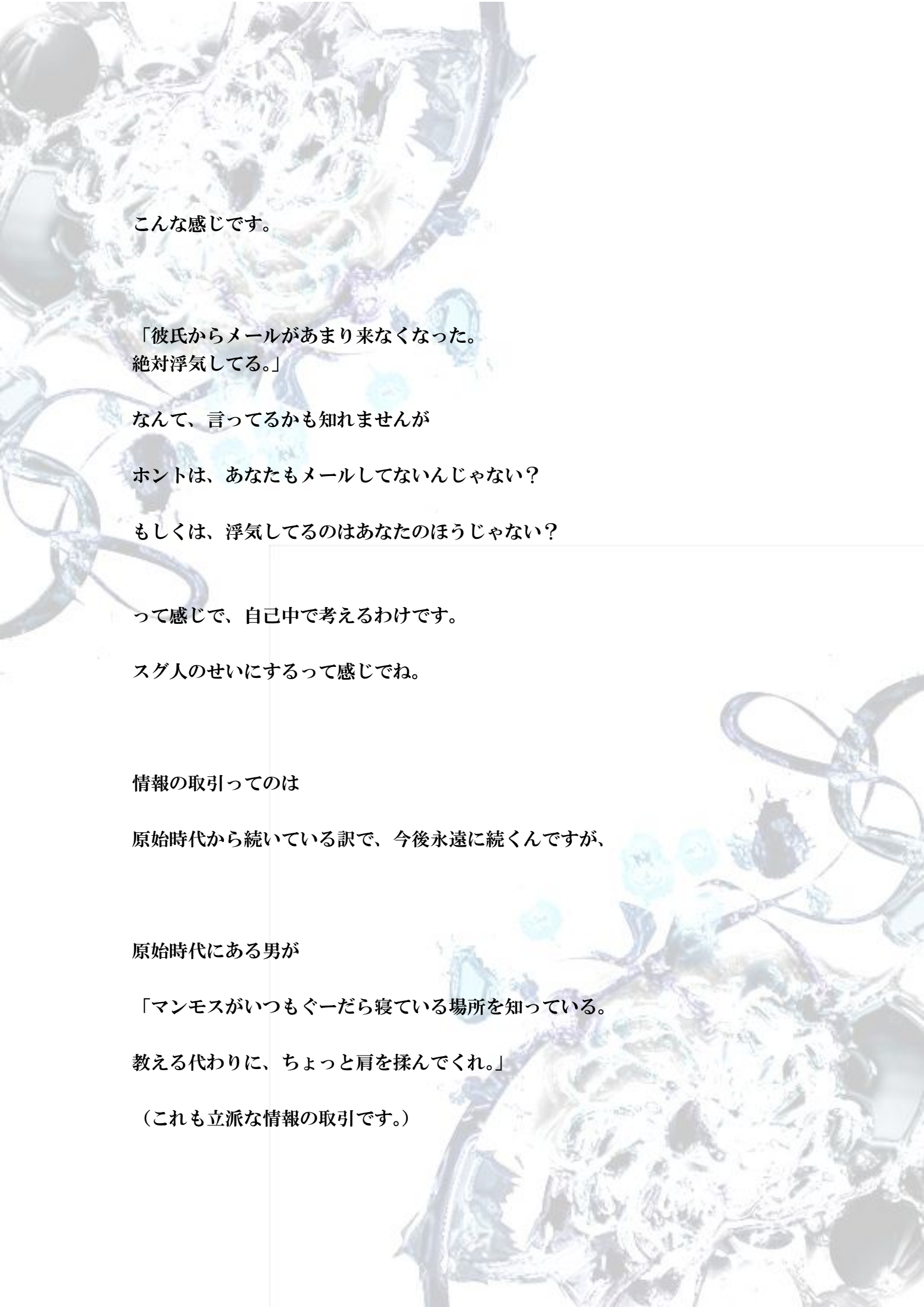
普段の生活でも同じことです。

「新しいパソコンが欲しいけど買えないのは
会社の昇給が少ないからだ。」

なんて、言ってるかも知れませんが

転職すりゃいいじゃん。って感じになる訳です。

もしくは、仕事頑張ってるんじゃない？



こんな感じです。

「彼氏からメールがあまり来なくなった。
絶対浮気してる。」

なんて、言ってるかも知れませんが

ホントは、あなたもメールしてないんじゃない？

もしくは、浮気してるのはあなたのほうじゃない？

って感じで、自己中で考えるわけです。

スグ人のせいにするって感じでね。

情報の取引ってのは

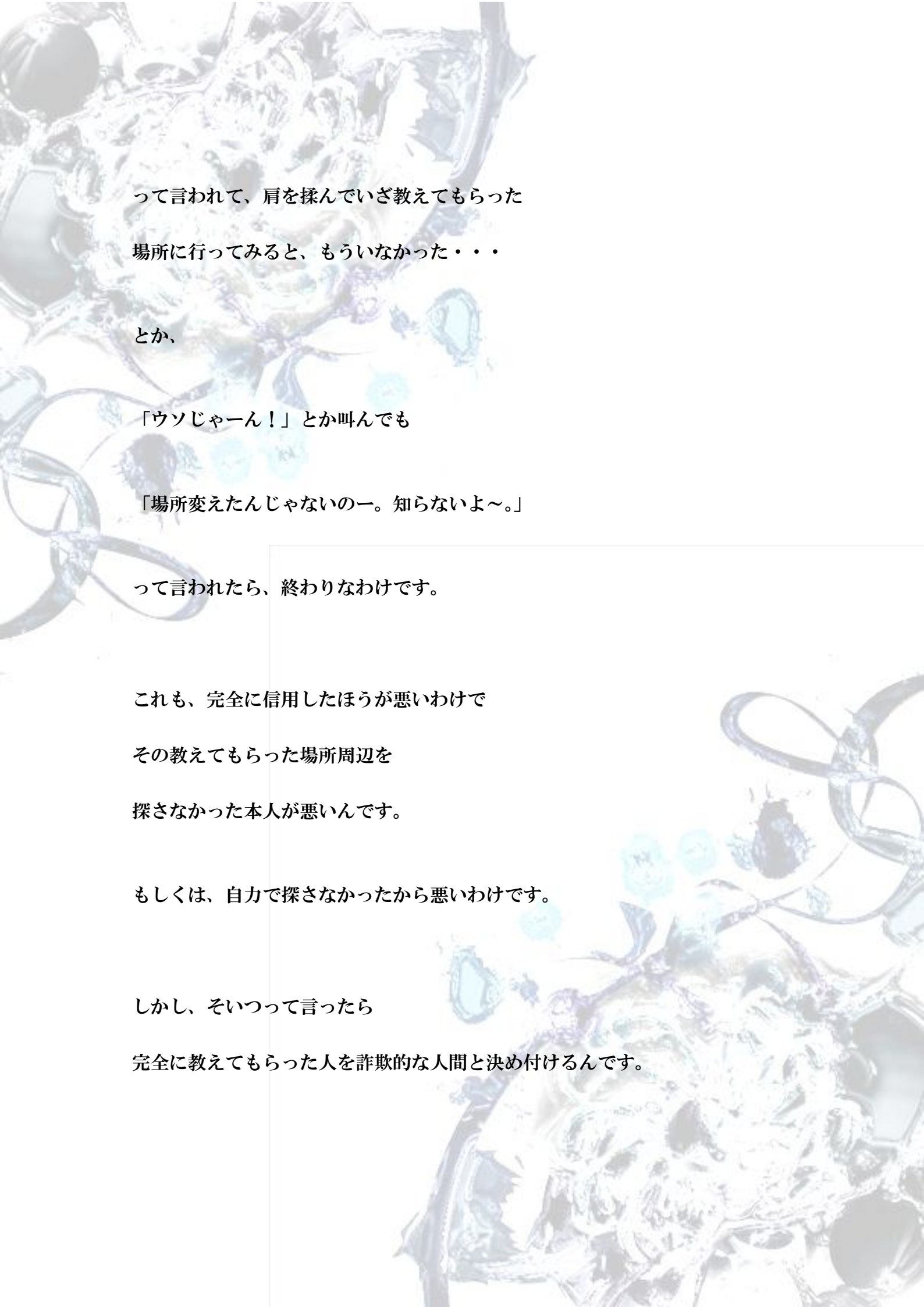
原始時代から続いている訳で、今後永遠に続くんですが、

原始時代にある男が

「マンモスがいつもぐーだら寝ている場所を知っている。

教える代わりに、ちょっと肩を揉んでくれ。」

(これも立派な情報の取引です。)



って言われて、肩を揉んでいざ教えてもらった

場所に行ってみると、もういなかった・・・

とか、

「ウソじゃーん！」とか叫んでも

「場所変えたんじゃないのー。知らないよ〜。」

って言われたら、終わりなわけです。

これも、完全に信用したほうが悪いわけで

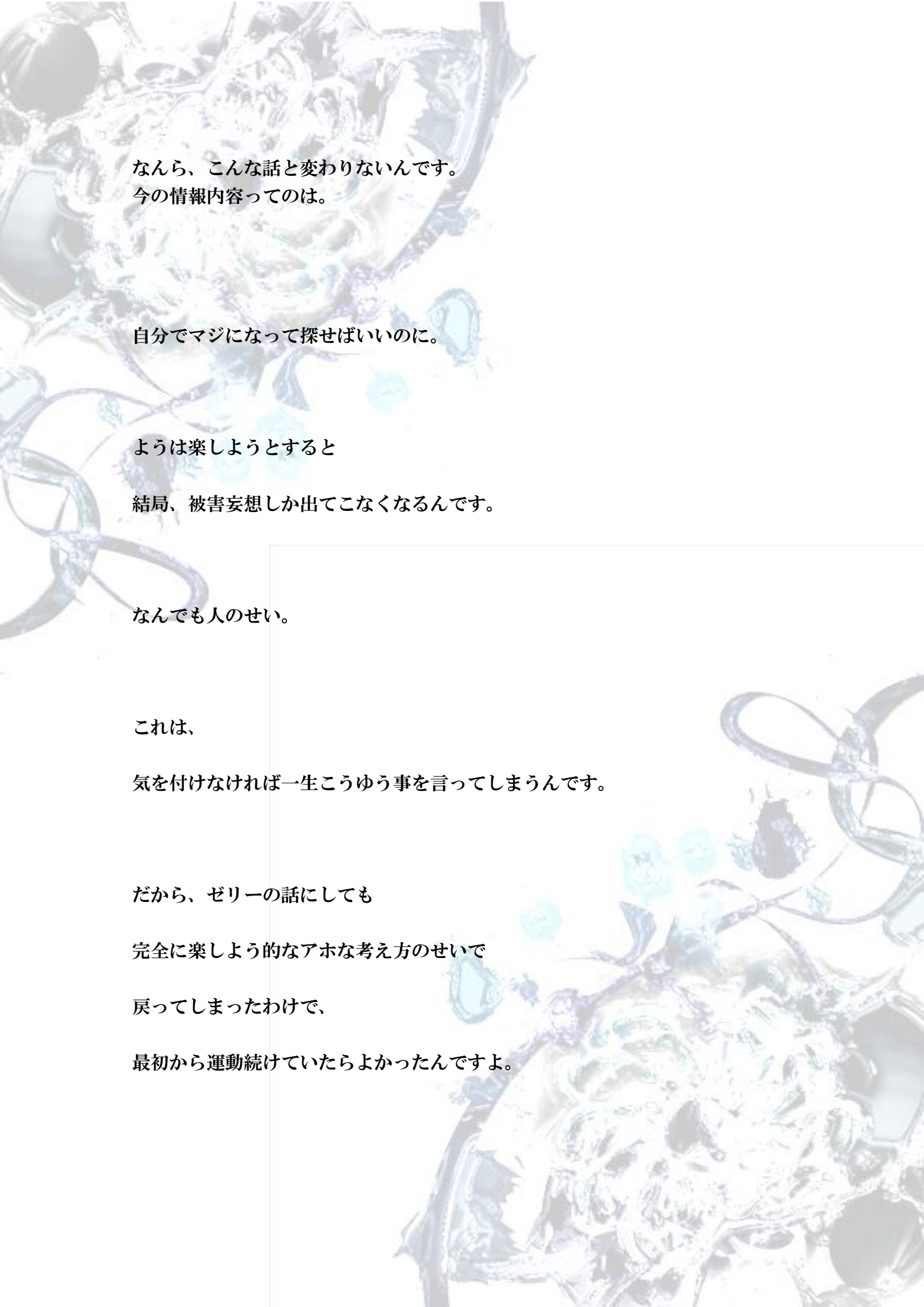
その教えてもらった場所周辺を

探さなかった本人が悪いんです。

もしくは、自力で探さなかったから悪いわけです。

しかし、そいつって言ったら

完全に教えてもらった人を詐欺的な人間と決め付けるんです。



なんら、こんな話と変わらないんです。
今の情報内容ってのは。

自分でマジになって探せばいいのに。

ようは楽しようとすると

結局、被害妄想しか出てこなくなるんです。

なんでも人のせい。

これは、

気を付けなければ一生こうゆう事を言ってしまうんです。

だから、ゼリーの話にしても

完全に楽しよう的なアホな考え方のせいで

戻ってしまったわけで、

最初から運動続けていたらよかったですよ。

それを、自分の判断は間違いなかったって感じで
ゼリーのせいにして、被害者ぶる。

(例えの話なんで、誤解しないように)

誰が言ったのかわかりませんが

ブログでコメントしあったら人脈が広がり

お金に結びつuk的な、アホな戦略も1年経っても

1円も儲からないわけで、わかりきったことなのに

信用しちゃって、労力だけが増える感じになる。

情報起業家や凄腕アフィリエイトと

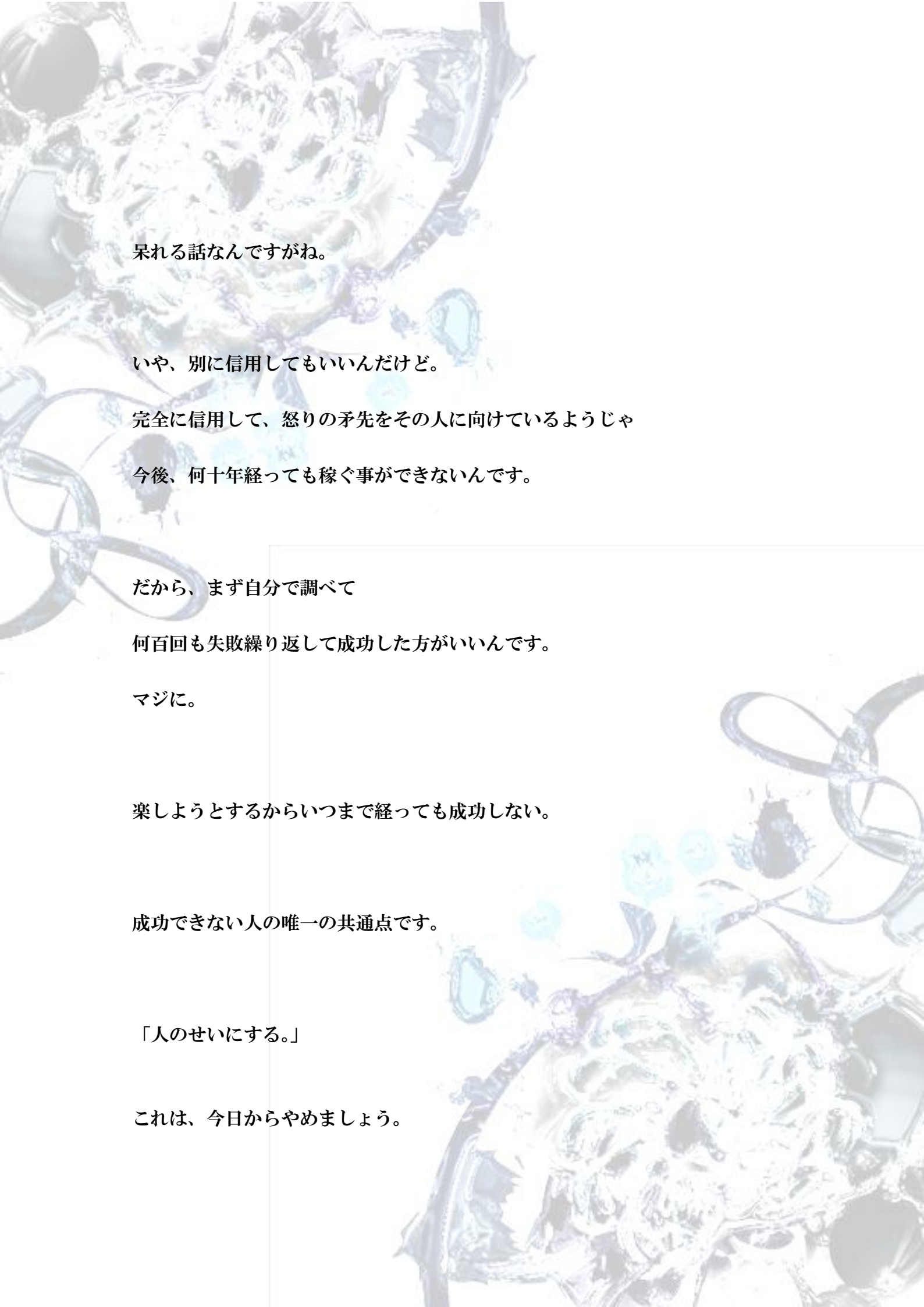
親密になったら今後飛躍するとか

幼稚園児級の社交振る舞いで成功を企んでいる

アホは一生うまいように使われるだけです。

しかも、ブログ削除されたりとか。

そして、それらを指導した人に恨みを抱く。



呆れる話なんですがね。

いや、別に信用してもいいんだけど。

完全に信用して、怒りの矛先をその人に向けているようじゃ

今後、何十年経っても稼ぐ事ができないんです。

だから、まず自分で調べて

何百回も失敗繰り返して成功した方がいいんです。

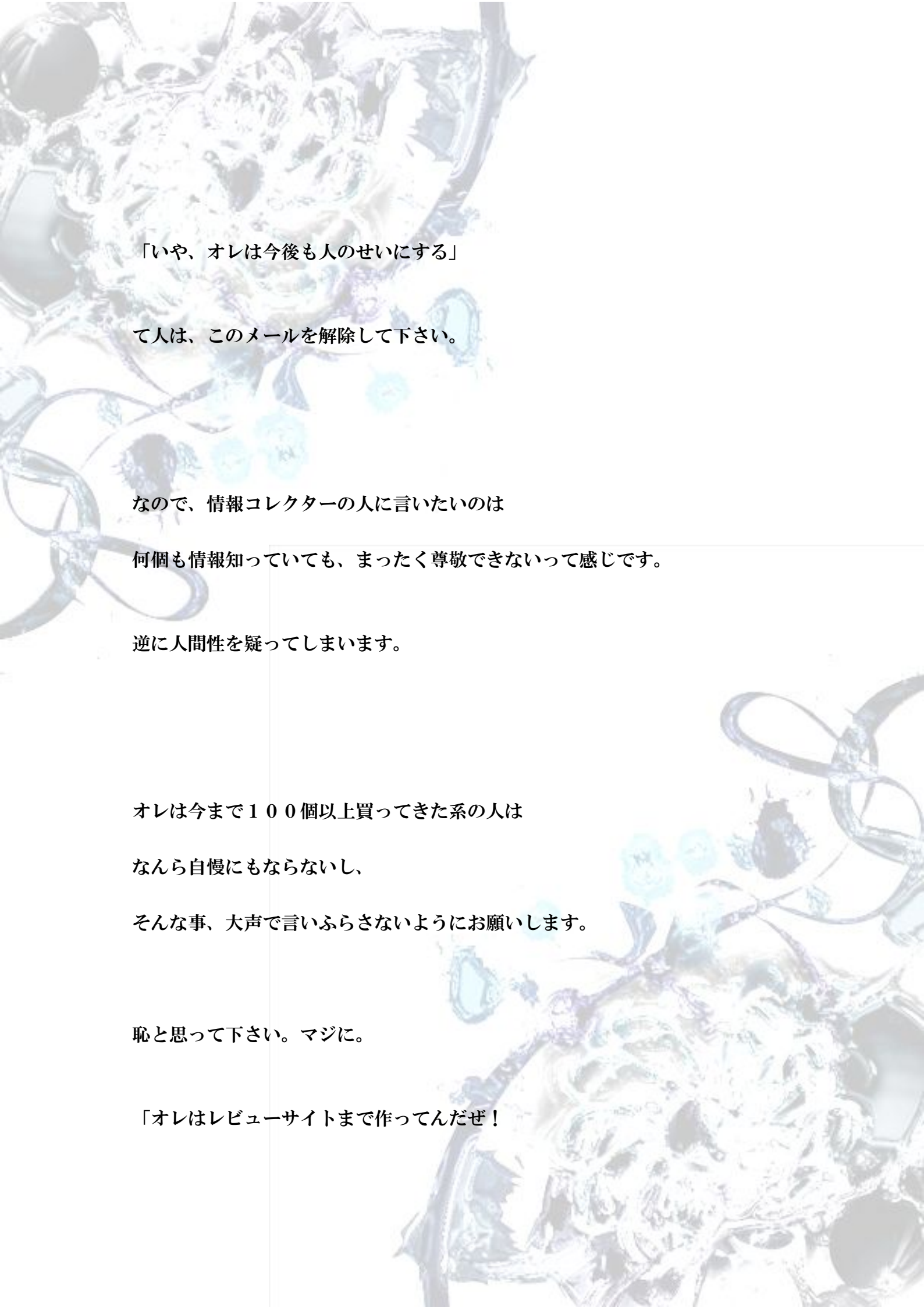
マジに。

楽しようとするからいつまで経っても成功しない。

成功できない人の唯一の共通点です。

「人のせいにする。」

これは、今日からやめましょう。



「いや、オレは今後も人のせいにする」

て人は、このメールを解除して下さい。

なので、情報コレクターの人に言いたいのは

何個も情報知っていても、まったく尊敬できないって感じです。

逆に人間性を疑ってしまいます。

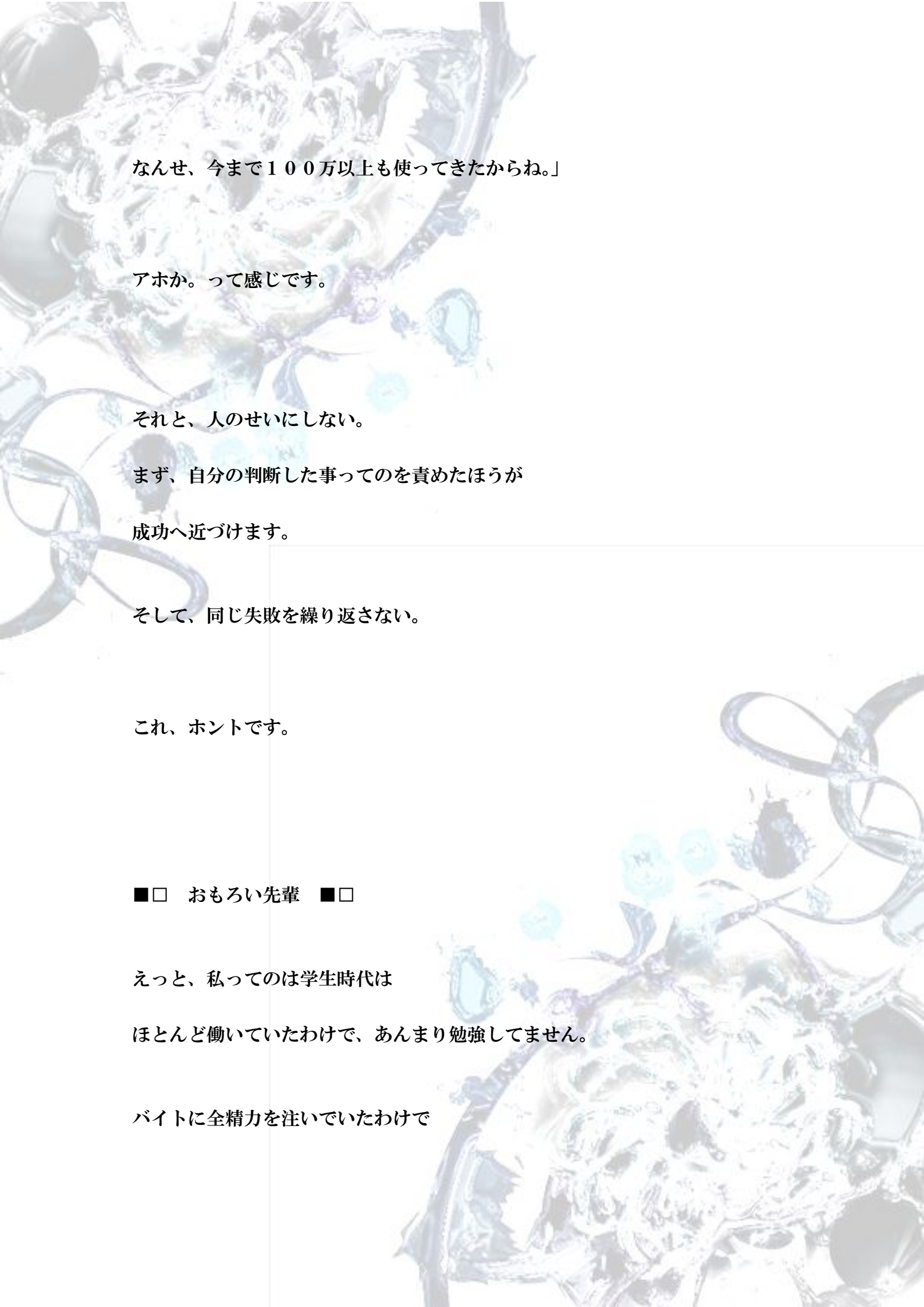
オレは今まで100個以上買ってきた系の人は

なんら自慢にもならないし、

そんな事、大声で言いふらさないようにお願いします。

恥と思って下さい。マジに。

「オレはレビューサイトまで作ってんだぜ！



なんせ、今まで100万以上も使ってきたからね。」

アホか。って感じです。

それと、人のせいにしない。

まず、自分の判断した事ってのを責めたほうが

成功へ近づけます。

そして、同じ失敗を繰り返さない。

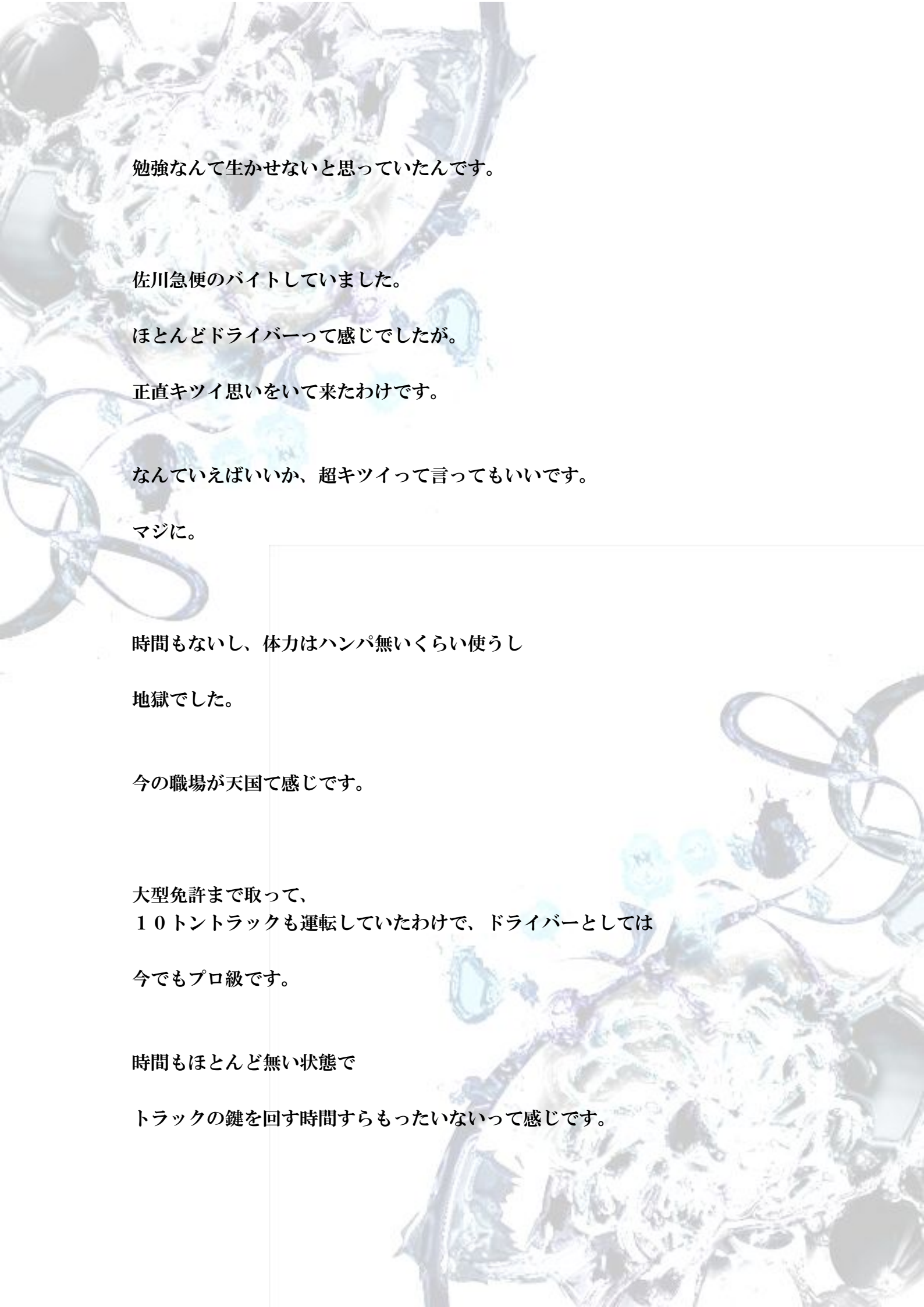
これ、ホントです。

■□ おもろい先輩 ■□

えっと、私ってのは学生時代は

ほとんど働いていたわけで、あんまり勉強してません。

バイトに全精力を注いでいたわけで



勉強なんて生かせないと思っていたんです。

佐川急便のバイトしていました。

ほとんどドライバーって感じでしたが。

正直キツイ思いをいて来たわけです。

なんていえばいいか、超キツイって言うてもいいです。

マジに。

時間もないし、体力はハンパ無いくらい使うし

地獄でした。

今の職場が天国て感じです。

大型免許まで取って、

10トントラックも運転していたわけで、ドライバーとしては

今でもプロ級です。

時間もほとんど無い状態で

トラックの鍵を回す時間すらもったいないって感じです。

時間が売ってある自動販売機を真剣に探そうかな・・・

って思ったくらいね。

だから、あんなに走ってるんですよ。

いや、あの会社の方針で3歩以上歩いたら

ぶったたかれるって変な方針があったんですが

ほとんど、そんな関係なしで時間が無くて走っているんです。

だから、雪の日も半袖ポロシャツで汗流しているんです。

あの会社って言うのは

今はどうかわかんないですが

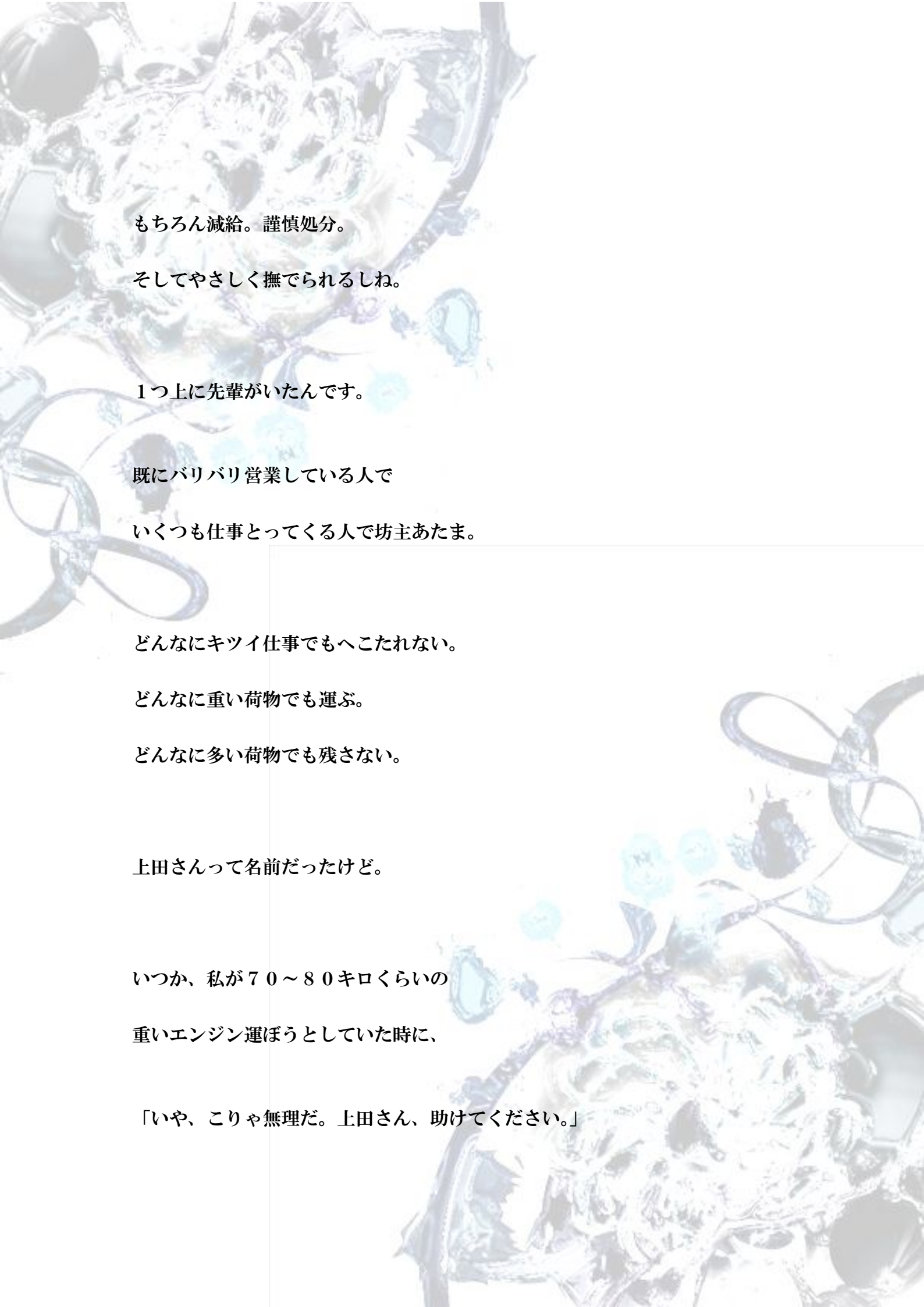
ちゃんと走っているかどうか調べる為に

監視員が街中に点在しているんですよ。

うそじゃなくてマジに。

たまに、アホドライバーがいて

歩いてたら写真で取られて社内に張り出されるんです。



もちろん減給。謹慎処分。

そしてやさしく撫でられるしね。

1つ上に先輩がいたんです。

既にバリバリ営業している人で

いくつも仕事とってくる人で坊主あたま。

どんなにキツイ仕事でもへこたれない。

どんなに重い荷物でも運ぶ。

どんなに多い荷物でも残さない。

上田さんって名前だったけど。

いつか、私が70~80キロくらいの

重いエンジン運ぼうとしていた時に、

「いや、こりゃ無理だ。上田さん、助けてください。」



って言ったら、

「無理？あっ、楽勝～！」

こんな感じで引き受けてくれたんです。

それでまた、私が昼から配達で

300本くらいの絨毯を運ばないといけないときに

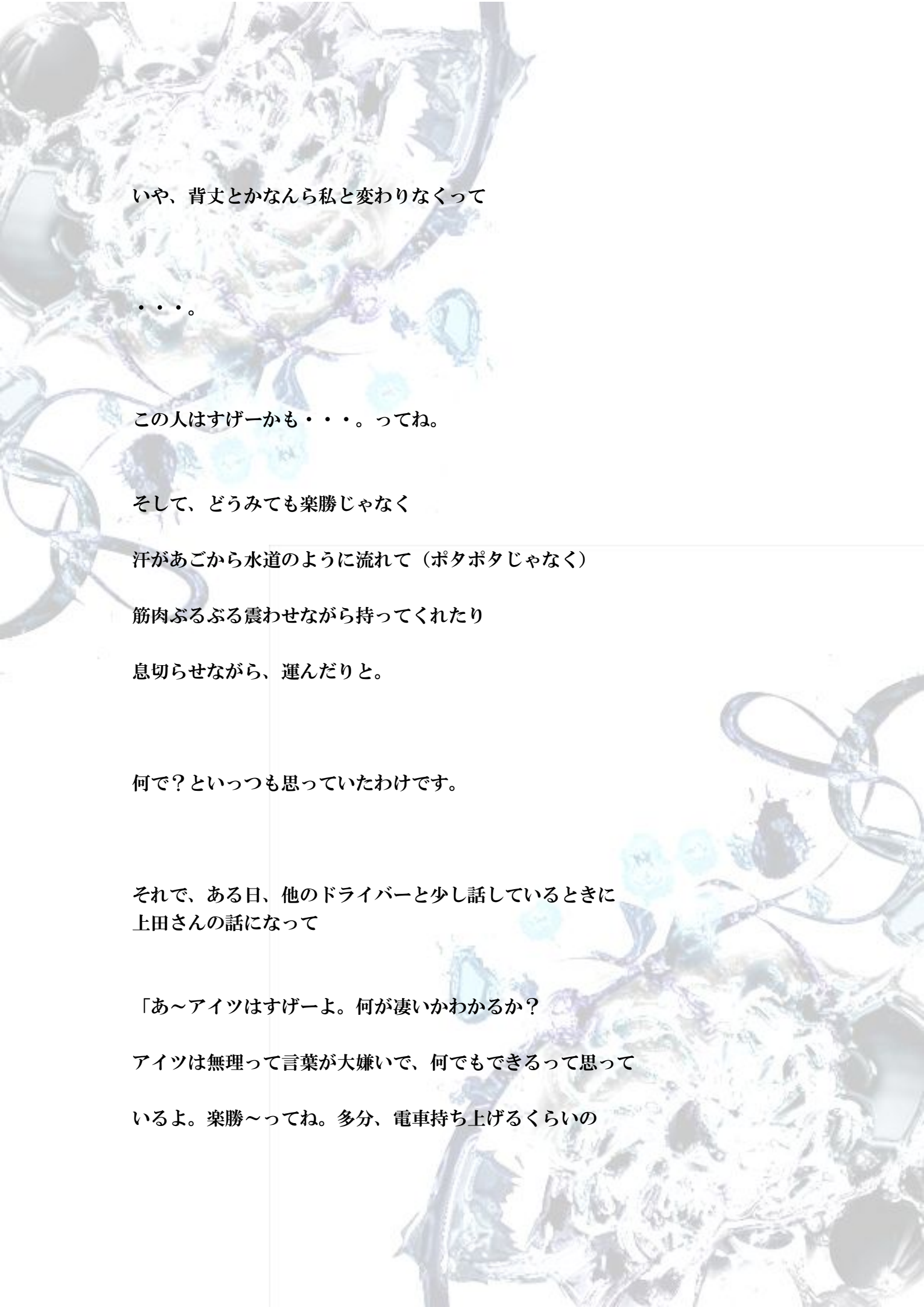
「上田さん・・・重いです。」

(1本で相当重かったんですよ)

そんな時に、また上田さんは

「なんだ～楽勝～！半分もらうよ～」

マジにスゲーって思ってね。



いや、背丈とかなんら私と変わりなくって

・・・。

この人はすげーかも・・・。ってね。

そして、どうみても楽勝じゃなく

汗があごから水道のように流れて（ポタポタじゃなく）

筋肉ぶるぶる震わせながら持ってくれたり

息切れさせながら、運んだりと。

何で？といっつも思っていたわけです。

それで、ある日、他のドライバーと少し話しているときに
上田さんの話になって

「あ～アイツはすげーよ。何が凄いかわかるか？」

アイツは無理って言葉が大嫌いで、何でもできるって思っ

てるよ。楽勝～ってね。多分、電車持ち上げるくらいの



事も楽勝～って思っているかもよ (笑)」

無理って無い？楽勝？

はっ！

よし、マネしよう。

で、今に至ります。

言葉ってものはホントに凄いもので

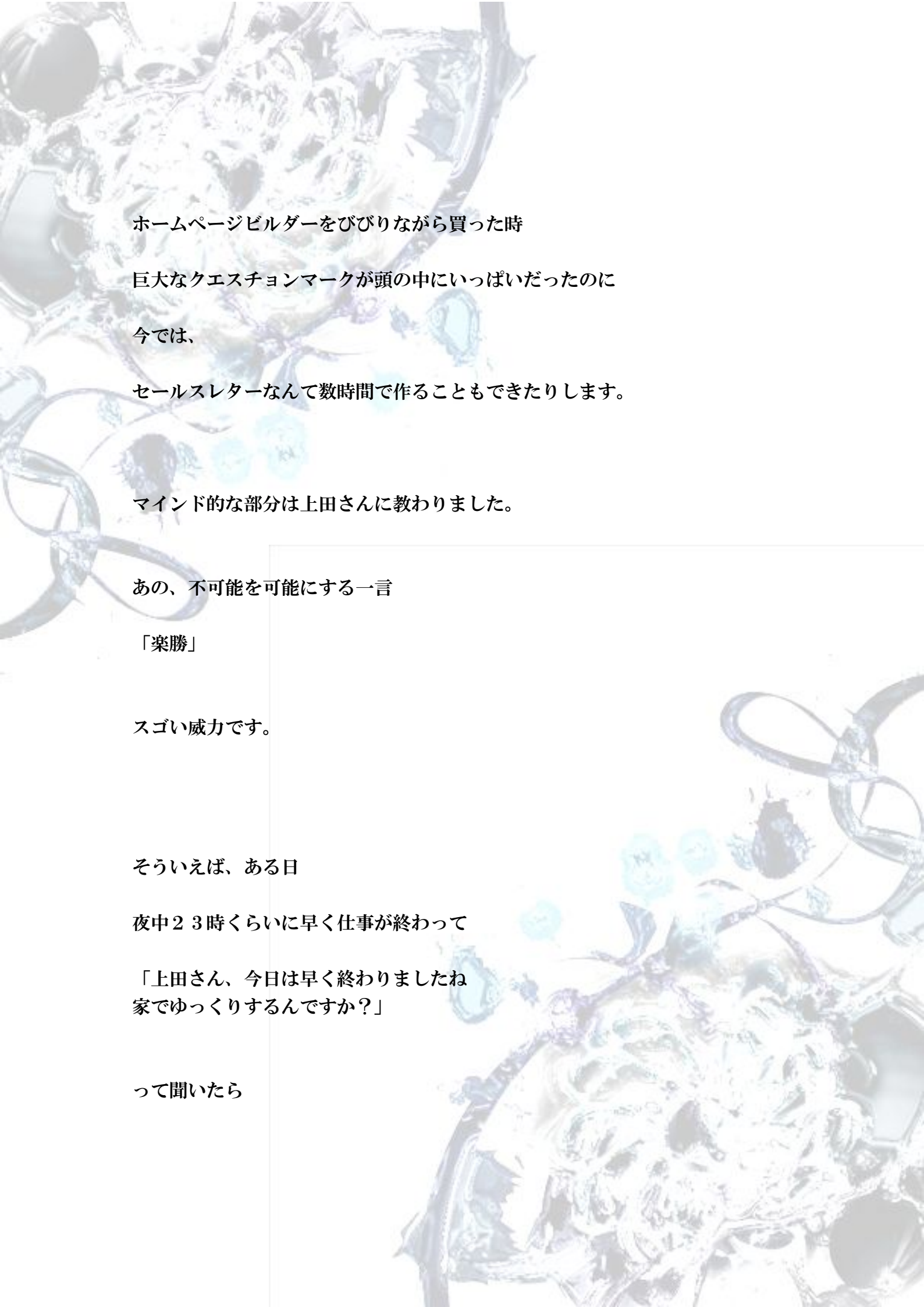
ホントに楽勝って言ったらそんな気がしてくるんです。

何でもできるような気がします。

ってか何でもできます。

2年少し前まで、ろくにインターネットの検索も
できなかったのが

今では、自由に稼いでいるし。



ホームページビルダーをびびりながら買った時

巨大なクエスチョンマークが頭の中にいっぱいだったのに

今では、

セールスレターなんて数時間で作ることもできたりします。

マインド的な部分は上田さんに教わりました。

あの、不可能を可能にする一言

「楽勝」

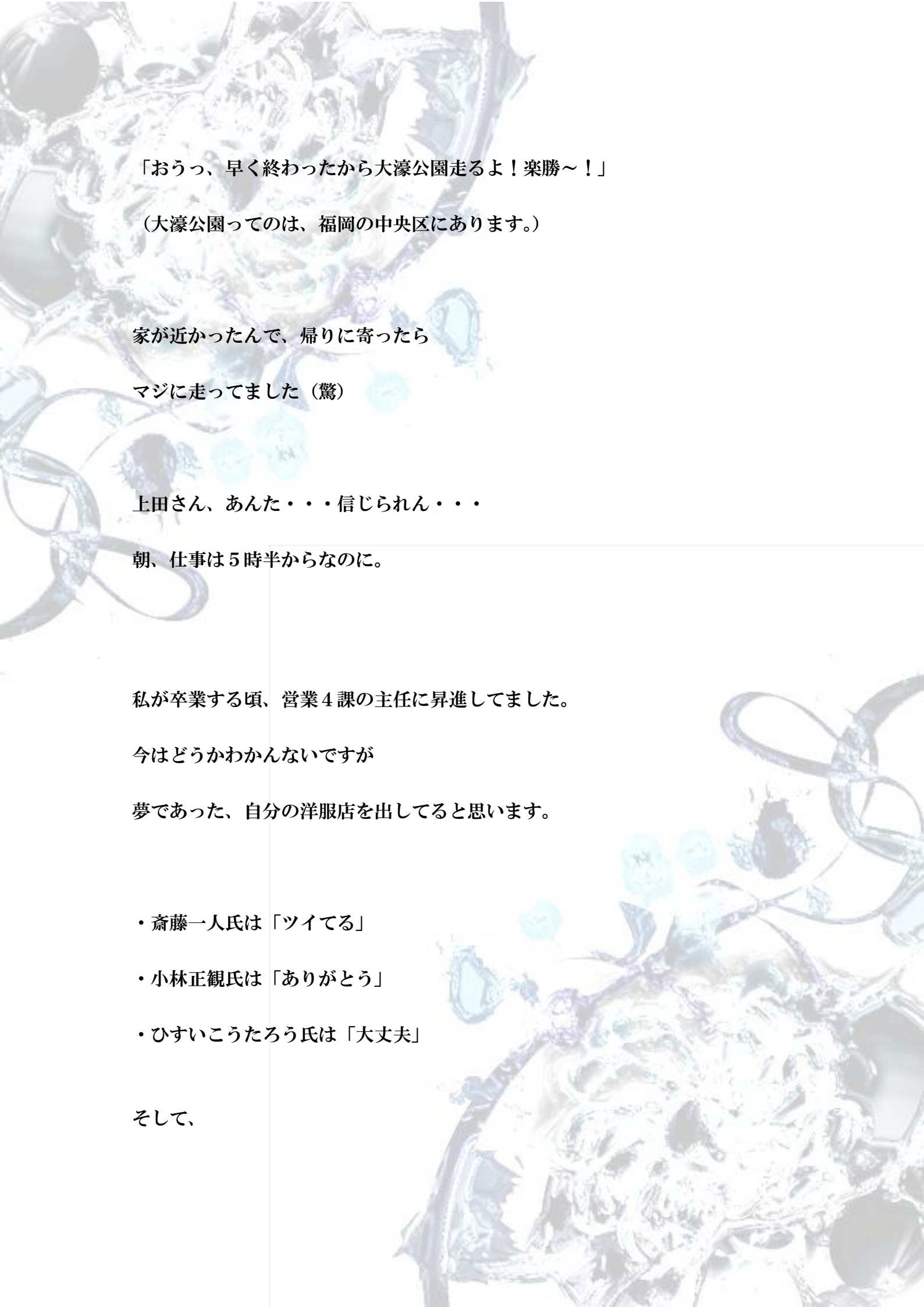
すごい威力です。

そういえば、ある日

夜中2 3時くらいに早く仕事が終わって

「上田さん、今日は早く終わりましたね
家でゆっくりするんですか？」

って聞いたら



「おうっ、早く終わったから大濠公園走るよ！楽勝～！」

(大濠公園ってのは、福岡の中央区にあります。)

家が近かったんで、帰りに寄ったら

マジに走ってました (驚)

上田さん、あんた・・・信じられん・・・

朝、仕事は5時半からなのに。

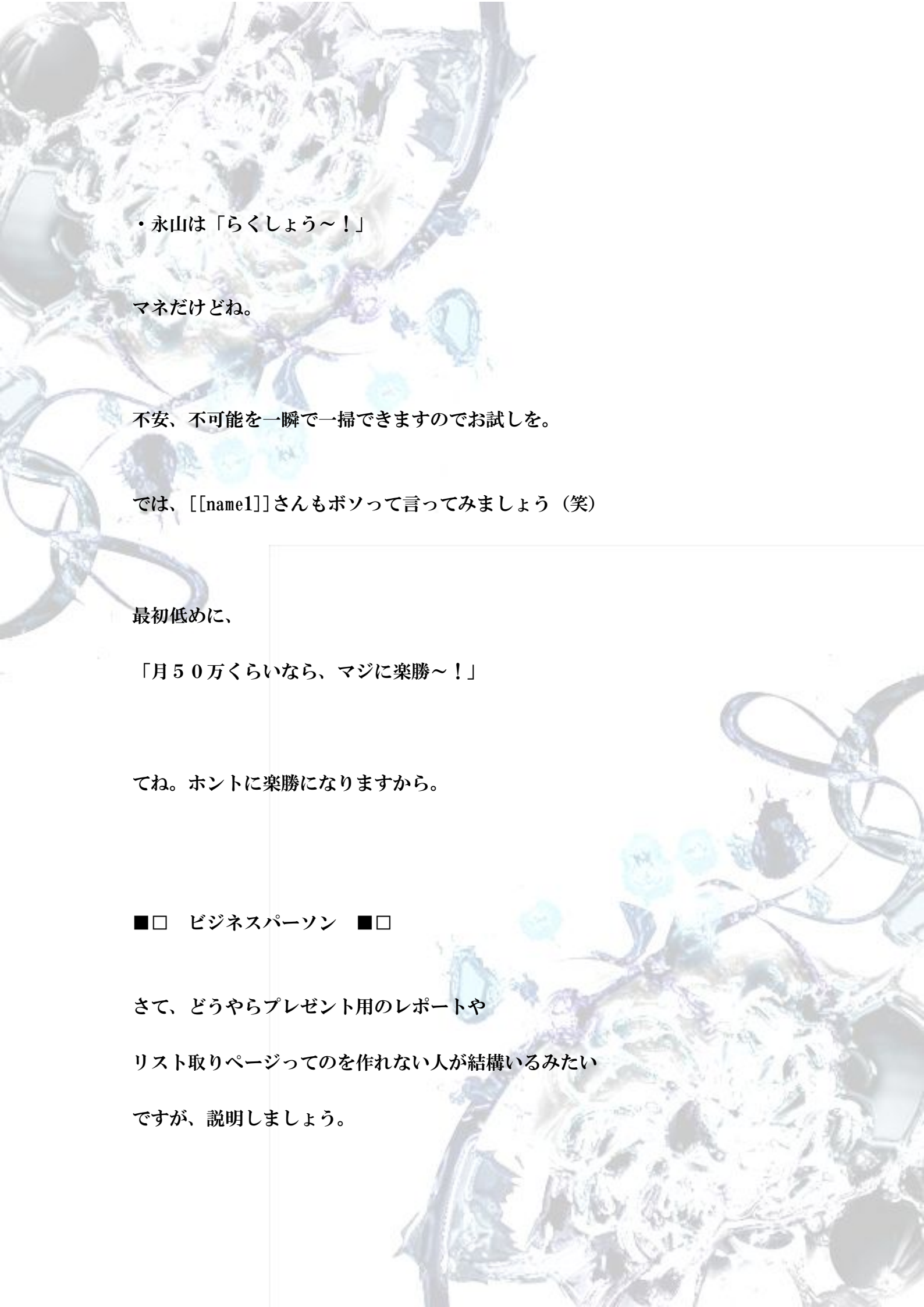
私が卒業する頃、営業4課の主任に昇進しました。

今はどうかわかんないですが

夢であった、自分の洋服店を出してると思います。

- ・ 斎藤一人氏は「ツイてる」
- ・ 小林正観氏は「ありがとう」
- ・ ひすいこうたろう氏は「大丈夫」

そして、



・永山は「らくしょう〜！」

マネだけどね。

不安、不可能を一瞬で一掃できますのでお試しを。

では、[[name1]]さんもボソって言ってみましょう（笑）

最初低めに、

「月50万くらいなら、マジに楽勝〜！」

でね。ホントに楽勝になりますから。

■□ ビジネスパーソン ■□

さて、どうやらプレゼント用のレポートや

リスト取りページってのを作れない人が結構いるみたい

ですが、説明しましょう。

てか、プレゼント用のレポートってのは

なんつーか、

ワードに書き込んで、PDF 変換すればいい話なんで

そんなに難しいことじゃないんです。

PDF 変換ソフトってのは

ベクターで検索して、さらに PDF でベクター内で検索したら

結構、出てくるので買わなくていいわけです。

リスト取りページってのは

ホームページ作成ソフトがいるわけで

ホームページビルダーなんか安いので簡単に買えます。

無料で作りたい人は、

また、検索したらいい話です。

で、どんな感じで作ればいいですか？

なんて、質問がきそうなので言っておきますが

レポート内容ってのは

モロ知りたいって思わせるような内容です。

有料でもいけるんじゃないかなーくらいの内容が一番反応率
がいいです。

[[name1]]さんが、やろうとしているビジネスラインでの話
でね。

例えば、情報商材でしたら

わざと、2~4つくらいに分けて

そのうち、1つを無償レポートとして自由に配布可能にして

リストをバツと集める方法です。

他には、

やろうとしているビジネスに関して

欠点だけを集めたレポートを作成して提供するとか

やり方いっぱいあります。

とにかく、興味を引かないと全然反応ないと思っていいです。

例えば、ダイエット関係でしたら

「2週間で10キロ痩せた方法」とか

有料でもいけそうな内容でもいいし

「私が失敗したダイエット方法5つ」でもいいし。

結構、請求した人が得をするような内容がいいです。

オンラインの場合では

電化製品の場合、前もってその機械の詳しい使い方とか

裏技的な使い方でもいいです。

他の商品との比較表でもOKです。

食べ物の場合だったら

その食べ物の調理法や、その食べ物に関する色んな効能など

有益になりそうなものをまとめるわけです。

もちろん、サンプルとして配布してもいいんじゃないかなー

なんて思います。

しかし、その場合

経費が結構掛かるのである程度の予算は必要なんです。

なので、一番いいのはやっぱり PDF に変換して送るのが

いいんじゃないかなーと思います。

「レポートの形式なんかわかんない」

とか言わないで下さいね。

今まで多くのレポート請求してるんだからわからないとかは

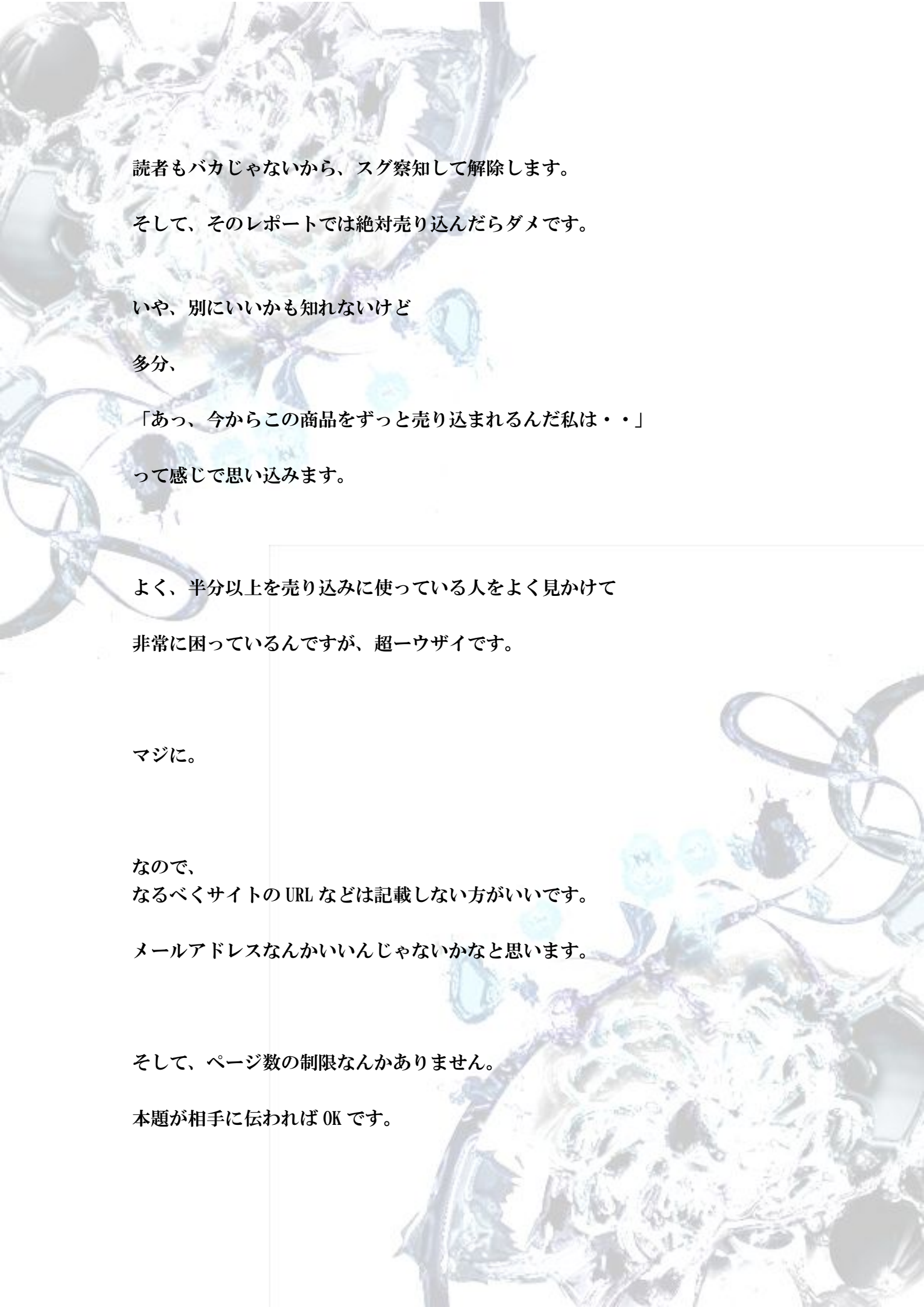
ないはずです。

私も今まで配布してきましたのでわかるはずです。

しかし、注意点もあって

いい加減なレポートまとめて配布するより、

やらない方がいいです。



読者もバカじゃないから、スグ察知して解除します。

そして、そのレポートでは絶対売り込んだらダメです。

いや、別にいいかも知れないけど

多分、

「あっ、今からこの商品をずっと売り込まれるんだ私は・・・」

って感じで思い込みます。

よく、半分以上を売り込みに使っている人をよく見かけて

非常に困っているんですが、超一ウザイです。

マジに。

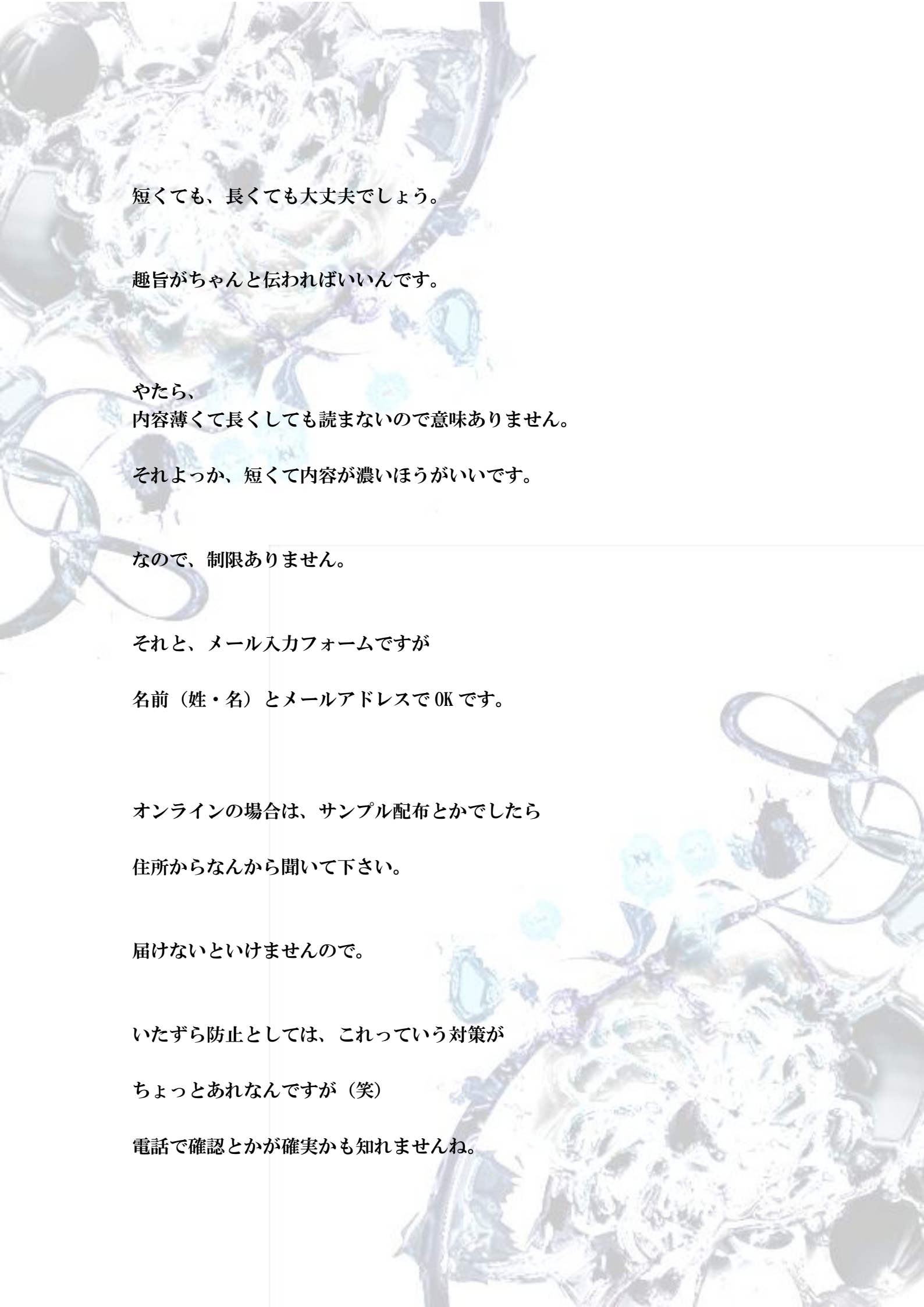
なので、

なるべくサイトの URL などは記載しない方がいいです。

メールアドレスなんかいいんじゃないかなと思います。

そして、ページ数の制限なんかありません。

本題が相手に伝われば OK です。



短くても、長くても大丈夫でしょう。

趣旨がちゃんと伝わればいいんです。

やたら、
内容薄くて長くしても読まないの
意味ありません。

それよっか、短くて内容が濃いほうが
いいです。

なので、制限ありません。

それと、メール入力フォームですが

名前（姓・名）とメールアドレスでOKです。

オンラインの場合は、サンプル配布とかでしたら

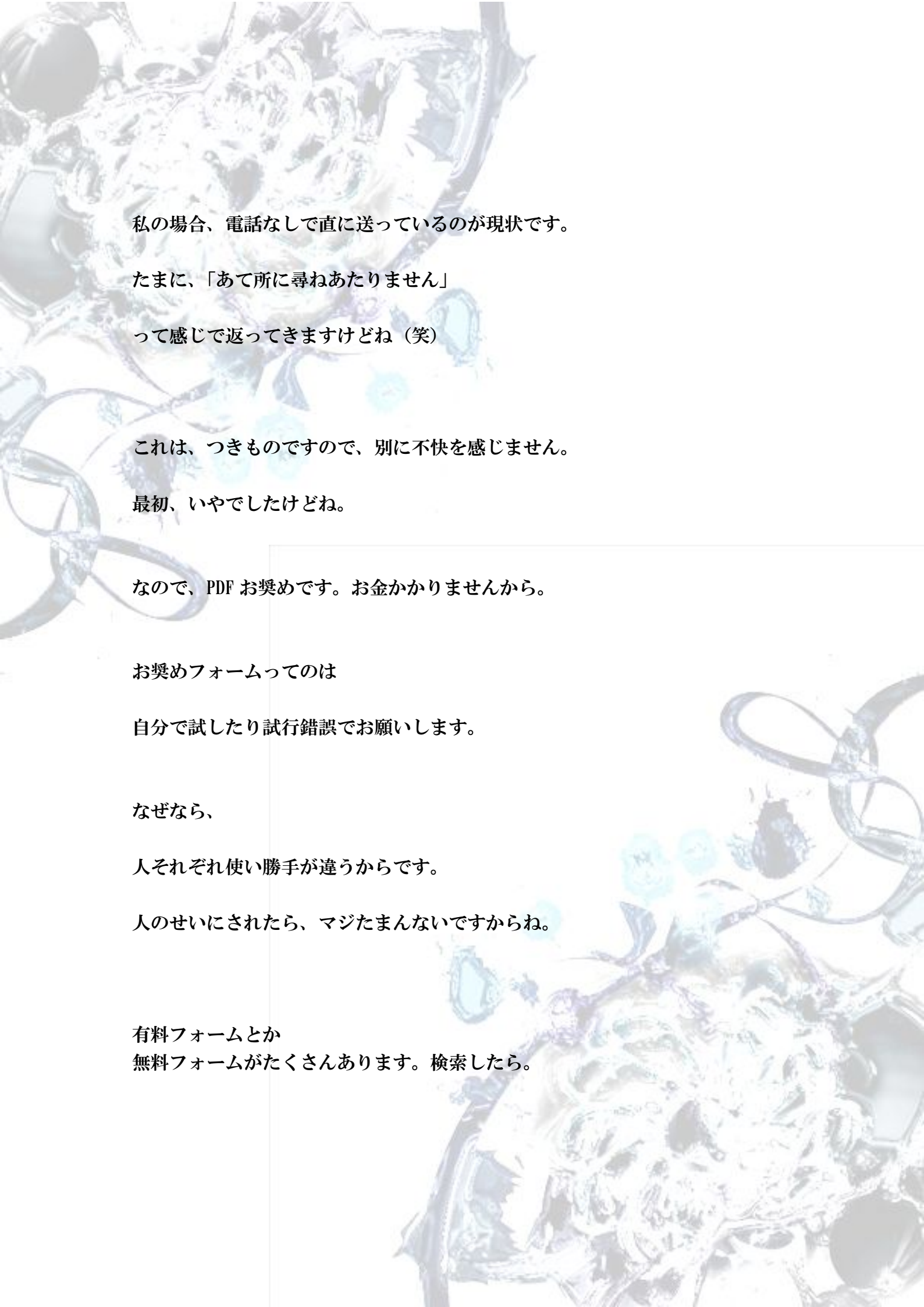
住所からなんから聞いて下さい。

届けないといけませんので。

いたずら防止としては、これっていう対策が

ちょっとあれなんです（笑）

電話で確認とかが確実かも知れませんね。



私の場合、電話なしで直に送っているのが現状です。

たまに、「あて所に尋ねあたりません」

って感じで返ってきますけどね（笑）

これは、つきものなので、別に不快を感じません。

最初、いやでしたけどね。

なので、PDF お奨めです。お金かかりませんから。

お奨めフォームってのは

自分で試したり試行錯誤でお願いします。

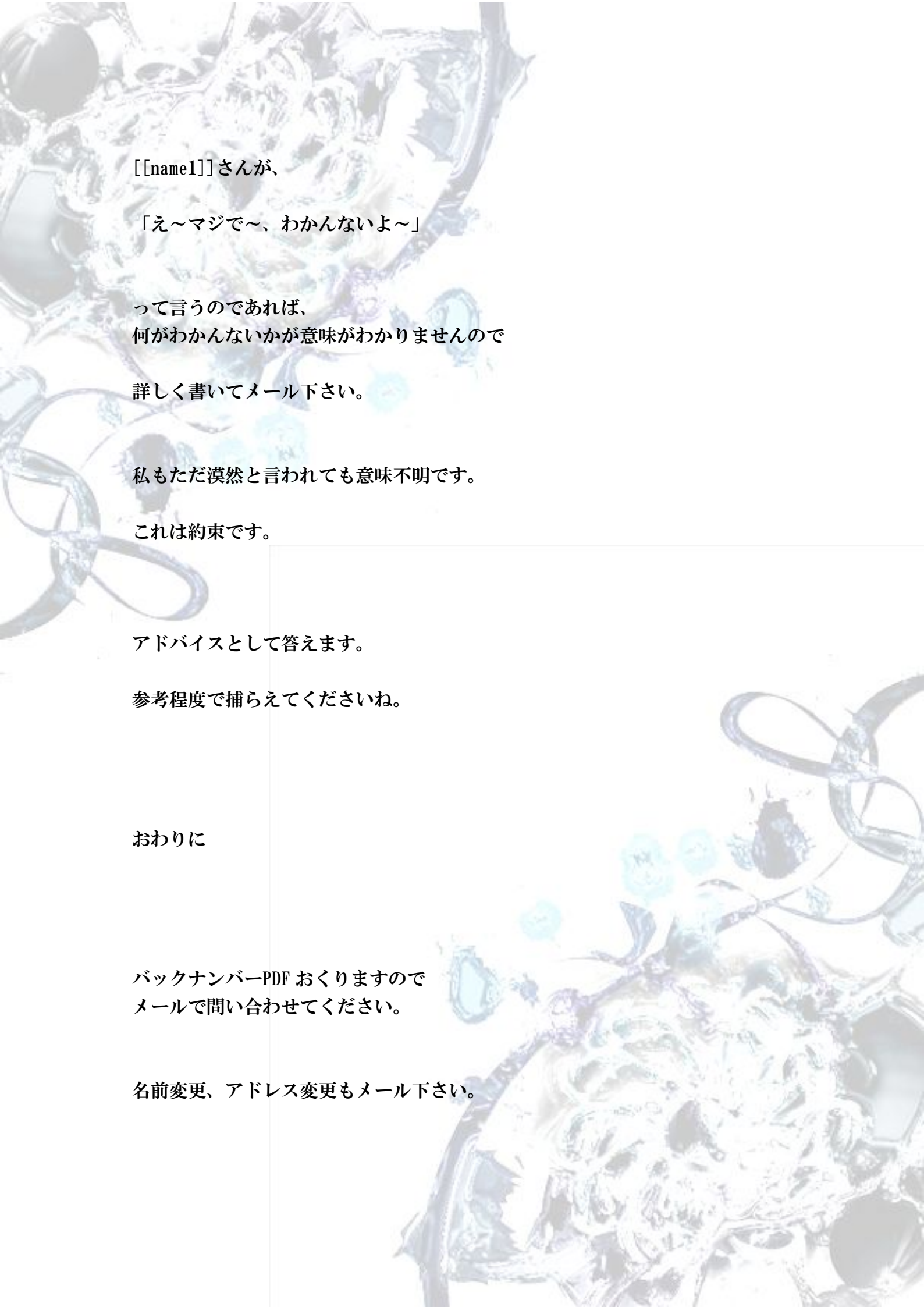
なぜなら、

人それぞれ使い勝手が違うからです。

人のせいにされたら、マジたまんないですからね。

有料フォームとか

無料フォームがたくさんあります。検索したら。



[[name1]]さんが、

「え～マジで～、わかんないよ～」

って言うのであれば、
何がわかんないかが意味がわかりませんので

詳しく書いてメール下さい。

私もただ漠然と言われても意味不明です。

これは約束です。

アドバイスとして答えます。

参考程度で捕らえてくださいね。

おわりに

バックナンバーPDF おくりますので
メールで問い合わせてください。

名前変更、アドレス変更もメール下さい。



あっ、プレゼントです。

<http://yumewotsukamu.com/approach.breakthrough.pdf>

直なんで右クリックで保存です。

アドセンスに認証されている人は読まなくてOKです。

では、またですね。

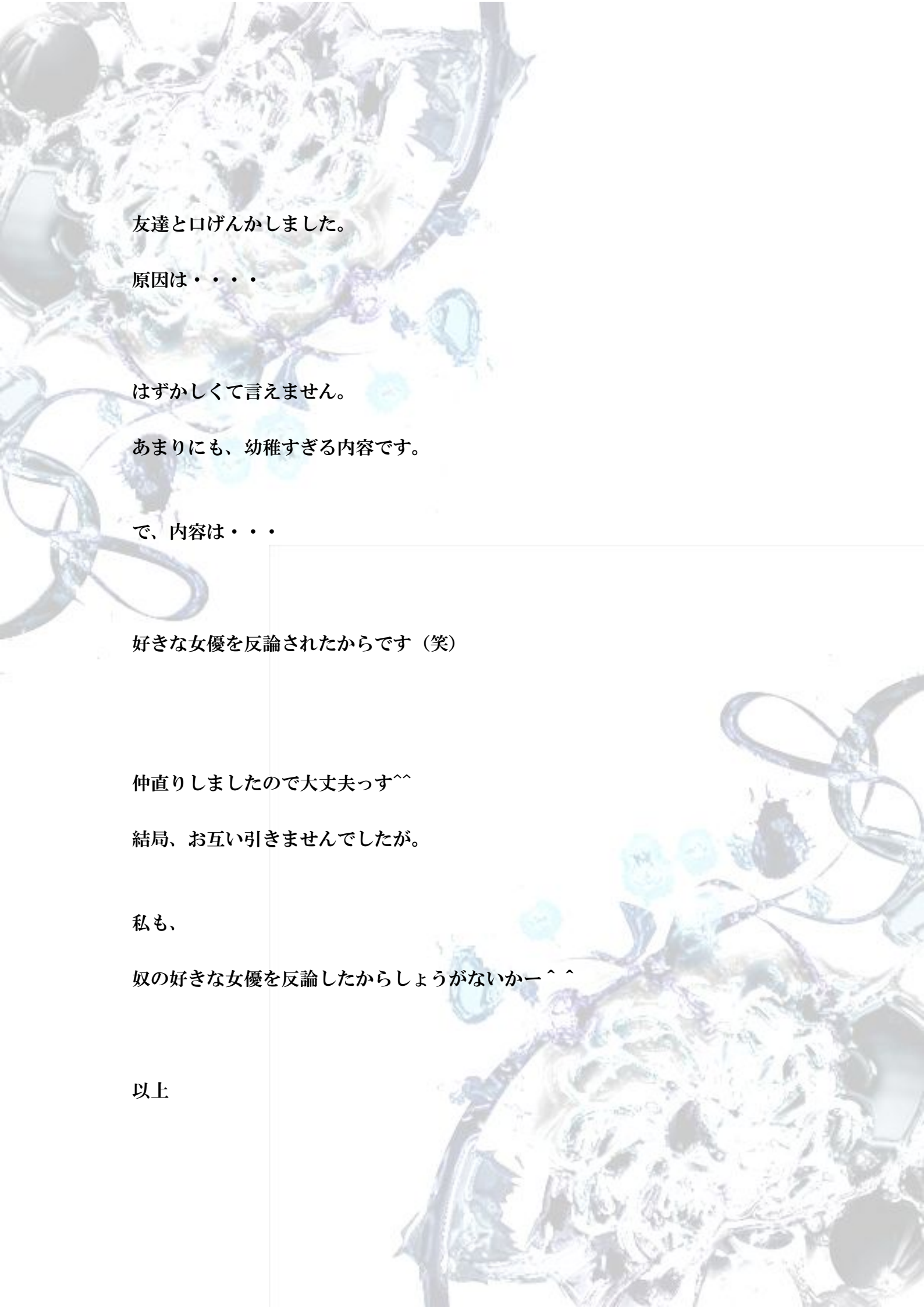
何かあったら連絡下さい。

質問・感想はすべてこのまま返信です。

ありがとうございました。

永山

追伸



友達と口げんかしました。

原因は……

はずかしくて言えません。

あまりにも、幼稚すぎる内容です。

で、内容は……

好きな女優を反論されたからです（笑）

仲直りしましたので大丈夫っす^^

結局、お互い引きませんでした。

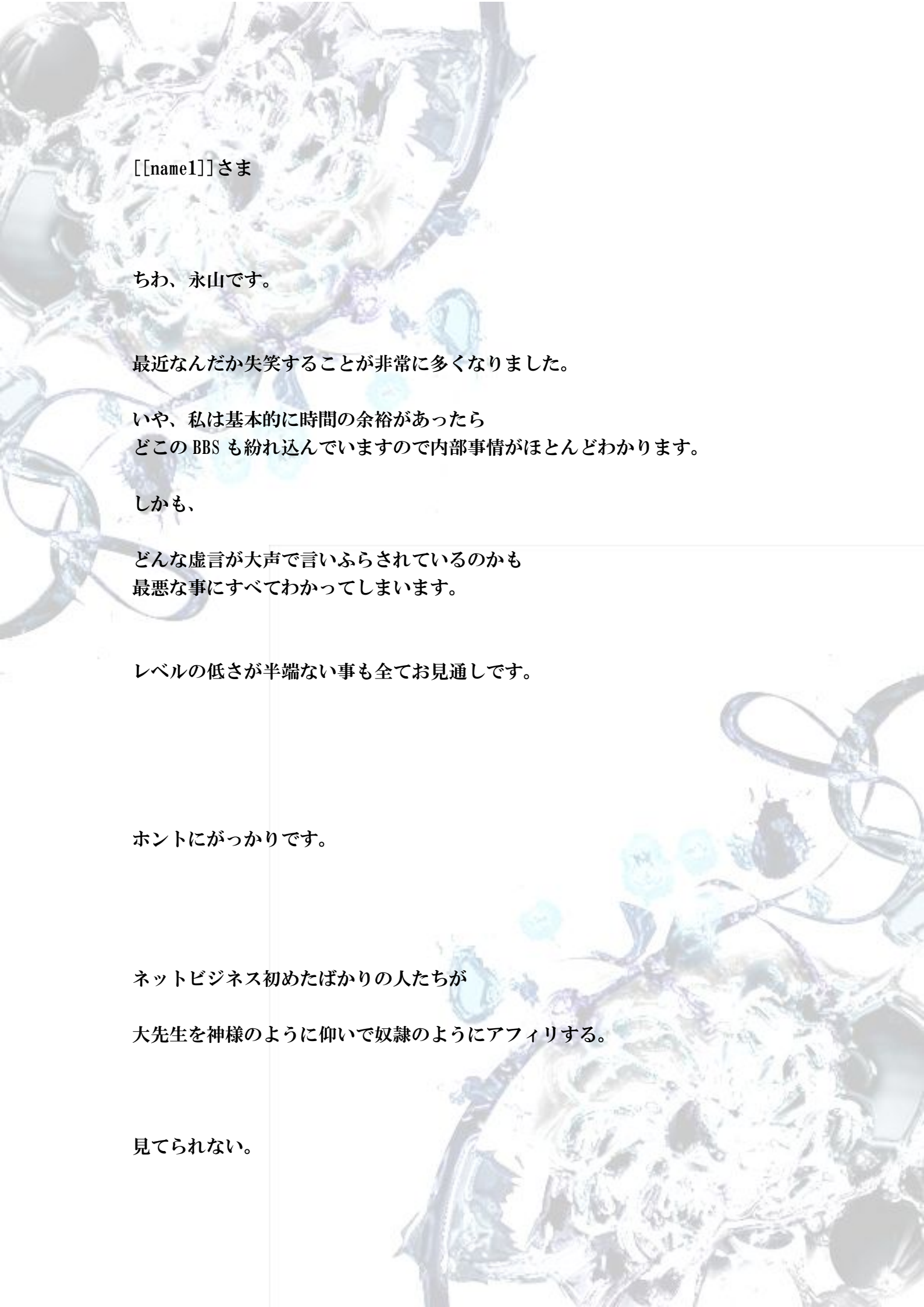
私も、

奴の好きな女優を反論したからしょうがないかー^^

以上

NO. 14





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

ひと段落片付いたので、書こう思います。

今のうちに、かなりしっかりしたベースを頭に

叩き込んでしまいたいです。

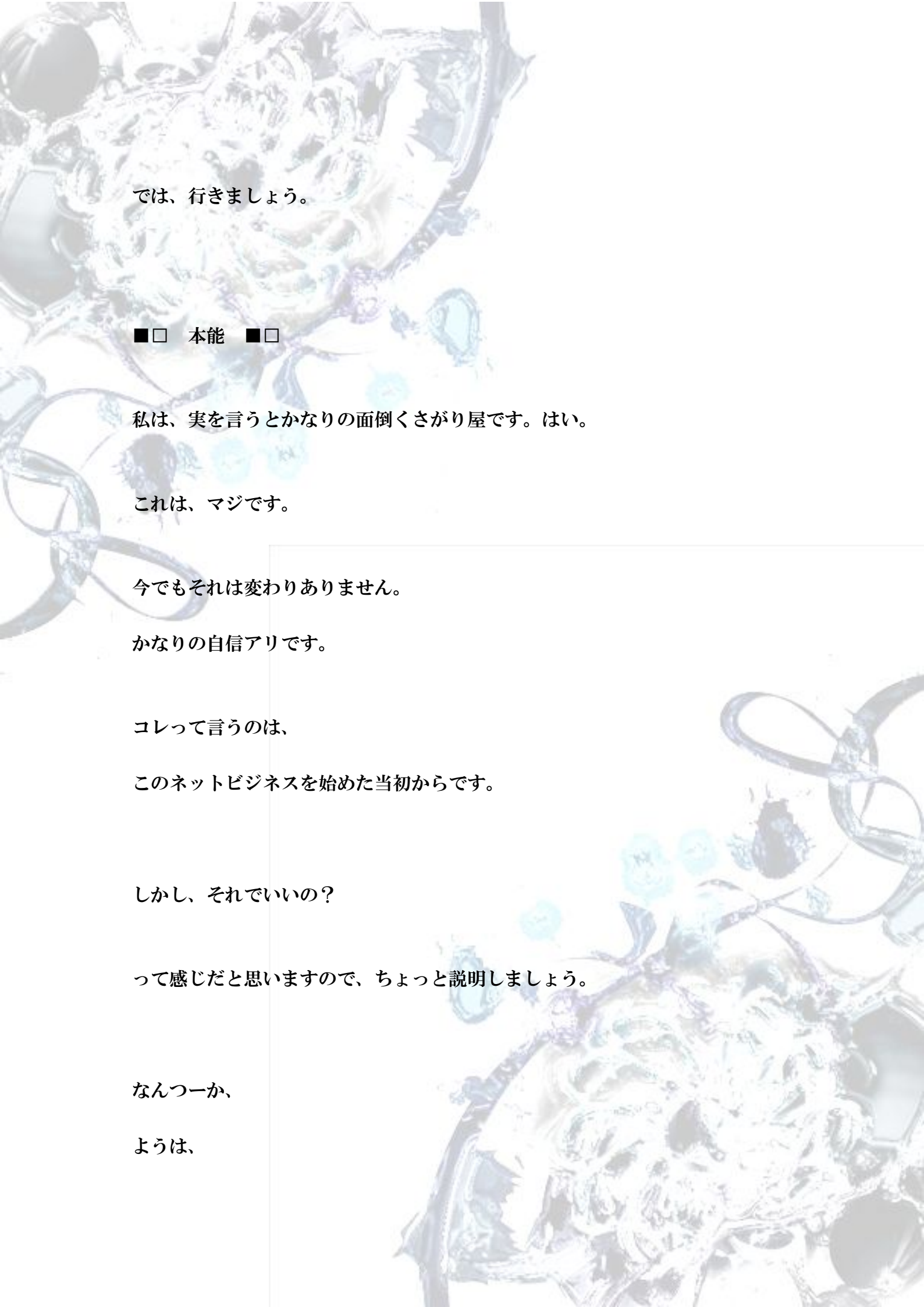
そしたら、指と頭だけでかなり稼げるようになります。

いや、

頭だけで稼げるようになるだろうなーと思いますよ。

ほんとに。

だから学生億万長者なんてのもかなり今から増えるでしょう。



では、行きましょう。

■□ 本能 ■□

私は、実を言うとかかなりの面倒くさがり屋です。はい。

これは、マジです。

今でもそれは変わりありません。

かなりの自信アリです。

コレって言うのは、

このネットビジネスを始めた当初からです。

しかし、それでいいの？

って感じだと思いますので、ちょっと説明しましょう。

なんつーか、

ようは、



売り込みをやりたくないってのが、一番の理由でしょう。

かなり面倒なんです。精神的にも疲れます。

- ・「頼むから買って下さい！」
- ・「絶対に損はありません！」
- ・「今、買わないと間に合いませんよ！」
- ・「クリックして下さい！！」
- ・「ホントお願いします！」

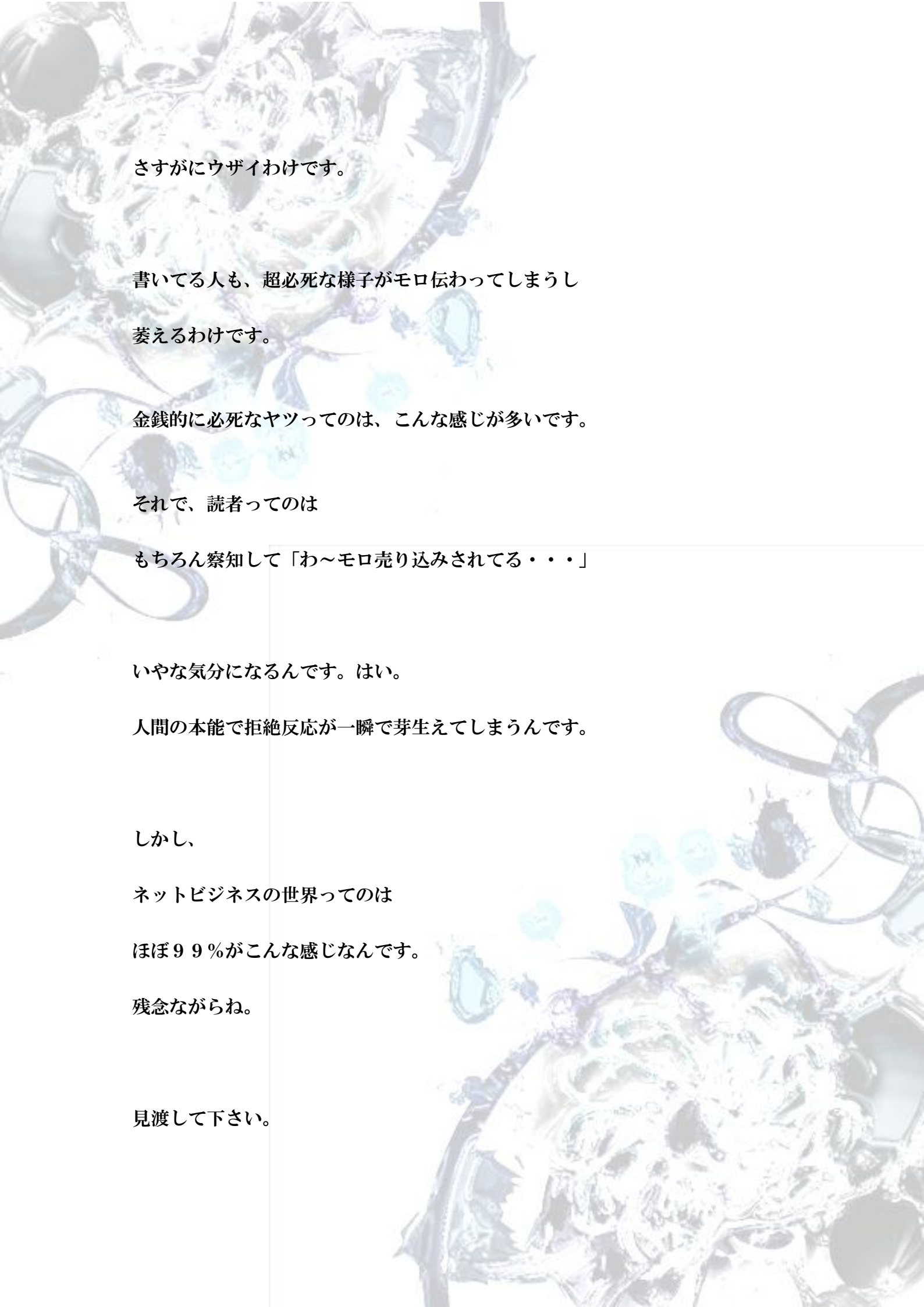
あ～ウザイ。。

そして、モロ疲れる・・・

自分で書いていて結構嫌な気分になりました。

うんざり系の呼びかけキャッチフレーズです。

これじゃ～さすがに読んでる人ってのも



さすがにウザイわけです。

書いている人も、超必死な様子がモロ伝わってしまうし
萎えるわけです。

金銭的に必死なヤツってのは、こんな感じが多いです。

それで、読者ってのは

もちろん察知して「わ～モロ売り込みされてる・・・」

いやな気分になるんです。はい。

人間の本能で拒絶反応が一瞬で芽生えてしまうんです。

しかし、

ネットビジネスの世界ってのは

ほぼ99%がこんな感じなんです。

残念ながらね。

見渡して下さい。



各 ASP 見て下さい。

凄いですよ。マジに。

もう、なんて言うか

別にいいんですけど

なんで気付かないのかな～なんて思います。

いや、ある程度の押しっぺのは必要です。はい。

しかし、

あんなんじゃー、ちょっとひいてしまうんですね。

大丈夫かーて感じます。

私があんまり儲かってない時から使っているのが

あるんです。

無謀なことに。

いや、

別に無理してもらってくれなくても全然いいです。
私はまったく困りません。

なぜなら

ちょっとお金が余ったので
5人限定で他の人に無償で差し上げるだけです。

ただ、心配なのは

なんのリスクも無しに、[[name1]]さんの隣の家の人

100万円を貰って自由に使う人を想像すると腹が立ってくる

だけですが・・・海外旅行ハワイなんか行ったりして・・・

では、隣の人に渡してきます。」

【2】

「お願いだから100万円貰ってください!!!

今だけです!5名限定!

ほんとに今だけです!ウソじゃないですよ!

本当で~す!

[[name1]]さん、頼むから100万円貰ってください!

アホ時代は【2】しか知らなかったからですね。

他にも例を出しましょう。



【1】

「あの・・・ダイエット方法ってホントに信じているのですか？」

いや別にいいと思いますが、
気を付けた方がいいかも知れません。

なぜなら、

実は

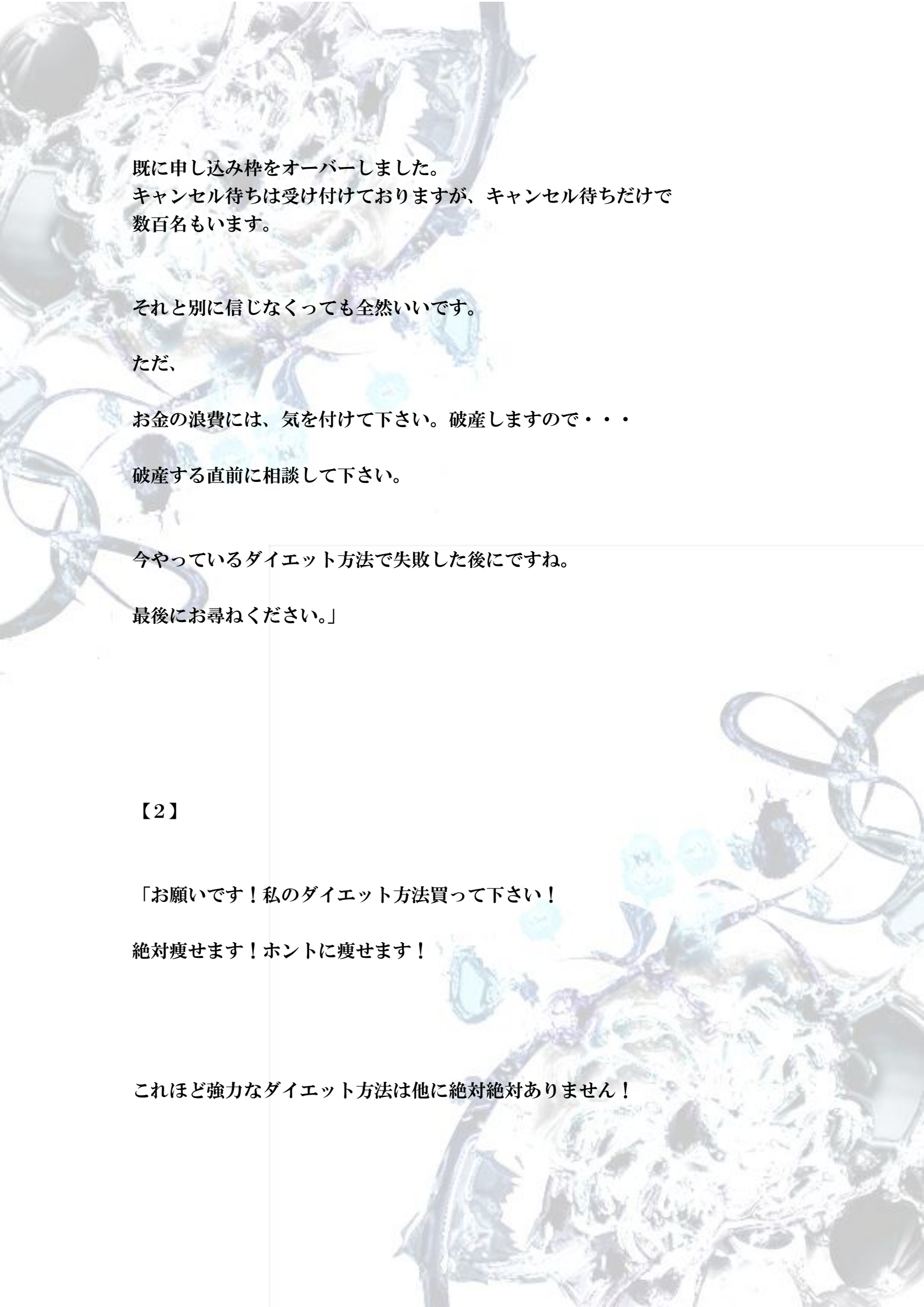
ほとんどが大嘘なんですよ・・・

しかし、

私の実践したダイエット方法は

85%の人が1週間で5キロ痩せるんです。

でも、申し訳ございませんがあなたにはお教えできません。



既に申し込み枠をオーバーしました。
キャンセル待ちは受け付けておりますが、キャンセル待ちだけで
数百名もいます。

それと別に信じなくっても全然いいです。

ただ、

お金の浪費には、気を付けて下さい。破産しますので・・・

破産する直前に相談して下さい。

今やっているダイエット方法で失敗した後にですね。

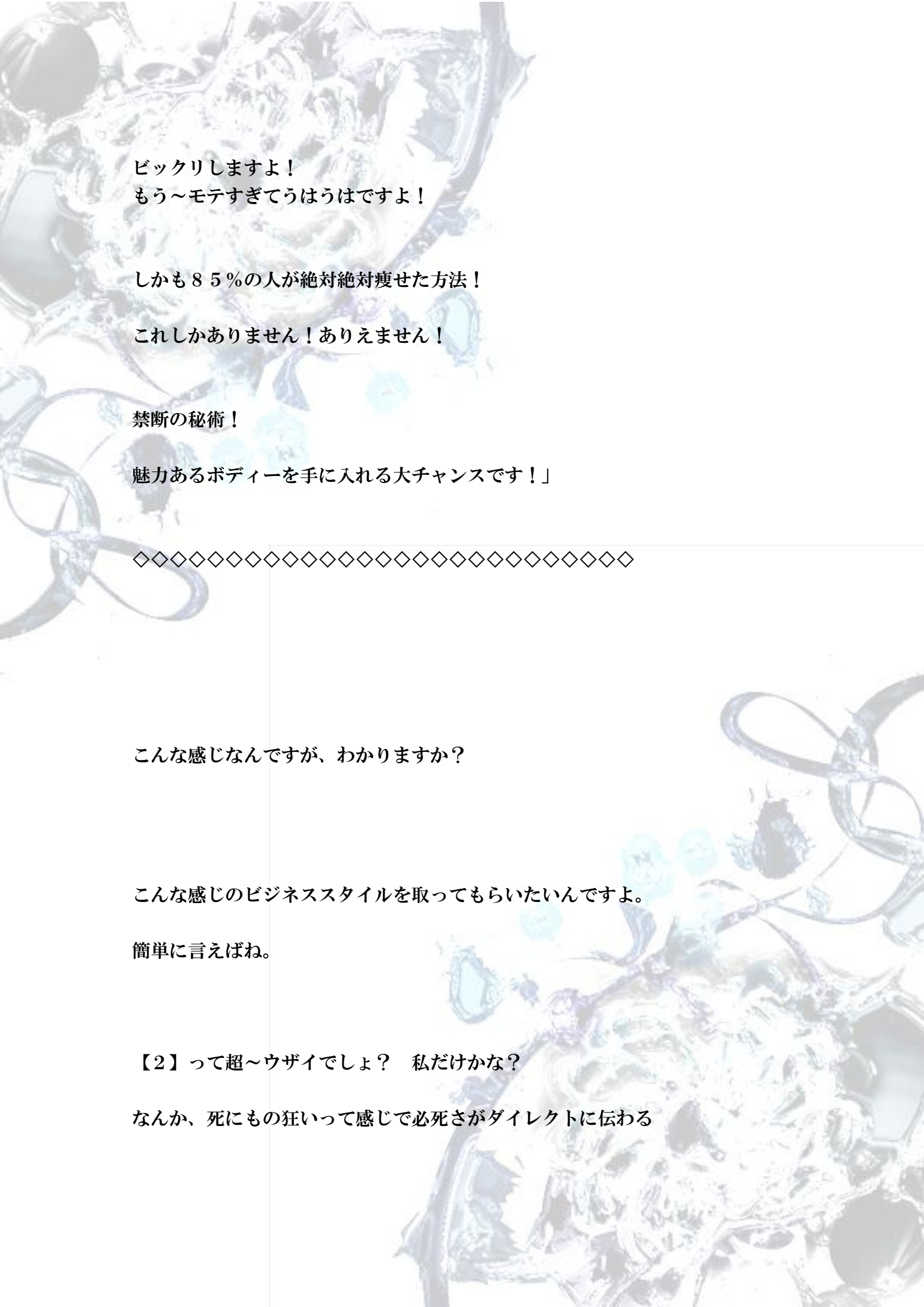
最後にお尋ねください。」

【2】

「お願いします！私のダイエット方法買って下さい！

絶対痩せます！ホントに痩せます！

これほど強力なダイエット方法は他に絶対絶対ありません！



ビックリしますよ！
もう～モテすぎてうはうはですよ！

しかも85%の人が絶対絶対痩せた方法！
これしかありません！ありえません！

禁断の秘術！

魅力あるボディーを手に入れる大チャンスです！」



こんな感じなのですが、わかりますか？

こんな感じのビジネススタイルを取ってもらいたいんですよ。

簡単に言えばね。

【2】って超～ウザイでしょ？ 私だけかな？

なんか、死にもの狂いって感じで必死さがダイレクトに伝わる

じゃないですか。

人間の本能を完全に無視した一方通行的な営業方法ですよ。

押して押して押しまくる。

書くほうも疲れるし、読むほうにとっては

超ウザイってもんじゃないんですね。

少なくとも私はね。

しかし、

今の情報起業界ってのは99%がコレ。

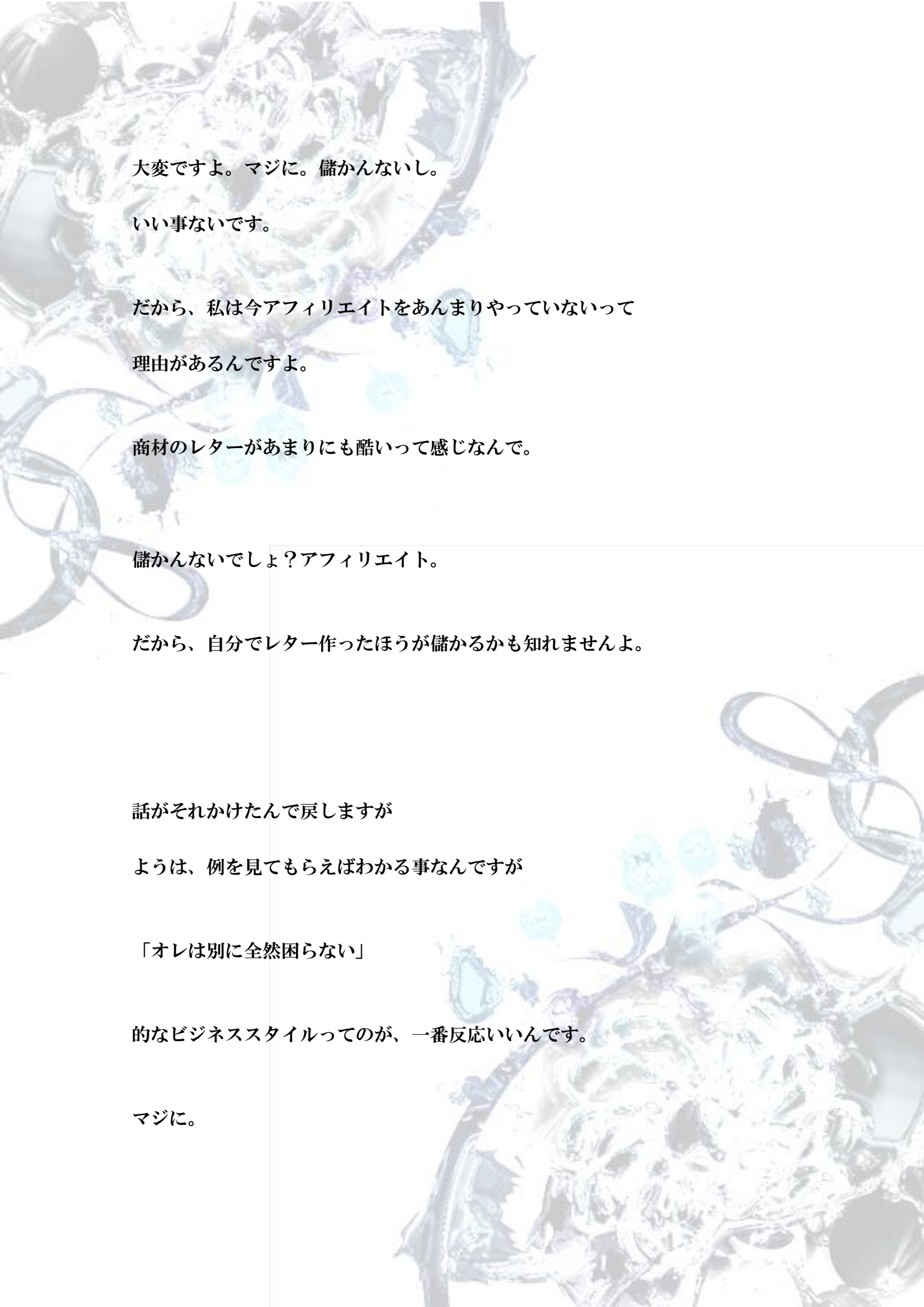
アフィリエイトもコレ。

妄想ではなく現実問題です。

いや、別にね、[[name1]]さんが【2】をどうしても今後貫くって感じならば

それはそれでOK じゃないかなって感じですよ。

しかし



大変ですよ。マジに。儲かないし。

いい事ないです。

だから、私は今アフィリエイトをあんまりやっていないって理由があるんですよ。

商材のレターがあまりにも酷いって感じなんで。

儲かないでしょ？アフィリエイト。

だから、自分でレター作ったほうが儲かるかも知れませんよ。

話がそれかけたんで戻しますが

ようは、例を見てもらえばわかる事なんです

「オレは別に全然困らない」

的なビジネススタイルってのが、一番反応いいんです。

マジに。



広告とか出したらですよ

広告費がかかってしまったり、期日が迫ったりして
モロ焦るわけです。

そしたら、

【2】のような戦略に走ってしまって失敗するんです。

せっかく良い商品開発したんだから

力を入れて売らなければならない。

とか、思っちゃって変な方向に力が入るんです。

だから、反応率も悪いし、儲からないとなるんです。

典型的な焦りが及ぼす悪循環だと思います。

しかし、どうですか？

私は儲かっていない時から実践しているわけです。

かなりの勇気が要りましたが、一度覚えてしまったら



簡単です。

面白いように反応あって、成約までたどり着きます。

ホントに。

いや、これって言うのは

別にセールスレター上の話ではなく、
色んな局面で使えるわけです。

たまに使ってますよね？

このメールセミナーでも

「どうぞご自由に解除して下さい。」ってね。

「逆にこっちから解除する場合があります。」とか

「ネガティブメールは受付しますが、返信しません」とか。

ブログアフィリでも同じことです。

「絶対見ないと損しますよ！」って叫んでも見ないんですよ。



「絶対買わないと後悔しますよ！」って叫んでも買わないんですよ。

マジに。

これはわかるでしょ？

だから、ブログアフィリはモロ慎重にやらないと

一生儲からないです。はい。

なぜなら

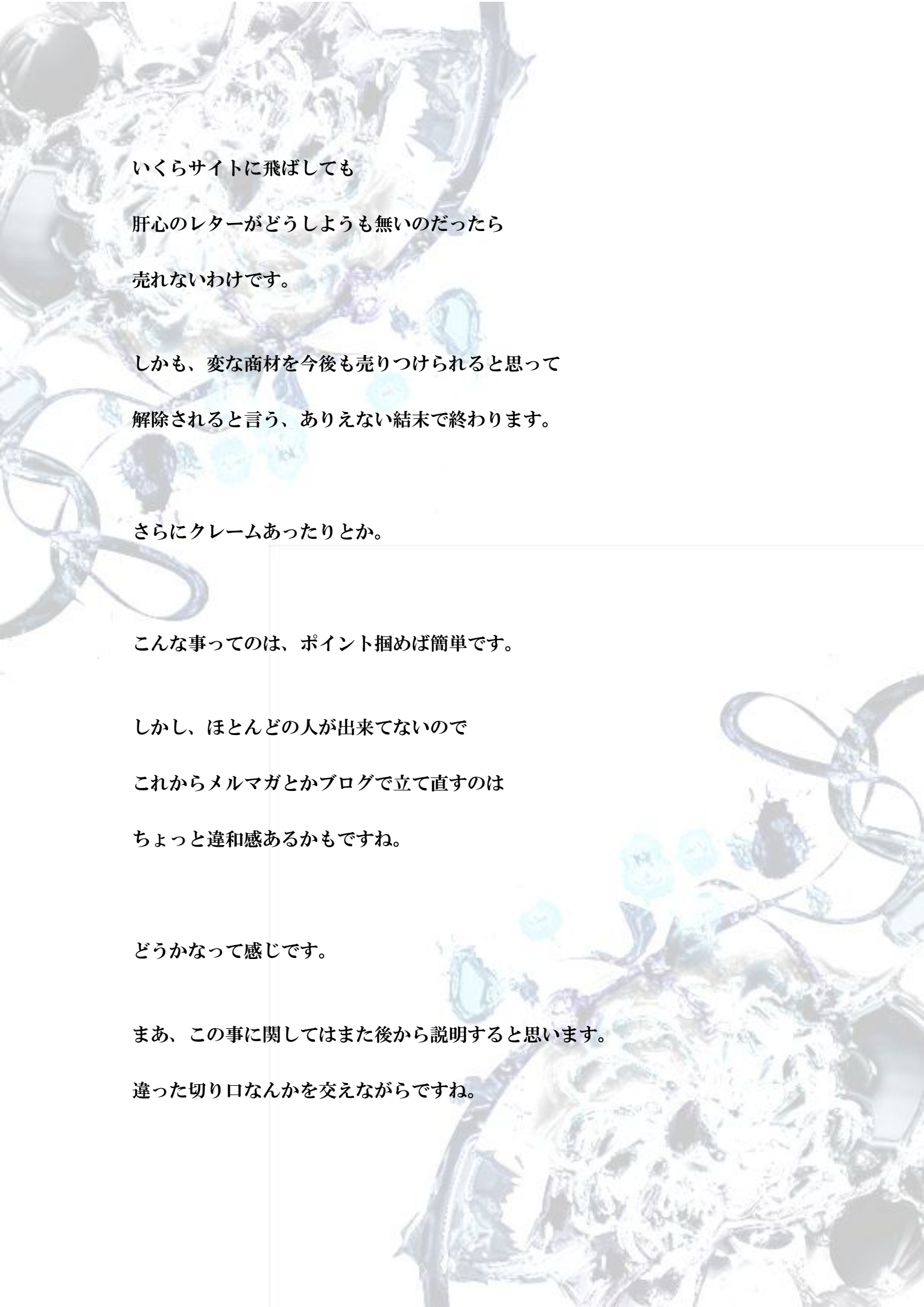
せっかくブログから必死でサイトに飛ばしても

肝心のレターが【2】じゃー意味ないって感じです。

ホントに。

だから、儲からない人がほとんどなんです。

メルマガアフィリでも同じことです。



いくらサイトに飛ばしても

肝心のレターがどうしても無いのだったら

売れないわけです。

しかも、変な商材を今後も売りつけられると思って

解除されると言う、ありえない結末で終わります。

さらにクレームあったりとか。

こんな事ってのは、ポイント掴めば簡単です。

しかし、ほとんどの人が出来てないので

これからメルマガとかブログで立て直すのは

ちょっと違和感あるかもですね。

どうかなって感じです。

まあ、この事に関してはまた後から説明すると思います。

違った切り口なんかを交えながらですね。

ちなみに私は商材の問い合わせがあった場合
ほとんど断ります。

押すだけが、テクニックじゃないです。

これ、私は重要視してますので参考に。

人間の奥深い心理状況を操るテクニックを身に付けましょう。

過度にならない程度にね。

■□ 微妙 ■□

質問とか感想が毎日あっている訳なんです

それらをこのメールセミナーで[[name1]]さんにもシェアしたいと

思います。公開しようかなと思ってます。



だから、それ覚悟で質問して下さい。

あらかじめ告知しておきますね。

なぜかと言うと

なんか、勿体無いかなーなんて思うわけです。

結構、いい質問とかあつたりしますので

おっ、いいじゃん。

なんて思っているんですよ。

だから今度からシェアしますので

そこんところ、よろしくっす。

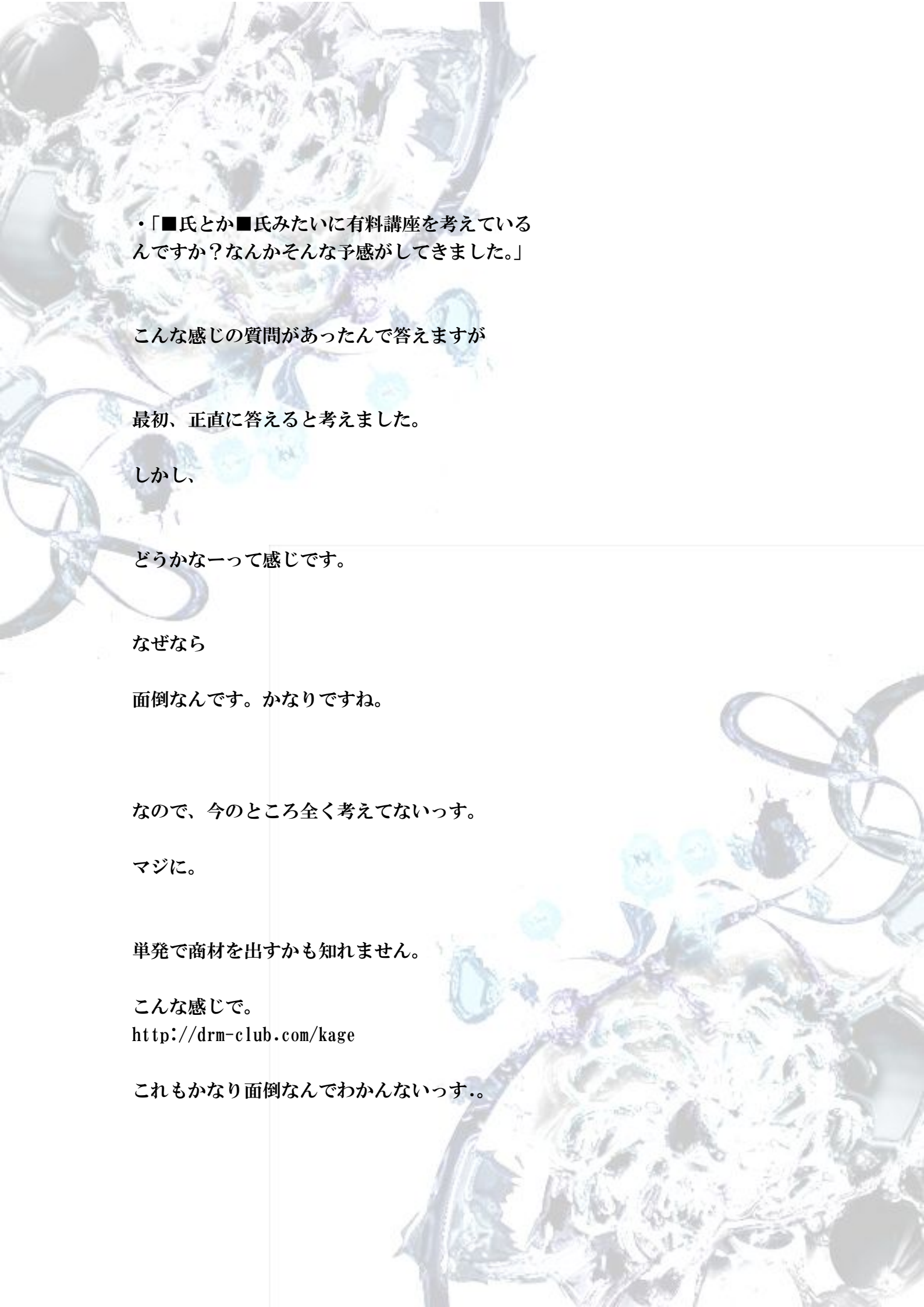
しかし、全部が全部この場で答えません。

そして、もし[[name1]]さんがこの質問は公開しないでくれー

ってヤツは公開しません。

そんな感じです。

例えば、こんな質問とかあるわけです。



・「■氏とか■氏みたいに有料講座を考えている
んですか？なんかそんな予感がしてきました。」

こんな感じの質問があったんで答えますが

最初、正直に答えると考えました。

しかし、

どうかなーって感じです。

なぜなら

面倒なんです。かなりですね。

なので、今のところ全く考えてないっす。

マジに。

単発で商材を出すかも知れません。

こんな感じで。

<http://drm-club.com/kage>

これもかなり面倒なんでわかんないっす..。



なぜなら

別に必要なときになったらでいいかな
なんて思ってますので。

他には

・「このセミナータダですか？」系

はい。お金いらないうす。

マジに。

・「本はいつも何を読んでいますか？」

えーっと、

ビジネス系の本、心理学関係の本をいつも読んでいます。

ただ、この本がお奨めって感じのヤツってのは

私からは言わないようにしています。

なぜなら

後から必ず

「読んでまったく参考になりませんでした」系

のキモイメールが届きそうだからです。

人のせいにするアホは、一生稼げませんので。

自己責任ってヤツです。

私の意見はあくまで参考に。

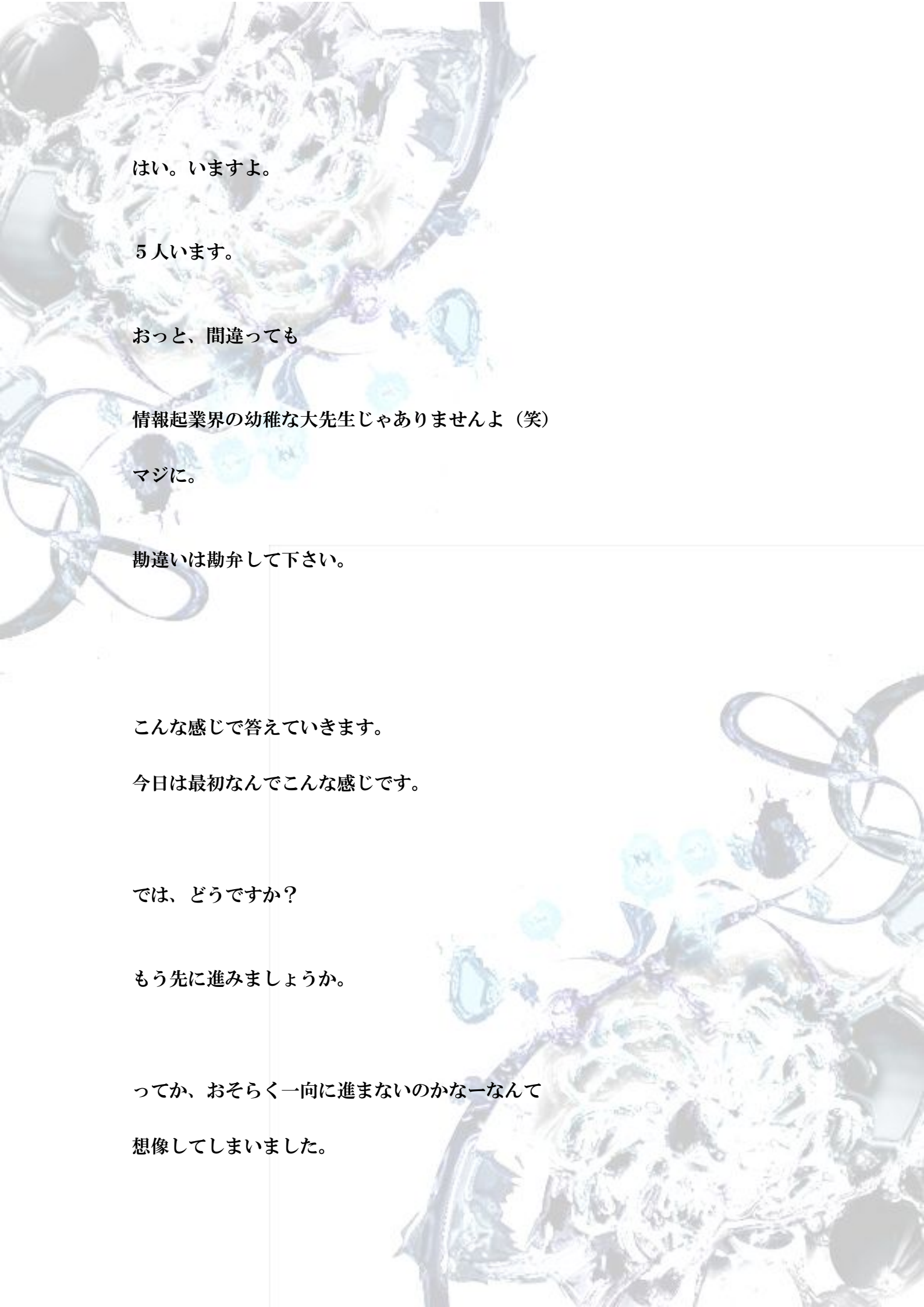
・「映画は何を観ていますか？」

ロックストック関係は予測不可能なんで面白いです。

監督のガイ・リッチーはかなり好きですね。

おもしろいです。他にもおもしろい映画は腐るほどあります。

・「尊敬している人はいますか？」



はい。いますよ。

5人います。

おっと、間違っても

情報起業界の幼稚な大先生じゃありませんよ（笑）

マジに。

勘違いは勘弁して下さい。

こんな感じで答えていきます。

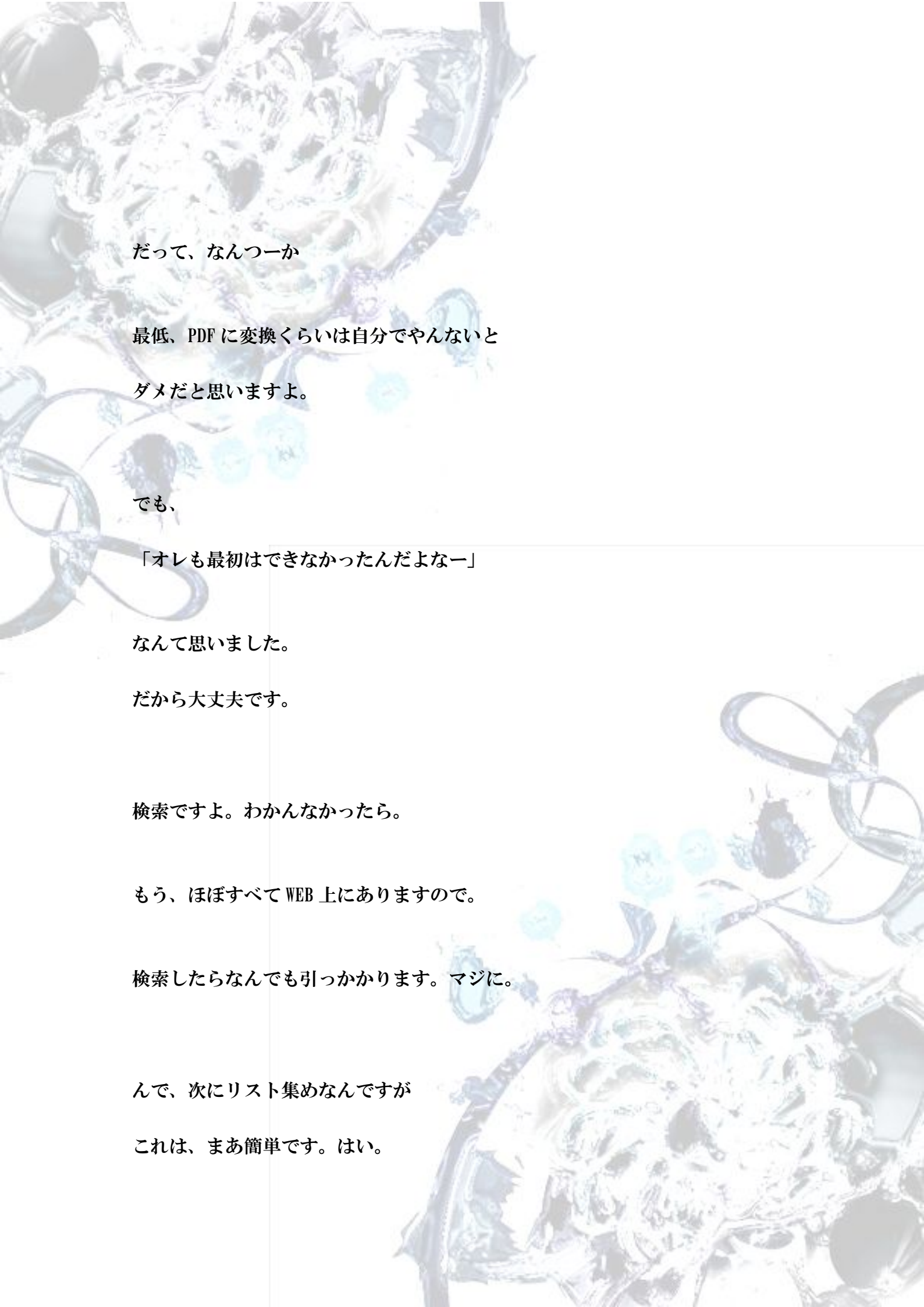
今日は最初なんでこんな感じです。

では、どうですか？

もう先に進みましょうか。

っつか、おそらく一向に進まないのかなーなんて

想像してしまいました。



だって、なんつーか

最低、PDFに変換くらいは自分でやらないと

ダメだと思いますよ。

でも、

「オレも最初はできなかつたんだよなー」

なんて思いました。

だから大丈夫です。

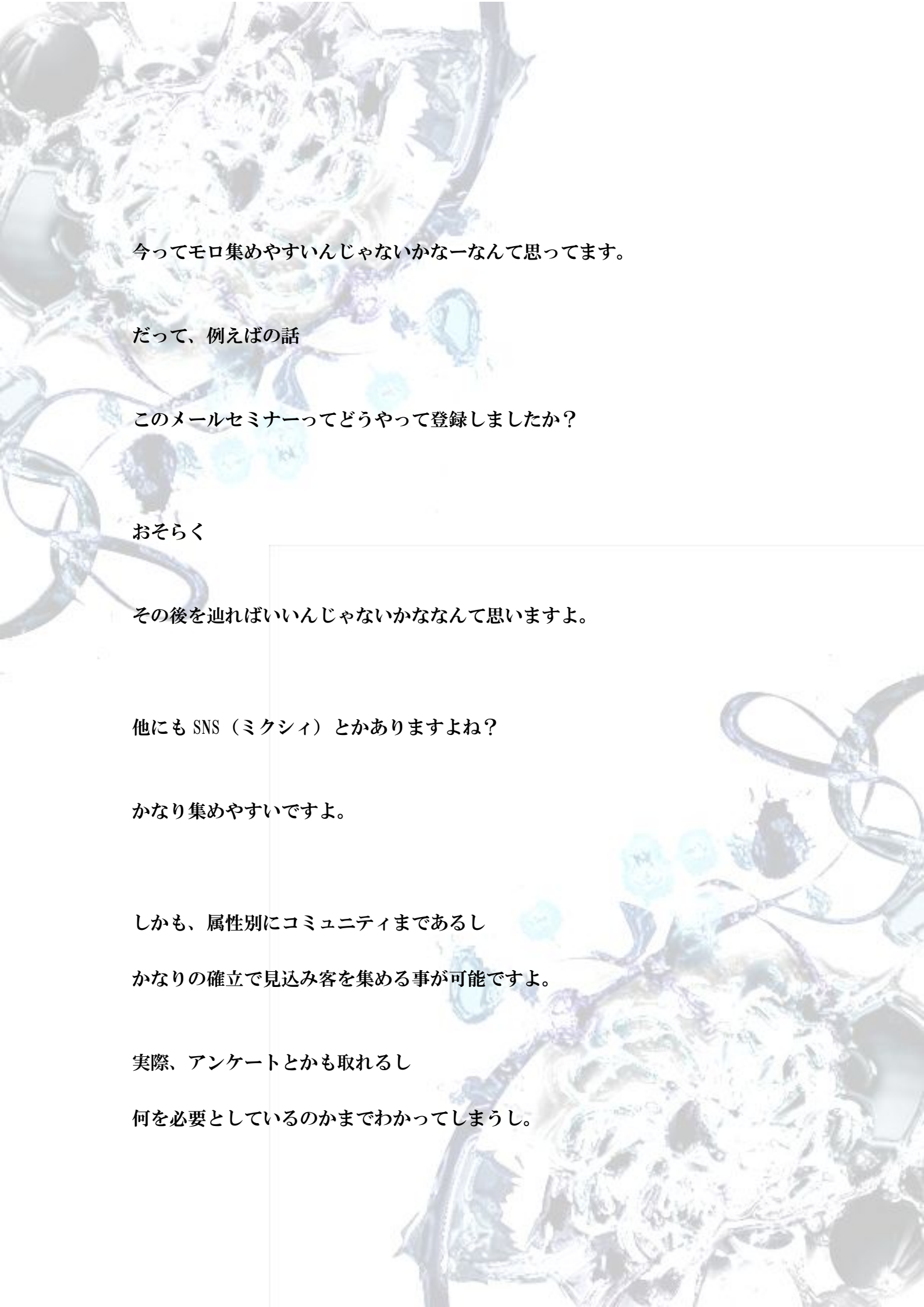
検索ですよ。わかんなかったら。

もう、ほぼすべてWEB上にありますので。

検索したらなんでも引っかかります。マジに。

んで、次にリスト集めなんですけど

これは、まあ簡単です。はい。



今ってモロ集めやすいんじゃないかなーなんて思ってます。

だって、例えばの話

このメールセミナーってどうやって登録しましたか？

おそらく

その後を辿ればいいんじゃないかななんて思いますよ。

他にも SNS（ミクシィ）とかありますよね？

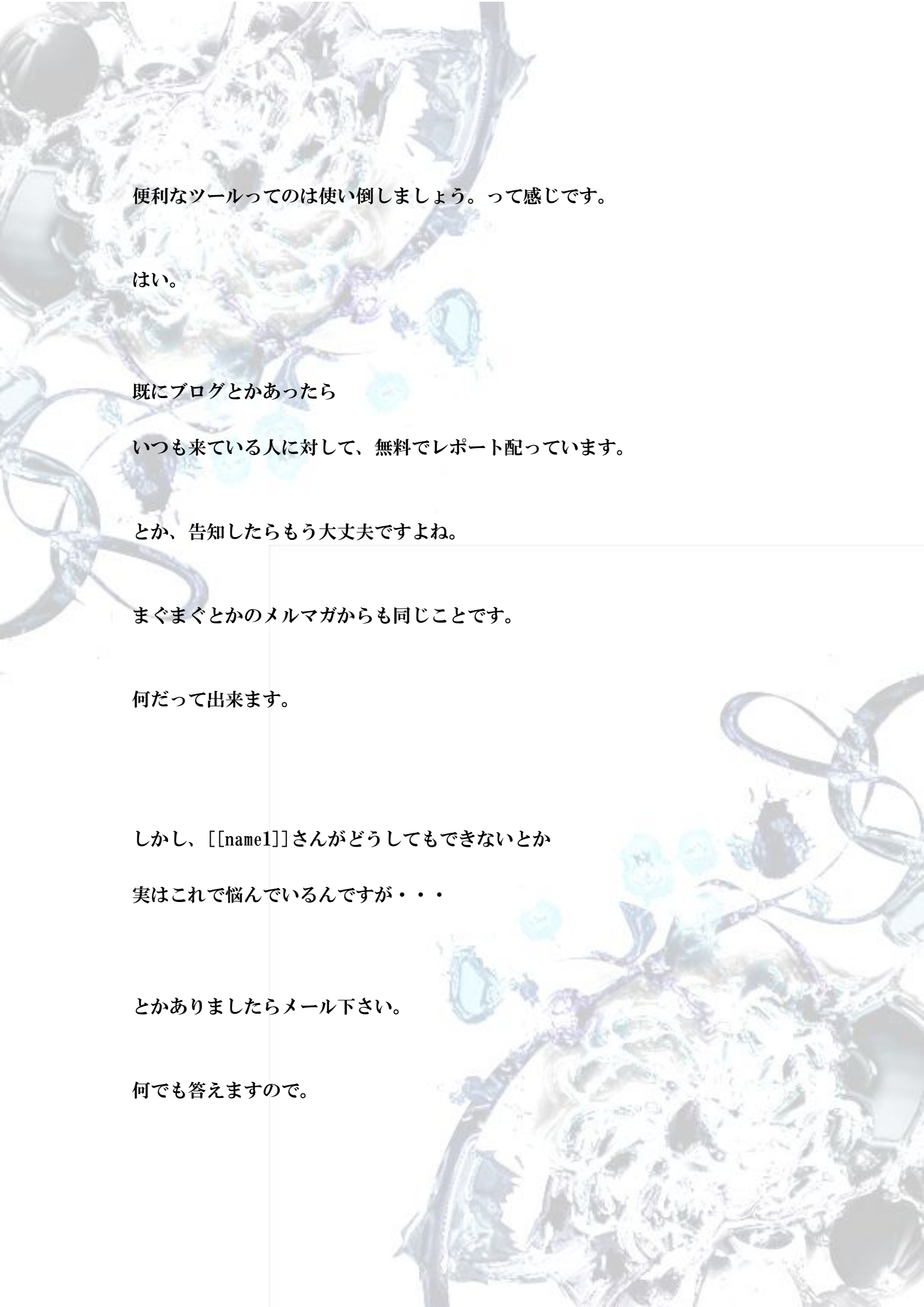
かなり集めやすいですよ。

しかも、属性別にコミュニティまであるし

かなりの確立で見込み客を集める事が可能ですよ。

実際、アンケートとかも取れるし

何を必要としているのかまでわかってしまうし。



便利なツールってのは使い倒しましょう。って感じです。

はい。

既にブログとかあったら

いつも来ている人に対して、無料でレポート配っています。

とか、告知したらもう大丈夫ですよ。

まぐまぐとかのメルマガからも同じことです。

何だって出来ます。

しかし、[[name1]]さんがどうしてもできないとか

実はこれで悩んでいるんですが・・・

とかありましたらメール下さい。

何でも答えますので。



私でよかったですよ。

おわりに

あるビズコムコミュで、

そこの新人アフィリエイター（4ヶ月目）から

マジに説教されました。（笑）

内容は、

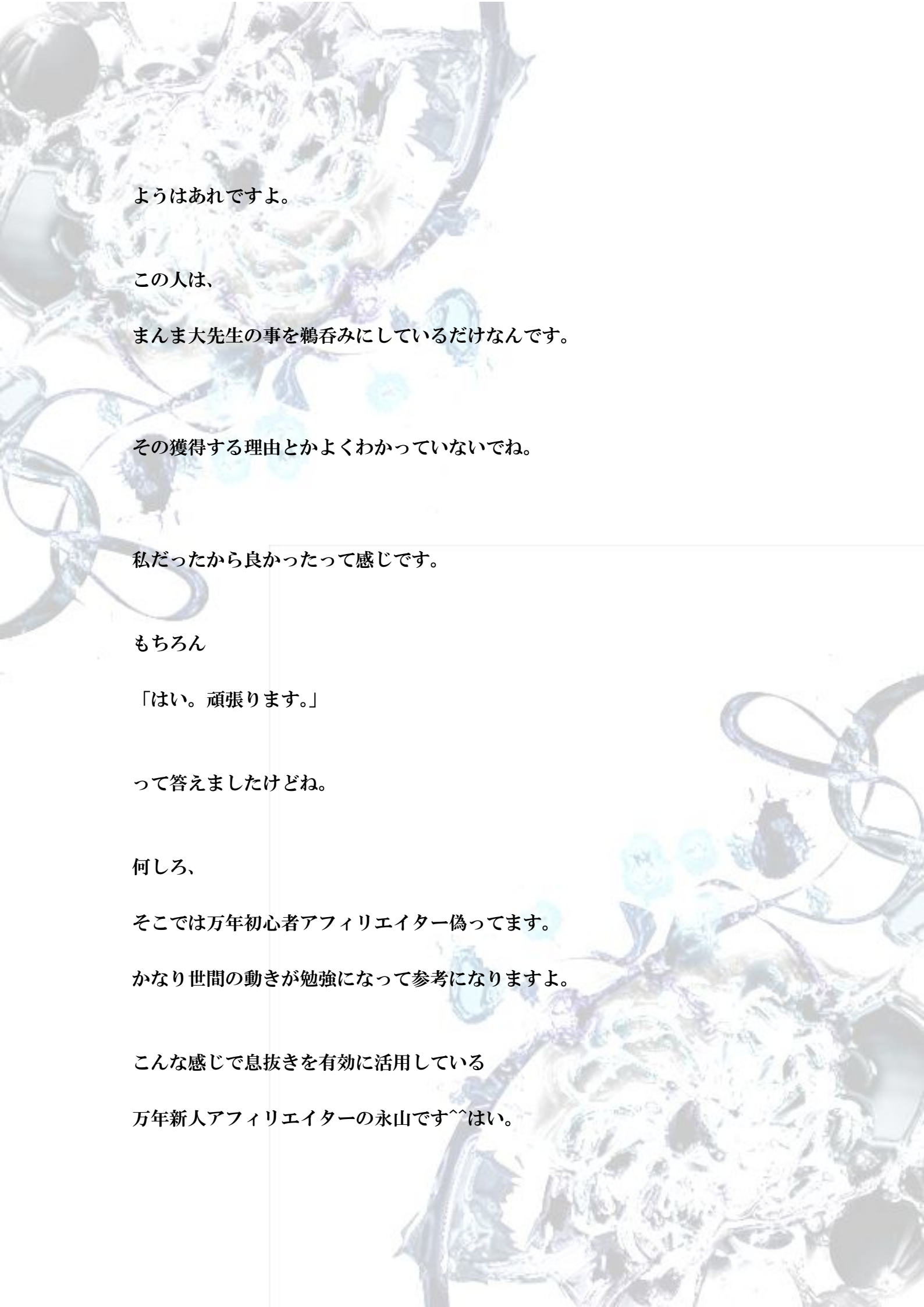
「もっと2ティア獲得目指しましょう！

儲けることできないですよ！後発組は頑張りましょう！」

って感じで困ったんですがね。

なんつーか、こんな感じのアホっぽいアドバイス

を受けてしまって困っている訳なんです



ようはあれですよ。

この人は、

まんま大先生の事を鵜呑みにしているだけなんです。

その獲得する理由とかよくわかっていないでね。

私だったから良かったって感じです。

もちろん

「はい。頑張ります。」

って答えましたけどね。

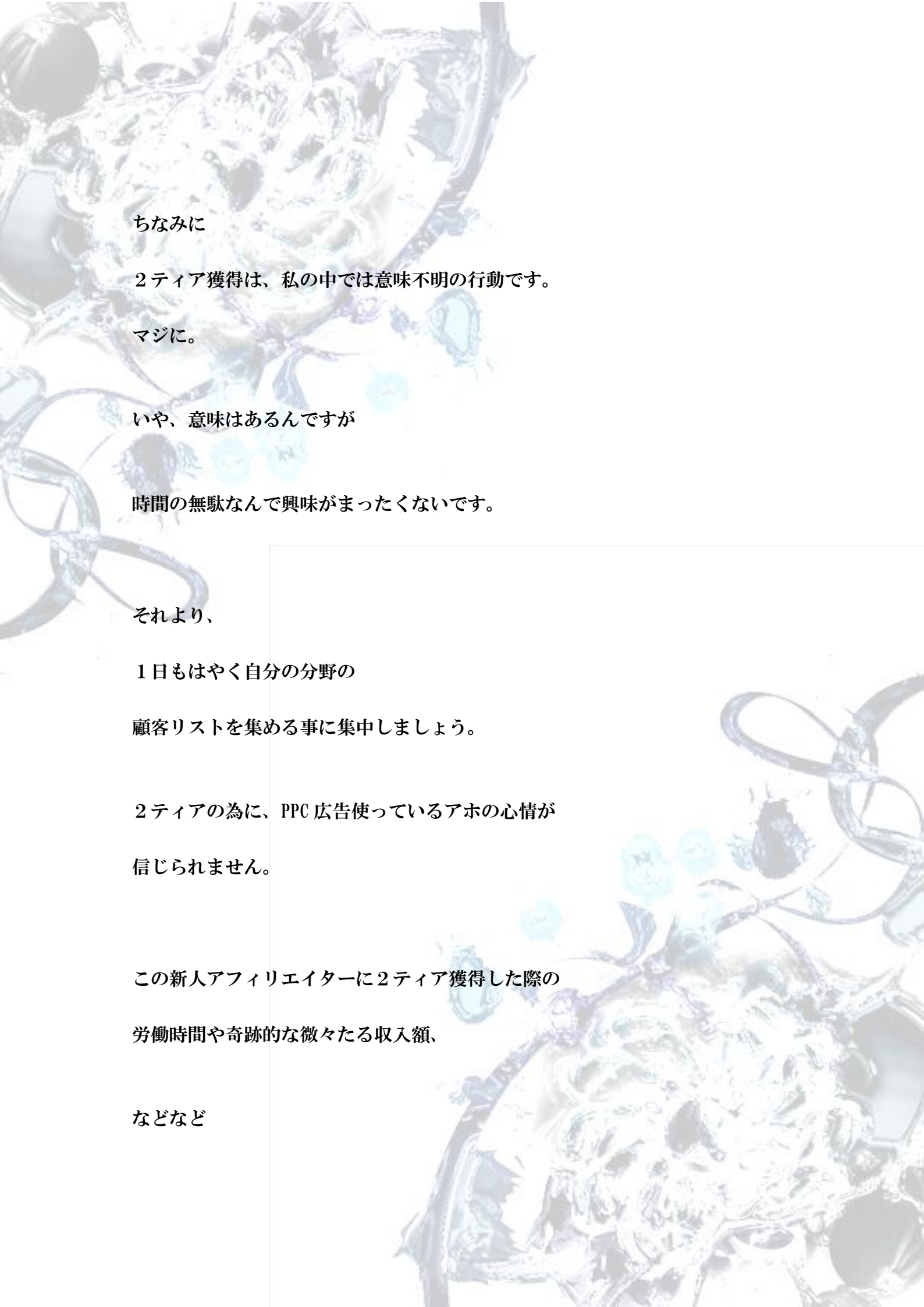
何しろ、

そこでは万年初心者アフィリエイター偽ってます。

かなり世間の動きが勉強になって参考になりますよ。

こんな感じで息抜きを有効に活用している

万年新人アフィリエイターの永山です^^はい。



ちなみに

2ティア獲得は、私の中では意味不明の行動です。

マジに。

いや、意味はあるんですが

時間の無駄なんで興味がまったくないです。

それより、

1日もはやく自分の分野の

顧客リストを集める事に集中しましょう。

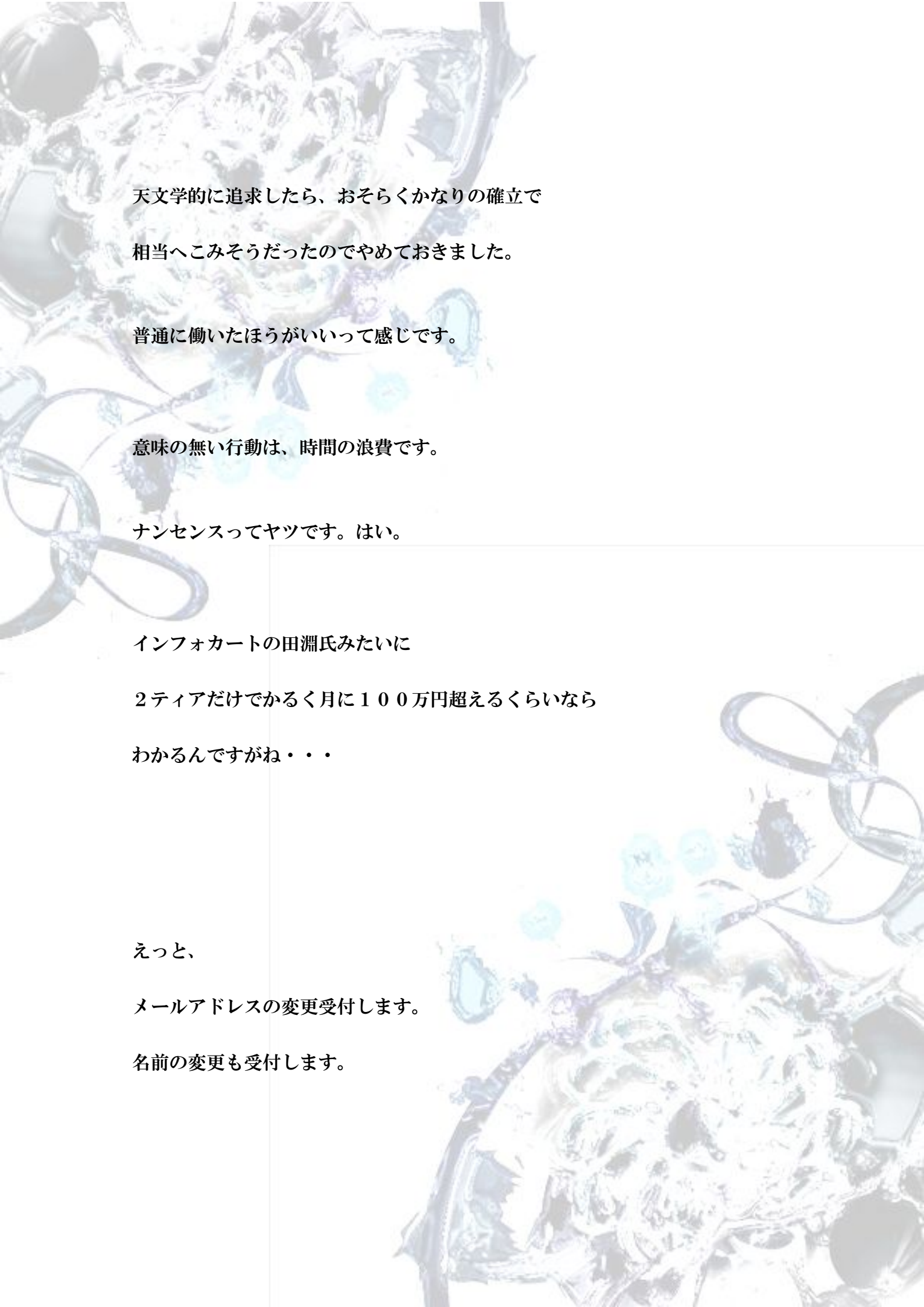
2ティアの為に、PPC 広告使っているアホの心情が

信じられません。

この新人アフィリエイトに2ティア獲得した際の

労働時間や奇跡的な微々たる収入額、

などなど



天文学的に追求したら、おそらくかなりの確立で
相当へこみそうだったのでやめておきました。

普通に働いたほうがいいって感じです。

意味の無い行動は、時間の浪費です。

ナンセンスってヤツです。はい。

インフォカートの田淵氏みたいに

2ティアだけでかるく月に100万円超えるくらいなら

わかるんですがね・・・

えっと、

メールアドレスの変更受付します。

名前の変更も受付します。



これらは、もうスグ自動化できるようにしますので

それまでは、このメールに返信をお願いします。

もう、大体わかりましたので。

質問・感想もこのメールに返信でOKです。

あと、前にアンケート取ったときに

質問とかあの時にしてた人はほとんど答えていません。

一通り目を通しました。

なのでお手数ですが

このメールに再度、お願いします。

よろしくお願いします。

では、何かありましたらメール下さい。



ありがとうございました。

永山

追伸

今日は午前中で仕事が終わり

家に帰ってパソコンの電源入れたときに数分たって

網戸にしていたんですが・・・

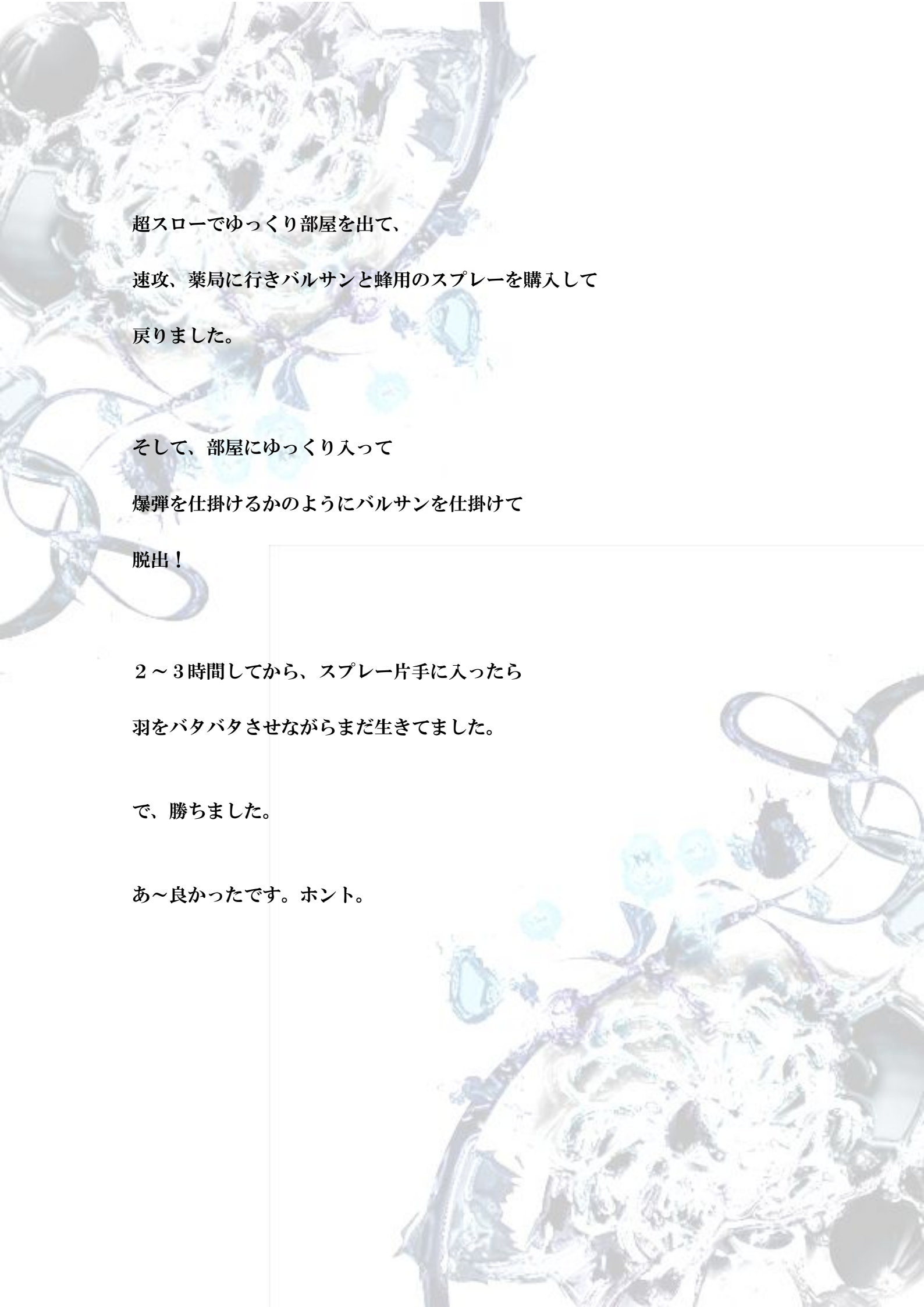
スズメ蜂が

網戸のちょっと開いていた隙間から入ってきました。

マジに固まりましてね（笑）

いや、パソコンの真ん前が窓なんで。

で、よく見ると2匹も入ってきました。



超スローでゆっくり部屋を出て、

速攻、薬局に行きバルサンと蜂用のスプレーを購入して

戻りました。

そして、部屋にゆっくり入って

爆弾を仕掛けるかのようにバルサンを仕掛けて

脱出！

2～3時間してから、スプレー片手に入ったら

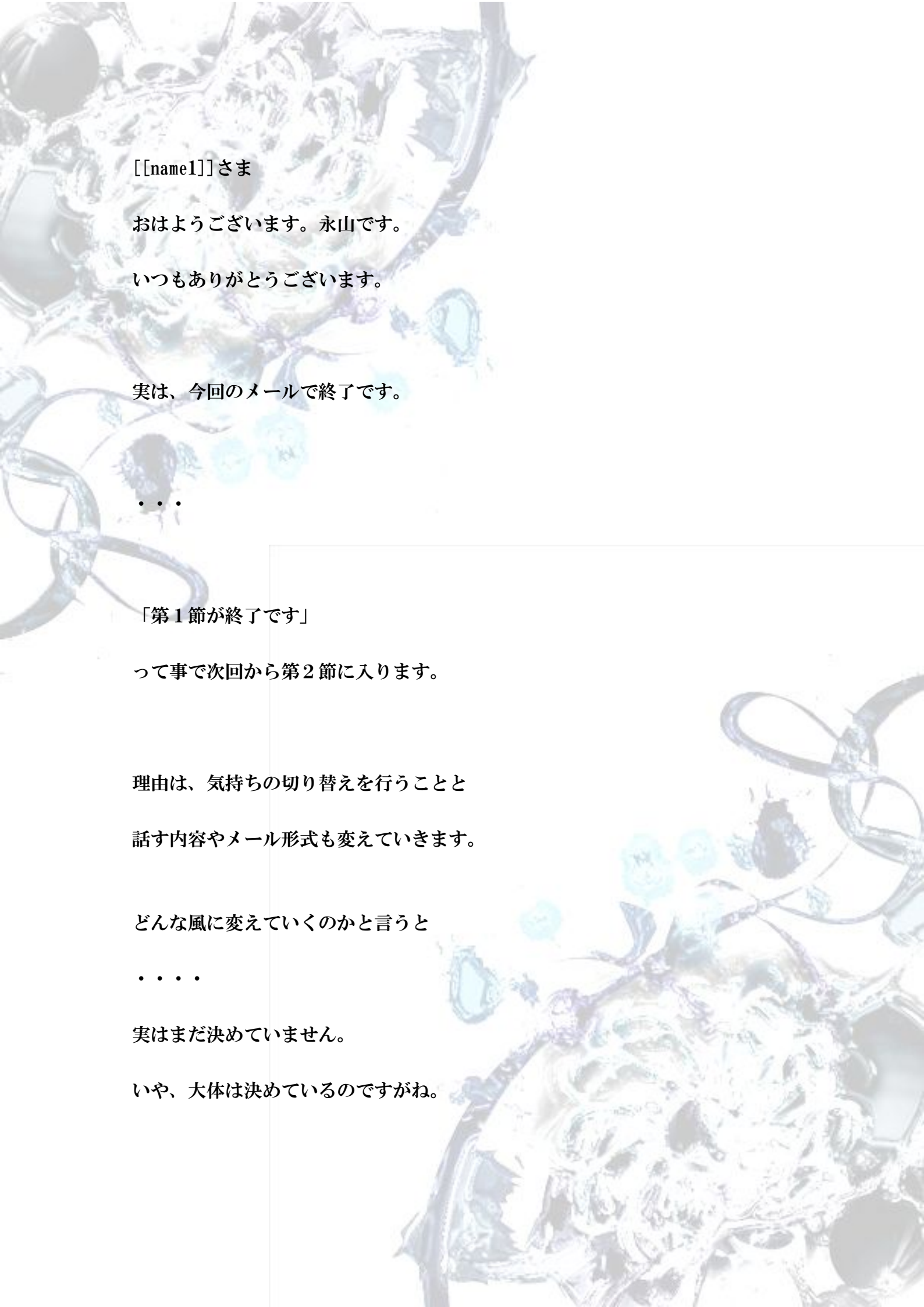
羽をバタバタさせながらまだ生きてました。

で、勝ちました。

あ～良かったです。ホント。

NO. 15





[[name1]]さま

こんばんわ。

先月の収入 8 8 5 万円の永山です。

初めて言いましたね。詳しい収入。

もう言うのやめますね。

あと2年後くらいに言いましょう。

自慢は、あんまり良くないんですよ。

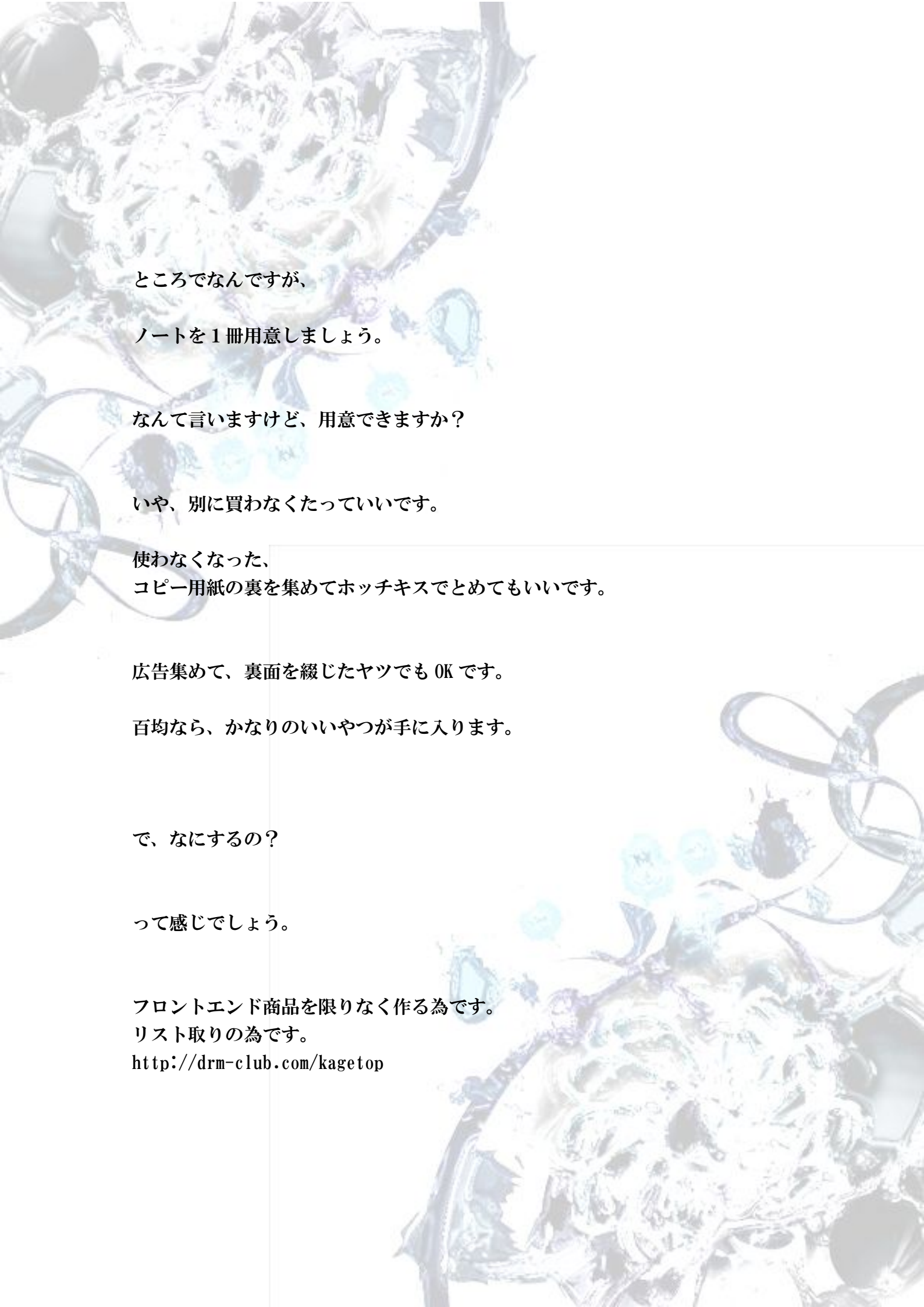
なぜなら、

響かないんですよ。読者の頭に。

逆に苦労話のほうが残ります。

これ、大事なんで頭の片隅にでも置いていて下さい。

自慢話はウザイです。マジに。



ところでなんですが、

ノートを一冊用意しましょう。

なんて言いますけど、用意できますか？

いや、別に買わなくたっていいです。

使わなくなった、
コピー用紙の裏を集めてホッチキスでとめてもいいです。

広告集めて、裏面を綴じたヤツでも OK です。

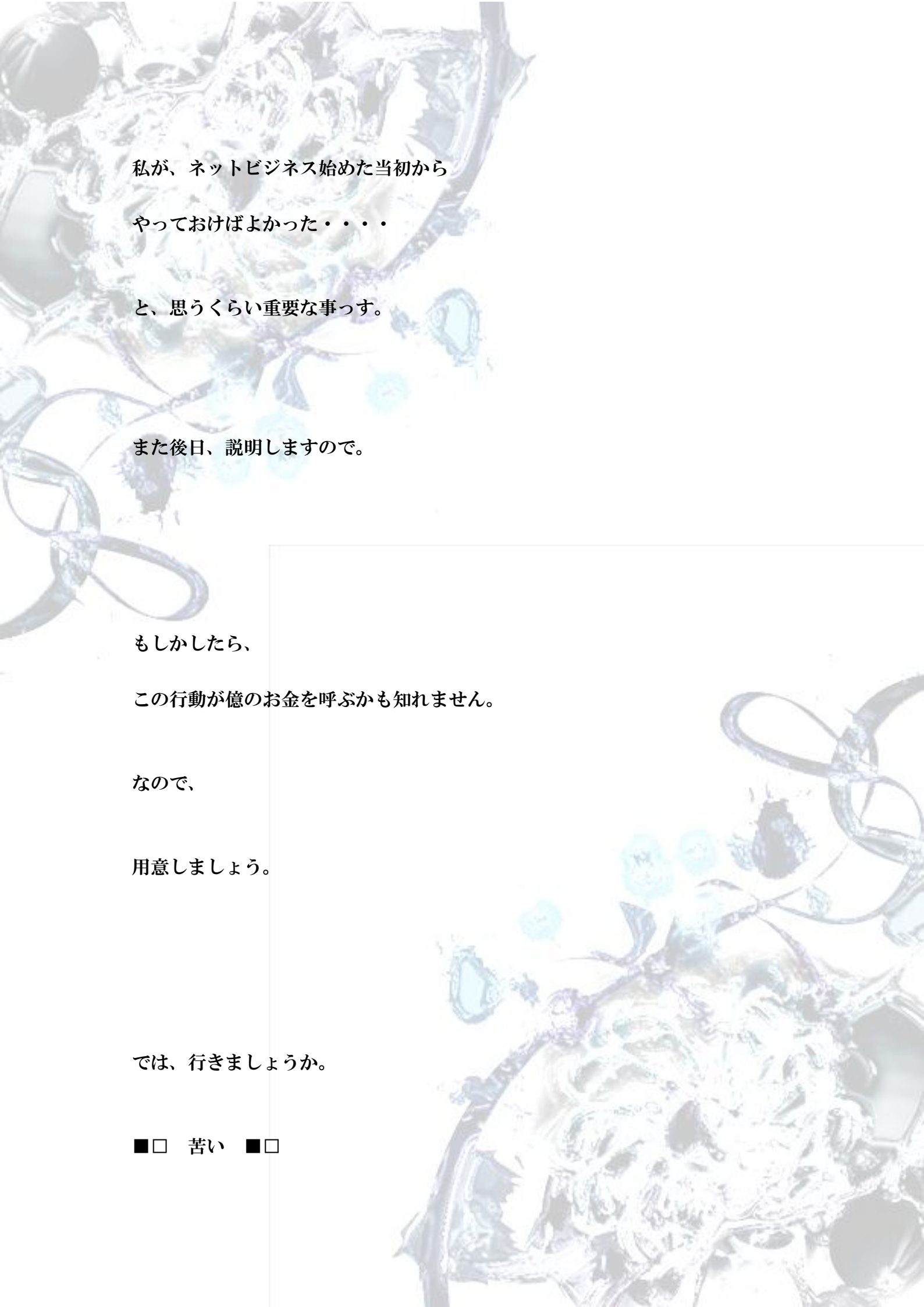
百均なら、かなりのいいやつが手に入ります。

で、なにをするの？

って感じでしょう。

フロントエンド商品を限りなく作る為です。
リスト取りの為です。

<http://drm-club.com/kagetop>



私が、ネットビジネス始めた当初から

やっておけばよかった……

と、思うくらい重要な事っす。

また後日、説明しますので。

もしかしたら、

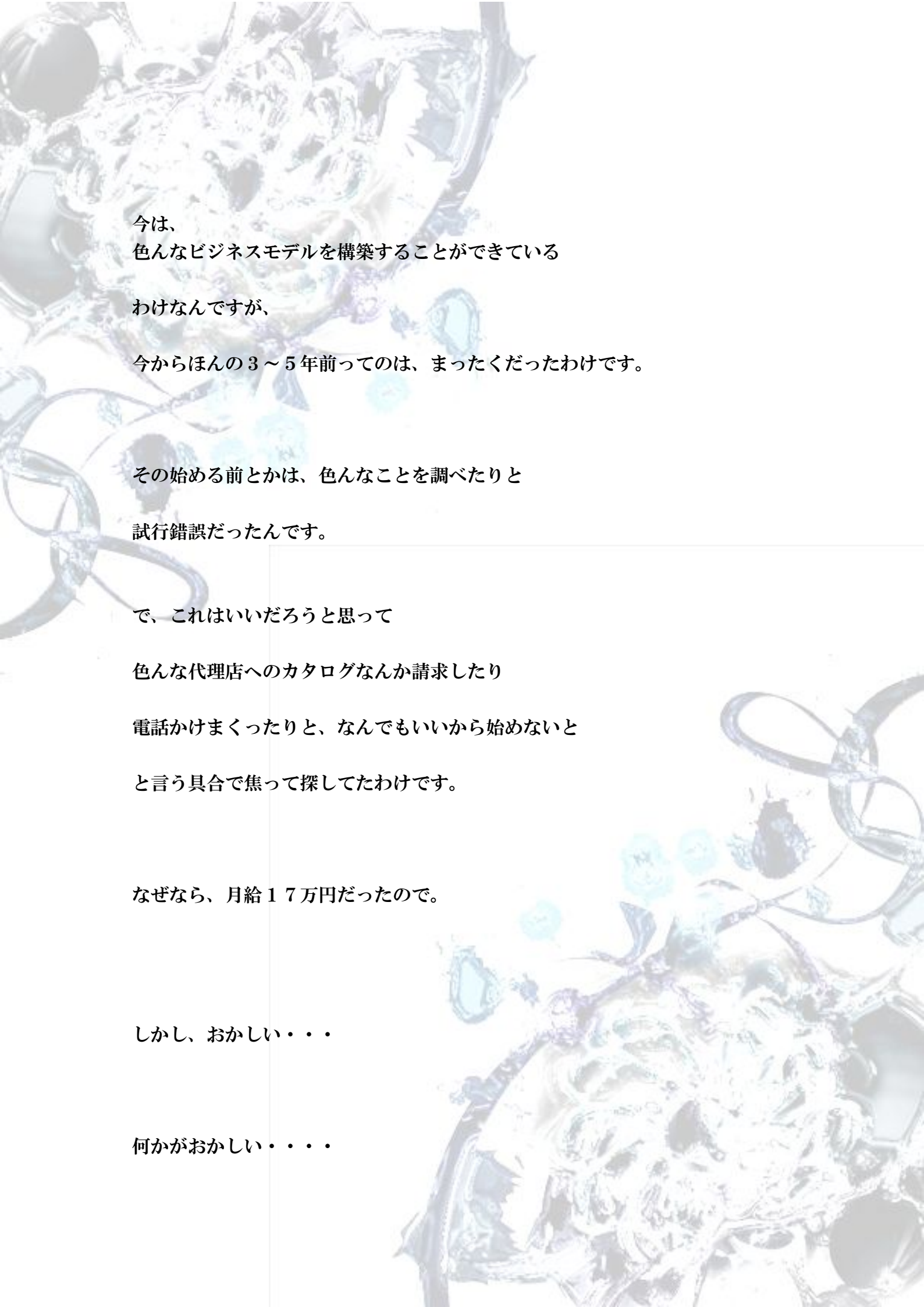
この行動が億のお金を呼ぶかも知れません。

なので、

用意しましょう。

では、行きましょうか。

■□ 辛い ■□



今は、
色んなビジネスモデルを構築することができる

わけなんです、

今からほんの3～5年前ってのは、まったくだったわけです。

その始める前とかは、色んなことを調べたりと

試行錯誤だったんです。

で、これはいいだろうと思って

色んな代理店へのカタログなんか請求したり

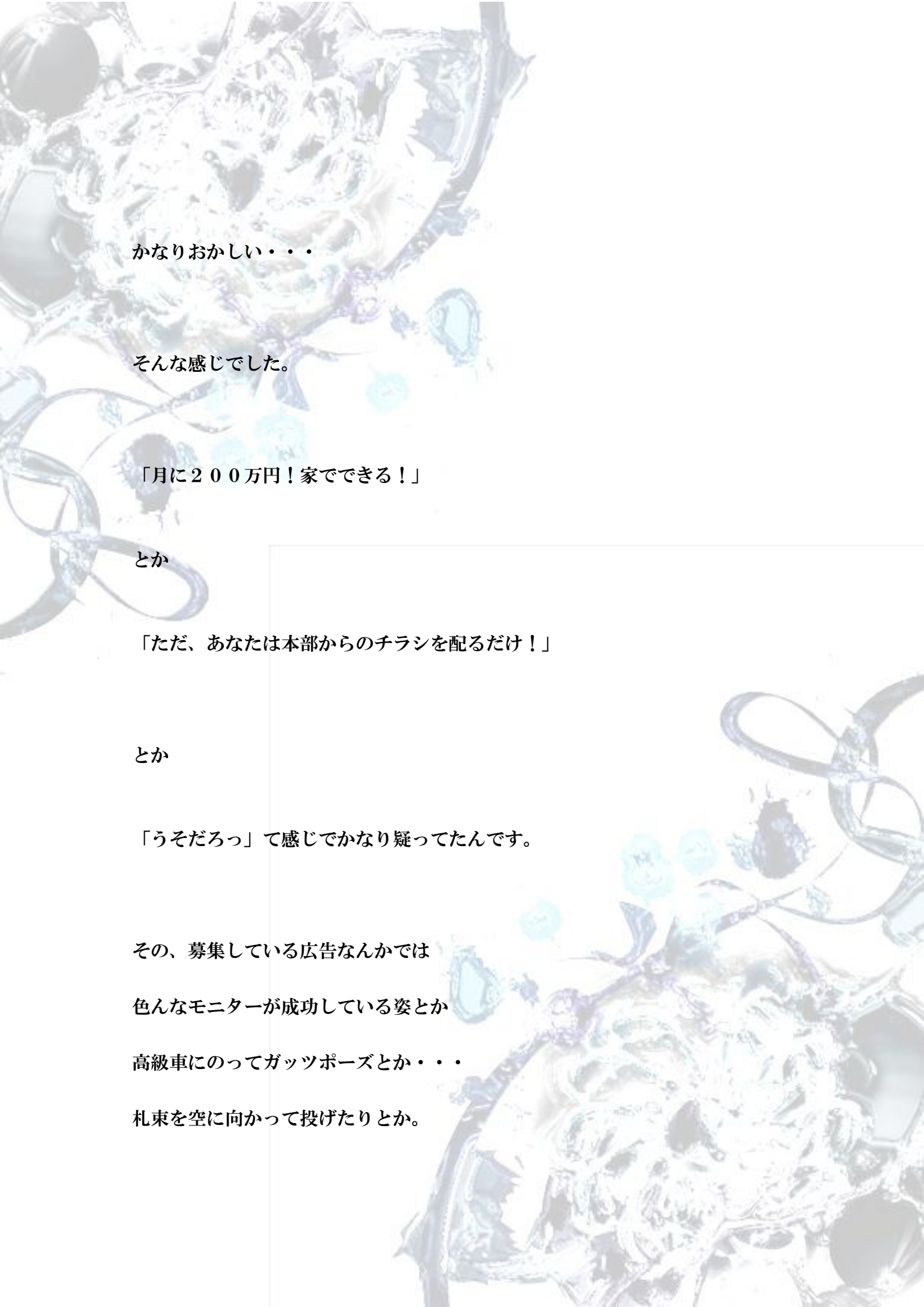
電話かけまくったりと、なんでもいいから始めないと

と言う具合で焦って探してたわけです。

なぜなら、月給17万円だったの。

しかし、おかしい・・・

何かがおかしい・・・



かなりおかしい……

そんな感じでした。

「月に200万円！家でできる！」

とか

「ただ、あなたは本部からのチラシを配るだけ！」

とか

「うそだろっ」で感じでかなり疑ってたんです。

その、募集している広告なんかでは

色んなモニターが成功している姿とか

高級車にのってガッツポーズとか……

札幌を空に向かって投げたりとか。



んんん・・・

そんな、簡単だったら、みんなやってるじゃん・・・

って感じでイマイチ踏み込みきれなかったんですね。

で、その頃ちょうど

高校のときの同級生が仕事を辞めたんです。

その同級生ってのは

その代理店を募集している所で働いていたわけで

話を聞くことができたんですが

ちょっと唖然としてしまってますね。

なんと、ほとんどの代理店ビジネスってのは

最初の頭金と月々の登録料（何かしらの購入代金）で

成り立っているって話なんですよ。

マジに。



コレって言うのは

ほとんどがそうで、

いや、

そうでないところもあるわけです。

これにはさすがにマジかよって感じで思ってしまったね (汗)

代理店詐欺ってヤツです。

で、注意して下さいね。

今はかなり何でも募集しています。

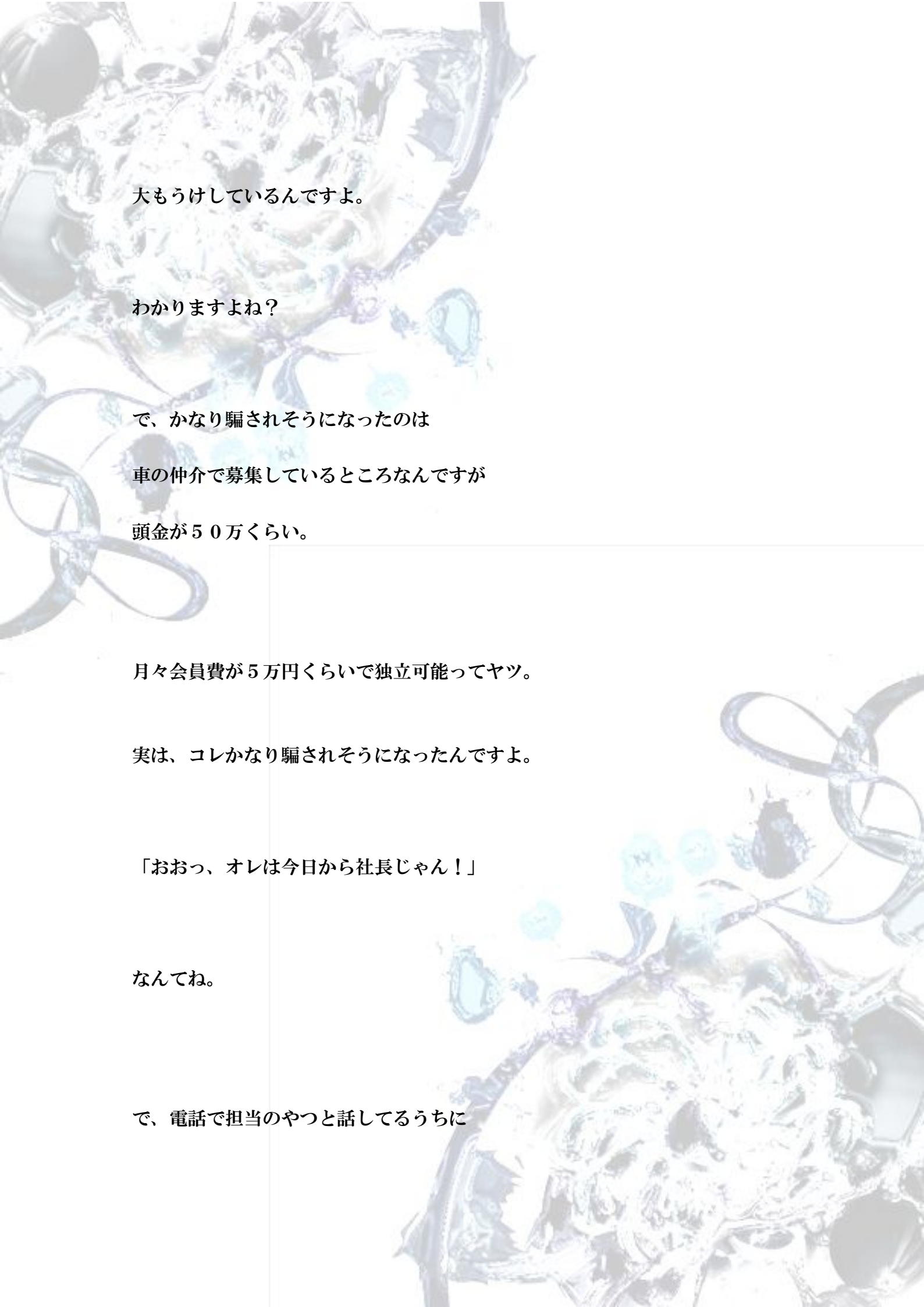
今から、始める人、始めたい人ってのはかなり

慎重に調べたほうがいいです。マジに。

大損するかもしれないんで。

大体ね、そんな稼げるんだったら代理店なんか

募集しないでさっさと誰にも頼らないで自分たちで



大もうけしているんですよ。

わかりますよね？

で、かなり騙されそうになったのは
車の仲介で募集しているところなんです
が
頭金が50万くらい。

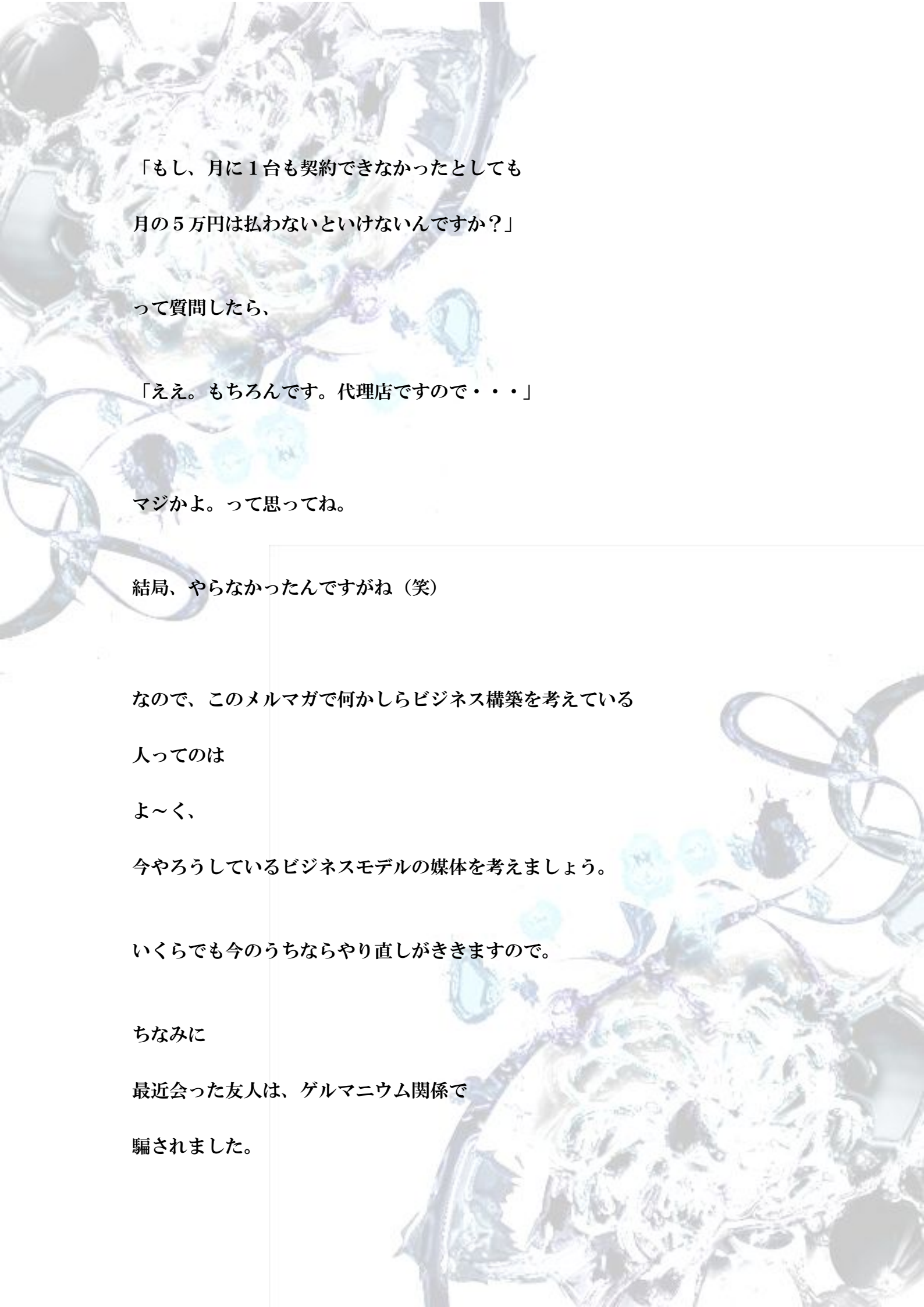
月々会員費が5万円くらいで独立可能ってヤツ。

実は、コレかなり騙されそうになったんですよ。

「おおっ、オレは今日から社長じゃん！」

なんてね。

で、電話で担当のやつと話してるうちに



「もし、月に1台も契約できなかったとしても
月の5万円は払わないといけないんですか？」

って質問したら、

「ええ。もちろんです。代理店ですので・・・」

マジかよ。って思ってね。

結局、やらなかったんですがね (笑)

なので、このメルマガで何かしらビジネス構築を考えている

人ってのは

よ〜く、

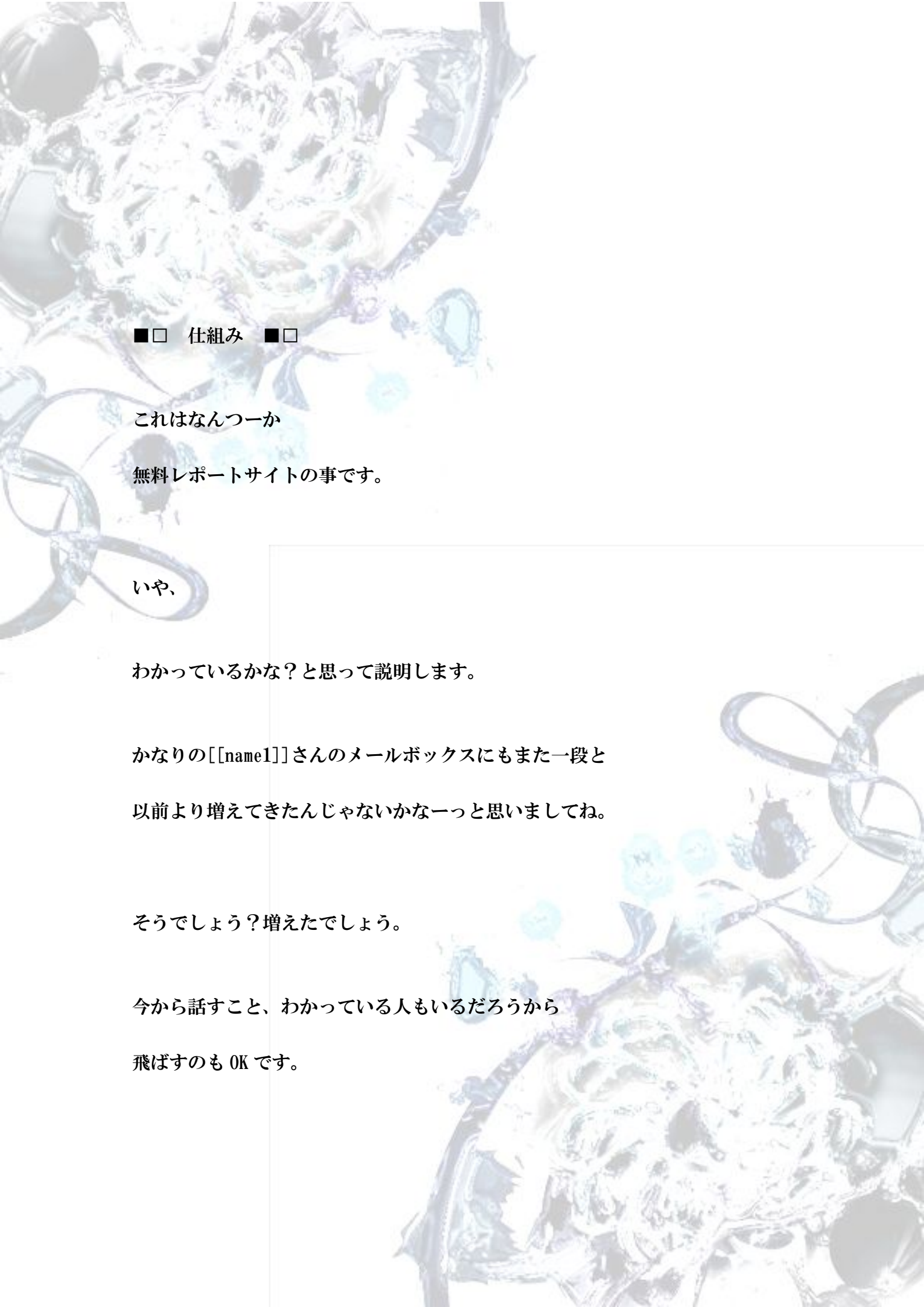
今やろうしているビジネスモデルの媒体を考えましょう。

いくらでも今のうちならやり直しがききますので。

ちなみに

最近会った友人は、ゲルマニウム関係で

騙されました。



■□ 仕組み ■□

これはなんつーか

無料レポートサイトの事です。

いや、

わかっているかな？と思って説明します。

かなりの[[name1]]さんのメールボックスにもまた一段と

以前より増えてきたんじゃないかなーっと思ひましてね。

そうでしょう？増えたでしょう。

今から話すこと、わかっている人もいるだろうから

飛ばすのも OK です。

適当にお願いします。

無料レポートサイトから、

あっ、今たくさんできましたよね？それ系のサイトが。

で、請求したら必ず

2～3誌のメルマガに登録しないといけないわけです。

で、どんどん請求する度に

メルマガ数も増え続けるってわけです。

それで、

このメールセミナーのメールも紛れ込んでるって感じです^^

もし、[[name1]]さんが別にしたいと言ってくれるんでしたら

メール下さい。配信先メールアドレス変えますので。

で、その何を言いたいのか

訳がわからない多くのメルマガの中には、無料レポートが

さらに紹介されているわけです。

これはなぜ？って感じじゃないですか？

なんで、他人の無料レポートを紹介しているのか。

無料レポートサイトには、

それぞれが違うと思うんですが、ポイントってのが

ありまして、そのポイントが増えれば増えるほど

協賛メルマガって感じで、サイトで紹介されやすく

なるって感じです。

もしくは、他人からも紹介されやすくなる。

こんな感じで、レポート紹介しているんですよ。

簡単に言えばね。

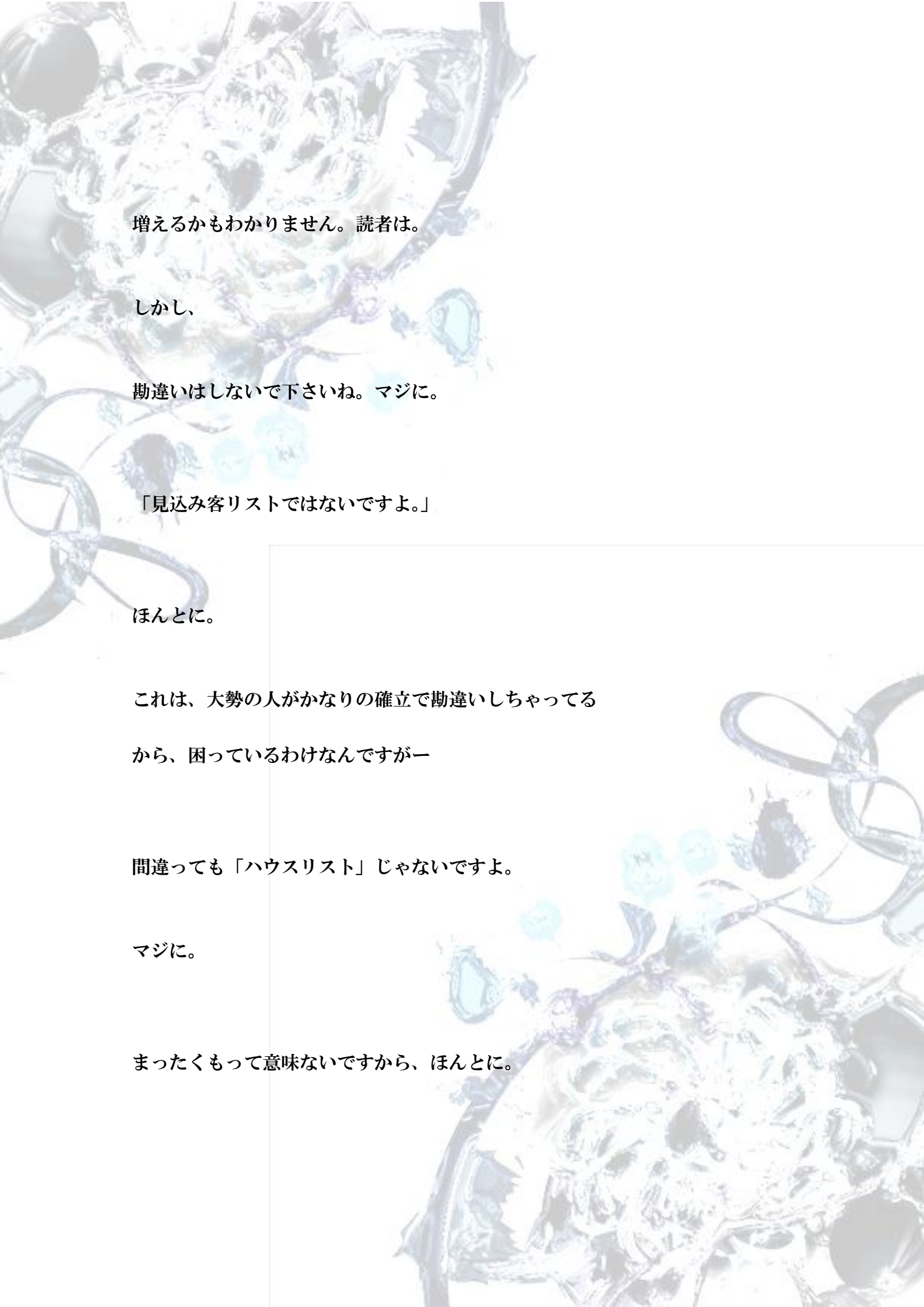
そのぶん顧客リストも増えるって感じで

その気になってバンバン紹介しちゃってるって感じです。

はい。

わかりましたか？

ここからなんですがよく読んで下さい。



増えるかもわかりません。読者は。

しかし、

勘違いはしないで下さいね。マジに。

「見込み客リストではないですよ。」

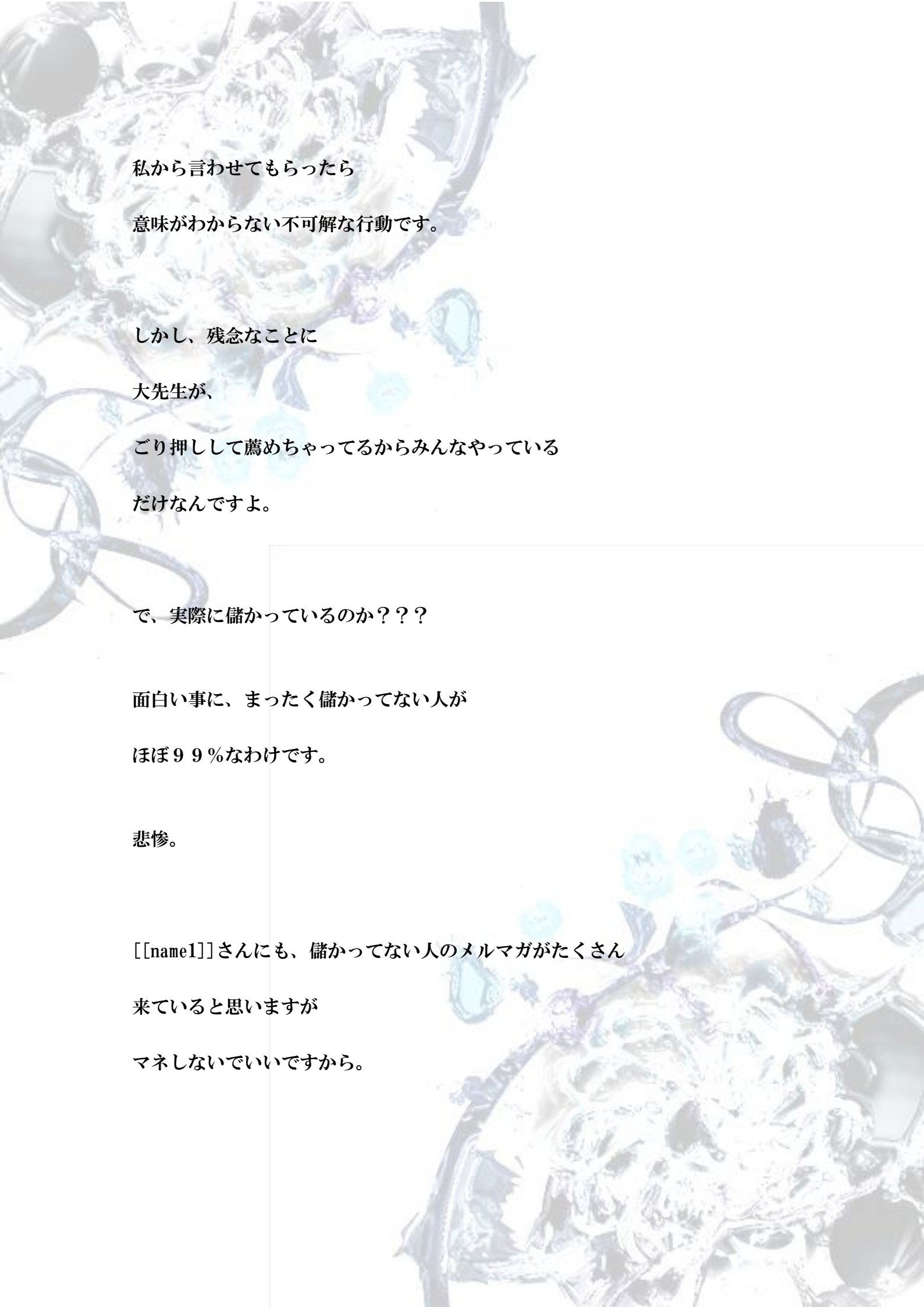
ほんとに。

これは、大勢の人がかなりの確立で勘違いしちゃってる
から、困っているわけなんですが一

間違っても「ハウスリスト」じゃないですよ。

マジに。

まったくもって意味ないですから、ほんとに。



私から言わせてもらったら
意味がわからない不可解な行動です。

しかし、残念なことに
大先生が、
ごり押しして薦めちゃってるからみんなやっている
だけなんですよ。

で、実際に儲かっているのか???

面白い事に、まったく儲かってない人が
ほぼ99%なわけです。

悲惨。

[[name1]]さんにも、儲かってない人のメルマガがたくさん
来ていると思いますが
マネしないでいいですから。

かなりアホな行動ですので。

実は、[[name1]]さん、

あんな事しなくちゃいけないの？

とか思ってたら、まったくしなくてOKです。

儲かってない人の真似なんてしても

儲かれないですから。

で、今から立て直ししたい人はどうすんの？

って感じでしょう。

簡単です。

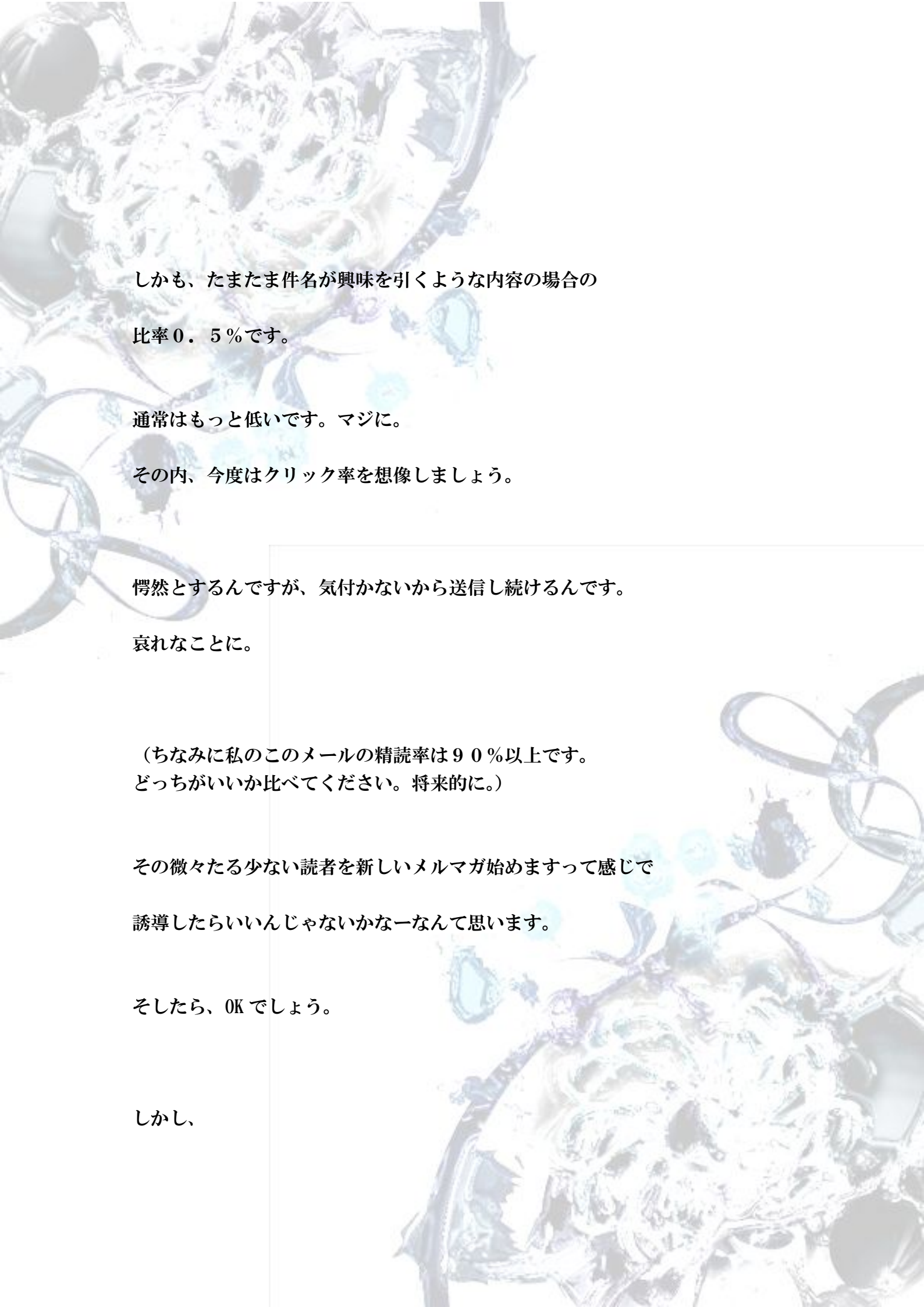
多分、そのスタイル止めてもほとんど読まれないですので

新規の読者は別に移すだけでOKです。

8000人のアホ系メルマガを例えに出すと

大体、40人しか読んでいません。

精読率0.5%以下です。



しかも、たまたま件名が興味を引くような内容の場合の
比率0.5%です。

通常はもっと低いです。マジに。

その内、今度はクリック率を想像しましょう。

愕然とするんですが、気付かないから送信し続けるんです。

哀れなことに。

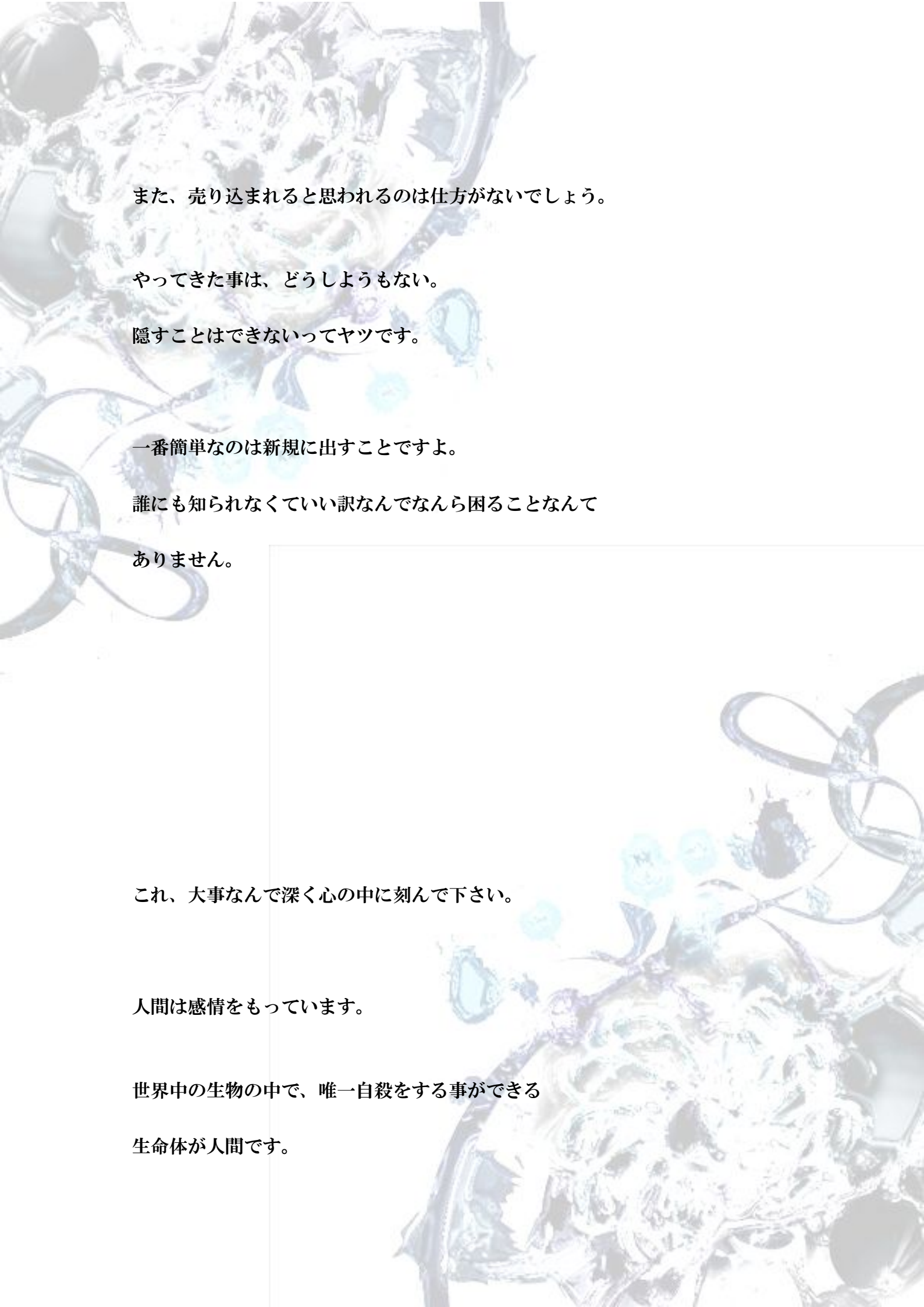
(ちなみに私のこのメールの精読率は90%以上です。
どっちがいいか比べてください。将来的に。)

その微々たる少ない読者を新しいメルマガ始めますって感じで

誘導したらいいんじゃないかなーなんて思います。

そしたら、OKでしょう。

しかし、



また、売り込まれると思われるのは仕方がないでしょう。

やってきた事は、どうしようもない。

隠すことはできないってヤツです。

一番簡単なのは新規に出すことですよ。

誰にも知られなくていい訳なんでなんら困ることなんて

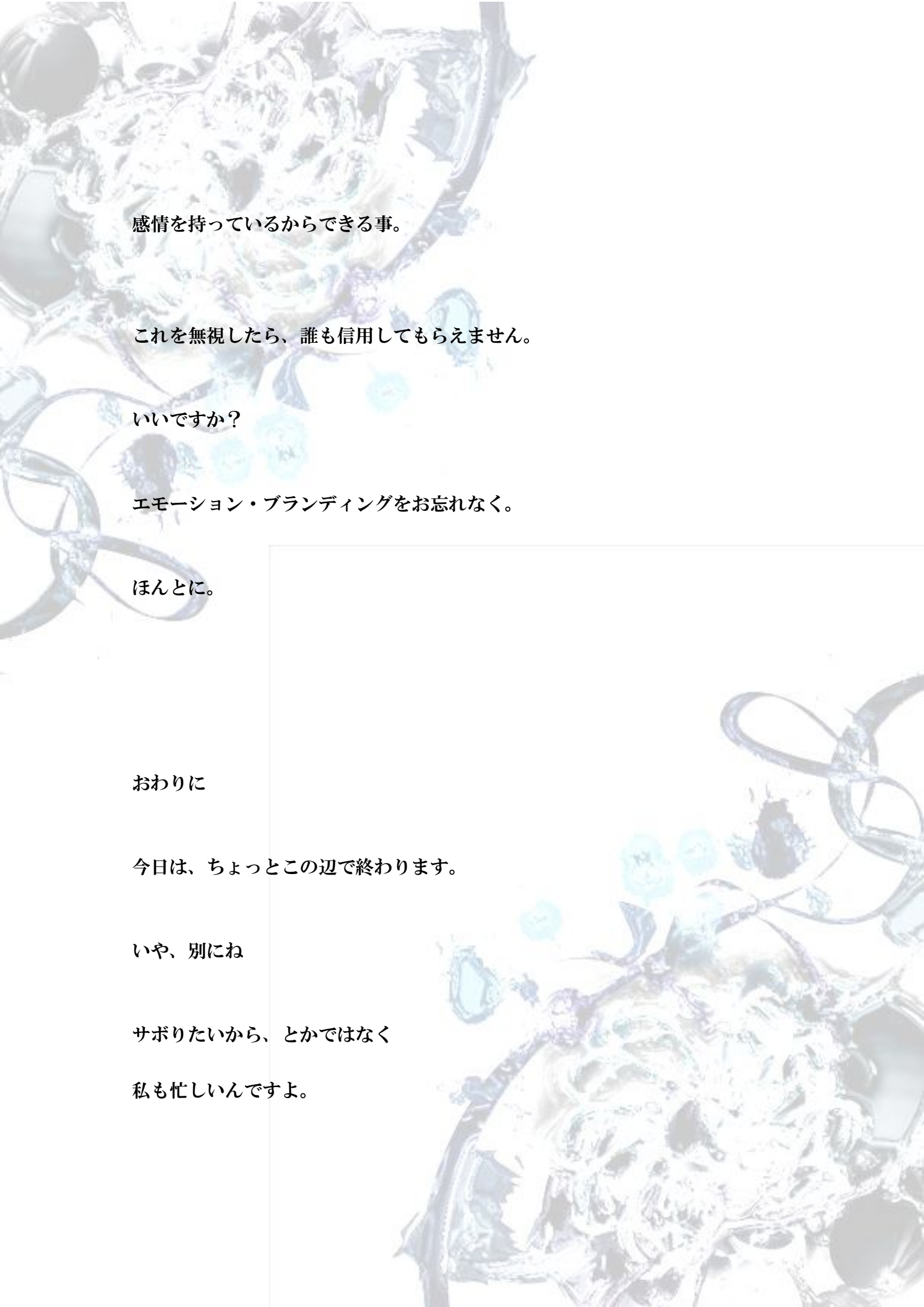
ありません。

これ、大事なんで深く心の中に刻んで下さい。

人間は感情をもっています。

世界中の生物の中で、唯一自殺をする事ができる

生命体が人間です。



感情を持っているからできる事。

これを無視したら、誰も信用してもらえません。

いいですか？

エモーション・ブランディングをお忘れなく。

ほんとに。

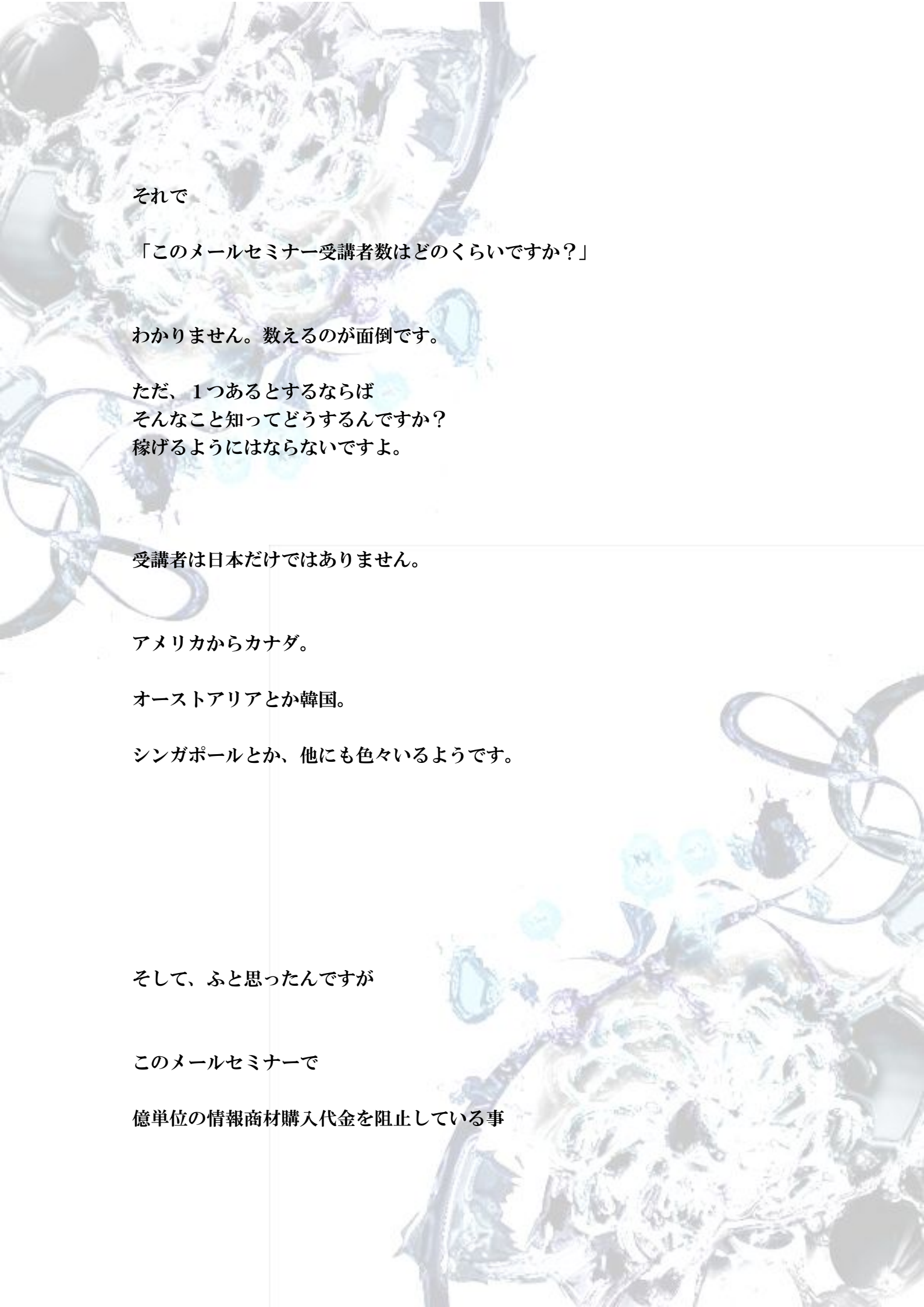
おわりに

今日は、ちょっこの辺で終わります。

いや、別にね

サボりたいから、とかではなく

私も忙しいんですよ。



それで

「このメールセミナー受講者数はどのくらいですか？」

わかりません。数えるのが面倒です。

ただ、1つあるとするならば
そんなこと知ってどうするんですか？
稼げるようにはならないですよ。

受講者は日本だけではありません。

アメリカからカナダ。

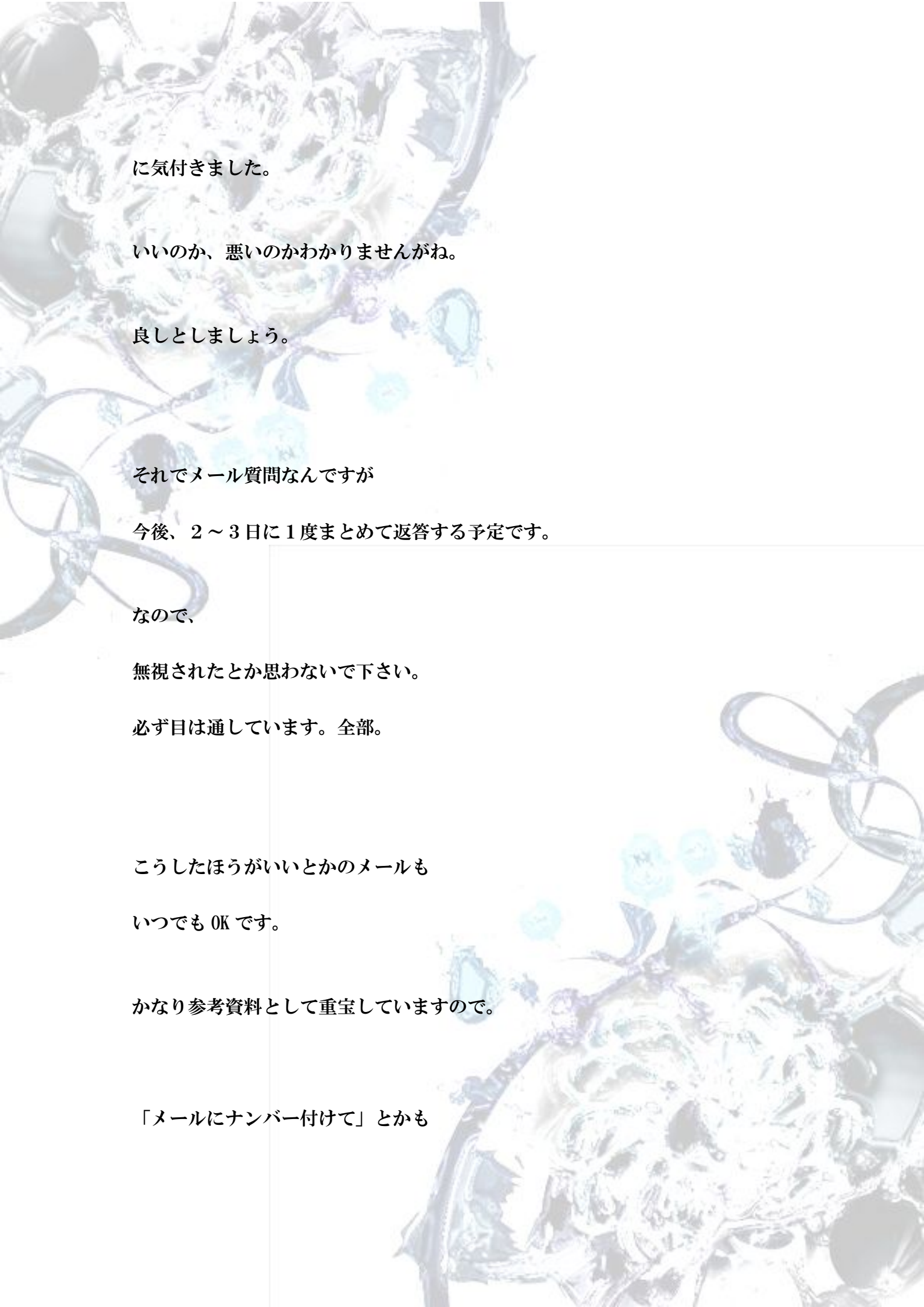
オーストリアとか韓国。

シンガポールとか、他にも色々いるようです。

そして、ふと思ったんですが

このメールセミナーで

億単位の情報商材購入代金を阻止している事



に気づきました。

いいのか、悪いのかわかりませんがね。

良しとしましょう。

それでメール質問なんですが

今後、2～3日に1度まとめて返答する予定です。

なので、

無視されたとか思わないで下さい。

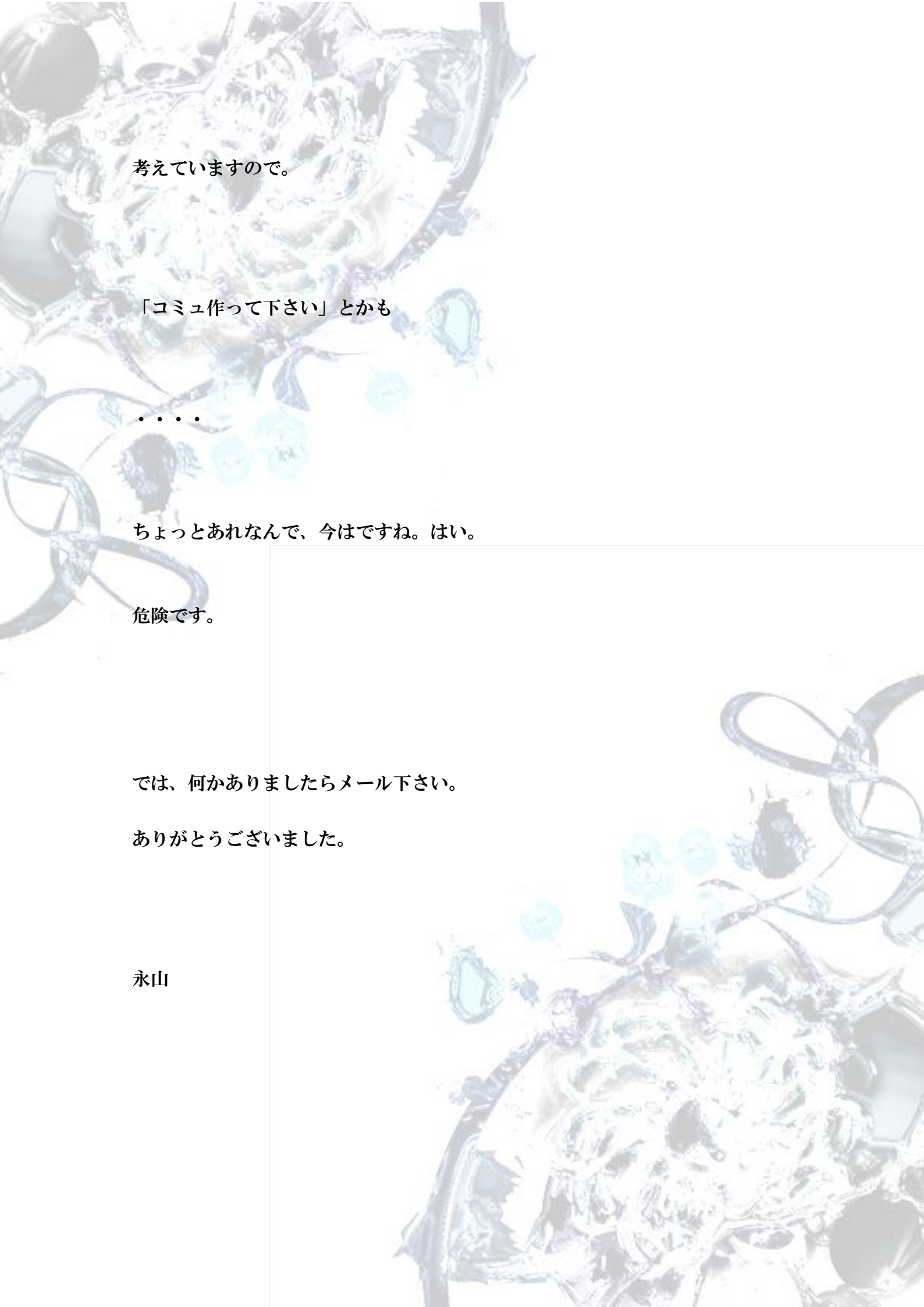
必ず目は通しています。全部。

こうしたほうがいいのかのメールも

いつでもOKです。

かなり参考資料として重宝していますので。

「メールにナンバー付けて」とかも



考えていますので。

「コミュ作って下さい」とかも

.....

ちょっとあれなんで、今はですね。はい。

危険です。

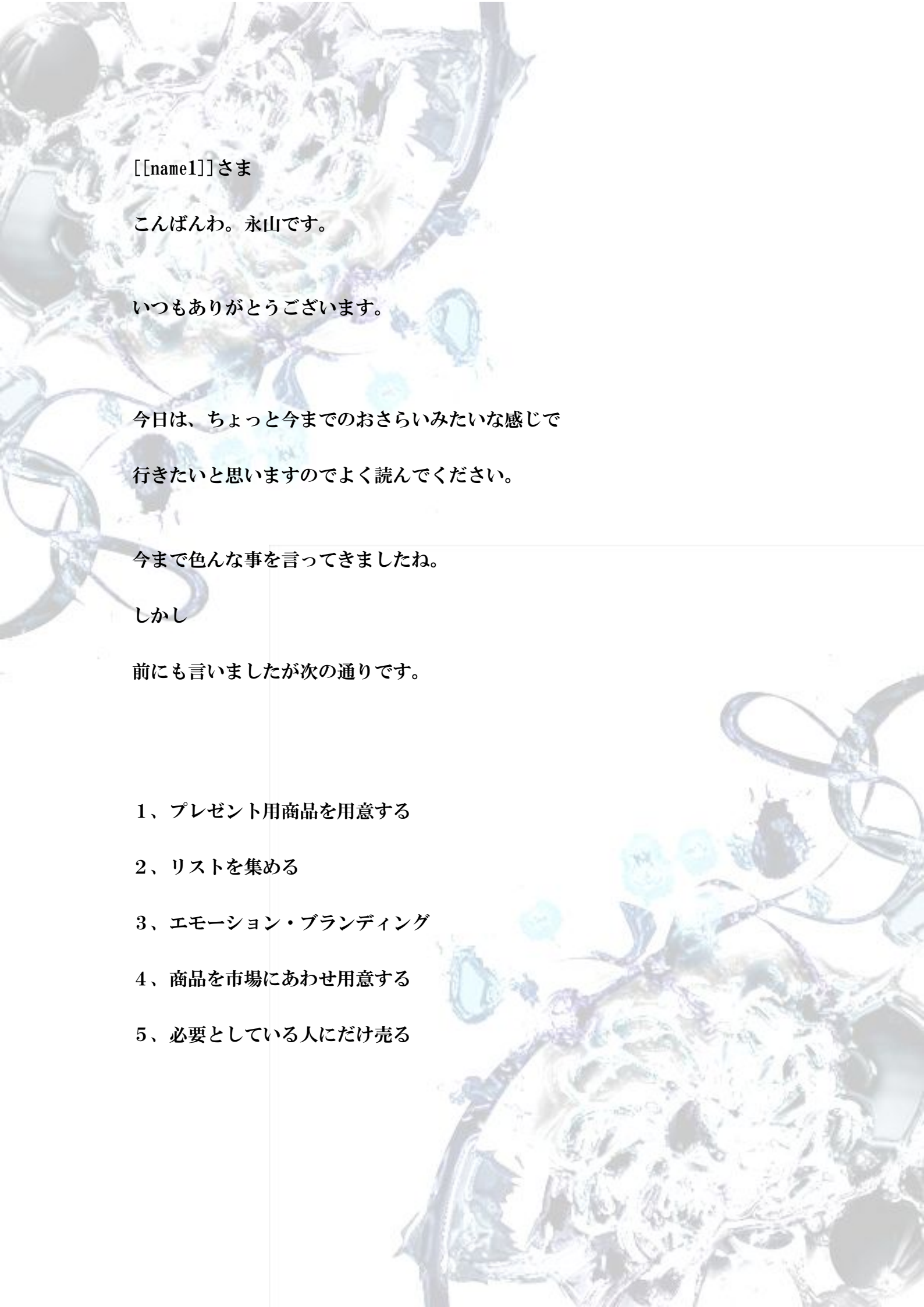
では、何かありましたらメール下さい。

ありがとうございました。

永山

NO. 16





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

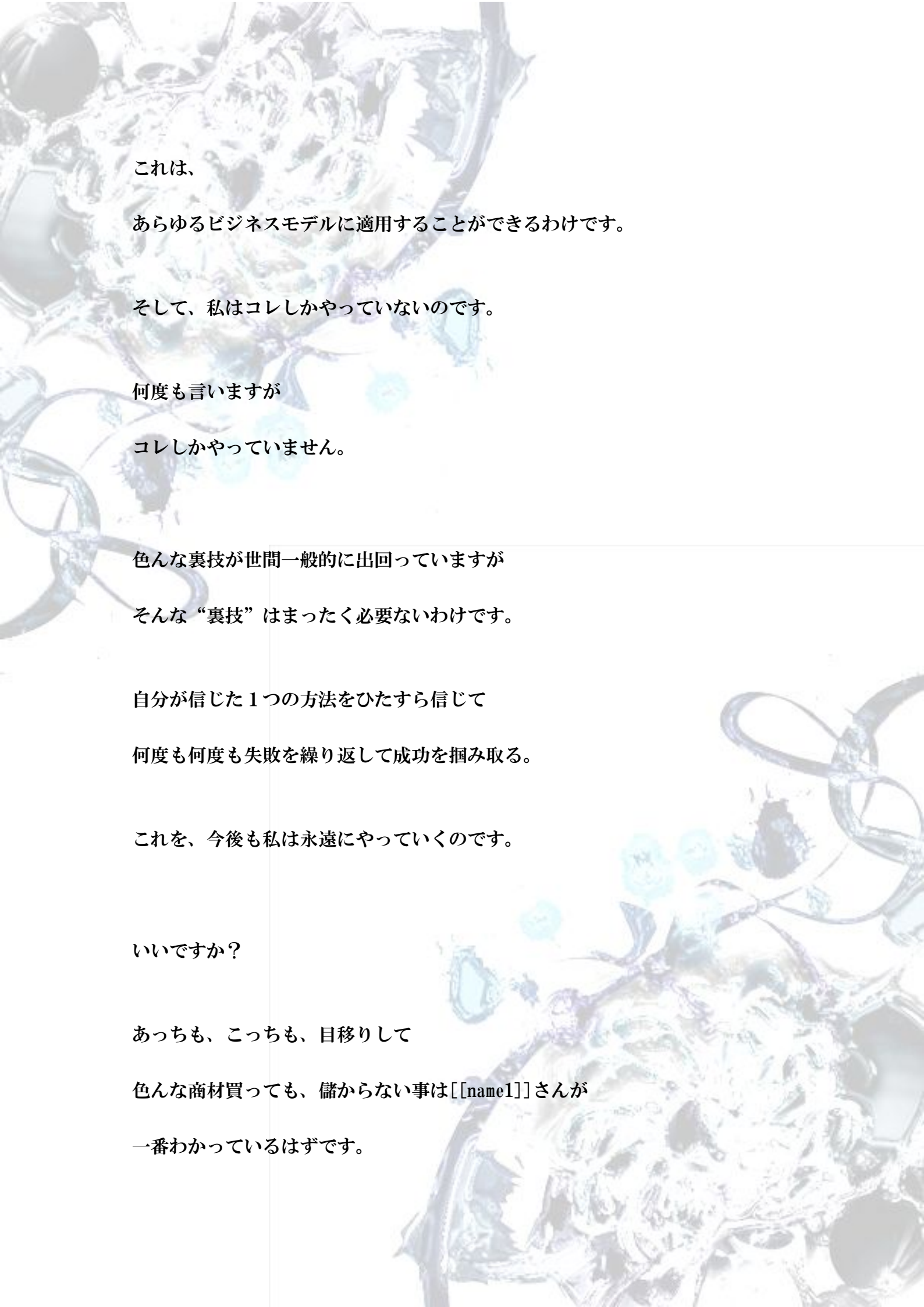
今日は、ちょっと今までのおさらいみたいな感じで
行きたいと思いますのでよく読んでください。

今まで色んな事を言ってきましたね。

しかし

前にも言いましたが次の通りです。

- 1、プレゼント用商品を用意する
- 2、リストを集める
- 3、エモーション・ブランディング
- 4、商品を市場にあわせ用意する
- 5、必要としている人にだけ売る



これは、

あらゆるビジネスモデルに適用することができるわけです。

そして、私はコレしかやっていないのです。

何度も言いますが

コレしかやっていません。

色んな裏技が世間一般的に出回っていますが

そんな“裏技”はまったく必要ないわけです。

自分が信じた1つの方法をひたすら信じて

何度も何度も失敗を繰り返して成功を掴み取る。

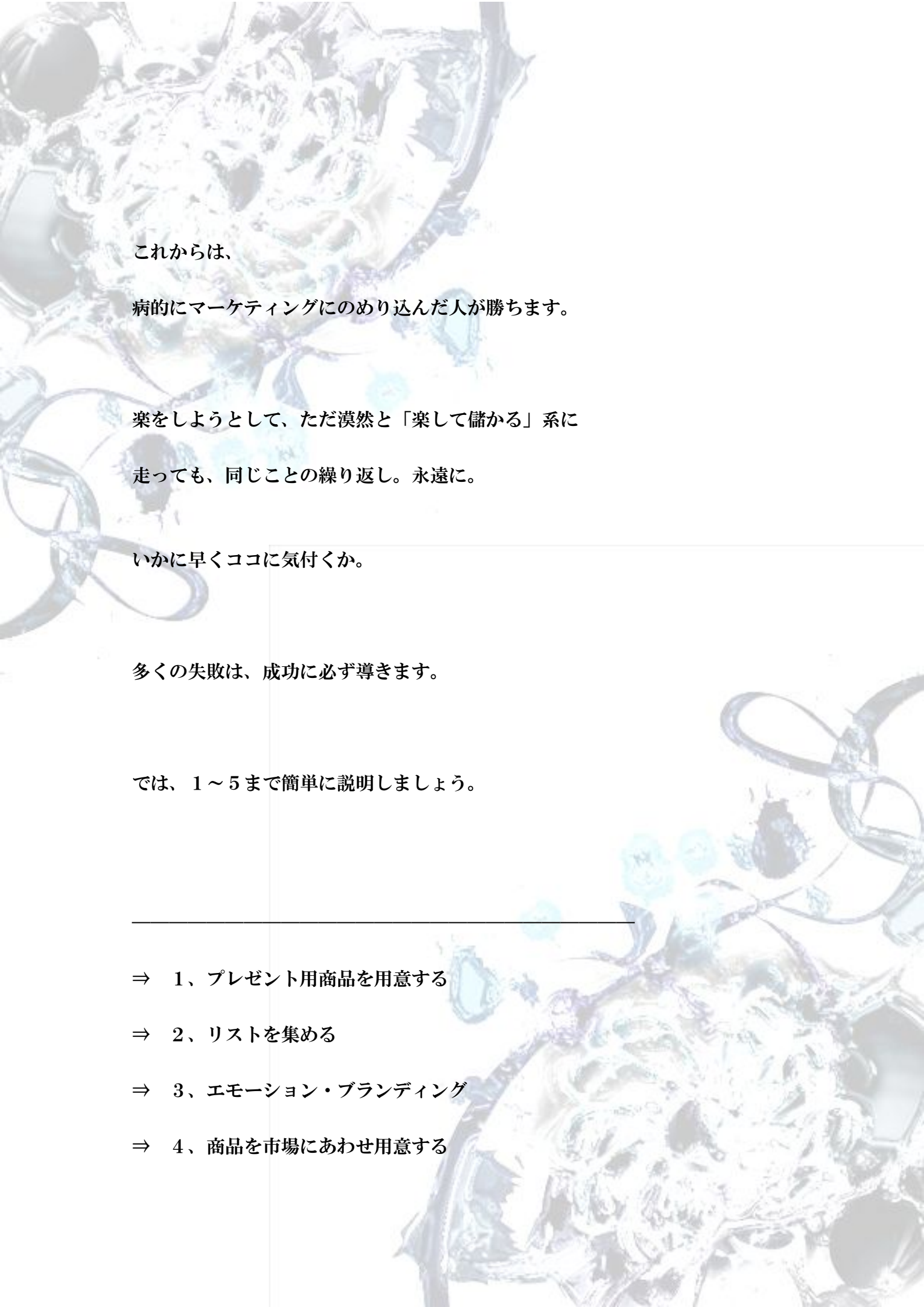
これを、今後も私は永遠にやっていくのです。

いいですか？

あっちも、こっちも、目移りして

色んな商材買っても、儲からない事は[[name1]]さんが

一番わかっているはずです。



これからは、

病的にマーケティングにのめり込んだ人が勝ちます。

楽をしようとして、ただ漠然と「楽しんで儲かる」系に走っても、同じことの繰り返し。永遠に。

いかに早くココに気付くか。

多くの失敗は、成功に必ず導きます。

では、1～5まで簡単に説明しましょう。

-
- ⇒ 1、プレゼント用商品を用意する
 - ⇒ 2、リストを集める
 - ⇒ 3、エモーション・ブランディング
 - ⇒ 4、商品を市場にあわせ用意する

⇒ 5、必要としている人にだけ売る

⇒ ソロ・ブレインストーミング

■□ プレゼント用商品を用意する ■□

これは、別名（フロントエンド商品）と言います。

見込み客を集める為に無償で差し上げる商品です。

例えば言うと、

- ・スーパーの試食品
- ・車のパンフレット
- ・化粧品サンプル
- ・街頭配布のポケットティッシュ

などなど、たくさん種類があります。

なので、[[name1]]さんがやろうとしているビジネスモデル
にまつわるフロントエンド商品が必要になってきます。

オフラインビジネスの場合、上記で書いた物とかですね。

オンラインビジネス系で言うと、無料レポートとかでOKです。

いや、でもオンラインビジネスでも印刷して冊子を無料で
提供とかできます。

ただ、この時点でセールスかけないことです。

無料レポートでもサイト URL を全面的に書いたら
スグ逃げます。

売り込まれると一瞬で察知します。

[[name1]]さんも最初っから売り込まれたら嫌ですよ。

コミットメント（逆に見込み客から問い合わせ）してもらう
為にも手抜きしたレポートとかは、逆効果です。



なので、結構力を入れて書いたほうがいいです。

■□ リストを集める ■□

これは、フロントエンド商品を利用して集めます。

無料レポートサイトに登録したり

自分が既に持っているブログやサイト、メルマガ、SNS

ありとあらゆる場所から、実行可能です。

間違っても、メールアドレスを買うなどの

人身売買的なことは、絶対にやめていただきたい。

まったく意味がありません。

一番理想な方法は、

見込み客に自ら入力させること。

これが重要です。

後は、分析。

どこからが一番登録が高いか。

かなり分析することが必要です。

2～3日分析しても意味はありません。

リアルビジネスの場合でしたら、DM（ダイレクトメール）

出すのに必要な住所。

注意事項は、

名前は必ず入力させることです。

ハンドルネームではなく

メールアドレスだけでは、意味がありません。

後で、パーソナライズする時に、わかるんですが

かなり重要事項です。

■□ エモーション・ブランディング ■□

核心部分です。

これが、できないようでしたらセンスないですので

この場で諦めて下さい。(解除 URL は一番下にあります。)

これが、できないのとできるのでは

おーきな差が出ます。

いいですか？

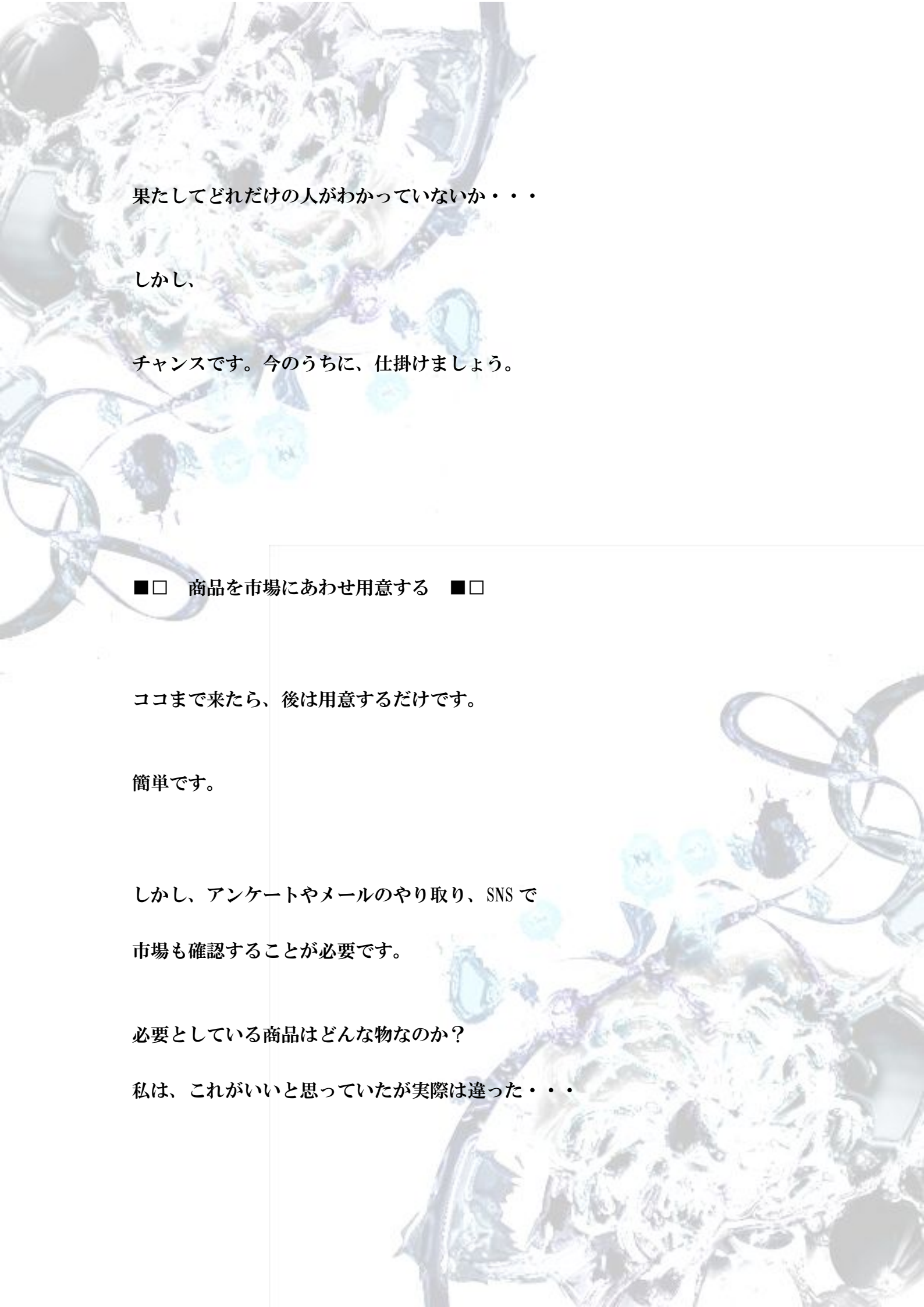
人間は感情を持っています。

その感情を完全に無視した代表的なメルマガが、

今のアフィリ系メルマガです。

もう嫌になるほど見てきたかも知れませんが

ウザイでしょ。真剣に。



果たしてどれだけの人がわかっていないか・・・

しかし、

チャンスです。今のうちに、仕掛けましょう。

■□ 商品を市場にあわせ用意する ■□

ココまで来たら、後は用意するだけです。

簡単です。

しかし、アンケートやメールのやり取り、SNS で

市場も確認することが必要です。

必要としている商品はどんな物なのか？

私は、これがいいと思っていたが実際は違った・・・

などがわかります。

商品が無くても

今の時代、アフィリエイトやドロップshippingでどうにでも

なります。

いい加減な商品ではダメなので実際、自分で必ず使用する

必要があります。

後は作らせることも可能です。

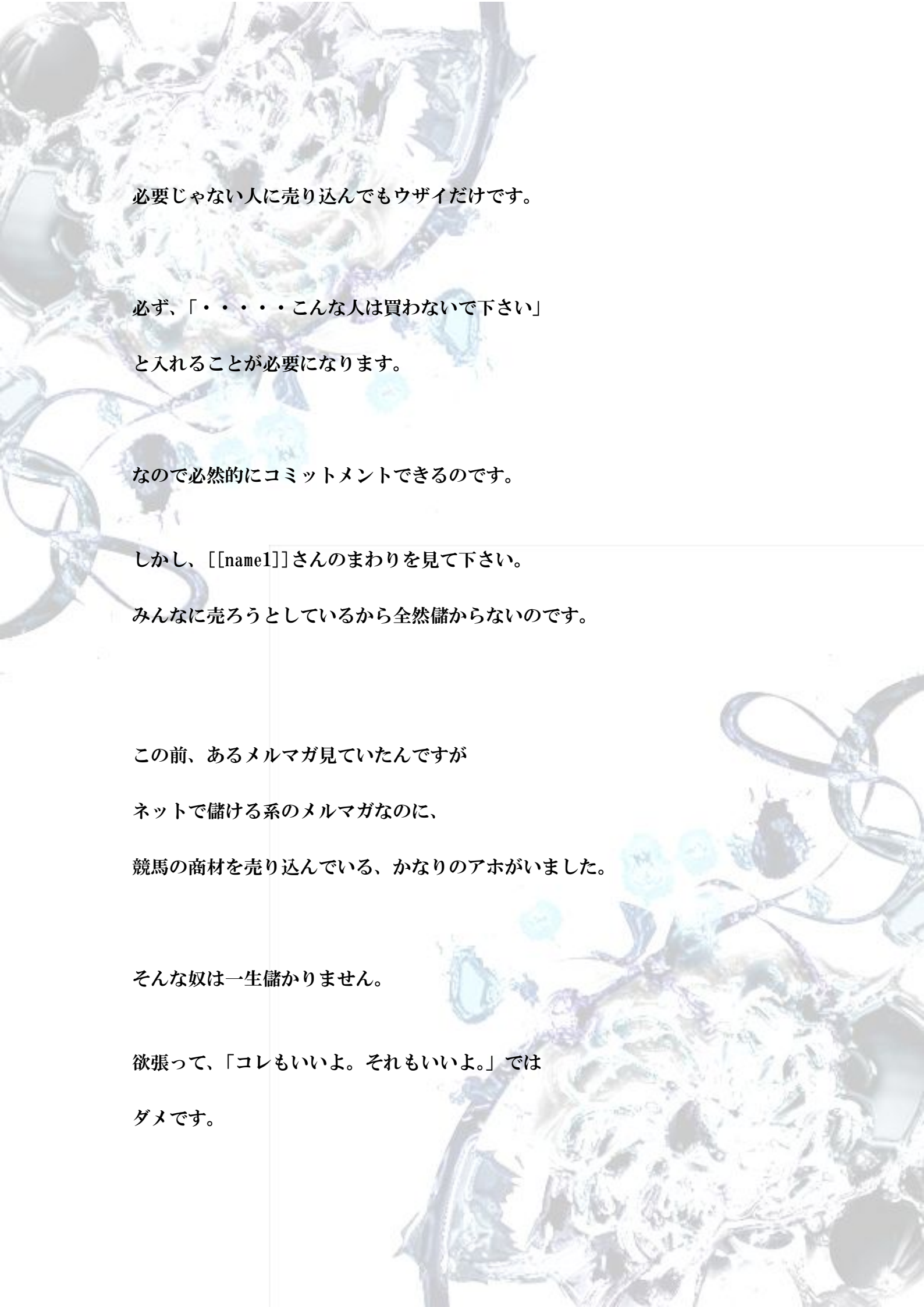
バックエンド商品（本来、見込み客に売りたい商品）

を無限に作ることです。

永遠に。

■□ 必要としている人にだけ売る ■□

これもかなり重要で



必要じゃない人に売り込んでもウザイだけです。

必ず、「……こんな人は買わないで下さい」

と入れることが必要になります。

なので必然的にコミットメントできるのです。

しかし、[[name1]]さんのまわりを見て下さい。

みんなに売ろうとしているから全然儲からないのです。

この前、あるメルマガ見ていたんですが

ネットで儲ける系のメルマガなのに、

競馬の商材を売り込んでいる、かなりのアホがいました。

そんな奴は一生儲かりません。

欲張って、「コレもいいよ。それもいいよ。」では

ダメです。

■□ ソロ・ブレインストーミング ■□

これはブレストとかブレインダンプとか言い方が色々あります。

前回、紙を用意して下さい、と言いましたね。

その紙を使うのは

「ソロ・ブレインストーミング」を行う為です。

通常、ブレインストーミングは、5～10人で行うことです。

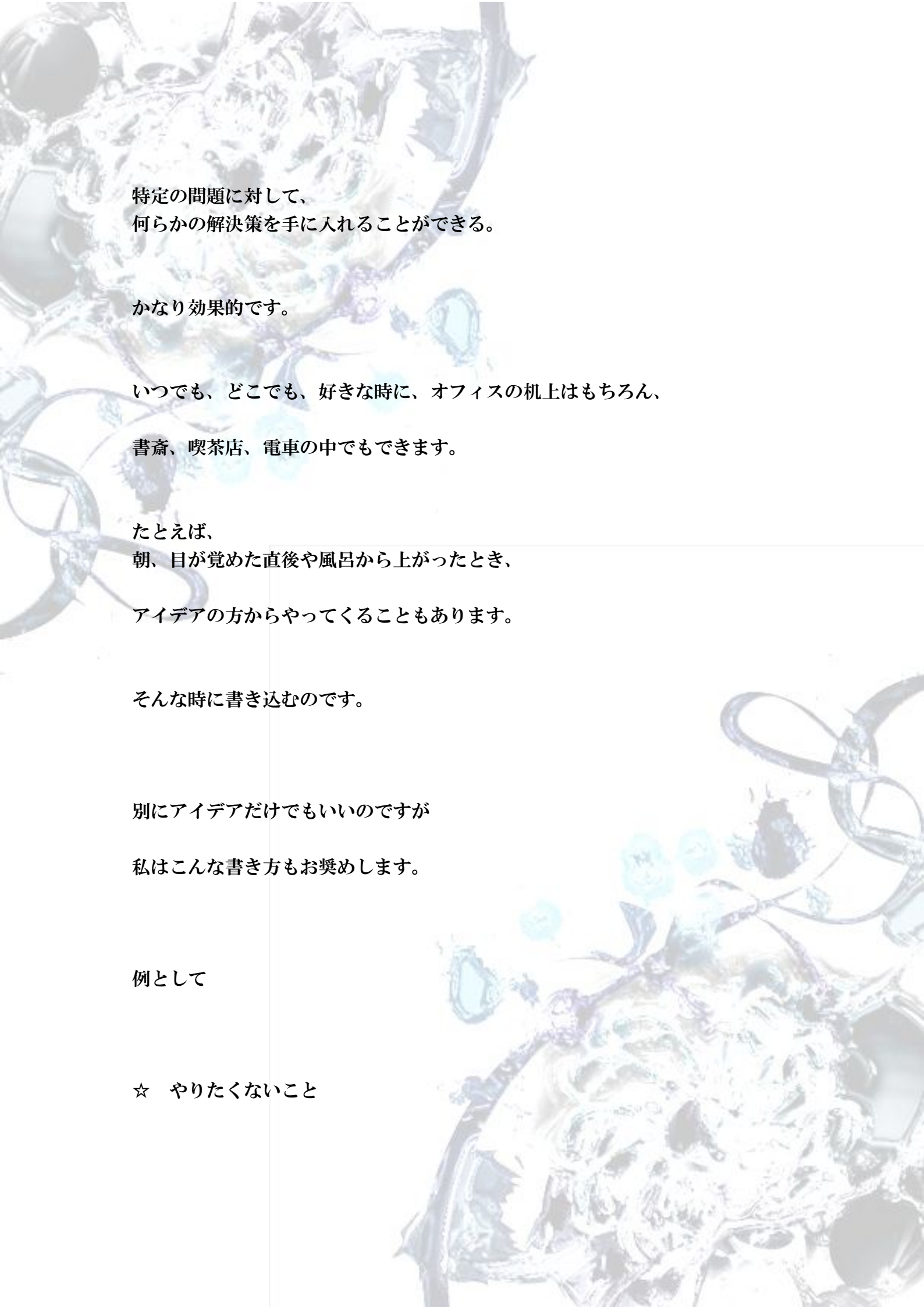
しかし、一体なんですか？

こんな感じでしょう。

簡単に言えば

アメリカの広告代理店BBDO社の副社長をしていた

アレックス・F・オズボーンが考案した創造性
開発のための技法です。



特定の問題に対して、
何らかの解決策を手に入れることができる。

かなり効果的です。

いつでも、どこでも、好きな時に、オフィスの机上はもちろん、

書斎、喫茶店、電車の中でもできます。

たとえば、

朝、目が覚めた直後や風呂から上がったとき、

アイデアの方からやってくることもあります。

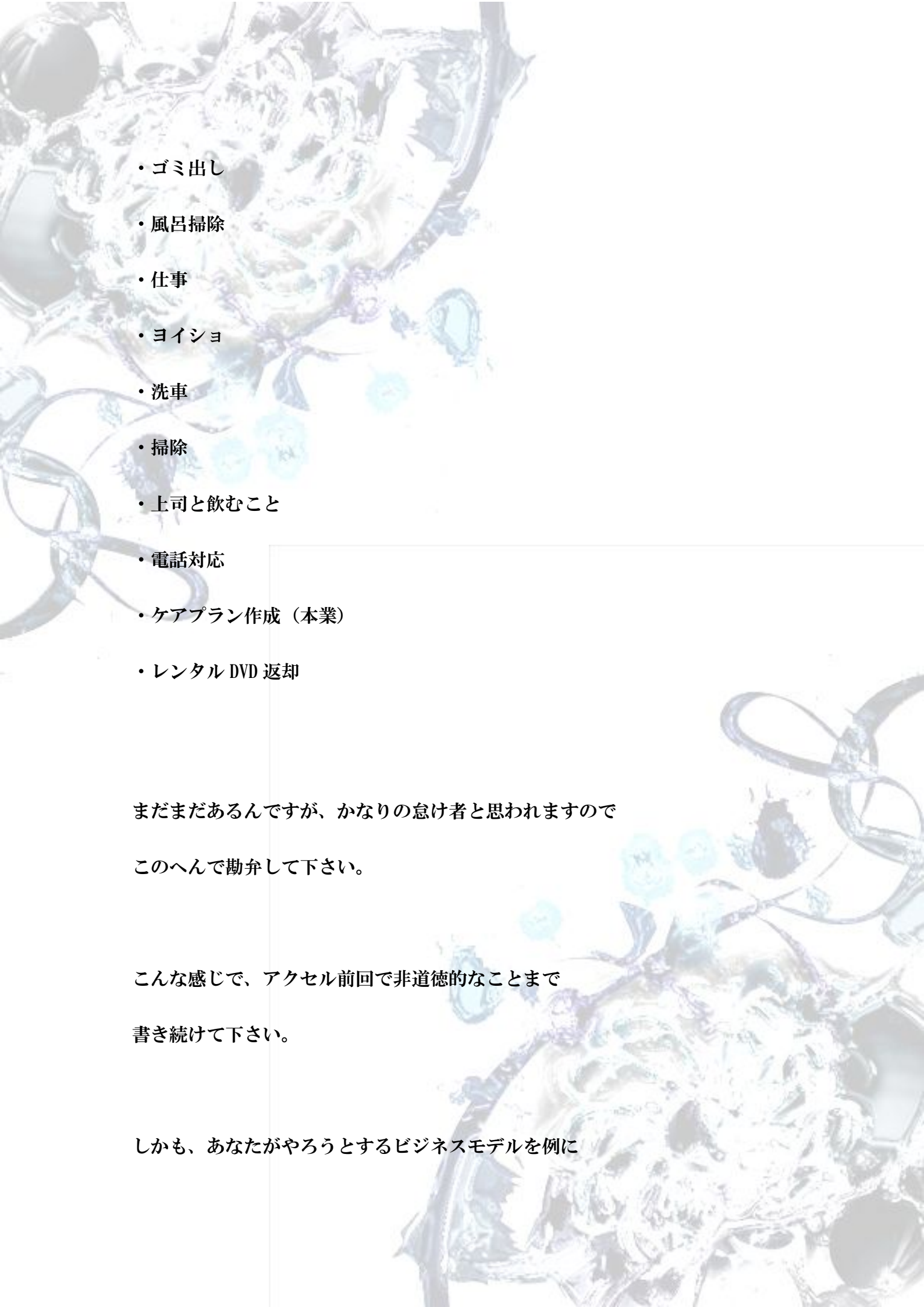
そんな時に書き込むのです。

別にアイデアだけでもいいのですが

私はこんな書き方もお奨めします。

例として

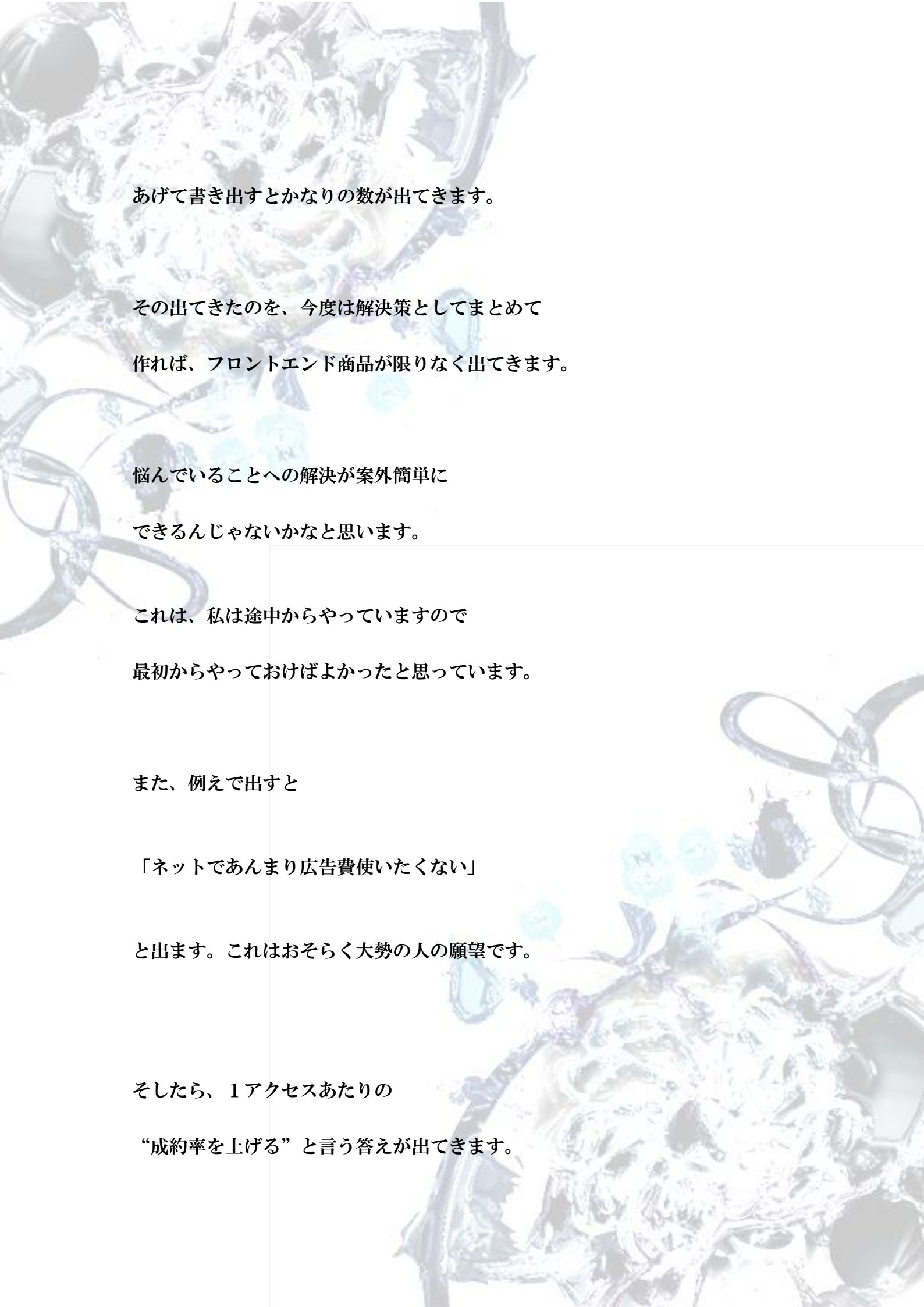
☆ やりたくないこと

- 
- ・ゴミ出し
 - ・風呂掃除
 - ・仕事
 - ・ヨイショ
 - ・洗車
 - ・掃除
 - ・上司と飲むこと
 - ・電話対応
 - ・ケアプラン作成（本業）
 - ・レンタル DVD 返却

まだまだあるんですが、かなりの怠け者と思われるので
このへんで勘弁して下さい。

こんな感じで、アクセル前回は非道徳的なことまで
書き続けて下さい。

しかも、あなたがやろうとするビジネスモデルを例に



あげて書き出すとかなりの数が出てきます。

その出てきたのを、今度は解決策としてまとめて
作れば、フロントエンド商品が限りなく出てきます。

悩んでいることへの解決が案外簡単に
できるんじゃないかなと思います。

これは、私は途中からやっていますので
最初からやっておけばよかったと思っています。

また、例えで出すと

「ネットであんまり広告費使いたくない」

と出ます。これはおそらく大勢の人の願望です。

そしたら、1アクセスあたりの

“成約率を上げる”と言う答えが出てきます。



こんな感じです。

わかりますか？

この答えは、セールスレターの成約率を上げたら
あんまり広告費を使わなくてもいいわけです。

なので、今の[[name1]]さんには

「ソロ・ブレインストーミング」かなり大事です。

今日、試しに

☆ やりたいこと

で試して下さい。かなり出てきますよ（笑）マジに。

びっくりするくらい。

言っておきますが、きれいごとだけじゃダメです。



非道徳な事も書くんです。

男だったら

「毎日、キャバクラに行きたい」

女だったら

「イケメンと一緒に世界一周旅行」

かなり踏み込んだ部分まで書くんです。

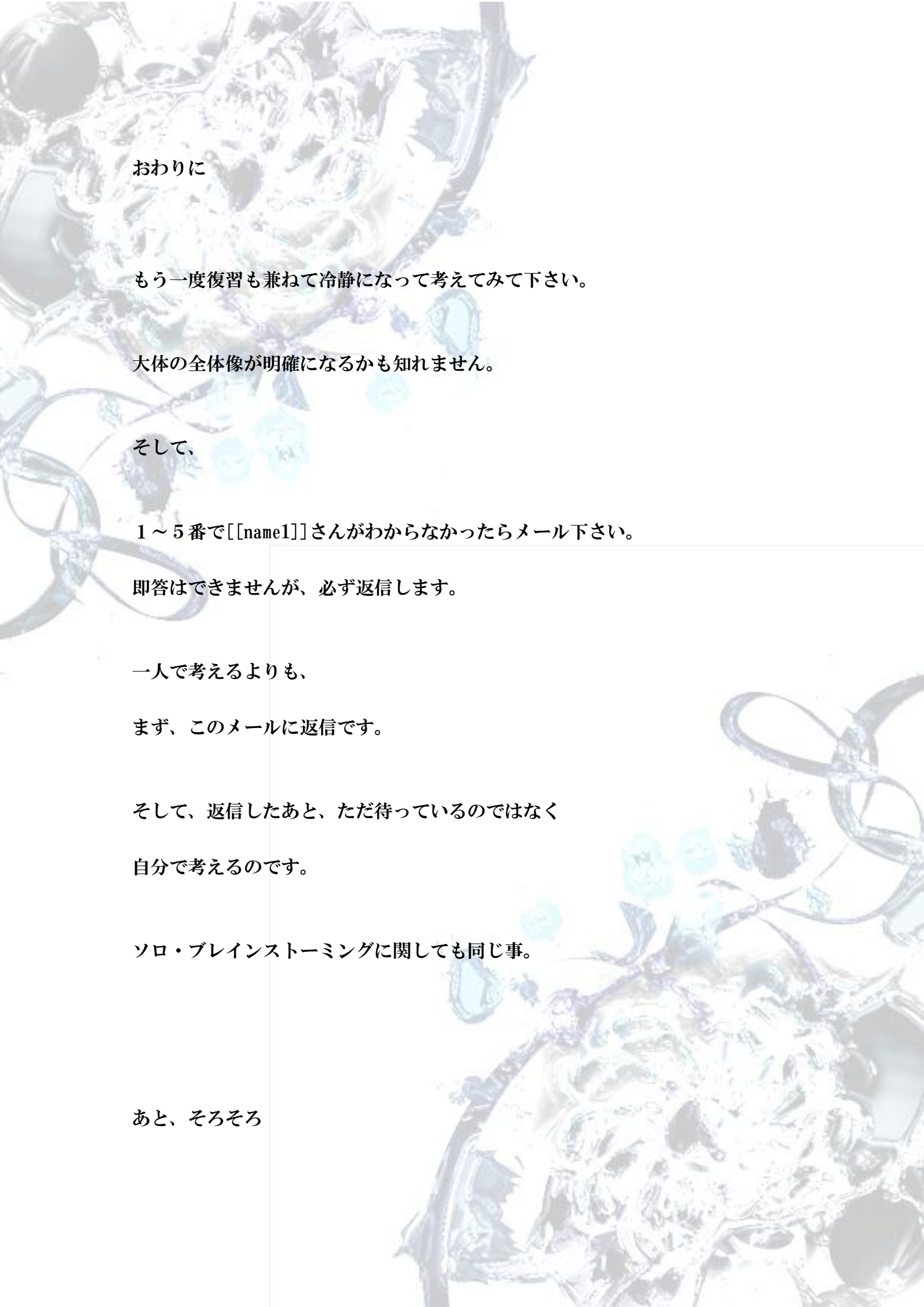
なので保管場所には気をつけて下さい。

タンスのなかじゃダメです。

ベッドの下もダメです。

鍵が付いたところでOKです。

こんな感じです。



おわりに

もう一度復習も兼ねて冷静になって考えてみて下さい。

大体の全体像が明確になるかも知れません。

そして、

1～5番で[[name1]]さんがわからなかったらメール下さい。

即答はできませんが、必ず返信します。

一人で考えるよりも、

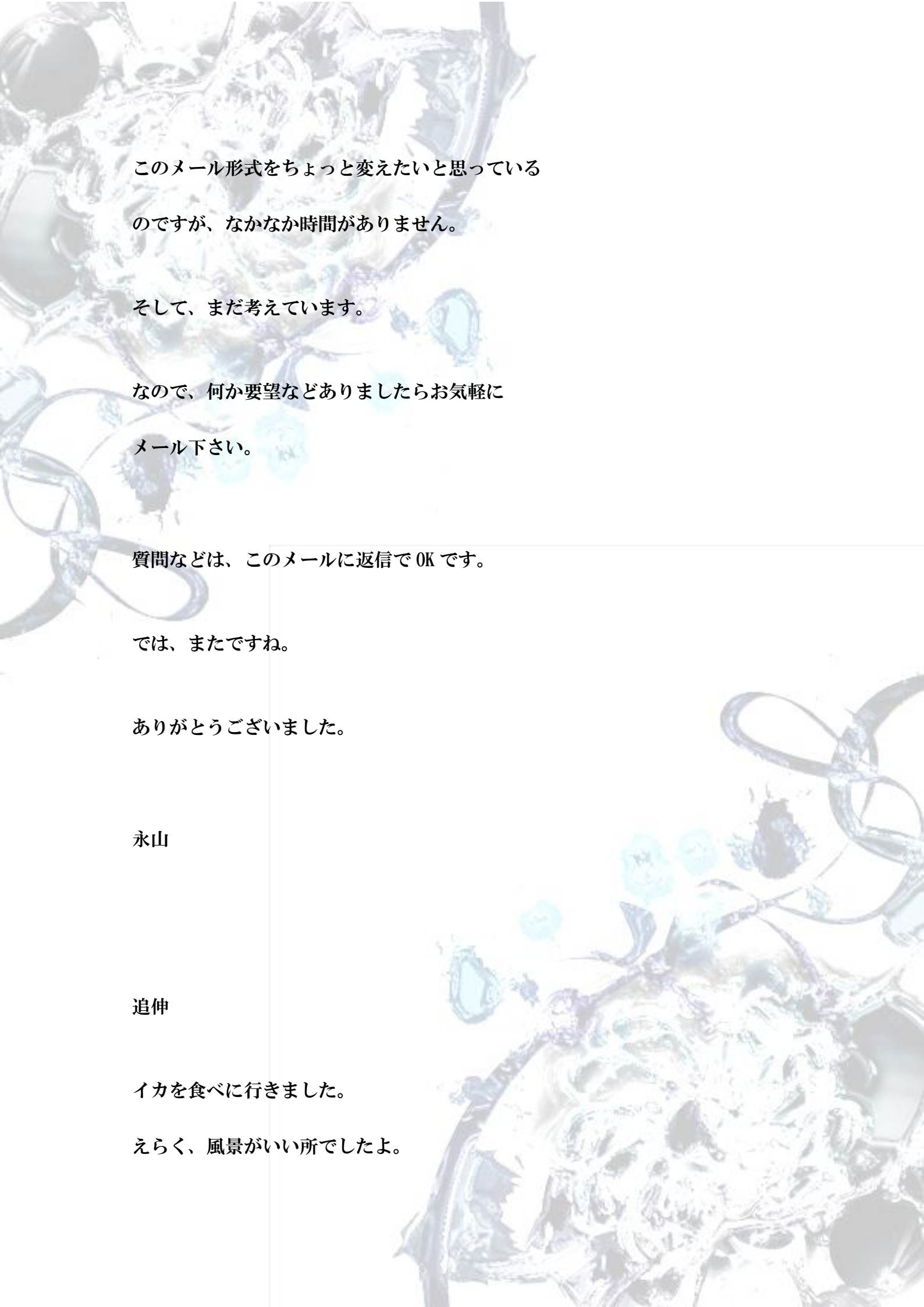
まず、このメールに返信です。

そして、返信したあと、ただ待っているのではなく

自分で考えるのです。

ソロ・ブレインストーミングに関しても同じ事。

あと、そろそろ



このメール形式をちょっと変えたいと思っている
のですが、なかなか時間がありません。

そして、まだ考えています。

なので、何か要望などありましたらお気軽に
メール下さい。

質問などは、このメールに返信でOKです。

では、またですね。

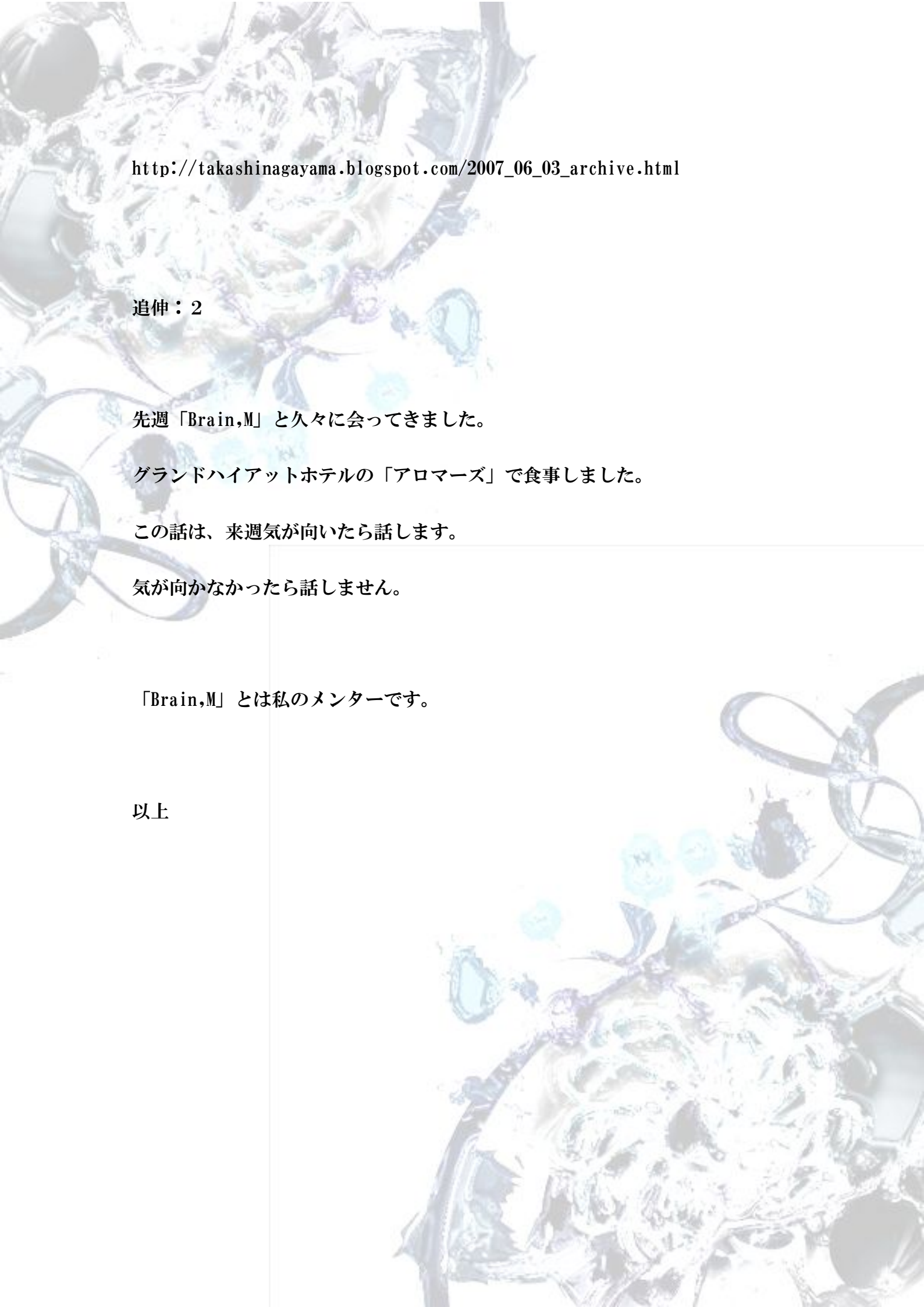
ありがとうございました。

永山

追伸

イカを食べに行きました。

えらく、風景がいい所でしたよ。



http://takashinagayama.blogspot.com/2007_06_03_archive.html

追伸：2

先週「Brain,M」と久々に会ってきました。

グランドハイアットホテルの「アロマーズ」で食事しました。

この話は、来週気が向いたら話します。

気が向かなかつたら話しません。

「Brain,M」とは私のメンターです。

以上

NO. 17



[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

いつもありがとうございます。

今回はちょっと悩んでいたこととお話します。

その前に、今現在ですね1週間前からメール返信を行っていません。
しかし、今日からまた質問などありましたら返答を開始します。

ですので、前々回くらいからメールをしていただいた人
私にもう一度メール下さい。

何をしていたんだ?と思われるかも知れませんが、
今大きな計画をしていてちょっと集中し過ぎていました。

えーと、ではメールお待ちしております。
このまま、ちょくで返信です。

では、行きましょう。

■□ 絞り込む ■□

実は、自分を見失っていました。

何の話？と思うかも知れませんが
このメールセミナーの話です。

いや、通常メールでのブランディング、もしくは

ブログでのブランディングでは、ある特定の人物を想像して
その人にいつも話しかけるように書かなければなりません。

例えばの話、

ダイエット関連のメルマガを発行するのならば

「30歳独身のちょっと小太りで運動嫌いの女性事務員」

みたいな感じですね。

この人に話しかける感じで書かなければなりません。

もちろん、その人が今までダイエット経験を数多く失敗して
来たことも想定したうえで書くのです。

この方法はブランディングしていくには欠かせない事で
ある一定の人物に話しかける事で、あたかもあなたに話しかける
ような感じになるのです。

いや、

この想定している人じゃない人が読んでいるかも知れませんが、
それはそれでいいと思うのです。

なぜなら、

不特定多数に話しかけるように書くとブランディングどころか
ビジネスモデル全体がブレてしまうのです。

いかに、絞り込んだ人物に話しかけるようにしないとイケない。

これはモロ重要なことで、
欲張ってみんなに話しかけるようになると誰も読んでくれません。

反応もまったく無い状態。

で、

私が実はこの状態に陥りました。
私も予想してなかったんです。マジに。

今までは、失敗しないで

色んなメールブランディングしてきたのになぜ？

これは、初体験だったので[[name1]]さんにも報告します。

今まで、私は色んなメルマガを書いてきました。
このメールセミナー以外ですよ。

それで、

どんな盲点があったのか？

このメールセミナーでは、あまりにも幅がありすぎたんです。



私以前、株の初心者を集めてメルマガ書いた事あったのですが
その時はマジにみんな初心者だったのでやりやすかったのです。

しかし、

このメールセミナーはと言うと、色んな商材買いすぎている
人だらけで、それぞれが違ったスタンス持っているのです。

いや、書き始め当初はある程度の焦点を絞った人物を想像
して書いてたんです。

しかし、あまりにもバラつきがあり
質問や感想の内容も個々でレベルが違っている。

これはどうしようかと悩んでいるのです。

[[name1]]さん・・・どうしたらよいですか？

もし、いいアイデアがあったらメール下さい。

もしくは、このメールセミナーを進めていく上でふさわしい
人物を想像したアイデアをメールで教えて下さい。

私ももちろん考えます。

そして、ある程度おおまかに考えました。

その一つは、
パソコンを購入したばかりの人。

もう一つは、
かなり情報商材に騙され続けている人。

[[name1]]さんが、これがいいと思ったら教えて下さい。

もしくは、違う案を下さい。

統計を取り、かなり考えた後に決めます。

途中でブレてしまうとは思ってもよらないことでした。

■□ アルゴリズム ■□

ヤフーのアルゴリズムが
激変しましたね。

SEO専門家が泣きしているのには気付いていますか？

これは私にとっては面白い話で

先日、友人が大慌てで電話してきました。

コイツは、あるビッグキーワード

1年がかり上位表示を狙っていたのですが、なかなか・・・

しかし、

いきなり1ページ目になってしまって大喜びしているのです。

被リンクを増やすことに力を入れ続けてようやく上位表示。

しかし・・・

コイツは自分でもわかっているのですが、
非リンクなんか増やしても、上位表示は簡単ではないです。

なので、喜んでいたのですが、内心は・・・

それで、[[name1]]さんもちょっと聞いたことあるかも
わかりませんが、

●●●と言う

かなり大声で威張っているSEO?アドセンス?専門家?が

アホだから、急激に500位くらいに落ちているのです。

コイツはと言うと必死に毎日毎日アルゴリズムと格闘して何とか上位ページまでたどり着いたばかり。

しかし、何年もかかってようやく掴んだ上位表示が・・・急降下。

あまり私もアレなのでこれ以上の発言は止めますが、どうですか？SEO対策？

[[name1]]さんがどうしてもSEO対策をやりたい。

と言うのであれば止めません。

しかし・・・毎日アルゴリズムは変わります。

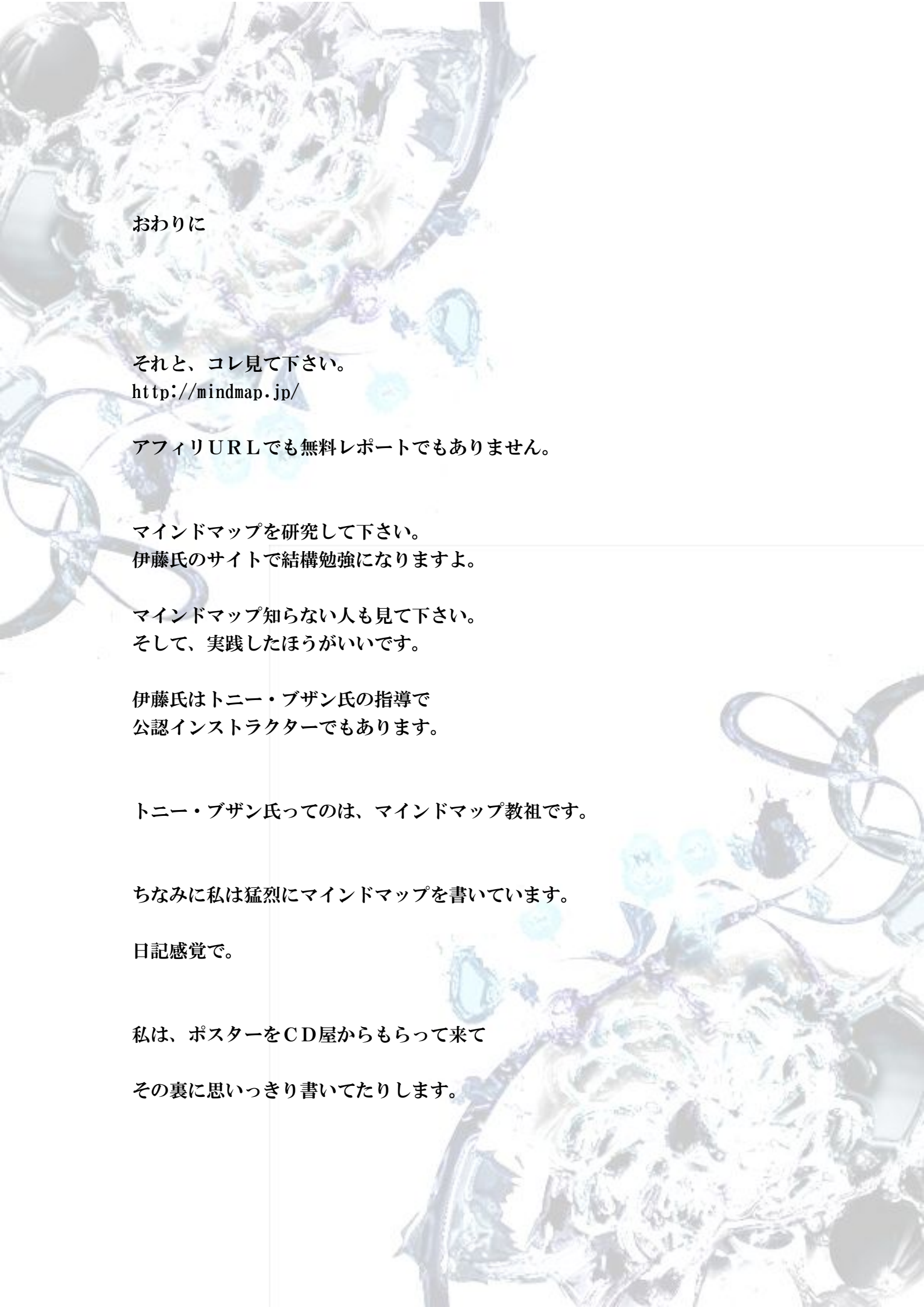
そして、このように頻繁に変動します。

ちなみに、私はSEO対策をしないでも稼ぐ事ができます。

なぜなら

私のビジネスモデルには必要ありません。

まったく。



おわりに

それと、コレ見て下さい。

<http://mindmap.jp/>

アフィリエイトURLでも無料レポートでもありません。

マインドマップを研究して下さい。

伊藤氏のサイトで結構勉強になりますよ。

マインドマップ知らない人も見て下さい。

そして、実践したほうがいいです。

伊藤氏はトニー・ブザン氏の指導で
公認インストラクターでもあります。

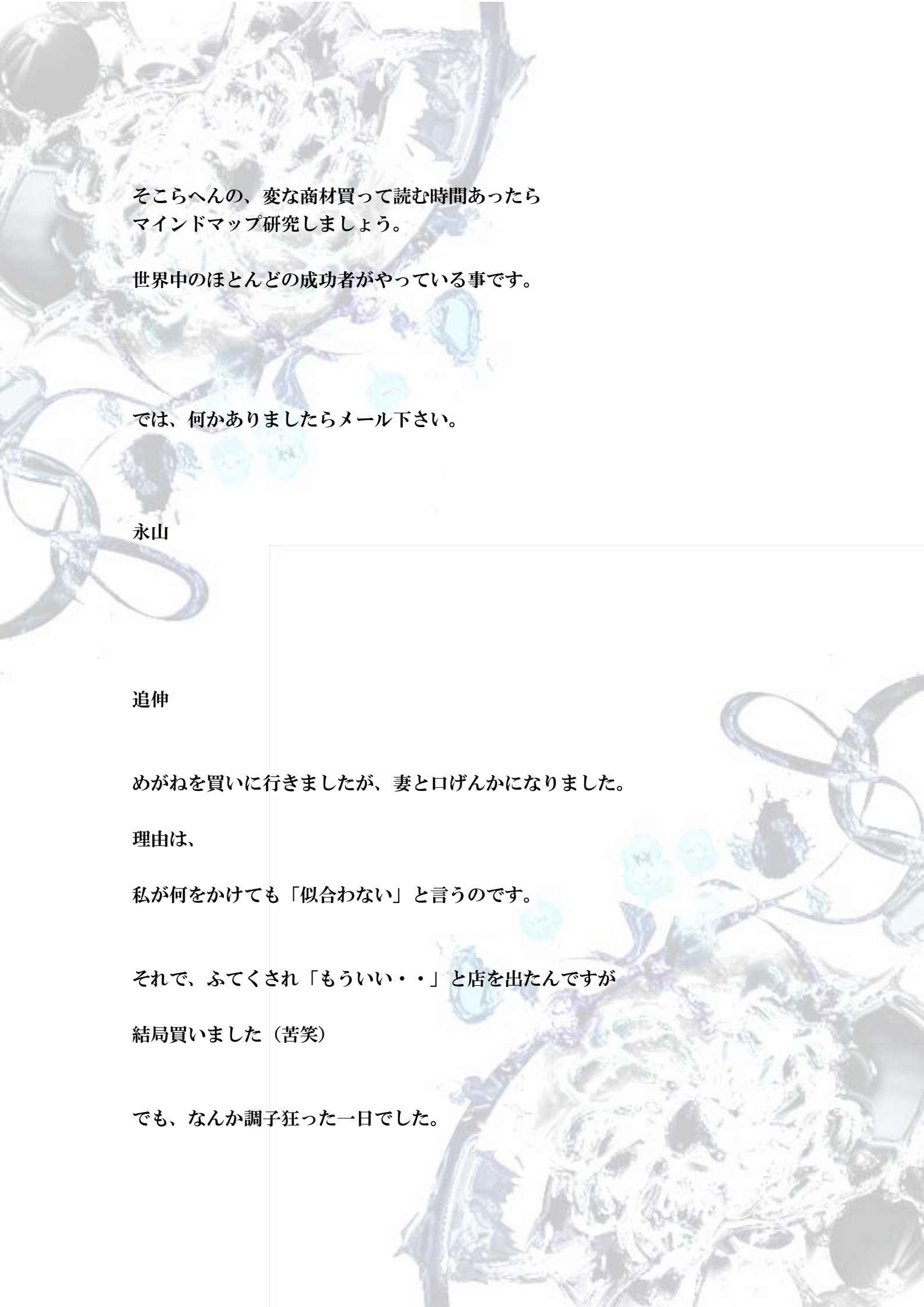
トニー・ブザン氏ってのは、マインドマップ教祖です。

ちなみに私は猛烈にマインドマップを書いています。

日記感覚で。

私は、ポスターをCD屋からもらって来て

その裏に思いっきり書いてたりします。



そこらへんの、変な商材買って読む時間あったら
マインドマップ研究しましょう。

世界中のほとんどの成功者がやっている事です。

では、何かありましたらメール下さい。

永山

追伸

めがねを買いに行きましたが、妻と口げんかになりました。

理由は、

私が何をかけても「似合わない」と言うのです。

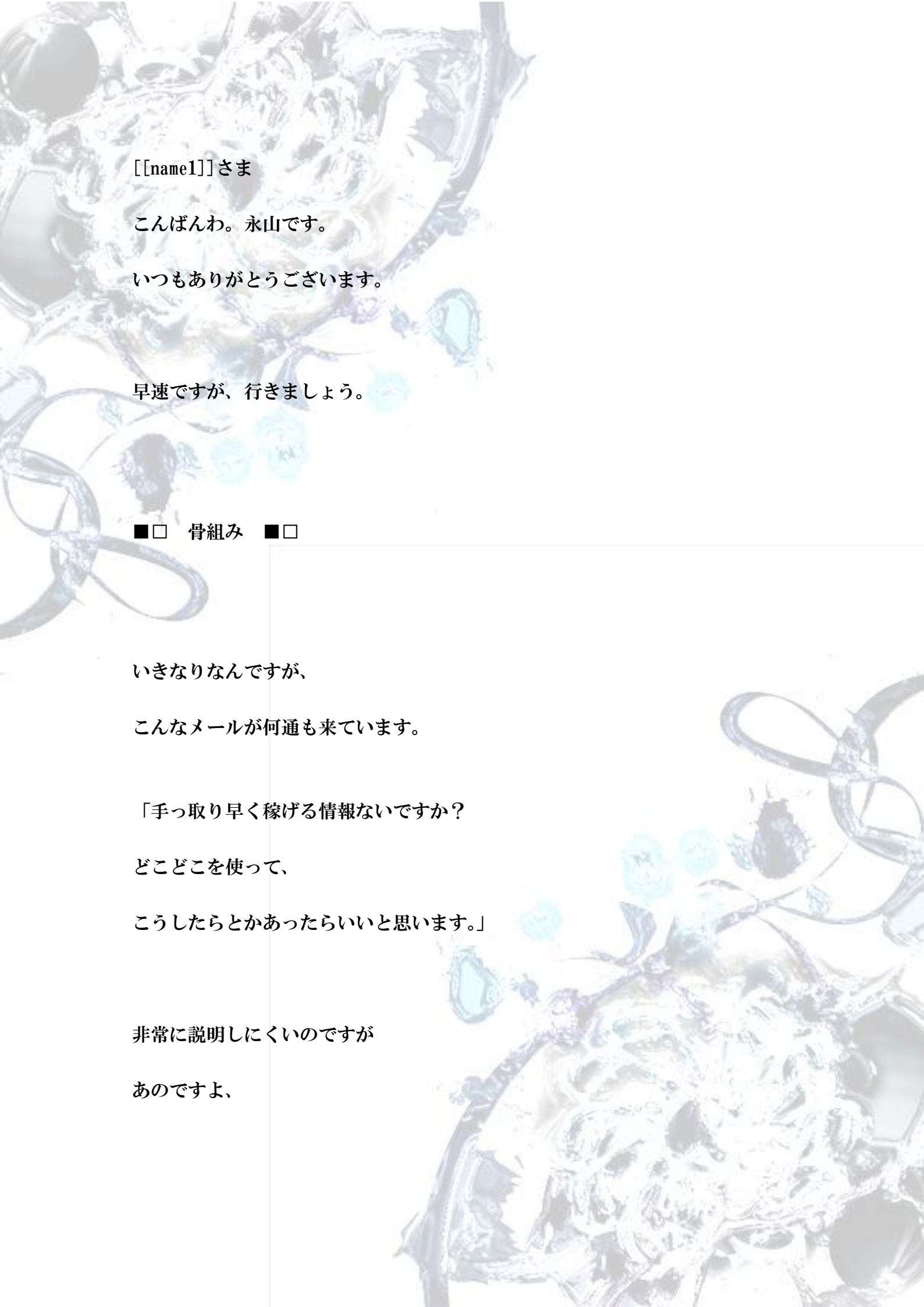
それで、ふてくされ「もういい・・・」と店を出たんですが

結局買いました（苦笑）

でも、なんか調子狂った一日でした。

NO. 18





[[name1]]さま

こんばんわ。永山です。

いつもありがとうございます。

早速ですが、行きましょう。

■□ 骨組み ■□

いきなりなんですけど、

こんなメールが何通も来ています。

「手っ取り早く稼げる情報ないですか？

どこどこを使って、

こうしたらとかあったらいいと思います。」

非常に説明しにくいのですが

あのですよ、



例えばの話、人間の体で説明しますと

今、私がこのメールセミナーで説明しているのは

人間の骨組みだけです。

骨格といいますね。

私の職場に理学療法士の●木ってヤツがいるんですが

こんな事言っています。

「人間はね、骨が一番大事なんだよ。
ちょっとでもずれていたら、ガタがスグ来る。

体中のありとあらゆる部位にね。

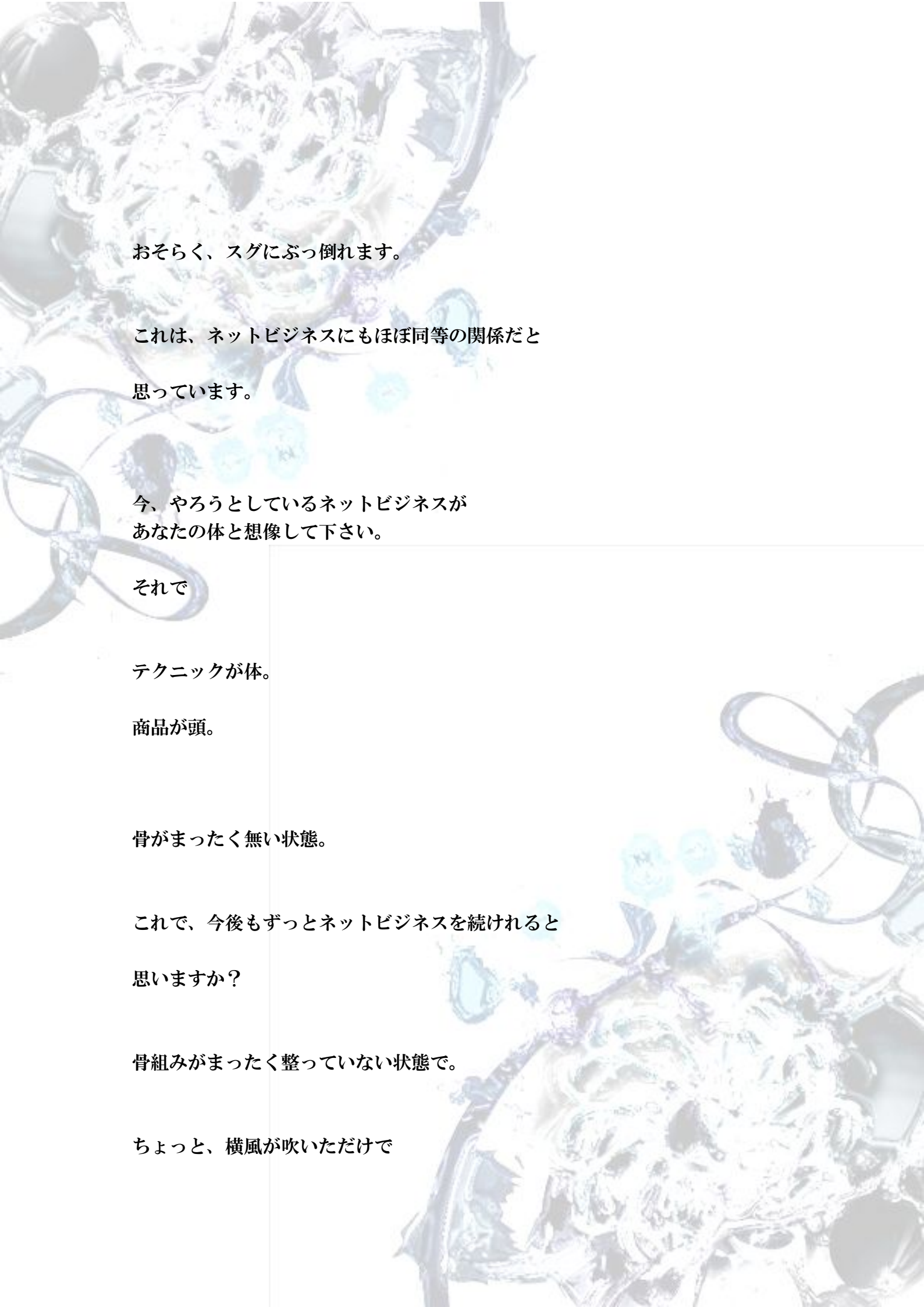
実は家具も同じで、寸法ちょっとでも違ったら
まっすぐ立たなくてグラグラするじゃない。」

わかりますか？

[[name1]]さんの体がですよ、

もし、骨がいい加減な本数しか無かったらどうでしょう？

背骨がちょっとしか無かったらどうでしょう？



おそらく、スグにぶっ倒れます。

これは、ネットビジネスにもほぼ同等の関係だと思っ
ています。

今、やろうとしているネットビジネスが
あなたの体と想像して下さい。

それで

テクニックが体。

商品が頭。

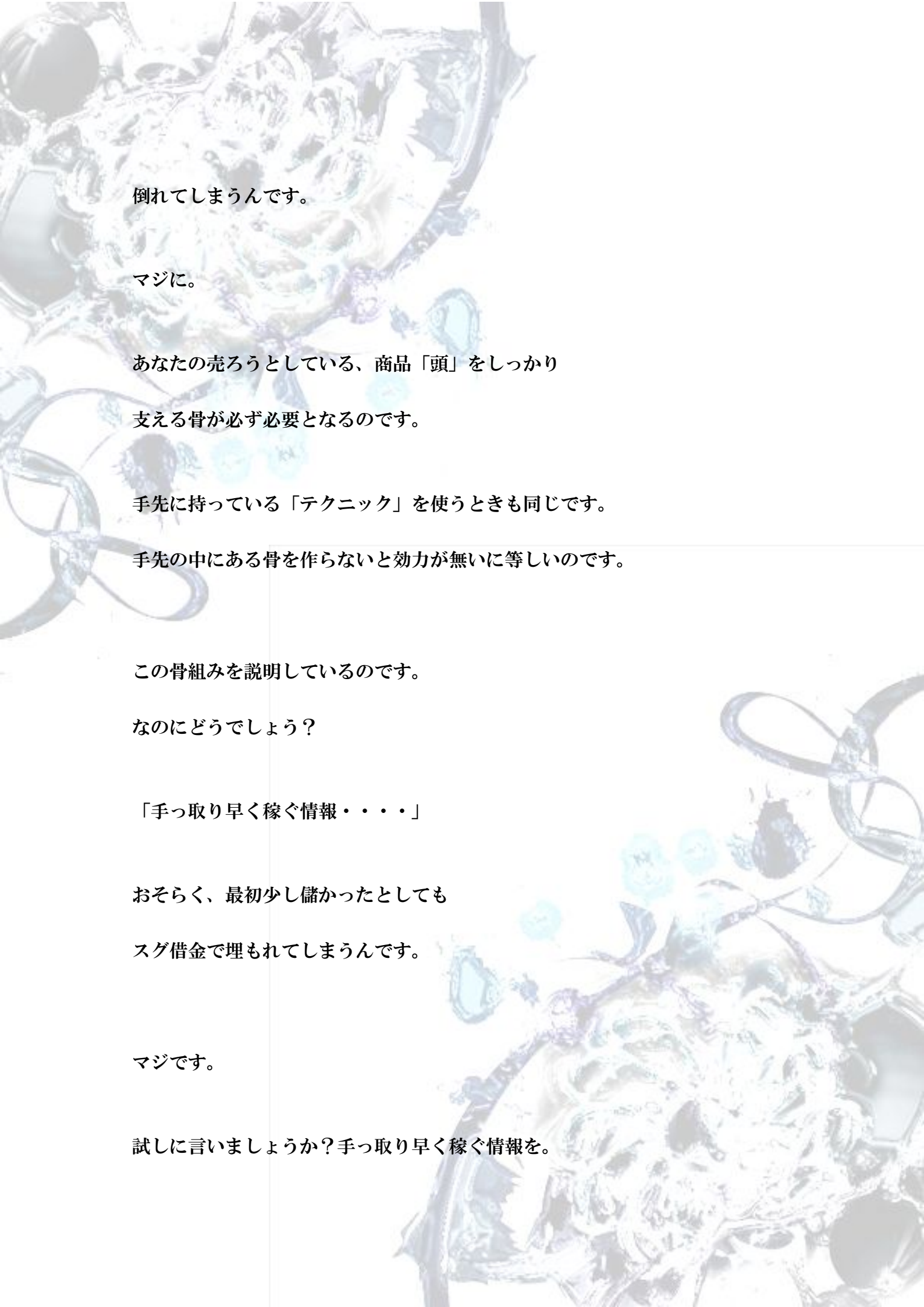
骨がまったく無い状態。

これで、今後もずっとネットビジネスを続けれると

思いますか？

骨組みがまったく整っていない状態で。

ちょっと、横風が吹いただけで



倒れてしまうんです。

マジに。

あなたの売ろうとしている、商品「頭」をしっかり

支える骨が必ず必要となるのです。

手先に持っている「テクニック」を使うときも同じです。

手先の中にある骨を作らないと効力が無いに等しいのです。

この骨組みを説明しているのです。

なのにどうでしょう？

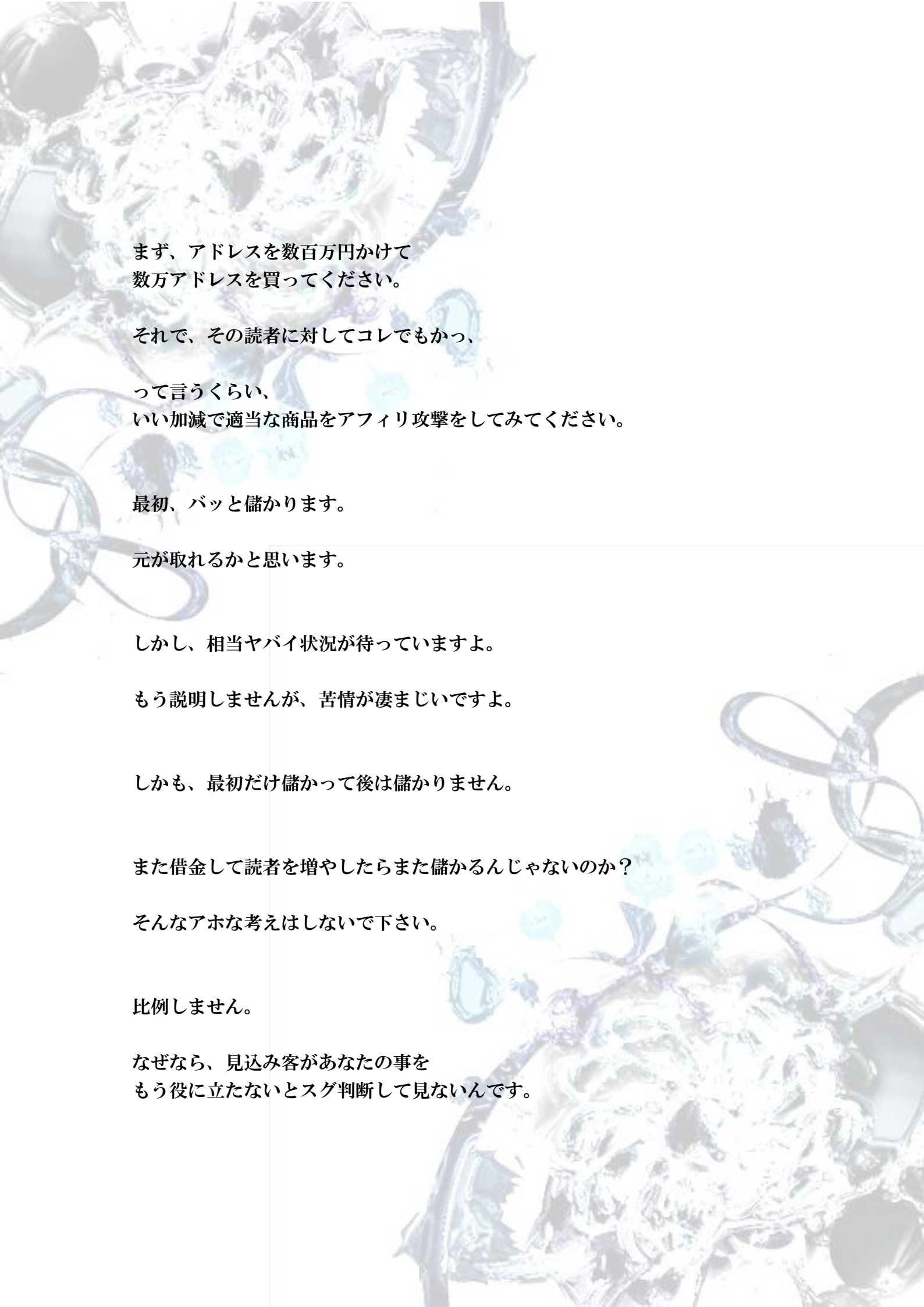
「手っ取り早く稼ぐ情報……」

おそらく、最初少し儲かったとしても

スグ借金で埋もれてしまうんです。

マジです。

試しに言いましょうか？手っ取り早く稼ぐ情報を。



まず、アドレスを数百万円かけて
数万アドレスを買ってください。

それで、その読者に対してコレでもかっ、

って言うくらい、
いい加減で適当な商品をアフィリ攻撃をしてみてください。

最初、バツと儲かります。

元が取れるかと思えます。

しかし、相当ヤバイ状況が待っていますよ。

もう説明しませんが、苦情が凄まじいですよ。

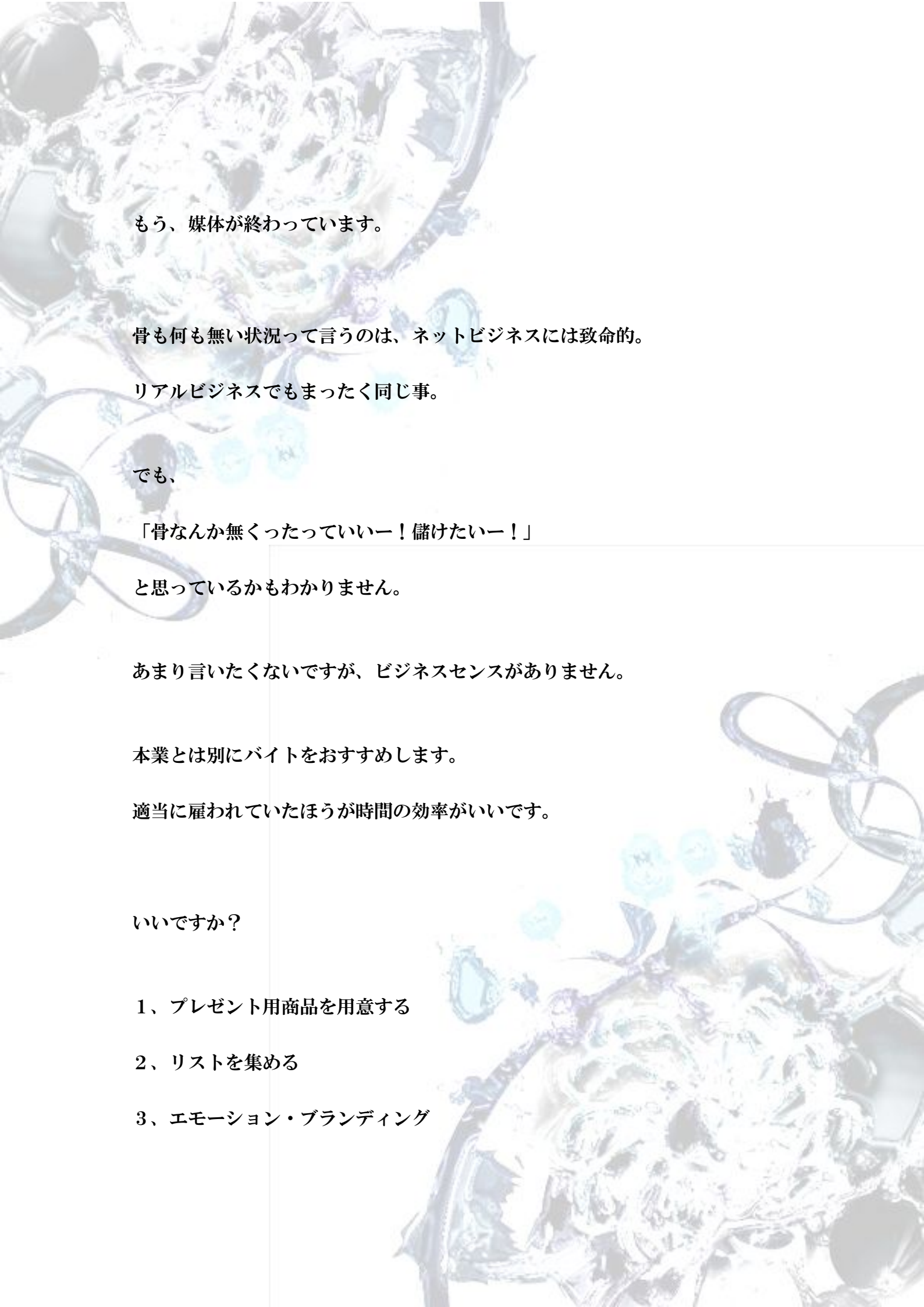
しかも、最初だけ儲かって後は儲かりません。

また借金して読者を増やしたらまた儲かるんじゃないのか？

そんなアホな考えはしないで下さい。

比例しません。

なぜなら、見込み客があなたの事を
もう役に立たないとスグ判断して見ないんです。



もう、媒体が終わっています。

骨も何も無い状況って言うのは、ネットビジネスには致命的。

リアルビジネスでもまったく同じ事。

でも、

「骨なんか無くたっていいー！儲けたいー！」

と思っているかも知れません。

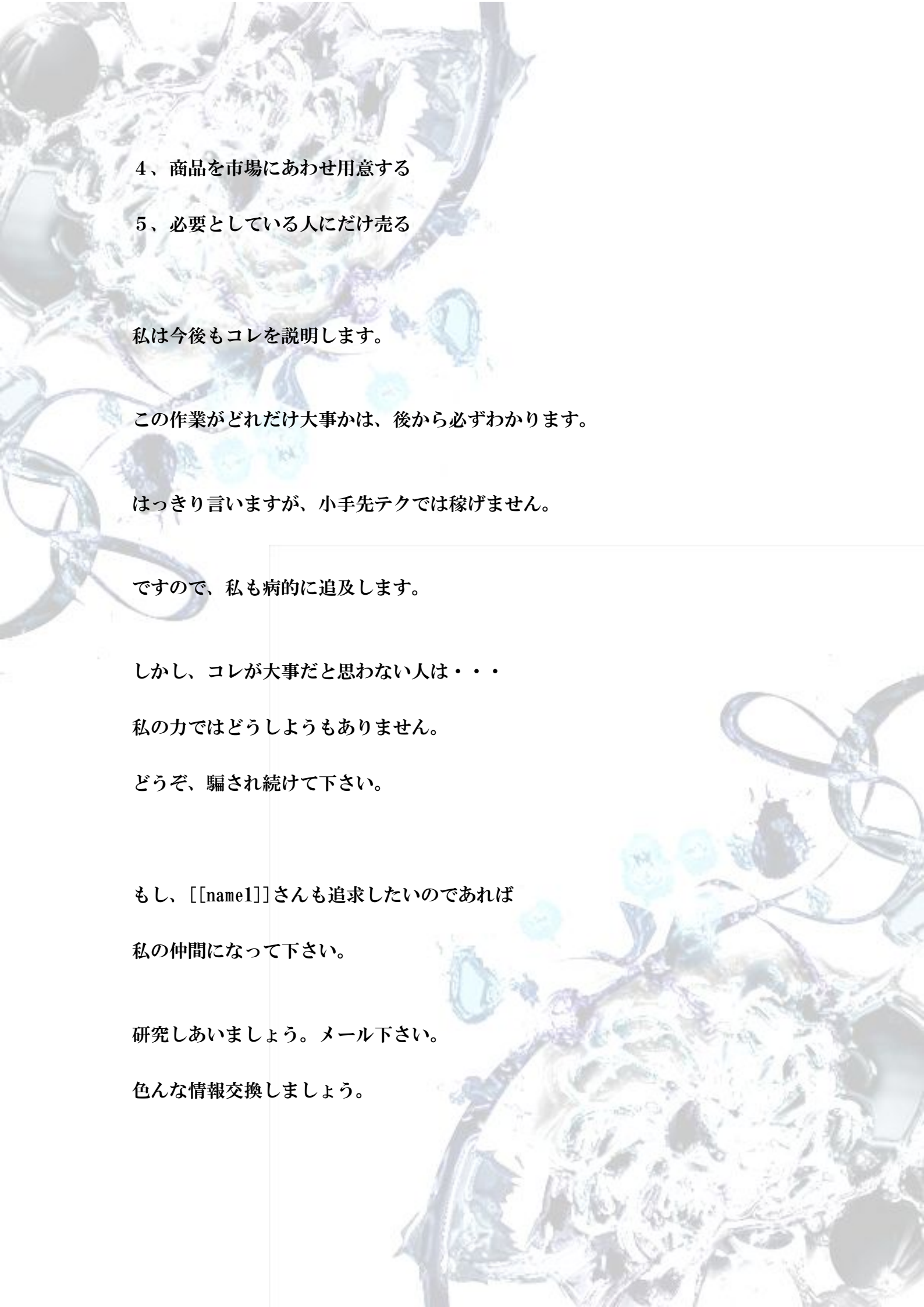
あまり言いたくないですが、ビジネスセンスがありません。

本業とは別にバイトをおすすめします。

適当に雇われていたほうが時間の効率がいいです。

いいですか？

- 1、プレゼント用商品を用意する
- 2、リストを集める
- 3、エモーション・ブランディング



4、商品を市場にあわせ用意する

5、必要としている人にだけ売る

私は今後もコレを説明します。

この作業がどれだけ大事かは、後から必ずわかります。

はっきり言いますが、小手先テクでは稼げません。

ですので、私も病的に追及します。

しかし、コレが大事だと思わない人は・・・

私の力ではどうしようもありません。

どうぞ、騙され続けて下さい。

もし、[[name1]]さんも追求したいのであれば

私の仲間になって下さい。

研究しあいましょう。メール下さい。

色んな情報交換しましょう。



大切な未来のために。

おわりに

2日後、またメールします。

大事な話をします。

それと、以前アンケートに協力してもらった時に

書き込んでもらったのをサイトに掲示したいのですが

いいですか？

もし、[[name1]]さんがダメならば掲示しません。
メール下さい。

もし、いいでしたら嬉しいです。

もちろん、名前の掲示はしません。



トップシークレットレポート読んだ人はわかると思いますが、
<http://drm-club.com/kage>

ハンドルネームで表示させます。

しかし、ほんの微々たるものしかできません。

多すぎますので収集付きません。

そのの所ご了承下さい。

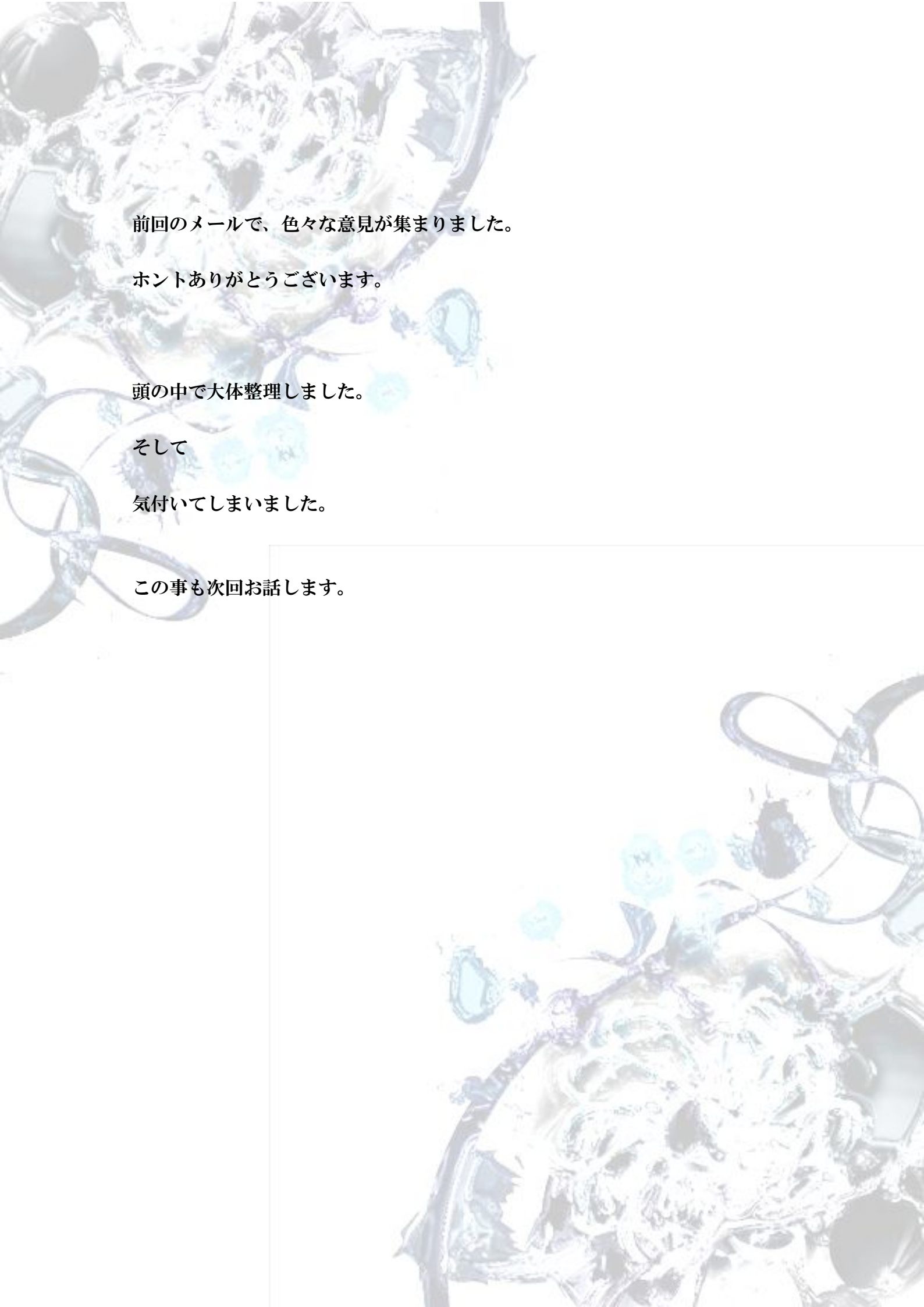
では、また何かありましたらメール下さい。

質問・感想はすべてこのまま返信です。

ありがとうございました。

永山

追伸



前回のメールで、色々な意見が集まりました。

ホントありがとうございます。

頭の中で大体整理しました。

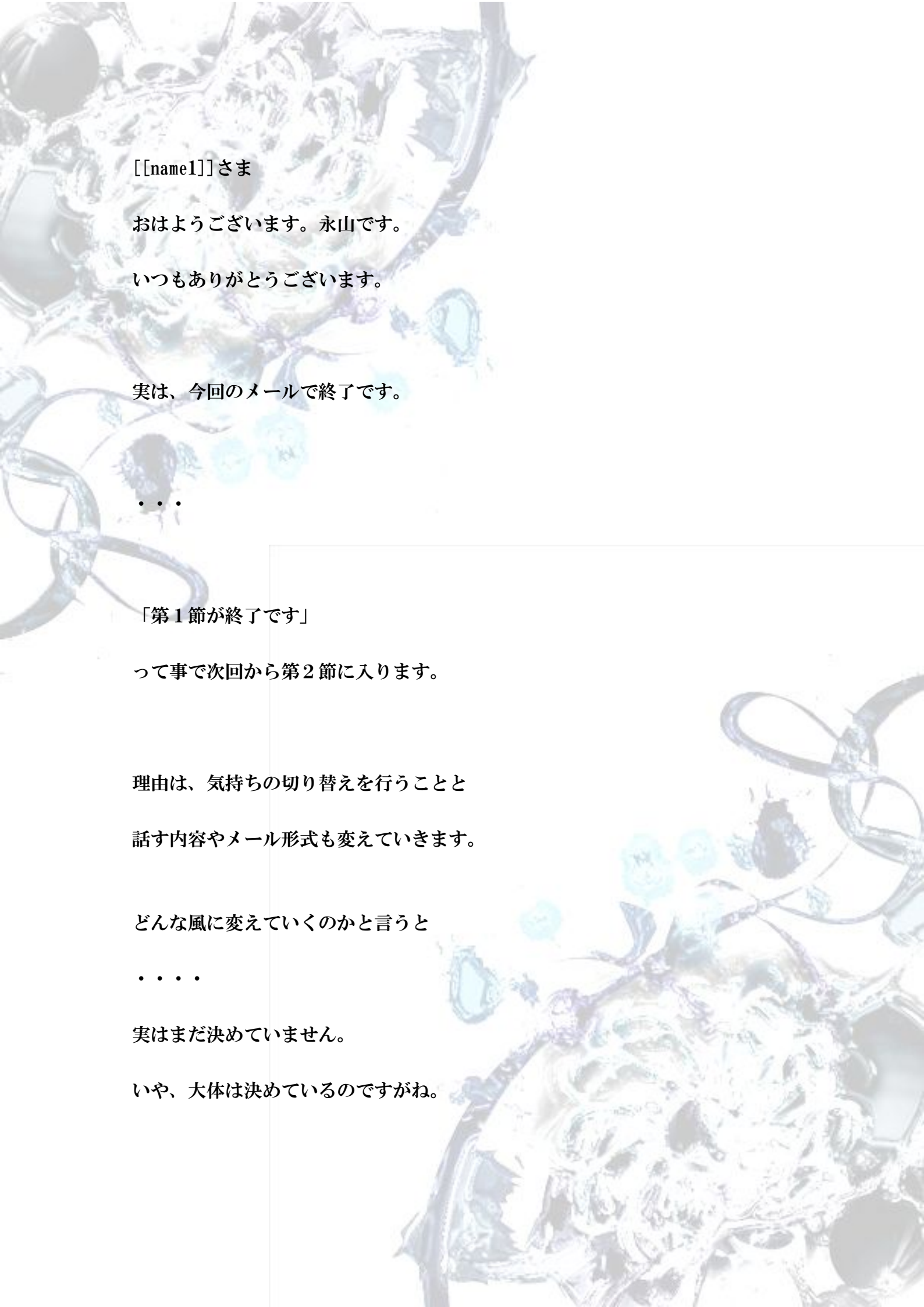
そして

気付いてしまいました。

この事も次回お話します。

NO. 19





[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

いつもありがとうございます。

実は、今回のメールで終了です。

...

「第1節が終了です」

って事で次回から第2節に入ります。

理由は、気持ちの切り替えを行うことと

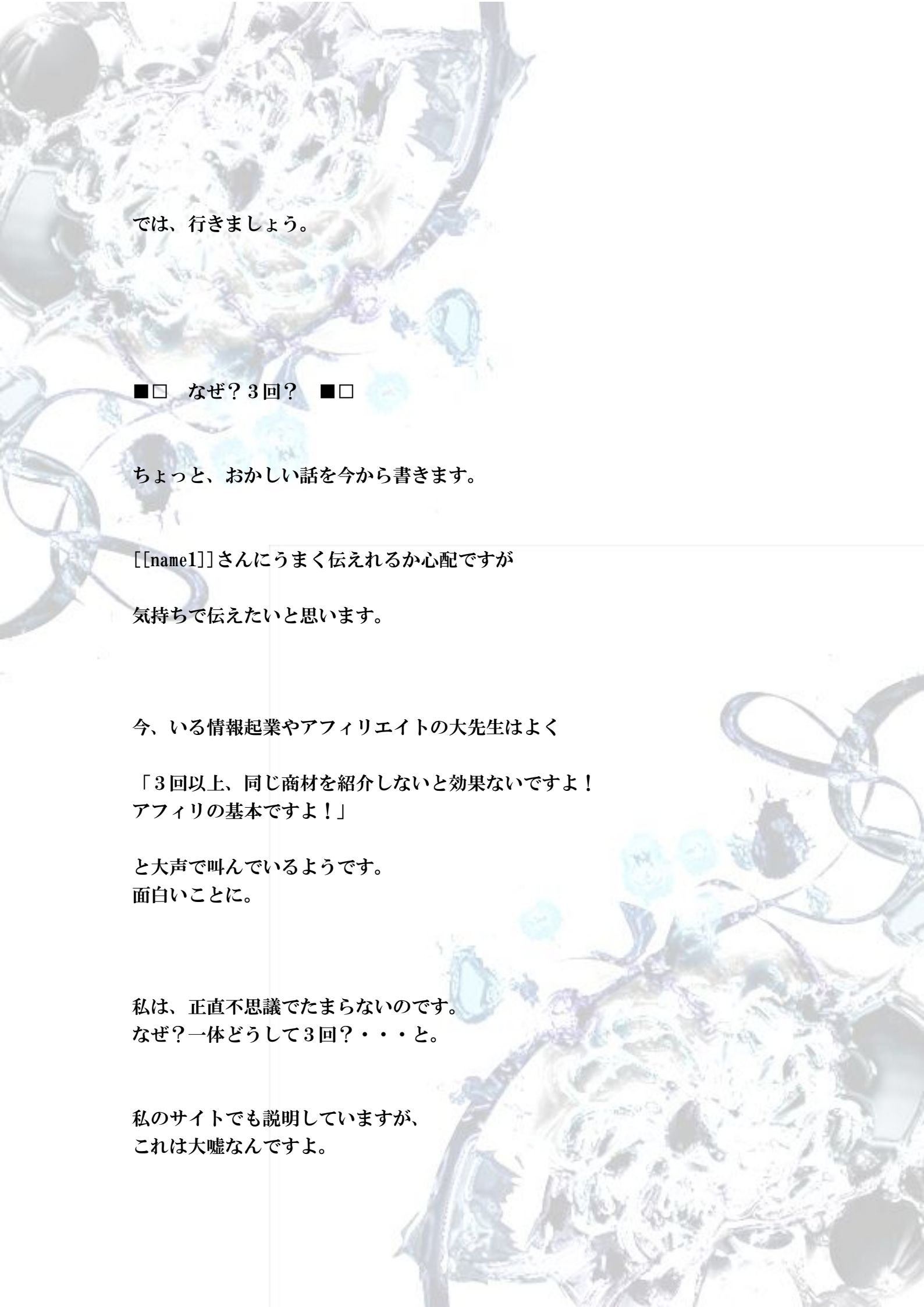
話す内容やメール形式も変えていきます。

どんな風に変えていくのかと言うと

.....

実はまだ決めていません。

いや、大体は決めているのですがね。



では、行きましょう。

■□ なぜ？3回？ ■□

ちょっと、おかしい話を今から書きます。

[[name1]]さんにうまく伝えれるか心配ですが

気持ちで伝えたいと思います。

今、いる情報起業やアフィリエイトの大先生はよく

「3回以上、同じ商材を紹介しないと効果ないですよ！
アフィリの基本ですよ！」

と大声で叫んでいるようです。
面白いことに。

私は、正直不思議でたまらないのです。
なぜ？一体どうして3回？・・・と。

私のサイトでも説明していますが、
これは大嘘なんですよ。



実は。

では、今から説明しましょう。

これは、わたしが実体験した結果を元に説明します。

それと、アメリカからダイレクトレスポンスマーケティング
を日本に広めた神田先生の本にも説明を

読んだことがあるので間違いはないかなーと思います。

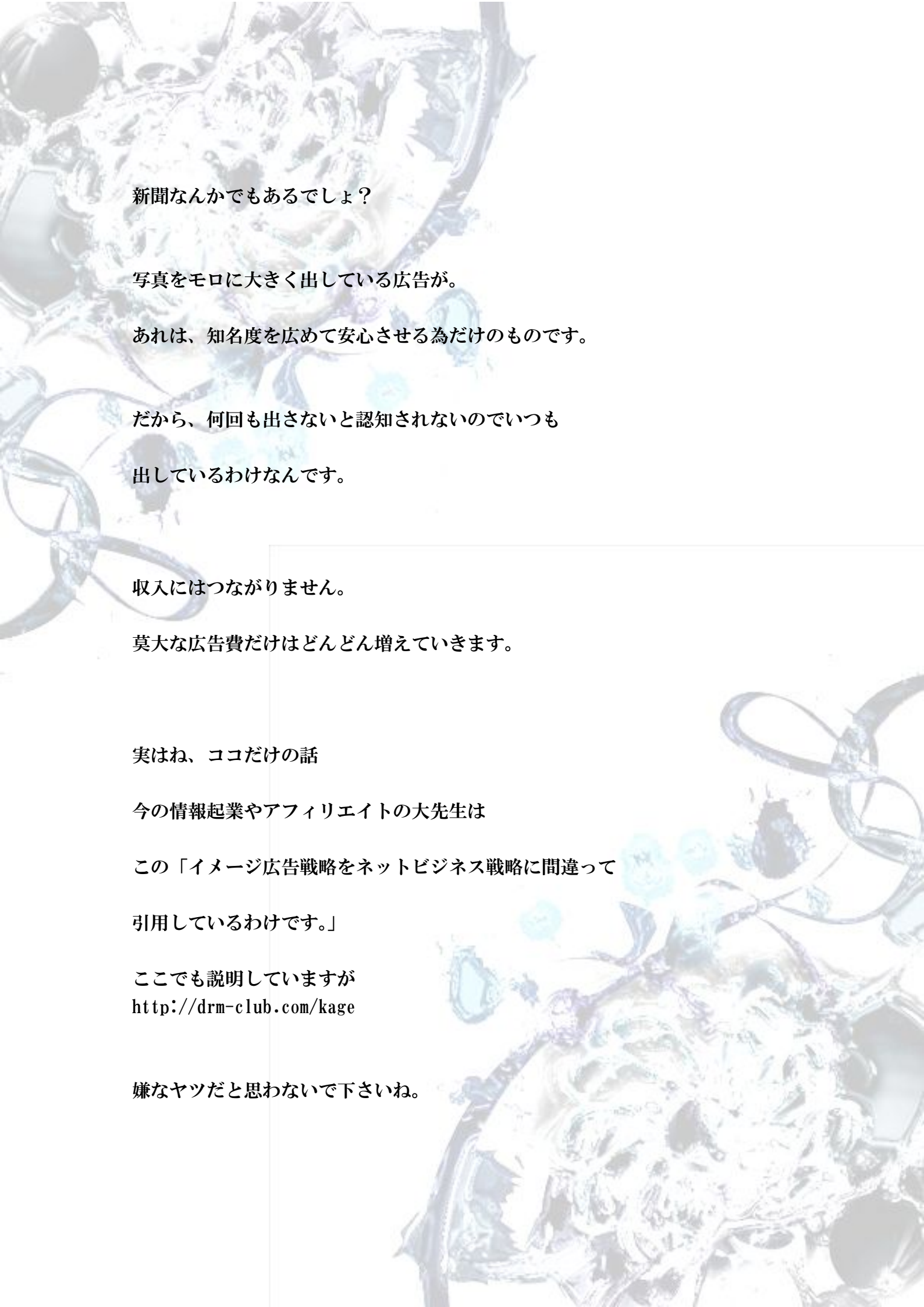
「イメージ広告」と言うのはわかりますか？

よく電車の中なんかにはぶら下がっている広告です。

鮮やかな写真でカッコいいヤツです。

アレって言うのは、会社の名を上げる為に作られている
広告であって、アレにより売り上げが飛躍的に伸びる
物ではないのです。

イメージアップの為だけの物です。知名度を上げる為。



新聞なんかでもあるでしょ？

写真をモロに大きく出している広告が。

あれは、知名度を広めて安心させる為だけのものです。

だから、何回も出さないと認知されないのでもいつも

出しているわけなんです。

収入にはつながりません。

莫大な広告費だけはどんどん増えていきます。

実はね、ココだけの話

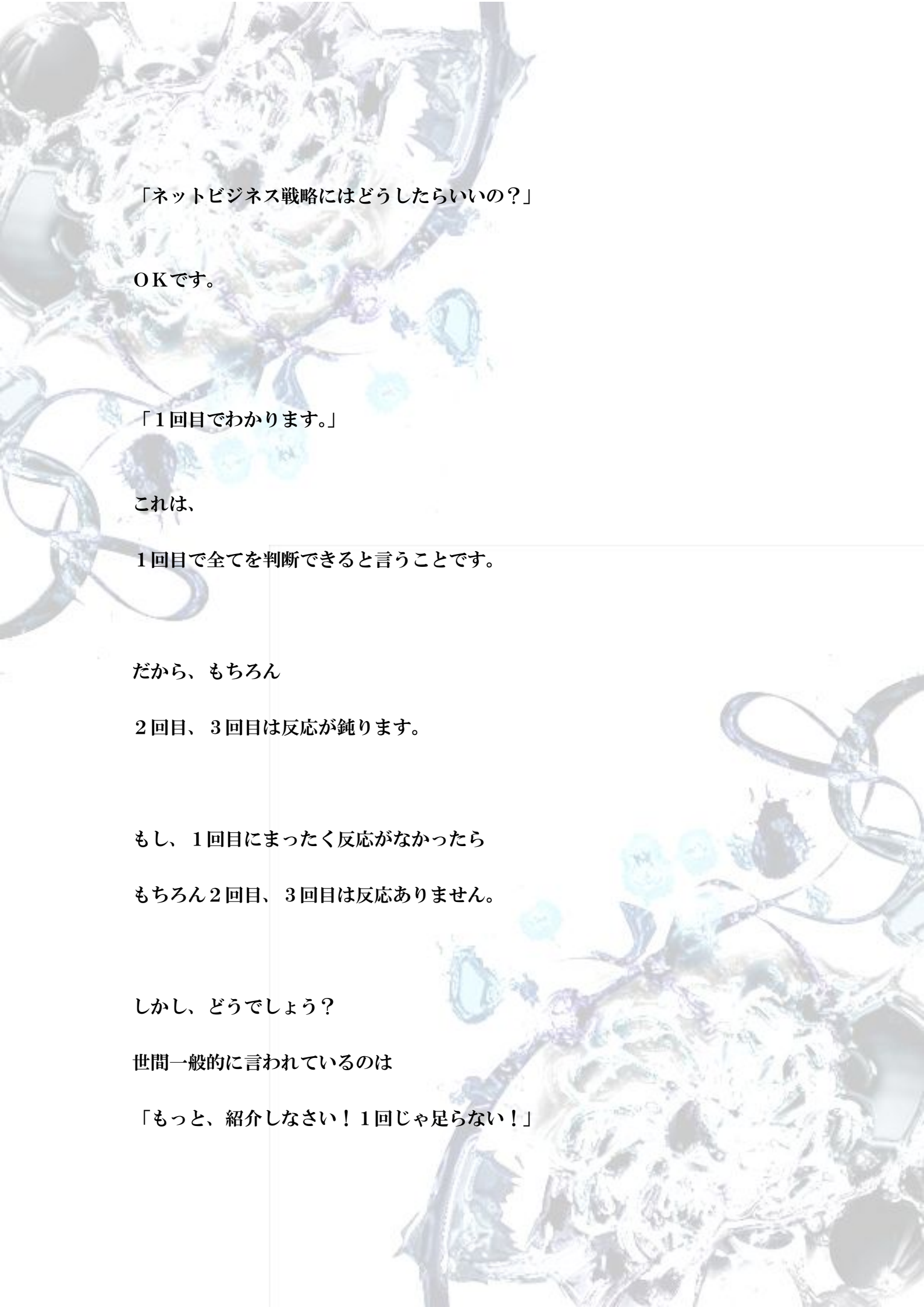
今の情報起業やアフィリエイトの大先生は

この「イメージ広告戦略をネットビジネス戦略に間違っ

引用しているわけです。」

ここでも説明していますが
<http://drm-club.com/kage>

嫌なヤツだと思わないで下さいね。



「ネットビジネス戦略にはどうしたらいいの？」

OKです。

「1回目でわかります。」

これは、

1回目で全てを判断できるということです。

だから、もちろん

2回目、3回目は反応が鈍ります。

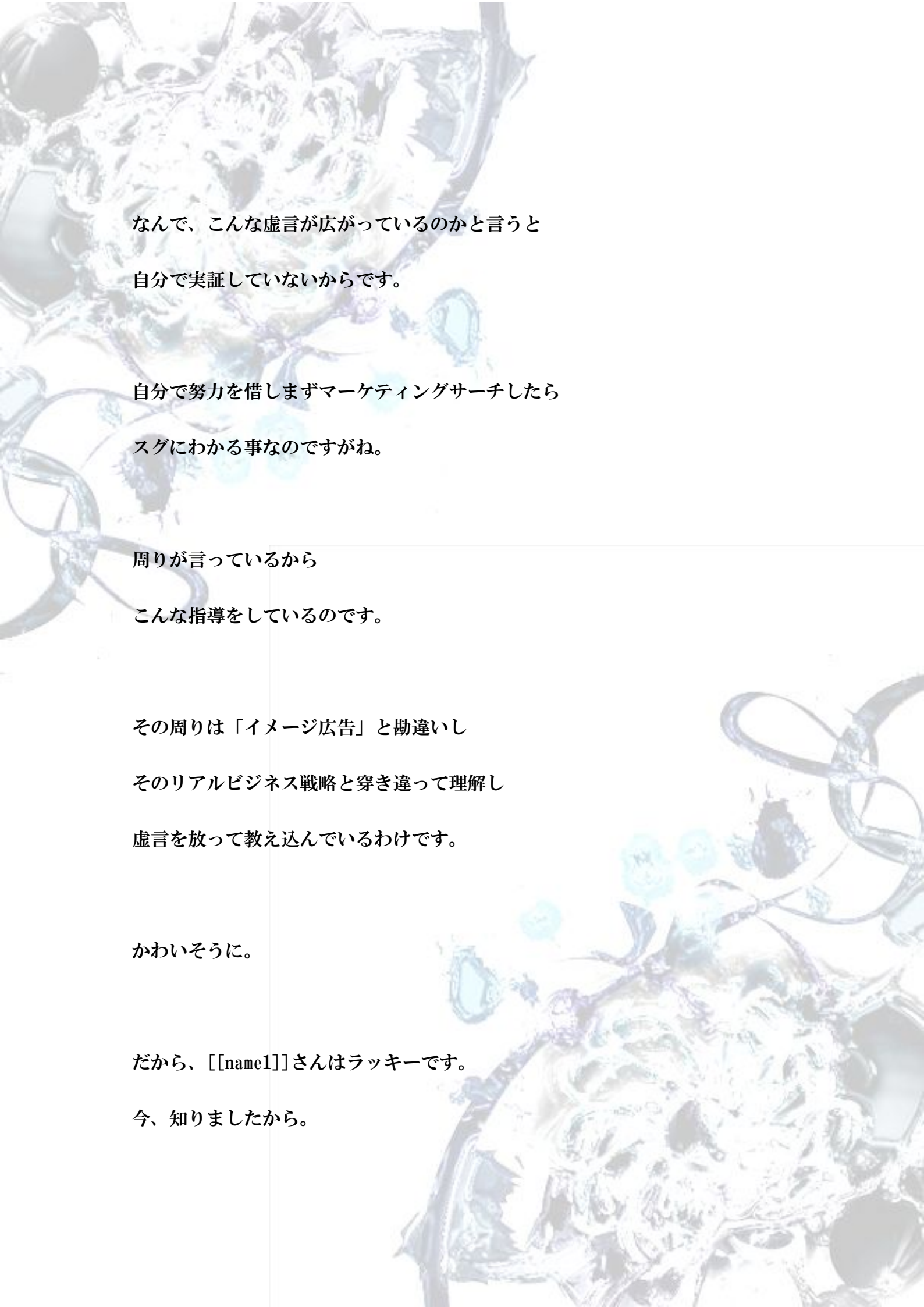
もし、1回目にまったく反応がなかったら

もちろん2回目、3回目は反応ありません。

しかし、どうでしょう？

世間一般的に言われているのは

「もっと、紹介しなさい！1回じゃ足りない！」



なんで、こんな虚言が広がっているのかというと
自分で実証していないからです。

自分で努力を惜しまずマーケティングサーチしたら
スグにわかる事なのですがね。

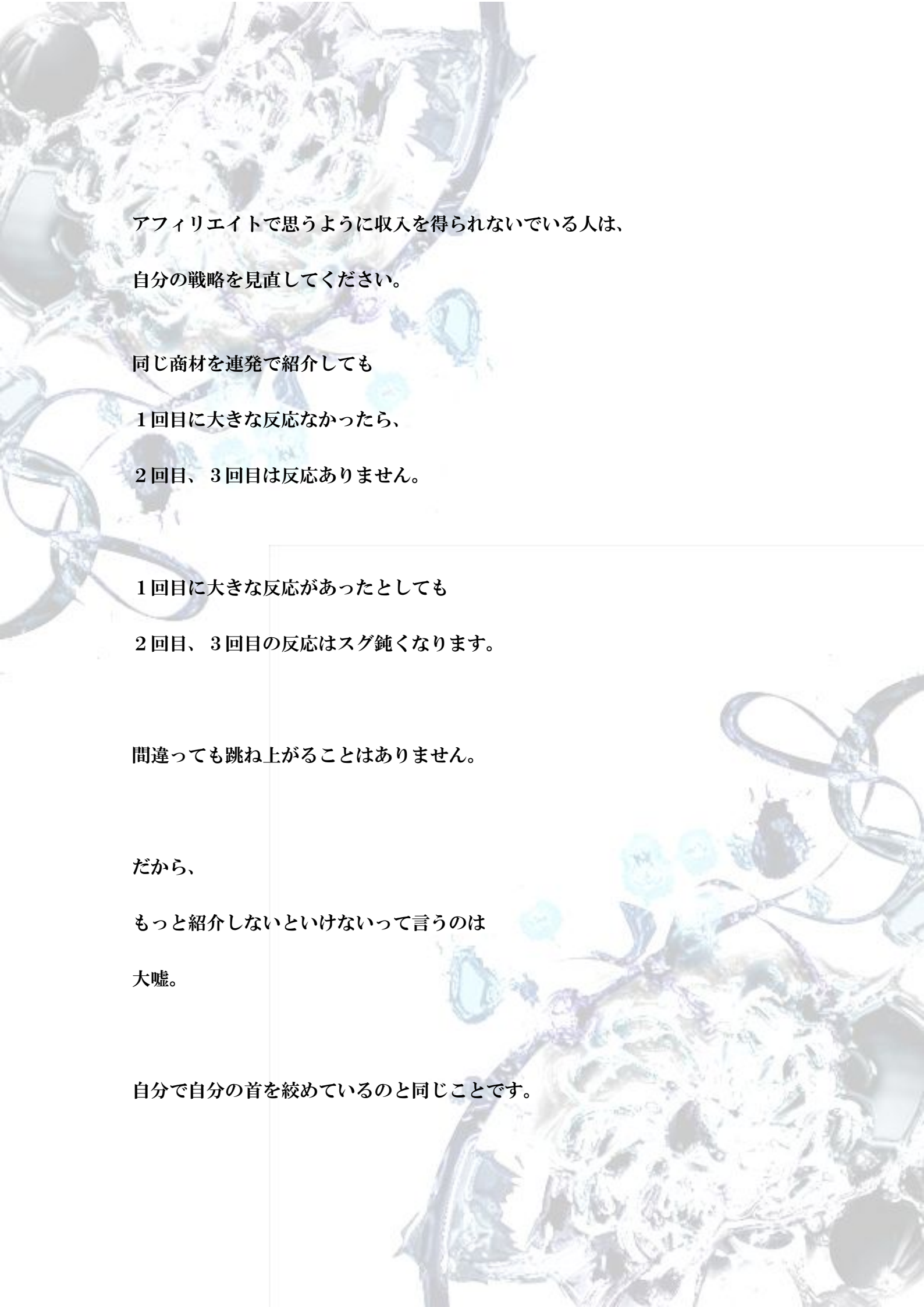
周りが言っているから
こんな指導をしているのです。

その周りは「イメージ広告」と勘違いし
そのリアルビジネス戦略と穿き違って理解し
虚言を放って教え込んでいるわけです。

かわいそうに。

だから、[[name1]]さんはラッキーです。

今、知りましたから。



アフィリエイトで思うように収入を得られないでいる人は、
自分の戦略を見直してください。

同じ商材を連発で紹介しても

1回目に大きな反応なかったら、

2回目、3回目は反応ありません。

1回目に大きな反応があったとしても

2回目、3回目の反応はスグ鈍くなります。

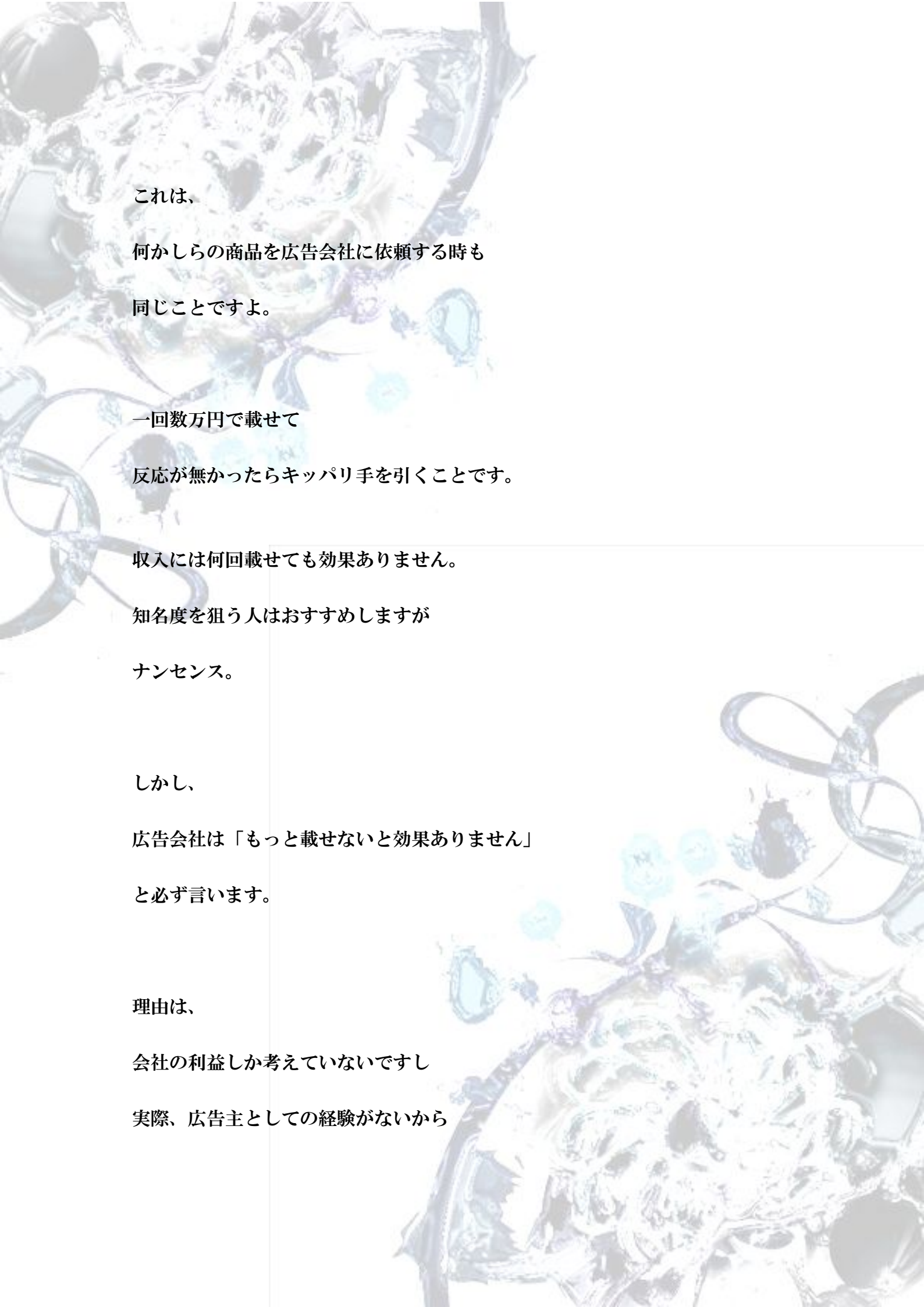
間違っても跳ね上がることはありません。

だから、

もっと紹介しないとイケないって言うのは

大嘘。

自分で自分の首を絞めているのと同じことです。



これは、
何かしらの商品を広告会社に依頼する時も
同じことですよ。

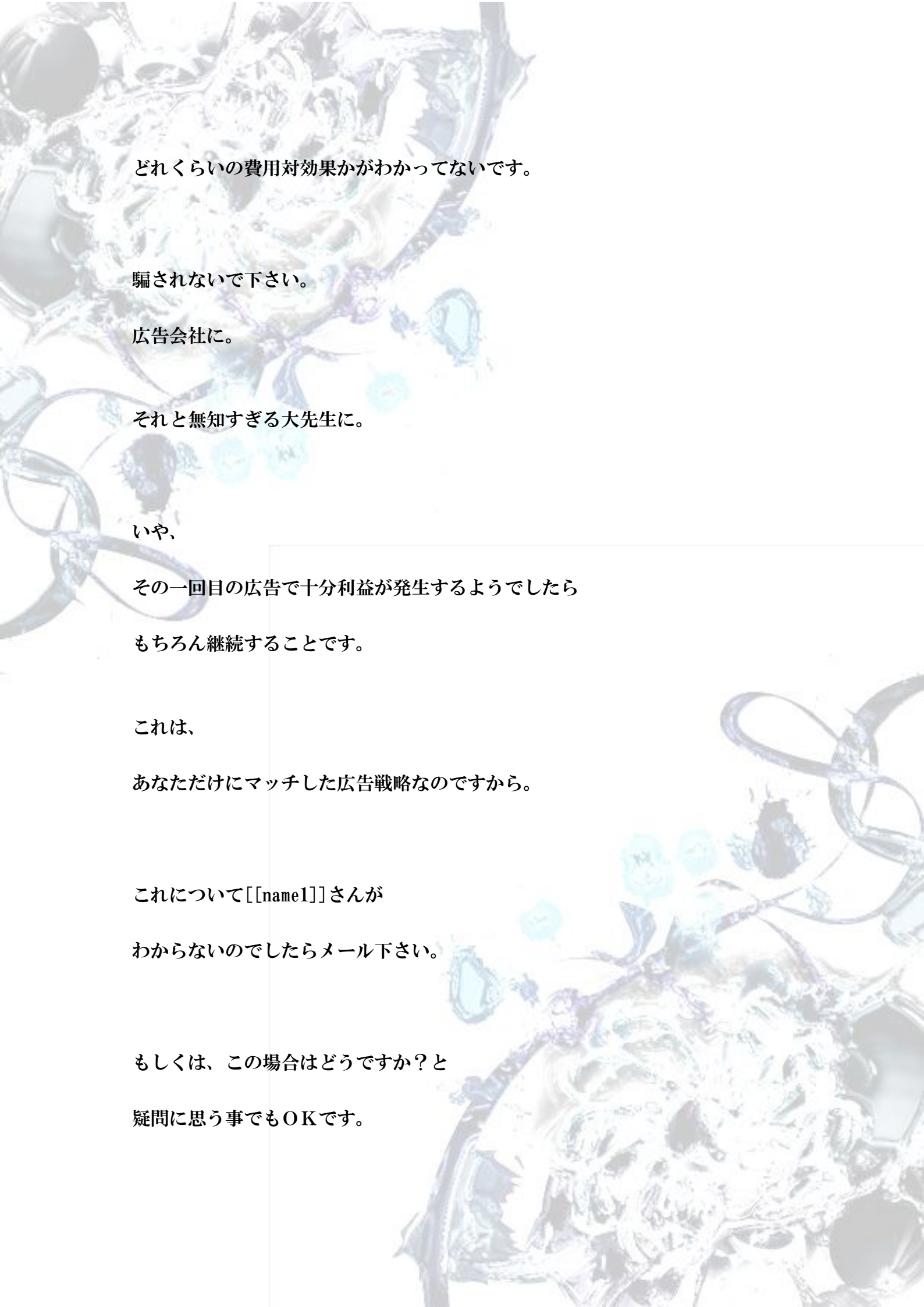
一回数万円で載せて
反応が無かったらキッパリ手を引くことです。

収入には何回載せても効果ありません。

知名度を狙う人はおすすめしますが
ナンセンス。

しかし、
広告会社は「もっと載せないと効果ありません」
と必ず言います。

理由は、
会社の利益しか考えていないですし
実際、広告主としての経験がないから



どれくらいの費用対効果かがわかってないです。

騙されないで下さい。

広告会社に。

それと無知すぎる大先生に。

いや、

その一回目の広告で十分利益が発生するようでしたら

もちろん継続することです。

これは、

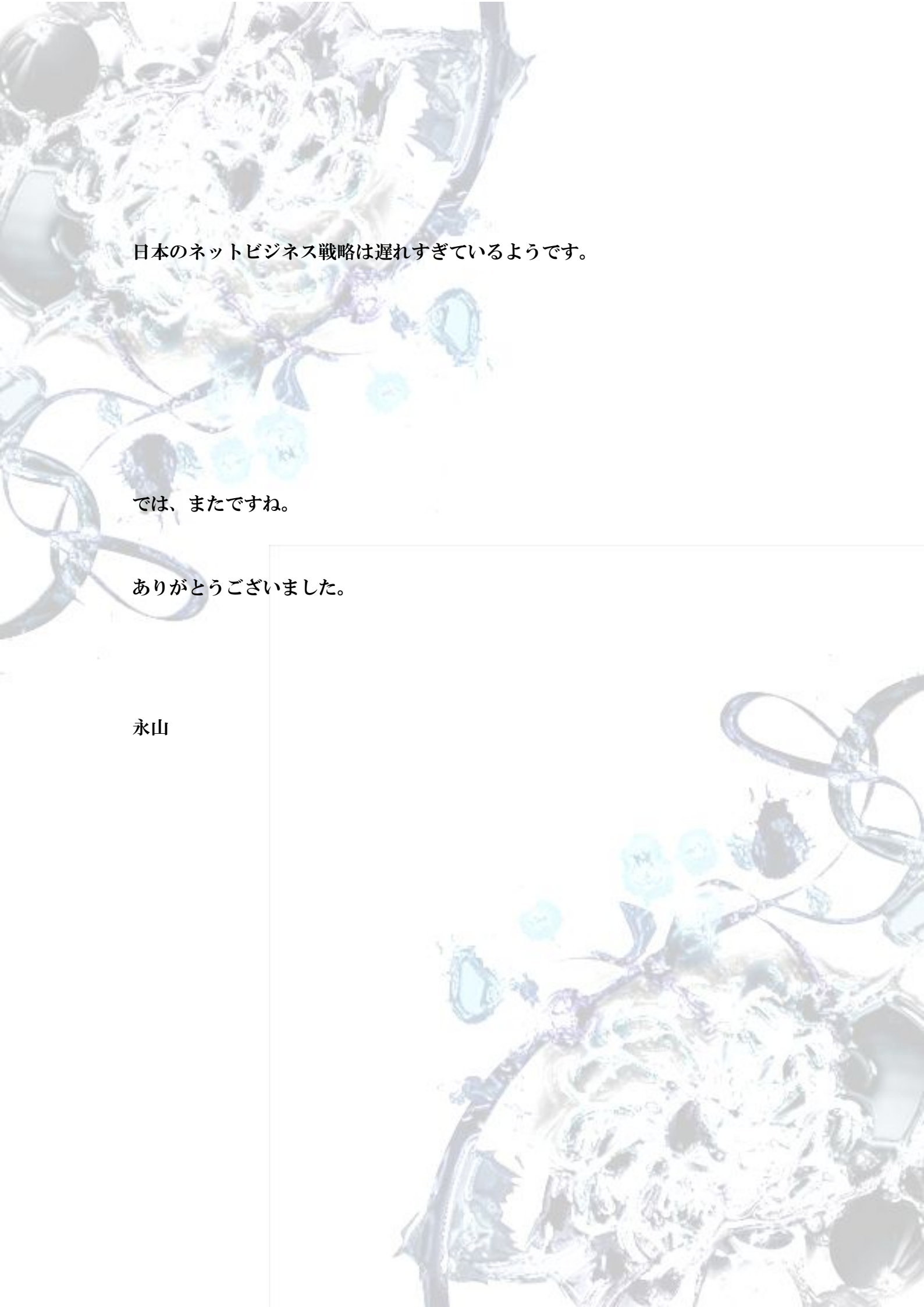
あなただけにマッチした広告戦略なのですから。

これについて[[name1]]さんが

わからないのであればメール下さい。

もしくは、この場合はどうですか？と

疑問に思う事でもOKです。



日本のネットビジネス戦略は遅れすぎているようです。

では、またですね。

ありがとうございました。

永山

NO. 20



[[name1]]さま

こんばんは。永山です。

これから私もマジになります。

いや、今までも真剣だったのですが
これからは容赦しません。

「超ーマジです。」

なので、中途半端に変な売り込みメルマガアフィリやっている
人や、ただお金が欲しいとアホ商材買い漁っている人
は即解除願います。URL は一番下にあります。

しかし、[[name1]]さんからは
とてもつないパッションが感じられるので安心しました。

ある大切な事を[[name1]]さんを書いてますので
メールするかコメントするかで
私に教えて下さい。

ある原点についてのマインドです。

しかも、このブログには
本気で私と一緒に稼ぎたい人だけ来て下さい。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

それと、
このメールセミナー受講者が膨れ上がっています。

ですので
メール回答は即答できません。
バンクーバーからも質問来てますが即答できません。
アリゾナからも質問来ていますが即答できません。

今日はこんな感じの連絡で終わります。
それと今度から要望に応じて配信回数を少し増やします。

ナンバーも毎回付けたいと思います。
それと一番最初に載せている教訓みたいなものもつけます。

頭に焼付けていくくらい大切な事なので。

先日、Brain,M と会いました。

私は彼から“ある一通の封筒”を渡されました。
白をベースに青いラインが入った便箋。

開けて見てみると一枚の小さな紙が入ってました。
たったの2行だったのですが

見た瞬間、
私の胸の鼓動がかなりはやくなってしまったのです。

それはなぜか？

今まで正当として考えてきたことを
ぶち壊すような事が書いてありました。

正直、かなりへこみました。
マジにへこみました。
今まで信じていた事が間違っていたのかと・・・

しかし・・・

コレだけで一体どのくらいのレベルのお金が
私のキャッシュになるのか心配になりました。

これはおそらく一生忘れられないくらい強烈で
尋常じゃない法則。

私は正直迷いました。

きれいごとが好きではないので言いますが
誰にも教えたくありません。

マジです。

しかし
秘密をばらす事に好奇心あるのが人間です。

しかも真剣に
メールセミナーを受けている[[name1]]さんには特に。

この秘密の紙に書かれた2行の言葉とは・・・

< 次回へ続く >

NO. 21



[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

今日は、完全に休みです。

さて、このメールを書き終わったら
マインドマップ用の巨大な黒板をホームセンターまで買いに
行こうかなと思っています。

今までは、レンタルビデオ店で貰っていたポスターの裏に
書いていたのですが、ちょっとケチ臭いかなと思って
しまった結果です。

さて、前回“Brain,Mの秘密の2行”について
触れましたが、正直、このメールを書いている
今この瞬間も悩んでいます。

「教えていいものか」

とね。

しかし、
理由があり、今日書きたいと思っています。

その理由は
私と同じ失敗を[[name1]]さんにしないようにと欲の事です。

コレを穿き違って覚えてしまったら
おそらく、相当困難を招くことになるんじゃないかなと。

では、覚悟はいいでしょうか？

白い封筒に青いラインが2本入ったものの中に入っていた1枚の便箋。

その中にわずか、2行書かれていました。

その内容を知って、私に脱力感がいきなり襲ってきた強力なもの。

しかし、これは[[name1]]さんのビジネスモデルにも大きく影響を与えることだと思います。

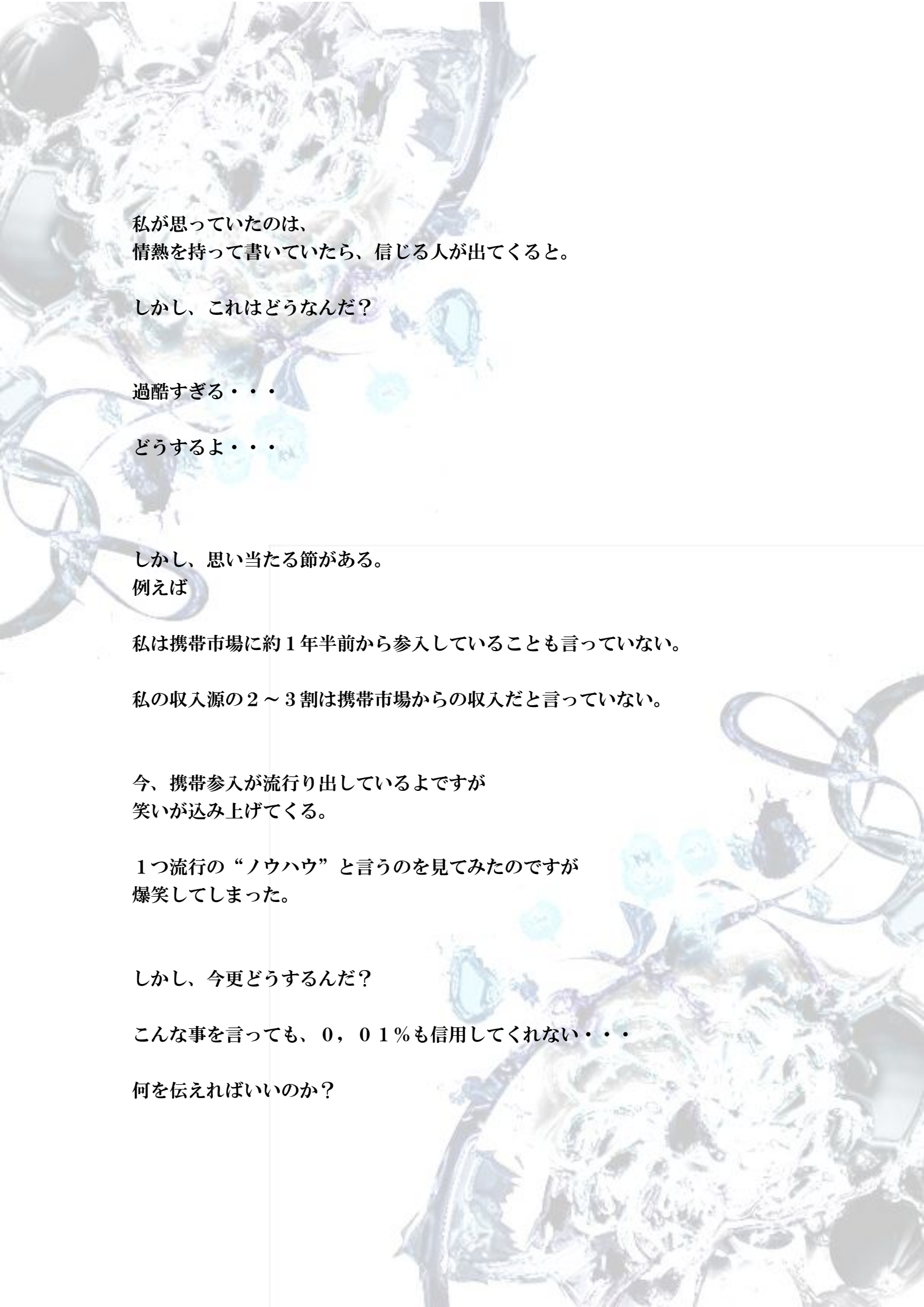
それは・・・

「ネット上で、誰もお前の事を0, 01%も信じていない。これは事実だ。

ブランディングは“うわべ”だけなんだ。さあ、どうする？死ぬほど考えろよ。」

～ Brain,M ～

私は、これを読んだとき、エモーション・ブランディングを推奨してきたのですが微妙に自信が無くなってきました。



私が思っていたのは、
情熱を持って書いていたら、信じる人が出てくると。

しかし、これはどうなんだ？

過酷すぎる・・・

どうするよ・・・

しかし、思い当たる節がある。

例えば

私は携帯市場に約1年半前から参入していることも言っていない。

私の収入源の2～3割は携帯市場からの収入だと言っていない。

今、携帯参入が流行り出しているようですが
笑いが込み上げてくる。

1つ流行の“ノウハウ”と言うのを見てみたのですが
爆笑してしまった。

しかし、今更どうするんだ？

こんな事を言っても、0,01%も信用してくれない・・・

何を伝えればいいのか？

稼ぐためのテクニックを伝えても
稼ぐ事はできない。

マインドができていなかったら、どんなにテクニックを
身につけても1円たりとも稼げない。

これは事実。

手紙を貰ってから電話が Brain,M から、ありました。

そして、解決策は“単純”なものでした。

さあ、[[name1]]さんは解決策を思いつきましたか？

これは、メールセミナーでもセールスレターでも

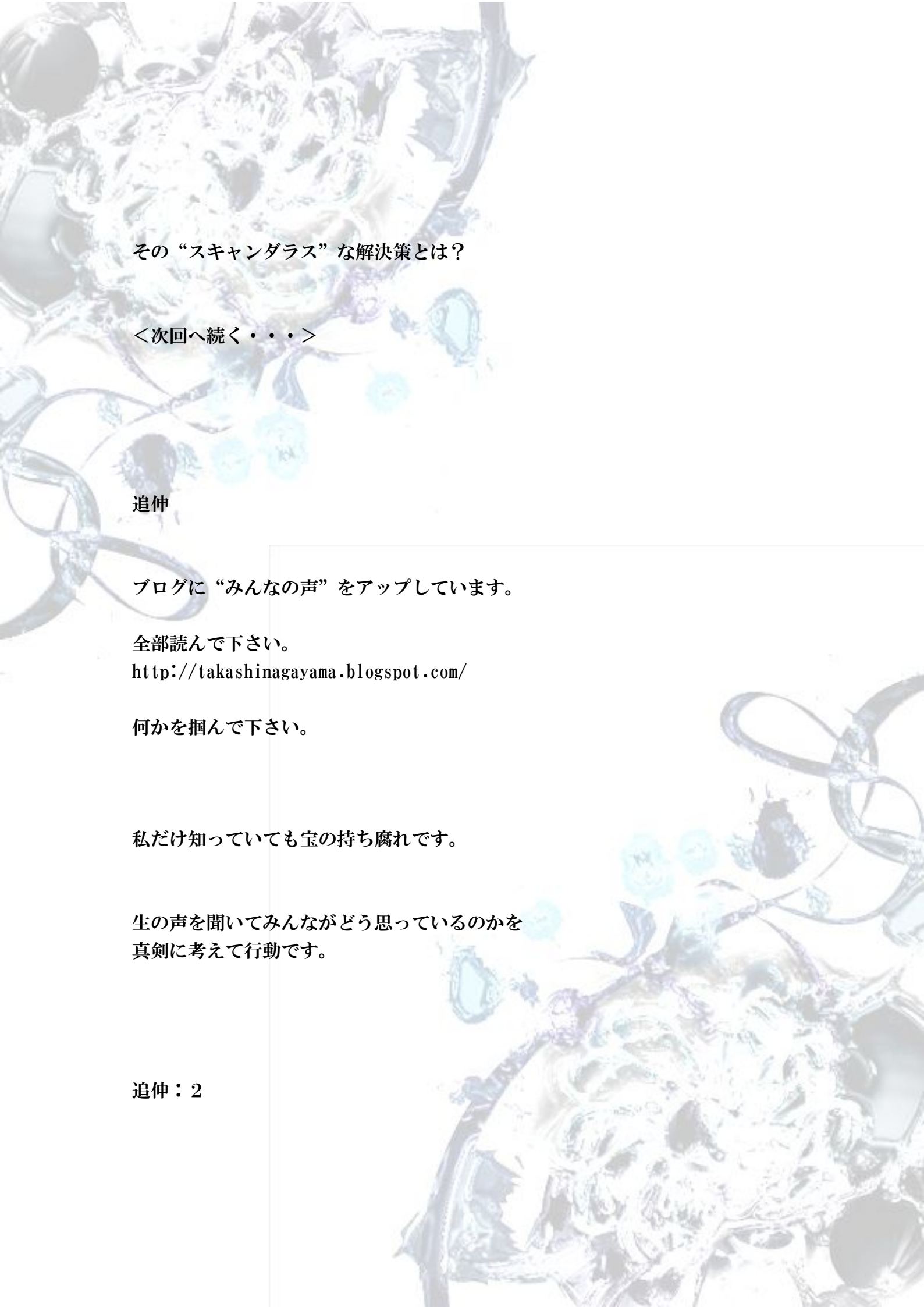
あらゆるビジネスモデルに通ずることです。

これを知らなかったら、おそらく
どんなに足掻いても稼ぐ事ができません。

この解決策はどんなものなのかを考えて
私に報告して下さい。

マジになって下さい。超一真剣に考えて下さい。

知りたい人はメール下さい。



その“スキャンダラス”な解決策とは？

<次回へ続く・・・>

追伸

ブログに“みんなの声”をアップしています。

全部読んで下さい。

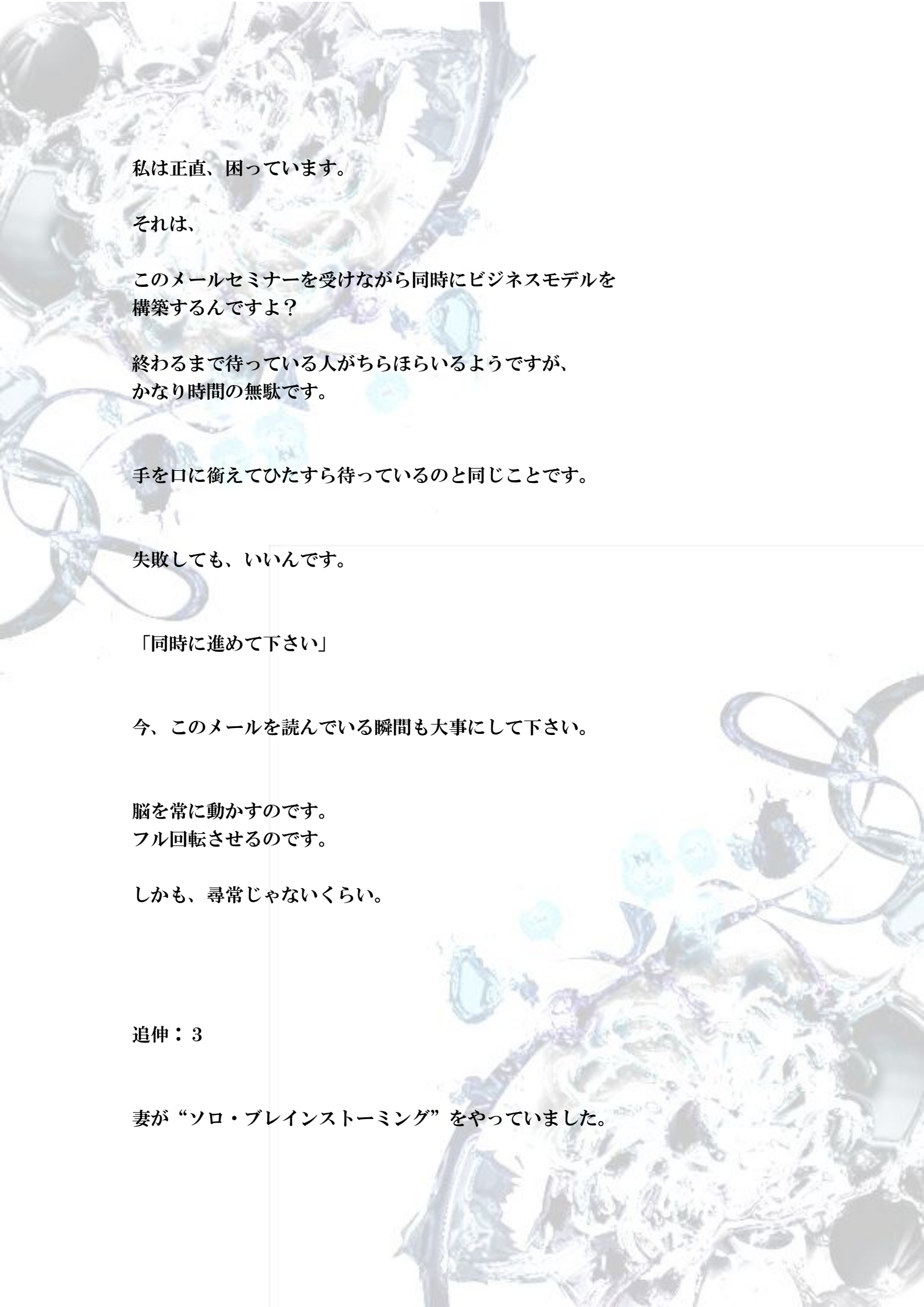
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

何かを掴んで下さい。

私だけ知っていても宝の持ち腐れです。

生の声を聞いてみんながどう思っているのかを
真剣に考えて行動です。

追伸：2



私は正直、困っています。

それは、

このメールセミナーを受けながら同時にビジネスモデルを構築するんですよ？

終わるまで待っている人がちらほらいるようですが、かなり時間の無駄です。

手を口に銜えてひたすら待っているのと同じことです。

失敗しても、いいんです。

「同時に進めて下さい」


今、このメールを読んでいる瞬間も大事にして下さい。

脳を常に動かすのです。
フル回転させるのです。

しかも、尋常じゃないくらい。

追伸：3

妻が“ソロ・ブレインストーミング”をやっていました。



内容は・・・

「なぜ、私は飲食店で腹が立つのか？」

んん・・・ちょっと意味が（苦笑）

何を求めているのかまだ聞いてませんが

おそらく、飲食店で腹が立ったんでしょうね（笑）

永山

NO. 22



[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

今日は2つに分けて書きますね。

■□ ちょっとビビる ■□

先日、休みの日

ホームセンターに黒板買いに行ったついでに
思わず買ってしまった物があります。

「初心者海釣りセット 240 大特価 2980 円」

恥ずかしいのですが、海で釣りをしたことがありません。
240と言うのは竿の長さらしいです。

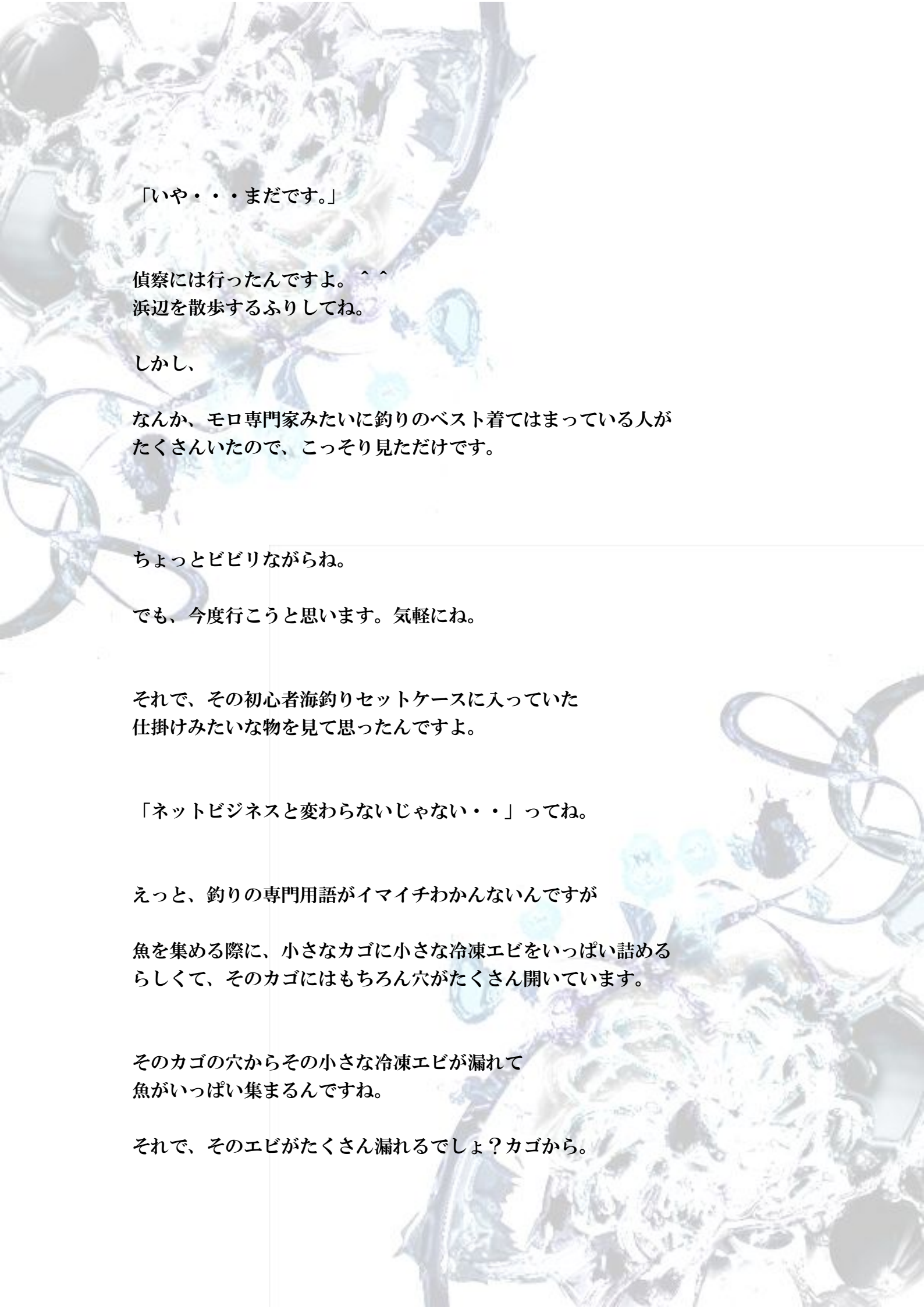
私は

「160でいいよ」

と言ってたのですが、どうしても妻は
「長いほうが絶対釣れるって」
と言う訳がわからない説得に負けました。

「それで、海釣り行ったんですか？」

と、言われそうなので先に言いますが



「いや・・・まだです。」

偵察には行ったんですよ。^^
浜辺を散歩するふりしてね。

しかし、

なんか、モロ専門家みたいに釣りのベスト着てはまっている人が
たくさんいたので、こっそり見ただけです。

ちょっとビビリながらね。

でも、今度行こうと思います。気軽にね。

それで、その初心者海釣りセットケースに入っていた
仕掛けみたいな物を見て思ったんですよ。

「ネットビジネスと変わらないじゃない・・・」ってね。

えっと、釣りの専門用語がイマイチわかんないんですが

魚を集める際に、小さなカゴに小さな冷凍エビをいっぱい詰める
らしくて、そのカゴにはもちろん穴がたくさん開いています。

そのカゴの穴からその小さな冷凍エビが漏れて
魚がいっぱい集まるんですね。

それで、そのエビがたくさん漏れるでしょ？カゴから。

その漏れたエビに混ざって、本来釣り上げる際に使うエビに似せた釣り針を魚が喰って釣り上げる仕組みらしいのです。

わかりますか？

自分でもまだあんまりわかってないし^^

しかしね、この原理はネットビジネスとほぼ同じって感じです。

ようは、

< 釣り界 >

- ・カゴに入った冷凍エビ
- ↓
- ・魚が寄って集まる
- ↓
- ・魚が冷凍エビをうまいと察知
- ↓
- ・エビの形の釣り針を見る
- ↓
- ・魚が針に喰いつく
- ↓
- ・持って帰り食べる

< ネット界 >

- ・フロントエンド商品
- ↓
- ・集客する
- ↓
- ・ブランディング
- ↓
- ・セールスレターを見る
- ↓
- ・バックエンド商品購入
- ↓
- ・お金を掴み目標達成

究極に変な例えに、ちょっと戸惑うかも知れませんが同じことですよ。ホントに。

例えば、その冷凍エビが腐っていて魚にとって全然うまいものじゃない場合は、もちろん魚は寄ってきませんよね？

もしくは、釣ろうと狙った魚が好まないえさの場合です。ようは属性です。

ネットビジネスでも質が悪いフロントエンド商品ならば請求した人達は見向きもしません。

痩せた人はダイエットの無料レポートとか見ないでしょ？

これは、[[name1]]さんが一番わかっているんじゃないかなと思いますよ。

もちろん、腐ったエビでは魚も集まらないから本来喰らい付いて欲しい、エビの形をした釣り針には到底喰らい付くことがない。

フロントエンド商品の質が悪い場合も同じで本来隠し持ったバックエンド商品を見せることすらできない状態。

じゃあ、その腐ったエビを大量に撒けばいいのか？と勘違いして撒きまくっても同じこと。

質の悪いフロントエンド商品をアクセス大量に流して集客しようと試みても同じこと。

魚は見向きもしない始末。

空き缶が釣れたりしてね。

請求した人は怒りに変わってしまう始末。
クレーム来たりしてね。

いや、ようはね
フロントエンド商品の質、および
その集客中のブランディング次第で、稼げるかどうか
わかるんですよ。

マジに。

中途半端に売り込み主体のフロントエンド商品作っても
誰も興味を惹かないんですよ。

客はバカじゃないから察知するんですよ。

魚もバカじゃないから察知するんですよ。

また、ちょっと例えになりますが
[[name1]]さんが、喫茶店でモロまぜいコーヒー出されたあとに
店の人から、「コーヒーケーキもどうですか？」

とか言われても

「いいえ、結構です・・・マジに・・・」
と言うでしょ？

こんな感じです。

結論は、

「バックエンド商品（本来売りたい商品&本来儲けに繋がるサービス）を焦って早く提供したい場合でも、フロントエンド商品の質次第で今後の儲けが大体判断できるって事です。」

手抜きをしない事です。ランディングページもですよ。重要ですので、覚えていたほうがいいかもですよ。

ちょっと変な説明になりましたが
もっといい例や、具体的な説明なんかありましたら
[[name1]]さん、メール下さい。

■□ 解決策 ■□

前回の続きなのですが、
Brain,M から 1 通の手紙に書かれていた解決策です。

手紙の内容をもう一度書きますと

「ネット上で、誰もお前の事を 0, 0 1 %も信じていない。
これは事実だ。

ブランディングは“うわべ”だけなんだ。さあ、どうする？
死ぬほど考えろよ。」

～ Brain,M ～

でしたね。

この解決法としての説明に入るのですが
[[name1]]さん、少し考えてくれましたか？

そうですか。OK です。

死ぬほど考えましたか・・・

そう、80通くらい解決策に対するメールもらったんですが
1通だけ核心に近い回答が来ました。

いや、この人は
リアルの営業世界で数十年も経験している人だから、さすが
だなーと思いましたよ。

私も勉強させられました。

ネット上で
詐欺まがい行為して
大声出して調子乗っている大先生はわかってないと思いますよ。

ホントに。

いいですか？

エモーション・ブランディングは必要です。
これは、間違っただけじゃなかったから良かったです。

しかし、なぜ？

いや、ようは

ブランディングできていると勘違いするなって事です。

信じてもらえるにはどうすればいいのかを
常に考えながらビジネスを展開する必要があります。

だから、[[name1]]さんの展開するビジネス媒体
もしくは、既に展開中のビジネス媒体にまつわる
全ての不安要素を書き出して
徹底的に詳しく説明する必要があるってことです。

もう今では、当たり前のようにずっと前から
リアル営業の基本と考えられている以下の事からです。

- 1、お客は「読まない&聞かない」
- 2、お客は「信じない」
- 3、お客は「今すぐ行動しない」

コレらの超基本を、

常に考えながら展開する必要があるって事です。

異常なほどですよ。

しかし、どうだろう・・・

私は恥ずかしながら、「少しは信じているだろう・・・」
とか、

勘違いをしながら色んなビジネス展開をやってきました。

だから、私は最初から頭を完全にリセットします。
[[name1]]さんもリセットして下さい。

いいですか？

だから私は、[[name1]]さんに信じてもらっている
と思っ
ていません。

しかも、

今後
も永遠にです。
どれだけ、詳しく真実だけを伝えてもです。

常に100%「疑われている」と思って書きます。
そして、今後色んなビジネス展開をする時も同じです。

以前、ドナルドトランプの話をした時に
繋がったのかな・・・

なんて、考えてしまいました。

「信じてもらえるにはどう説明したらよいのか？」

を常に考えながら展開する必要があります。

しかし、このおかげで色んな事を吸収できそうです。
あらゆる卑劣極まりない悪徳テクニックをね。

いや、別に悪徳ではありませんが
もちろん、[[name1]]さんにも使います。

わからないようにね。

メルマガでも、メールセミナーでも、セールスレターでも、
広告でも、フロントエンド商品でも、ランディングページでも、
ブログでも、SNSでも、・・・・・・

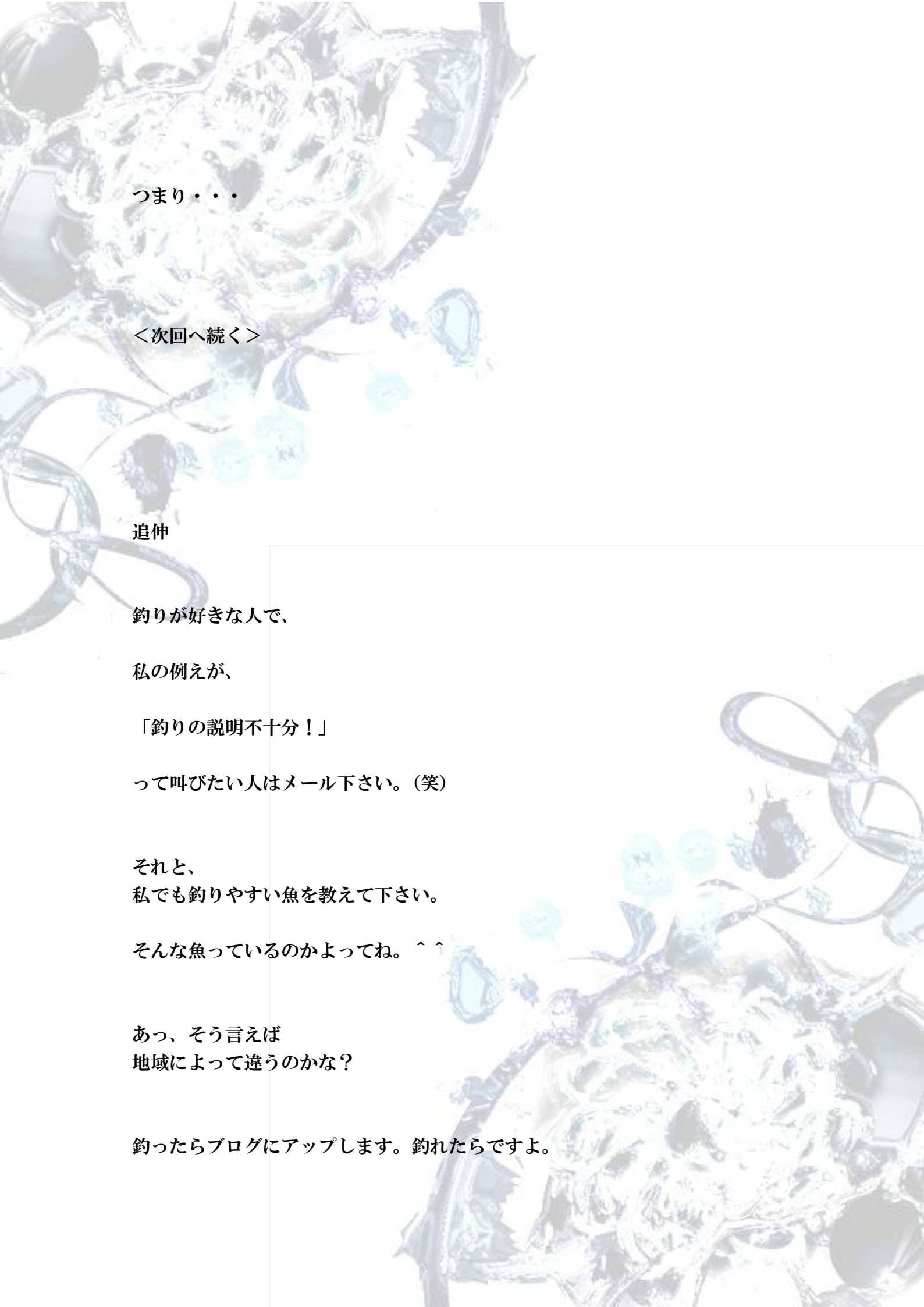
全部です。

ココまで言ったら何も隠すことはありません。

意地で探ってください。

それと、言い忘れたのですが

“ある”非常に大事なことです。



つまり・・・

<次回へ続く>

追伸

釣りが好きな人で、

私の例えが、

「釣りの説明不十分！」

って叫びたい人はメール下さい。(笑)

それと、

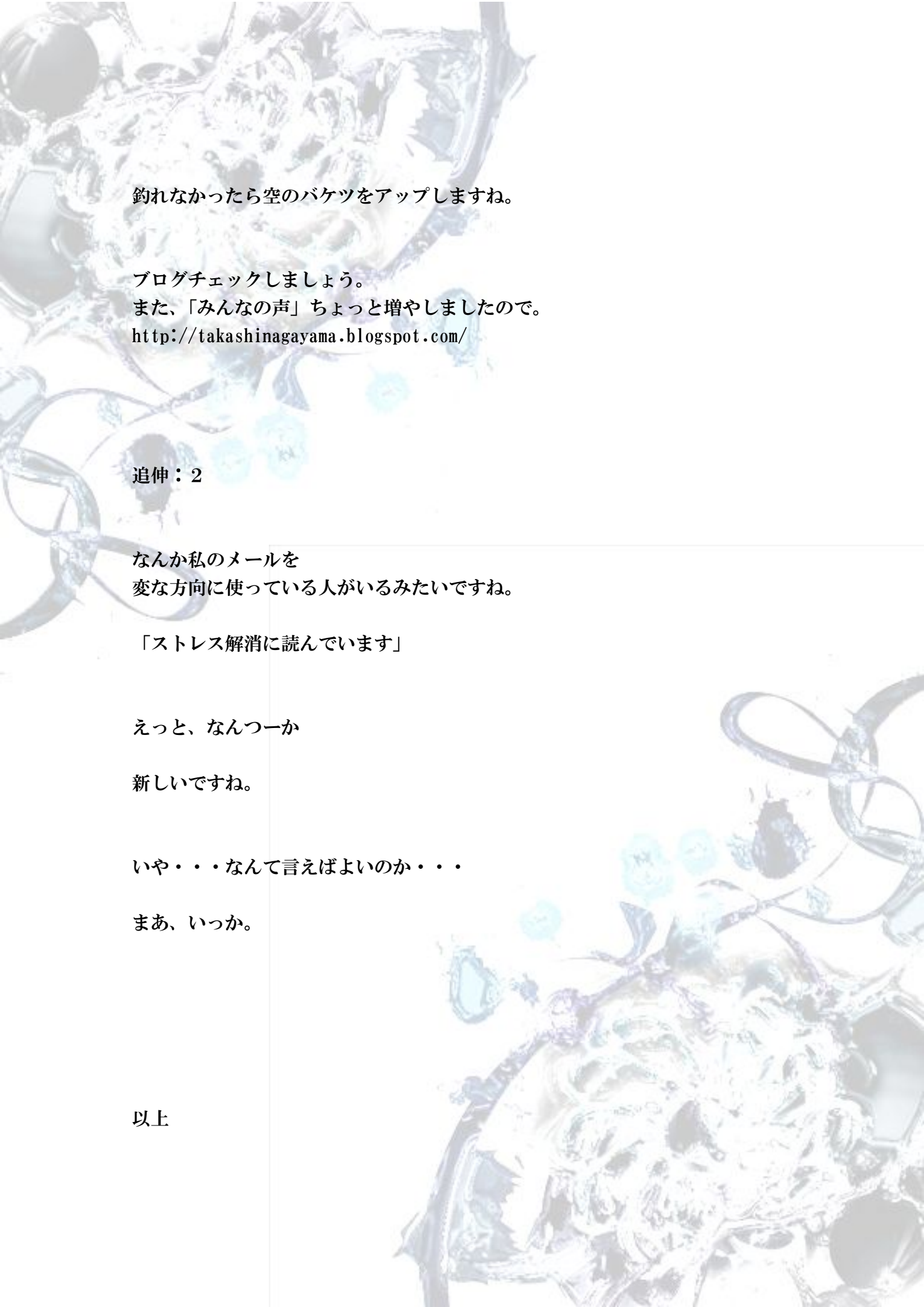
私でも釣りやすい魚を教えてください。

そんな魚っているのかよってね。^^

あっ、そう言えば

地域によって違うのかな？

釣ったらブログにアップします。釣れたらですよ。



釣れなかったら空のバケツをアップしますね。

ブログチェックしましょう。
また、「みんなの声」ちょっと増やしましたので。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

追伸：2

なんか私のメールを
変な方向に使っている人がいるみたいですね。

「ストレス解消に読んでいます」

えっと、なんつーか

新しいですね。

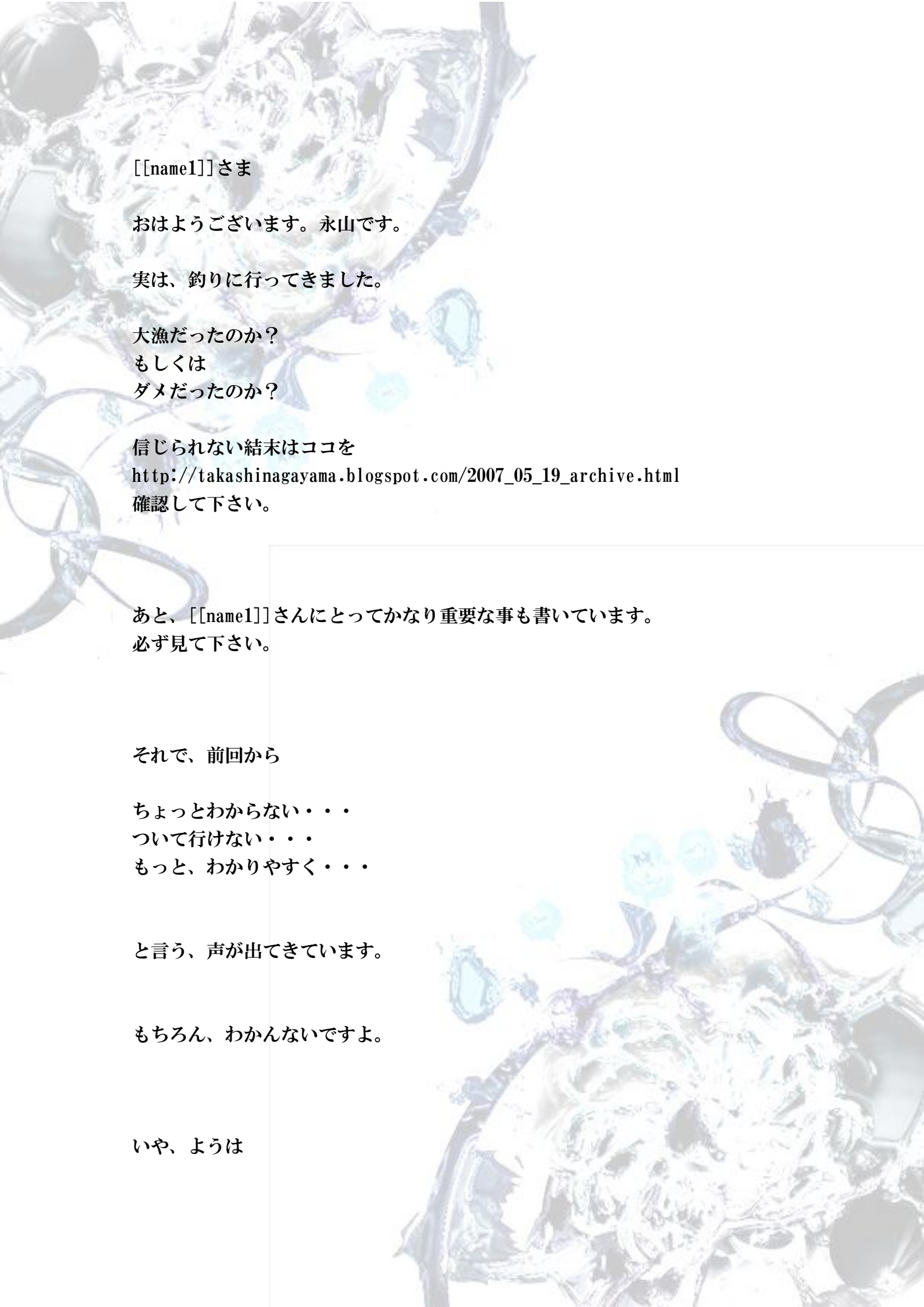
いや・・・なんて言えばよいのか・・・

まあ、いっか。

以上

NO. 23





[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

実は、釣りに行ってきました。

大漁だったのか？

もしくは

ダメだったのか？

信じられない結末はココを

http://takashinagayama.blogspot.com/2007_05_19_archive.html

確認して下さい。

あと、[[name1]]さんにとってかなり重要な事も書いています。

必ず見て下さい。

それで、前回から

ちょっとわからない・・・

ついて行けない・・・

もっと、わかりやすく・・・

と言う、声が出てきています。

もちろん、わかんないですよ。

いや、ようは

ゴールが無いんですよ。完璧がないんです。

マインド的な戦略ってのは、今後何十年何百年も永遠に完璧ってのが完成しないんです。

いいんです。わかんなくて。
わかろうとする気持ちが大事なんです。

諦めたら止まります。思考回路が。

それじゃあ、無責任って声が聞こえてきそうなので
言いますが、

セールスかける時は、ビジネス媒体によっても違いますよね？
もちろん、
そのセールス方法も人それぞれ好き嫌いがありますよね？

万人に好かれようとして、赤ちゃんみたいなやさしい感じで
モロ頼りないセールスしても効果ないです。

売り上げにも繋がらないしね。

実はこのメールセミナーもそうです。
よく、

「言葉使いが嫌いです。」

「バカにした感じが嫌いです。」

などなど、

じゃあ、勝手に解除したら？って感じの
ネガティブメールが来るのですが
別にいいんです。

なぜなら、

全ての受講者に好かれようと思って書いていません。
本心を書いているだけなのですから。

このメールが何かしら
[[name1]]さんのビジネス媒体に将来生かせたら
それだけでいいんです。

あと、前回「失敗してもいいんです」

と書いたら

「失敗したくないです！なんでそんな事勧めるんですか？」

と言う、メールが来たんですが

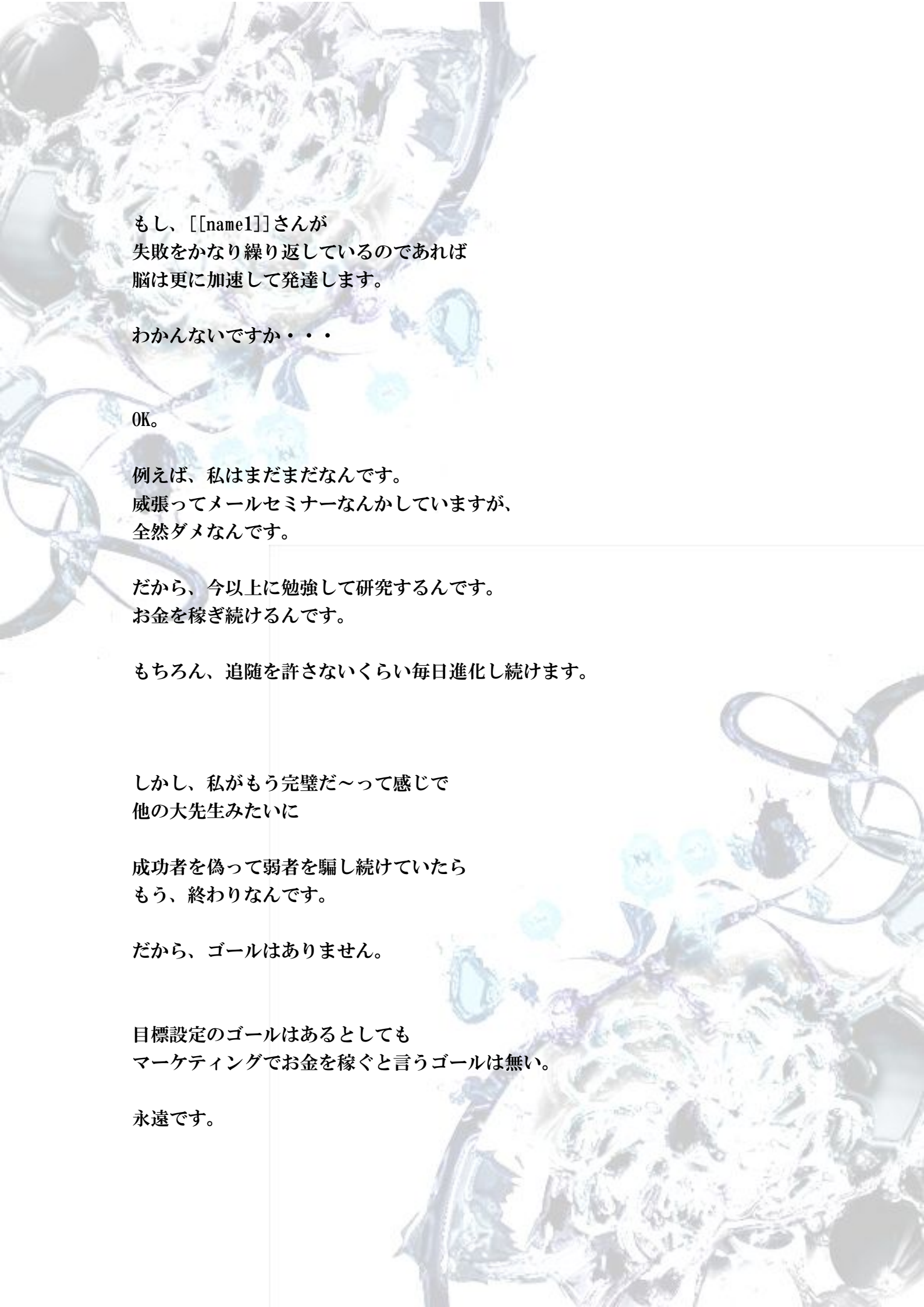
私から言わせてもらったら、モロあまいです。

超、あまあまです。

失敗繰り返さないと成功できませんよ？
ホントです。

もし、[[name1]]さんが
失敗知らないで成功しか知らないのでしたら
それはそれでOKです。

しかし、
脳の発達は、完全に止まっています。



もし、[[name1]]さんが
失敗をかなり繰り返しているのであれば
脳は更に加速して発達します。

わかんないですか・・・

OK。

例えば、私はまだまだなんです。
威張ってメールセミナーなんかしていますが、
全然ダメなんです。

だから、今以上に勉強して研究するんです。
お金を稼ぎ続けるんです。

もちろん、追従を許さないくらい毎日進化し続けます。

しかし、私がもう完璧だ～って感じで
他の大先生みたいに

成功者を偽って弱者を騙し続けていたら
もう、終わりなんです。

だから、ゴールはありません。

目標設定のゴールはあるとしても
マーケティングでお金を稼ぐと言うゴールは無い。

永遠です。

先日、いつか忘れましたが
携帯市場について話しましたよね？

携帯市場もゴールないですよ。

マジです。

例えば、[[name1]]さんが
携帯分野に参入したいのであればスグ稼げるんですよ？

ネットと一緒に

「リスト集めて、売るだけですから」

商品がないです・・・と言う声が聞こえてきましたが
じゃあ、辞めたら？って感じです。

そこで思考能力が止まっているからです。

商品がないなら、どうすればよいのか？と考えないと
いけないんです。

商品なんていっぱいあります。

借金しなくてもいっぱいあります。

次に商品用意したら、リスト集めるんです。
携帯の場合、フロントエンドはメール文体でOKです。

いや、実在商品用意しても OK です。個々それぞれです。

それから、ネット同様ステップメールなんかで
エモーション・ブランディングするでしょう？

携帯の場合、わかるとはいますが
精読率、ほぼ100%近いですから。

それで、数回~数十回でエモーション・ブランディング
した後、パッと商品紹介するでしょう？

そしたら、売れるんです。

それだけですよ。ようは。

もちろん、全員買うわけではないです。
本当に欲しい人だけ買って貰えば OK です。

このステップメールを全部設定するでしょう？

そしたら、.....

こっそり下を見て下さい。

集めるだけで、なんもしなくて売れ続けるんですよ。

見込み客を集めるだけで、売れ続けるんですよ。

わかりますか？

これ、わかんない人は相当考えて下さい。

大事なことです。

頭の中・・・

いや、紙に書いても OK です。

これはね、別に携帯だけの話じゃないっす。

ネットもそうですよ？

このメールセミナーだってステップメールであらかじめ用意したものなんですよ？

だから、一通一通書いてないんですよ？

メールセミナー受講者を集めるだけで次々に配信されるんです。

だから、今、この瞬間第1回目のセミナーを受けている人が原にいるわけです。

これ、マジです。

私のメールセミナーは毎日、数十人～数百人と増え続けているんですよ。

だから、[[name1]]さんの後ろには
ライバルとなる人達が列を作って猛烈な勢いで
迫っているわけです。

もし、この説明でわかんないようでしたら
検索して下さい。

「ステップメールとは」で検索して
調べつくして下さい。

メルマガより大事ですよ。

マジで大事です。

どうしてもわかんない場合はコレ
<http://drm-club.com/kage>

を見て下さい。異常な速さで先回り出来ます。

それと、あと言い忘れてましたが
Brain,Mの事は外に漏らさない事です。

これ、超ーマジです。
必ず、守ってください。

なぜなら、漏れてしまうと
私がメンターをなくしてしまいます。

そうすると、[[name1]]さんにも伝える事できないです。

わかりますか？



これは、約束して下さい。

それと次回は「ある～」について
相当、吐きたいと思います。マジです。

圧倒されないで下さいね。

それは・・・

<次回へ続く>

NO. 24



[[name1]]さま

■□ 実話 ■□

11時15分 水曜日 諫早市

「バタッ カチャ」

今日は仕事が休み。

毎週、借りているレンタルビデオを
TSUTAYA まで返却しに行かなければならない。

家の鍵を閉め、車に乗り込むと既に熱気が車内に・・・

「うわっ、もうこんな季節かよ。」

少し窓を開けて熱気を逃がしながら車を走らせる。

夏は近づいているけれど
まだ、風は冷たくて気持ちいい。

少し走ると車で3分くらいの所にスーパーがある。

私は、休みの日に
いつもここで缶コーヒーを買ってから出かける。

ちょっと変な習慣。

車内にあった空き缶を両手に抱えて
スーパーのゴミ箱に捨てようとしていた。

そして、缶を捨てた後
スーパーに入ろうとした時、

“呼びかける声が・・・”

「カード作りませんかー、カード作りませんかー」

私は、何？

と思って振り向くと
二人の男女が太陽の光を浴びながら
テントも無いところで一生懸命叫んでいた。

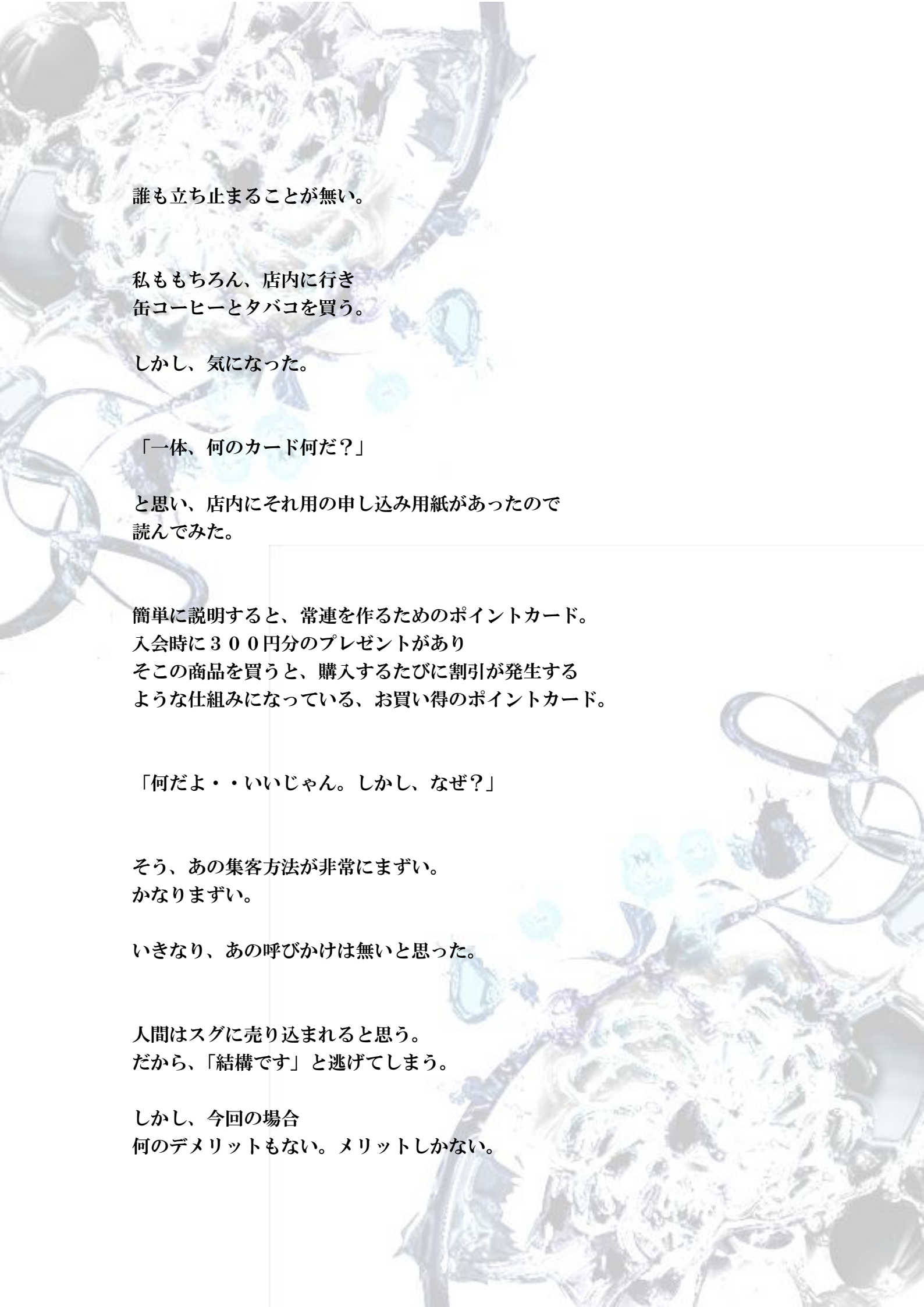
とても暑そうだった・・・

男の方は、
学生のアルバイトみたいな感じの十代の若い男性。

女の方は、
30代半ばだろうか、主婦のパートみたいな感じの女性。

会議用の机の前に用紙とペン並べて、いつでも受付可能
みたいな感じだった。

それで、集客はというと
そのスーパーを訪れる人達はスグに店内に入って行く始末。



誰も立ち止まることが無い。

私ももちろん、店内に行き
缶コーヒーとタバコを買う。

しかし、気になった。

「一体、何のカード何だ？」

と思い、店内にそれ用の申し込み用紙があったので
読んでみた。

簡単に説明すると、常連を作るためのポイントカード。
入会時に300円分のプレゼントがあり
その商品を買うと、購入するたびに割引が発生する
ような仕組みになっている、お買い得のポイントカード。

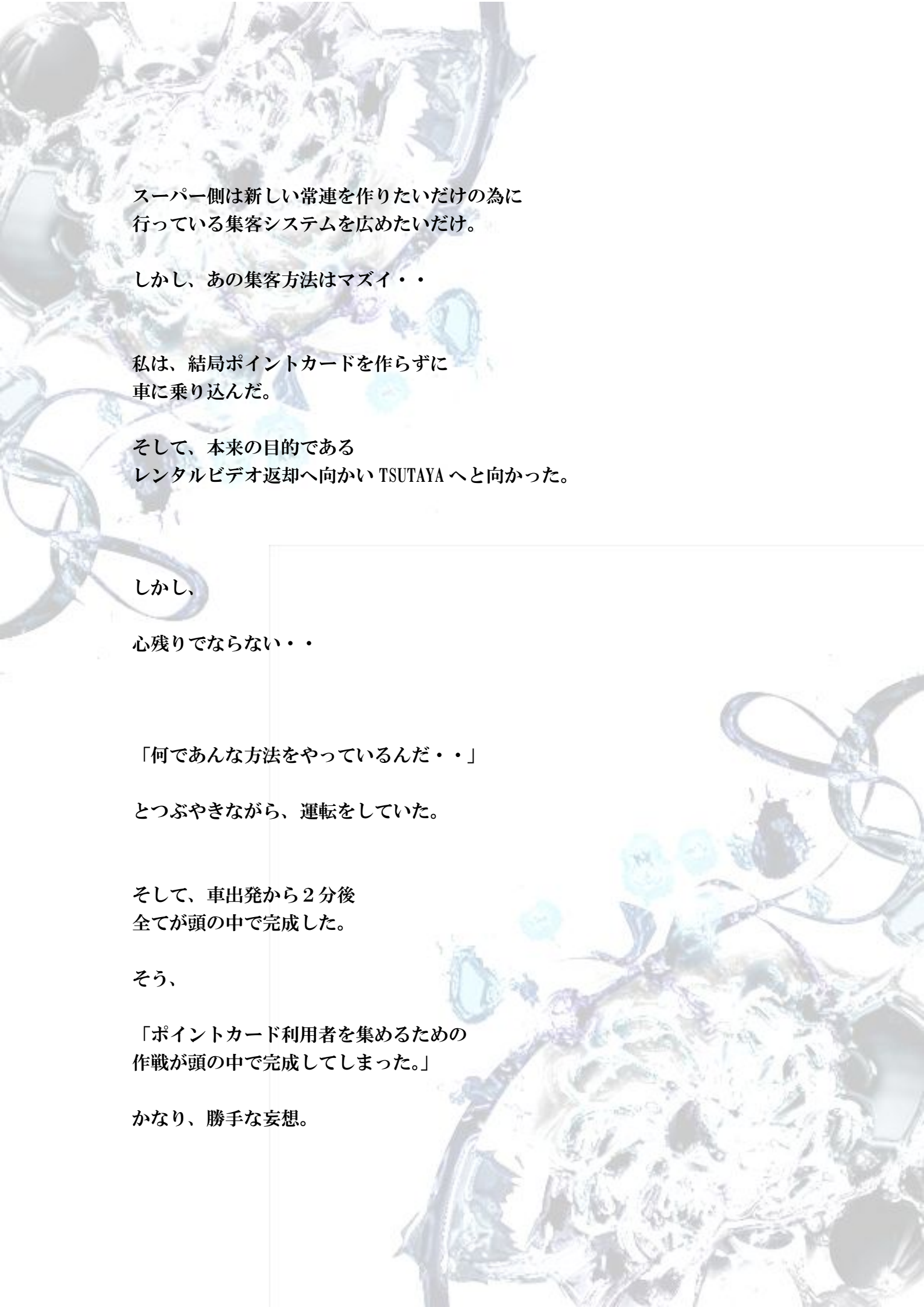
「何だよ・・・いいじゃん。しかし、なぜ？」

そう、あの集客方法が非常にまずい。
かなりまずい。

いきなり、あの呼びかけは無いと思った。

人間はスグに売り込まれると思う。
だから、「結構です」と逃げてしまう。

しかし、今回の場合
何のデメリットもない。メリットしかない。



スーパー側は新しい常連を作りたいだけの為に行っている集客システムを広めたいだけ。

しかし、あの集客方法はマズイ・・・

私は、結局ポイントカードを作らずに車に乗り込んだ。

そして、本来の目的であるレンタルビデオ返却へ向かい TSUTAYA へと向かった。

しかし、

心残りではない・・・

「何であんな方法をやっているんだ・・・」

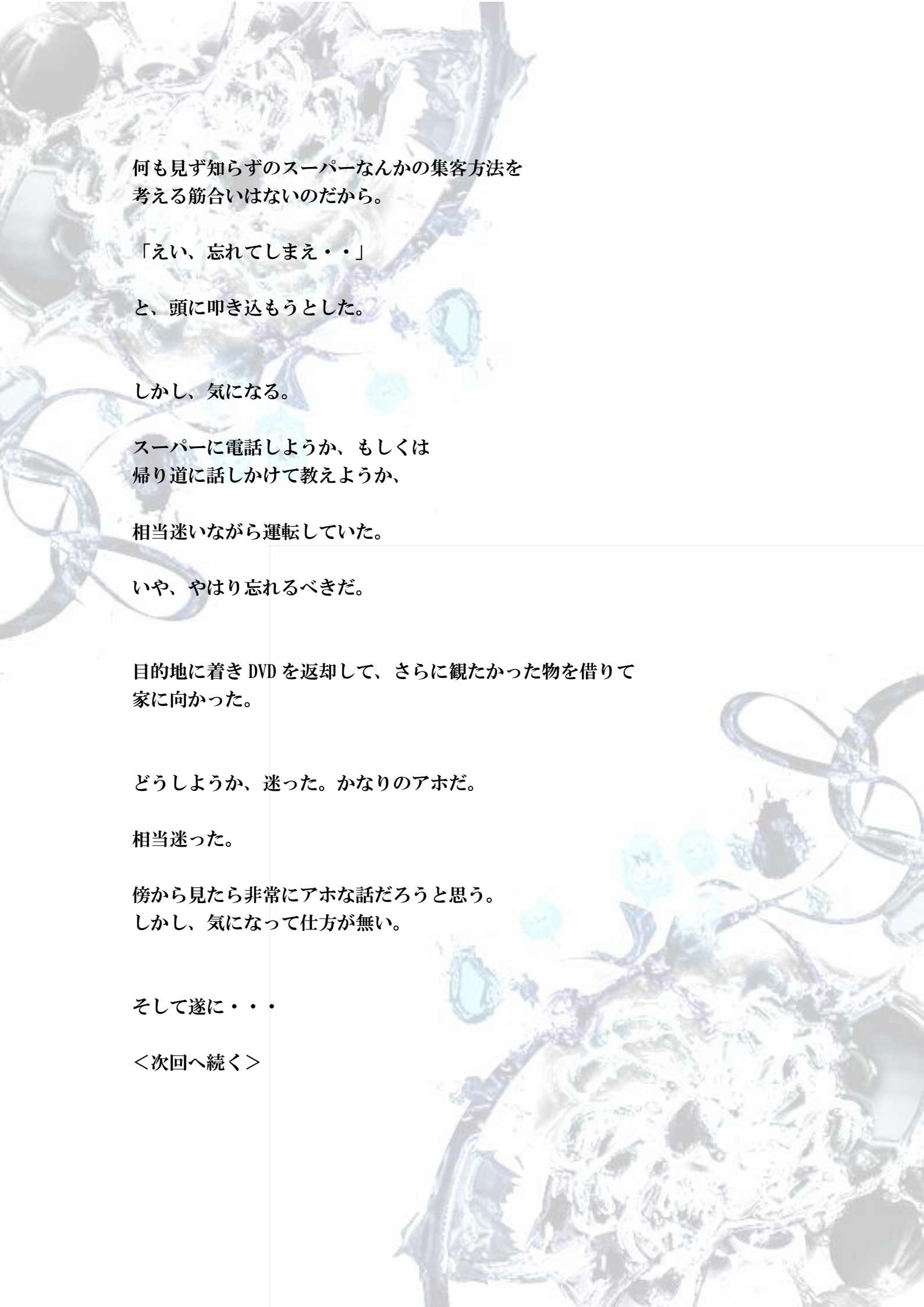
とつぶやきながら、運転をしていた。

そして、車出発から2分後全てが頭の中で完成した。

そう、

「ポイントカード利用者を集めるための作戦が頭の中で完成してしまった。」

かなり、勝手な妄想。



何も見ず知らずのスーパーなんかの集客方法を考える筋合いはないのだから。

「えい、忘れてしまえ・・・」

と、頭に叩き込もうとした。

しかし、気になる。

スーパーに電話しようか、もしくは
帰り道に話しかけて教えようか、

相当迷いながら運転していた。

いや、やはり忘れるべきだ。

目的地に着き DVD を返却して、さらに観たかった物を借りて
家に向かった。

どうしようか、迷った。かなりのアホだ。

相当迷った。

傍から見たら非常にアホな話だろうと思う。
しかし、気になって仕方が無い。

そして遂に・・・

<次回へ続く>

もし、[[name1]]さんならば
どうしますか？メールで教えてください。

真剣に考えてメール下さい。

あなたの今までの人生経験を生かして考えて下さい。

そして、私に教えてください。
今までのリアルの世界の知識を生かすんです。

追伸

ブログ更新しました。
「みんなの声」が増えています。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

必ず見て下さい。そして何かを掴んで下さい。
今回は強烈な文体がちらほらしています。

境界線越えているのもありますので、お楽しみ下さい。

追伸：2

「私に質問する際の注意事項です。」

多分、結構前にも忠告したはずなのですが
まだ理解していない人がいるみたいですので
よく読んでください。

まず、質問する時のメールアドレスなのですが

• info@yumewotsukamu.com

もしくは、

• web@drm-club.com

本文を消さずに直で返信して下さい。

それと、ここからが超重要です。

もう今後言いませんので頭の中に焼き付けてください。
もしくは、スグに登録して下さい。

私からの返信は以下のアドレスからお送りしています。

- info@yumewotsukamu.com
- web@drm-club.com
- info@drm-club.com
- corazonsystems@yahoo.co.jp

これらのメールアドレスは必ず受信可能にお願いします。
これはマジです。

なぜ、こんな事を言うのか？

OK。簡単に説明すると

質問に対して返信しているのにもかかわらず受信拒否をされていて返ってきます。

わかりますよね。意味が。

だから、私は無視していると思われているのです。

ちゃんと返信しているのにもかかわらずエラーで返ってくるんです。

いや、あのねそれだけならまだいいんですが

苦情まがいのメールを送ってこられます。

「何で質問に答えないんですか？
私だけ無視ですか？」

と言うかなり意味不明な迷惑メールを頂きます。

これは、前も言ったように

耳を完全にふさいで、一方的に質問しているのと同じ事です。

もちろん、質問に答えているのにも関わらずまったく聞こえていない。

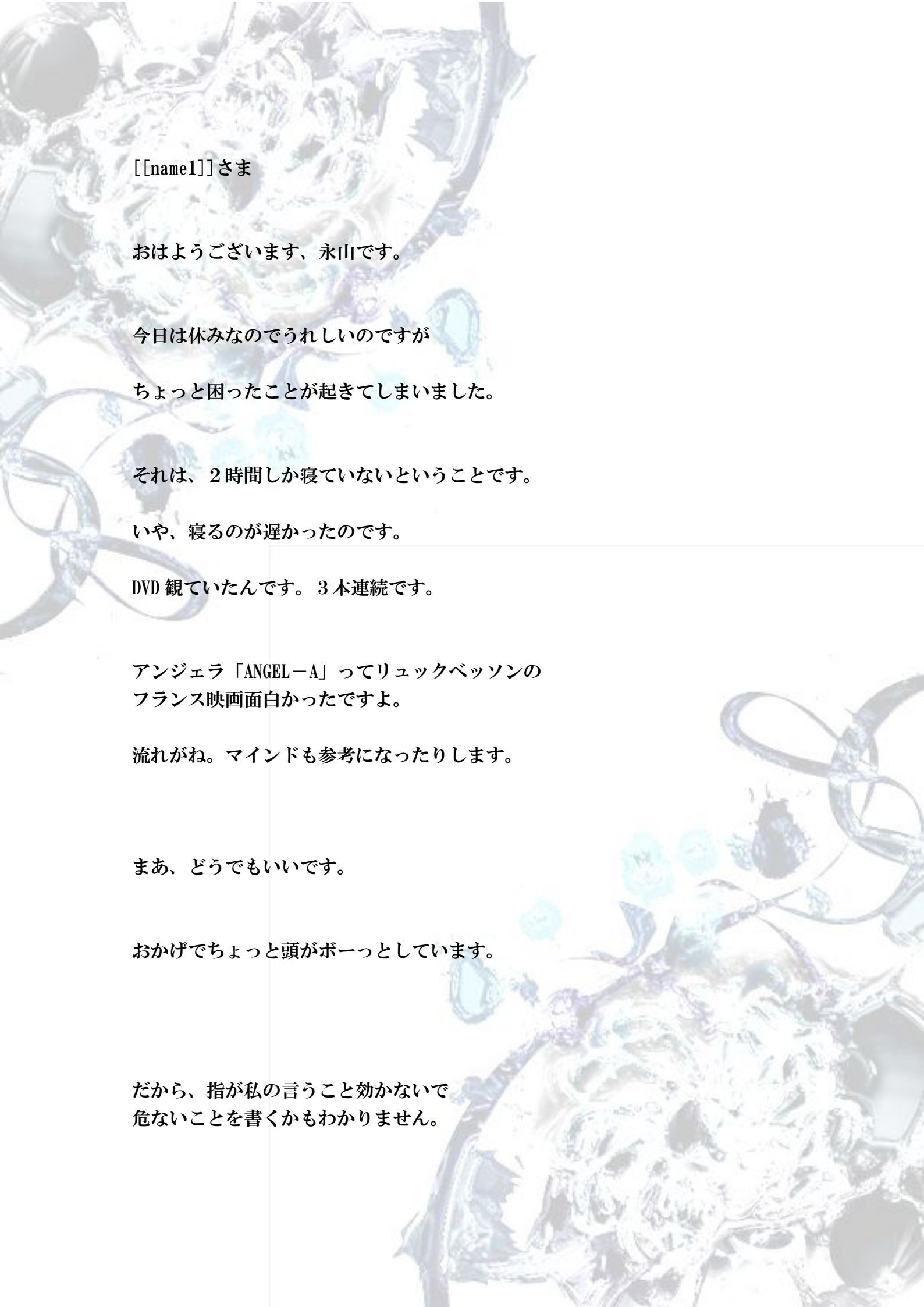


完全な一方通行です。

ですので、
上記のメールアドレスは必ずこのメールを読み終わったら
受信可能に設定して下さい。

NO. 25





[[name1]]さま

(今日は、末尾に謎のシークレットクイズがあります。)

< 前回「実話」の続き >

そう、もう一度さっきのスーパーへ行ってみよう
と思った。

余計なお世話だろうけど、なんか気になって仕方が無い。

と、その前に

TSUTAYA での出来事を前回
省略していたので、詳しく話そう。特別に。

サスペンス系 DVD と最新映画を借りてみようと思い店内へ。

店内に入るときに入り口付近に2人くらい何かの変な制服着ているヤツが
立っていたがあまり気にならなかった。

「誰だよ？こいつら？」

そして店内へ。
私は、ここではかなりの常連かも知れない。

おそらく、
店員は相当映画好きなヤツだと“勘違い”しているかも知れない。

いや、好きは好きなんだけど
ただ漠然と映画を観ているんじゃない。

ただ漠然と観るだけだったらただのアホだ。

(そこらへんの大先生を信じきって、初代何とかサポーターとか
名乗っちゃっているアフィリエイターと同じになる。)

そして、選んだDVDをカウンターへ持って行き
清算を済ませて店内を出た・・・

清算の時、女性店員がお釣りを渡す際にオレの手を握りながら
渡してきた。

「おいおいおい、コイツはオレに気があるのか？」

と、勘違いしながら受け取って店を出た。

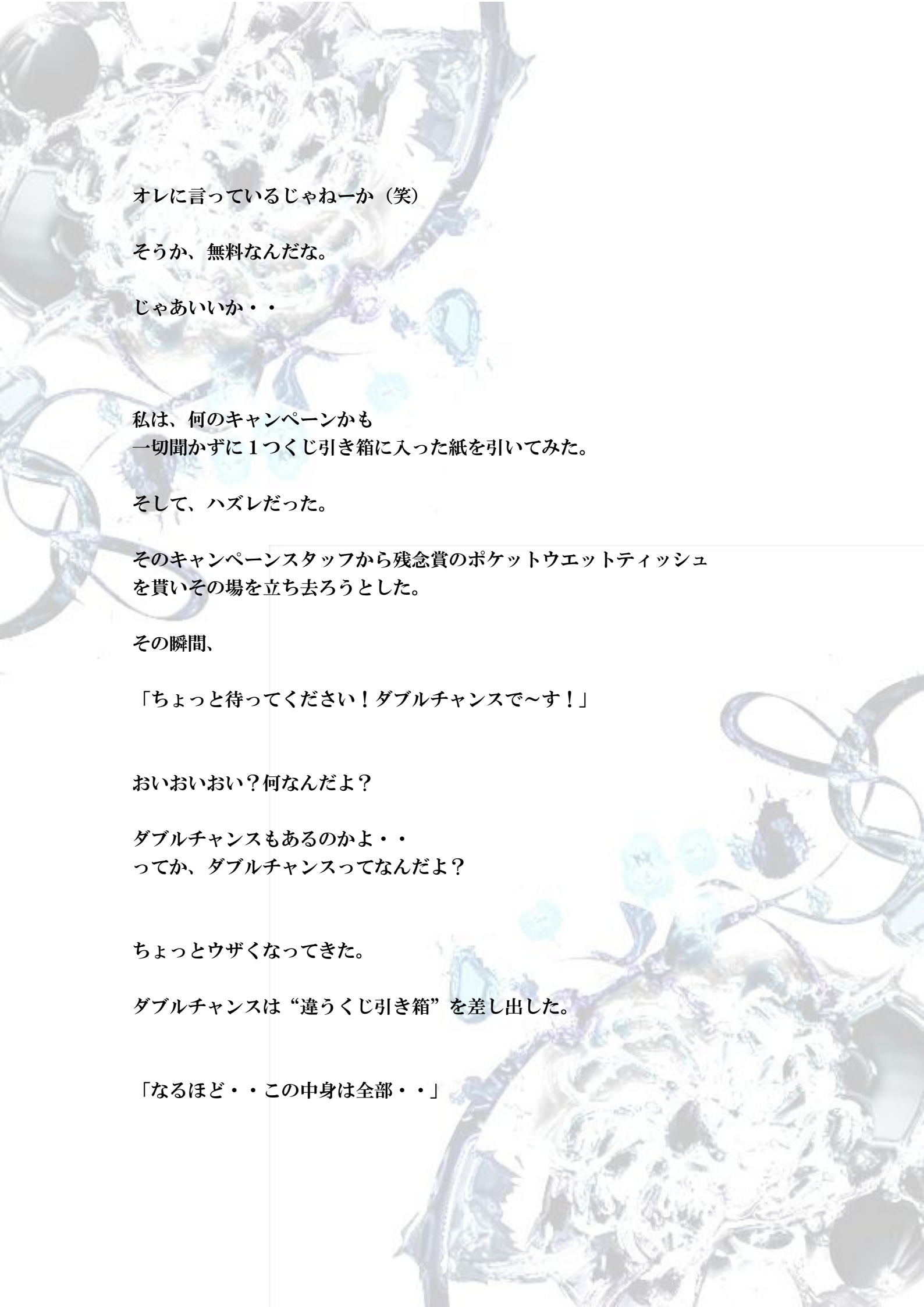
その瞬間、扉の外に

「ただ今、くじ引きキャンペーンしていまーす！
よかったらどうぞ～！」

はっ、さっきの変な制服の奴らだ・・・

何のキャンペーンだよ？TSUTAYAのキャンペーンか？

「おひとつど～ぞ～！」



オレに言っているじゃねーか（笑）

そうか、無料なんだな。

じゃあいいか・・・

私は、何のキャンペーンかも
一切聞かずに1つくじ引き箱に入った紙を引いてみた。

そして、ハズレだった。

そのキャンペーンスタッフから残念賞のポケットウエットティッシュ
を貰いその場を立ち去ろうとした。

その瞬間、

「ちょっと待ってください！ダブルチャンスで～す！」

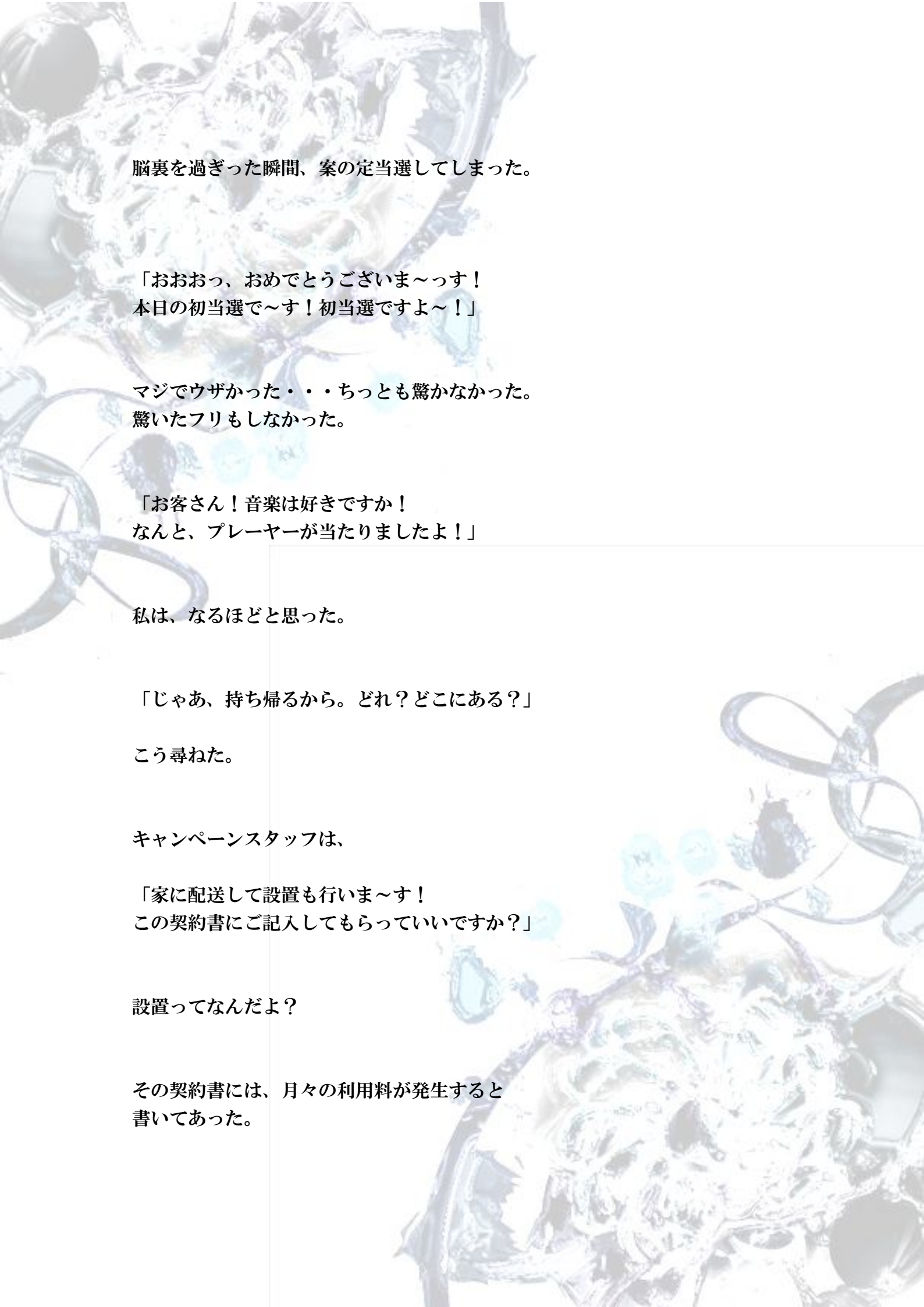
おいおいおい？何なんだよ？

ダブルチャンスもあるのかよ・・・
ってか、ダブルチャンスってなんだよ？

ちょっとウザくなってきた。

ダブルチャンスは“違うくじ引き箱”を差し出した。

「なるほど・・・この中身は全部・・・」



脳裏を過ぎった瞬間、案の定当選してしまった。

「おおおっ、おめでとうございます！
本日の初当選で～す！初当選ですよ～！」

マジでウザかった・・・ちっとも驚かなかった。
驚いたフリもしなかった。

「お客さん！音楽は好きですか！
なんと、プレーヤーが当たりましたよ！」

私は、なるほどと思った。

「じゃあ、持ち帰るから。どれ？どこにある？」

こう尋ねた。

キャンペーンスタッフは、

「家に配送して設置も行いま～す！
この契約書にご記入してもらっていいですか？」

設置ってなんだよ？

その契約書には、月々の利用料が発生すると
書いてあった。

かなり小さく下の方に書いてあった。

ようするに、
有線放送みたいな感じを家に付けさせる為の
キャンペーンで、なんらこいつらは TSUTAYA との関係はない。

私はマジ顔でスタッフに尋ねた

「当選したんだから、もちろんあなたの会社が利用料金を
払うんだよね？もしくは、あなたが。」

スタッフは

「いえ・・・プレーヤーは差し上げますが・・・利用料は・・・
でも1か月分は当選したので無料ですよ・・・」

無言でその場を立ち去った。

悪質だった。あれで、どれだけ騙しているのだろうか・・・

と、考えながら車に乗った。

でも戦略としてはいいかも知れないが
説明が不十分過ぎる。

おっと、私は今からあのスーパーを助けに行かなければ
ならない。

いや別にあのスーパーが私の助けを必要としてないのは十分にわかっている話だ。

そう、余計なのだ。マジで関係がないからね。

その時、ちょうど車の中では、あるセミナーの音声ファイルを流していた。

聞きながらスーパーへ向かおうと思った。

一時、車を走らせていたら、急になぜか思わず爆笑してしまった。

そう、音声ファイルの話だ。

この音声ファイルはかなり真剣に聞いていた。

しかし、あるポイントで爆笑してしまった。

ここでは、あまり詳しく書けないが凄い話をしている。

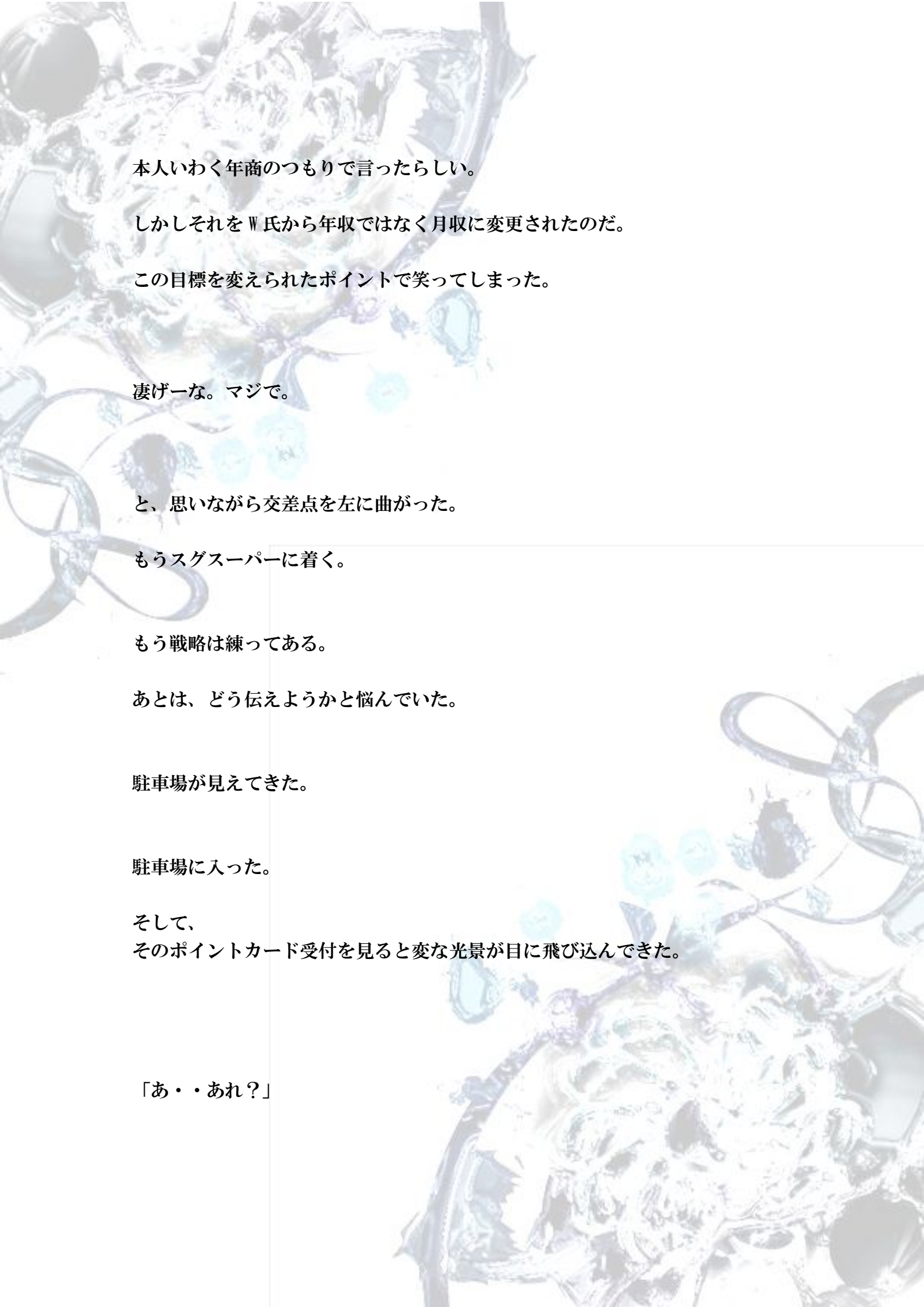
何やら、ゴルフ商材のS氏が、

W氏に家を買う約束を、ほぼ強引に言わされていた。(爆)

それを隅の方でK氏が爆笑しているのも少し聞こえた。

S氏はW氏&K氏のクライアント

S氏は月収1億をW氏からほぼ強引に目標として指令されていた。



本人いわく年商のつもりで言ったらしい。

しかしそれをW氏から年取ではなく月収に変更されたのだ。

この目標を変えられたポイントで笑ってしまった。

凄げーな。マジで。

と、思いながら交差点を左に曲がった。

もうスグスーパーに着く。

もう戦略は練ってある。

あとは、どう伝えようかと悩んでいた。

駐車場が見えてきた。

駐車場に入った。

そして、
そのポイントカード受付を見ると変な光景が目に飛び込んできた。

「あ・・・あれ？」



力が抜けた。一気に力が抜けた。

なぜなら・・・

< 次回へ続く・・・ >

追伸

ブログのみんなの声がパワーアップしています。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

なぜか危険感たっぷりの内容になっているので面白いと

思いますよ。

ってか、読んで下さいね。ためになると思うんで。

それから、感想や質問は全部ブログの右側にありますから
そこからお願いします。

それから

ちょっと[[name1]]さんにクイズを出しましょう。

これは、日本よりいつも5年先に行っている
アメリカのダントツトップのマーケッターが行った実験結果。

ちなみに、私も一桁違った価格で実験したらほぼ同じ結果でした。
これは数値に対する反応結果。

< どの価格設定が数倍も成約率が高かったか？同じ商品です >

★ 97ドル

★ 99ドル

★ 95ドル

さあ、ハウマッチ。

たった数ドルの差で売り上げが数倍も違うんです。
脳みそを振り絞って考えて下さい。

もし、あなたが商品に値段をつけるとして考えて下さい。
これを知らなかったら、今後かなり損します。マジです。

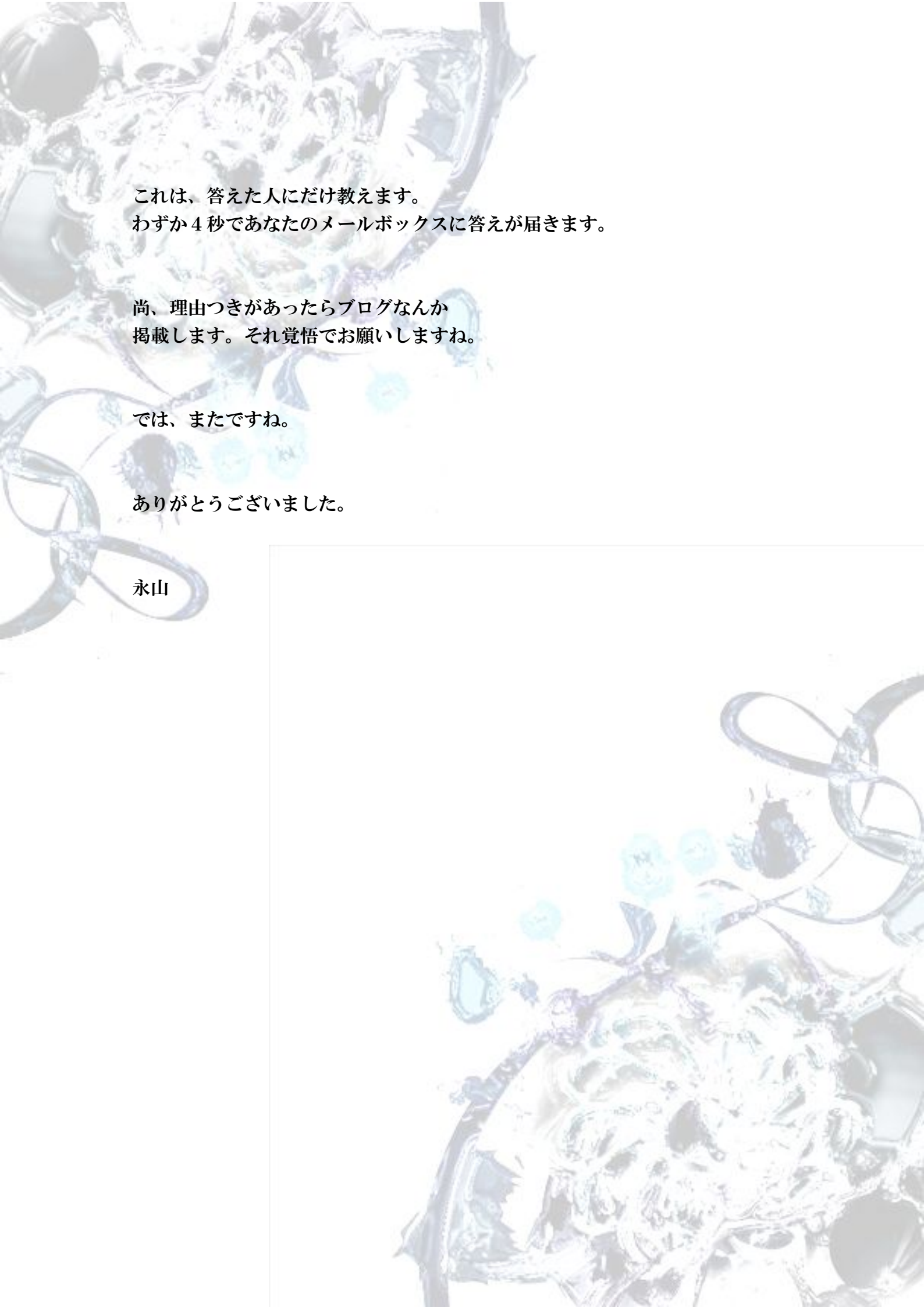
OKですか？

なるべく、理由も書きましょう。

回答はこちらです。

<https://24auto.biz/corazoninfo/touroku/kakaku.htm>

もちろん SSL 信号送信しますので大丈夫です。



これは、答えた人にだけ教えます。
わずか4秒であなたのメールボックスに答えが届きます。

尚、理由つきがあったらブログなんか
掲載します。それ覚悟をお願いしますね。

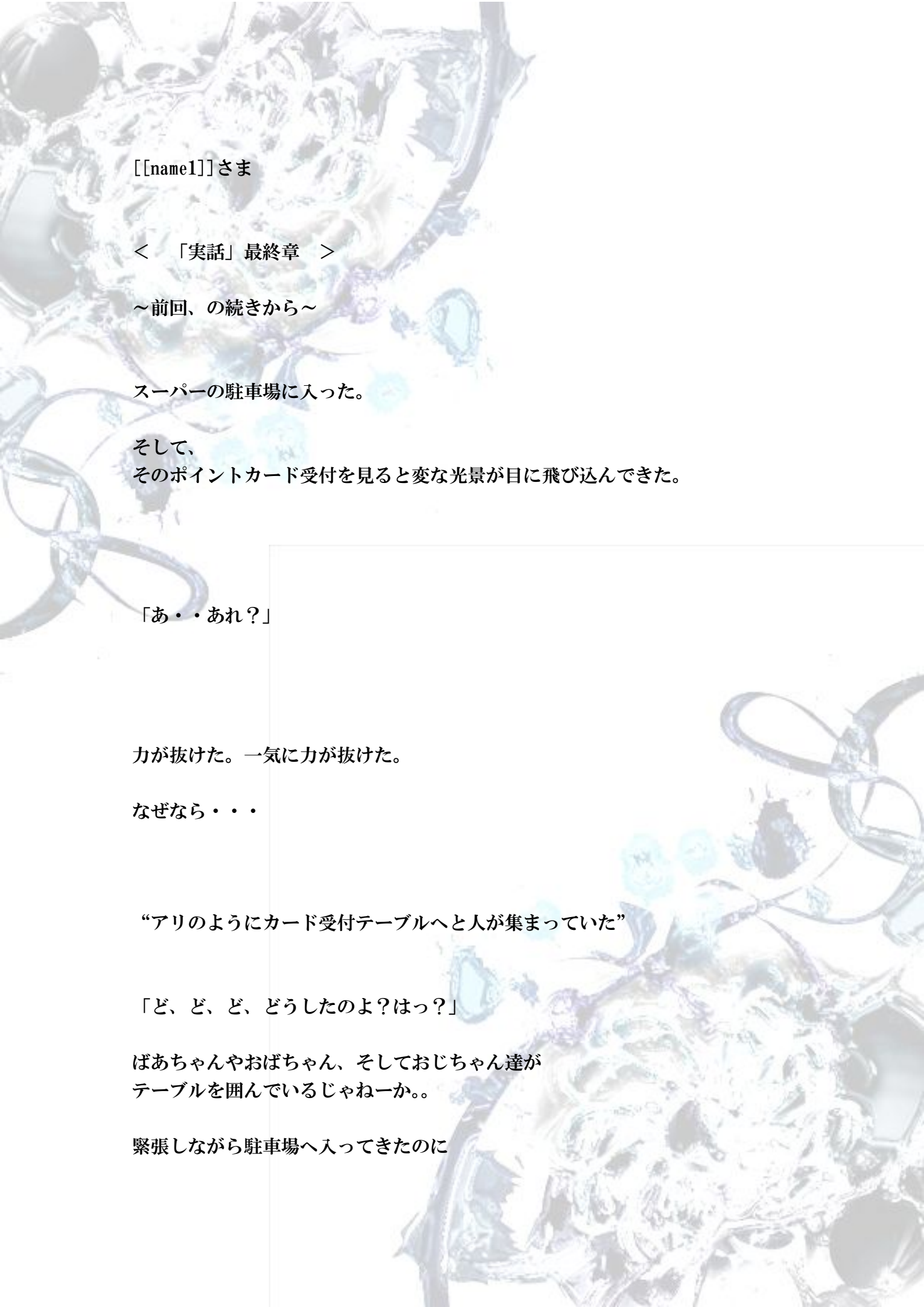
では、またですね。

ありがとうございました。

永山

NO. 26





[[name1]]さま

< 「実話」最終章 >

～前回、の続きから～

スーパーの駐車場に入った。

そして、
そのポイントカード受付を見ると変な光景が目に飛び込んできた。

「あ・・・あれ？」

力が抜けた。一気に力が抜けた。

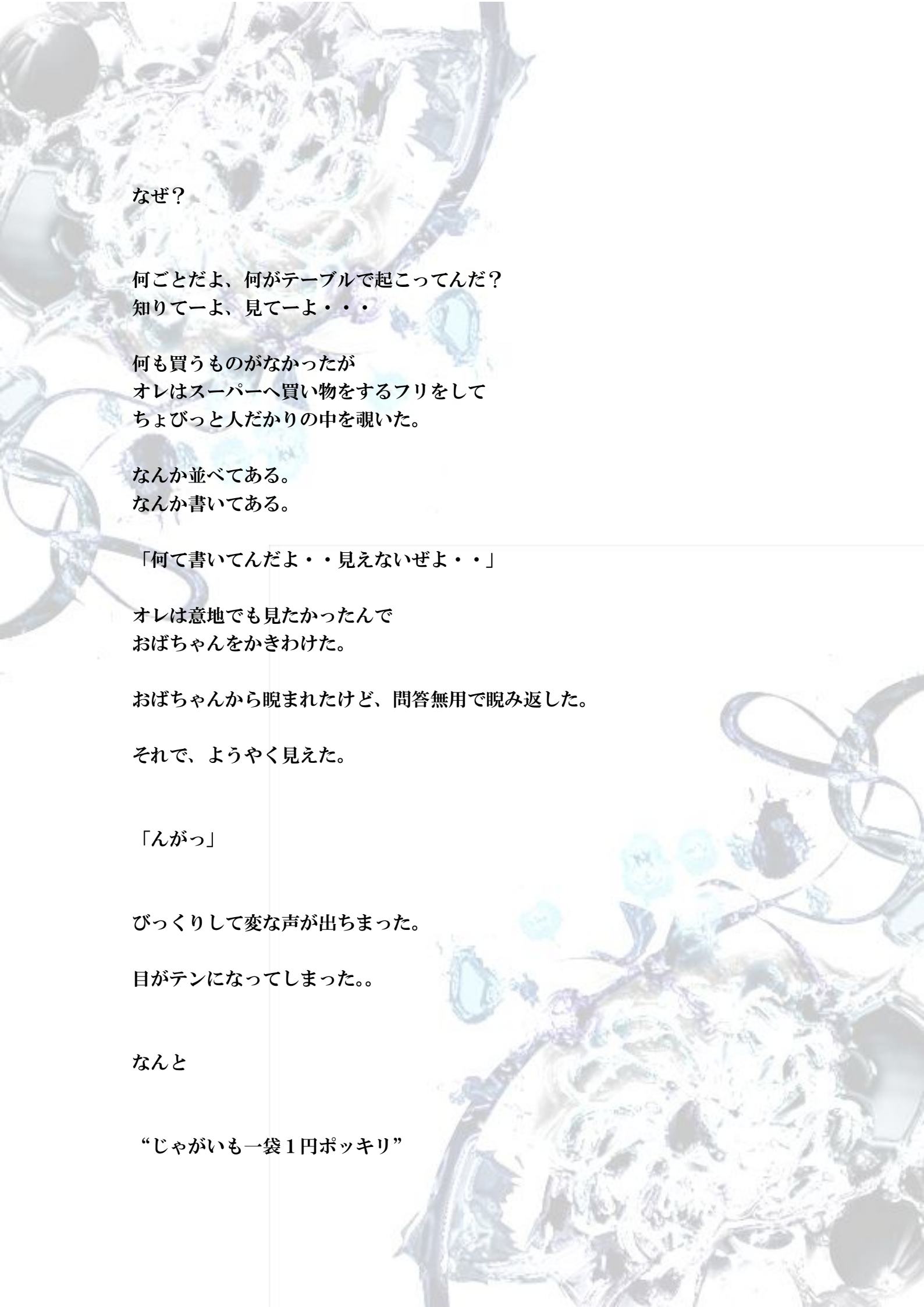
なぜなら・・・

“アリのようにカード受付テーブルへと人が集まっていた”

「ど、ど、ど、どうしたのよ？はっ？」

ばあちゃんやおばちゃん、そしておじちゃん達が
テーブルを囲んでいるじゃねーか。。

緊張しながら駐車場へ入ってきたのに



なぜ？

何ごとだよ、何がテーブルで起こってんだ？
知りてーよ、見てーよ・・・

何も買うものがなかったが
オレはスーパーへ買い物をするフリをして
ちょびっと人だかりの中を覗いた。

なんか並べてある。
なんか書いてある。

「何て書いてんだよ・・・見えないぜよ・・・」

オレは意地でも見たかったんで
おばちゃんをかきわけた。

おばちゃんから睨まれたけど、問答無用で睨み返した。

それで、ようやく見えた。

「んがっ」

びっくりして変な声が出ちまった。

目がテンになってしまった。。

なんと

“じゃがいも一袋1円ポッキリ”



その下に、

“一人一袋100名限定！”

「や、や、や、やるじゃねーかー」

と、叫びそうになったが、意地でもこらえた。

おっと、でも待てよ？

カードのキャンペーンはどうした？

よく見ると、

みんな書いてるじゃねーか。

男の学生アルバイトが必死に声上げて
記入の仕方を説明している。

女のパートもてんでこ舞いになりながらも
じゃがいもを1円で販売している。

テントも無いのに、みんなどんどん集まってくる。
アリみたいに集まってくる。

お祭りみたいににぎやかだった。

しかし、こいつらが考えたのか？

凄いな・・・いや、待て違うかもわかんないぞ？

と、考えていたときに
脇の隅から白髪のメガネのオヤジが何かを抱えながら
歩いて近寄ってくる。

誰なのか？コイツは？

おっ、会議用のテーブルを抱えている。

なるほど、仕掛け人の店長か。

そう、この人が店長。

テーブルを追加で並べてつなげ
よりスムーズに販売できて、記入も素早くできるように
していた。

ボールペンをおもむろにポケットから
出して、どんどん来る人へ次々に
ポイントカードの説明用紙と一緒に渡していた。

「このポイントカードで300円分のお買い物が無料で出来ます。
しかも今日から有効です。」

いいじゃない。
やるじゃない。

クロスセル&アップセル狙いじゃねーか。
(いつか気が向いたら説明します。もしくは検索して
自力で理解を試みて下さい。)



そして、みんな書いているじゃない。

しかし、
ばあちゃんだけは、強引に男のバイトに書かせているじゃない。

まあ、いいんだろうけどね。

そして、オレもじゃがいもを買った。
妻から頭がおかしくなったと思われようが、関係ない。

気付いたらポイントカード申し込みを
さっき睨まれたおばちゃんと一緒に書いていた。

なんか・・・嬉しかった。

しかし、複雑だった。

「オレは何を余計なこと考えていたんだよ・・・」

でも、また来てみてよかったと思う。

こうやって、人間は失敗を味わい
知恵を搾り出して成功への道をいくつも作っていくんだろうな。

とね。

おそらく、ここの店長にとっては屁みたいな
アイデアなのかも知れないし。

もっと凄い戦略なんか知っていると思う。
なんか目のいろが違った。

リアルで成功している人間は命がけの覚悟のがある。

そこらへんの煽り連発しか知らない哀れな
なんちゃって貧弱アホアホマーケットター君では
知るわけが無い修羅場を味わってきているんだろうと思った。

オレは誓った。
マジで誓った。

もっともっと、数え切れないくらいの失敗を経験
しないと、成功者にはなれない。

自分でまだまだアマちゃんだと思った。
ぶっ倒れるくらいの失敗を何度もしないとダメだと思った。

「食欲に失敗の経験を重ねよう」とね。

そして、なぜかスーパーの中に行き
せっかくじゃがいも手に入ったので、カレーを作ろうと
思った。

たまねぎ、にんじん、肉、カレー粉、などなど
クロスセルにまんまとはまった。

とにかく、はまったんだよね。

それで、店を出て家に（新築^^）着いた。

http://takashinagayama.blogspot.com/2007_04_29_archive.html

案の定、買い物袋を見て
ポカーンとした顔つきで妻が私を見た。

私は思わず

「あのねー、えーとね、カレー作るから」
と、照れくさそうに言った。

ムカつくことに、
まだポカーンとした顔で見続けていた。

「どうしたの？」と妻からの一声。

思わず、

「フッ、たまにいいじゃねーか」

とオレはちょっとムカついた顔をしてカッコつけて言った。

そして、思わず私は妻に

「おいっ、2年後、
いや、1年後、月に1500万円以上稼ぐから。絶対。」

と言ったら

「そんなに稼いだら大変よ。今でも私が毎日帳簿付けてるのに
税金とか色々大変なんだよ。知らないでしょ？あなたは。」

と、言いつたあと、表情をよく見ると、なぜか妻は

“嬉しそうににやけていた”



話は飛ぶけど、夕方になり公園へ散歩に行こうと
思い車を走らせた。

ちょっと、スーパーはどうなっているかな？

と、思った。

また、スーパーへ行ってしまった。

駐車場に止めてみると

今度は“100名限定スポンジ1円”に代わっていた。

にやけながら、公園を散歩した。

アホと思われたかも知れないけど

にやけながら散歩した。

今日の公園の散歩は、オレの中では最高クラスだった。

<おわりに>

たまには、こんな感じのメールもいいかなー
なんて思いながら書きました。

ちょっと[[name1]]さんの感想聞きたいです。

まだまだパンチが足りないとかですね^^

それとですよ、

最近、ブログなんかで商材レビューとかやっている
人いますよね？

それについて[[name1]]さんにちょっと聞きたいんです。

わかる範囲でいいのですが

あれは、有料のレビューサイトのヤツをコピーしている
人が結構いるんですが、

それってOKなんですか？

わかりますか？

私の商材も有料会員レビューサイトで評価されていて

解析辿って無料で有料会員レビューサイト見れるんですが

有料でレビューされている評価と

一般のブログでレビューされている人の言っている

事が面白いくらいに全部同じなんですよ。
コピペなんですよ。

わかりますか？

だから・・・全部同じなんですよ。面白い事に。

あれっていいのかな？
なんて思うんですがどうでしょう？

だから、ブログなんかで有料会員レビューサイトの記事を
パクってコピペしているのにも関わらず
コメントみたら

「■■さん、いつも濃いレビューされていますね！
尊敬します！今後もここで商材買います！」

なんて言われて、超一喜んでいるんです。
自分でレビューしないでコピペしたヤツは。

いいのかな？
わかんないです。最近マジで。

調べたら無限にいっぱい出てくる出てくる、驚きましたよ。

ようは、有料レビュー会員サイトに入って
その会員の人がまた、有料レビュー会員サイトを
立ち上げてもいいってことですよ？

もちろんそんなのOKなら余裕でいいって事ですよ？

最近のいい加減な仕組みがわからなくなりました。

もしくは、有料はダメとか
ありえない規制があるんでしょうか？

もし、[[name1]]さんがそこらへん
詳しい人だったら教えて下さい。

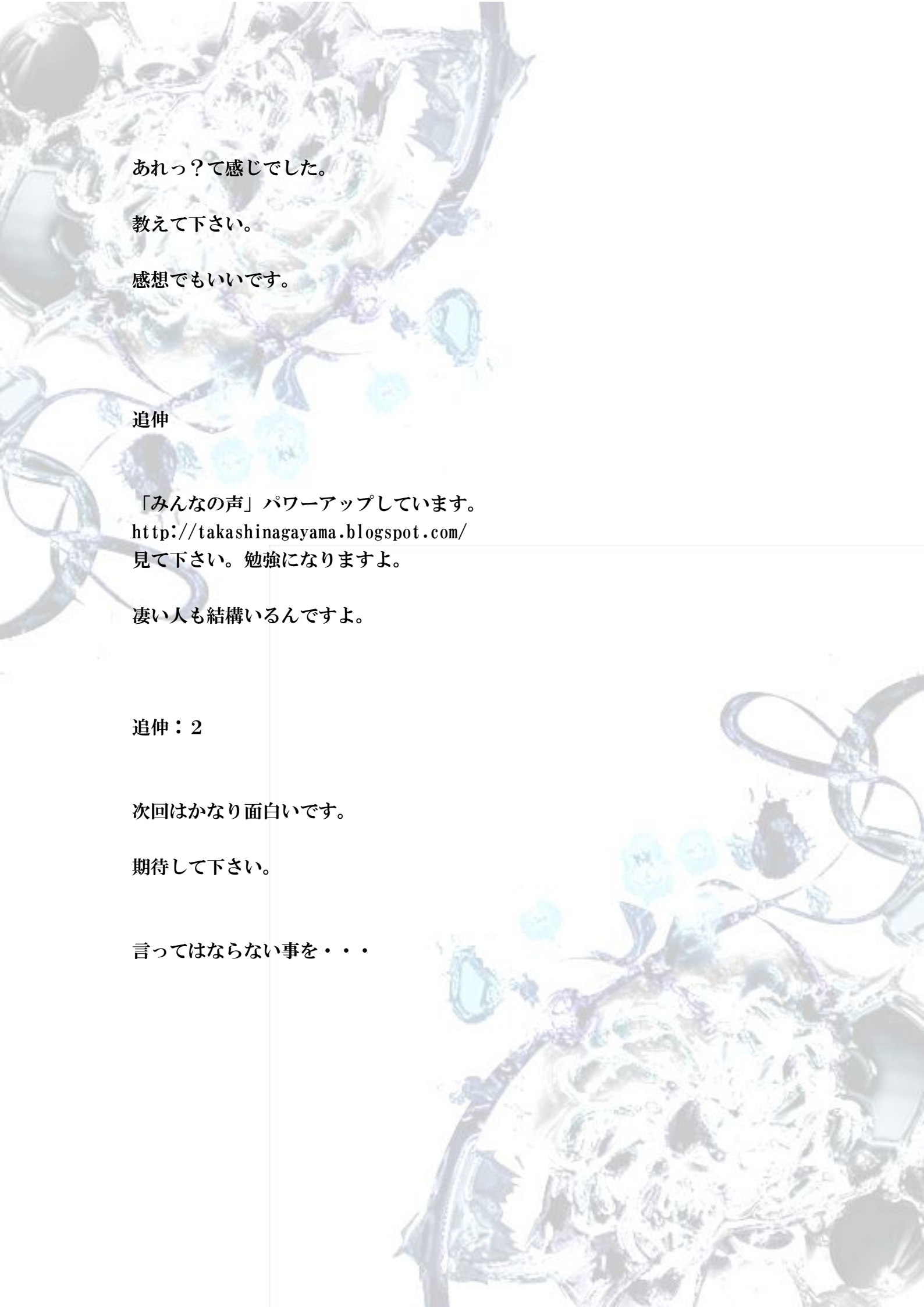
えーっと、ブログの右側の感想フォームか
直でこのメールに返信で教えて下さい。

その文体は名前なしでブログに掲載しますので。

ちょっと疑問に思いましたので。

しかも、

“有料会員レビューサイトを2つ徹底的に比較したら
まったく同じコピペレビューが数え切れないくらい
あったのですが・・・”



あれっ？て感じでした。

教えてください。

感想でもいいです。

追伸

「みんなの声」パワーアップしています。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>
見て下さい。勉強になりますよ。

凄い人も結構いるんですよ。

追伸：2

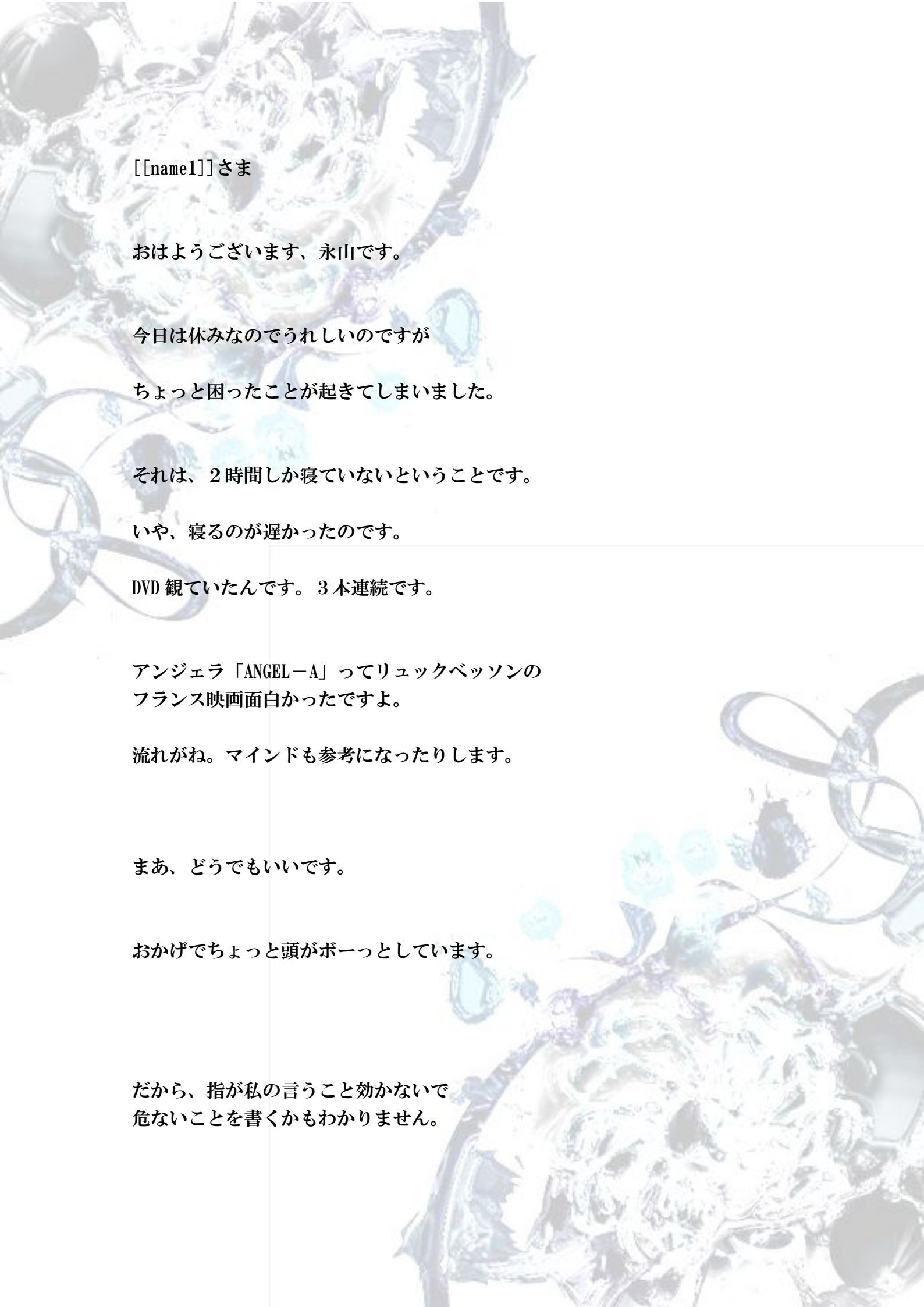
次回はかなり面白いです。

期待して下さい。

言ってはならない事を・・・

NO. 27





[[name1]]さま

おはようございます、永山です。

今日は休みなのでうれしいのですが

ちょっと困ったことが起きてしまいました。

それは、2時間しか寝ていないということです。

いや、寝るのが遅かったのです。

DVD 観ていたんです。3本連続です。

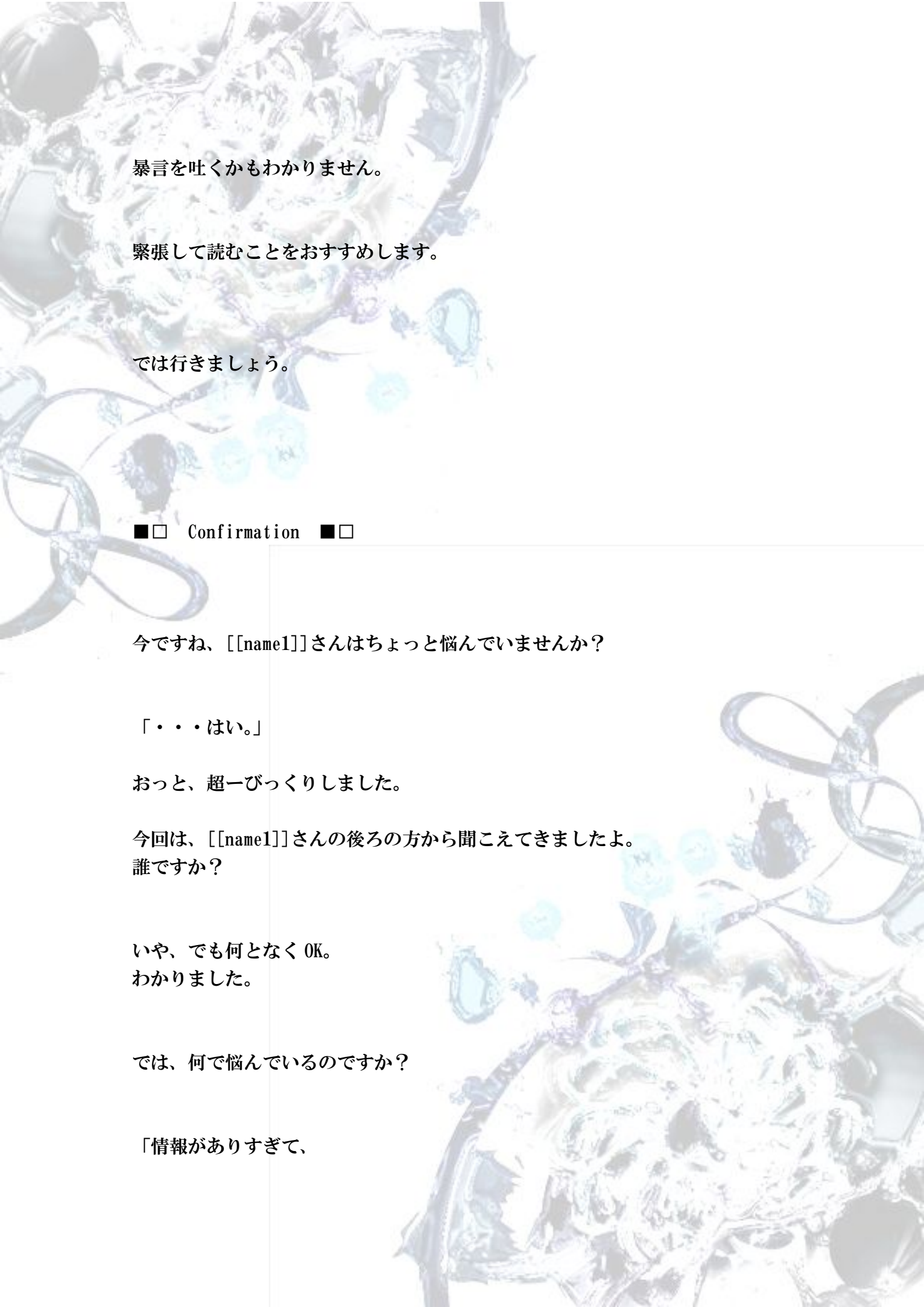
アンジェラ「ANGEL-A」ってリュックベッソンの
フランス映画面白かったですよ。

流れがね。マインドも参考になったりします。

まあ、どうでもいいです。

おかげでちょっと頭がボーっとしています。

だから、指が私の言うこと効かないで
危ないことを書くかもわかりません。



暴言を吐くかもわかりません。

緊張して読むことをおすすめします。

では行きましょう。

■ Confirmation ■

今ですね、[[name1]]さんはちょっと悩んでいませんか？

「・・・はい。」

おっと、超一びっくりしました。

今回は、[[name1]]さんの後ろの方から聞こえてきましたよ。
誰ですか？

いや、でも何となく OK。
わかりました。

では、何で悩んでいるのですか？

「情報がありすぎて、



どれが一番自分に合っているのかがわかりません・・・」

なるほどね。
かなりありがちな質問です。

では簡単な解決方法を教えましょう。

モロ簡単なのでビックリしないで下さい。

楽勝っすよ。

ビックリして発狂しないでください。

朝から近所迷惑で通報されたら大変です。
私のせいにしないで下さい。

「覚悟できてる？いくわよ？」

細木数子じゃないですが、少し引っ張りましょう。

OKですか。じゃあ言いましょう。

そっと下にスクロールしてください。

いや、でも



心臓が悪い人は今のうちにブラウザの「戻る」を今クリックしたほうが
いいかもです。今のうちです。

それは・・・

“残念ですが人生が終わるまで見つかりませんよ”

申し訳ないですが、マジです。

見つかるわけがないでしょう？

何でそんなひどいことを言うのかって？

別にひどいことではありません。

単純に本当のことを書いているだけで
なんら意地悪でもなんでもありません。

本当だから仕方ありません。

例えばなんです、今のネット上には数千もの情報商材があります。

もしかしたら、それ以上かもわかりませんよね。

それであなたは、その中で1つをいつも選んでるでしょう？
それがダメだったら次に行きますよね？

その選ぶ基準は、結構あるかと思いますが大体は楽しんで儲けようと
するものか、なるべく再現性が高いような感じの説明ですよ。

もしくはレビューサイトで当てにならない評価を見てから判断しますよね。
大先生が書いていたり知名度かもわかりませんね。

仲間内で褒めたら何らかの報償が得られているとも知らずに。

たとえばの話

その中でも、大ウソの高評価を得ている

「メルマガ3秒で億を稼ぎ出す秘術」

と、モロありがちな商材なんかを見つけるとしますよね。

たとえばですよ。

セールスレターでも、幼稚な大先生が褒めちぎって
悔しがるフリをしながら商材の内容を「交互よいしょ」している。

いや、しなければならぬんです。
順番やその塾でのヘンテコなルールがあるんです。

知らない人は知らなくてOKです。

で、よく見るとその大先生の商材にも
「メルマガ3秒で億を稼ぎ出す秘術」の作者が
推薦文を書いている結局「よいしょ合戦」のことには気付かない。

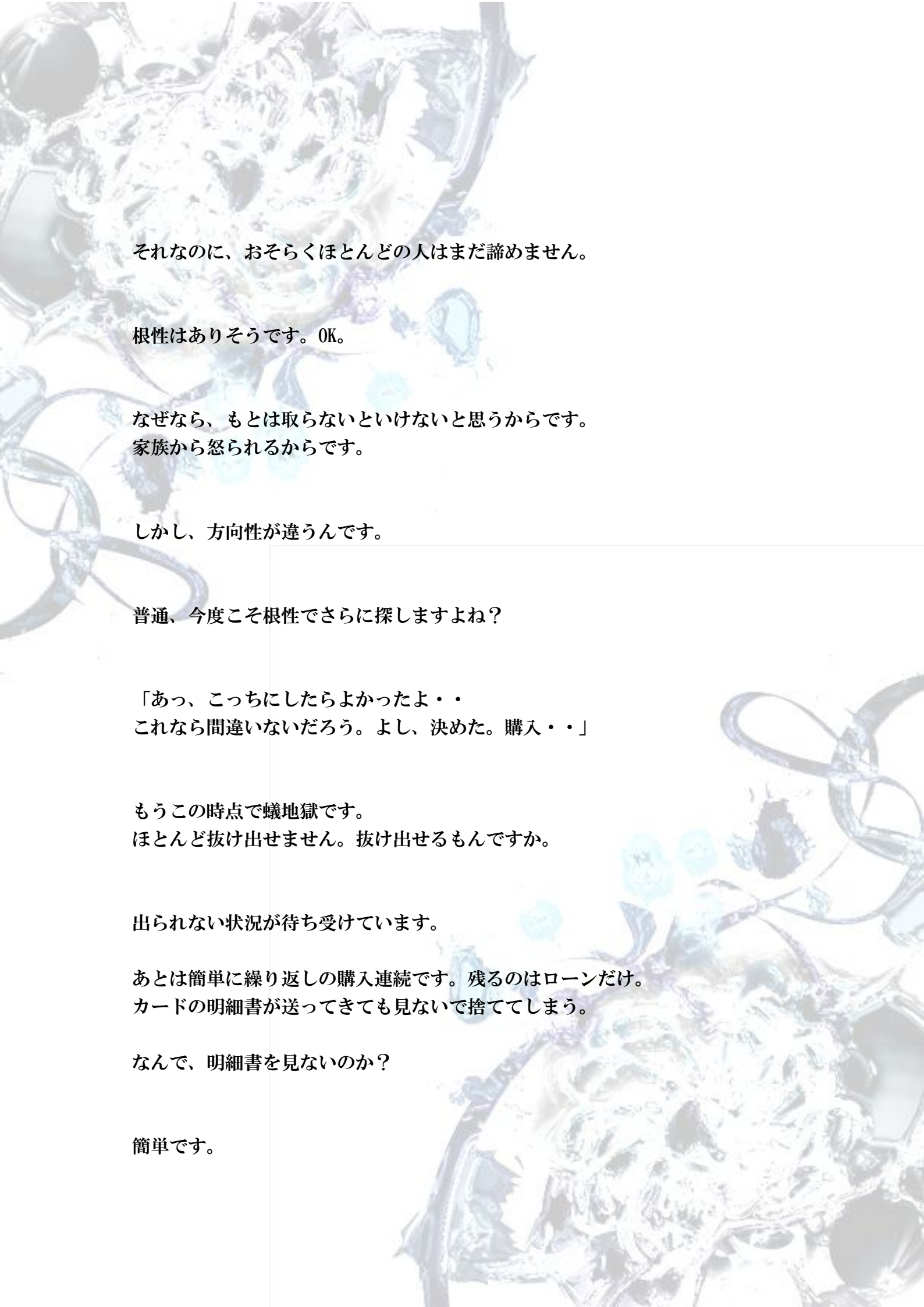
だから明記されている URL は主にメルマガだったり
ブログだったり、その人が載っていない商材だったりと
かなり手の込んだ幼稚な戦略だったりとギリギリ詐欺師。

しかもそれは仲間内でチェーンのようにつながっていたりします。

それで、いざ何もわかんないもんだから買いますよね？

稼げるようにはならないんです。

もう、これは商材を買う前にわかっておかなければならない
ことです。



それなのに、おそらくほとんどの人はまだ諦めません。

根性はあるそうです。OK。

なぜなら、もとは取らないといけないと思うからです。
家族から怒られるからです。

しかし、方向性が違うんです。

普通、今度こそ根性でさらに探しますよね？

「あっ、こっちにしたらよかったよ・・・
これなら間違いないだろう。よし、決めた。購入・・・」

もうこの時点で蟻地獄です。
ほとんど抜け出せません。抜け出せるもんですか。

出られない状況が待ち受けています。

あとは簡単に繰り返しの購入連続です。残るのはローンだけ。
カードの明細書が送ってきても見ないで捨ててしまう。

なんで、明細書を見ないのか？

簡単です。

怖いからです。見るのが怖いからです。

月に無駄金をいくら使ったのかを見たくないからです。

詐欺師へ支払ったお金の金額をみたくないのです。

簡単にいえば、自分の判断して購入した商材は間違いじゃないことを自分に認識させたくないからです。

それで、毎月その大先生の為に汗水たらしながら必死で働きます。
詐欺師の為に家計を切り詰めながら働きます。

家族サービスできるお金を大先生に支払います。

それで、何があなたを待っているのか？
1円も入ってこない状況が待っています。

それで、その大先生はあなたからもらったお金を何に使っているのか？

まず一番に買わせるための人間を集めるためにメールアドレスを買っています。

暴飲暴食しています。
バカンスに出かけます。
車を買います。
女を買います。
ブランド物を買います。

全部、騙したお金です。
ノウハウと見せかけた商材を売ったお金です。

巧妙に計算された幼稚な戦略で騙したお金です。

そして更に、それをメルマガで実況中継します。
セールスレターで見せつけます。

そして、更に信じさせます。
そして、また騙されます。

気づいたら借金だけが残って家庭崩壊までつながります。
家庭崩壊だけならまだいいです。

私は相当ヤバイ状況の何を何人も知っています。
メールが相当来ています。

それで、途中でふと気付けばいいのに
気付きません。

最悪なのは、
全力でその塾の総長もしくは塾をサポートしようと試みます。

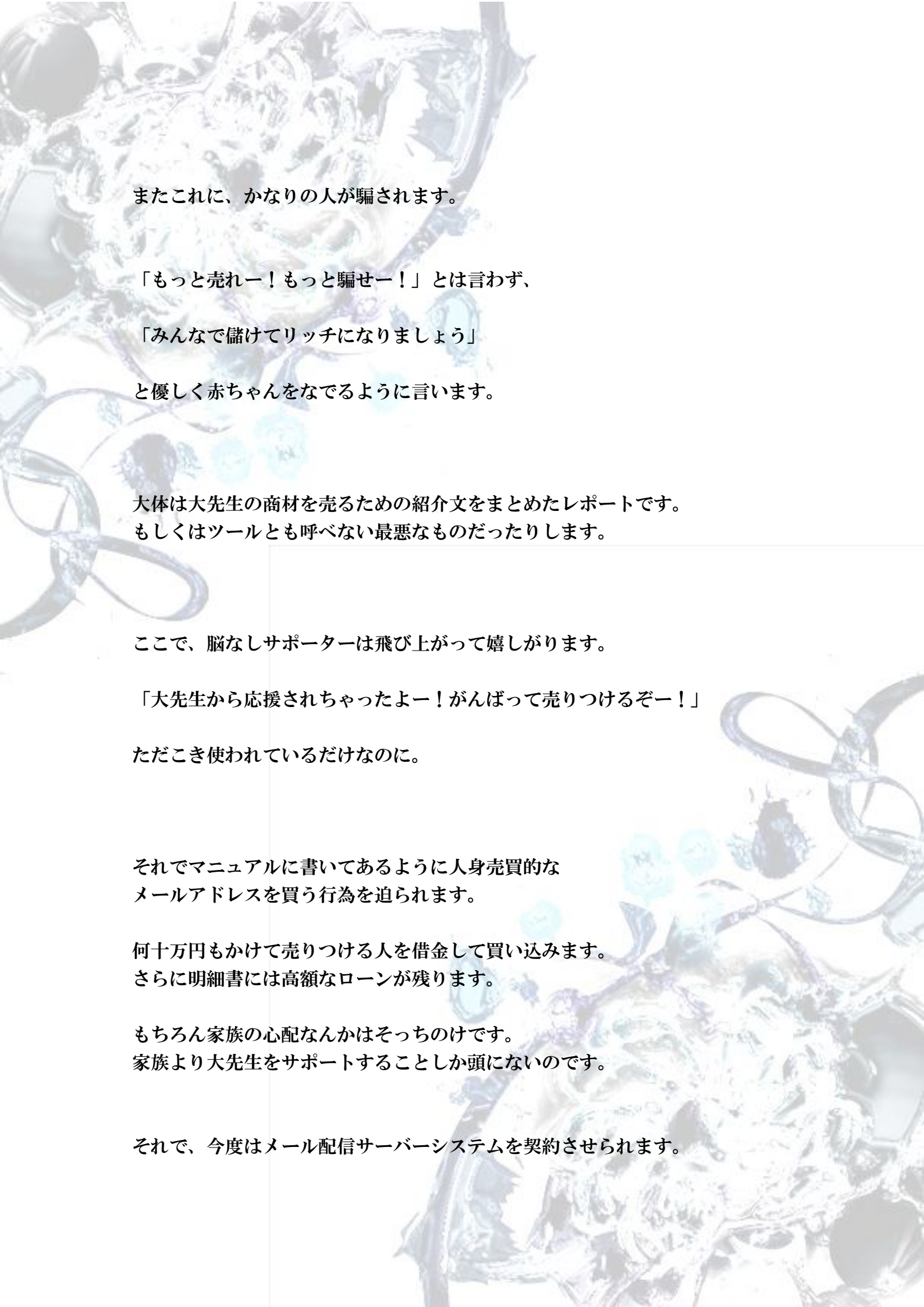
サポートしたら儲かるだろう的な安易な考えです。
もちろん、塾の総長は嬉しがります。
飛び上がって嬉しがります。

「俺はやっぱり大先生な～んだ～！」

とね。

そして、大先生は見返りにプレゼントを用意します。
特典を数多く用意します。

「これで売りやすくなりますから大丈夫ですよ。」



またこれに、かなりの人が騙されます。

「もっと売れー！もっと騙せー！」とは言わず、

「みんなで儲けてリッチになりましょう」

と優しく赤ちゃんをなでるように言います。

大体は大先生の商材を売るための紹介文をまとめたレポートです。
もしくはツールとも呼べない最悪なものだったりします。

ここで、脳なしサポーターは飛び上がって嬉しがります。

「大先生から応援されちゃったよー！がんばって売りつけるぞー！」

ただこき使われているだけなのに。

それでマニュアルに書いてあるように人身売買的な
メールアドレスを買う行為を迫られます。

何十万円もかけて売りつける人を借金して買い込みます。
さらに明細書には高額なローンが残ります。

もちろん家族の心配なんかはそっちのけです。
家族より大先生をサポートすることしか頭にないのです。

それで、今度はメール配信サーバーシステムを契約させられます。

月に1～6万円は経費が必要です。

おっと、アドレス代も毎月何十万円もかかりますよ。
しかも納品まで結構待たないと届きませんからね。
忘れないで下さい。

それで、ようやく待ちに待ったスパム開始。
メルマガじゃなくスパムですよ。

最初、人身売買的なメールアドレス代金を回収できるでしょう。
いや、今現在はかなり難しいかもわかりませんね。

そんなのはどうでもいいです。

案の定、大先生は儲けます。

そして嬉しがります。

「やった！マジに売ってくれているよコイツ！使えるな！」

しかし、あなたへもたらした報酬は微々たるものです。
経費なんて返せるか微妙です。

あれっ、おかしいな～？配信数が足りないのかな？
マニュアル見てみようかな？確認のために。

「あっ、やっぱりな～超乱発しないと儲からないのか！」

それでスパムを乱発開始。

しかし、

あれ？反応がないな～？なんでかな～？
大先生に聞いてみようかな～？

それで聞いてみると

「もっと乱発して私の情報を売って、アドレスを更に買しましょう！
そして、リッチにな～りましょう～ね～！
あっ、それと～塾限定のレポート配布で～す。これを差し上げることを
全面的に打ち出して売り込んでく～ださ～いね～！
それといついつ値上げするから、1時間単位で紹介よろしくねー！
ロスタイムは大サービスの1週間で～す！」

おおっ、なるほどね！そうだったのか！

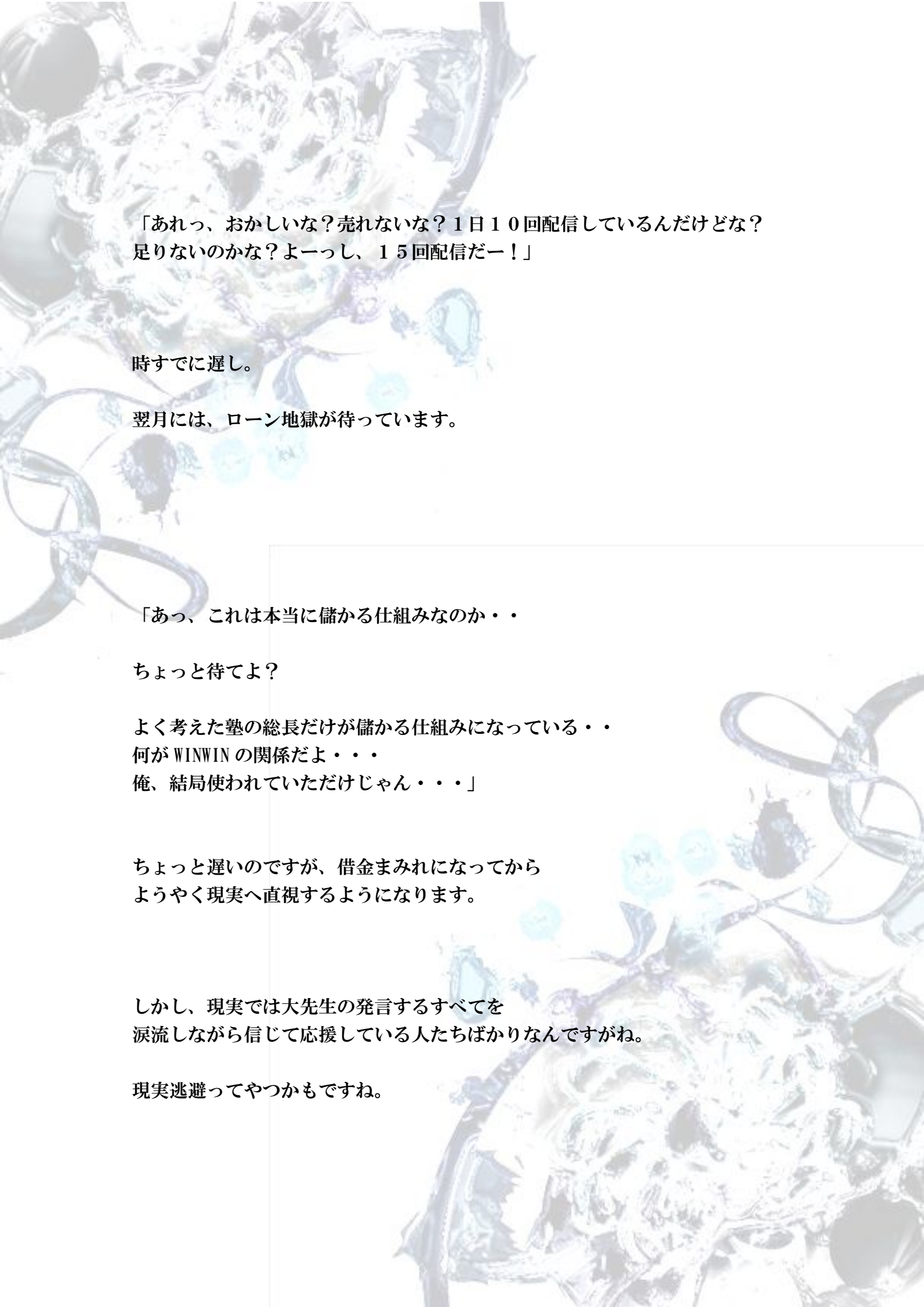
このプレゼントには食いつきそうだな！

値上げも乱発紹介か！

ロスタイムは1週間もあるぞー！大サービスかよ！

もっと借金してアドレス買い込まないと儲からないのか！
よーっし、金何十万円も突っ込んで更にアドレス買いこんでやる！

しかし・・・



「あれっ、おかしいな？売れないな？1日10回配信しているんだけどな？
足りないのかな？よーっし、15回配信だー！」

時すでに遅し。

翌月には、ローン地獄が待っています。

「あっ、これは本当に儲かる仕組みなのか・・・

ちょっと待てよ？

よく考えた塾の総長だけが儲かる仕組みになっている・・・

何がWINWINの関係だよ・・・

俺、結局使われていただけじゃん・・・」

ちょっと遅いのですが、借金まみれになってから
ようやく現実へ直視するようになります。

しかし、現実では大先生の発言するすべてを
涙流しながら信じて応援している人たちばかりなんですがね。

現実逃避ってやつかもですね。

私は外から見ていて気持ちが悪くって仕方がないんですがね。

大体、サポーターとか名乗っている奴はそうです。

[[name1]]さんの周りにも必ず一人はいると思うので探して見てください。

発言する言葉なんか観察したら
笑えないくらい洗脳されちゃっているんです。

人生一回しかないのに詐欺師サポートしてどうすんの？

って感じですがね。

今後10年、20年もの長いスパンで継続してやっていけるのかよ
と不思議に思います。

いや、別に大先生サポートを人生として決めたならば
それはそれでOKなのです。

しかし、私は信じられない。
いつも唾然としています。

でも、安心しました。

[[name1]]さんはしっかり自分のビジネスを確立する覚悟を

決めているんですね。

すごいパッションですね。こっからでもわかりますよ。

OK。

しかし、多くの人はずぎから次へと切り替えてしまうんです。
現実問題です。

「あっ、これはなんか違う・・・今度はこれがいいかも！
今後こそ！」

あれっ？これも違ったよ・・・今度はこれっ！」

これを永遠に繰り返すんです。

そうやって大事な時間がどんどんなくなってしまいうんです。
借金もどんどん増えていくんです。

しかし、気持はわからなくもないです。

不安なんですよ。

ほかの人はどんどん進んで儲かっているんじゃないのか？

この商材を買っている人は本当に全儲かっているんじゃないだろうか？

もしかして、私だけが取り残されて儲けることができないのでは
ないだろうか、

不安だらけだと思います。

ましてや、ネットビジネスに参入したばかりの人は
ほかの人は全員儲かっているんだ！

真似をしたら儲けることができるんだ！

と、勘違いをしてしまいがちです。

大丈夫です。

リンクだらけのブログやメルマガ作っている人は儲けることが
できないから焦ってテンパリ、
切羽詰まり、必死なだけですからマネしなくても大丈夫。

逆にマネしたら終わりですからね。
悪い例として眺める程度がいいです。

かわいそうだなって感じでOKです。

いや、実際にやってみたら
儲からないと一発でわかるんで勉強にはなりません。

こうならないためにはどうすればよいのか？

やろうとしていること、もしくは

やっていることを最初っから見つめなおすことです。

「もっと具体的に？」

あっ、真剣にこのメールセミナーを読んでいなかったですね。

もう一回このメールセミナーを最初っから読み直して下さい。

ヒントもしくは答えが散乱しています。

いや、私はエモーション・ブランディングを取り入れた手法が
私は最強だと思っていますが
個々それぞれスタンスがあり向き不向きはあることでしょう。

実際、半年で5000円しか儲からなかった
反応がなかったメルマガがようやく
「一日5万~10万は稼げるようになりました」とかのメールは
どんどん増えています。

このメールセミナーだけです。

そうゆう人は、もともとセンスがいいと思っています。

計画性を大事にしている人です。

もしくは、何度も失敗していて這い上がっている根性がある人です。

その場しのぎではなく、今後ずっとやっていけるようなビジネス媒体の構築を考えているのです。

そうです。

主なビジネス媒体を見つめなおしてみてください。

何十年もスパム配信できそうですか？

何十年もイラストメーカーで自分を面白く表現してコメント毎日できそうですか？

現実逃避しないで考えるんです。マジに考えるんです。

じいちゃんになっても、

ばあちゃんになっても、何十年もやっていけそうですか？

自分の両親や子供に自慢できそうな媒体ですか？

やっていけるくらいの覚悟ならそれはそれでOKです。

しかし、考え直したい人は真剣に考えてください。

でないと、年金受給できなくなったら浮浪者になりますよ。

ましてや年金払えなかったら何も残りませんよ。死ぬだけです。

真剣に。

周りは関係ありません。

今のうちに修正、もしくはやり直しを考えた方がいいです。

ちなみに私は、また新しく始めます。

今度は、オフラインとオンラインの融合です。

ちょっと手が込んでいます。

不労所得を月に数千万あげるためです。

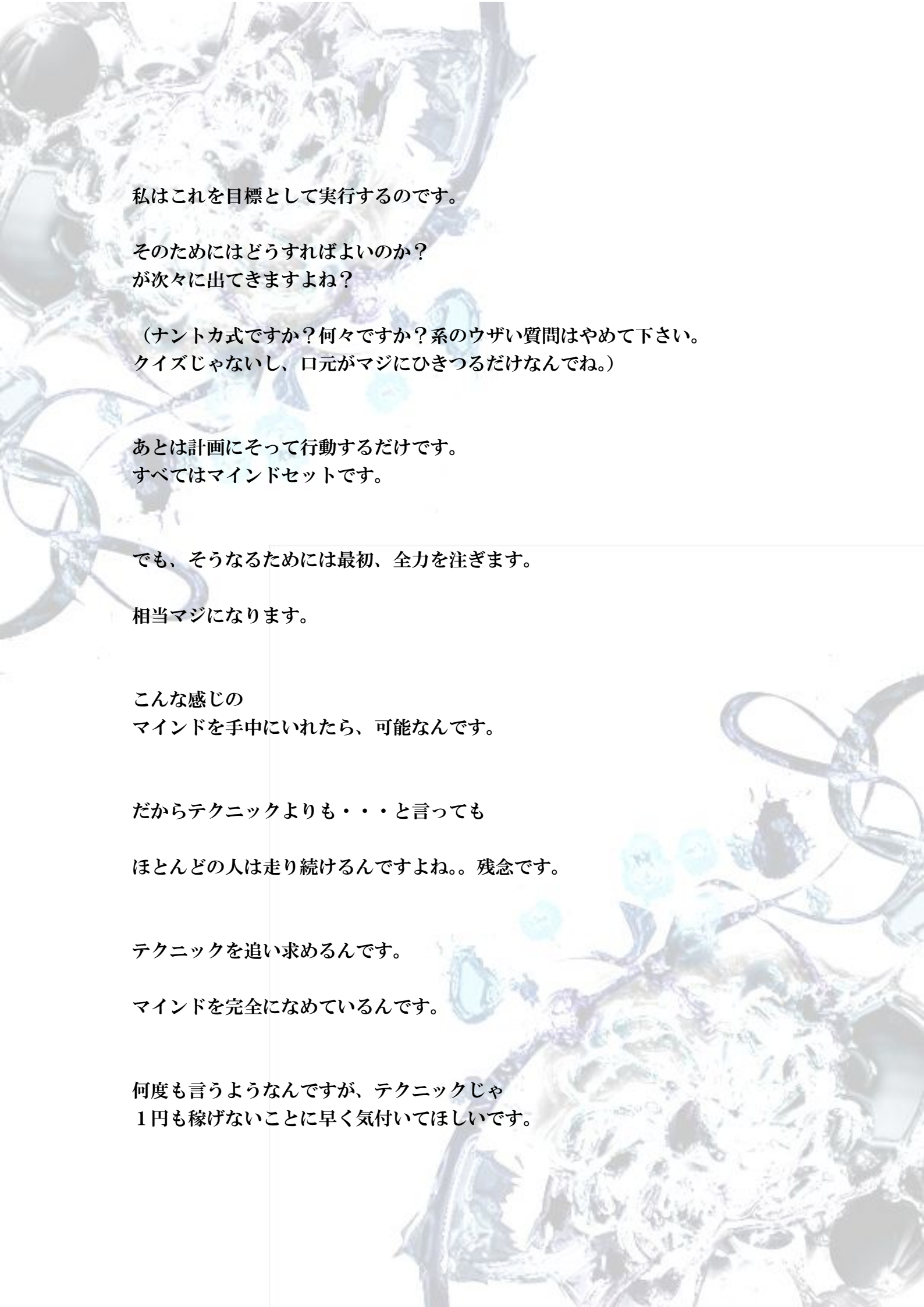
人を集めて6人がかりです。

もう既に集まりました。

片手間じゃなく、完全に不労所得です。

完全に不労所得です。

- 1秒もパソコンに触れないで稼ぎます。
- 1秒も人に合わないで稼ぎます。
- 1秒も電話に出ないで稼ぎます。
- 1秒も外に出ないで稼ぎます。



私はこれを目標として実行するのです。

そのためにはどうすればいいのか？
が次々に出てきますよね？

(ナントカ式ですか？何々ですか？系のウザい質問はやめて下さい。
クイズじゃないし、口元がマジにひきつるだけなんでね。)

あとは計画にそって行動するだけです。
すべてはマインドセットです。

でも、そうなるためには最初、全力を注ぎます。

相当マジになります。

こんな感じの
マインドを手中にいれたら、可能なんです。

だからテクニックよりも・・・と言っても

ほとんどの人は走り続けるんですよね。。残念です。

テクニックを追い求めるんです。

マインドを完全になめているんです。

何度も言うようなんですが、テクニックじゃ
1円も稼げないことに早く気付いてほしいです。



追伸

<http://takashinagayama.blogspot.com/>
みんなの声も強烈系が増えていますので
読んでくださいね。

質問や感想もブログの右側にありますので。
いや、このメールに直でも OK です。

そして、

お金儲け系の人、
今の現状はどんなことを求められているのか？
本当の心の叫びはどんなものなのか？

を探ることです。

NO. 28



[[name1]]さま

おはようございます、永山です。

今から説明に入る前に
今日はちょっと書く前から不安です。

なんつーか、説明しにくいんですよね。

まあ、ゆっくり理解しようとしながら読んで下さい。

重要な事なんで。

では行きませ^^

■□ 表現方法 ■□

今から説明することは、もしかしたら[[name1]]さんは聞いたことがあるかも知りません。

世界のマーケット界ではあまりにも有名な表現方法なので
今や「古い」とも言われていることです。

まあ、古いとか言っているヤツは
それまでだと思っけていてください。

それは

“ステーキを売るのではなく、シズルを売れ！”

と言う、
ことわざみたいに言い継がれている表現方法です。

これは、エルマー・ヒーラーという男が言った言葉で
伝統的に今も尚、マーケティングの手法として受け継がれている。

でも、私は疑問に思いました。

もしかしたら、
日本では知らない人がほとんどなんじゃないのかな？

とね。

いや、もちろん知っている人も大勢いる事でしょう。

[[name1]]さん、さっきの言葉の
意味はわかりますか？

「シズルなんか、物体じゃないんだから誰も買うわけないじゃん
みんなはステーキを買うんだよ」

と言う声が聞こえてきましたが、わかんない事もないです。
物理的には間違いはないっす。

だって、ステーキを食べるんだからステーキを買いますよね。

OK。

私だってそのくらいはわかります。

(シズルとは、ステーキを焼く音とか雰囲気だと思う)

でも、今回は「表現方法」の話です。

もちろん、ステーキを売るんですが
売り文句としてはシズルをいかに旨そうに表現するかと言う事です。

オフラインビジネスのチラシでも使えます。

看板でも使えます。

オンラインビジネスのメールでも使えます。

商材・商品セールスレターでも使えます。

とにかく、何でも使ってOK って事です。

っつか、「使わないといけない」と思っています。

。

どんな商品にもこんな表現方法があるんです。

例えばなのですが

なぜか「車」で説明しましょうか。

いや、何で車なのかは

私の知人が福岡で外車のセールスをやっているんです。

それ思い出しながら書きます。

それで、よく使う色んな方法があるんだそうですよ。

一体、どんな手法なのか？

まあ、あまり具体的には説明しませんが
上で説明したような方法をかなり多様した方法を使っている
のです。

普通、ほら

私は車の専門家ではないので詳しくわかんないのですが

- ・走行性能がどうのこうの
- ・車内インテリアがどうのこうの
- ・燃費がどうのこうの
- ・車体デザインがどうのこうの

などなど、説明をよく聞いたり見たりと
するじゃないですか。

まあ、当たり前です。ごもつともです。
だって、車のセールスだからですね。

高い買い物だから、詳しくより細かく説明をしないと
納得できないままだったらお客は不安ですよ。

これは、もちろんなのです。

間違っただこととか言えないしですね。

でもですよ、
表現方法を取り入れたらまた違ってくるんです。

表現方法って言うよりも、
裏の欲求を探し出したらいいわけですよ。

さっき出した色々な説明を例にするとしたらですよ
こんな感じになりませんか？

- ・ 走行性能 ⇒ (他の車よりも速いのがいい・・・)
- ・ 車内インテリア ⇒ (狙っている女性をドライブへと誘いたい。モテそう)
- ・ 燃費 ⇒ (ヘソクリを増加させて遊ぶお金が欲しい)
- ・ 車体デザイン ⇒ (近隣人もしくは職場の仲間へ自慢したい)

私の推測ではこれらの欲求を満たすことができれば
買うと思います。

まあ、値段にも関係はあるでしょう。

しかし、これらの裏の欲求を聞き出さなければならぬと思います。

いや、別に聞き出さなくてもOKなのですが

自然に流れを考えてうまく満たしてあげたらいいと思っています。

今、ここでは例として車を出したのでアレなんですけど

車セールスは「待ちの営業」ですよ？

ショーウィンドウに煌びやかに並べられたピカピカの
車を買いたいって人が実際見に来ますよね。

そして、その人が今の車に何かしらの不満があって
買う予定として来ますよね。

そう。

「何かしらの不満をまず聞かないといけない」

これも、営業としての基本として今現在も多く取り入れられている
方法ですね。

わかりやすく説明したら

先日、休みの日に洋服を買いに行ったときの話なのですが

店員が超ーウザかったんです。

私は、襟が高くデザインが良くて

ボタンダウンのシャツを買いに行ったのですが

スグサマくっついて来てね、

「コレは一、最新の一、デザインで一、ナントカカントカ・・・」
「あっ、こーれはですよー、絶一対！お似合いですのでー・・・」

怒鳴ろうかな？

と思うくらいウザかったんです。ハンパなかつたっすよ。
もちろんそこでは買わなかったんですけど
何も話しかけてこない店で買いました。

煽り系メルマガくらいウザかったですよ。

「今年1番の最高の商材が出てしまいました！
しかも私から買ったら今だけ特別特典・・・」

一体おまえは、今年一番の商材を何回紹介してんだ？
しかも、
いい加減気付いて欲しいのですが
もし、その商材を買うとしても
みんな自分のアフィリエイトURL踏んで買ってますよね。

特典なんてゴロゴロそこらへんに転がっているから
もう通用しない、もしくは消えてなくなるとも知らずにね。

まあ、脳が進化しない限り
消えてなくなりはしないと思うんですがね。

言っておきますが、一番効果があるのは「金」ですよ。
アフィリエイト専用サイト作っている
友人は結構前にこれを初めて何百倍も効果出してますから。

ちょっと話戻しますが、これがね、もし

「今のシャツに何かご不満があるのでしょうか？」

と聞かれたら、私は持っているシャツの不満を
べらべら喋り出すんです。

そして、買うんです。気に入ったら素直にですね。

車のセールスにしても真っ先に聞かれるのは
今現在乗っている車の不満なんかですよ？

「車検はいつまでですか？あつ、もう終わりなんですね。」

「そうですか。もう15万キロも走ってるのですか。
大切に乘られたのですね。」

などなど、
色んな不満を聞き出しながら商談を進めますよね。

いきなり予算の話から入りませんか？

間違っても

「お客さん！あと3時間で車が無くなります！急いで下さ〜い！」

とか、ありえないですよ？
いや、ほんとありえないですから。

「お客さん！お祭り騒ぎで一す！●式は最強で〜す！片手間テクで〜す！」

分けわかんないでしょう？

[[name1]]さんも、最近思っていますよね？いい加減に。

冷静に真剣によーく考えたらわかる事です。

超最低レベルですよ。

ちなみに私はいくら積まれてもやりたくないです。
恥だと思っています。

私が言いたいのは、
なんらオフラインビジネスもオンラインビジネスも
マーケティング手法は変わらないって事です。

永遠に。

それで、表現方法はさっき記した通りに
欲求を想像させる事が重要だと思っています。

その為には、何が必要か？

顧客の情報ですよ？

出来る限り微妙な距離（当たり障りの無い）
を取りながら親しくなる事ですよ？

それで、信頼関係を築きながら
商談成立させる事ができるんじゃないかなと思いますよ。

リアルでセールスやっている人って山ほどいると思いますので

メール下さい。(右端の感想フォーム&みんなの声フォーム)
このメールに直でもOK。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

「オレがもっと詳しく説明したい&できる」

とか

「私はちょっと変わったやり方をやっている」

などなどありましたらお気軽にですね。

みんな[[name1]]さんの声で勉強になったりしますので。

ちなみにですよ

その福岡の知人は最終テクニクとして

見込み客が買おうとしている予定の種類的車(色も同じ)を

わざとその見込み客の家の車庫に停めて

お菓子なんか持って行き挨拶まわりに行っているとの事でした。

そうする事で、いざ停めてあるのを見てから

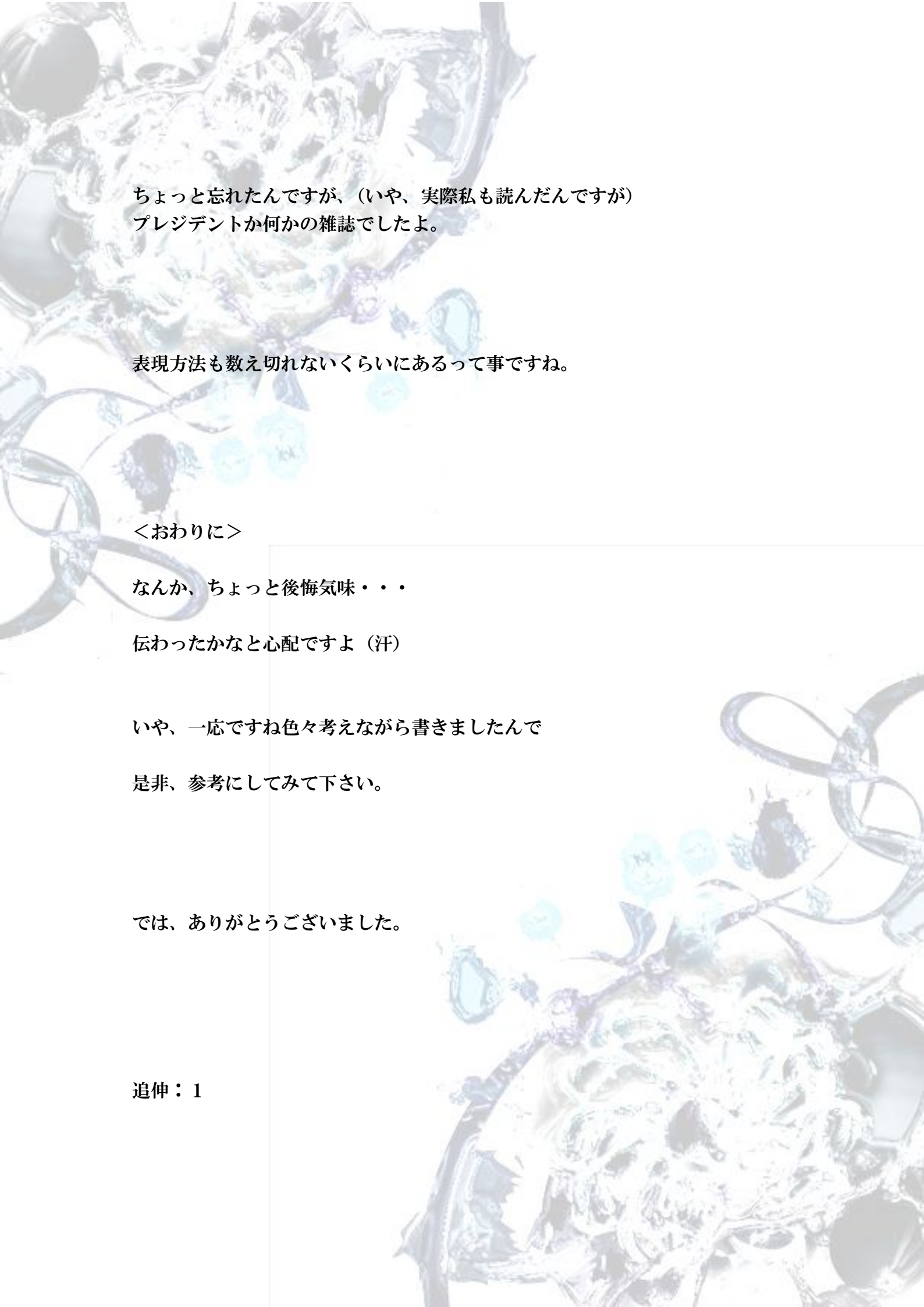
見込み客が想像するんだそうです。

「うわっ、憧れの車が自分の家の車庫に停まっている・・・
こんな風に見えるのかよ！決めた」

この手法でほぼ商談が決まるそうです。

100%じゃないらしいんですがね。

ちなみに、この手法は何かしらの本で見つけた方法だと言っていました。



ちょっと忘れたんですが、（いや、実際私も読んだんですが）
プレジデントか何かの雑誌でしたよ。

表現方法も数え切れないくらいにあるって事ですね。

<おわりに>

なんか、ちょっと後悔気味・・・

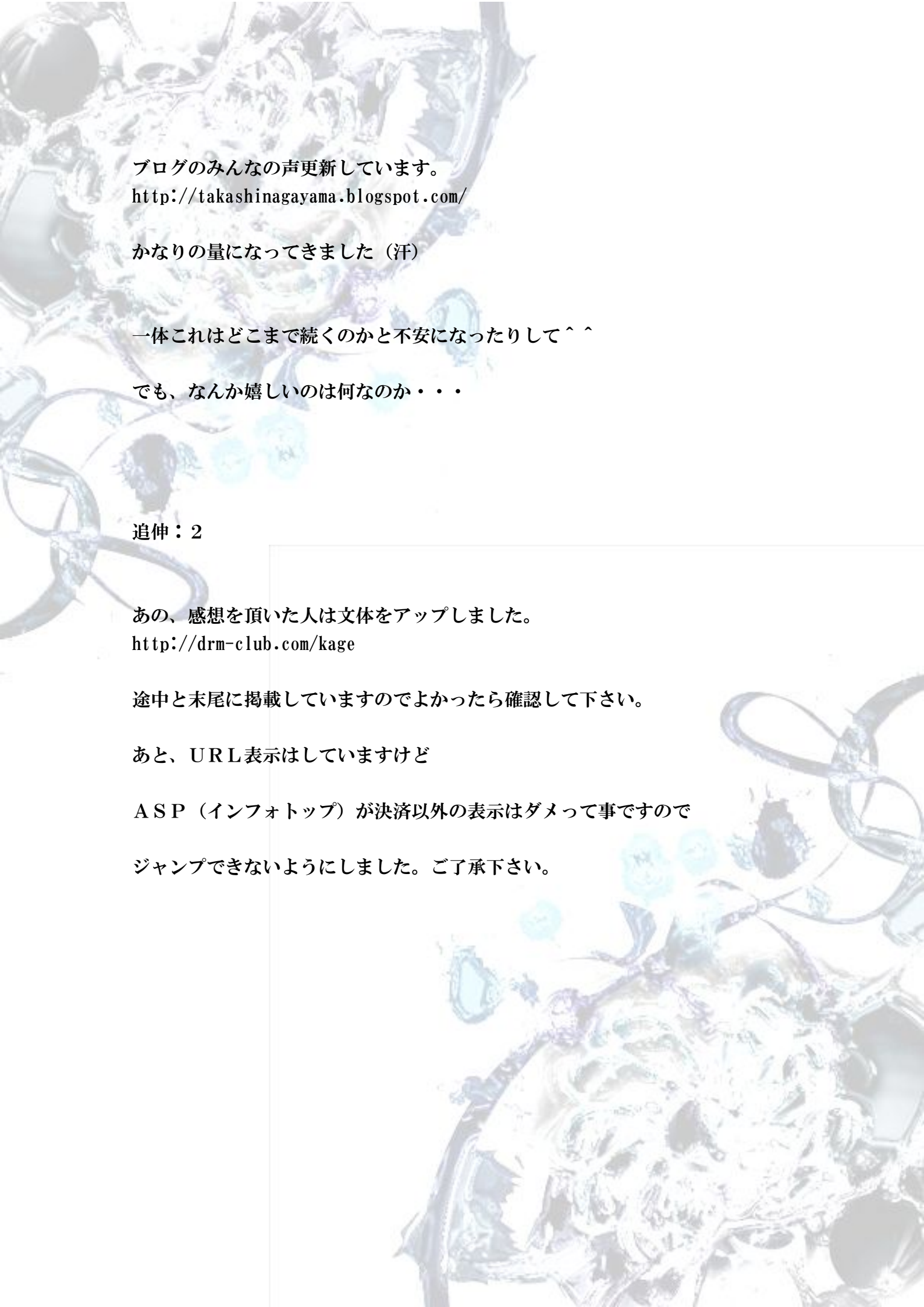
伝わったかなと心配ですよ（汗）

いや、一応ですね色々考えながら書きましたんで

是非、参考にしてみてください。

では、ありがとうございました。

追伸：1



ブログのみんなの声更新しています。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

かなりの量になってきました (汗)

一体これはどこまで続くのかと不安になったりして^^

でも、なんか嬉しいのは何なのか・・・

追伸：2

あの、感想を頂いた人は文体をアップしました。
<http://drm-club.com/kage>

途中と末尾に掲載していますのでよかったら確認して下さい。

あと、URL表示はしていますけど

ASP (インフォトップ) が決済以外の表示はダメって事ですので

ジャンプできないようにしました。ご了承下さい。

NO. 29





[[name1]]さま

例えばですよ、

モチベーションが継続できな時はどうします？

おそらくなのですが、[[name1]]さんの周りの人は

人それぞれ色んな方法があると思うんです。

散歩をしたり、ランボーみたいに気持ちが燃え上がる映画をみたり、

と人それぞれ色んな方法があると思います。

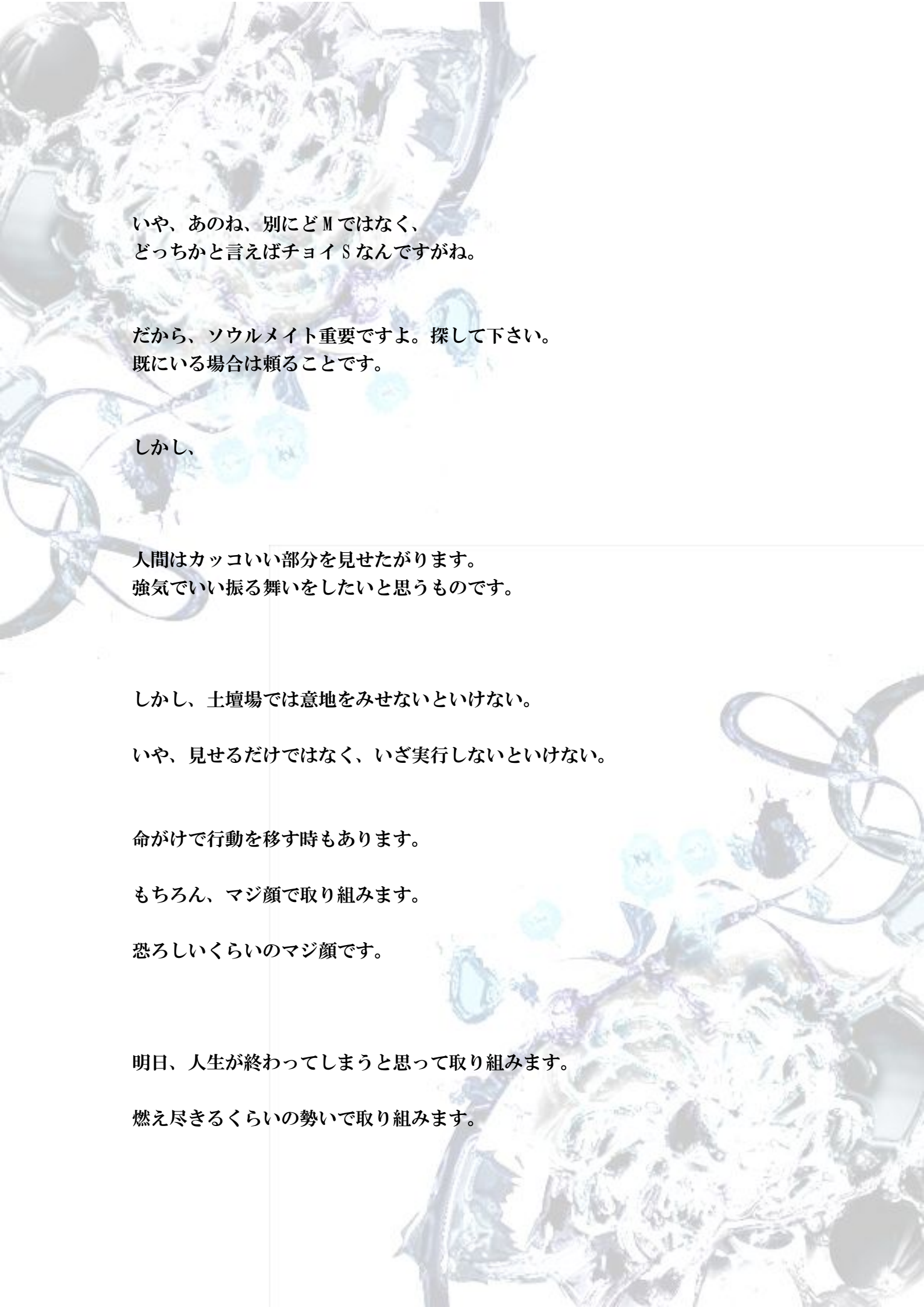
(あっ、ランボーじゃないか。
えーっと、あれ、あれ、ボクシングの。あっ、ロッキーだよ。)

私の場合はどうしているのか？

何もやる気がなくなったりした時はどうしているのか？

ソウルメイトにわざわざお叱りを受けます。

わざと泣き言をいったり、わざと投げやりな事を言います。



いや、あのね、別にどMではなく、
どっちかと言えばチョイスなんですがね。

だから、ソウルメイト重要です。探して下さい。
既にいる場合は頼る事です。

しかし、

人間はカッコいい部分を見せたがります。
強気でいい振る舞いをしたいと思うものです。

しかし、土壇場では意地をみせないといけない。

いや、見せるだけではなく、いざ実行しないといけない。

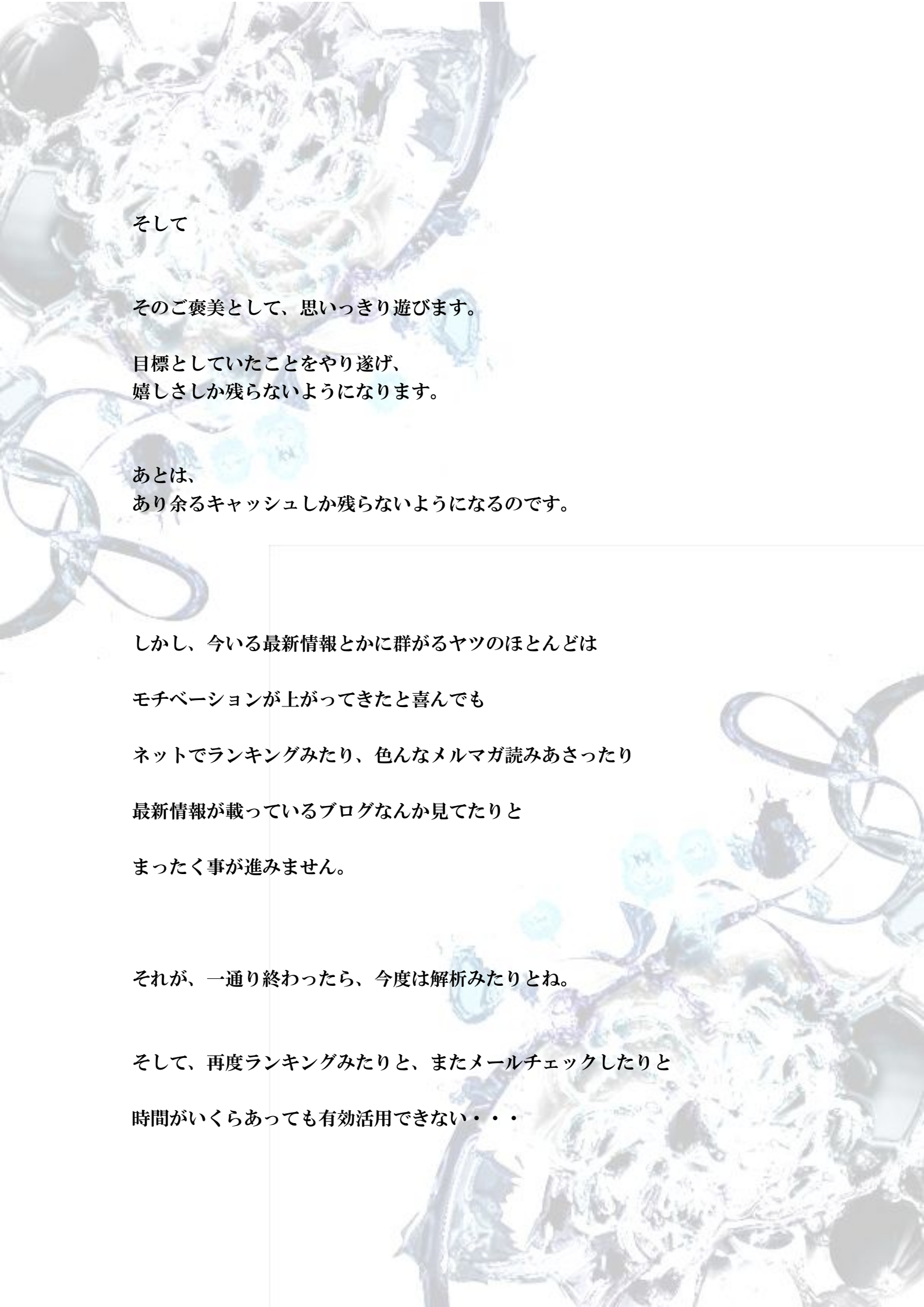
命がけで行動を移す時もあります。

もちろん、マジ顔で取り組みます。

恐ろしいくらいのマジ顔です。

明日、人生が終わってしまうと思って取り組みます。

燃え尽きるくらいの勢いで取り組みます。



そして

そのご褒美として、思いっきり遊びます。

目標としていたことをやり遂げ、
嬉しさしか残らないようになります。

あとは、
あり余るキャッシュしか残らないようになるのです。

しかし、今いる最新情報とかに群がるヤツのほとんどは
モチベーションが上がってきたと喜んで
ネットでランキングみたり、色んなメルマガ読みあさったり
最新情報が載っているブログなんか見てたりと
まったく事が進みません。

それが、一通り終わったら、今度は解析みたりとね。

そして、再度ランキングみたりと、またメールチェックしたりと
時間がいくらあっても有効活用できない・・・

そんな感じですよ？

私の勘が正しければね。

実は超能力が少しあるので大体わかるんです。

嘘ですけどね。いや、大体そうなんです。

手に取るようにわかります。

だから今日のメールでは再確認として紙に書いて欲しいと
思っています。

これらに当てはめて下さい。

- ≫ フロントエンド商品を用意する
- ≫ 見込み客リストを集める
- ≫ エモーション・ブランディング
- ≫ 商品を市場にあわせ用意する
- ≫ 必要としている人にだけ売る

たったこれだけなんですよ？

オフラインでも、オンラインでも同じです。

私がやっているのは。

たったこれだけです。もう何度も言います。
たったこれだけです。超マジです。

で、当てはめますよね？

それから、考えるんですよ？

例えば、

「フロントエンド商品を用意する」

でしたら、俗に言う無料レポートが一番相応ですよね？

食べ物を販売している人は試食品ですよね？

レポートでしたら、どうやって作るのか？

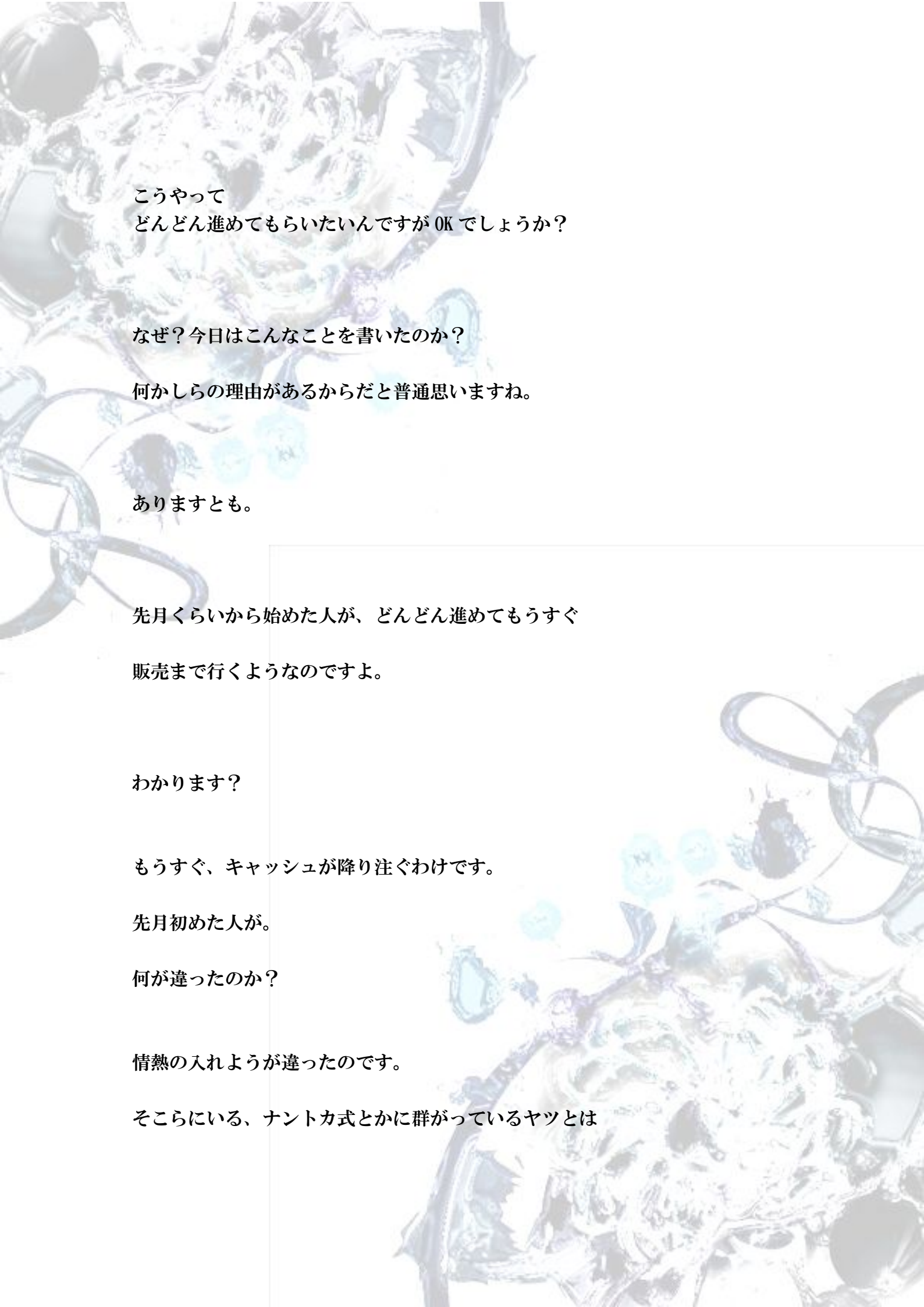
から始まりますよね？PDFに変換するにはどうすればよいのか？

から始まりますよね？

で、今度は「見込み客リストを集める」に入ります。

どこに登録すればよいのかを考えますよね？

それで調べますよね？



こうやって
どんどん進めてもらいたいんですが OK でしょうか？

なぜ？今日はこんなことを書いたのか？

何かしらの理由があるからだと普通思いますね。

ありますとも。

先月くらいから始めた人が、どんどん進めてもうすぐ
販売まで行くようなのですよ。

わかります？

もうすぐ、キャッシュが降り注ぐわけです。

先月初めた人が。

何が違ったのか？

情熱の入れようが違ったのです。

そこらにいる、ナントカ式とかに群がっているヤツとは



気持ちの入れようが違ったのです。

「最新が出ました！群がって下さい！」

こんな感じのヤツはもう、
どうしようもないよねーって感じです。

他にもどんどん進んでいる人は数十名いますが、

携帯市場にとっくに乗り込んでいる人や

住宅関連の人もとっくに販売開始しておられます。

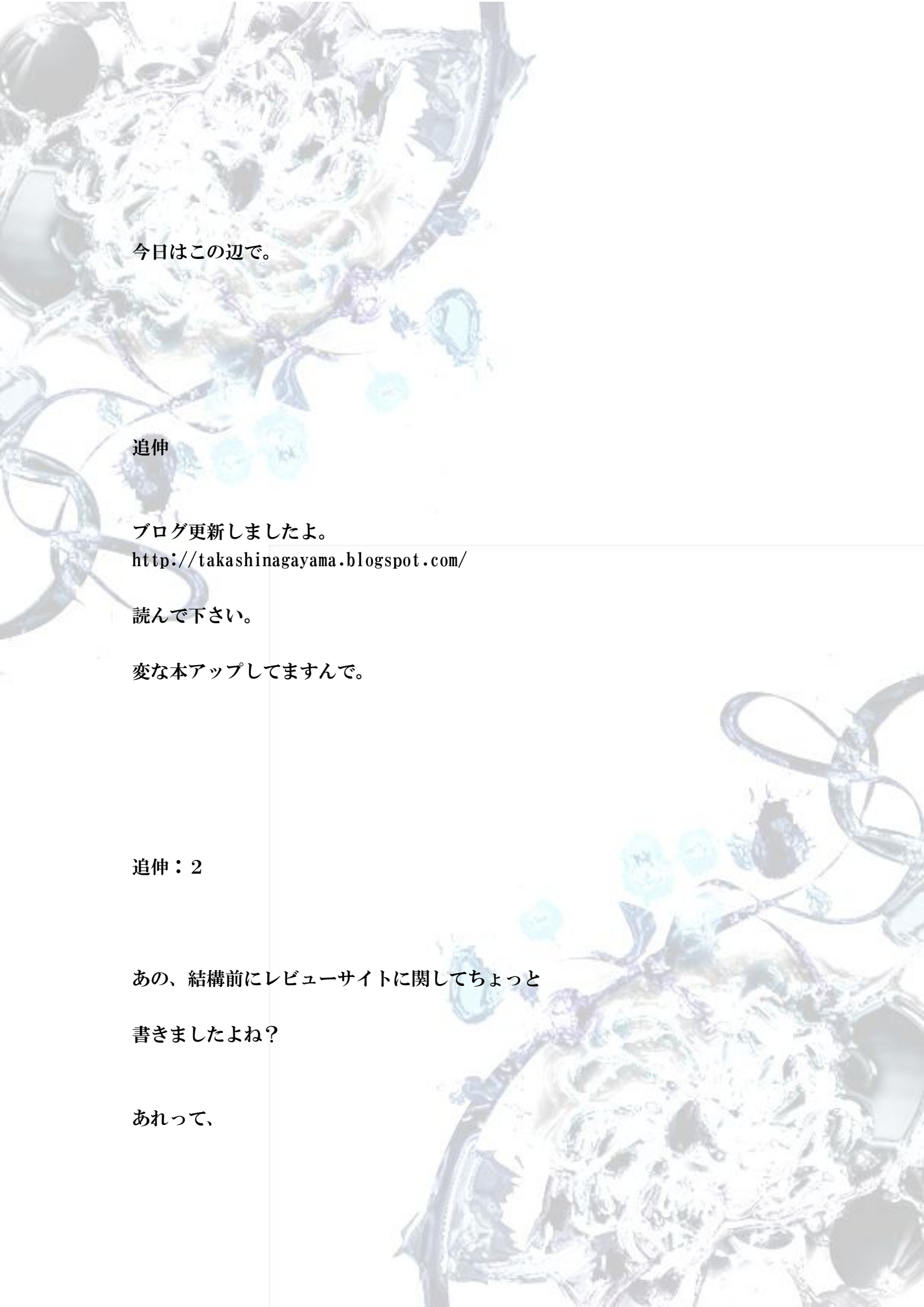
美容関係の人もいれば

音楽関係の人もとっくに取り組んでいるようです。

差がどんどん広がる感じがわかります。はい。

もう一回、よく考えた上で計画して実行ですよ。

そしたらあとは、どんどんクリアするだけなんですから。



今日はこの辺で。

追伸

ブログ更新しましたよ。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

読んで下さい。

変な本アップしてますんで。

追伸：2

あの、結構前にレビューサイトに関してちょっと

書きましたよね？

あれって、

パクリ有料サイトがホントにどんどん増えそうですねー。

面白いことに。

解析みてたら面白いし笑えます。

有料パクリレビューみて失笑していますよ。

全部同じですからね。

このメール受講者の中に有料レビュー管理者が数名いるみたいなので

言っておきますが、

セキュリティって言うか規約って言うか、ホント甘いよね。

もっと、厳しく取り締まらないと手のつけようがなくなる
って感じになりますよ。

流れっぱなしってやつです。はい。

やりっぱなし状態。

追伸：3

「メルマガ配信期間はどのくらいが適していますか？」

と言う質問が来ましたので答えますが

気分が乗った時に書いてOkじゃないでしょうか。

決まりなんてあるわけなし

書きたくない時に書いてもいい記事が書けないと思うので。

しかも、

[[name1]]さんが媒体の中心なので自信持って

自由奔放でいいですよ。

しかし、

「毎日配信」とか

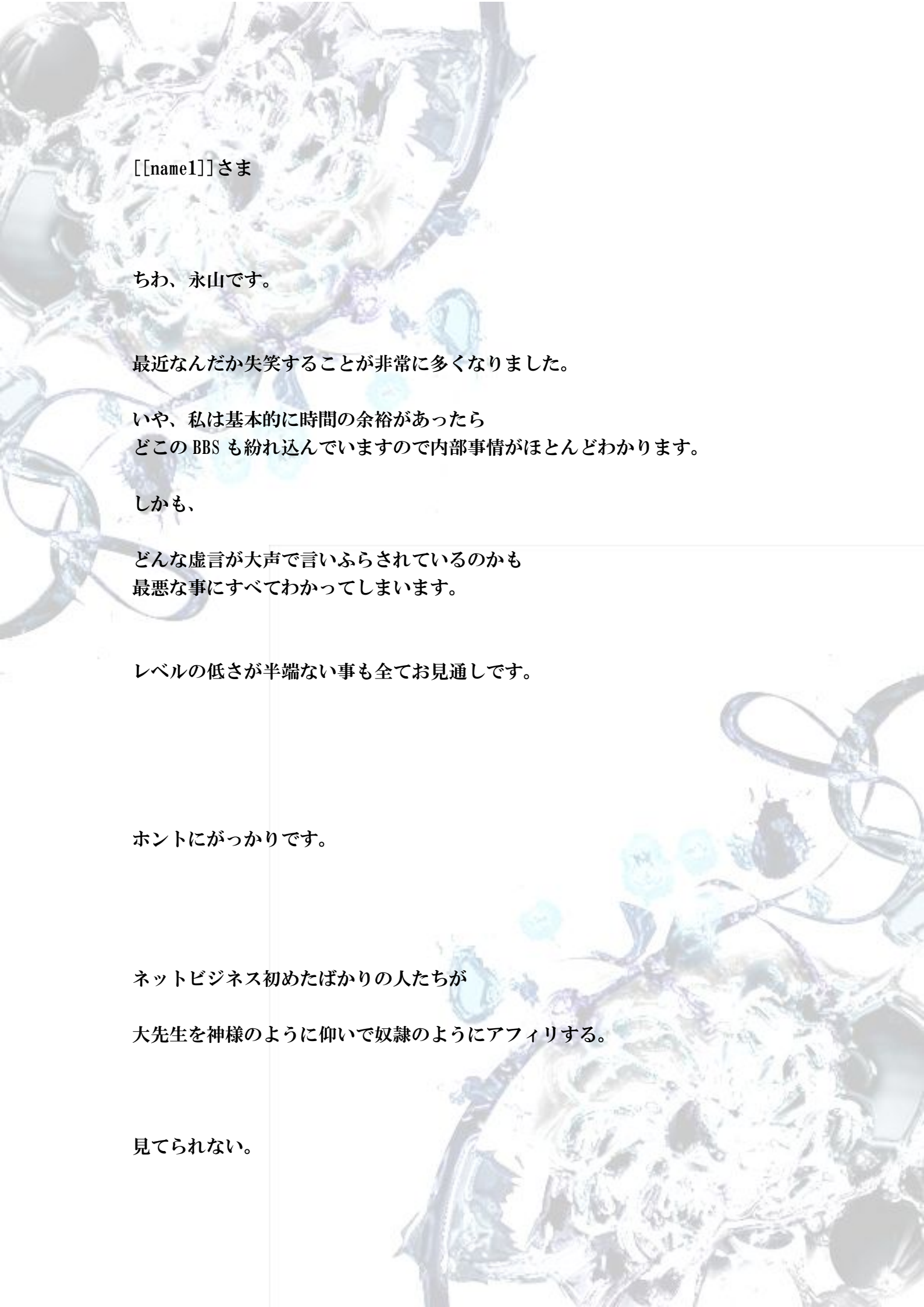
ありえないアホな設定していたら必死こいて守りましょう。

自業自得なんで、

おめでたいことに読者離れも秒速で進むことでしょう。

NO. 30





[[name1]]さま

ちわ、永山です。

最近なんだか失笑することが非常に多くなりました。

いや、私は基本的に時間の余裕があったら
どこのBBSも紛れ込んでいますので内部事情がほとんどわかります。

しかも、

どんな虚言が大声で言いふらされているのかも
最悪な事にすべてわかってしまいます。

レベルの低さが半端ない事も全てお見通しです。

ホントにがっかりです。

ネットビジネス初めたばかりの人たちが
大先生を神様のように仰いで奴隷のようにアフィリする。

見てられない。



ある塾生が
「配信者数はどのくらいだったらいいですか？」

大先生の回答は
「2万アドレスもあれば安心して暮らせる」

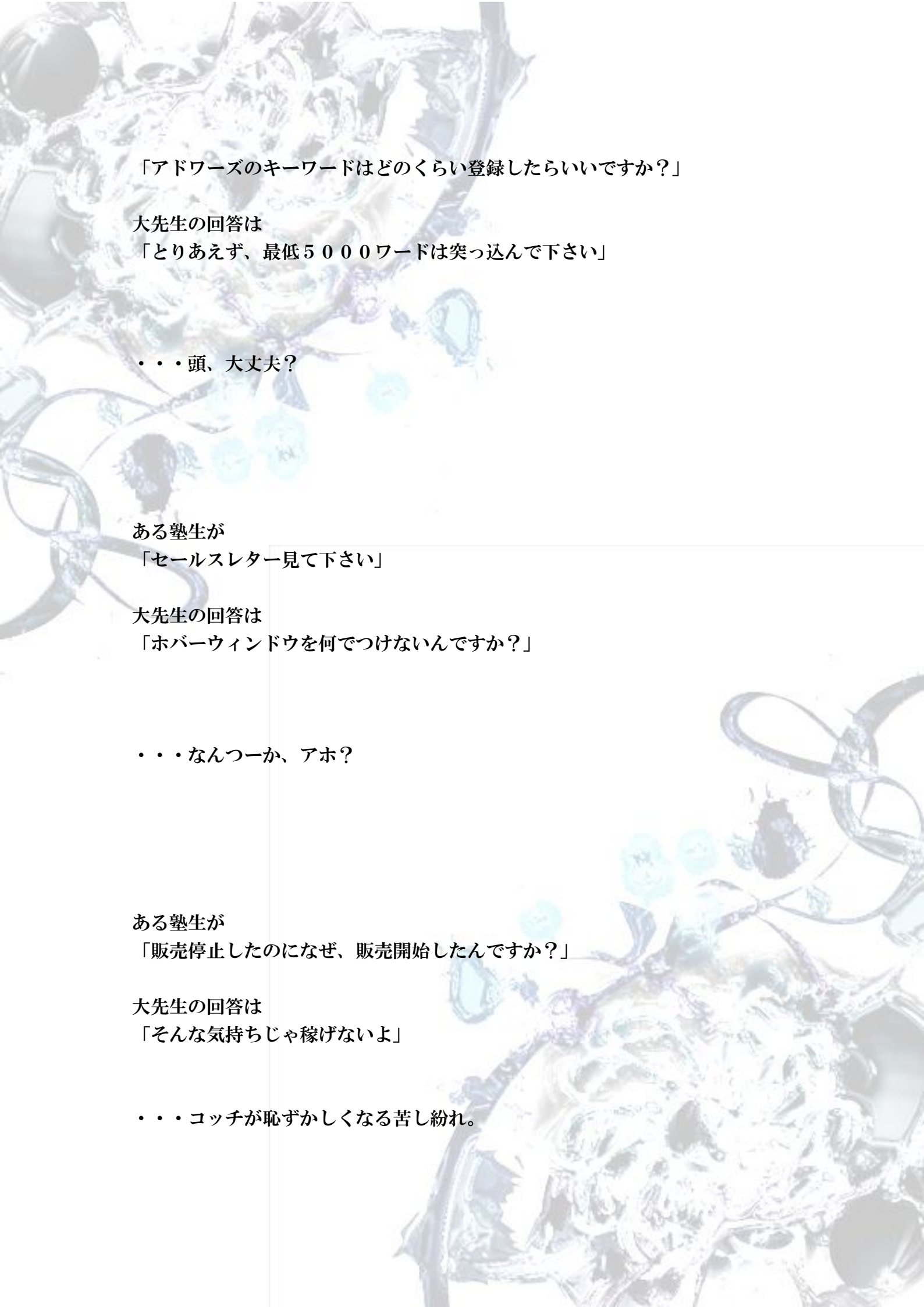
・・・意味不明。

ある塾生が
「ステップメールのアフィリリンク入れるシナリオは
何回目くらいがいいですか？」

大先生の回答は
「6回目が一番効果的だ」

・・・媒体が違うよ？

ある塾生が



「アドワーズのキーワードはどのくらい登録したらいいですか？」

大先生の回答は

「とりあえず、最低5000ワードは突っ込んで下さい」

・・・頭、大丈夫？

ある塾生が

「セールスレター見て下さい」

大先生の回答は

「ホバーウィンドウを何でつけないんですか？」

・・・なんつーか、アホ？

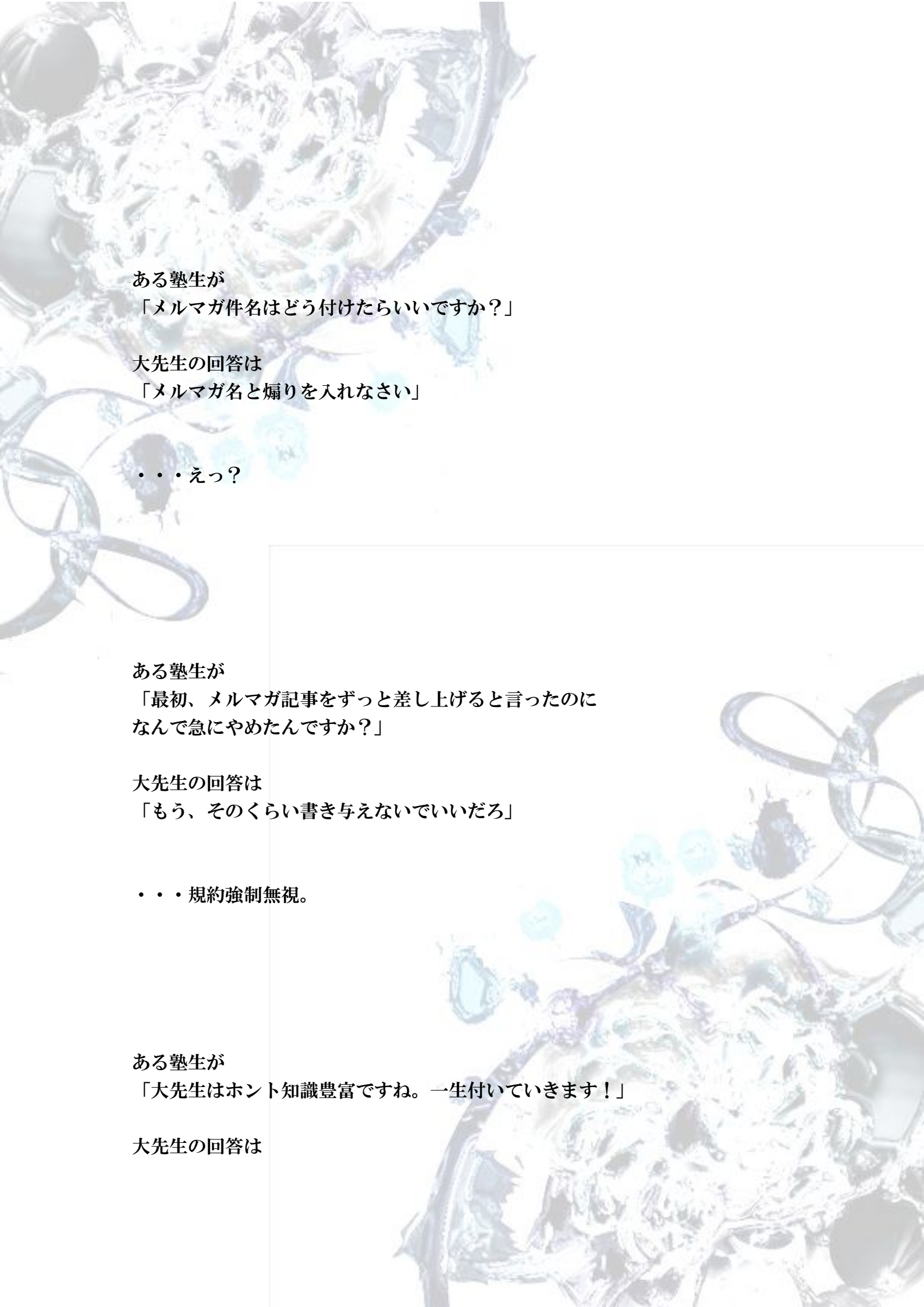
ある塾生が

「販売停止したのになぜ、販売開始したんですか？」

大先生の回答は

「そんな気持ちじゃ稼げないよ」

・・・コッチが恥ずかしくなる苦し紛れ。



ある塾生が

「メルマガ件名はどう付けたらいいですか？」

大先生の回答は

「メルマガ名と煽りを入れなさい」

・・・えっ？

ある塾生が

「最初、メルマガ記事をずっと差し上げると言ったのに
なんで急にやめたんですか？」

大先生の回答は

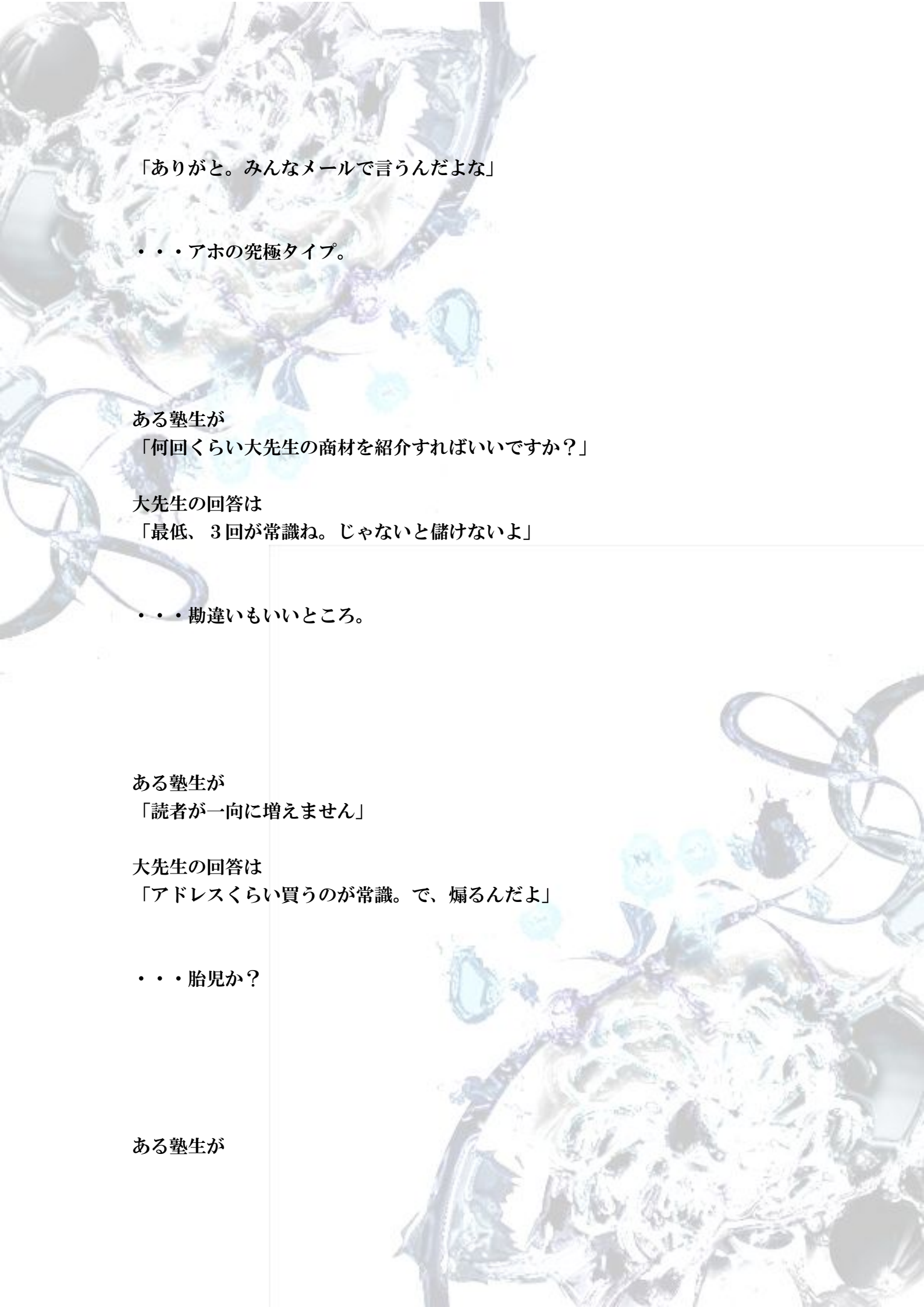
「もう、そのくらい書き与えないでいいだろ」

・・・規約強制無視。

ある塾生が

「大先生はホント知識豊富ですね。一生付いていきます！」

大先生の回答は



「ありがと。みんなメールで言うんだよな」

・・・アホの究極タイプ。

ある塾生が

「何回くらい大先生の商材を紹介すればいいですか？」

大先生の回答は

「最低、3回が常識ね。じゃないと儲けないよ」

・・・勘違いもいいところ。

ある塾生が

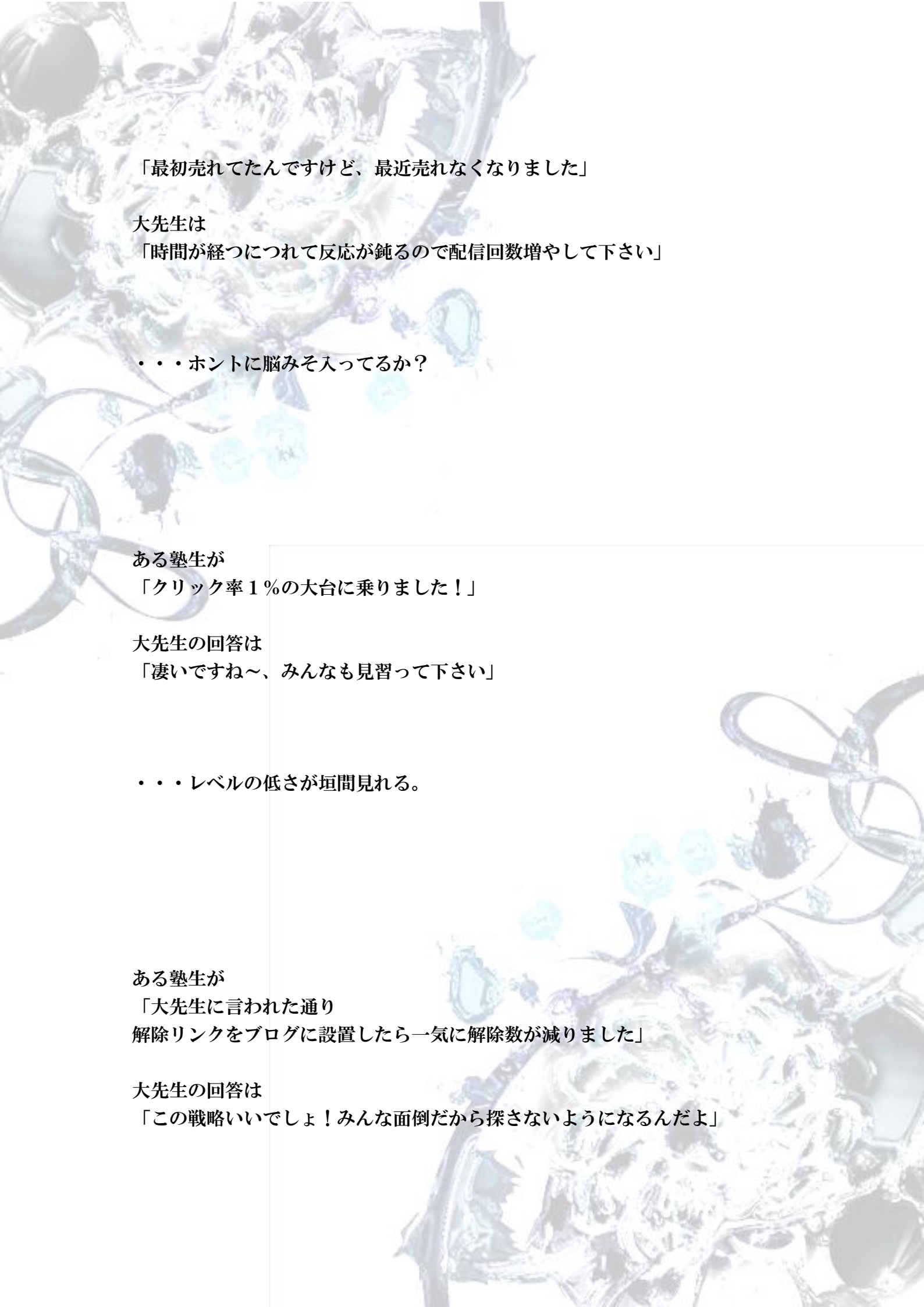
「読者が一向に増えません」

大先生の回答は

「アドレスくらい買うのが常識。で、煽るんだよ」

・・・胎児か？

ある塾生が



「最初売ってたんですけど、最近売れなくなりました」

大先生は

「時間が経つにつれて反応が鈍るので配信回数増やして下さい」

・・・ホントに脳みそ入ってるか？

ある塾生が

「クリック率1%の大台に乗りました！」

大先生の回答は

「凄いですね～、みんなも見習って下さい」

・・・レベルの低さが垣間見れる。

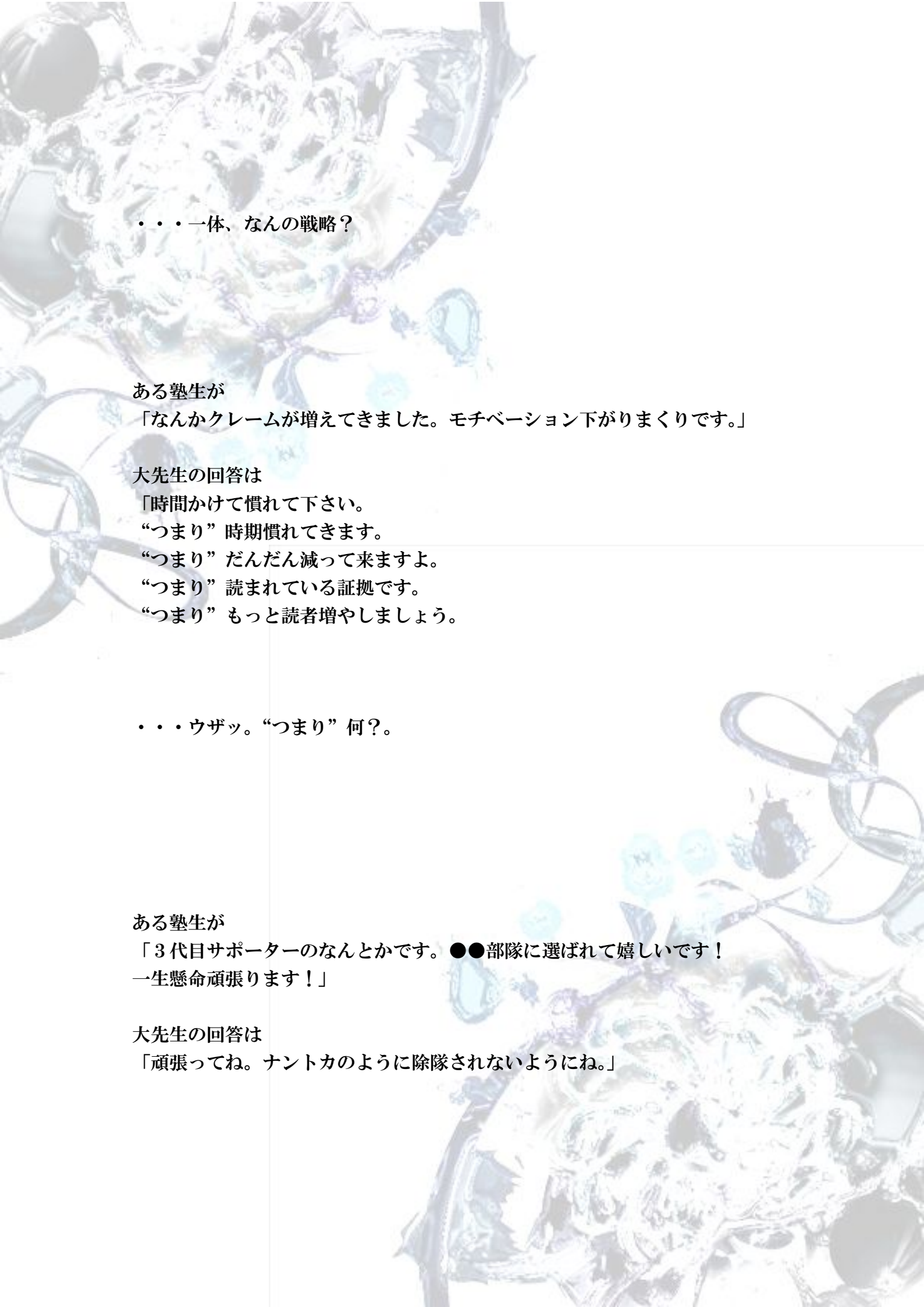
ある塾生が

「大先生に言われた通り

解除リンクをブログに設置したら一気に解除数が減りました」

大先生の回答は

「この戦略いいでしょ！みんな面倒だから探さないようになるんだよ」



・・・一体、なんの戦略？

ある塾生が

「なんかクレームが増えてきました。モチベーション下がりがまくりです。」

大先生の回答は

「時間かけて慣れて下さい。

“つまり” 時期慣れてきます。

“つまり” だんだん減って来ますよ。

“つまり” 読まれている証拠です。

“つまり” もっと読者増やしましょう。

・・・ウザッ。“つまり” 何？。

ある塾生が

「3代目サポーターのなんとかです。●●部隊に選ばれて嬉しいです！
一生懸命頑張ります！」

大先生の回答は

「頑張っってね。ナントカのように除隊されないようにね。」



・・・超ーキモっ。鳥肌レベルの洗脳ってやつ。

ある塾生が

「やったー！9万円のアフィリ報酬が入りました！」

大先生の回答は

「もう安心できますね。凄いですね！おめでとうございます。」

・・・9万円って確実に死ぬ。家賃は？信じられん。

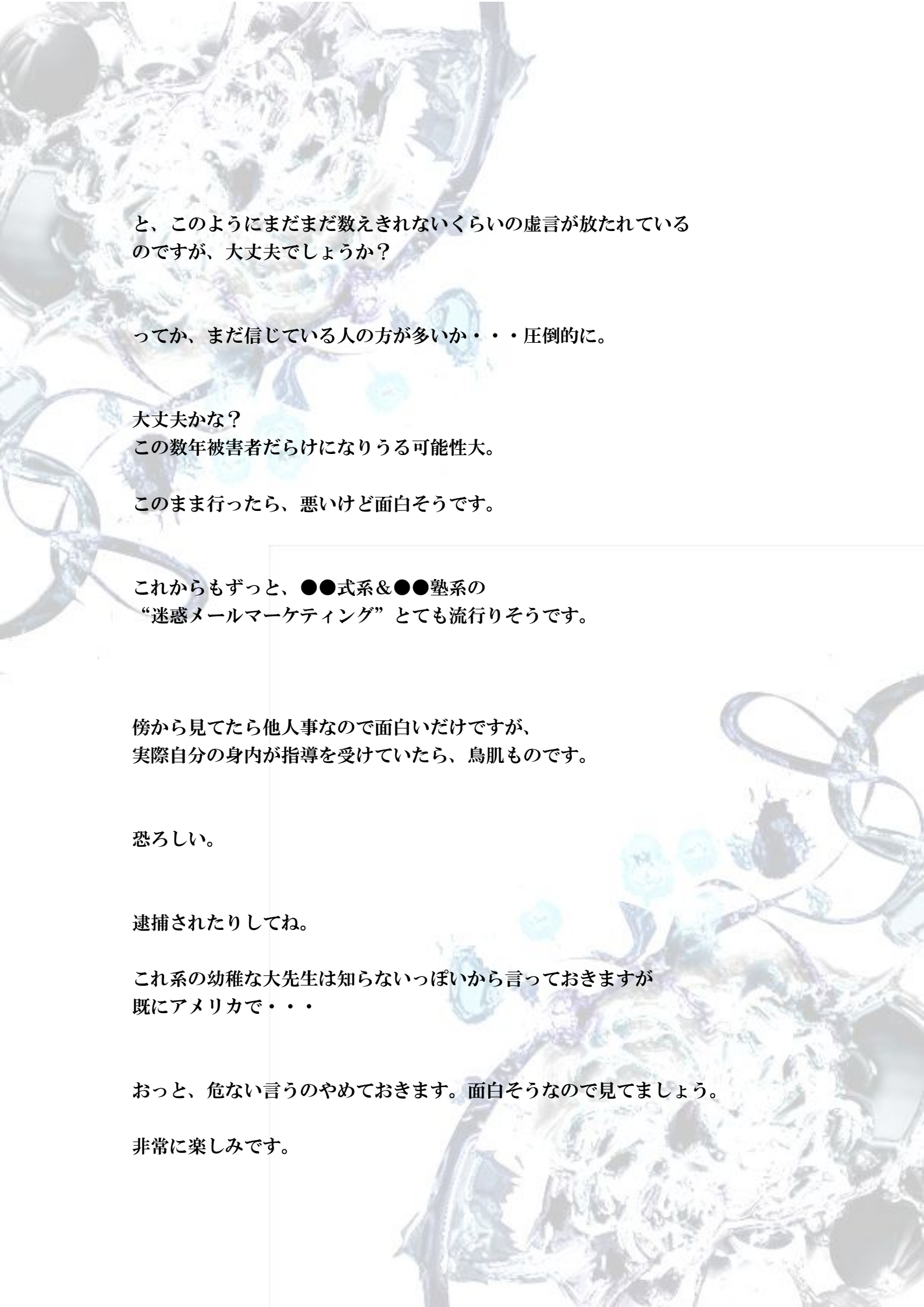
ある塾生が

「プログラミング上がりません。どうしたら・・・」

大先生の回答は

「とにかくコメント回りに徹して下さい！
ランキングが全ての命ですよ！最初に言いましたよね？」

・・・根本的にマインドセット大丈夫？



と、このようにまだまだ数えきれないくらいの虚言が放たれているのですが、大丈夫でしょうか？

ってか、まだ信じている人の方が多いか・・・圧倒的に。

大丈夫かな？

この数年被害者だらけになりうる可能性大。

このまま行ったら、悪いけど面白そうです。

これからもずっと、●●式系&●●塾系の
“迷惑メールマーケティング” とっても流行りそうです。

傍から見てたら他人事なので面白いだけですが、
実際自分の身内が指導を受けていたら、鳥肌ものです。

恐ろしい。

逮捕されたりしてね。

これ系の幼稚な大先生は知らないっばいから言っておきますが
既にアメリカで・・・

おっと、危ない言うのをやめておきます。面白そうなので見てみましょう。

非常に楽しみです。



追伸

今回は、かなり強烈系を設定しています。

見逃したら大変なのでいつもチェックしてして下さい。

あと、ブログを更新しています。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

みんなの声も結構、重要な事が書かれていますので
読んでください。

追伸：2

[[name1]]さんに今までの事を確認する為の質問です。

- 1、「25000人の読者数で乱発系メルマガ。
開封したのは超偶然ラッキークリックの150人。」

2、「1500人の読者数でエモーション・ブランディング主体メルマガ。
開封したのは待ちに待っている熱心な1300人。」

どっちが、将来性ありそうです？
どっちがバックエンドに該当する商品を
クロージングした時収入あると思います？

アレ系の人、深く考えた方がいいです。

いや、[[name1]]さんはもちろん（2）だと解っているようなので
安心しました。強い情熱もここまで感じます。

しかし、アレ系の方は

理解できないらしいのです。不思議なんですよね。

冷静に考えたら普通は理解できるのにですね。

普通は。

洗脳されて頭おかしくなっちゃっている人は

理解力がズバ抜けて欠けているんでしょう。

可哀想に。ご愁傷様っす。



あつ、ちょっと報告でもうすぐあれします。
<http://drm-club.com/kage>

追伸：3

「本当はやさしいですよ？なんとなくわかります。」

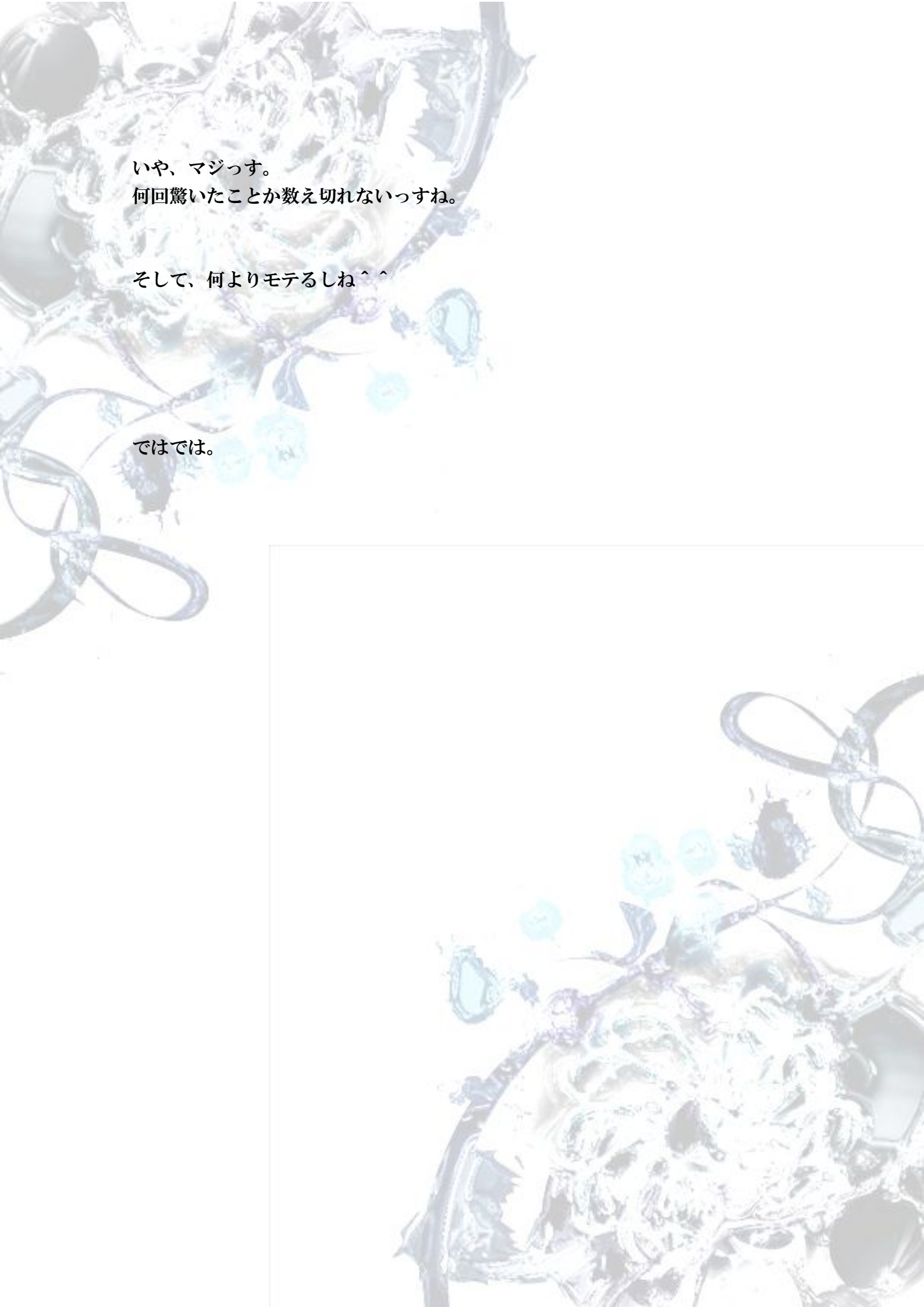
と言う面白い質問が来ていましたので答えますが、
想像豊かに自由に考えてOKです。

しかし

じいちゃん、ばあちゃんと話すのは好きです。

これ、ホントなんですよ。

色んな知らないことを吸収できますし、私より2～3倍生きている
人生の大先輩なので、色んな知る由もない事を経験して
いますので、ホント勉強になります。



いや、マジっす。
何回驚いたことか数え切れないうっすね。

そして、何よりモテるしね^^

ではでは。

NO. 3 1



おはようございます。永山です。

えーっと、今日はですよ
全メールセミナー受講者にお送りしています。

あらかじめ設定しているシナリオではありません。

リアルに2007年6月6日（水）の朝に配信しています。
ずっと前に書いたヤツではありません。（笑）

そう言えば、このメールセミナーって去年の10月1日から始めたよな・・・
なんて懐かしんでます^^

寝る直前です。

初めてかもですね。この瞬間に配信するのって。

マインド全然出来てない胎児級大先生に
何となくいい加減に稼げると騙されたアホ達が、

「びたっと何とか」に騒いで群がって稼ごうと試みている
この瞬間に書いています。

それで、号外内容はというと

「無理。」

何が、無理なのかというと
質問・感想へのメール返信です。

その報告です。
テンパリ具合がハンパないです。

それで、

「えっホントに・・・」

と言う声が聞こえてきましたので、
ブログにそれ専用の
「質問フォーム」を設置しています。

ブログデザインちょっと変えています。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

そして、

フォームは右側にありますのでそこからお願いします。

「それじゃあ、以前と大体は一緒じゃん・・・」

いや、微妙に違うんです。

- ・「質問フォーム」
- ・「感想フォーム」

2つあります。

どっちも SSL 信号送信なんで、大丈夫です。
個人情報漏れません。

そして、感想フォームには返信しません。
ご了承下さい。

しかし、「感想フォーム」への書き込みあった場合はブログに文体を掲載します。

それ、覚悟で感想メール書いて下さい。

感想フォームに質問を書かないようにですね。

あと、

「バックナンバー希望」の人も
ブログにダウンロード URL を記載していますので
勝手にダウンロードして下さい。

同じくブログの右側にありますので探して下さい。

それとですね、

「名前の変更&配信先アドレス変更」
は、もうしません。

えーっと、それぐらいかな？号外内容・・・

せっかくなので今から重要な事、書きます。

行きましようか。

■□ パッション ■□

この、メールセミナーはホント色んな人が受けています。

ホントですよ。

私が名前を言ったら「マジかよ」と言う人も結構います。

ここでは、言えないのですが

頭が切れてびっくりするくらい稼いでいる
優秀な人もちらほらいますし、

相当やばいんじゃないの？

って感じの大先生まで受けているようです。

面白い事に。

コピーライターもいますし、音楽関係の人
会社経営者なんてモロいます。

なぜか、公務員まで大勢いるようです（笑）

「大丈夫かよ」って感じなんですがね。

将来、独立するつもりみたいなんです。

給料少ないからですね。公務員って。

それでなんです

あなたにちょっと聞きたいことがあるんですよ。

いや、これはですね

別に私に答えなくても全然 OK なんです。

答えたい場合は、
「感想フォーム」もしくは「みんなの声フォーム」
からです。

“今、やりたい事やってますか？”

もしくは、
好きな事をやろうとして計画していますか？

おそらくなんですが、
批難の声が聞こえてきそうですね。

「おまえは、オレのビジネススタイル決定まで指導するのか！」

いえいえ、別にOKなんじゃないですか。

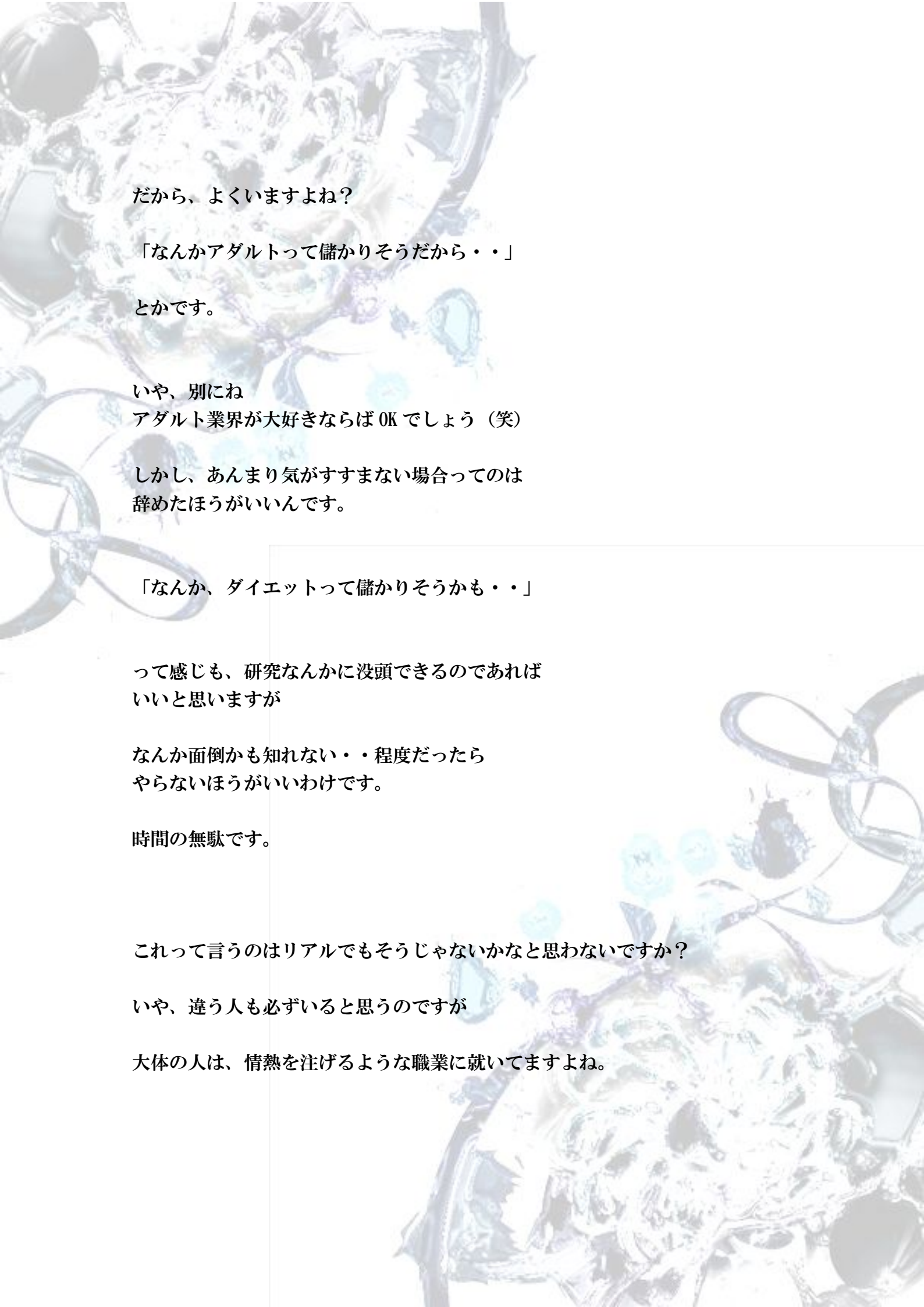
ただ、言っておきますが

“好きじゃない事”をビジネス媒体にしても稼げないです。

なぜか、お金が入ってこないんですよ。
どんだけ頑張ってもね。

これはですね
そのビジネス媒体での広告表現から
セールスレター、ランディングページ、色んな戦略
商品、フォロー・・・などなど

全てにおいて、力が入らないんですよ。



だから、よくいますよね？

「なんかアダルトって儲かりそうだから・・・」

とかです。

いや、別にね

アダルト業界が大好きならばOKでしょう（笑）

しかし、あんまり気がすすまない場合ってのは辞めたほうがいいんです。

「なんか、ダイエットって儲かりそうかも・・・」

って感じも、研究なんかに没頭できるのであればいいと思いますが

なんか面倒かも知れない・・・程度だったらやらないほうがいいわけです。

時間の無駄です。

これって言うのはリアルでもそうじゃないかなと思わないですか？

いや、違う人も必ずいると思うのですが

大体の人は、情熱を注げるような職業に就いてますよね。

「オレはバックドラフトの映画で火が付いたんだ！」

とか言って消防士なったりしますよね？

これは、私の友人の宮●なんですがね^^

しかし

「えーっと、何となく営業外回りかな・・・」

って人は、おそらく成績も悪いでしょうし
すぐ転々と転職を繰り返したりと
目標が定かでないって感じに陥るんです。

給料貰えばいいかって感じになるんです。

(あっ、ちょっと目が痛いです。すみません・・・)

それでなんですが、
ネットの世界では少なくともやりたい事やって欲しいんです。

儲かればいいって感じではなく
やりたい事やって、
誰もがビビルくらい儲けて欲しいんです。

こんな事言ったら、

「家計の為には我慢すべきだ！」

って感じで

団塊世代の人達から怒られそうなんです
が私は違うと思うんですよ。

(受講者にかなりの人数いるんです。団塊世代の人)

心の持ちようが違うと思うんです。

私はね、たまに団塊世代の人達から怒られるんですよ^^

「文体が汚い！今の若いモンは・・・」

などなど、色々な指摘を受けるんですね。

ホント悪いと思うんですが
これって、一応戦略なんですよ。マジに。

ちょっと表現が難しいですが

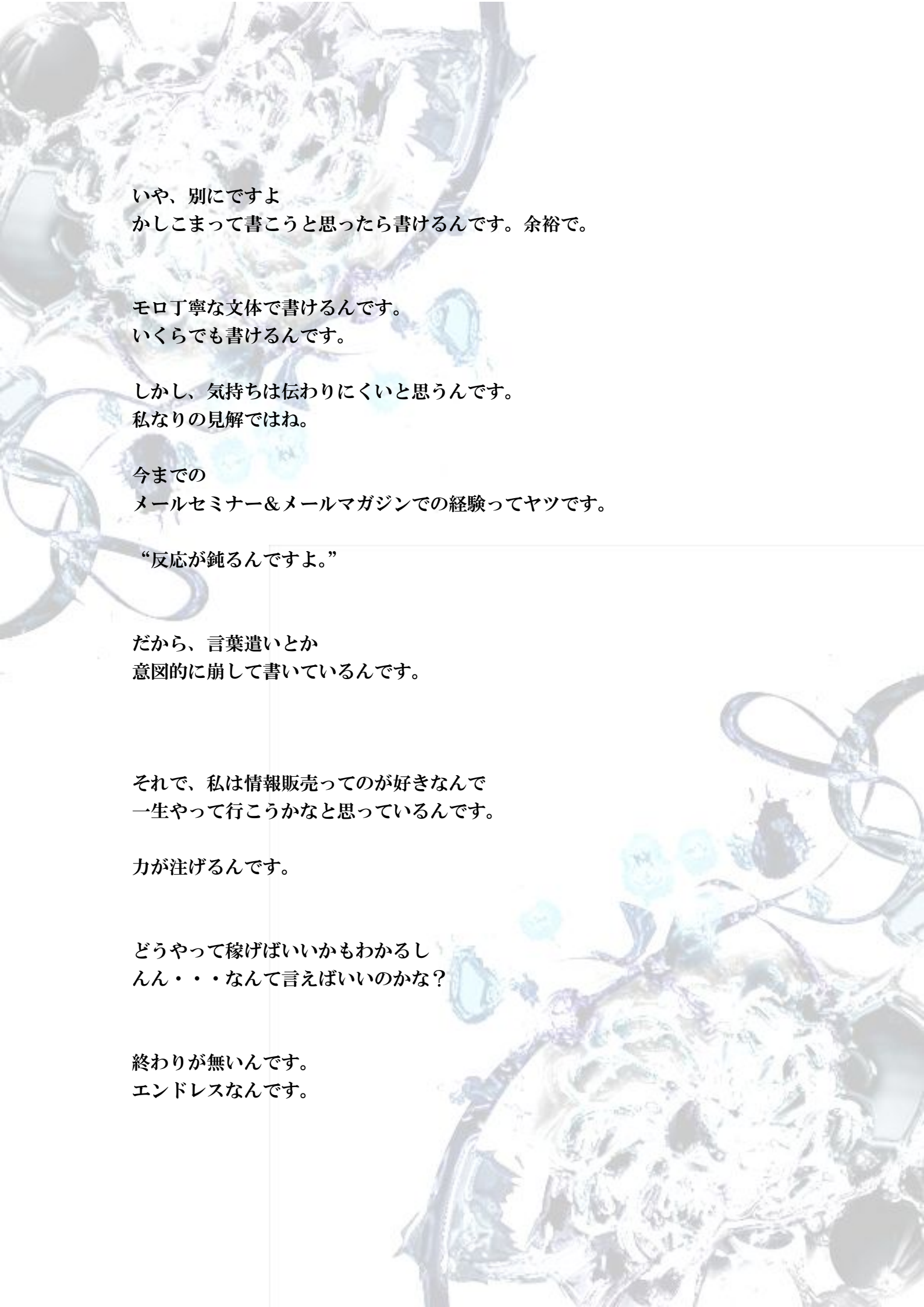
“躍動感”をなるべく出すようにしているんです。

ちょっとカッコつけた表現なんです

が私の息遣いが少しでも伝わればと思って書いています。

鮮明に思い描かせるとでも言うのかなと思いますが
どうでしょう？

表現が難しいです。



いや、別にですよ
かしこまって書こうと思ったら書けるんです。余裕で。

モロ丁寧な文体で書けるんです。
いくらでも書けるんです。

しかし、気持ちは伝わりにくいと思うんです。
私なりの見解ではね。

今までの
メールセミナー&メールマガジンでの経験ってヤツです。

“反応が鈍るんですよ。”

だから、言葉遣いとか
意図的に崩して書いているんです。

それで、私は情報販売ってのが好きなんで
一生やって行こうかなと思っているんです。

力が注げるんです。

どうやって稼げばいいかもわかるし
んん・・・なんて言えばいいのかな？

終わりが無いんです。
エンドレスなんです。

永遠に商材を作り続けることができるし
永遠に稼ぐ事が出来るから、今やっているんです。

ホントです。

先に予告しておきますが
年内にあと、3つ商材出します。

来年は8~9つ出します。

こんな感じでずーっと計画できるんです。
マインドマップ&ソロブレインストーミングで
全部計画するんです。

どれだけ儲かるのかもすべて計算できるんです。
何月にコレだけ儲かるとかも全て計算できるんです。

しかも、1つのビジネス媒体の話ですよ。

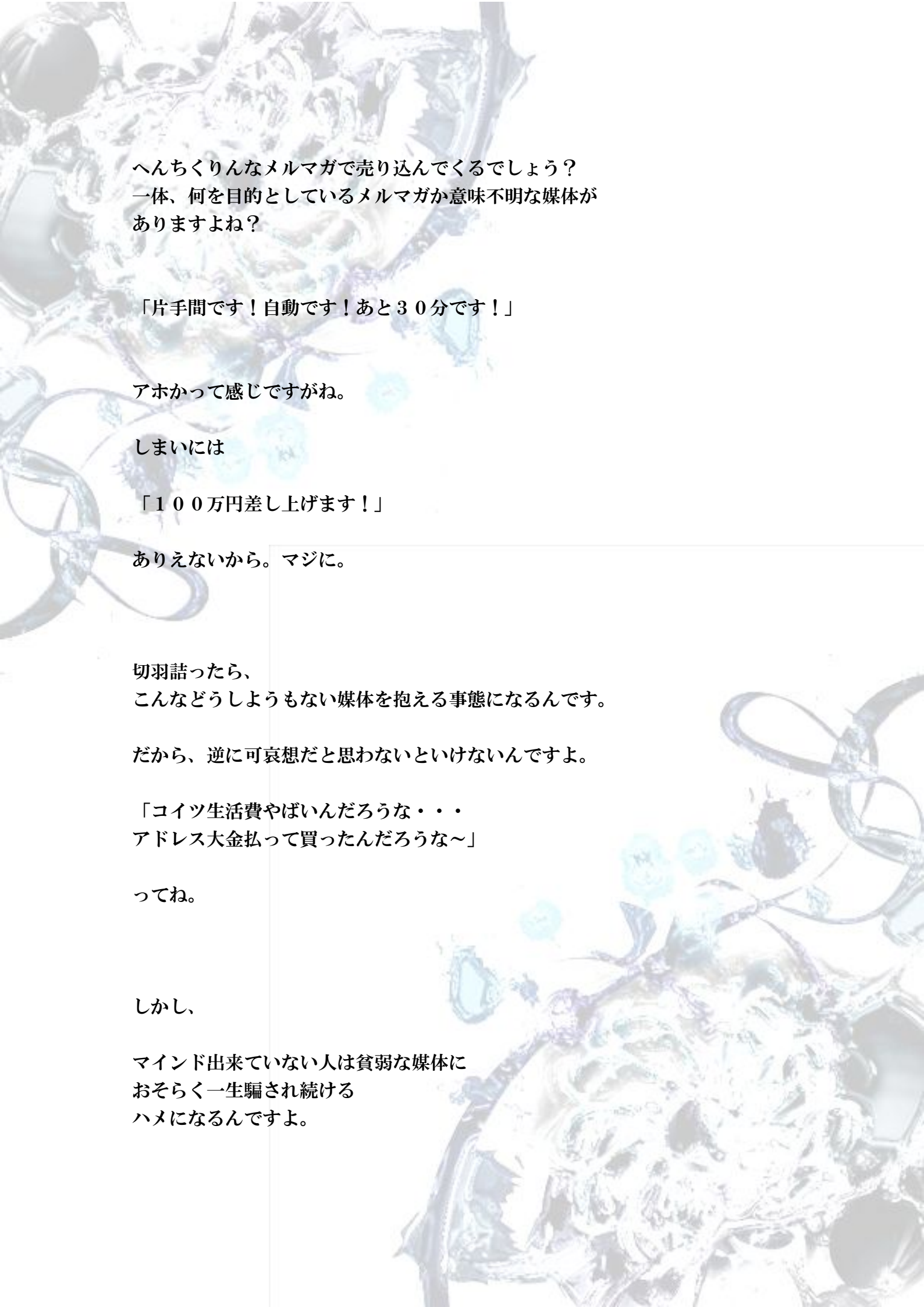
いいですか？

好きな事だったら、計画もどんどん出来るし
どんどん作業も進むんです。

アイデアも溢れるほど出てくるし
戦略も貪欲に追求することができるんです。

しかし、どうですか？
周りの人達を見渡して下さい。

モロ煽ってくるでしょう？



へんちくりんなメルマガで売り込んでくるでしょう？
一体、何を目的としているメルマガか意味不明な媒体が
ありますよね？

「片手間です！自動です！あと30分です！」

アホかって感じですがね。

しまいには

「100万円差し上げます！」

ありえないから。マジに。

切羽詰ったら、
こんなどうしようもない媒体を抱える事態になるんです。

だから、逆に可哀想だと思わないといけないんですよ。

「コイツ生活費やばいんだろうな・・・
アドレス大金払って買ったんだろうな～」

ってね。

しかし、

マインド出来ていない人は貧弱な媒体に
おそらく一生騙され続ける
ハメになるんですよ。



信じるんですよ。哀れなんですがね。

いや、お金に余裕が相当あるのならば
騙されてもいいんじゃないかなと思うんですがね。

しかし、そんな人って最初っから騙されないんですがね。

最終的に今回言いたかったのは

「本当に好きで売りたい商品、
本当に好きで提供したいサービス」

をビジネス媒体として取り組んでもらいたい。

そしたら、必然的に儲かるようになりますから。

それ以外は儲かりません。

それだけです。

～おわりに～

結局、長くなりましたね。

あっ、そういえば



今度の金曜にセミナーするんですよ。

完全な秘密集会です。Brain,M も来ます。

この事の内容は

気が向いたら、何らかの形で提供します。

面倒だったら提供しません。

あと、この号外なんですが
かなり気まぐれ配信です。

超一適当配信です。
なので、おそらく次回配信は相当あとになりますので
ご了承下さい。

せかさないようにお願いします。

では、このへんで。

ありがとうございました。

NO. 32



おはようございます。
先週、アホ系情報商材を
まとめて70個くらいセールスレター見ないで買った永山です。

マネしたらダメですよ。

えーっと、130万円くらいだったかな？
使った金額。

凄いですよね。“質の悪さ”が。最悪ですよ。最低です。
ホント驚きましたよ。

最初は、頑張っってね理解しようと試みたんですが
どう頑張っっても理解できない。

いや、次はちょっとはマシな内容だろう・・・

と思って開いてみても4分で完読してしまうほどの
バカにした内容・・・

いや、次はと思って開いてみても
30秒くらいで読むのを辞めてしまうような園児級の内容。

あなたも、もしかしたら同じ気持ちですか？

やっぱりですか・・・

いやーそれにしても今の現状って騙しあいですね。
非常に残念です。悲しくなりました。

あの中には入りたくないね。

でも、なんで買ったのか？と言われそうなので
言いますけど、

どんな商材に騙されているのかを身をもって体感する為です。

これが一番有効な方法かな？と思ったんで。
騙されている人の感情がわかるかなと思ひましてね。

で、

今日はね、このメールってのは全ステップの受講者に対して
お送りしています。

入ったばかりの人にも送っているし
最先端ステップの人にも送っています。

理由は、まとめて言いたかった事があったんで
書いています。

“フロントエンドの重要性” に付いて話します。

しかしね、
今回は注意事項があつて、心臓が悪い人は読まないで下さい。

強烈な発言を乱発します。
スグ削除したほうが病院代かからないんでね。

それとね、
肝っ玉が小さいスグビッてしまう人も読まないで下さい。

読む根性が無い人は一番下の解除 URL から逃げて下さい。
今すぐにね。

それと、アレ式塾生とか訳がわからない所で、パシリのように
頑張って胎児級の大先生をサポートしているアホも
読まなくて結構。

ってか、アホは速攻解除して下さい。キモいんで。
ウザいしね。

ビズコムとか言うサーバーがスグ落ちてしまう
貧弱な媒体で形成されている
アフィリ系なんちゃっての塾に戻ったほうがいいです。

そんなトコで形成されている保育園みたいな塾が
実在しているだけでも信じられないんですけどね。

ってか、よくあんな所でビジネス媒体を築こうと
試みますよね？

アホの心情が最近よくわかりません。
誰かアホの心情を教えてください。わからないくて困ってます。

では、行きましょうか。

■□ フロントエンドの重要性 ■□

えーっと、まずいくつかに分けて説明しますのでよく読んでください。

印刷しても OK だし、メモを取るのも OK。

PDF にまとめて勝手に友人に配布しても OK。
仲間内に配布しても OK。

オーバーに言ったら販売しても OK。

とにかく、頭に焼き付けて下さい。

★まずね、第1に

「情熱が注げるビジネス媒体かを確認する」

これはね、
前回、号外としても書いたんでもうわかっている人もいるかもわからないんですが、再度確認の為に自分に聞いてみてください。

そう、あなた、本人に自分で聞くんですよ。
マジで聞いて下さい。

その目標としているビジネス媒体は今後何十年も続けていけそうなのか？

本当に好きで、そのバックエンドをみんなに広めて売り続けて行きたいのか？

それが、確認できないとフロントエンドをいい加減な内容でしか作れないし、誰も請求してこないし、もちろん儲けが発生しませんから。

これはね、ほとんどの人が勘違いして「パチンコ系が儲かりそうだから・・・」

とか、

「ダイエット系が儲かりそうだから・・・」

「競馬系が儲かりそうかも・・・」

「モテ系が儲かりそうかも・・・」

って感じのヤツが結構いるんでね、確認の為に自分に聞いて下さい。

ってか、儲かりそうだからって感じで参入しても続かないし、儲からないですからね。

売れないし、クレーム殺到するし、キツイし、と、良いこと無いですから。

「情熱を注げるようなビジネスを築く」

そしたら、フロントエンドも圧倒的な USP でね必然的に魅力あるものが出来ますから。

もしくは、用意できます。

まあ、単純に出来ないアホはアレ系の塾に走ってしまって騙されるわけです。

そして、何十万円、何百万円ものリストを買って超一適当に商材アフィリするように仕向けられるんです。

「今日は超一お奨めのナントカカントカで〜す」

死んでくれって感じのヤツがね。

ウソばかり言ってどんな商材も適当に紹介しているやつは、何にも信用も出来ないしブランディングなんて一生できないですからね。

アレと一緒に。狼少年と。

ようは、頭いいやつにはまったく通用しなくてアホはアホにしか通用しないから幼稚な騙しあいが出来上がるんです。

継続性がない、一発勝負のね。

継続性、将来性がゼロのビジネス媒体をあなたは目指したいですか？

目指したくないですよ？

OK。次に行きましょう。

★第2は、

「バックエンドとつながるような内容」

まあ、これはね当たり前です。

どう考えても当たり前です。

だって、オフラインの話で言えば

「スパゲティ」をバックエンド商品とします。例えばね。

それで、フロントエンド商品は

「うどんの間違った作り方」じゃないですか？

「誰も知らない七味唐辛子」じゃないですか？

まあ、麺類は麺類かもわかりませんが
スパゲティは売れません。

うどん好きしか集まらないし、クレーム来るかも知れないしね。

もちろん成約率は最低ですよ。
わかりますよね？

でも、どうでしょう？

あなたの周りを見て下さい。

今って色んな無料レポートを配布していますよね？

レポート名だけ膨大表現の
ほとんどがゴミのようなどうしようもない内容の
小学2年生が作ったの？って感じのレポートなんです

あとから送られてくるメールってよく考えたら
まったく違う関係の無い
商材や商品を売りつけるアホだらけなんですよ。

「驚愕ブログ作成！10日で100万円！」

それで、内容は詐欺的。しかも、メールでは
競馬の商材売るとかね。

なんか最近、目をこすって字を確認してしまいますよ。
ホントに。

コイツ頭、大丈夫かよってね。

もう、どうにかして下さい。

私の手には負えません。ナントカ系の塾生
もしくは、■式初代サポーターとかの胎児級知能にはね。

マインドできてなかったらこんな感じに走って陥ります。

でも、あなたは強いパッション感じるので
一緒にそいつらとの雲泥の格差を広げましょう。

今のうちに。

★そして、今度は第3なのですが

「超、徹底的に調査する」

これはね、徹底的に調査するじゃダメです。

「超」徹底的に調査して下さい。

このメールを受けているからには一瞬で億稼いでもらうんでこのくらいは楽勝でやってください。

しかし、マジになってやって下さい。

それでね、どうやって調査するんですか？
と言う声が聞こえてきましたので言いますが

“ライバル商品の欠点”を片っ端から頭に叩き込んで下さい。

もちろんね、実際にライバル商品を買うのもOKです。

てか、買ったほうがどんな感じなのかわかるんで

実際、買ったほうがいいです。

それで、悪いところだけではなく

マネできる部分なんかも絶対あります。

ここはいいじゃんって感じで参考になる事も

ありますから。

(あっ、間違ってもね詐欺的商品や詐欺的商材にはまったく
ないですよ。1つもね。)

でも、ライバルの良い部分をフロントエンドにまとめたりしたら
ダメですよ。自殺行為なんでね。

悪い部分を徹底的に書いて書いて書いて
自分のバックエンドの良い部分と比較したりするんです。

そしたらそれは、フロントエンドでの内容や
ランディングページ、もしくはメールでプッシュする時
レターで売り込む時なんかで、圧倒的に使えますから。

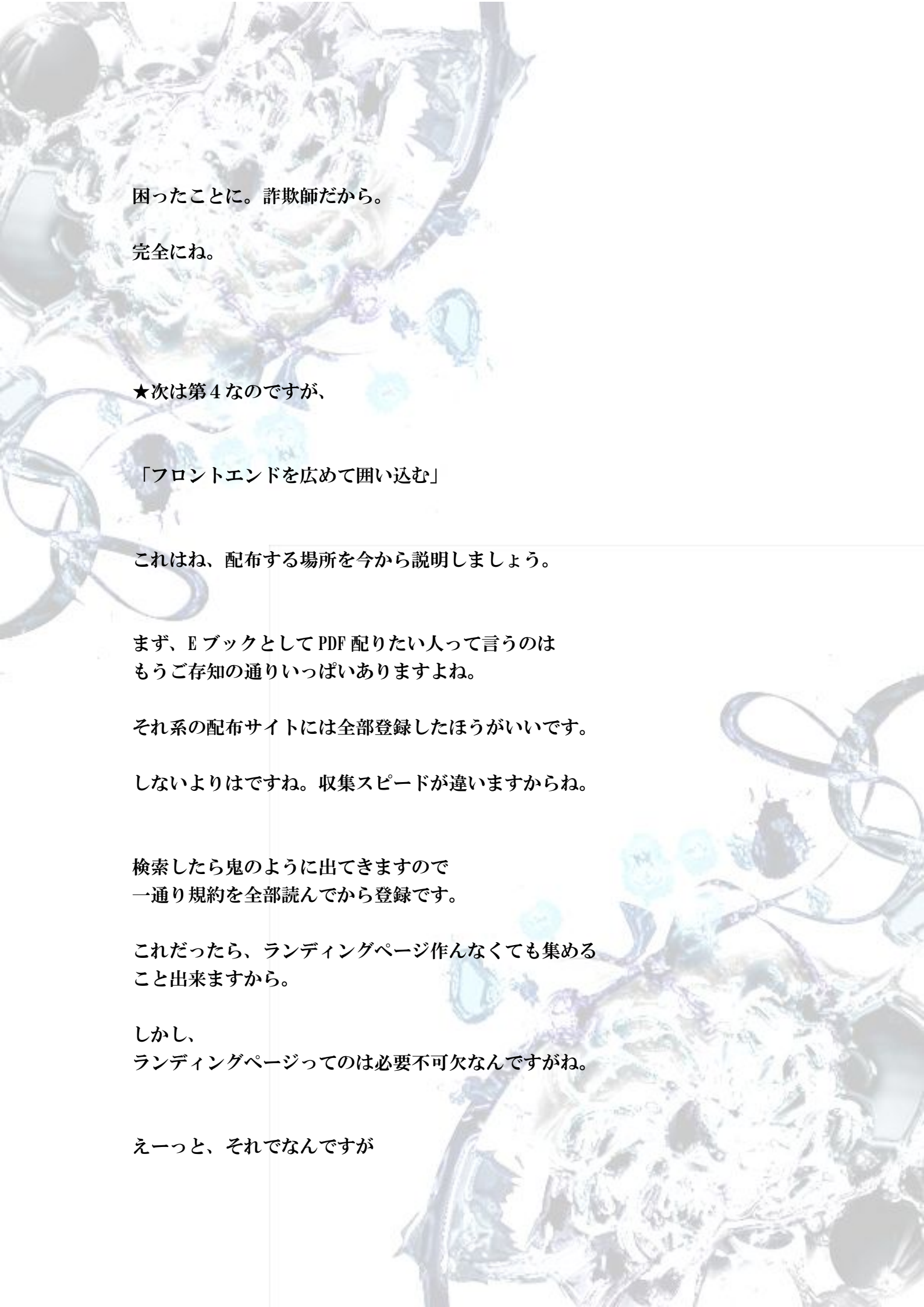
もしくは、フロントエンドだけでブランディング出来て
バックエンドが飛ぶように売れたりしますんで。

わかります？

OK。あなたは、わかったようですね。

でも、これがね
アレ系の大先生にはわからないんですよ。
頭悪いからね。

誰でも知っているような事を、あたかも斬新なテクニック
みたいな感じで指導しようと試みているヤツには。



困ったことに。詐欺師だから。

完全にね。

★次は第4なのですが、

「フロントエンドを広めて囲い込む」

これはね、配布する場所を今から説明しましょう。

まず、EブックとしてPDF配りたい人って言うのはもうご存知の通りいっぱいありますよね。

それ系の配布サイトには全部登録したほうがいいです。

しないよりはですね。収集スピードが違いますからね。

検索したら鬼のように出てきますので一通り規約を全部読んでから登録です。

これだったら、ランディングページ作なくても集めること出来ますから。

しかし、ランディングページってのは必要不可欠なんですけどね。

えーっと、それでなんですけど

オフラインでの配布はどうするの？って感じなんですが

PPC 使ってください。

アドワーズやオーバーチュア、その他もろもろありますので
全部実験して下さい。

マジです。

いや、これはオンラインでは当たり前ですよ。
オフラインの話してますんで。

それと、地域限定性のサービスなんかも
ありますよね？

色々と。

大丈夫ですから。ターゲティングできます。

例えばなんですが

どこにしようかな？えーっと

行った事が無い場所にしましょう。

北海道にしましょうか。

そしたらですよ、北海道周辺の人だけを対象と
したサービス展開をしたいのであれば
限定した広告をインターネットで出せるんですよ。

多分、知っている人がほとんどと思うんですが
パーソナライズできるんですね。

ちなみに、アドワーズはオフラインでよく使いますね。

オーバーチェアも使いましょう。反応は
オーバーチェアがいいです。

いや、媒体にもよりますのでやはり PPC 全部実験ですよ。
なんでも実験です。

それで、反応が一番いいのを残せばいい話です。

それとね、
新聞広告やチラシ、ローカル誌なんかも出すことです。

(確認ですが、地域限定性でのサービスの話なんでね。)

でもこれは、コピーで反応が違ってくるんで
また、後からコピーの話はしましょう。
今日はフロントエンドの重要性なんで。

それで、オフラインの全国区はどうすんの？

ココで配るとかです。
<http://www.3ple.jp/>

一気に集まりますよ。
でも、規約は読んで下さいね。
結構な金かかりますから。

あとは、前文と同じように PPC にランディングページ
作って集めるとかです。

■□ 終わりに ■□

あんまり長く書くとアレなんで今日はこのくらいにしておきます。

かなり簡潔に書きましたんでわかんない事が多々あるかと思えます。

その時は、ブログの右側に質問フォーム・感想フォームありますのでそこからお願いします。

なるべくね、答えますが即答は完全に無理なんで2～5日以内に答えます。

もしくは、間隔をあけて日にちをずらして送るとかですね。

えーっと、それと

数ヶ月くらい前から苦情が殺到しています。

あつ、私への苦情じゃなく

“騙されたネット起業商材出品者&それ系塾”への怒りの苦情を私に聞いて欲しいとメールが来るんです。

まさに駆け込み寺的な苦情は、感想フォームをお願いします。

このメールに直に送らないで下さい。

酷いやつは載せますから、ブログに実名入りで。

今、みんなの声に載せているのは一応ギリギリの声しか載せていない1%くらいなんで、

判断してから載せます。

まあ、自己防衛的な正当なことなんでね。

今から数百倍くらいに増えていくんだろーなーなんて
思いますよ。ホントに。

だってね、幼稚レベルの大先生がいるでしょう？

その大先生を信じちゃって、またさらに無恥なサポーターが

どうしようもない塾を開いているアホがいるんですよ。
実際。笑えないんですが、本当に。

想像しなくてもわかりますよね？

それだけお粗末なのかが。

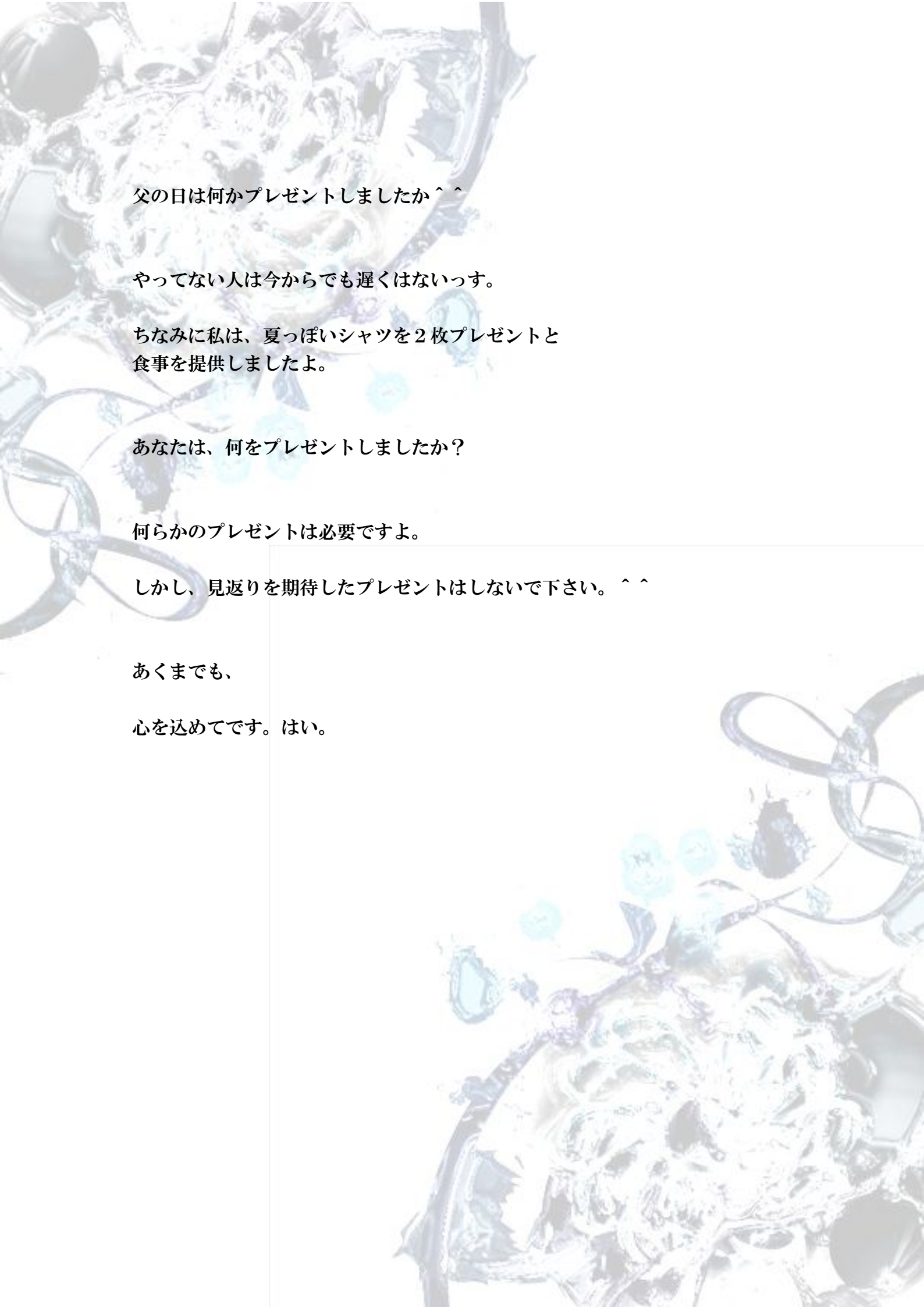
恥ずかしいとか思わないのかな、なんて思います。

返金も何もしない態度取ったら

スグ警察に通報したほうがいいです。ホントに。

ビビってスグ返金するんでね。

追伸



父の日は何かプレゼントしましたか^^

やってない人は今からでも遅くはないっす。

ちなみに私は、夏っぽいシャツを2枚プレゼントと食事を提供しましたよ。

あなたは、何をプレゼントしましたか？

何らかのプレゼントは必要ですよ。

しかし、見返りを期待したプレゼントはしないで下さい。^^

あくまでも、

心を込めてです。はい。

NO. 33



おはようございます、永山です。

このメールは全メールセミナー無料受講者さま
全員にお送りしています。

で、今月に入って3回も配信しています。

新記録です。凄いでしょ^^

他のスパムメルマガ配信みたいに
お金に切羽詰って毎日5通や10通じゃないんで勘弁して下さい。

で、今日のメール内容は既にブログにも掲載していますが
<http://takashinagayama.blogspot.com/>
大事なお話です。

あっ、そういえば家の中の写真も公開していますよ（笑）
見て下さいね。

それで、

あなたは、ロバート・コリアーって人を知っていますか？

OK。

知らないですか。読み進めてください。

じゃあ、説明します。
ちなみに、このロバート・コリアーの作り出している売る時のタイミングや
テクニックは私好きなんです。

いつも参考にしているのです。

ココでも実は参考にしている部分があったりします。

<http://drm-club.com/kage>

ちょっと探してみてください。どこに使っているのかを。

しかし、ロバート・コリアーって一体誰なのか？

「ナントカ式大先生やカントカ塾大先生より凄い人ですか？」

「その人って、ゆうめい人ですか？ゆうめい人じゃないと凄いのじゃないしー、コラボったりして自分を大きく見せてかけている人がいいんです！」

と言う声が聞こえてきました。

そうそう、大先生の方が凄いかもしれないので一番下の解除URLを、速攻1回クリックしてから解除して下さい。

超ーキモイんで。

えーっと、簡単に言えばですよ

“史上もっとも売れたセールスレターを書いた男”

セントルイス生まれで世界中で今も尚、伝説として語り継がれている偉人です。

しかし、1950年にもう他界されています。

しかし、本は重版が訳されて出ていますので読んでもらいたいです。必ず参考になりますので。

しかし、その人は一体どんなセールスレターを書いたんですか？

と言う質問がきそうなので、今日は有名なヤツを抜粋して

あなたへ伝えたいと思います。

今でも余裕で通用します。っつか通用しています。

↓「ロバート・コリアーの手がけたセールスレター」↓

お客様へ

わたくしのお願いを聞いていただけますでしょうか？

この12年間、ご承知のとおり弊社は、

「キープドライ」コートを通常の小売価格よりも安い格別の料金で皆様に通信販売でご提供しております。

今年は新たに商品を付け加えたいと考え、布地を変更し、普通のおしゃれなコートと見た目は変わらず、さらに強力な防水機能を備えたコートを考案しました。

また、よくあるダブルボタンから、上品な印象を与えるシングルボタンへとデザインを変更しましたが、仕立てのよい軽やかなコートという印象はそのまま同じです。

嵐や雨の日に外出する人達は、
他のどんなレインコートやオーバーよりもはるかに優れた
「エニー・ウェザー」 コートを気に入ってくださると思います。

でも、気に入ってもらえるかどうかは、
実際に多額の資金を投入して販売してみないとわからないことです。

そこで皆様をお願いしたいことがあります。

このコートに対する皆様の需要度を、または需要があるかないかを、
確実に把握したいと思っています。もちろん、多額の資金を投入して
新しいコートを販売する前に。
そこで弊社の上得意でもある皆様をお願いをしたいのです。

どうか私のために、この新しくデザインされた
「エニー・ウェザー」 コートを一週間、
試してみてもらえないでしょうか？

実際にコートを着て感じたことや、25ドルや30ドルで購入した
以前のコートとどんなふうに違っているのか、
特に雨の日や嵐に対していかに効果があるのかを、実際に着てみて、
その感想をどうかわたしのために書いて頂けないでしょうか？

また、お送りするコートは、どんな場所にでも着ていくことの
できる洗練されたデザインであり、またあなた専用の仕立屋が、
採寸して仕立てたようにあなたにピッタリのサイズのコートです。

なぜそのようなことが可能かと言えば、
どの小売店よりも幅広いサイズをご用意しているからなのです。

どこのお店も、通常6つのサイズと1つの丈を揃えています、
我々は、57つのサイズと5つの丈を揃えております。

さらにこの豊富なサイズがあるというだけではなく、肝心なのは、
通常のレインコートが、ある1つの目的のために作られたもので
あるのに対して、この新しい「エニー・ウェザー」コートを着れば、
トップコート、モーターコート、スポーツコート、レインコートの
役割を、たった1つのコートで実現できるということです。

またこのコートは、小雨であれ大雨であれ、同様に活用できる
コートです。だれもが、雨や肌寒い夜や、
バイクに乗るときのために、欲しいと思うコートです。

たとえ嵐の日であっても、この「エニー・ウェザー」コートを
着ていれば、冷えや風邪や服が濡れてしまうことなど心配することは
なくなるでしょう。

このコートは、あなたの健康と洋服を悪天候から守るだけでなく
最先端のおしゃれなコートでもあります。

しかし、このコートをあなたに売ろうと考えてこの手紙を書いて
いるわけではありません。わたしはただみなさまに、この
「エニー・ウェザー」コートが、天候や行く場所や相手を選ばず
着られる、とっておきの便利なコートであると知っていただきたい
だけなのです。

もし、あなたが同封の3つの簡単なサイズの記入をしていただき
試着をご希望されるのなら、わたしは、すぐにこの新しい
「エニー・ウェザー」コートをお届けします。一週間、リスクも
コストも一切発生しません。無料でお送りします。

コートが到着後7日目に、もしコートを気に入りそのまま使おうと思われるなら、特別販売価格として\$14,85をお支払いしていただくだけで、そのまま引き続きコートを使っただけになります。

普通、一般の小売店価格は、\$25もしくは\$30です。また弊社の通販商品「キープドライ」の特別価格の\$16,85よりも今回はお得な価格となっています。

また、一週間のお試しのあと、もし気に入らなかった場合、送料は弊社負担で、単に送り返してもらっただけで結構です。あなたの率直な意見とこのコートに関する商品性に関してご意見をお聞かせ下さい。

もちろん今回のような特別オファーはすべての人に対して実施されておりませんので、あなたがこのオファーを受けるにしろ受けないにしろ他の方の手に本状が渡らないよう本状をご返信していただけるようお願い申し上げます。

また当然、秋のシーズンが本格的に到来するまでに、弊社がこの新しいオールウェザーコートの大量販売を決定する前に、皆様からご意見をいただけることが重要になります。

したがってどうか、できることなら今晚にでも本状に簡単に3つのサイズをご記入頂きましてご返送願えますでしょうか？または今すぐにご返信していただければ尚結構です。本状を手にしたまま、返送をお忘れになることはできないでしょうから。

お読みいただきありがとうございました。

(ここまで)

これは、なるべく印刷したほうがいいのかもですね。

おそらく、一生涯参考となるセールスレターです。

もちろん、リアルでは使えますし、ネットでも余裕で使えます。

もしかしたら、あなたが今いる会社が大繁盛する恐れさえあるんです。

数億だってスグに稼げたりする恐れがあったりします。。

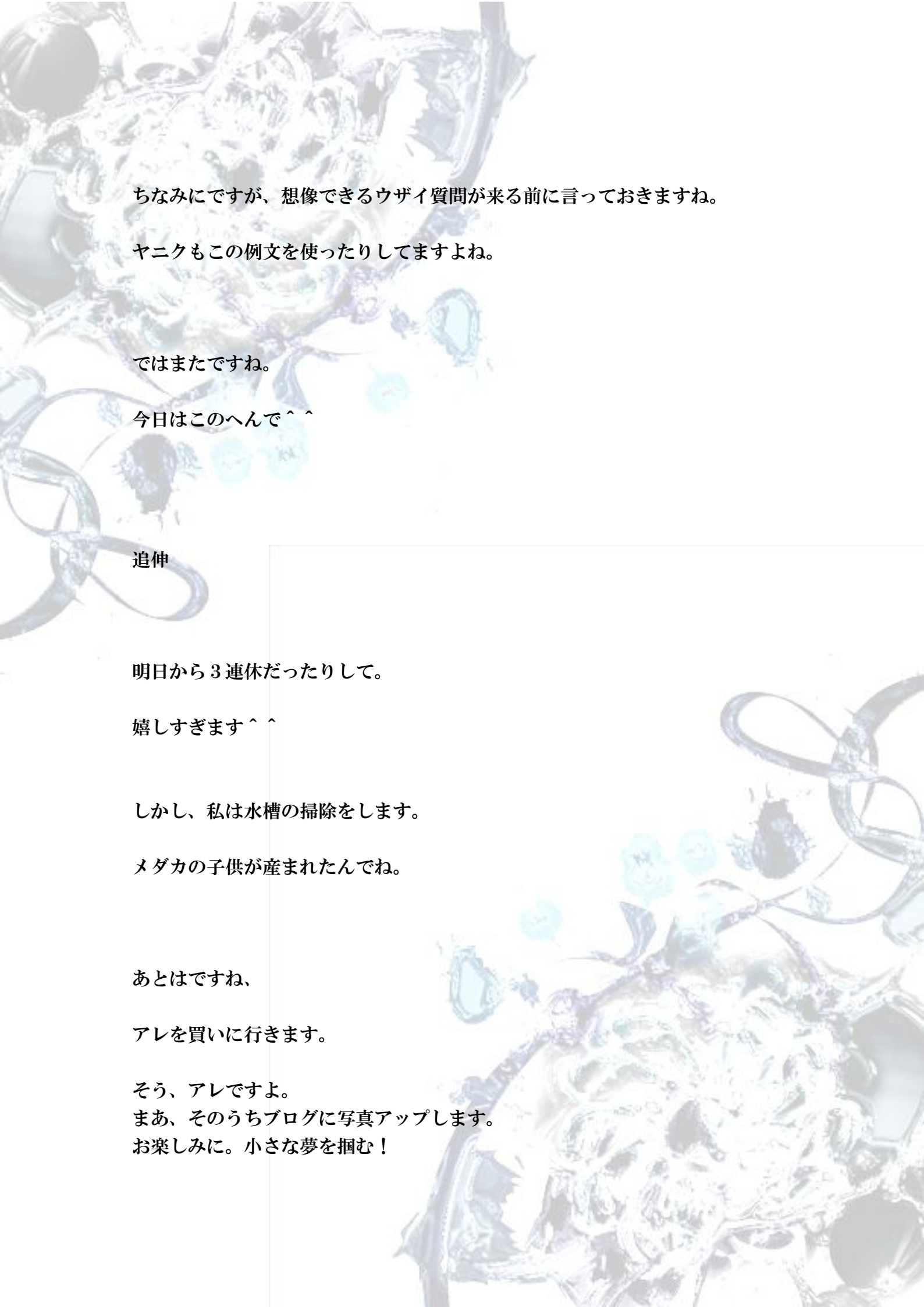
だから、今あなたがやっている、もしくはやろうとしている
広告やセールスレターなんかにもうまく適用できたりしたら
反応が良いんじゃないかななんて思います。

いくら昔のセールスレターでも、強力なレターは
完全に自分の手にしたいものです。

今でも、全然問題なく使えますしね。

しかも、私はコレをはじめて見た時、
なぜかそのコートが欲しくなったりしました。

凄い力です。



ちなみにですが、想像できるウザイ質問が来る前に言っておきますね。

ヤニクもこの例文を使ったりしてますよね。

ではまたですね。

今日はこのへんで^^

追伸

明日から3連休だったりして。

嬉しすぎます^^

しかし、私は水槽の掃除をします。

メダカの子供が産まれたんでね。

あとはですね、

アレを買いに行きます。

そう、アレですよ。

まあ、そのうちブログに写真アップします。

お楽しみに。小さな夢を掴む！

NO. 34



[[name1]]さま

おはようございます。永山です。

今日は先日の続き、質疑応答パート2。

今日からの人は、何が何だかわかんないですよ。

簡単に言えば、さぼりです。ってか時間が足らないんです。

まとめて回答。

あと、ついでに言いたい事がちょっとあったんで

このメールに書きますね。

送信サーバーをちょっと実験しています。

ですので、今日のメールは2通届きます。
内容は同じです。

詳しくはあとで追伸を読んでください。

それと、4月くらいからはじめたばかりの人が一気に増えたので
言いますが、わからない言葉なんかは極力説明しますが
なるべく自分で検索しましょう。

メールアドレス入力出来るんだったら
検索窓にも入力できると思うんでね。

それで、その検索した説明を読んでもわかんない場合だけ
聞いて下さい。

あと、

先月くらいからナントカ塾からのキモい流れ者が増えているんで

はっきり言いましょうかね。

「ウザいんで、元の詐欺的世界に戻りましょー。」

なんつーか、

なんちゃってテクニックを少し
齧って調子のっているアホが多すぎます。

いや、ホントなんですよ、[[name1]]さん。助けて下さい。

びっくりするんですよ。

どうしようも出来ないんでね。ナントカ塾の洗脳系のアホは。



どうぞ、よろしくお願いします。

一番下に解除 URL があります。

あとですよ、

5月にアレした人は、
アレしましたので、アレを確認して下さい。

入っていますので。多すぎて手続き大変でした^^

ではでは、行きましょう。

#質問；

「最近、永山さんのマネした文体で
ブログしている人を見かけますがいいんですか？」

別に OK じゃないんでしょうか。

別にコピペでも何とも思いません。



ただ、

まんま言っている事の意味や、言っている方法なんかの
使い方をちゃんと理解しているかは別です。

島田伸介が以前ある番組で言っていたんですが

自分で聞いたことや、知ったことなんかを3人に伝えたら
自分でも驚くくらい理解するようになるそうです。

なので、いいと思いますよ。

でも、

一応ヒマがあったら監視しますんで、
今回のようにURLはどんどん私にチクって下さい。

#質問；

「USP が簡単に見つかりません。どうしたらいいのでしょうか？」



USP っていうのは、簡単に見つからないと思いますよ。

見つけると言うよりも、私は作り出した方がいいと思います。

ってか、抉るようにバックエンド自体を深く探らないと
見つからないと思いますよ。

いや、本当は既に明確なのにもかかわらず、

なぜか見えてない場合が多いと思います。

私の場合は、
まずマインドマップを書いてビジネス媒体自を見つめなおします。

そしたら、そこにいくつものヒントがあり

勝手に作り出せるヒントなんかはどんどん出てきます。

これは嘘でも何でもありません。リアルなマジ話です。

ただ、漠然と考えるよりも

何かしらの形を実際に紙に書いてみているうちに

見つかります。

あなただけの有り余るキャッシュを生み出す「宝」がね。

他の方法で言えば図書館はお薦めです。

なにしろ、無料でどんなヒントだって手に入ります。

インターネットでも OK。たまには色んなサイトをサーフしてみたら

いいかもしれません。案外ヒントだらけで驚くかも知りません。

そうするうちに、

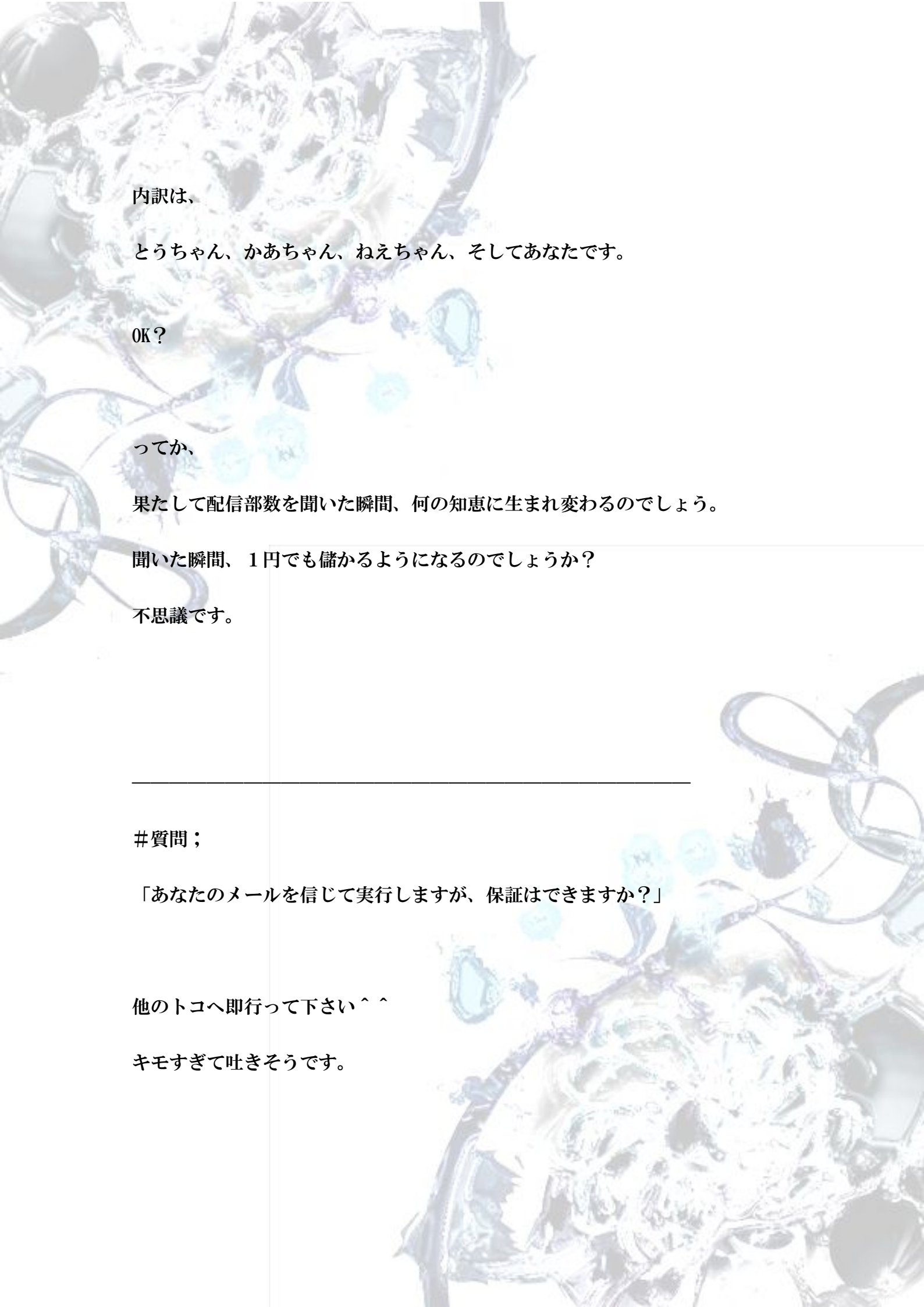
あなただけの特別な最高 USP が見つかるはずですよ。

必ずね。

#質問；

「配信部数はどのくらいなんですか？」

4通です^^



内訳は、

とうちゃん、かあちゃん、ねえちゃん、そしてあなたです。

OK？

ってか、

果たして配信部数を聞いた瞬間、何の知恵に生まれ変わるのでしょうか。

聞いた瞬間、1円でも儲かるようになるのでしょうか？

不思議です。

#質問；

「あなたのメールを信じて実行しますが、保証はできますか？」

他のトコへ即行って下さい^^

キモすぎて吐きそうです。

まず、私を信じないで下さい。

私のみならず、ネット界の人全員っす。

前に、ドナルド・トランプの話しませんでしたか？

いつから保障制度を私は設けたのでしょうか。

しかも、何の保障かがわかりません。

アホ系商材のレターに
影響され過ぎた系の兆候なのではないでしょうか。

#質問；

「クロージングのタイミングがわかりませんか？
今までで一番効果があった事例を教えてください。」

OK。

最初に言っておきますが、
クロージングのタイミングの具体的方法なんて

存在しません。

少なくとも私はですね。

他の人はどう指導しているかわかりませんが。

そのやろうとしているビジネス媒体にもよりますし

私がやっているクロージング方法なんて参考にしても

うまくいきません。

当たり前ですよ？

商品自体が違いますし、フロントエンドも違います。

ブランディング方法も違いますし、販売価格帯も違います。

メールの配信回数も違いますし、見込み客の属性自体も違います。

集客した場所も違います。

すべて違うんですよ。

そして、参考として言いますが

私のクロージングは、最初っから始まっています。

メールアドレスオプトインの瞬間から始まっています。

だから、最終的クロージング？（未だにする予定がない）前に
ほぼ成約してしまっているのです。

だから、気分的にも非常に気楽。

気づいたらお金が入っている感じです。はい。

これは、まだまだ全然説明不足なので今後も
メールセミナーで取り入れていきますね。
お楽しみに。

#質問；

「ブログでコメント返しにもらったコメントはブランディング成功と
みなしていいのでしょうか？」

勘違いもいいところです。



溜息が連発しそうです。

いいですか？冷静に考えて下さい。

トラフィック増やすために
コメント周りをしているんですよね？

それで、

コメント返しをした人も、もちろん自分のブログに来てもらいたい
為のコメントですよ。

それだけの為とされていて下さい。

誰も好きで来ているとか、いい記事を書いているからとかの

幼稚な勘違いはしないようにお願いします。

回り見て下さい。これ系の人で溢れかえっています。

試しに、何にもコメント回りしないで記事だけ書き続けたら
単純明快。

ゼロですよ。

コメント回りなしで、コンスタントに書き込みが
継続してあった場合は有益な記事書いているブログです。

平秀信氏はいいい例です。

数百は軽く超えますよね。よく1000とかいきますよね。

ちなみに、さすがにあんまりいないとは思いますが

「悪い商材はこれ！」

と記しているにも関わらず、

その商材のアフィリリンクー生懸命貼っているブログ&メルマガは

おそらく一生涯ブランディングできませんし

人間として信用が、まったく無い状態を

自らアホのように示しているのと何等変わりないです。

よく考えたら意味不明でしょ。

失笑どころじゃない胎児レベルです。

もし、どうしても

悪評商材をコッカつけて斬りたい場合は URL を載せない。

もしくは、直の URL。

OK？

今、理解しておかないと知らないっすよ。

[[name1]]さん、今度ブログ見るとき気を付けて見てみてください。

よく探すと、ごくまれにホントにいるんですよ。

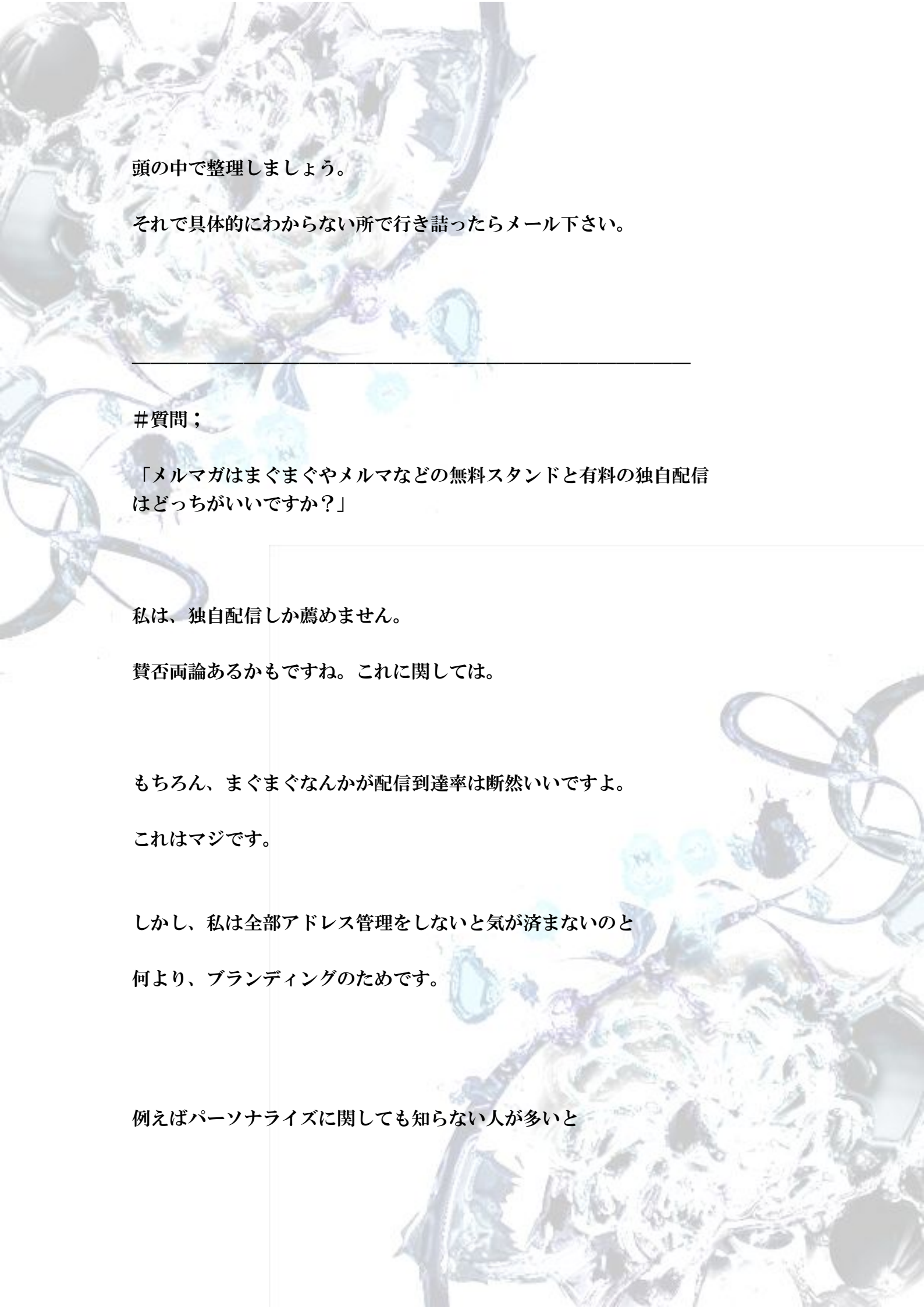
悪い例として、参考に見つめて下さい。

#質問；

「やる気満々です！何から始めたらいいですか？」

了解。冷静に。

まず、何をして儲けを発生させたいのかを



頭の中で整理しましょう。

それで具体的にわからない所で行き詰ったらメール下さい。

#質問；

「メルマガはまぐまぐやメルマなどの無料スタンドと有料の独自配信はどっちがいいですか？」

私は、独自配信しか薦めません。

賛否両論あるかもですね。これに関しては。

もちろん、まぐまぐなんか配信到達率は断然いいですよ。

これはマジです。

しかし、私は全部アドレス管理をしないと気が済まないのと

何より、ブランディングのためです。

例えばパーソナライズに関しても知らない人が多いと

と思いますが、（今は知っているひとがほとんどでしょうね）

ココ→ [[name1]]さん

名前が入りましたよね？

（いや、たまに動物とか A とか B とかいるんですがね ^^）

これも自由にできるんです。名前差し込み機能と言いますね通常は。

よく、「1通1通配信しているんですか？」

とかも質問貰うんですが、名前を個別に好きな部分に入れることが
可能なんです。

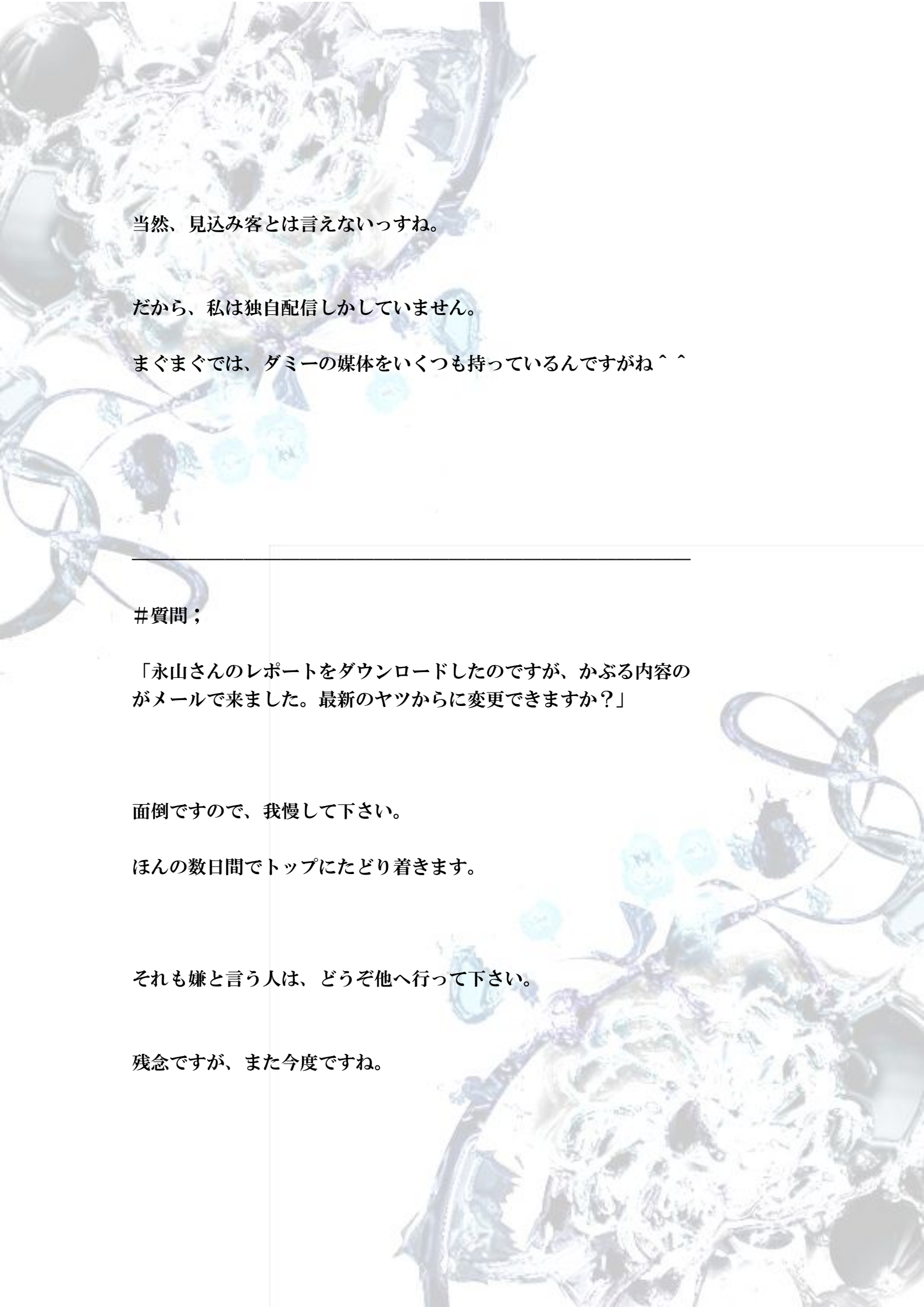
これによって、あたかもあなただけに話しかけるようにして

ブランディングを成功へと持っていけるのです。

だから、まぐまぐやメルマの場合は、これができないですよ？

ましてや、メールアドレスの管理すらできないですよ？

最終的にハウスリストとは言えないですよ？



当然、見込み客とは言えないっすね。

だから、私は独自配信しかしていません。

まぐまぐでは、ダミーの媒体をいくつも持っているんですがね^^

#質問；

「永山さんのレポートをダウンロードしたのですが、かぶる内容のがメールで来ました。最新のヤツからに変更できますか？」

面倒ですので、我慢して下さい。

ほんの数日間でトップにたどり着きます。

それも嫌と言う人は、どうぞ他へ行って下さい。

残念ですが、また今度ですね。



追伸

ブログのみんなの声が増えています。

時間があったら読んでください。興味深いですよ。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

あと、質問や感想はブログの右側にフォームありますので

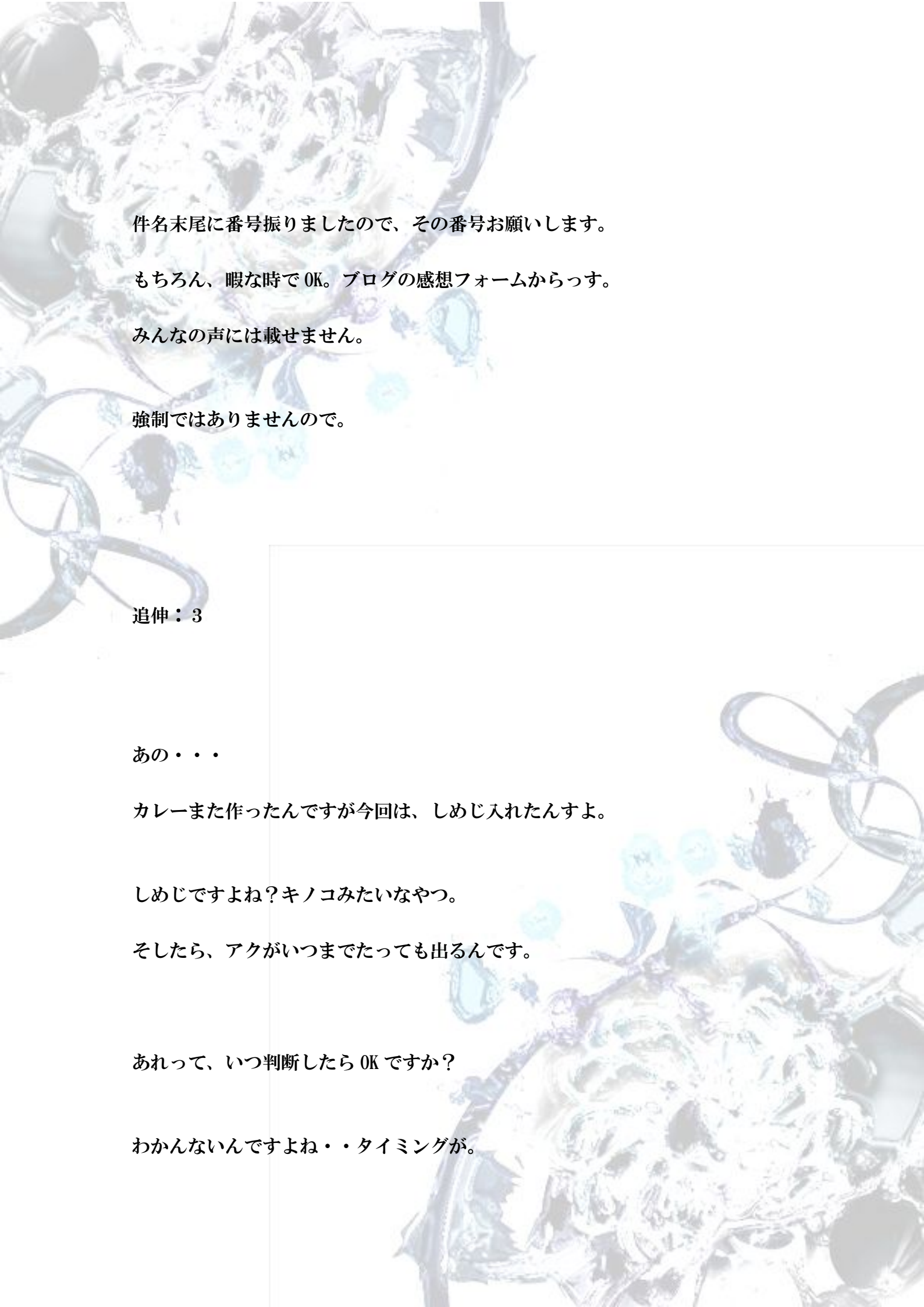
なるべくそこからお願いします。

追伸：2

一応ですね

2つのメールサーバーから数時間差で配信

するんですが、どっちが届いているか教えてください。



件名末尾に番号振りしましたので、その番号お願いします。

もちろん、暇な時でOK。ブログの感想フォームからっす。

みんなの声には載せません。

強制ではありませんので。

追伸：3

あの・・・

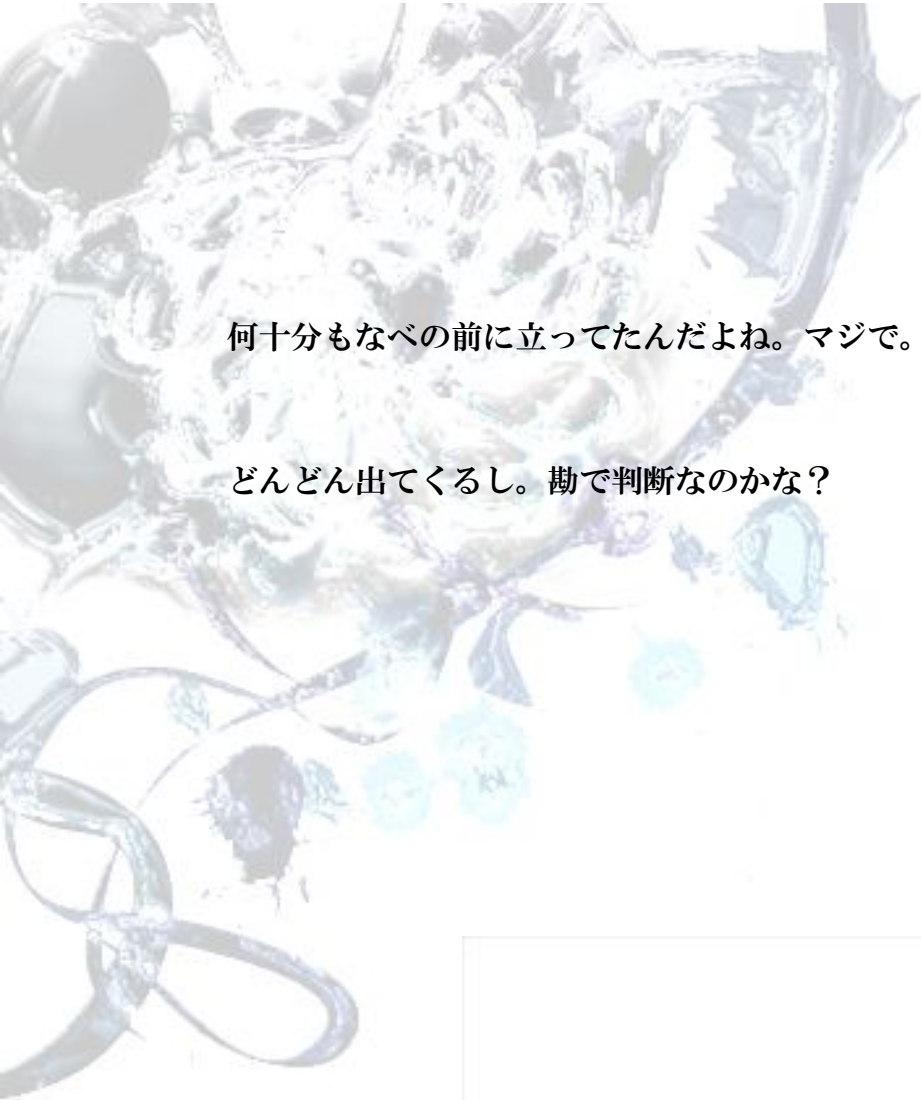
カレーまた作ったんですが今回は、しめじ入れたんすよ。

しめじですよ？キノコみたいなやつ。

そしたら、アクがいつまでたっても出るんです。

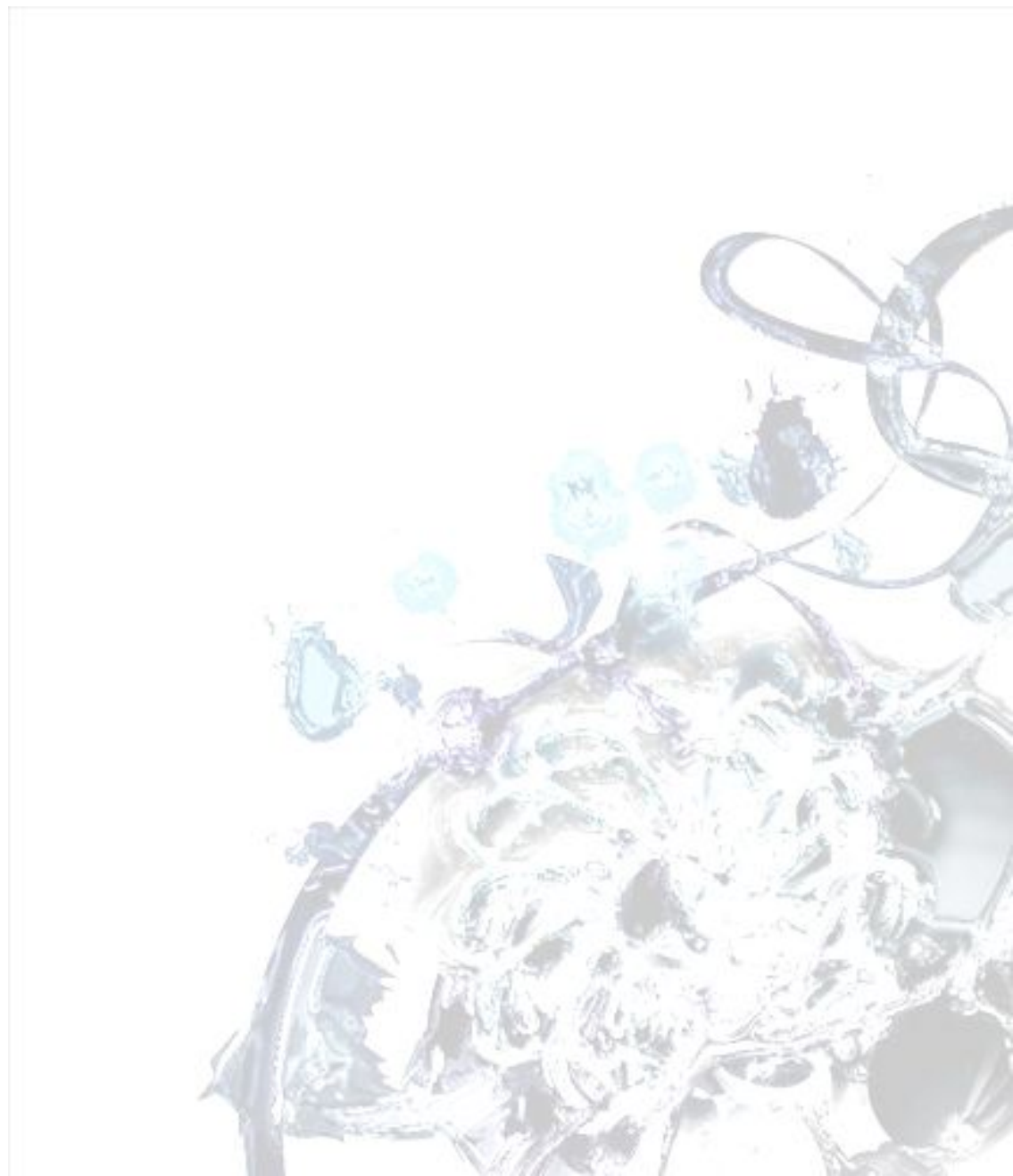
あれって、いつ判断したらOKですか？

わかんないんですよ・・・タイミングが。



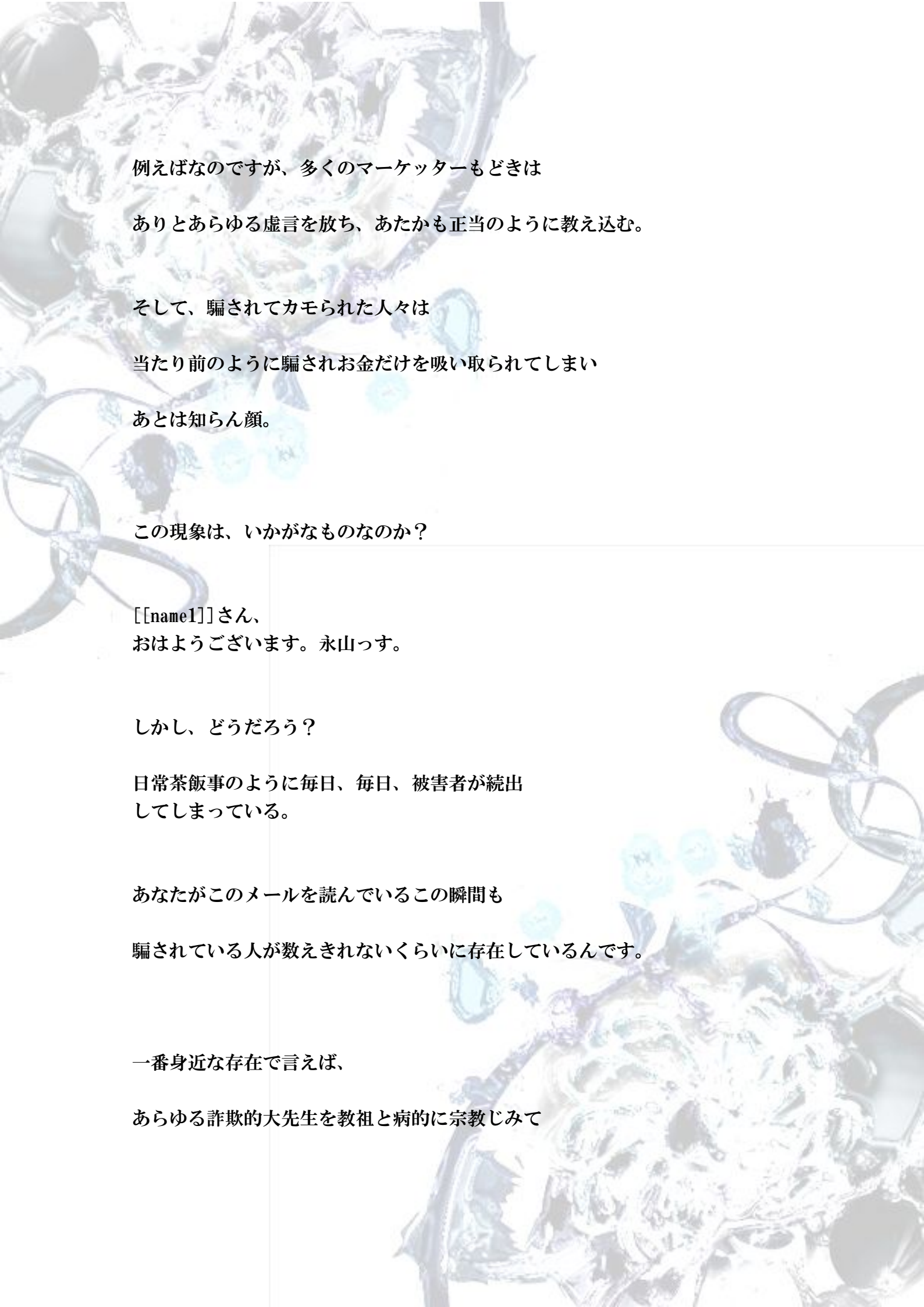
何十分もなべの前に立ってたんだよね。マジで。

どんどん出てくるし。勘で判断なのかな？



NO. 35





例えばなのですが、多くのマーケッターもどきは
ありとあらゆる虚言を放ち、あたかも正当のように教え込む。

そして、騙されてカモられた人々は
当たり前のように騙されお金を吸い取られてしまい
あとは知らん顔。

この現象は、いかがなものなのか？

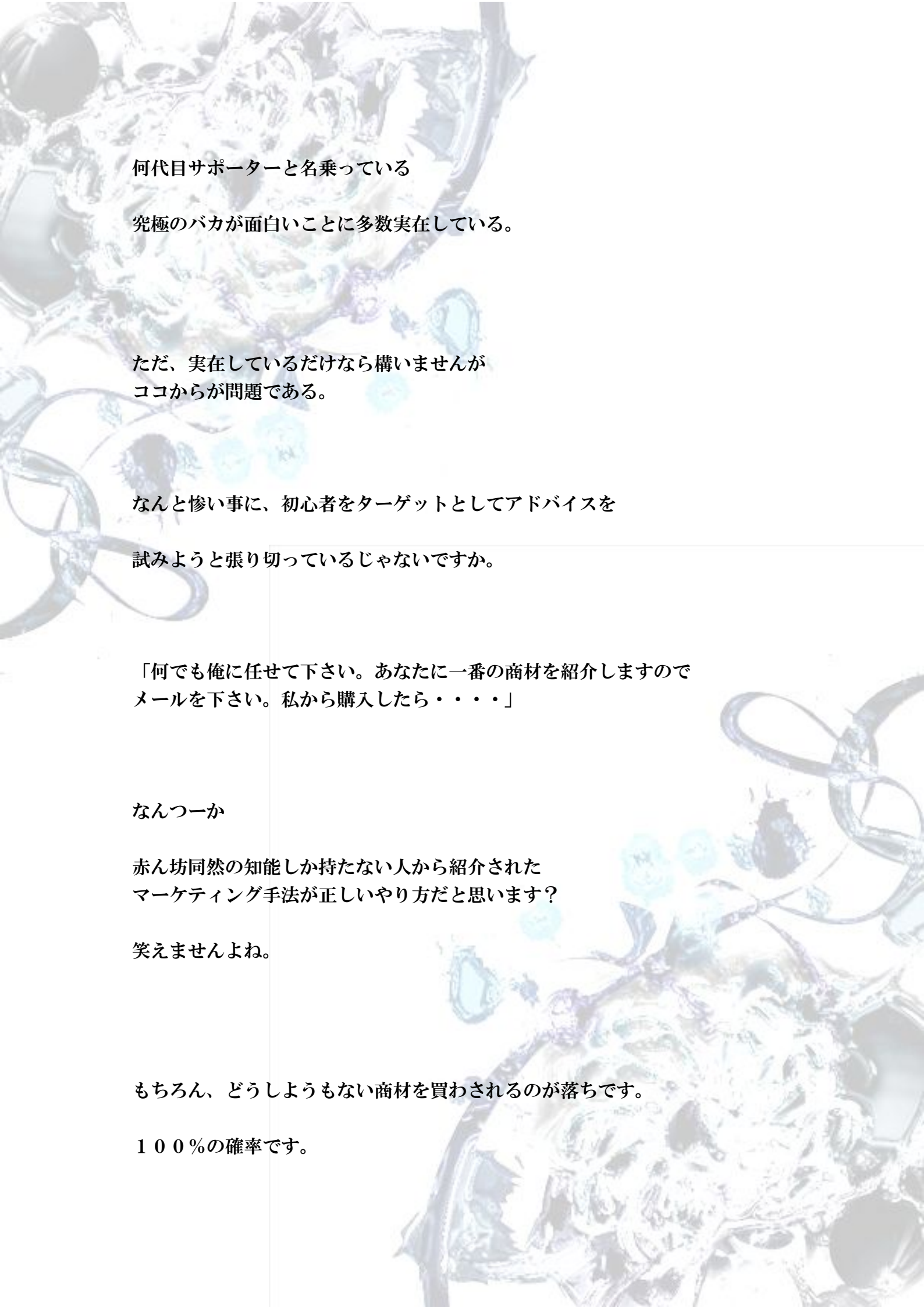
[[name1]]さん、
おはようございます。永山つす。

しかし、どうだろう？

日常茶飯事のように毎日、毎日、被害者が続出
してしまっている。

あなたがこのメールを読んでいるこの瞬間も
騙されている人が数えきれないくらいに存在しているんです。

一番身近な存在で言えば、
あらゆる詐欺的大先生を教祖と病的に宗教じみて



何代目サポーターと名乗っている

究極のバカが面白いことに多数実在している。

ただ、実在しているだけなら構いませんが
ココからが問題である。

なんと惨い事に、初心者ターゲットとしてアドバイスを
試みようとして張り切っているじゃないですか。

「何でも俺に任せて下さい。あなたに一番の商材を紹介しますので
メールを下さい。私から購入したら・・・」

なんつーか

赤ん坊同然の知能しか持たない人から紹介された
マーケティング手法が正しいやり方だと思います？

笑えませんよね。

もちろん、どうしようもない商材を買わされるのが落ちです。

100%の確率です。

いや、120%でしょう。

この際、はっきり申し上げます。

今のネットビジネス界はどうしようもない状態です。

ほぼ幼稚な詐欺師しかいない無惨な状態です。

あまり断言するは嫌いなのですが、
間違いなくこれだけは断言できます。
事実です。

わかりやすく説明するとこんな感じじゃないでしょうか？

例えば、

ある男性が彼女の為に誕生日が来たので手料理を振舞うとしましょう。

。

もちろん不慣れな上に、不器用でしょう。

しかし、付き合い始めて初となる料理提供。

外見はうまくできなくても、せめて美味しい料理を作ってやりたい。

それで料理の本を書店で買い、作る料理は“カレー”。

(いつの間にか、永山は一部の人からカレーの達人と言われている? ^^)

彼の買った本によると、カレーを自分で作るように書いてある。

それで彼は電気量販店へ向かいフードプロセッサーを購入しようとするが、種類が豊富で何が何だかわからない。

彼は店員に目を向ける。

それで、迷っている彼を見つけ“アドバイザー”の店員が彼に寄って来て説明を始める。

性能から、料理時間の早さ、快適性、手頃な値段・・・

そして、最後の極めつけが「美味しい料理ができますよ」

これではダメなんです。

しかし、これはどうか？

彼 「すみません。どれがどれだか・・・」

店員 「いらっしゃいませ。フードプロセッサーをお探しですね。
少しお尋ねしますが、今回はどのような理由でのご検討でしょうか？」

彼 「はい、ちょっと恥ずかしいのですが、彼女の誕生日に初めて料理を作ろうと思ひまして」

店員 「どういった料理でしょうか？」

彼 「カレーのルーを作ろうと思ひまして。」

店員 「では、料理自体は普段あまりされないのですね。バラエティ溢れるフードプロセッサーを使った簡単にできる料理本をどの商品にも付けさせて頂いております。

あと、参考にお聞きしてもらいたいことがあるのですが隣のココの会社と同系列のスーパーには、専門的にカレールーをあらかじめ作ってある詰め合わせのセットが置いてあります。

初心者の人でも本格的なルーを出せることで人気ですよ。フードプロセッサーを一回きりの使用の為だと費用が嵩むと思ひまして。こんな事、電気店の私が言うのはおかしいのですが、フードプロセッサーが無くてもカレールーできます。もしよろしければ・・・」

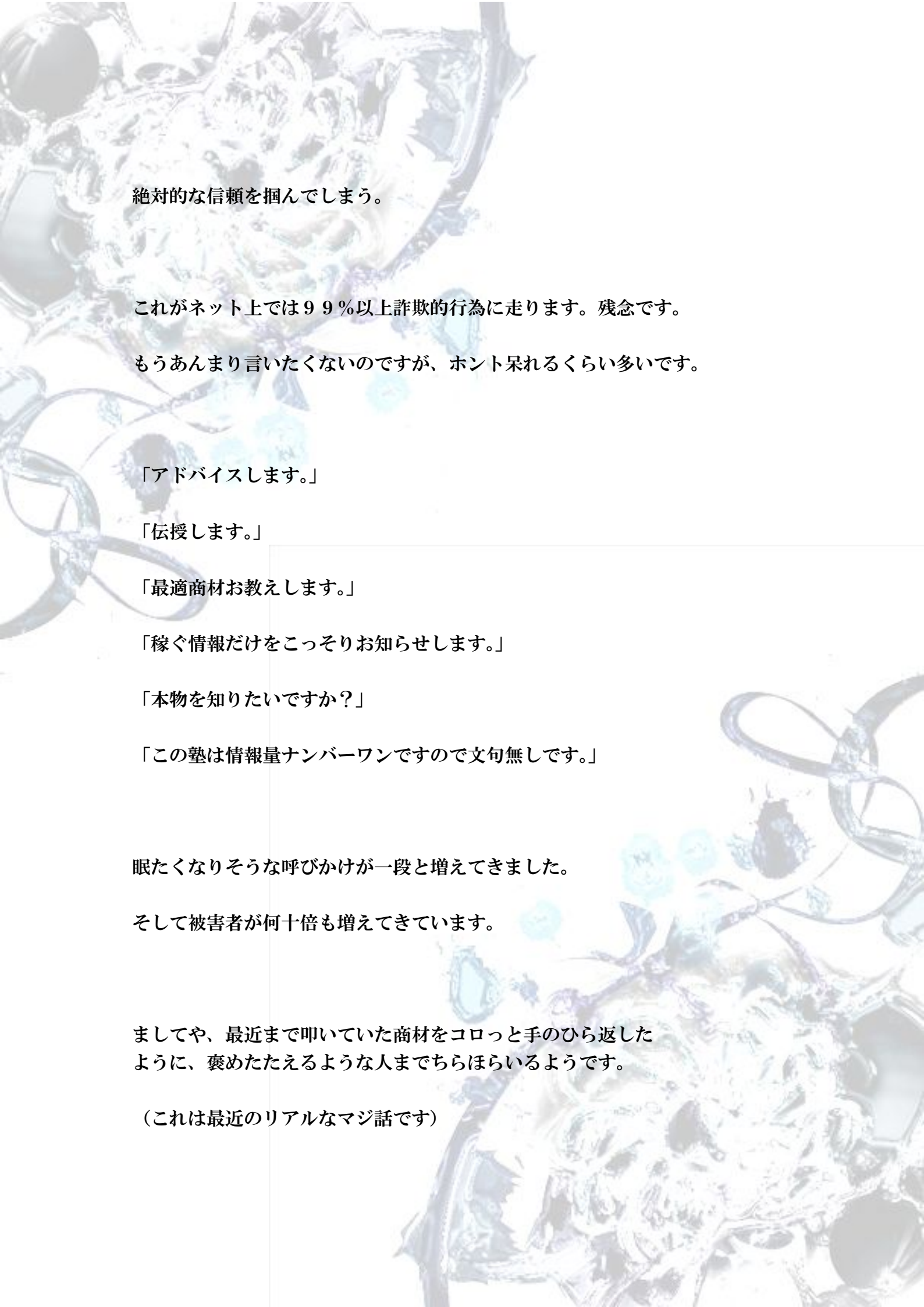
彼 「え？マジっすか？ありがとうございます」

目先のお金に惑わされると売りに走りますが、本来の目標がわかるとがらりと変わるのです。

一番効率がよく、最良な選ぴをアドバイスできると印象が違います。

リピーターどころか、その人からしか買わないとなるのです。

もしくは、買う前には必ず相談に乗って下さいと頼まれるように頼られる存在に自然となるのです。



絶対的な信頼を掴んでしまう。

これがネット上では99%以上詐欺的行為に走ります。残念です。

もうあんまり言いたくないのですが、ホント呆れるくらい多いです。

「アドバイスします。」

「伝授します。」

「最適商材お教えします。」

「稼ぐ情報だけをこっそりお知らせします。」

「本物を知りたいですか？」

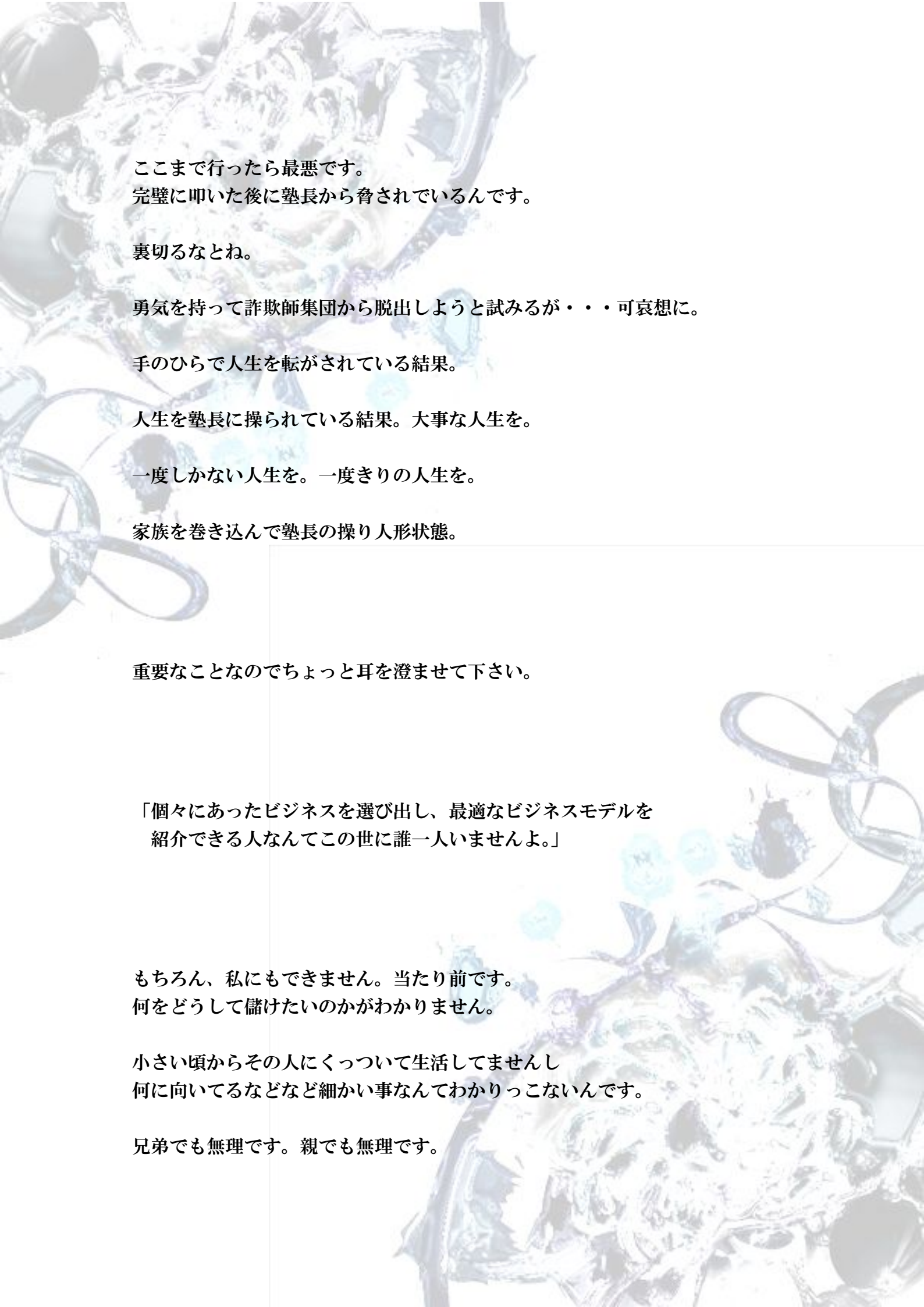
「この塾は情報量ナンバーワンですので文句無しです。」

眠たくなりそうな呼びかけが一段と増えてきました。

そして被害者が何十倍も増えてきています。

ましてや、最近まで叩いていた商材をコロっと手のひら返したように、褒めたたえるような人までちらほらいるようです。

(これは最近のリアルなマジ話です)



ここまで行ったら最悪です。
完璧に叩いた後に塾長から脅されているんです。

裏切るなどね。

勇気を持って詐欺師集団から脱出しようと試みるが・・・可哀想に。

手のひらで人生を転がされている結果。

人生を塾長に操られている結果。大事な人生を。

一度しかない人生を。一度きりの人生を。

家族を巻き込んで塾長の操り人形状態。

重要なことなのでちょっと耳を澄ませて下さい。

「個々にあったビジネスを選び出し、最適なビジネスモデルを
紹介できる人なんてこの世に誰一人いませんよ。」

もちろん、私にもできません。当たり前です。
何をどうして儲けたいのかがわかりません。

小さい頃からその人にくっついて生活してませんし
何に向いてるなどなど細かい事なんてわかりっこないんです。

兄弟でも無理です。親でも無理です。

「いや、大体分かる！」

おっと、誰ですか？[[name1]]さんの後から聞こえてきましたよ。

誰かわかりませんが、もしわかるのでしたら勘違いもいいところです。

簡単に言えば恥知らずの上、わかっているフリをしているだけです。

立派な詐欺師の仲間入りです。

こんなことは
冷静に考えなくてもわかります。神様でもできません。

見込み客 「どの商材がいいですか？」

アドバイザー 「この片手間系がいいです。ランキングもいいしね。
みんな良いつて言ってますしね。私から買ったら・・・
絶対儲かりますよ！」

私は考えられないし、心から信じたくもない。
しかし、最悪な状態が現行しているんです。

レベルが超一低い云々ではないのです。

根本的にマジにありえないんですから。

だから、私にもメールがウザいくらい来るんですが
漠然とメール送ってくる人には返信しませんし、
答えるなんてしません。

キモいだけです。

具体的にビジネスモデルの流れを詳しく書いて
送ってくる人だけに、最善な方法を経験したうちから
選び出して、参考としてお知らせするだけです。

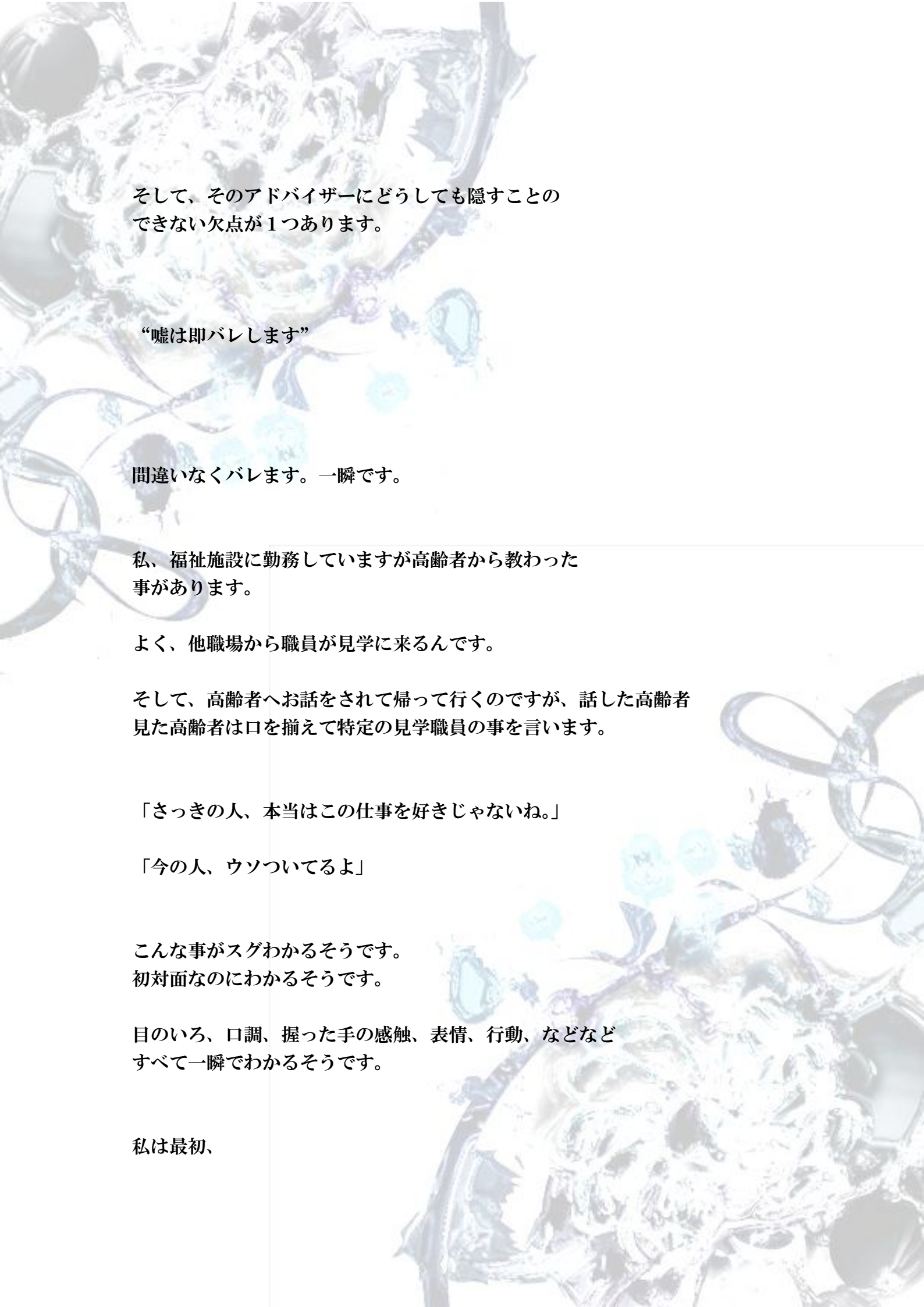
- ≫ フロントエンド商品を用意する
- ≫ 見込み客リストを集める
 - ≫ エモーション・ブランディング
 - ≫ 商品を市場にあわせ用意する
 - ≫ 必要としている人にだけ売る

これに沿って詳細に書いたメールにしか答えてません。

何度も何度も言いますが、テクニックでは稼げません。
最初うまくいっても秒単位で速効沈没します。

何度も言いますがマインドセットが9割以上占めます。

マインドセットなめている人は、変なアドバイザーを偽る傾向
へと移り変わります。



そして、そのアドバイザーにどうしても隠すことのできない欠点が1つあります。

“嘘は即バレします”

間違いなくバレます。一瞬です。

私、福祉施設に勤務していますが高齢者から教わった
事があります。

よく、他職場から職員が見学に来るんです。

そして、高齢者へお話をされて帰って行くのですが、話した高齢者
見た高齢者は口を揃えて特定の見学職員の事を言います。

「さっきの人、本当はこの仕事を好きじゃないね。」

「今の人、ウソついてるよ」

こんな事がスグわかるそうです。
初対面なのにわかるそうです。

目のいろ、口調、握った手の感触、表情、行動、などなど
すべて一瞬でわかるそうです。

私は最初、

不思議に思っていましたが無となくわかる気がします。

ネットでも同じです。

ブログやメルマガ、SNS やセールスコピー、
スグごまかしているとわかります。

強引にごまかしたり、ウソつきまくっていたり
騙そうと考えているのが垣間見れたり

ポイントを見抜くことによってわかるようになります。

これは[[name1]]さんも、もう気づいているかもですね。

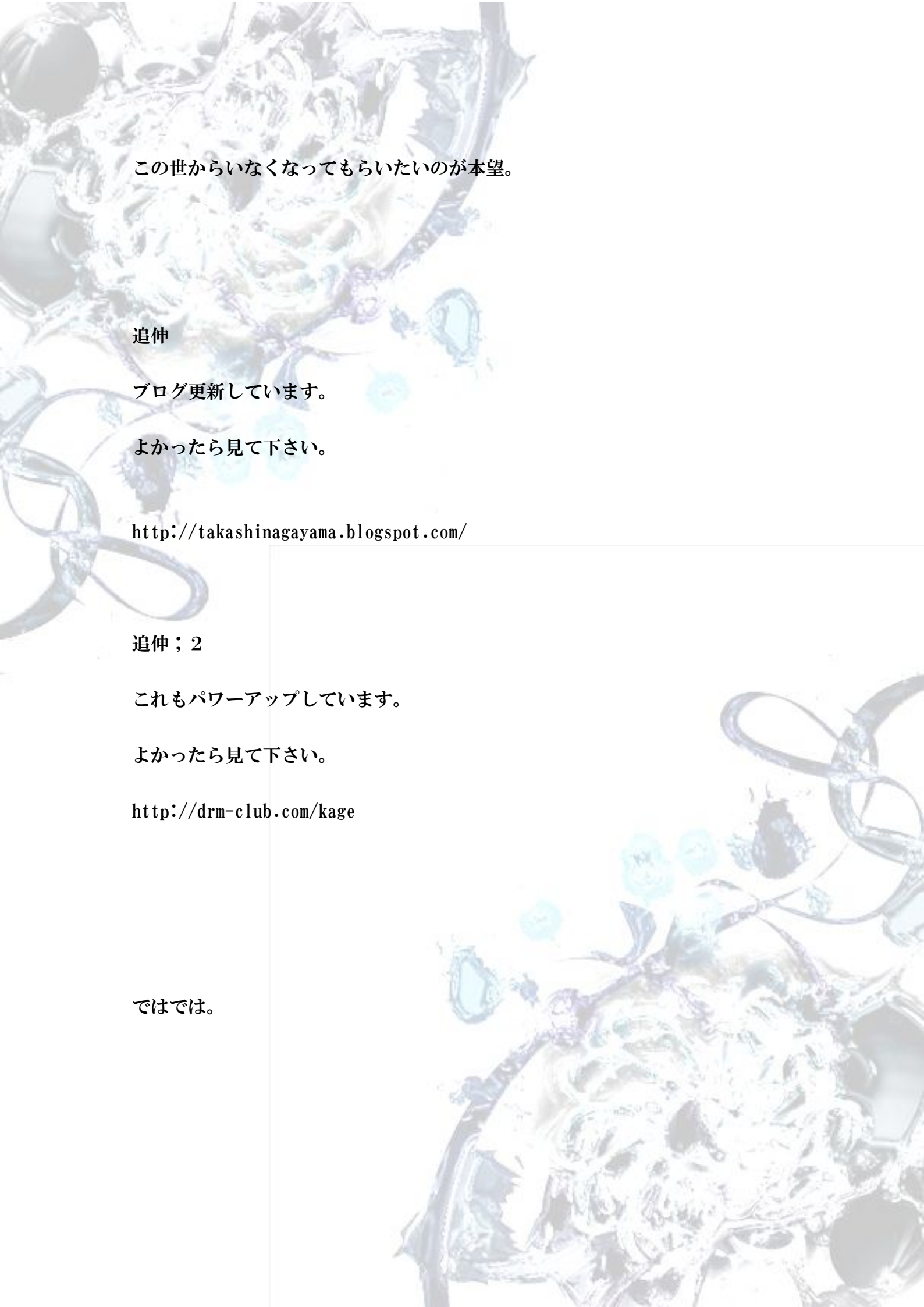
断定的な言い方してたり、お金を取って商売しようとしているのに
顔文字多用してたり、強烈系語句を多様したりと
様々なごまかしテクニックが自然とわかってきます。

ビックリするくらいポロポロ出てきます。

ほかにもごまかしテクニックは数えきれないくらい存在します。

このように、なんちゃってアドバイザーは
ごまかしを察知された後、一時的な活躍
しかできずに跡形もなく消え去るのです。

これが、今の現状です。



この世からいなくなってもらいたいのが本望。

追伸

ブログ更新しています。

よかったら見て下さい。

<http://takashinagayama.blogspot.com/>

追伸；2

これもパワーアップしています。

よかったら見て下さい。

<http://drm-club.com/kage>

ではでは。

NO. 36



白眼になるくらいマジにショックです。

なぜ、メンターBrain,Mは私に暴言ばかり吐くのか？

暑中見舞いのメールかな？と思っていたら
とんでもない毒舌シャワーを完全に浴びてしまった。

[[name1]]さん、
おはようございます。永山です。

なぜ、Brain,Mはいつも一般常識的な形式でのマーケティング方法から
モロ逆転発言するのが全然わかりません。

なぜ、異常な発言の連発をするのかわかんないんです。

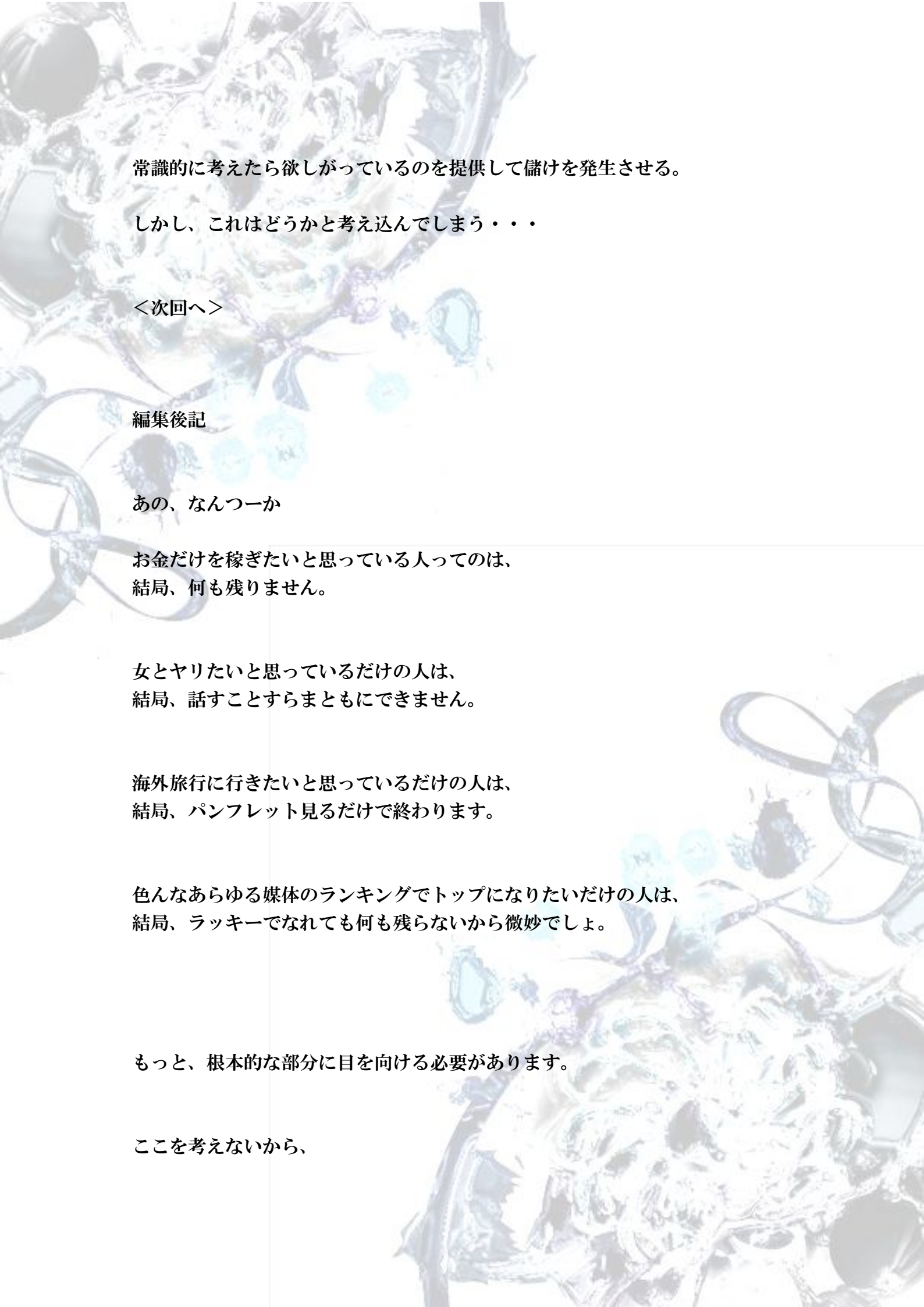
今回もかなり考え込むハメになってしまいました。

[[name1]]さんは、他人がモロ欲しがっている知識 or 物を持っている
としたらどうします？

他人は欲しがっている。相当です。

どうします？

私、今回ばかりは、どうしていいかさっぱりわかりません。



常識的に考えたら欲しがっているのを提供して儲けを発生させる。

しかし、これはどうかと考え込んでしまう・・・

<次回へ>

編集後記

あの、なんつーか

お金だけを稼ぎたいと思っている人ってのは、
結局、何も残りません。

女とやりたいと思っているだけの人は、
結局、話すことすらまともにできません。

海外旅行に行きたいと思っているだけの人は、
結局、パンフレット見るだけで終わります。

色んなあらゆる媒体のランキングでトップになりたいだけの人は、
結局、ラッキーでなれても何も残らないから微妙でしょ。

もっと、根本的な部分に目を向ける必要があります。

ここを考えないから、

アメリカに十年以上も突き放されているんです。

毎年毎年どんどん差が開く一方です。

鎖国状態と言うのが的確かも知れない。

で、インドはモロ追及するから逆なんです。

例えば、

私はお金を稼ぐためにネットビジネス展開しているのではないんです。

全然、目的が違います。多分聞いたら爆笑するでしょう。

<http://drm-club.com/kage>

あなたは何の為に、私のメールを読んでいます？

もし、時間があったら5分間考えて下さい。

これは私に報告してもしなくてもどっちでもOK。
自分のためだから。

追伸：1

20日（月曜）朝から少し出かけます。

数日不在ですので、何かありましたら19日（日曜日）夕方までにメールを

お願いします。

一応、旅先からもチェックはします。

多分、ブログ

<http://takashinagayama.blogspot.com/>
に写真載せますので。

みんなの声もアップしています。

追伸：2

私がやっているオフラインの仕事（健康市場）に

興味がある人、

借金が相当ある人（究極、数十億単位）

マジに本腰入れてちゃんとしたビジネスとして稼ぎたい人とかいます？

もし、いたらメール下さい。

参考として、ちょっと聞いたかったので。

いつかわかんないんですが正式に



マジな人だけ、比率的に超少人数で募集する予定です。

おぼえていて下さい。

追伸：3

母校が甲子園ベスト8っす^^

驚いてワーワー応援しています。

なんか、私はスポーツ関係のテレビで涙腺が緩くなります。

ドラマや映画では全然なのですが・・・

スポーツ関係は敵、味方、関係なく、勝っても負けても涙腺が。。

不思議だよなー・・・と思う永山っした。

なんでだろう。。

NO. 37



偽りのビジネスモデルは時間の問題で消滅する。

偽りのマーケッターは入れ替わりで頻繁に誕生を繰り返す。

そして、カゲロウのように一瞬で消えていく。

ブランディングは気を使えば使うほど人は遠ざかって行く。

そして、

マインドセットも偽りの指導者モドキが教えようと試みるが
気付いた時には、後ろに誰一人付いていなかったりする。

大ウソを大声で言いふらしている超一カッコ悪いなんちゃって
指導者は、どうも知能が低く気付いてないようなので、教えますが
見ている側の目は、想像以上に鋭く速攻で虚言を見抜いていますよ。

バレてないかも思っているようですが、
9割以上の方は失笑し、逆に見ている側が恥ずかしくなっているのが
マジの現状なんですよ。

そして、後味悪い意味不明な引退宣言を発してしまう。
もしくは、自然消滅を何回も懲りる事無く繰り返す。

何が原因なのか？

簡単な事です。よく読んで下さい。

虚言を発することは簡単らしいのですが

頭の中がスカスカ同様の空き缶状態なので
虚言に実際の行動や、言っている事の説明が
まるっきり出来ない哀れな窮地に陥るからです。

虚言を自ら作り出しておいてカバーできないでいるのです。

もしくは

“知ったふり”をするキモい習性をお持ちのようです。

そして何か少しでも突っ込まれた事を聞かれると
口を揃えてこんな“気持ち悪い名ゼリフ”が誕生します。

「と、と、とにかく、やるんです！稼げませんよおー！」

「つ、つ、つまり、やるんです！怒りますよおー！」

「だ、だ、だから、稼げないんですよおー！」

気絶レベル4くらいで呆れてしまう・・・

(気絶レベルとは永山流の呆れ度数を示し、一応10段階あります)

あらっ？[[name1]]さん、少しだけ日焼けしました？
モロ中途半端な日焼け具合の永山っす。

何でこんな事言うのか？

いや、特に理由はないのですが

数えきれないくらい無数に存在する勘違いの

なりきり指導者の発言が最近微妙にムカついたので書いただけです。

特に、

キモ式（とても気持ちが悪い、●●式や■ ■塾などの白目級アホ商材）
の宗教的崇拝者が切羽詰まった哀れな状態から、
ありえない胎児レベルの無恥な指導を試みようとする必死な媒体に
多く見られます。

「ホント一段と増えましたね」

OK。

[[name1]]さんも気づいてましたか。

では、少しだけ[[name1]]さんに問題出します。

ちょっとマインドセットレベルがどこまで高まっているかを試みますね。

<問題>

かなりの遅れを取っている日本のネットマーケティング市場では、見込み客を集める為に、メールと名前などの何かしらの連絡先を手に入れますよね。

しかしながら、焦る一方でフロントエンドが疎かになるのは当たり前、手に入れたメールアドレスを使い売り込みの乱発をして逃げられている、もしくは既に多くが読まれていないのが現状。

さて、このお粗末な日本の現状の中で、尋常じゃないスピードで的確で濃いブランディングを施す為にはどのような対策を実行したら、見込み客は愛想尽かすことなく興味津津に提供者へ好奇心が持てるようになるでしょう？

マインドセットができていると虚言を吐いている人達は間違いなく、答えることができません。

思考回路すら正常に作動していない恐れさえありますので考えることすらできずに、強引に放棄するという逃げる得策を取るでしょう。

なんちゃって指導者に試しに聞いてみて下さい。

しかし、[[name1]]さんは変な虚言者ではないので多くの人へ差を付ける為に考えて下さい。

ヒントは意地悪で出さないつもりだったのですが、1つだけ出したいと思います。

“見込み客は、意欲むき出して提供者に身を委ねます。
もちろん、フロントエンドなどの中身がわからない物がもらえるとかの
取引以前の段階で既に提供者へ夢中となります”

最大のヒントです。

仕事中、気になってミスしないで下さい。
なぜ、気にならないように注意するのか？

なぜなら、今の段階で答えは言いません。

どうしてなのか？

理由は3つほどあります。

1つはこれをコッソリ読んでいるなんちゃって指導者が
超一ダサクカッコ悪いパクリ行為に走るのを未然に防ぐ為です。

こんな事言ったら、おそらくこんな状況が予測できます。
更なる虚言で解説を試みるという哀れな表現手法。

やってみて下さい。

対策としては私が突然詳しく書いた図解入り PDF を配布しますので
見比べて大きな恥をかく事です。

知識の無さが浮き彫りになり、変に目立ちますよ。

2つ目は、私がスグ答えを出すから考えないで待とうとする

甘えを振り払うためです。

考えることをやめた瞬間、自然に脳は休止状態へと突入し
アイデアはおろか、発達を妨げてしまう恐れがあります。

そして3つ目は、日本市場は未だ情報鎖国状態なので、
適合性がないのはもちろんのこと、
システムに追いつけるようなネットビジネス媒体が見受けられない。

モロ隠れて若干数いる事はいるようすがね。

そして、
今までに答えがない問題なんて聞いたことがないか思っても構いませんが
現実、今日、私が出題しましたのでいいですよ。

「ヒント、もうちょっと・・・」

OK。

虚言者には教えませんが、[[name1]]さんには
考え方を教えましょう。

どんどん問題定義をし、追求していくのです。

ブレスト&マインドマップ活用したほうがいいでしょう。

例えば、一部分だけを説明しますが、“取引以前の段階で”

と言う言葉が出てきましたね。

取引以前の段階と言うことは？を追求して行って下さい。

「取引以前の段階で可能なやり方は一体どんな方法なのか？」

「取引以前の段階でブランディング可能？」

「どうやって？なんで？」

「あっ、理由は現状があまりにもひどいからだよな・・・」

「あれ？逆？」

そう、こんな事を言うとアレですが思考回路を逆にする必要があります。

大サービスでこれでもかと言わんばかりのヒントを言いましょう。

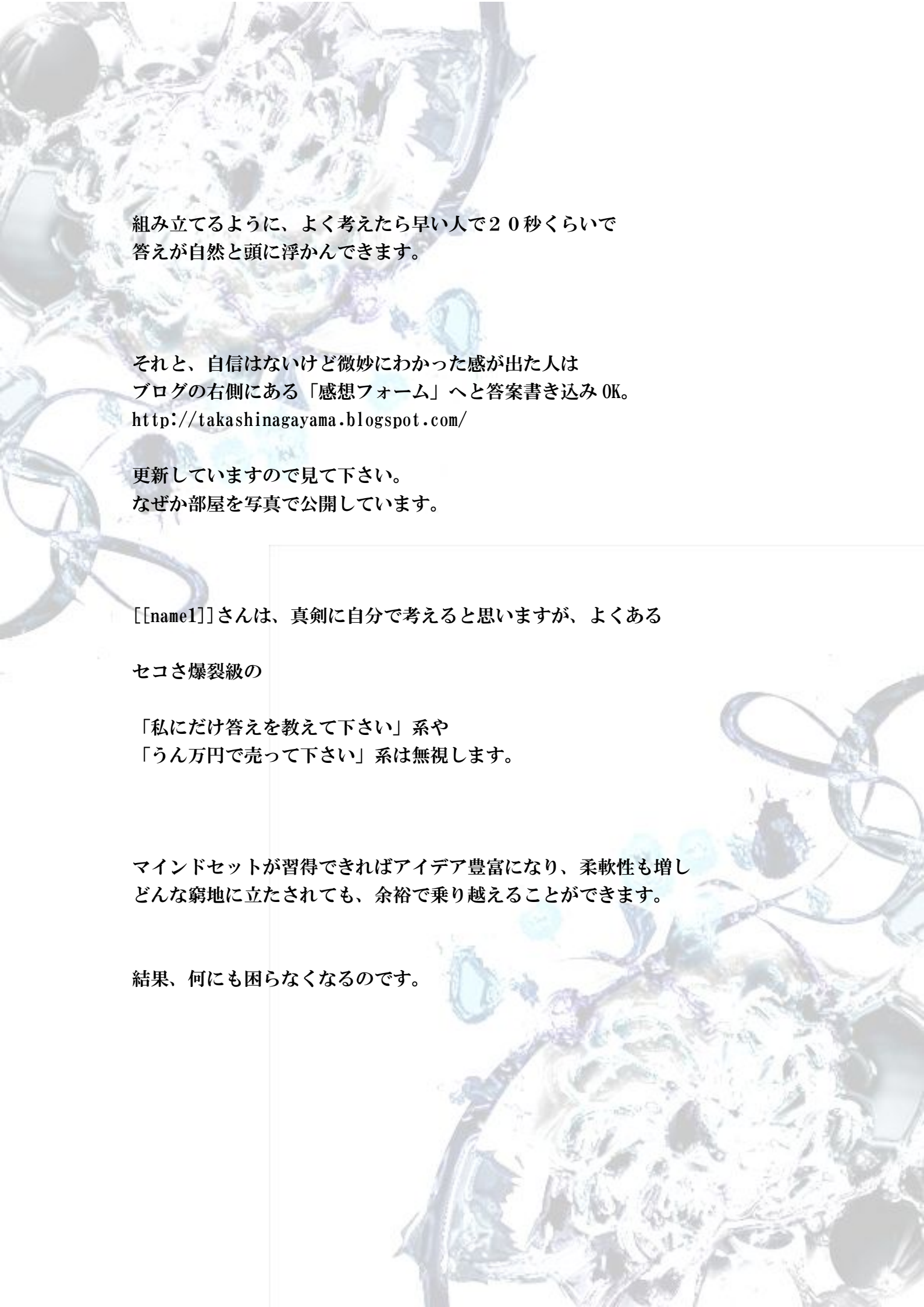
“今の杜撰すぎる全ての無料レポートサイトを、今まで見たことがない究極な優良サイトへと作り変えるとしたらあなたなら、どこをどんな感じに改良します？”

ちなみに、この問題がわかれば必然的にマインドセットが成長していて将来性がかなり期待できます。

アメリカの誰も知らない24時間で数億を余裕で稼ぎだすカリスマ中の天才は既に数年前から実行している事です。

私から言わせたら何とも思ってなかったのですが日本では見かけないので問題として出しました。

よくアメリカより2~3年遅れていると言われてはいますが私から言わせてもらったら、10年以上遅れていますよ。



組み立てるように、よく考えたら早い人で20秒くらいで
答えが自然と頭に浮かんできます。

それと、自信はないけど微妙にわかった感が出た人は
ブログの右側にある「感想フォーム」へと答案書き込みOK。
<http://takashinagayama.blogspot.com/>

更新していますので見て下さい。
なぜか部屋を写真で公開しています。

[[name1]]さんは、真剣に自分で考えると思いますが、よくある

セコさ爆裂級の

「私にだけ答えを教えてください」系や
「うん万円で売ってください」系は無視します。

マインドセットが習得できればアイデア豊富になり、柔軟性も増し
どんな窮地に立たされても、余裕で乗り越えることができます。

結果、何にも困らなくなるのです。

・編集後記

最近微妙に疲れています。

忙しすぎて、叫びたいくらいです。

メールボックスを見るのが恐怖症になるくらい
健康市場ビジネス関連への希望メールが来ていますが
前回は言ったように、改めて募集しますのでもう少し
待っていて下さい。

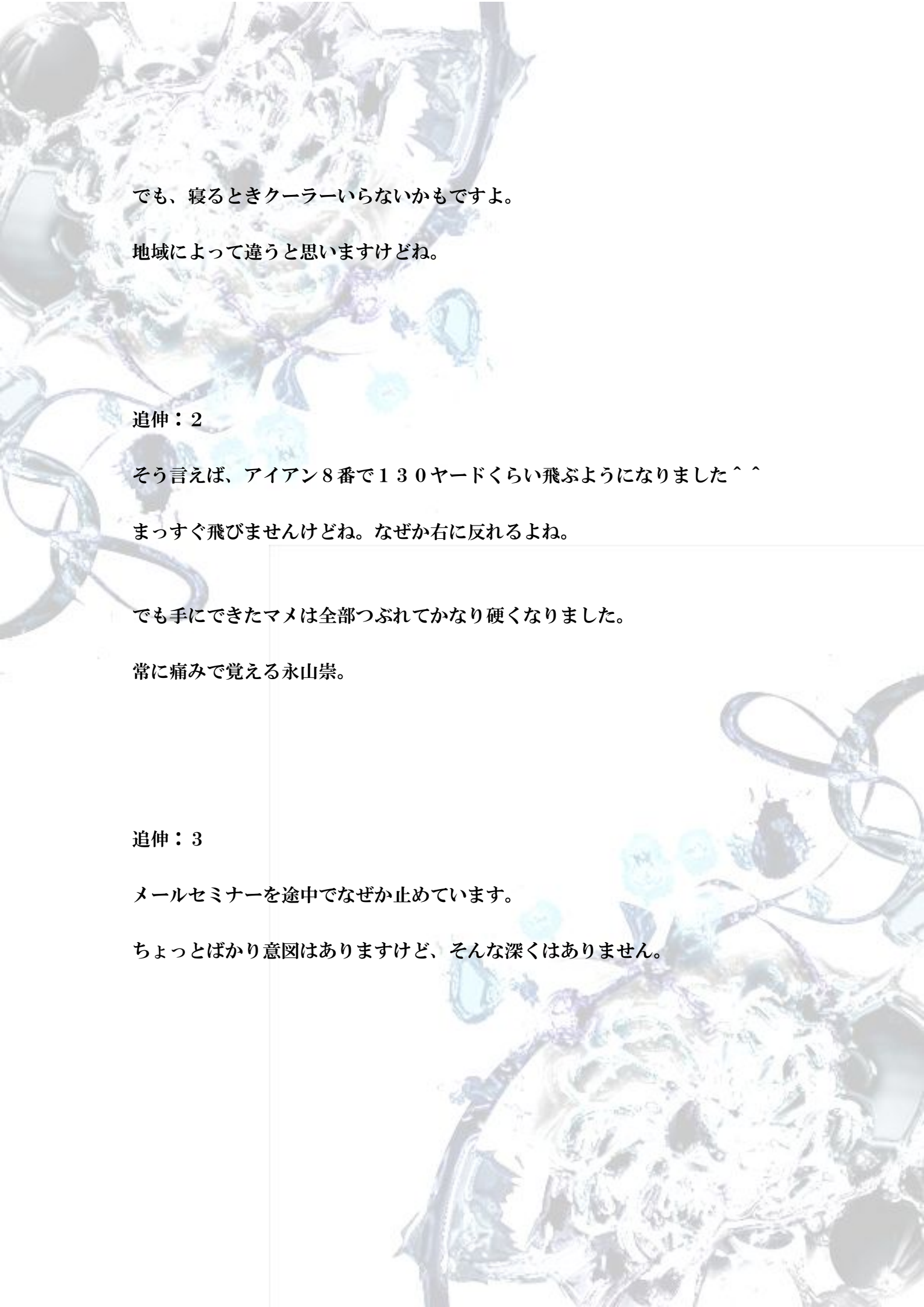
おかげで、中には普通の感想メールや質問メールなどが
モロ混ざっていてかなりの数を見落とし返信していません。

それと、[[name1]]さんがコレ
<http://drm-club.com/kage>
を持っている場合、質問の際に件名に申込時の名前を記載して
メール下さい。

このメールに直で返信 OK です。

追伸：1

だいぶ涼しくなりましたね。つか、まだ暑いですけどね。



でも、寝るときクーラーいらないかもですよ。

地域によって違うと思いますけどね。

追伸：2

そう言えば、アイアン8番で130ヤードくらい飛ぶようになりました^^

まっすぐ飛びませんけどね。なぜか右に反れるよね。

でも手にできたマメは全部つぶれてかなり硬くなりました。

常に痛みで覚える永山崇。

追伸：3

メールセミナーを途中でなぜか止めています。

ちょっとばかり意図はありますが、そんな深くはありません。



Blog 01

こんにちは。永山です。

ブログ作ってみました。

大事なことしか書きませんのでお気に入りに登録願います。

ここが新しい住居です。

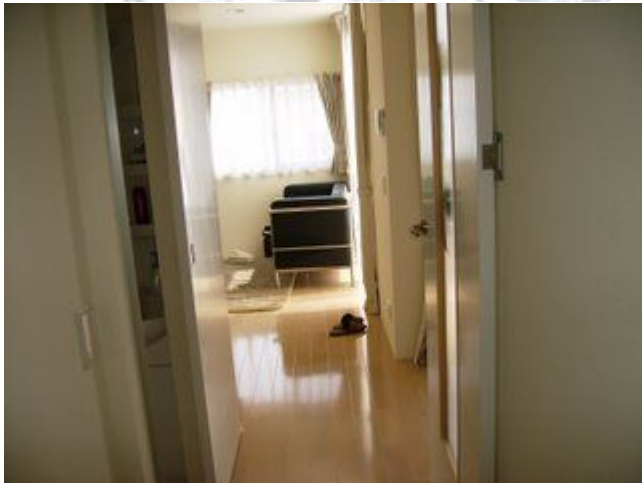


結局、一戸建ての新築に決めました。(自慢風^^)

それで中はこんな感じです。

2階もあり、4LDKです。

2階の一角を使ってビジネス展開を企んでいます。



まだ2階は片付け中で何にも・・・

車で2分くらいの場所にお気に入りの眺めがいい場所。



私の住んでいる場所は無数の島国&観光名所です。

あなたに少し聞きたいことがあります。

私は、ここに引っ越すことを一つの目標として

あるネットビジネス展開を年末から始めました。

わかりますか？

ここに引っ越すときはいくらいかかるのか？

すべて計算してから私はこの2ヶ月間を実行しました。
もちろん目標額にスグ達したため引越しができたのです。

だから、初めに何かしらの目標設定が必要です。

ただ漠然と「お金が欲しい……」ではなく

「～するためにはいくら掛かるから目標達成したい」

こんな感じで目標設定したら情熱を注ぐことができます。
これはマジです。

あなたが、このマインド的要素をなめてかかったら成功できません。

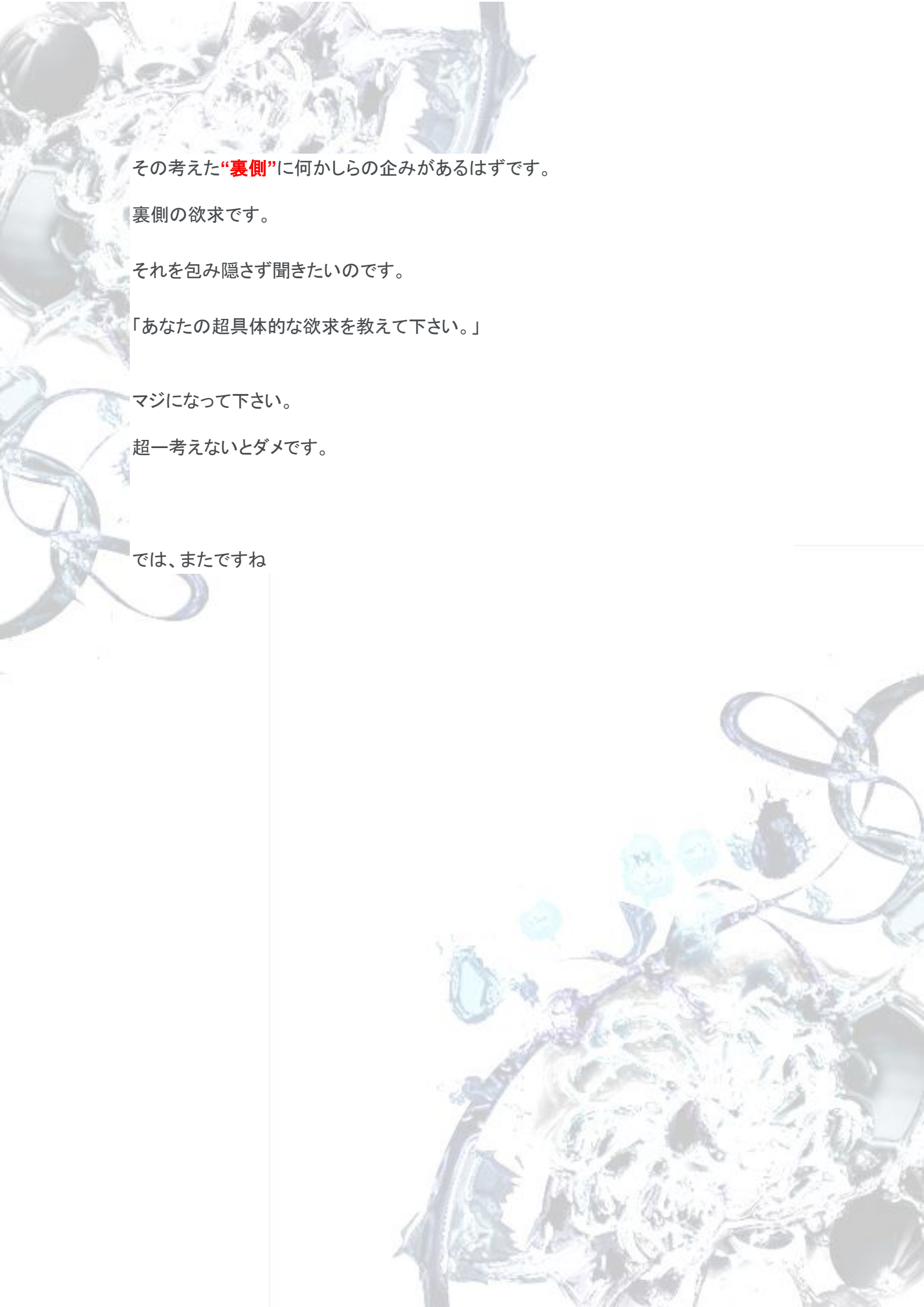
私はここで釣りをのんびりしながら過ごす目標を決めています。

夏になったら泳ぎ放題です。

もちろん船も買います。

色んな私なりの卑劣で非道徳的な計算で、
その為には月に1500万円以上の収入が必要なのです。
自由な生活をするための。

しかしあなたは、最初漠然と考えると思います。



その考えた“裏側”に何かしらの企みがあるはずです。

裏側の欲求です。

それを包み隠さず聞きたいのです。

「あなたの超具体的な欲求を教えてください。」

マジになって下さい。

超一考えないとダメです。

では、またですね



今日は、ようやく「初心者海釣りセット」が活躍しそうです。

釣具屋に行って冷凍の小さなエビを買って出発。

それで釣れたのかよ？と聞かれそうなので写真アップします。



どうですか(笑)

凄いでしょ！^^

ってか、モロ小さい魚ばかりでした。

えっと、子アジってヤツと、アラカブです。

逃がしてやればいいものを、なぜか持って帰ってしまいました。



全部、油で揚げて食べたら、おいしかったですよ。

ところでなんですが、前に言っていた**目標**は決まりましたか？

そうですね。もう決まりましたか。

では、もう一度**明確**にしてください・・・と言うのですがいいですか？

例えば、あなたが今年中に新車のベンツが欲しいとしますよね？

そうしたら、そうですね・・・なぜか900万円のベンツにしましょう。

900万円でしたら、残り半年だから月に150万円稼げばいいですよ？

半年だから6で割るんですよ。

そしたら、月に150万円だから1日あたりいくら稼げばいいですか？

そうですね。

5万円です。たった5万円稼いだらいいんですよ。

1日5万円としたらどうやって稼ぎますか？

そうです。

25000円の商品をたった2本売れば可能です。

たった2本ですよ。

いや、別に5万の商品1本売るだけでもいいんですよ。

こっからが勝負ですよ。よく考えるんです。

1日何アクセスに1本売れる商品のセールスレターを書いたらいいとおもいますか？

楽したいですよ。

そしたら、50人訪れて1本買っていきセールスレターを作ったらいいんですよ。

そしたら、**2%のセールスレター作れば簡単**ですよ？

100アクセス集めるだけで1日5万円手に入るんですから。

しかし、**間違っ**て**200アクセス**集めないで下さい。

目標額の**2倍**を手にしてしまいます。

しかし、2%の成約率ってどんなセールスレター？

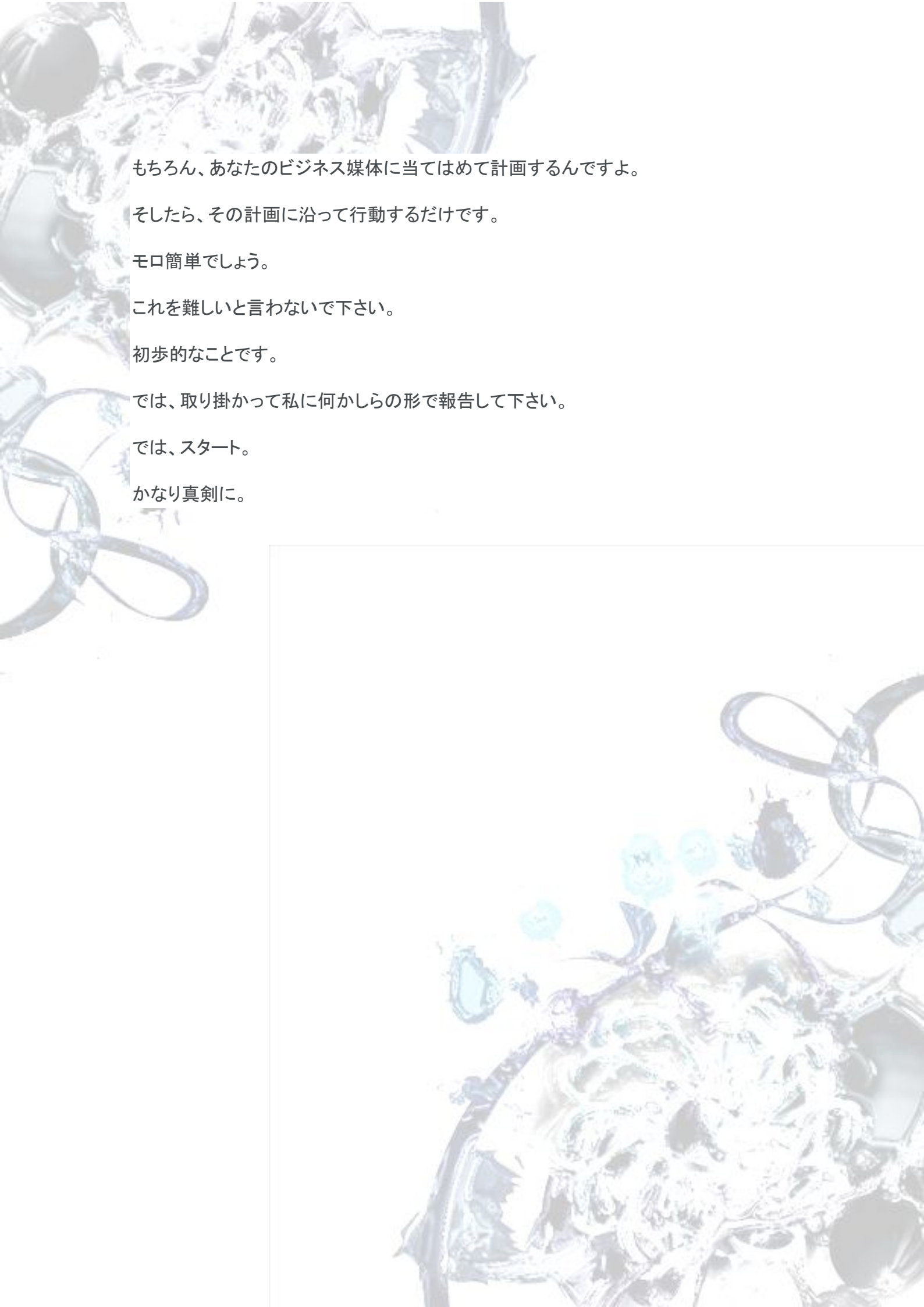
こんなのです。

これはエモーション・ブランディング無しで2.25%以上の成約率です。

アフィリエイトが突発的に販売している成約率です。

こんなのだったらすぐにできるんですよ。

こんな感じで今度は明確に立ててみてください。



もちろん、あなたのビジネス媒体に当てはめて計画するんですよ。

そしたら、その計画に沿って行動するだけです。

モロ簡単でしょう。

これを難しいと言わないで下さい。

初歩的なことです。

では、取り掛かって私に何かしらの形で報告して下さい。

では、スタート。

かなり真剣に。



こんにちは、永山です。

まず、これを見て下さい。



いや、イカを食べに行ったときのものです。

デジカメ見ていたら残っていたのでアップします。せっかくなので。

さすが平日にもかかわらず人が多かったので驚きました。

おいしかったです。ホントに。

そして、これは「有田陶器市」に行ったときのです。



私はここで“止まって”しまいました。

ある陶器店で非常にデザインが良いものを見ていたんですよ。

なんかしゃれたヤツで、気に入ったんです。

「ねえ、これっていいね、いくらするの？」

と店員に話しかけると

「はい、これは7800円です」

急須だったんですが、世間一般はどうかわかんないですが

私の頭の中では、7800円はちょっと高いんじゃないかな(笑)

何て思ってますね、まだ色々な店を回り始めたばかりだったんで

「後から来ますね」

なんて、出ようとしたんですよ。

そしたら、店員が

「はい、お待ちしております。あっ、お客さん言い忘れてましたが

この急須・・・在庫ありません。一点だけですので。では、ごゆっくりお楽しみ下さい。」

私は、この急須を買いました。その場で買いました。

これは、

- ・「残り一個と言う限定性」と
- ・「いつ誰の手に渡るかわからない緊急性」

そして、

- ・「別を買って貰わなくても構わない余裕の殿様スタイル」

を混ぜ合わせた戦略テクニックです。

一見、何気ない会話なのですがね。

いや、言われた時、体が止まりました^^

これらをレター全体にちりばめながら書いたら何でも飛ぶように売れるんです。

これ、マジです。

えーっと、詳しく書いたら長くなりますので、

後は、考えて下さい。

わからない場合はメール下さい。

では、またですね。



Blog.04

おはようございます。永山です。

まずコレを見て下さい。



これは、ゴム製のイボイボが付いたボールです。

これをこんな感じで左手でころころ回しながらビジネス計画して下さい。



でも、なんで？

そんな感じの音が聞こえてきそうなんですが、調べてください。

「右脳」について調べてください。

ちなみに、昔から実証されている事なんでなんら嘘っぱちでも何でもありません。

私は1年くらい前から実行しています。

百円均一にありますので、探して下さい。形なんかはどんなものでも OK っす。

さて、今日はちょっと変な事を書きましょう。

変な事と言ってもかなり重要な事なんで、まばたきしないで読んで下さい。

ビジネスに一番重要なことって何だと思えます？

OK。わかんないですか。

「名刺？」「計画？」「お金？」「人脈？」

いや違うね。

まったく違うよ。

じゃあ、何？って聞こえてきたんで答えを言いましょうか。

「**申し出(オファー)**」なんですよ。

これは、今後何百年、何千年も続くことなんで

間違っても私たちが生きている間には終わらないことです。

永遠に続きます。

簡単に言えば、

「**私がコレを提供するから、あなたはそれを私にくださいな**」

これで全てが成り立っているんです。

ずっと昔からですよ。石器時代からです。

これは、絶対忘れないで下さいね。

頭に染み込むくらいにね。

それで、これをうまくやるにはどうすればいいのか？を考えるのが

ビジネス戦略です。

超一基本的なことなんですが、みんなは見向きもしないで

テクニックに走ろうとする。テクニックで稼ごうと試みる。



テクニックでは稼げないと言う事に、どうも一向に気付かない。

面白い事にね。

もう一度、あなたが提供しようとしているバックエンドの

「**申し出(オファー)**」をよく見つめないして下さい。

何か気付きがあるはずです。

「どうやれば、うまく交換できるのか？」

「どうしたら迷う事無く殺到するくらいの注文がはいるのか？」

これ、ちょっとブログじゃ詳しく話せないので

メールセミナーなんかに取り入れて話して行きますので

よく読むようにして下さい。

ではでは



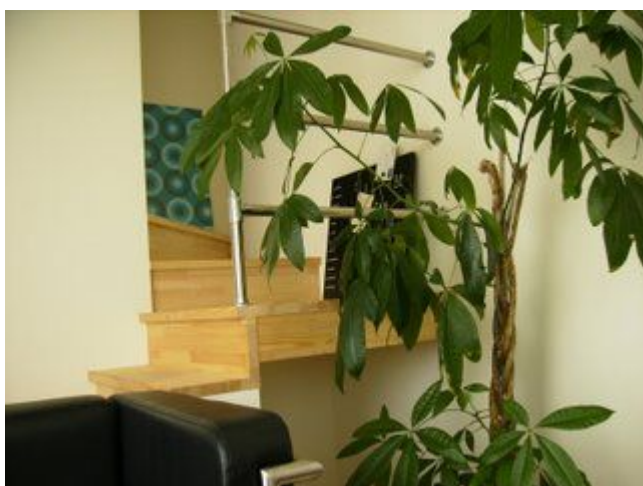
こんにちは、永山です。
いつもブログへ訪問して頂きありがとうございます。

それで、今月に入ってブログの更新が最高記録の3回になりました。
頭がちょっとおかしくなったかもわかりません。^^

しかし、理由があります。
それは、このブログへのトラフィックが毎日どんどん増えているので何かしらの情報を
与えられればよいかな、なんて思っていることです。

いつも同じ記事を読んでも面白くないでしょ？
理由はそれだけです。

それでなのですが、ちょっとコレを見て下さい。



そうです。これは私の家の一角です。
このパキラ？はもう5年くらい育てています。

姉の旦那から貰ったヤツで、最初置く場所にも困り果てた代物です。^^
それでちょっと階段が見えていますが2階のパソコン秘密基地へと続いています。
いつか気が向いたらここで何かしらのおしゃべりが出来ればなーなんて思っています。
いつになるかわかんないですけどね。

それで、今日はせっかくなので大事な話をしたいと思います。

ってか、大事な話しかココではしませんけどね。
あなたは、ロバート・コリアーって人を知っていますか？

OK。知らないですか。

じゃあ、説明します。

ちなみに、このロバート・コリアーの作り出している売る時のタイミングやテクニックは私好きなんです。

いつも参考にしているのです。

ココでも実は参考にしている部分があったりします。

よかったら探してみてください。

しかし、ロバート・コリアーって一体誰なのか？

「ナントカ式や片手間コピペより凄い人ですか？」

と言う声が聞こえてきました。

あの、真剣に右上のバッテン印をクリックして下さい。マジです。

えーっと、簡単に言えばですよ

“史上もっとも売れたセールスレターを書いた男”

セントルイス生まれで世界中で今も尚、伝説として語り継がれている偉人です。しかし、1950年にもう亡くなられています。

しかし、本は重版が訳されて出ていますので読んでもらいたいです。必ず参考になりますので。

しかし、その人は一体どんなセールスレターを書いたんですか？

と言う質問がきそうなので、今日は有名なヤツを抜粋してあなたへ伝えたいと思います。

今でも余裕で通用します。ってか通用しています。

「ロバート・コリアーの手がけたセールスレター」

お客様へ

わたくしのお願いを聞いていただけますでしょうか？

この12年間、ご承知のとおり弊社は、
「キープドライ」コートを通常の小売価格よりも安い格別の料金で皆様に通信販売で
提供しております。

今年は新たに商品を付け加えたいと考え、布地を変更し、普通のおしゃれなコートと
見た目は変わらず、さらに強力な防水機能を備えたコートを考案しました。

また、よくあるダブルボタンから、上品な印象を与えるシングルボタンへとデザインを
変更しましたが、仕立てのよい軽やかなコートという印象はそのまま同じです。

嵐や雨の日に外出する人達は、他のどんなレインコートやオーバーよりもはるかに優
れた「エニー・ウェザー」コートを気に入ってくださると思います。

でも、気に入ってもらえるかどうかは、実際に多額の資金を投入して販売してみないと
わからないことです。

そこで皆様をお願いしたいことがあります。

このコートに対する皆様の需要度を、または需要があるかないかを、確実に把握した
いと思っています。もちろん、多額の資金を投入して新しいコートを販売する前に。そ
こで弊社の上得意でもある皆様をお願いをしたいのです。

どうか私のために、この新しくデザインされた「エニー・ウェザー」コートを一週間、試し
てみてもらえないでしょうか？ 実際にコートを着て感じたことや、25ドルや30ドルで
購入した以前のコートとどんなふうに違っているのか、特に雨の日や嵐に対していか
に効果があるのかを、実際に着てみて、その感想をどうかわたしのために書いて頂け
ないでしょうか？

また、お送りするコートは、どんな場所にでも着ていくことのできる洗練されたデザイン
であり、またあなた専用の仕立屋が、採寸して仕立てたようにあなたにピッタリのサイ
ズのコートです。

なぜそのようなことが可能かと言え、どの小売店よりも幅広いサイズをご用意して
いるからなのです。どこのお店も、通常6つのサイズと1つの丈を揃えています、
我々は、57つのサイズと5つの丈を揃えております。

さらにこの豊富なサイズがあるというだけでなく、肝心なのは、通常のレインコート
が、ある1つの目的のために作られたものであるのに対して、この新しい「エニー・ウェ

ザー」コートを着れば、トップコート、モーターコート、スポーツコート、レインコートの役割を、たった1つのコートで実現できるということです。

またこのコートは、小雨であれ大雨であれ、同様に活用できるコートです。だれもが、雨や肌寒い夜や、バイクに乗るときのために、欲しいと思うコートです。

たとえ嵐の日であっても、この「エニー・ウェザー」コートを着ていれば、冷えや風邪や服が濡れてしまうことなど心配することはなくなるでしょう。

このコートは、あなたの健康と洋服を悪天候から守るだけではなく最先端のおしゃれなコートでもあります。しかし、このコートをあなたに売ろうと考えてこの手紙を書いているわけではありません。

わたしはただみなさまに、この「エニー・ウェザー」コートが、天候や行く場所や相手を選ばず着られる、とっておきの便利なコートであると知っていただきたいだけです。

もし、あなたが同封の3つの簡単なサイズの記入をしていただき試着をご希望されるのなら、わたしは、すぐにこの新しい「エニー・ウェザー」コートをお届けします。一週間、リスクもコストも一切発生しません。無料でお送りします。

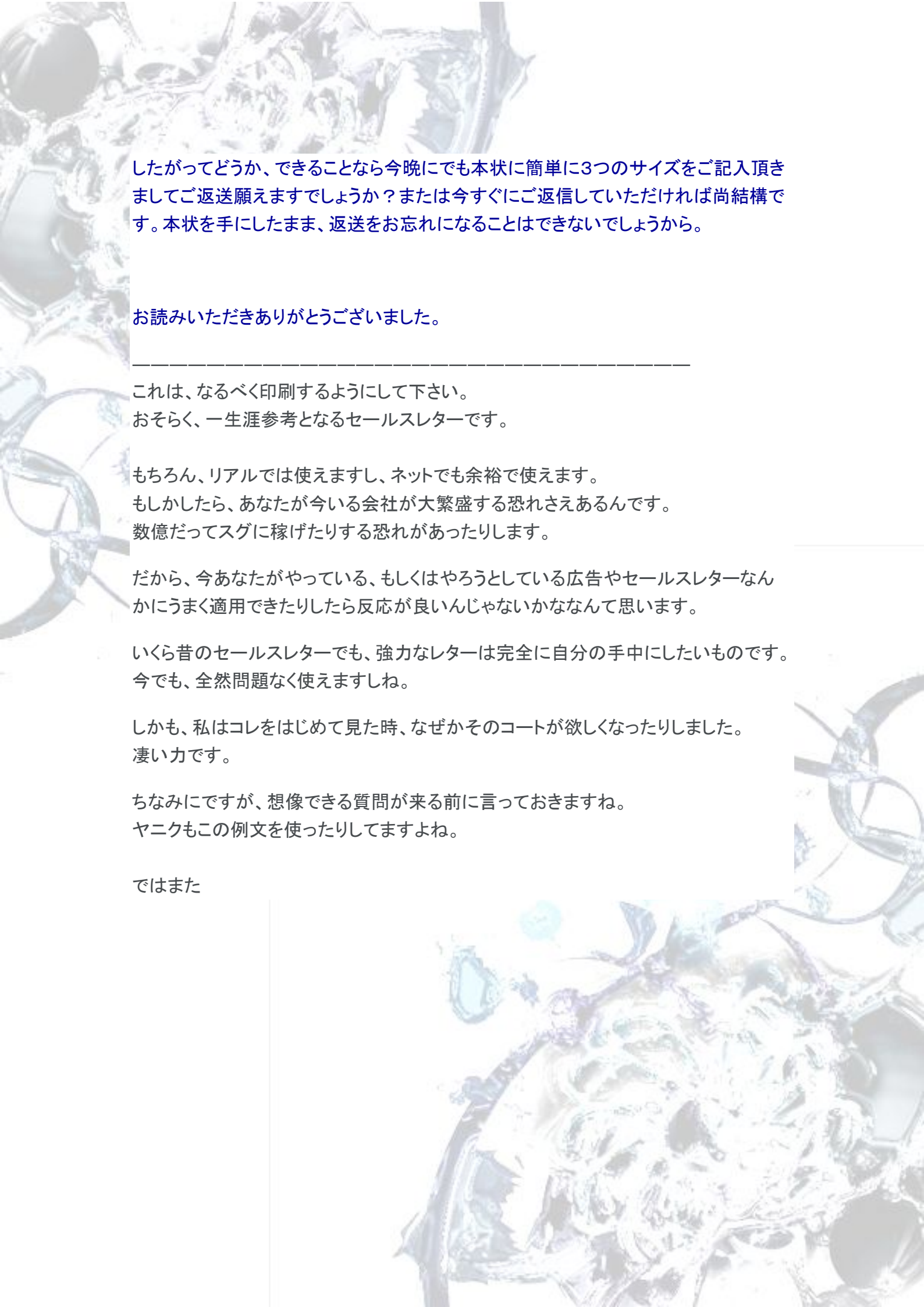
コートが到着後7日目に、もしコートを気に入りそのまま使おうと思われるなら、特別販売価格として\$14,85をお支払いしていただくだけで、そのまま引き続きコートを使っていただけになります。

普通、一般の小売店価格は、\$25もしくは\$30です。また弊社の通販商品「キープドライ」の特別価格の\$16,85よりも今回はお得な価格となっています。

また、一週間のお試しのあと、もし気に入らなかった場合、送料は弊社負担で、単に送り返してもらうだけで結構です。あなたの率直な意見とこのコートに関する商品性に関してご意見をお聞かせ下さい。

もちろん今回のような特別オファーはすべての人に対して実施されておりませんので、あなたがこのオファーを受けるにしろ受けないにしろ他の方の手に本状が渡らないよう本状をご返信していただけるようお願い申し上げます。

また当然、秋のシーズンが本格的に到来するまでに、弊社がこの新しいオールウェザーコートの大量販売を決定する前に、皆様からご意見をいただけることが重要になります。



したがってどうか、できることなら今晚にでも本状に簡単に3つのサイズをご記入頂きましてご返送願えますでしょうか？または今すぐにご返信していただければ尚結構です。本状を手にしたまま、返送をお忘れになることはできないでしょうから。

お読みいただきありがとうございました。

これは、なるべく印刷するようにして下さい。
おそらく、一生涯参考となるセールスレターです。

もちろん、リアルでは使えますし、ネットでも余裕で使えます。
もしかしたら、あなたが今いる会社が大繁盛する恐れさえあるんです。
数億だってスグに稼げたりする恐れがあったりします。

だから、今あなたがやっている、もしくはやろうとしている広告やセールスレターなんか
かとうまく適用できたりしたら反応が良いんじゃないかななんて思います。

いくら昔のセールスレターでも、強力なレターは完全に自分の手中にしたいものです。
今でも、全然問題なく使えますしね。

しかも、私はコレをはじめて見た時、なぜかそのコートが欲しくなったりしました。
凄い力です。

ちなみにですが、想像できる質問が来る前に言っておきますね。
ヤニクもこの例文を使ったりしてますよね。

ではまた



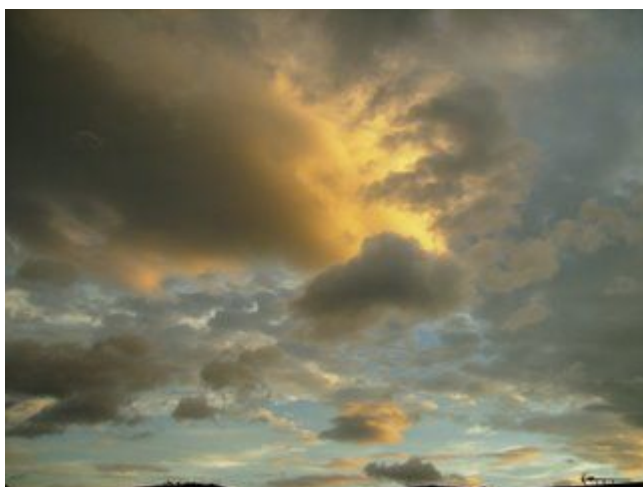
BLOG.06

どうも、永山かも知れません。

一部の人笑わないで下さい。

えっと、とりあえず

お決まりなんですけど台風が来ています。



風は強いです。マジっす。

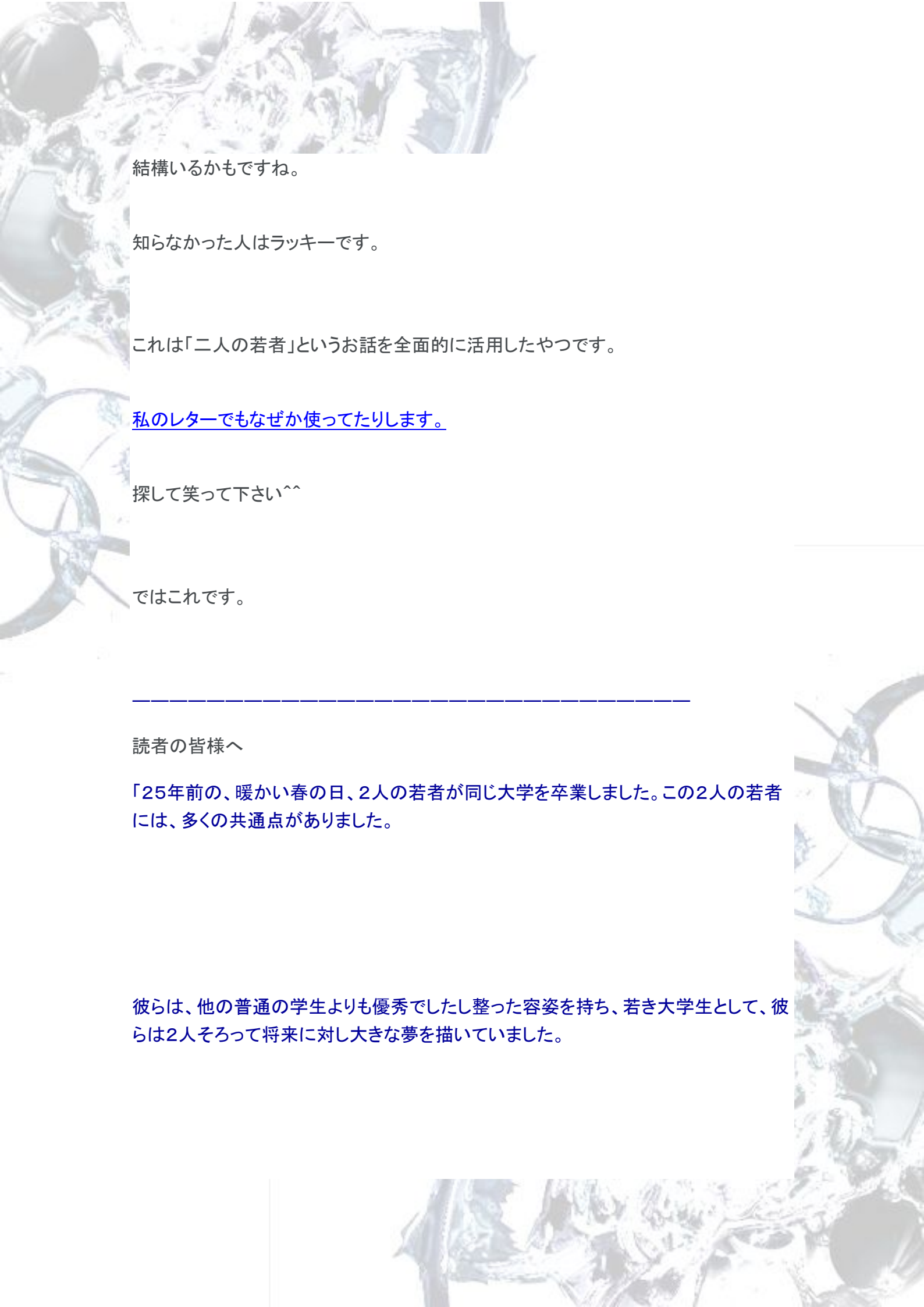
昨日の夕方に撮ったのですが、怪しい雲が結構いたりします。
止まって見えますが、動きは速いっすよ。

台風は暴れん坊なんでね。

さて、今日は前回に続いて有名なコピーを紹介しましょう。

なぜか、好評だったので。

しかし、今回はあまりにも有名すぎるコピーですので知っている人が



結構いるかもですね。

知らなかった人はラッキーです。

これは「二人の若者」というお話を全面的に活用したやつです。

[私のレターでもなぜか使っていたりします。](#)

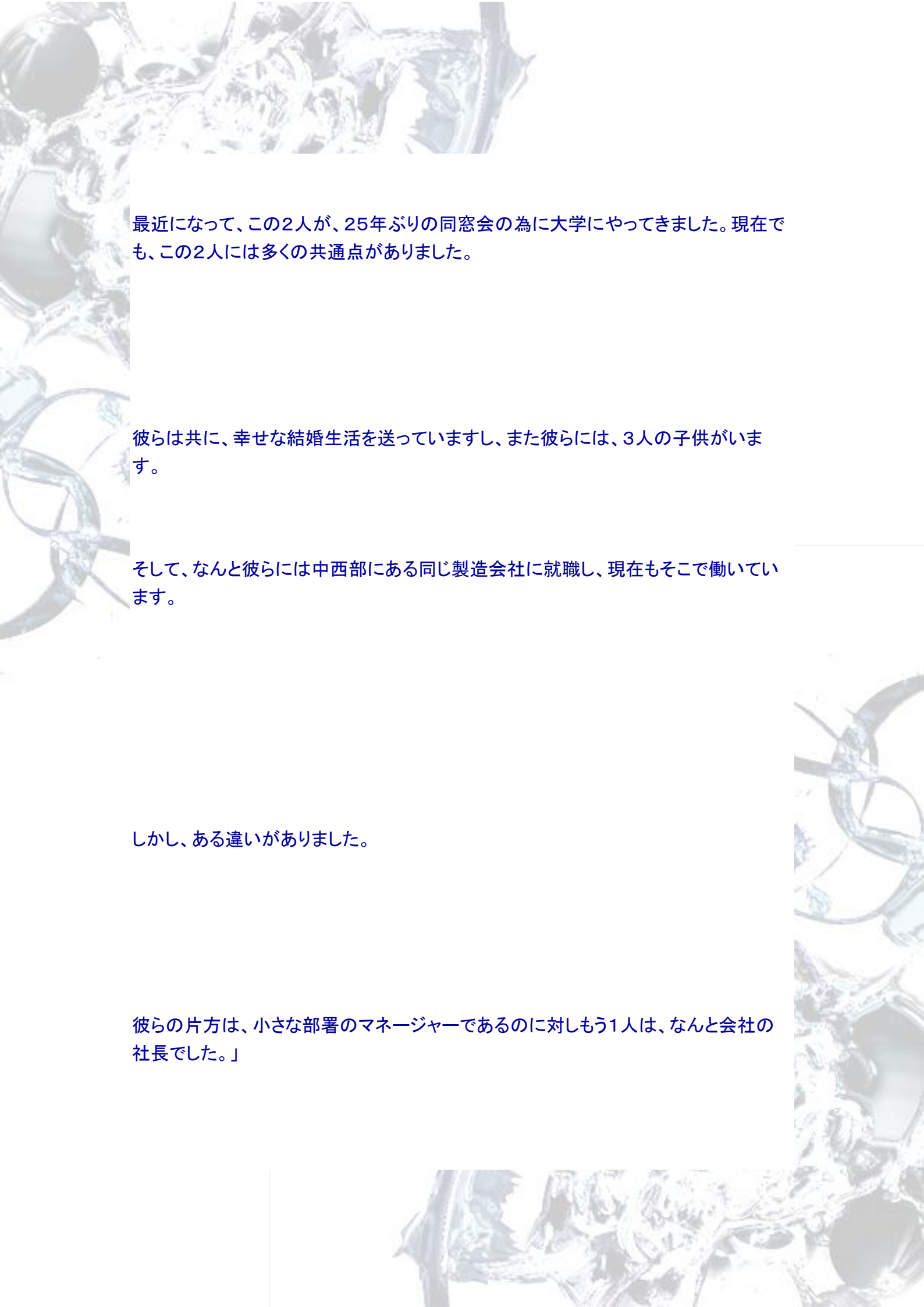
探して笑って下さい^^

ではこれです。

読者の皆様へ

「25年前の、暖かい春の日、2人の若者が同じ大学を卒業しました。この2人の若者には、多くの共通点がありました。

彼らは、他の普通の学生よりも優秀でしたし整った容姿を持ち、若き大学生として、彼らは2人そろって将来に対し大きな夢を描いていました。



最近になって、この2人が、25年ぶりの同窓会の為に大学にやってきました。現在でも、この2人には多くの共通点がありました。

彼らは共に、幸せな結婚生活を送っていますし、また彼らには、3人の子供がいます。

そして、なんと彼らには中西部にある同じ製造会社に就職し、現在もそこで働いています。

しかし、ある違いがありました。

彼らの片方は、小さな部署のマネージャーであるのに対しもう1人は、なんと会社の社長でした。」

上記の2人のように、「人の人生を分けるものは何だろう」とあなたは思ったことはありませんか・

それは生まれつきの知能や才能、あるいは熱意ではありません。1人は成功を望み、もう一人は成功を望まなかった、というわけでもありません。

2人の差は、それぞれの持つ知識と、その知識の活用の仕方にあるのです。

だからこそ、あなたやあなたと同じような方々に「ウォール・ストリート・ジャーナル」をご紹介したいのです。というのも、弊紙の目的は「ビジネスに活かせる知識の提供」にほかならないからです。

ご希望の方は、注文書に必要事項を記入し、同封の「料金受取人払い封筒」に入れてご投函ください。この新聞があなたのご希望にそえなかった場合には、いつでも購読を中止することができます。未読分の購読料は返金いたします。

このお誘いが公正かつ妥当なものだとお考えなら、何百万人もの読者の役に立っているこの新聞が、あなたにも役立つかどうか、すぐにでも知りたいのではないのでしょうか。

注文書を今すぐ送付していただければ、すぐにお届けいたします。

冒頭で述べた2人の同窓生は、ともに大学を卒業し、ともにビジネスの世界に入りました。2人のビジネス人生を分けたものは何だったのでしょうか？

知識を得ること、有用な知識を得ることと、そして知識を活用することなのです。

ウォール・ストリート・ジャーナルを読み始めれば、成功が一瞬にしてあなたのものになるというお約束はできません。ですが、この新聞はいつでも興味深く、いつでも信頼できて、いつでも役に立つということは保証いたします。

追伸

大事なお知らせです。この新聞の購読料は課税控除の対象となることがあります。あなたの税務顧問にお尋ねください。

これは、何年も続いたコピーで想像を絶する異常な購読契約数を結んだ

「ウォール・ストリート・ジャーナル」のコピー。

発行人；ピーター・R・カーン。

小さな部署のマネージャーに差をつけた製造会社の社長が、はっきりウォール・ストリート・ジャーナルを読んでいたとはココで表現していないですが

そんな感じで説明している手法ですね。うまいっす。

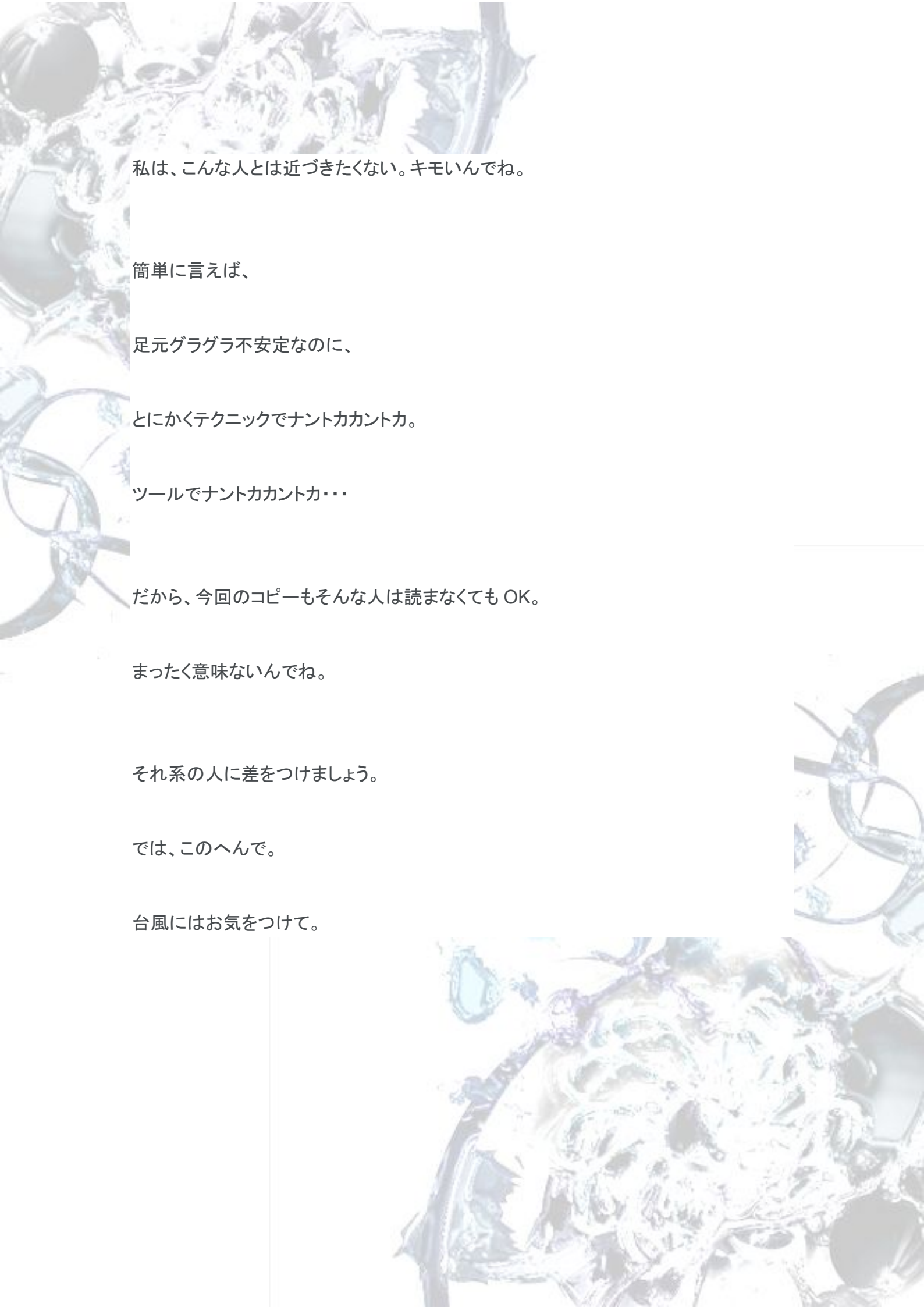
錯覚しますよね。普通。

今、日本のネットビジネス界には、びっくりするくらい

ほとんどの人が、「とにかく新しいテクニックを知りたい」

と叫んでいますよね。

賛否両論あると思いますが



私は、こんな人とは近づきたくない。キモいんでね。

簡単に言えば、

足元グラグラ不安定なのに、

とにかくテクニックでナントカカントカ。

ツールでナントカカントカ…

だから、今回のコピーもそんな人は読まなくても OK。

まったく意味ないんでね。

それ系の人に差をつけましょう。

では、このへんで。

台風にはお気をつけて。





永山です。

おそらく、今日は休みなので DVD 三昧です。

ってか、いつも友人が家に遊びに来るんですが
何にも持ってきやしない。

「何で今日も手ぶら？」と聞いても
「何で持ってこないといけない？」と言われてしまう。

もう期待はしません。ってか、聞くほうもあれかな^^

それで、

昨日仕事から帰ってきて

前に買った本を一気に読んだんですが、

良いことばかり書いてありましたよ。ホントに。



アメリカのマーケティングに関する本で重版です。

かなり良い事書いてあるヤツなんで薦めたいのですが
意地悪で教えなくておきます。

知りたい人はメール下さい。気が向いたら教えます。

それでなんです、最近変なこと考えています。

いや、不思議な現象が起きているんです。

「なんですか？変なことって」

聞こえてきそうなので言いますが、

集客用レポートだけである程度の収入結構あるんです。

大体、●70万～●50万くらいです。

いや、

ごく一部の配布場所のレポートだけに商品決済 URL 貼っているんですが、

レポートだけで全部が成り立つんですね。

わかりますかね？言っていること。

だから、何にもしないで、

いや、ほんとに何にもしないで入ってきているんです。

だから、言いたいのは

フロントエンドが優良だったら、

バックエンドはもちろん楽に販売できるってことです。

スパムかメルマガかわかんないような

いい加減なメールで煽らなくても、それ以前に成約済みってやつです。

わかりますかね？なんか説明しにくいな……

簡単に説明したら、フロントエンドでブランディングできたら

究極、セールレター無しに売れるってことです。

フォームさえあれば成約ってやつです。

ここまで行ったらおそらくあれなんだよね。

フロントエンドでブランディングとクロージングが融合している。

私のサイトってのは、信じられないかもわかりませんが

多くは検索でたどり着きそして購入されます。

検索用語はもちろん、私関係のことです。

いや……やっぱり説明しにくいな……

なんつーか、まあ、これは一人で細々と実験をいろんな角度から試してい

儲けを発生させていこうと思います。

意味がまったくない超一気持ち悪い人脈形成を試みるより、

意味のあるマーケティング実験を繰り返した方がいいと思うのですがどうでしょう。勘違いしてフロントエンドにありったけの URL を並べないように。

やりがちなんだよな……極端なアホは……



先ほどメールで、安倍総理の漢字(阿倍総理と..)間違えました。
モチベーション微妙に下がりましたが、あんまり好きではないので良しとしましょう。。

それと、私からのメールを解除したい人は
メール文体の一番下の URL をクリックするんですよ？

わかってんのかな？

それで、私のレポートをまた請求したら再度登録されますから。

いや、何でこんなこと言っているかというと
超一、気持ち悪いアホからのメールだったのですが、解除できませんとの訴えだった
んです。

それで、調べたところ
解除してからまたレポート請求しているんです。

さすがにそこまで赤子を世話するように手取り足取り手動で解除しませんので
一度解除したら、私のレポート類は一切請求しないようにお願いします。

なんつーか、頭は大丈夫か？って感じです。キモいしね。

早速ですが、ちょっとした連絡事項があります。

いや、これはいずれ連絡しないといけないと
思っていたのですが、少し遅くなってしまいました。

それは一体何なのか？

OK。

ちょっと右を見て下さい。

右の方をよく見ると、

携帯メールアドレスを登録するフォームリンクを設置しています。

携帯メールアドレスを登録開始しましたので

いち早く私のメールセミナー内容を知りたい人限定で登録願います。

一応ですね、

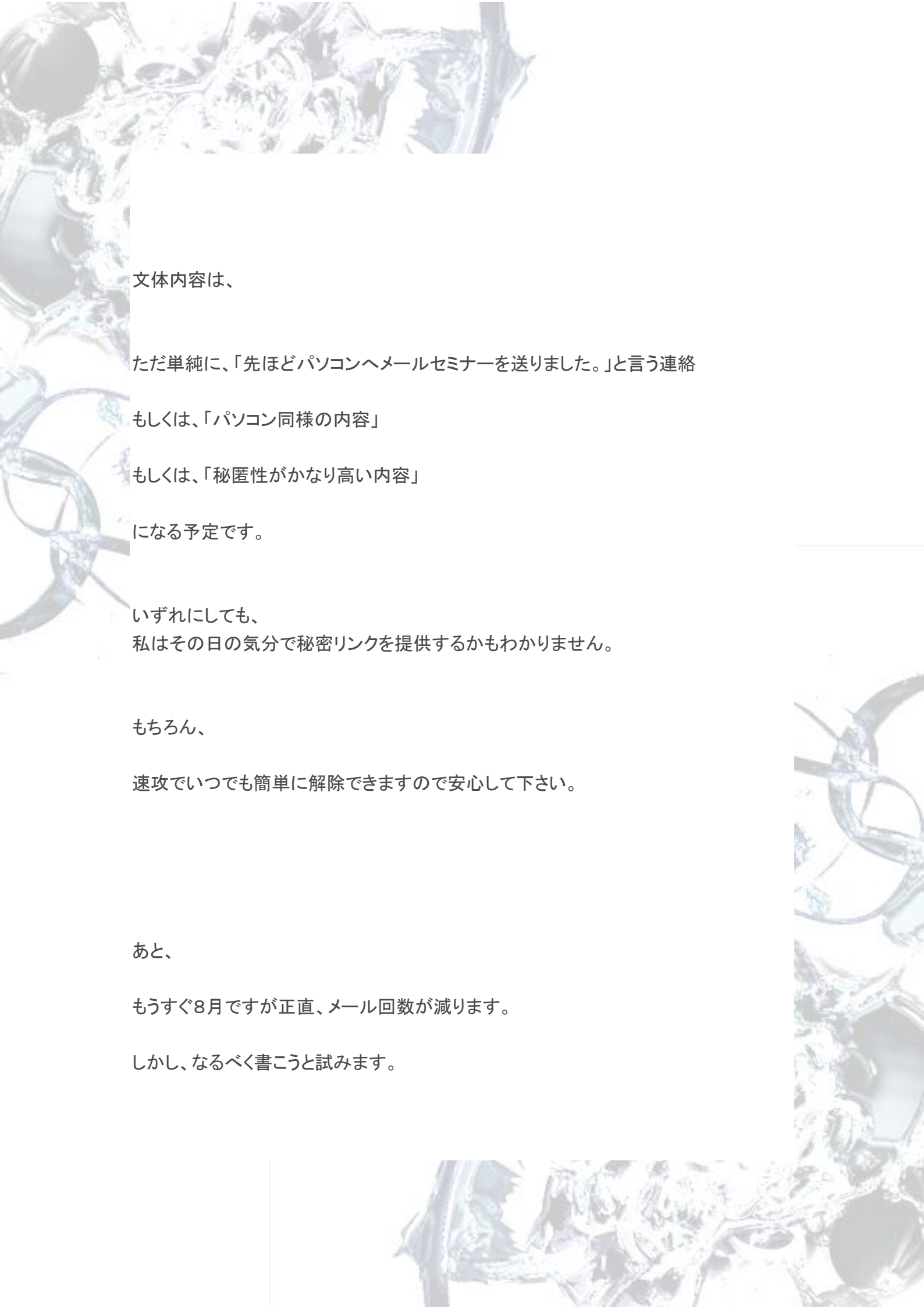
[ドコモ携帯](#) [ソフトバンク携帯](#) [AU携帯](#)

登録できます。

各社へ対応していますので、該当するサービス会社のところへ
登録をお願いします。

ただ、AU携帯は届かない場合があるのでご了承ください。

これで、携帯から外出先からでも私に質問等のメールが可能に
なりましたので、質問内容を忘れないうちにメール下さい。



文体内容は、

ただ単純に、「先ほどパソコンへメールセミナーを送りました。」という連絡

もしくは、「パソコン同様の内容」

もしくは、「秘匿性がかなり高い内容」

になる予定です。

いずれにしても、

私はその日の気分で秘密リンクを提供するかもわかりません。

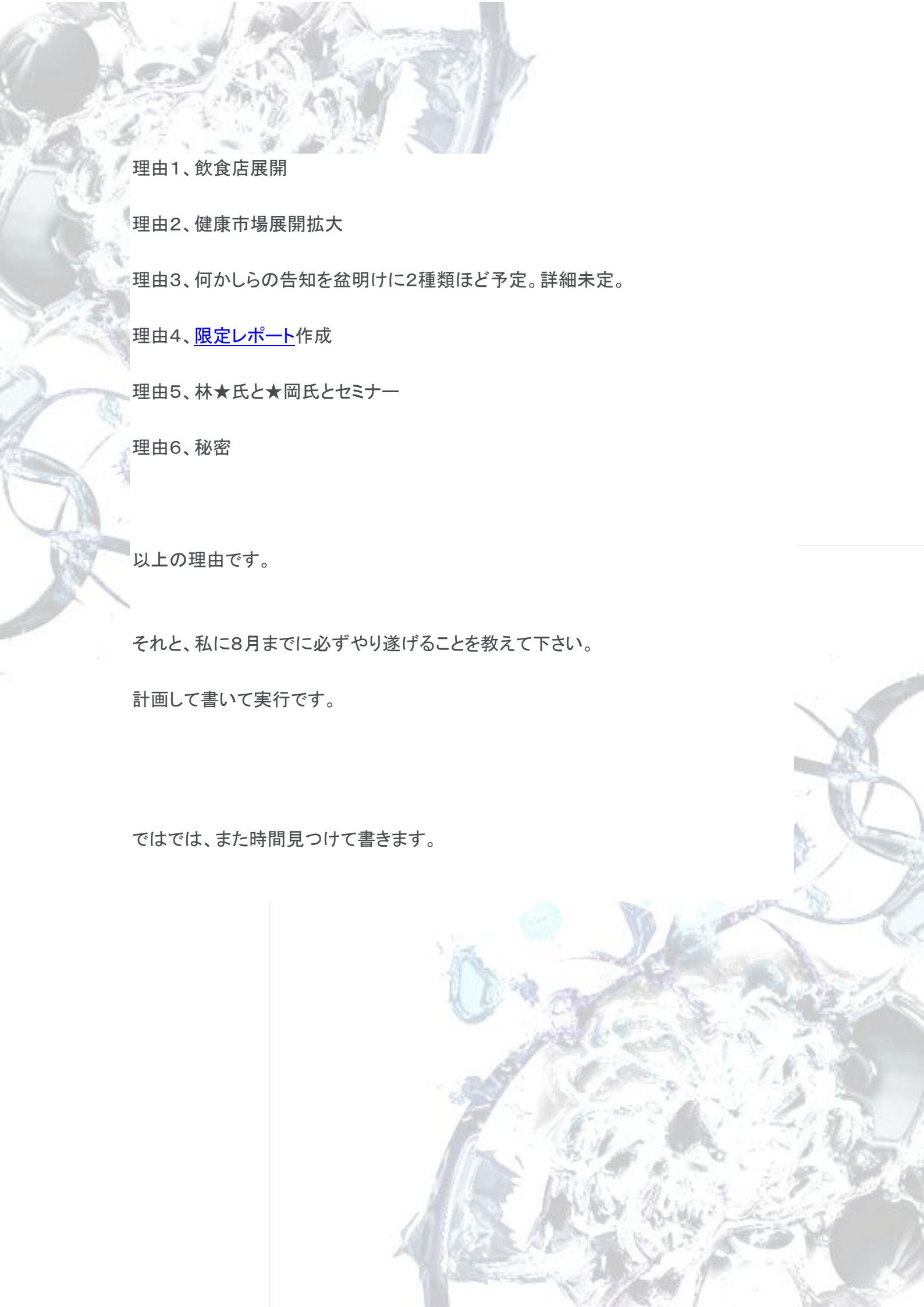
もちろん、

速攻でいつでも簡単に解除できますので安心して下さい。

あと、

もうすぐ8月ですが正直、メール回数が減ります。

しかし、なるべく書こうと試みます。



理由1、飲食店展開

理由2、健康市場展開拡大

理由3、何かしらの告知を盆明けに2種類ほど予定。詳細未定。

理由4、[限定レポート](#)作成

理由5、林★氏と★岡氏とセミナー

理由6、秘密

以上の理由です。

それと、私に8月までに必ずやり遂げることを教えてください。

計画して書いて実行です。

ではでは、また時間見つけて書きます。



こんにちは、永山です。

今日は休みで、あるショッピングモールへ行ってきました。

そして、気分転換にテキトーな写真をかなりアップしました^^

なので、今日の記事は重要ではありません。

今日はテキトー系の永山っす。

それで、話は飛びますが

これは、帰りにスーパーへ行ったときにののです。



私は桃が大好きです。マジです。

いつも桃を見た時に考えることがあります。

「今までの歴史上、誰が一番はじめに桃を食べたのか？原始人か？サルか？鳥か？」

いないと思いますが、知っている人、メールで教えて下さい。

おそらくなのですが、いや絶対、超うまいと思ったはずです。

さて、これは一体なんなのか？



新物のサンマが入っていました。

ですので、今夜はサンマでした。うまかったっす。

魚は基本的に好きなので、ほぼ毎日食べます。

そう言えば、最近釣りに行ってないなー。



これは、子供の頃よく食べていたのですが、
なぜか、大人になったら食べなくなりましたね。

そう言えば、この前ですねテレビで40代の男性が子供の頃から今現在も冷凍保存しているとかで出演されていましたよ。

思い出しました。



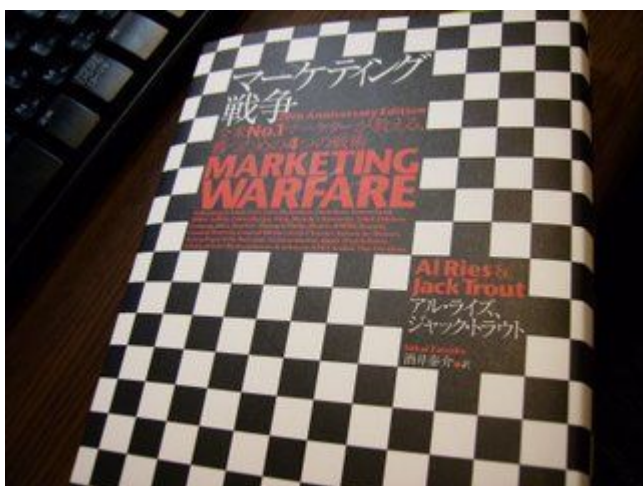
これはウナギっす。

ウナギは好きなのですが、今日はサンマでした。

こんな感じで生きているのを無造作に発泡スチロールに入れていただけで

人々が寄って来ていました。

残り2匹は一体誰が食べたのでしょうか。



これは、この前意地悪で教えなかった本です。

「マーケティング戦争」と言う怖いネーミングの本ですが、日本の情報商材より為になります。

当たり前なのですがね。

世界中のトップ大企業がやってきた戦略なんかの詳細に書かれています。

最初見たとき、「あ、あ・・・マジですか？」と思いましたね。

あんまりと言うか、紹介するの全然好きではないのですが、
あまりにもメールが来ましたのでアップしておきます。

でも、本とかあまり紹介したくありません。

なぜなら

「難しすぎて～役に立ちませんで～した～」

と言う、キモ系メールが必ず来るんです。

なので、
はやり流されているあっち系のズバ抜けたアホは買わないで下さい。

そして、この本を買ったら

1秒後に儲けを発生することができるかと思う人も買わないでください。

そんな本はこの世に存在しません。

そして今後、本は紹介しません。

紹介するとなると、数百を余裕で越えてしまいます。

そして今回の本も、特にその中からズバ抜けて優良な本ではありませんので

勘違いはしないようにお願いします。

ってとこで、今日はこの辺で珍しく写真のオンパレった。

さて、私は今からコツコツ作業へと移るか、DVD 観るか悩んでいます。



「プラダを着たナントカカントカ・・・」をね。ちょっと忘れまして。

ではでは、明日も仕事頑張りましょう。

ちなみに、明日は一日中、運転手。

部署が違うデイ利用者をドライブへと行ってきます。



BLOG 10

暑いですね。永山です。

海沿いを車でドライブしていると新しくお店が開店していました。
イタリアン風だったので思わず車を止めて中へ。

写真はアイスコーヒー。

左側に生ビール冷えてます系のちょっとした告知には誘惑されませんでした^^



これはシーザーサラダ。サラダは基本的に好きです。
皿を持っている手が誰かは、秘密にしておきます。



ここはモロ岸壁なんです。ちょっと天気は微妙でしたので写りがあれですね。



これは一体何なのか？
ノートを新しく買いました。

色々忘れないようにメモするうちに書くスペースがすぐなくなってしまいます。



そして、これは財布です。

別にグッチが好きなのではないのですが、一応使っています。
友人からプレゼントで頂きました。



おっと、これは最近姉の旦那がまた

持ってきました^^

部屋の一角は観葉植物だらけになりそうです。



モロ写真アップしているので、頭がおかしくなったとか思われることでしょう。

さて、せっかくなので大事なお話をします。

なぜ、私は短期間に結構濃いブランディングができたのか？

いや、

この理由は色々でありすぎて一回では語るができないのですが
数多くあるうちの1つを今日は説明したいと思います。

一言で言えば

「短く、わかりやすく」です。

こんなこと言えば、こんな回答が来そうですね。

「えっ、ちょっと、長いんですけど・・・」

いえいえ、その長さではないです。

例えば

“ブログとは”で説明をするのであれば

一般的ありがちな回答としては

・まず、ブログという言葉が誕生した経緯から説明しよう。ブログの語源はウェブログ(Weblog)にある。Weblog とは Web と log からなる造語で、直訳するとウェブ日記のこと。インターネットが個人にも普及し始めた90年代後半あたりから、ウェブ上で自分の日記を公開するウェブログが増え始め、ウェブログ作成のための専用ツールも登場したことから、さらにそのユーザーは増えていった。そして2000年に入ると、「Weblog」を「We blog」のように区切って「blog」という動詞が使われるようになり、現在では名詞としても動詞としても使われる言葉「ブログ」が定着するようになった。つまり、原点に立ち戻って名詞として捉えれば、ブログはウェブ日記のことだが、動詞としても使われるようになった今、「ブログする」という意味の解釈は広がりを持ち始めていて、現時点では、ブログを一意的に定義することが難しくなっている。それでもあえて定義すると、「誰でも手軽に更新できる／または頻繁に更新されている

ウェブサイトのこと」と言えよう。単なる「ウェブ上の個人日記」から始まったブログだが、お気に入りのブログで情報収集するスタイルは今や定着しつつあり、その社会的影響力は日増しに大きくなっている。例えば、政治家の専門ブログ「ele-log (エレログ)」では、政治家の投稿に対して個人がコメントできるようになっており、ここで政治家を比較する有権者もいる。こうしたブログの登場で、選挙の投票率アップにつながるなど、政治の面でも一役買う存在となりつつある。さらに、あの米国同時多発テロのときブロガーが市民ジャーナリズムとして活躍したことから、米国ではブロガー(ブログを運営している人のこと)対ジャーナリストという対立さえ起こり始めている。また、専門知識を持った個人やタレントがブロガーになると、ネット経由のクチコミ型情報伝達が活発になり、それが商品の売れ行きや企業経営に大きな影響を与えはじめている。そして……………

こんな感じの説明が続きます。

詳しく書いたらこんな感じですが、頭がパンクしそうですよね？

確かに知的には見えるが、簡単には理解できない。

しかもなんかカッコつけているようでクドイ感じさえ与えてしまうかもしれない。

なので私があなたへ説明するのでしたら

・ネットの日記版

と説明します。

一般人でも2秒かからないで理解できるでしょう。

多分、コッチの方が早く一発で理解してもらえます。

だから、すいすい読んでもらえるし簡単で分かりやすい。

まわりくどくないし、単刀直入で物事をはっきりと書いているしね。

たまに時限爆弾級の発言なんかしますが、ドキドキしながら自然と読まれるんです。



難しい説明は嫌われます。堅苦しい説明も嫌われます。

ってか、間違いなく読まれません。

極力、わかりやすく簡単に、一発で理解できるような書き方で説明をしてもらいたいものです。

メールでのブランディングだけではなく、商品のコピーライティングでも同じことです。

せっかくセールスサイトに飛ばしたけれど、
ちょっと難しく読まれなかったら終わりですからね。

メールはなおさらです。

せっかく開いてもらったのに
意味不明な説明ばかりだったら速効閉じられます。

しかも、売り込みのオンパレだったらその瞬間終わりです。

ちょっと考えてみてください。

あなたのメール内容はどうか？
広告はどうか？
ボディコピーはどうか？

合コンの自己紹介はどうか？(笑)



案外、見落としがちです。

私、普通に思うんですが
コレ直すだけで反応が全く違ってくると思いますよ。

ではでは。



こんちわっ、永山です。

もうすぐ夏も終わりっすね。いかがお過ごしでしょうか？

私は色々なことにチャレンジしていますよ。

いや、ホントっす。後から話しますね。

で、今日は休みでフラフラしてました。
これはお気に入りのお店。



何か曲がってんですよ。作るとき大変だっただろうなーなんていつも思っています。
(建築関係の人、笑わないでね^^)

それで、ランチはハンバーグ。



奴は調子のってカレーを食べていましたよ。



俺のカレーが美味いって。
そして、コレは男のくせに食べています。



たまにはいいんですよ^^

おっと帰りに、スーパーで巨峰を買って帰りました。



田舎は美味くて安いんですよ。500

円くらいだったと思います。
これは一体何なのか？



そう、
とうとう無理やりゴルフをするように友人から連れて行かされました。
もちろん打ちっぱなし場です。
そこで初日に仲良くなり意気投合した隣のおいちゃんから
いきなり貰ったナントカセット？です。
何をどう使っているのか意味が分かりません。
キャリーバックは古いから買うように言われたので、買おうと思います。
ってか、コレでもいいじゃんって感じっす。ゴールドっす^^変なのかな？
ゴルフ関係者、意見を下さい。
それで、打ってみたんだけどマジで飛ばないっすね(汗)
ってか、手が痛い。肩も痛い。足も痛い。なんと首も痛い。
全然飛ばないから悔しくってね、通おうかなーなんて思ってます。

皆がゴルフにはまるわけが一発でわかりました。
ゴルフ、超一深いっす。

そのオヤジ曰く、
アイアンでまともに打てるようになったら、ドライバーでも当たるようになるんだって。
とりあえず、今日は参ったよ。
「前に飛んだだけでもマシな方だよ」なんて言われたけど、悔しいね。
ほら、下の人工芝叩きすぎて手がビリビリするからさ。

・いきなりドライバー？いきなりテクニック？
・いきなり、バンカーショット？いきなりテクニック？
ゴルフも何でも基本が全て。
言いたい事ってわかります？
コピーライティング流行ってますけど、その前に大事なことを忘れてませんか？
また、流行に流されてどこへ行くの？って思っているのはおそらく私だけでしょうね。
いや、大事なものは大事なんだけど、
なんつーか周りが見えなくなるくらい必死こいて
一目散に駆け寄るから立ち位置見失う。残念。って感じになるんですよ。
いいですか？
コピーライティングってのは、もう100年以上も前から
重要視されていることで、今になって流行みたいにつールのなポジションで
見ている人が一段と増えて来ましたね。
正直、失笑しています。そしてなぜか喜んでいきます。
「熱しやすく冷めやすい。」
おもしろい展開になりそうです。



こんちわ、永山っす。

最近は意味不明なカラ元気で毎日を乗り越えています。

どうにかなるんですよ。笑っていればね。

これは何でしょう？



毒舌 PC です^^

このパソコンから世界中に発信しているなんて、よく考えたら面白いっす。

隣の部屋にも2台あり、微妙な振り分けで使い分けています。



これは、もう5年くらい前に手に入れたスタンレー・キューブリックの「時計じかけのオレンジ」と言う、もろバイオレンス系の映画のポスター。

この映画のポスターは別の種類があと1枚あるんですが、気味が悪いと言われ外されました。



これはビリヤードのキュー。

左は通常のプレイキューで真中はブレイクショットのときに使うブレイクキュー。

右は試合用で、これのおかげでプロに何度も勝ったことがあります。

もろマジ話で、プロとの対戦成績は五分ですよ。
北谷（プロ選手）とフルセットで負けたのが一番近い試合っす。



これは、どういう事なのか？ヘッドライン面白いっすね^^「苦手な距離が無くなった」だ
って。

そう、パットをこそっと練習する為に買いました。

子供がおもちゃを買うような嬉しい心境でコレを抱えてレジに並びましたよ。

3000円ちょいでした。



おっとこれは、なんだろう？

鉄板？のマグネットカレンダーです。値段は、[コレとほぼ同じ](#)、なので微妙な感じ
です。

左側に2つ貼ってあるのは友人2人の結婚式招待状。

一つは来月初め、一つは来月末。

私の年になると大体月一で参加しなければならない。

未婚だったらいいけど既婚だから楽しみが無いと言うか何と言うか。。。

右上はアメリカの友人から届いた絵葉書。右下は妻の化粧品(ドクターシーラボ)の代金引換料金。

結婚式で思い出したのですが、今のメールでのマーケティング手法はいきなりプロポーズばかりしていますね。

変な例えなのですが、何らこんな感じと変わらないんですよ。

超一初対面なのに

「お願いします！あと3時間で結婚して下さい！」

「絶対幸せにしまーす！今日中に結婚しないと2度と私は手に入れることができません！」

「あと1時間となりました！結婚のチャンスは今年最後です！」

「私と結婚したら、今だけ特典を30個つけていますよ〜！」

よく考えなくても、変なのはわかりますよね？

しかし、残念ながら今の現状なのです。

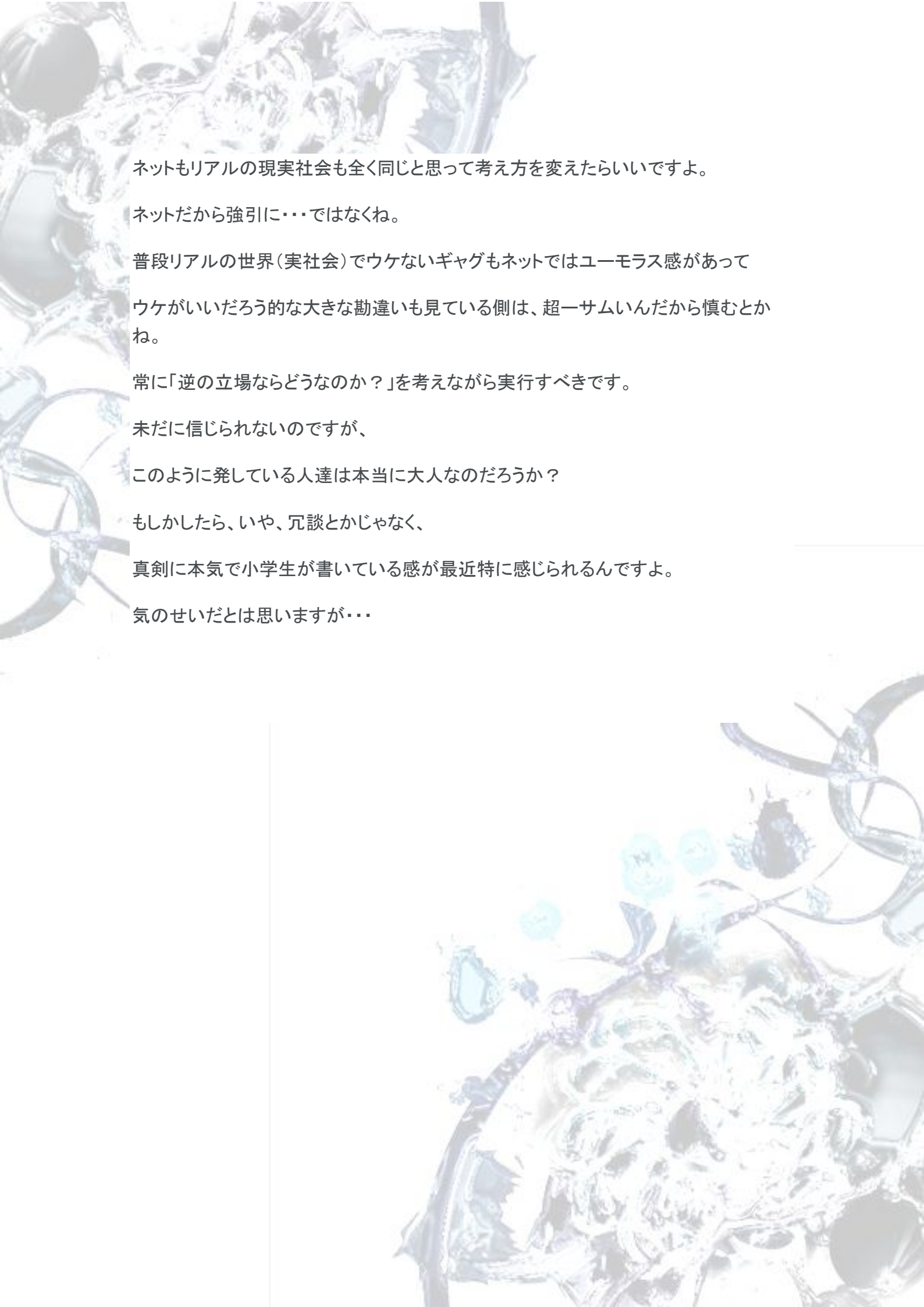
もし、好きな女性がいる、もしくはいた場合、いきなりプロポーズはしませんよね。

もちろん2回目も3回目もしませんよね。通常ですよ。

互いに、けん制球ではないのですが、人間性を探りますよね。

フィーリングが合うかどうかをお互い合う回数を増やしながらかommunication取りま
すよね。

だから、言いたいのは



ネットもリアルの実社会も全く同じと思って考え方を変えたらいいですよ。

ネットだから強引に・・・ではなくね。

普段リアルの世界(実社会)でウケないギャグもネットではユーモラス感があつてウケがいいだろう的な大きな勘違いも見ている側は、超一サムいんだから慎むとかね。

常に「逆の立場ならどうなのか？」を考えながら実行すべきです。

未だに信じられないのですが、

このように発している人達は本当に大人なのだろうか？

もしかしたら、いや、冗談とかじゃなく、

真剣に本気で小学生が書いている感が最近特に感じられるんですよ。

気のせいだとは思いますが・・・



ちわっ、永山です。

ちょっとあいだが空いて、書く前まではかなり気持ちが正直重かったのですが、書きたくなりましたので書きたいと思います。
それで、コレって何かわかります？



「あけび」って言う果物です。超一ム

ラサキ色なので知らない人は見た瞬間、マジにビビるでしょう。

私、恥ずかしながら知らなかったんですよ。

出身地とかにもよるのか知らないんだけど、子供の頃ってどっかで見たかな？とか考えました。

で、妻は「あ～実家の庭になってるよ」

私は「マジかよ！」って驚いたスーパーでのやり取り。

これは、家の近くのレストランから撮影した海の写真。

海って好きなんですよ。なんつーか、心がウワーって感じになるって言うか、何と言うか。



これはそのレストランのアレ。テラス？って言うのかな？
家の周りって海だから、あらゆるところに色んなお店があるんです。
いずれ全部制覇します。



これは一体何なのか？



お香なのですが、妻が

「ストロベリーのお香を買ってきた！あれ・・・でも匂いが違う・・・不良品！」

とか言って、実際はモロに「スカルプチャー」。

マジで英語を読めなかったらしい。最初の頭文字「S」で判断したんだろうな～と困惑
気味。

これは何なのか？



いや、これはですね「栗の皮むき」に使う専用のハサミ。

今、ってこんなのも売ってあるんですね。思わず買って剥いてみました。

感想、案外使いやすく良かったです。モロ時間短縮。

栗ご飯はもう食べましたか？

で、今日は「限界は無い」で少しお話ししましょう。

限界って感じを使いよく言っている人っているでしょ？

「これ以上のアフィリエイト方法はこの世にありません！」

とか

「私はこの商材が今世紀一番がと断言します！」

いや、言うのは別にいいんですが、

キモ塾の“生徒さん”が言っているマジで適当な事は聞き流してください。

いいですか？

限界ってのは存在しません。少なくとも私の頭の中では存在しません。

例えばですよ、

1つネットを使って収入を獲得できる媒体を作ったとします。

それは月に100万円を口座に流してくれると言うもの。

ここで、満足して更なる収入を目指さないでやめます？

これだけあったらいいや・・・とか思います？

私は、どう考えても思いませんし、大丈夫？とかモロ思います。

例えば、1つの何かしらの商品を一つの広告に載せてある程度収入が発生したとします。

月に300万くらいの収入になったとします。

そこでやめます？

考えられないですよ？

どんどん、入った収入をもとに違う広告を実験して更なる収入を目指しますよね？

5、10、20、実験ただけで雪だるま式にお金が増えていくのにやめます？

セールスレターでも、最善の方法がある、とかよく聞きますけど

別にWEBにホームページ作成ツールを使ってあげなくても、

実はPDFでセールスレター作って販売してもOKとかもありだと思うんですよ。

ドメイン要らないし、サーバー要らないしとか、考えて行動に移すだけで自分で何かしら研究できます。

しかも、そのPDFをぐるぐるいろんな人に勝手に回ってしまうシステムとか自分で何かしら考えたらトラフィックなんて必要なく売れるとかね。

バカは、決まったやり方が最先端でいいから。とかの意味不明な理由で他の人に教えますね。

もちろん、それ以外にも無限に最良の方法はモロあると思っていますよ。

だから、このブログだってもっといい表現の仕方とかないかな？と思います。

ツール使ってとかではなくね。気持ち悪いコメントポチとかなくてね。

ほら、今のブログってコメントが最大のナントカカントカって大先生が言うでしょ？

あれも、ホントなのか？とか考えるべきなんです。

いいですか？

私のブログは毎日トラフィック300~500以上あります。

多い時、800~1000越えてます。

どこにもリンク自ら貼っていないし、気持ち悪いコメントもしてません。

更新も意味不明なくらい適当です。

いいですか？

「本当にそれがベストか？」

と、いつも頭の中で自分に問うことです。

ネット上の大先生なんか信じなくてもOKです。マジでウソしかつきません。



幼稚スタイルのザコを信じてどうするんですか？

自分の未知なるアイデア、そして実践の結果を信じて下さい。

そして、結果を得るのです。

周りが必死になって訴えかけてきても参考程度でとらえるべきです。



みんなの声

★永山さん、初めまして。 ただいま、メールレポートを必死に読ませていただいている最中です。 ネットビジネスはブログ作成に取り掛かって、約1年半・・・その間ブランクもあって、実質的には7,8ヶ月というところでしょうか。 実は11年前に独立しいろいろなことがあり、3年ほどで開店休業状態に陥り、この5年ほどは貧乏生活を強いられてきました。そこで、何とか脱却しようと昨年ネットビジネスに取り組み始めましたが、何も解らない中で、あれが良い、これが良いと聞かされ、右往左往しながら現在まで来ました。 その間、自己アフィリエイトなどで少しは稼ぐことは出来ましたが、本当のネットビジネスには程遠い感じがしていました。 ただ、貧乏のお陰で高額な有料商材には手を出さずに済みましたが、心の中ではリアルビジネスと同じビジネスである以上、それほど違いはない筈だと思いながら、気持ちの焦りから現実が見えなくなってきたんです。 実際に巷に溢れ返っている情報のように、当たり前の話でしょうが、簡単には稼げないんです。 それで、先月からもう一度頭を冷やして見つめなおそうという矢先に偶然永山さんのレビューサイトに出会いました。 普通はあの長たらしい(失礼)レビューの文章は、本当にウザイ気がするのですが、初めの部分と最後しか見ないんですが(笑)、今回初めて最初から最後まで読ませていただきました。・・・正直、年寄りには目が疲れました(笑) いや～、やっと本音で語ってくれる方を見つけたって感じです。 自分の中で、何か答えが見つかったって感じがしています。 それと、すごく大事なことなんですが、ネットビジネスを甘く見ていた自分の目を覚まさせてくれた様な気持ちです。 今は本気です。。というより、初めて本気モードでビジネスに取り組む気持ちになりました。ありがとうございます。 あっ、未だ早いんですね。本当に自分の目標通りに稼げるようになってから、改めてお礼を述べさせていただきます。 これからは自分にとって本当のネットビジネスの出発点だと思って、具体的な目標を設定し、それに向かって一歩ずつ歩を進めていきたいと思っています。 よろしくお願いします。 (相当マジっすね。ヤバイくらいOKです。ネットビジネスはリアルビジネスよりも雲泥の差で資金の調達が無いに等しいです。本気になったら時間の問題で成功へと勝手に走り出すことができます。それと、一番大事なのは、何でもやってみる事です。やらないより100倍やった方がいいです。これ、リアルにマジ話です。)

★はじめまして永山さん。 僕は・・・といいます。 今日メールセミナーをダウンロードして、12時から16時20分まで一気に読み切ってしまった。 本当に久々に切れ味のある内容と文章を読ませていただきありがとうございます。ところで、質問です。ブログの7月20日にアップしてある書籍を教えてくださいませんか？(笑) 今、僕は・・・というサイトを作ってネットビジネス大百科をアフィリエイトしています。しかし、なかなかレターが上手く書けず脳内がこんがらがって来ていますが・・・諦めず、怒りを力に変えてやり続けていきます。それにしても、本当にあ

っという間の 4 時間 20 分でした。ありがとうございました！（本は「マーケティング戦争」と言う恐ろしいネーミングの本です。怒りのパワーは半端ないっすよ。指が止まらなくなりますからね。しかし、しっかりコントロールしないと危ないです。）

★永山さん。男からのメールがこんなに待ち遠しく思えるとは、、 早くメールください。あはははは^^（ちょびっと待っててください^^私へのメールはキモい事に8割くらい、野郎ばかりっす^^）

★ ネットビジネスに関していえば、リアルなビジネスよりも取り組み やすい面があるが、やはり結局のところ本人の才能なんだと痛感（特にこの バットを持って、何十億も稼ぐ人もいれば休みの日に趣味で野球や る人がいるのと同じ。同じ道具を持っていてこの差が生まれる。 そう思っていながらあきらめの悪い自分は今だにネットでいい稼ぎ は無いと探している。そして、このレポートを見ることができた。ありがたいことだ。このレポートは自発的に行動ができる人間をし っかりと育てようとしている。情報商材を買ってみるとなぜ か受身になってしまう。ここが違う。（OK。これいい事書いてますね。まず、ネットで稼ぎ方探しても見つかりません。マジっす。でも、あきらめ悪いのは私と同じっす^^それと、買手が受け身になっているのは、本来違います。これをどう改善するかを考えたら必然的に見つかります。マジっす）

★少ない時間を利用しながらネットビジネスが出来るのであれば・・・と思い最近（先月）ひとつの情報商材を購入致しました。ちょっ とリスクがありそうな、また、思ったようなものではないようなも のでしたので、まだ試してはいませんが・・・・。そんな中、永山さんのレポートをなんとなく申込みメールも読み始 めてから 10日、淡々とそして媚びない文面になんとか惹かれ、申し訳あり ませんがコラムのように読まさせて頂いている次第です。 こういった世界を知ってまだ一月弱ですが、ネットワ ークビジネス のような 感じですよ。全く違っていたらすみません。（超ラッキーですよ。一か月ですよ？でも、今からどんどん詐欺師があなたへ迫ってきますよ。ある程度覚悟しておかないといけません。）

★アフィリエイトというものを始めて2ヶ月目です。現在はブログでの情報販売が中心です。情報販売のレビューをして 独断で駄目な商材と稼げそうな商材で分けて、情報商材を選ばせる ようなやり方で販売していますが。コメント周りやランキング攻略にやっきになっています。 現在PDFにまとまった永山さんのメールを読み、自分も考えを改 め てゼロの状態からやってみようと思います。（いつか気づきます。それまでは勉強を踏まえてやってみるのもOKです。私の頭の中では、「ビクビクやらない=失敗」「ドンドンやってみる=成功」と同じっす）

★ネットビジネスで稼ごうと思って、最近から学び始めました！教材 も最近に初めて買って、まだ届いてないぐらいの私です！ただ、脳 とパソコンで稼げるなら、これをライフスタイルにしたいと思った ！ありきたりだが、地位も名誉もお金を手に入れたい！単純に好き にやりたい事をして、カッコイイとおもわれたい！（情熱しだいで

余裕っすよ。ただ、地位はネットにマジな話、必要ないっす。キモ式のザコは必死だけどね)

★会社の収入が減っていくが、仕事の立場は重くなるばかり、それに 見合った収入がほしいが現在の会社では無理かな・・・。だから、ネットで収入を確保し、自分の家を持って家族で時間とお金の有る気持ちにゆとりが持てる生活をしたい。(私はそれが嫌なので今のうちに・・・)

★日8とかの商材が有名なので、購入を検討してましたが、永山氏の レポートを拝見して、どれが本物なのか？分からなくなりました。 まだ、稼げていないアフィリエイターです。(本物なんてこの世にありません。)

★まだ、テーマも何も決まっていないうスタートラインにすらたっていない状態なのですが、日々ネット用語などの検索→メモの繰り返し で知恵熱でてます(笑) スタートは誰にでもあって乗り越えなければならないと理解しているので、このステップも楽しみながらいこうと思っています。 違法性があったり、1発屋でおわるようなビジネスはもちろん、人の人生を壊してまで稼ぐビジネスはしたくないので、そうならないために、やりすぎといわれる程(実際はどんだけやってもやりすぎ なことはないと思っていますが) リサーチをかけ、自分の納得のいくものを送り出せるようなビジネスを展開していきたいと考えています。(すべては情熱っす。)

★昨年、独立し自宅でインターネットを使った情報販売をおこなっていますが、出歩くことが極端に減ったため どんどん太ってしまいました。周りでもそういう方がたくさんいますが、これは職業病 なのでしょうかね。何か効率的な運動方法があれば教えていただきたい。(ゴルフいいっすよ^^)

★永山さんの 582 ページの pdf を夢中で読んでいます。 福田式、ID アフィリといったメルマガ手法に目がくらんだことも あったけれど、思いとどまってホント良かったと思います。本気でネットを使ったビジネスに取り組んでいきたいです。出会えたことに感謝です。(私も感謝)

★ 文章を書くのがとても苦手なので、中々先へ進めないでいます。いずれは、永山さんみたいに、人に喜んで見てもらえるような文体 及び、情報起業家になりたいと思っています。(私も文章書くのは好きではないっすよ。)

★いろいろ商材買いましたが、どれもみんな実践までもっていける様なものではありませんでした。実践してからのノウハウはぎゅうぎゅうに詰まってはいるんですが、机上論的なのでダメです。白紙に 戻して頭の中を整理してます。今永山さんの存在が有りがたく思っ ています。(今のネットビジネス界には空想が多すぎます)

★私はある事情で大金が必要になりました。ヤフーオークションの事 を知人から聞き早速始めてみましたら、結構上手く行って月に20 ~ 30万位の売上げが上がり始めましたが、仕入れや出品に思いの ほか時間を取られその割には大金が手に入るとまではないきません。他に何か良い方法がないものかと考えていた所、目に付いたのがア フ

イリエイトと言う言葉でした。??何の事 調べてみたら簡単に100万稼げるているんなメールが山のように送られて来ました。本当に！それでもって、なけなしのお金を叩いて商材を買ったのはいいのですが・・・どれも肝心な所が??くやしい！ここで諦めるのは嫌だ！絶対に成功してみせると、日々パソコンの前に釘付けの毎日です。私と同じ思いの人と一緒に頑張りましょうね。(最近、30秒で100万稼げるというメールが私にも届きました)

★先日は、私の無料レポート(試作)をチェックしていただきありがとうございました。すごく自信つきました。ありがとうございました。私は自由業をしまして、かれこれ13年になります。3年ほど前から売り上げが落ちて、苦し紛れに借金を増やしてきました。いつかまた以前のように戻れるだろうと漠然と根拠のないあまい予想をしていたのです。かなり苦しくなってから、やっと真剣に考えはじめました。最初は、仕事柄リピーターは少ないだろうと考え、新規の顧客を増やすことばかり考えていましたがうまくいきません。また悩みました。で、反対のことをやってみました。今までの顧客にこれまでのお礼とちょっとしたアドバイスみたいなことを書いたハガキを送りました。かなりの数です。13年分ですから。そうしたら、1週間もしないうちに何人もの既存顧客の方が事務所を訪れてくれ、仕事を紹介してくれました。嬉しかった。そして今でもこの方法を実行しています。感謝をこめて。お蔭様で業務は改善しています。どうしてこんな身の上話をしたかという、永山さんの商材を読んで同じことだと思ったからです。ネットであろうとリアルであろうと、ビジネスですから。顧客を大切にしないで、なんで商売が成り立つのかと思います。これ実感もってます。出し惜しみせず、自分が持っているノウハウを提供していけば顧客も喜び、自分も勉強しますよね。なにより儲かるいい循環になると思います。あ、それと永山さんのブログ。皆さんの書き込みもよく読んでます。皆さんの不満、もっと読みたいです。アイデアわいてきますんで。(ホント良かったです。既存客が一番大事なのです)

★ネットで稼ぐことは100%可能だと思っています。それも、今の私の年収をはるかに超える額を。その可能性を信じてるからこそ、細々とネットの世界にかじりついていきます。でもいつまでたっても稼げるようにならない。大先生たちに踊らされているだけなんだろうか？今の自分は、踊らされているだけなんですね。今は、良くわからない。でもこのままネットの世界から逃げるつもりもないんです。(120%可能です。そして絶対あきらめない心が一番)

★本音風の語り口が好きですね。もちろん、文体として選んで書いていらっしやると思いますが... (モロ口語体っす。あざーす)

★はじめまして！今までホームページ作成のテンプレートやアクセスアップの為のツールを購入したことはありますが、情報的なものは買ったことがありません。1万円が5千円で販売されていたら即買いなんです(笑 私事ですが、最近あまりの貧乏っぷりから情報企業を考えています。と、同時に結構悩んでました。情報企業するの

はいいけれど、他の多くの販売者たちはどうみても グルだし、一味に入らないとやっていけない世界なのかな？とか。自分で情報を提供する場合、例えば1万円を5千円で販売しないと 長くやっていけないよね！とか。そんな情報、俺につくれるのか？とか。あ！もちろん一万円の話は価格以上の価値って例ですよ！ そんな時に永山さんのPDFを見てびっくりしました。笑) こんなやりかたしてる人もいるんだって！ とりあえずPDFの内容を全て実践してみます。(インフォビジネスはリターンがハンパ無いっす)

★PDFでメールセミナーを読んでいます、ああ、だまされていたの かなと(笑)。あなたもだましているのではないかとの危惧がありますが、このまま読み進めます。(そう、他の人は信じてもいいですが、私だけは信じないで下さい)

★情報商材という言葉を知って一ヶ月。情報がありすぎて混乱状態です。今日、このレポートにたどりついて一気に 読みふけています。結婚して半年、それまではかなり高給取りの 会社員でしたが旦那の転勤について退職、収入ゼロ！なんとか自分の稼ぎがほしい！ まだ具体的になにもしてませんが ブログなどであおられて塾にも入りましたが いまいちピンときません。結婚前の年収 1500万が目標ですがまだ夢のようです。(おっ、リッチマン！)

★今現在、私(44歳)と、もうすぐ2歳になる子供と、かみさんの 3人ぐらしですが、どうしても、もう一人子供が欲しいと思っ ます。でも今の収入では、二人の子供を、大学卒業までさせてあげられるか、本当に不安でなりません。本当にもっと、お金があればいいと思っ ています。詐欺まがいな事をせず、収入が増える方法が知りたいです。マジで！(これは、目標が決まっているのでOKっす)

★ちょっとした体験をしたので、ひとつ紹介させていただきます。以前、広告で「自宅在宅、SOHO」云々の広告があっ て、興味 本位で 見に行っ て来ましたが、笑える内容でした。一番最初にYAHOOの 成功事例など、成功事例で旨みだけを伝えて、その後50万くらい の 商品といたしますかね、サービスを売りつけて来ました。即決で、考える時間を与えず。こいつら駄目だ、と言う事でお断りしてきま しましたが。すると、態度豹変、まるで人を見下したような感じに。実にわかり やすい。なんか一昔前の、今もですかね、マルチまがいやねずみちゃんみた いでした。今の氾濫してる自称大先生や自称情報企業家と永山さんがおっしや る 輩ってのは、こんな感じのやり方なんですかね。やられたらドン引 きで 警戒して離れて行くに決まってるだろうがっ て感じの。それでは、失礼いたします。(今のネット上にはコレ系のアホマーケッターが無数に存在しています。)

★まずは、月 20万稼ぐ！！ それから、自分が本当にやりたい商材を作っ て売る。月 20万稼げるまでは、売れスジの商材だけを売る。月 100万稼げるようになったら、読者のためになるような情報を売 る。月 1000万稼げるようになったら、読者を育て自分も成長するよ かな 仕組みを作る。月 1億稼げるようになったら、四国統一に乗り出

す。月 10 億稼げるようになったら、日本統一に乗り出す。月 100 億稼げるようになったら、世界統一に乗り出す。(OK! 宇宙は?)

★ヤフオクで商材を 3 つ程買いましたが、ろくなもんじゃありません。というか、情報自体がかなり古いので、みなさん買わないほうが良いと思います。(ヤフオク情報カテ^^ギャグっぽくて、おもしろいっすよね)

★セールスレターはどれをみても同じように見えてしまって、もしかしたら全部同じ人が作ってるの?と思うこともあります。商材を買ったことはありませんが無料で配布されているものはいくつも読んでやってみて、結局紹介料をもらうことを目的にしてるから、無料でもいいんだ~これがヤフオクとかで現金自動収入システムとかって言う名前で昔売られてたものかななんて思っていました。と、情報商材についての感想を書かせていただきました。遊んでる人は別ですが、まじめに一生懸命生きてるのになかなかうまく行かない女性に役立つものでビジネスしたいと思っています。(レターの型はあるみたいですがあまり関係ないっすね)

★幸運にも alexregion をたまたまダウンロードしました。気楽にぱらぱらと読んでいたつもりがいつの間にかノートにボールペンをもって画面に向かっていました。私は聖職者です。でも、聖職者ってまじめにやっていると役所から生活保護を薦められるほどの生活になります。でも、だから言ってお布施とかで稼げる性格なら、とっくに大金持ちになっていると思います。でも、今なっていないからきつとずっと無理でしょう。だから、違う仕事でお金だけは稼がなければいけません。そうでなければ生活できませんし困った人を手助けさせていただくこともままらなくなってしまうし、何よりも妻の医療費がかかるからです。そして今、本当に面白いと思って拝読しています。ありがとうございます。(私は仕事柄毎月何回も通夜に行っていますが、今御坊さんはかなりアレみたいです。今日は 3 回、明日は 5 回。私はいつ休めば・・・とか言っていましたよ^^)

★8 月はじめに oo 式という情報商材を購入して、1 ヶ月少し本気でやってみました。最近、無料レポート紹介のメルマガに関して疑問を持ち始めてたところです。また、メルマガアフィリエイトについてもまだ、リストの数が集まっていないので、やっていないのですが、無料レポート紹介メルマガのリストも回転ばかりが多くて、近頃は、開封率も 1~2 パーセントと落ちてきて、このビジネス自体に疑問が沸いてきていました。そんなときに、偶然、こちらの無料レポートに行き着き、「これだ!」と思い、582 ページを一気に読んでいるところです。このレポートを読みながら、本当にやりたかったビジネスが見えてきました。有難うございました。これからもよろしくお願い致します。(キモ式^^幼稚スタイルの代表的手法っすね)

★私は現在北海道で土木屋に勤める者です。公共工事をめぐる状況は年々厳しくなる一方で 当社も前年度売上は一億以上の減収となり、また当社社長は既に自分の老後の貯えをキープしているので「借金しなきゃ会社を存続出来ないようになったら、即解

散する。」と公言するようになり、将来への不安から今年7月頃より ネットビジネスについて色々調べている状態です。私のメールアドレスがちょっと変なんです。これは私の生業が発破屋だからなんです。hatupaの部分ですね 正直15年もやってきてる仕事なんで それなりに愛着もあれば自信もあります。特に人力発破切土の現場管理に関する事なら あまり人に負けないとは思いますが、しかし 仕事が無ければどうにもなりません。無くなる商売ではありませんが、北海道某豊浜トンネル崩落事故以降 道内の危険箇所を急遽一斉に施工したため ①わけのわからん業者の数が増加した ②それらの業者がダンピングして仕事を受注した ③元請までのこれらのダンピング価格が適正であると評価したため 工事価格がシャレにならん程低下した ④崩落事故から10年が過ぎ対策箇所がもう無い 等の理由で商売にならなくなってきているわけです。しかも個人的な理由により 最近ちょっとお金が必要になってきているのです。どっちかという個人理由がやる気の素です。ぶっちゃけ離婚するので(爆)で なんとかとしても諦めずにネットビジネスで成果を出し、年収2000万以上確実に稼ぐ事を目標にしました。まだまだ計画の部分甘いので 具体的で実現可能な行動目標にして 結果を出したいと思います。(これはかなりヤバ系のお話ですね。しかし、なるほど…)

★アフィリエイトについて 5年ほど前に一度手を出し、儲からないと思いやめた。今年どうしてもお金をつくる必要があり(ぶっちゃけ借金の返済) もう一度はじめた。しばらくやらないうちにアフィリエイトはメルマガ、情報商材に移行していた。情報収集のために手当たり次第に無料レポートを読み漁り、くだらないメールをななめ読みし、その中の一件に偶然引っかかった無料レポートを同感してレポートを請求する気になった。ビジネスについて 儲けることに意義がある。ただ商売の道筋はわかっていない。アフィリだろうがドロップシッピングだろうが、携帯だろうがなんでもいい。売るための道筋を知りたいと思っている。(ビルゲイツが言ってましたが、人間は本気でマジに切羽詰った時、凄い力を発揮するそうです)

★永山さん

初めまして。

メルマガを読ませていただいている、・・と申します。

永山さんの500ページ以上のPDFを読ませていただきました。

わたしも諫早市に居り、「諫早市」と書いてあったときは、ものすごくびっくりいたしました。

同じ諫早に成功した方が居るんだと思ったら、それだけで誇れるようなそんな気持ちのなりました。(こんな田舎に居ないと勝手に思っていたからです^^;) もう一年以上、アフィリエイトしたくて模索しながらじタバタしてメルマガ情報を読んでいます。そして、楽天が良い、と聞いてさっそく楽天ブログを開設したら、日記ブログにはまってしまって趣味のお友達ができてしまいました。アフィリエイトは遠のいて。。。しかしながら、携帯でアフィリエイトを心ざしていますが、遠いな〜。カリスマな方々が100万は軽

いと言うのがとても不思議です。永山さんのを読ませていただいて、わたしには向いてないかも、と気づきはじめました。が、まだまだあきらめられません。。今日の、メルマガの2行の言葉。

衝撃でした。そうですよね。

わたしは数本商材を買いましたが、その言葉を買ったのかもしれませんが。。あきらめられなくて、まだ模索し続けて、トライしますが、諫早の永山さんがいらっしやることで勇気でした。とりとめもなく、ごめんなさい。これからのメルマガも楽しみにしています。 (メールアドレスに返信したんですが、なぜか返ってきましたよ。いや、でも同じ場所に住んでいる人ってのは、なんとなく緊張するんだよね)

★こんにちは。メールありがとうございます。実は、私はバリバリの営業マンでした。営業職が大好きだったんです、しかも歩合制の…。それが昨年度、会社の健康診断で心臓疾患が見つかり、まともに働けなくなりました。趣味といえば、ネットぐらい…。色々検索しているうちに「情報 起業」というものがあるということが分かりました。私は、既婚で子供も2人います。家も購入し、住宅ローンもまだまだ残っています。正直この「情報起業」に賭けてます。先輩の永山様から色々ノウハウを盗みたいと思っています(笑)。冗談は置いておいて、今後、ご指導ご鞭撻よろしくお祈いします。(今現在は、情報商材のアフィリを無料ブログでやっています。悲しいことに商材とかにお金がかけれないので…)。(どンドン盗んで下さい^^)

★私は、18歳にもならない学生なのですが、何か、できるビジネスはなにのでしょうか？ (全然OKだし、究極小四でもOKだと思うよ)

★はじめまして c・・・といいます。数回メルマガを読んでいます。つりの例えは、最適ですね。ちょっとつけたしになりなりますが、えさですね、目的の魚によってえさがちがいますね。ネット界では、皆探してるものがちがいますよね、お金儲け 商品 知識などの情報ですよ。私の少しの営業経験から得たことですが1、必要性：買う人が必要としているか。 必要性を感じない人に商品を 販売するのは大変です。 しかし必要を感じてる人は、少しでも 話を聞いてくれます。2、お金を持っているか：いくら商品がほしくても お金がないと買えません。ですから 高額なものならまして当たり前ですが。営業初めてのときは、追っかけました。 わからなくて、相手が。 契約した後、ローンブラックなんてのが。3、人間性：ネットではわかりませんが、直接の営業では、性格に角のない人、 俗に訪販の世界では、まるい(o)と呼びます。 いるんですよ、なかには、 初めての対面で高額なものを買うひとが。4、タイミング：上記3条件がそろっても、 購入者に個人的な事情があれば、契約になりません。 たとえば、家族に病気の人がいるなど。5、信用：訪販の世界では、金額が高いのです。 本店 支店 営業マージン 経費をのっけると 原価X2~3倍になります。

ですから、買ったお客があとで高いと
紹介もしてくれません。
ら 営業はみんな紹介がない、点から点の営業でした。 で九州圏内
日帰りで、毎日まわってました。 最高で初対面契約1000万
円がありましたよ。 長崎 諫早にもいきましたよ。 契約できた帰
りには嬉野で温泉によくはいました。 6、夫婦仲がよいこと： 高
額な買い物を販売する時は、 夫婦そろって話を聞いてもらいました。
片方へのクロージングはしないことですね。 夫婦仲が悪いと決まりませんね。
7、決定権者を確認する。 大切なことでした。いかに早く決定者が
だれかを突き止めるのです。 本人がいくら、買いたくてもお金の
決定を持っていなければ、決まりません。 逆に決定者が多いと決まりにくい
し、 隠れ決定者がいるとなお大変、たとえば 夫婦が老
人の場合、息子が県内にいて、 あとで、息子が聞いてキャンセル・・・てなこ
と でも信用ということでしたら、 地元根ざした会社(工務店な
ど)の方が、まさしく 信用を大事にしますよね。大事にしたお客の
紹介 口こみですから、多くは、 で借金返すのが目的でしたので、
返済できたから やめました。公に話せないこともしましたし、
信用して、信用されて、喜んでいただいて 商売ができるのが、やっぱりいい
ですよ。 最後まで読んでいただき あり
がとうございました。 (私のオフラインビジネスに参加して下さい。もうすぐ募集し
ますので。)

★永山さん、こんにちわ。ここに集まった皆さん、こんにちわ。プリン(うちで飼っ
ている犬の名前)です。さっそくですが、私の 中で一番嫌いなセールストークは「わ
たしは十分稼ぎました 次は あなたが稼ぐ番です」いくらぐらい稼ぐと十分なんでし
ょうネ。話しは変わるけど、商材のテーマが1つあるのですが、その商材の 作り方
がわからないのです。ワード?エクセル? 3年~4年ぐら い、自分の趣味で 作って
いたデータを参考資料として出したいのですが。 (プリン!超一柔らかそうじゃない
ですか。)

★永山様回答ですが、感じの良い店(または特に不愉快なことがない店)で、いつも行
く店であれば助言というか、意見は言う場合があります。個人がオーナーで、店舗が一
つの場合は店長がいなければ、その店の社員らしい人に言います。チェーン店の場合は
雇われ店長で、自分の不手際が上の届かずに改善されないことがありますから、We b
サイトにある連絡先にメールします。この場合は管理部門の責任者(この立場だったこ
とがあります)に届くのですが、この部門では全体の改善(チェーン店への水平展開)
のために意見は常に集めていて、同種の問題の改善案も検討した上で、各店舗に改善指
導する場合は普通であるためです。クレマーだと思われても逆に不愉快ですから、頻

繁に行く店だけです。(チェーン店は横領天国だからですね。クレーマーは警察に突き出しましょう。ビビってなんも言わなくなります)

★毎日、お疲れ様です。最近、旦那が笑って言います。『不労所得なんて誰がつけたわけ?こんなに頭使ってさ。表現、妥協したら、不通勤所得でしょ』解からないこと、理解できないこと、沢山です。書いてあるのは、確かに日本語なのに。大丈夫、楽しいです。牛歩の如くでも成長している自分を感じてます。必ず、成功します。願いは、叶うものだと、想う今日この頃。気づいたキーワード、継続。(お疲れっす!)

★永山さん〜 8月にメールでお返事を差し上げましたが? 最近何にも情報が流れてこないよ(;;) 介護の会社で管理職してた姉さんです。勝てない勝負はしないはずが最近3連敗(再就職)&体調不良。永山さんが健康食品をやろうかなとつぶやかれたのが最後でした。もしかしてなにかお知らせがあったのかしら? だとしたらこちらのミスです。HP素敵になりましたね。またビジネスの話したいです。見捨てないでね。USAの情報ありますよ。(私がリアルに3人いて、それでもって一日が48時間あっても追いつけないくらいテンパってます。)

★こんにちは、野と申します。質問ではないのですが、メールが来なくなっているの、どーしたかなー?と思ひまして。ただ、お休みなだけなら良いんですけど、もし、私に落度があればいけないと思ひましてメールしました。何もないと大丈夫です。しばらく待ちます。(ちょびっと待っていて下さい)

★いきなりですが、永山さんに質問です。人類で初めての商売はなんでしょう? 知っていて、こんなの基本だよ!と思うならブログに載せないでくださいね!(笑) 恥ずかしい・・・因みに、教会で行われてたそうです。(アレっすよ。私もよく福岡の中洲と言う教会に朝からマジ顔で行ってました。)

★“今の杜撰すぎる全ての無料レポートサイトを、今まで見たことがない究極な優良サイトへと作り変えたとしたらあなたなら、どこをどんな感じに改良します?” 答え: 単独でのダウンロードのみにする (同時に要らないレポートを登録されたくない) 初回の無料レポートからセールスレターへの誘導をさせない。(OKっす。どんどん考え出してください。)

★昨日から猫を飼いました。癒されます。インターネットで稼ぐことができるのか? 大きなポイントはなんですか? (まず、猫をマジになって愛することですね。)

★永山さん、こんばんわ(^-^ 今ちょっと体壊して寝てて、ふいに永山さんのメール思い出してチェックしていたところです。熱のせいか、頭が回りませんが・・・ブログの「結婚・・・」ってやつ。爆笑です。昨日、実は告白されたんです・・・。まだ2回しかあってないのに・・・。しかも特典付きとかほざいてました・・・。いやですよ。そういうの。。あほですね・・・。ヤレヤレって感じです・・・。(おめでとう^^でも、リアルドン引きだよ。)

★初めまして。ネットビジネスを知って早一ヶ月たち毎日パソコンを がん見していま

す。いろいろな情報がありすぎて正直みているだけでつかれますね。永山さんは毎日どれくらいパソコンに時間をついやしているんですか？パソコンで目がつかれてきたときの対処法ってありますか？ビジネスの質問でなくて申し訳ないです。(今は30分くらいです。DVDは毎日ガン見してます。)

★冰山さんの考えにとっても共感してます。今まで買った情報商材では広告を出せとか、無料レポートでアドレス集めるとかばかり。『とにかくお金がないんです。先行投資する余裕などありません。』って先に言ってるのに・・・o(^ ^)o 商材買うお金だって子供の児童手当からこそっと支払ってるのに・・・コレを手に入れたら必ず返すから・・・って誓ってたのに・・・冰山さんを信じて(信じるなといわれましたが(≧m≦))頑張ります！(こおりやま？微妙に冷たくクールっぽくてカッコいいかも。キモ式塾生かも知れないので信じない方がいいです。)

★派遣やっています。昨日この商材を見つけました。パソコンは5年ほど飾ってました。プリンターなんて2年近く放置プレイでした。ですが、とうとう毎月の貧乏っぷりにトラックひっくり返したくなるほど嫌気が差しました。41年も「空想ばかりでうずくまって」たんです。飽きました。せっかく生まれてきたんだから「億万長者」というものになってみたい。だから動くことにします。永山氏みたいに素直に毒舌吐いて「しれっ」と稼ぎたいです。そのためには血反吐のひとつやふたつ吐く所存です。41年.....我ながらムダに我慢強かった。これ以上何も「しない」人生を生きるくらいなら明日死んだほうがマシ。死にたくないから頑張ります。以上。(人生はリアルにたったの一回だけっすね。)

★毎日、様々な商材を紹介したものや儲け話関係のメールが送られてくるので、ざっと目を通しています。とにかく知識がないので、何を基準にして判断したらいいのかわからなかったのですが、商材レビューメールの好評商材を信じていいのかな・・・という気持ちにちょっとなってます。ちなみに永山さんのこのサイトには、高坂祐樹という方が好評レビューで紹介していたので、そこから飛んできました。永山さんのメルマガを見ると、他の商材のようにo日で何百万稼いだ！などという大きな話ではなく、部屋を掃除しろ・・・といった現実的なで当たり前の事を重要とされてるので、そこに共感を持ってました。永山さんを好評価された高坂氏は信用に値する方だと思っていでしょうかね？(私を評価している人は、かなりのマニアっすよ)

★現在、THAI・PUKETで暮すもうすぐ60歳です。2月に事業に失敗しまして職無し、金無し、借金ありでネットビジネスを知りまして毎日、毎日勉強しました。息子には「無理！やめとき！」と怒られましたが6月に一緒に日本で飲んでた時に「ゴルフ」の話をしたんです。そしたら「親父、ゴルフレッスンのビデオ作り！」て言うんです。まあ、ゴルフはちょっとだけ自信ありましたが、「無茶な！撮影は？編集は？」で終わりました。こちらにもどってきたんですが、こちらで働いている青年にPCの先生になってくれる様にメールを入れていたんです。その彼にネットビジネスのことを

話すと「無理です！ 僕、嫌いなんです、ああいうの」と冷たい返事、そのあと飲みながら日本での息子との話をする。「Kさん、それやりましょう！ ゴルフなら手伝います！」となって作りましたがな。音楽監修・息子。 撮影・編集・彼 H 君 パッケージデザイン・友人 K (プロ) 出演・私で完成しました。総制作費 9000 円ぐらいですみました。あとはどうやって買って貰うかに掛かっています。昨日インフォトップに申請を出したところです。でも正直お金が無いので切羽詰まっています。永山さんご指導の程宜しくお願い致します。(こんな人って、自然に成功すると思う。マジな話で。)

★リアル世界の構造が不安定なもの・・・と実感したので、副収入について研究を始めました。そして、自分なりに納得できた商材を購入。現在、その手順に従い blog 構築中・・・(現在、ASP 申請中) ……の辺りで永山さんのサイトと出会いました。現在、シークレットセミナーレポートの 179/582 を読書中なので何とも言えないのですが、ここまで読んだだけで「購入した商材のやり方ではダメかも？」と感じました。(購入商材も全てのプロセスを踏んでいないので判断は出来ないのですが) とにかく、シークレットセミナーレポートを最後まで熟読致します。商材購入 1 点で(傷浅く?)、永山さんレポートに遭遇出来た事は・・・ lucky であったように感じ始めています。

★ネット上のビジネスも基本的なことはオフラインのビジネスとなんら変わるところはないのではないかと思いますのですが、いろいろな仕組みを理解することに想像以上の時間を費やしてしまっています。

★永山さんのメールの魅力は、一方通行でないこと。自分の意見がこの掲示板を通じて出せること。特に、売込みをするわけではないので、解除される理由がない。非常に狡猾？ 言い換えれば、心理的なマーケティングをしっかりと勉強してそれを実践している好例といえるでしょう。このメールの書かせ方にしてもそうです。自由に書いてください。そして、決して本名は書かないでくださいと書いてあることが、自由に書き込みができる環境を整えている。そういった意味でこの永山さんのメールは「高確率セールス法」と呼んでもいいであろう手法です。まず、人間関係を作り上げることから入っている。まさにマーケティングをかなり深く勉強した人のみが達する領域に達している。とりとめもない話をたらたらと書いているのだが、永山さんの手法はステップメールの使いからメールの書き方まで勉強になる。今ではほとんどメールは読まない自分が永山さんのメールだけは読んでしまう。他にやるべき事が多くててんでこ舞いしているのに「なぜか永山さんのメールは気になる」まさに、計算されつくした狡猾なメールだ。(ほめ言葉として素直に受け取ってほしい)。この感想文を読んで無駄な時間を費やしてしまったという方はクレームのメールを私あてに「クレーム」といただいてかまわない。そのお詫びに役立つかどうかはわからないが私からささやかなメールで送れる程度の贈り物はするつもりだ。特に、学習塾関係の人はメールをするといいいことがあるかもしれない。私は塾人だから。

★私は営業職ですが、売り込みに行くのが嫌いです。セールストークが苦手な顧客と

の会話も長続きしません。押し売り営業は苦手です。まあ・・・営業には向いてないと思ってます。昔から。10年前までは総務だったのに、営業に配置転換しちゃったから・・・そんな私が、押し売り大好き・お話大好きな他社の営業マンと渡り合うためには・・・いや・・・渡り合おうなんておこがましいことはとてもとても・・・私にはそんな能力はありませんから。用もないのに、得意先へ押し売りに行っても迷惑だから。私の日常の活動は、顧客の知りたい情報の収集活動。身の回り・仕入先・協力業者・エンドユーザー等から得た情報を。協力してくれる人は、探せばたくさんいるし。本日は○○○の件でお知らせしておきたいことが・・・○○○の件でよろしければ、こちらの方で更に詳しく調査して報告させていただきますが・・・特殊な業界の営業だから、こんな方式でもいいんだろ。顧客の数も限られているし。足を棒にして、毎日数十件も飛び込み営業をされておられる方には向いてない方式。そのような方からは怒られてしまいそうですね。スイマセン。話は変わりますが、ほしい人にはあげちゃえば・・・そしたら、売るものが無くなってしまふ。ほしければもっと詳しく・・・薄っぺらな内容じゃダメかな。引き売りの実践を・・・顧客へ約束した○○調査報告書の締切りが・・・眠い。

★“今の杜撰すぎる全ての無料レポートサイトを、今まで見たことがない究極な優良サイトへと作り変えるとしたらあな たなら、どこをどんな感じに改良します？”ということであれば...「杜撰」って読めませんでした。これも、永山流でメリハリを付けるためにワザと書いているんでしょうが^^ 作り変えるのであれば、
・見たことがない究極な有料サイトに変える
・オープンな図書館タイプに変える
・同時登録や紹介ポイントの仕組みはなくす
・スゴワザさんのような、評価欄を設ける。(インチキできるかも知れないですが)
・レポート登録前に、発行者のメルマガのバックナンバーがいつでも読める仕組みを導入 などです。外しているかも知れませんが、永山さんには少し興味がありますので、お答えしました。

★1. ダウンロードしたレポートの発行者にのみリスト(メルアドと 名前)が渡る。
2. ダウンロードする前にレポートの一部を閲覧できる。 3. 発行者のプロフィールや過去に発行したレポートのバックナンバーがわかる。 4. 無料レポートダウンロード⇒複数のメルマガ強制登録ではなく 任意登録にする。さらに、メルマガのバックナンバーが何通か見れ 参考にできる。無料レポートも詐欺商材同様に酷い物が多い。リスト取りのための 手段としか考えてないのが圧倒的だと感じる。「タダでやるんだから」に悪乗り状態。「取引以前の段階」でブランディングできる状況を作れるのであれば、永山さんが言うブランディング要素の一つである「オープン」な状況にすればよいのではないか。盲目的なリストの「数」を集める方法 じゃなくて、属性わかっているリストだけ集められれば良いという「殿様の」発想で。永山さんが何度もメールセミナーで言われてるように、ほとんどの アフィリエイトや情報起業家は、リストの「数」が重要だとしか考 えてない。この考えはリストに限らず、いわゆる煽りメールや広告 な

どにも共通していて、配信数や広告箇所の多さが「=収入に比例」のような考えが蔓延している。リアルビジネスで考えれば「典型的 な売れない営業」だと誰しもが気付くはずなのに。中には「気合だ！ 根性だ！」と、鉄人的な労働力と精神力を武器に「数！数！！」の営業する人もいるだろうが、「ほとんどの・・・」となると、なぜそのようなマーケティングがネット社会では王道なのか理解できない。「質」という考えはどこに存在しているのだろうか？ 無料レポートサイトが上記のシステムで運営した場合、他の同サイトに比べレポート登録者やスポンサーは、取得できるリスト数が減る代わりに、かなり見込み客レベルの高いリストが得られることになる。解除を前提とした登録者がいなくなるので「質」の高いリストになる。既にある程度の興味を持ってレポートを請求しメルマガ登録をすることになるからだ。「尋常じゃないスピードで的確に濃いブランディング」を施す為には、このように初めからある程度興味を持っている人という条件が必要である。極端な話、相手が既に「ブランディングしてください！」のような状態になっていれば、取得できるリストがごく少数でも減ることはない。とは言え、既にブランディング(ハウスリスト化)できていると勘違いして、売り込み・煽りをやれば一瞬で終わりですが・・・無料レポートサイトがこの原則に従って運営するのであれば、レポート内容の審査を厳しくすることで「当サイトは優良なレポートしか取扱っておりません」などと、的外れな謳い文句で「優良サイト」であると勘違いしなくなる。最低限の審査は必要だが、レポートの良し悪しは利用者が前もって判断できればいい訳で、サイト運営者は利用者と提供者のニーズがよりマッチングできるシステムを構築すればいいと感じる。利用者は必要な情報だけを得られ、提供者は濃いリストが得られるという感じに。結果として、提供者は濃いリスト取得のために優れたレポートを書くよう努力するので力が付き、小手先裏技先生たちや努力や考えることを止めてしまった人たちは、このオープンなサイトに登録することを恐れ、既存のクローズサイトでひたすらグレーなアドレス取得方法で「数、数・・・」と永遠に続けることになる。よって、「究極な 優良無料レポートサイト」とは、サイト自体がブランディングされることだと思う。「無料レポートサイト界のジャニーズ事務所！カリスマ揃ってます！」みたいに。例えば胡散臭いですが・・・要は、必然的に偽者が排除されるシステムを構築することだと思う。永山さんが「日本市場には適合性がなく、システムに追いつけるようなネットビジネス媒体がない」と言われているのは、こんな様子でしょうか？

★『誠実・誠意・for you』 問題の答えわからなくて、主人に聞いたら色々説明してくれました。でも、やっぱりわからなくて。だから何をどうすればよいの？今の私にはこの表現が精一杯です。はい、努力します。頑張ります。最近、楽しいです。

★回答者：本・・・まずはじめに、自分の意見や考え方をはっきり開示する。一般的な代表的に質問に対してQ&A方式で答えていく。その際に自分の情報を出し惜しみをしない。それによって、見込み客となる側は「これが無料なのか？こんな情報の

提供は初めてだ！」かなりの確率で感動する。この人の情報にもっと触れてみたいと感じてくれるようになる。言ってしまうと、永山さんのパターンですね。

★どのような対策を実行したら、見込み客は愛想尽かすことなく興味津津に提供者へ好奇心が持てるようになるでしょう？真面目に読者に合った情報を伝える。

★ブランディング 信じてもらうことです。私はサービス業なので、むずかしいマーケティングはわかりませんでも顧客をつかむのは、この人にやって欲しいと指名を受けること ということは、お客さんが選んで私のところに着てくれるそして、満足すれば離れませんでも web 上ではその方法がわかりません私という技術者が表せないのですから私（ヘアスタイリスト）は新規のお客様は全て自分でやりたいのですそれこそプレシャンパーからマッサージまで 従業員は心がありませんこのお客さんが大切だ！とそういう気持ちがないのです就職気分で時間まで作業してるだけですからも、作業じゃないんです。ひとりひとり違うから、その表情で相手の気分を判断します残念ながら心くばりが、従業員にはありませんだから、私を指名してくれる（自ら来てくれる）お客さんには言葉、しぐさも気を使います。もちろん好みにも・・・信じてもらえたら気をよくしてまた来ようと思わせることができれば顧客につながりますそういうことでしょうか。きっと ネットだからブランディング効果は高いでしょう相手が選べば、そして選んだ人が満足できれば。かたいですよ。ああ、でもそれをつくるのは面と向かっては鏡ごしにでも、目を見て話せるのが技ですでもネット上は、たぶん素通りの多い交通渦のようですだから、ちょっとつまづいてます胡散臭い奴じゃなくなる法を模索しております 肩書きなし、実績なし、地位なし、チャンスなし、女も武器にできない(年齢) それでも胡散臭い奴じゃなくなるにはどうすればいいのか 思案中です メッセージください！こちらからどうぞ！と記してもだめなのは まだ、納得してくれてないからなんです いつまでも頭使いたいですよね アッタマワリィってやつには絶対なりたくない 自分の拠り所である趣味（エッセイ）のサイトを閉鎖することにした(昨日)のは エクスプローラー7に私のスクリプトが通用しなくなりました みつともないサイトには絶対したくなかったもので・・・かといってそんなにスキルがあるわけでもなし いっぱいいっぱいにぎりぎりの技術でやってまして これじゃ、あかん・・・と思ひ悩み 常連さんからは突然の閉鎖宣言に「どうして？」って うれしいお言葉もいただきました でも閉鎖となると、何回も何回も来てくれるんですよ。どの人も 人間の心理とはみんな同じなんだ・・・と昨日から気づきました そう、面白いことがあります お客さんの来店って、集中するんです 日曜日なのにヒマなときはだれも来ません ひとり来店があると次々に入ってくるんです 髪切りたい！って思う時間って集中するものです。これは七不思議 思う時間はまちまちでもサロンに行こうと出かける時間がみんな一緒 かたまるんです。待合に瞬時に。ほんとに。いつもこれは不思議です。だから、永山さん予約なしで髪を切りたい時は サロンに行こう！と行動しようとする時間から 2時間後に行ってください（うちは予約受付なし。順番が正当だと

思うから) きっと待ち時間がすくないでしょう・・・ もっとも永山さんがほかの人とずれた時間感覚の人なら例外ですが 答えになってもなくても見てくれて感謝です。

★『プロファイリング』購入者です。取引以前の段階で見込み客を メロメロ夢中にする方法(笑)ですが、無料レポートサイトなら、 レポートをアドレス登録なしで読んだあと、興味のあるレポート提供者に対してだけアドレス登録する感じなら、もっと優良なサービスを提供できるんじゃないですかね?!つまりは、見込み客は完全フリーで提供者のノウハウやマインドに接することが出来る。その上で、もっと提供者の事(ノウハウ・マインド)が知りたいというコミットメントの元で登録されたアドレスこそ、ハウスリストと呼べるのでは?と思いますがいかがでしょう。。ところで、完全な余談ですが、私は『ブランディング』という言葉がキライです(笑)永山さんのことは好きですけど。ブランディングというと、どうも虚構の臭いがするんです。たぶん、これまでの自称カリスマ情報 起業家たちの影響だと思えます。特に、永山さんのやってることを、エセ起業家たちの言う『ブランディング』と同じ言葉で表現して欲しくないんです。だから、何か違う言葉を考えてください(笑)

★ 9/13 のメールで出された問題の答えですが、携帯メールで解答もらってしまったのであれなんです・・・ レポートスタンドは自分もダウンロードするのでわかりますが、読みたいレポートだけ欲しいのに、山のように送られてくる売り込みメルマガを申し込まねばダウンロードできません。そりゃタダでレポート読めるんだから仕方ないんですが、不要なメルマガで、しかも数が多すぎてウンザリします。しかもダウンロードした無料レポートが胎児級の内容だったら踏んだり蹴ったりです。と言うことはですよ・・・裏を返せば自分がレポートを出しても人は同じことを思いますよね。当然捨てアドで登録してレポートダウンロードしたらあとはメールなど開きもしない。なので、今のレポートスタンドからの集客は効果が薄いと思います。やはり自分でランディングページを作って、そこで名前・アドレス登録しなくてもフロントエンド商品を提供する方が効果があると思います。もちろん有用なレポートでなければ話にならないと思いますが、見込み客としてはウザイ複数のメルマガを送りつけられることなく、レポートを読むことに専念できるのは嬉しいと思います。しかし、このやり方を実行するには良質で複数のフロントエンドをあらかじめ用意しておかなければ、後が続かなくなりま すね。だからスパムまがいのメールを送りつける暇があったらフロントエンドをコツコツと作る努力をすべきだと言うことですよ。この投稿を書いているうちに自分がやるべきことが見えてきました。ありがとうございます。

★メールには、読者に対して有益な情報のみ(売り込みも、読者に不必要な情報も出さない)を提示し、専門家としての信頼感を得ていくような対策が必要だと思います。無料レポートスタンドは、不必要なうっとうしいメルマガが腐るほど入ってきて、解除しても再度登録するようなケースもあり、これがなくなりさえすればかなり良いサイトに変化するように思います。有益な情報とは、たとえば商品が何かの問題を解決す

るならば、その問題を解決するための考え方、商品を作り出したときに考えたことなど、「直接販売につながらないけれど、重要な情報」などだろうと考えています。上記のようなコンセプトのメール（たとえば、このセミナーなど）は、つつい読み込んでしまいます。ただ、重要な情報であるだけでは、あまり読みません。メールボックスを開いていつでも読めるという心境になるからです。だから、きっと読ませるためのツカミというのが常に必要になるように感じます。あと、「知らない人」と「知っている人」では扱いが変わるのが普通ですから、「知っている人」になるための工夫も必要なんだと思います。それが何かはまだわかっていません。ただ、この回答では、「尋常じゃないスピードで」という課題はクリアしていないように思えますので、おそらく正解ではないと思います。 よろしくお願いたします。

★はじめまして。マインドマップ興味があり、本を購入しました。 KIDS 版もあったので、子供と遊びながら書いてみようとおもいます。今は、マインドマップ中心になりそうです（笑）

★ネットビジネスですがアフィリエイトを、と考えております。この2、3ヶ月の間ずっと無料レポートのダウンロードとアフィリエイトのマニュアルを眺めることに明け暮れておりますが、永山様の pdf ファイルを読んでいるうちに自分のしたいビジネスの軸が定まらなくなってきました。ただ、あせらずもうしばらく勉強していこうと考えております。

★商材の値上げというやり方、マジで納得できません。理由は言うまでもないです。この今や業界の常識になったこのやり方。疑問にすら思わない人はかなりやられています。消費者目線が全くない情報起業家やアフィリエイトばかりで吐き気すらします。あおるしか能がない馬鹿ども。みな売れる商材の値上げ前になると、お祭り騒ぎかのように煽り始めます。一番イヤなのは、あと〇時間で値上げですというメールと、値上げまであと〇時間〇分〇秒というカウンター表示のあるセールスレターです。それも超一流大御所だったりします。業界のトップの人間がそんな状態ですからね。そりゃ世間一般から情報商材業界が支持を得るわけがないわけで。詐欺まがい、スパムメール、うさんくさい、儲け情報の転売、ねずみ講、マルチ商法とか言われるわけです。全うな商売のやり方でこの業界を健全化に導いてくれること期待しています。

★不正はイヤ。グレーもイヤ。MLM などもってのほか。他人のふんどしで相撲もイヤ。正義の味方で金稼ぐサテドーする。ビンボーだから金欲しい、見栄っ張りだから金ほしい、全国民金ほしい。有り余っている人から何とかしてもらうためにはドーシヨウ。有り余っている人はケチだから金ださん。でも泣き所があるからそれを利用してもらっちゃおーっと。私は正攻法でやるのだ。

★ネットビジネスで絶対成功する。分からないことは片っ端から調べる。絶対にあきらめない。

★会社勤めをしております。ネットビジネスで生計を立てたいと思っています、 9

5%が稼げてないと耳にします、残り5%が稼げてるといふこと になります 1年後にその5%になります。

★まだ6月にインターネットに入り初めは、yahoo オクシオンで買い物おしていたらいきなりPCに出会い系のメールが毎日何百通と入るようになり7月の終わり頃からネットビジネスいきなり変わり今も毎日何百通と届いています 其れからネットビジネスとかアフィリエイトという言葉お知り大変 興味お覚えていろいろチェックおして。2日程前に悪い商材、良い商材というメールで初めて永山さんお知りしましたメールは大変興味ぶかく読ませて頂きました是からも宜しくお願ひします。

★はじめまして レポート拝見しました。商材いくつか買ひましてけど、どうもしっくりとせず長続きしません。レポートも作り直して再出発！

★情報商材ってものを知って約二ヶ月程たちました。とりあえず巷で評価の高い商材をいくつか買ひ、某有名塾にも入塾しました。さあこれからだやるぞってとこなんです、周りを見渡して最近ふと思ふ事があります。個人的な感想ですがこの業界って言ったもん勝ち、稼いだもん勝ちみたいどころ大いにありますね。なんというか、スマートじゃないです……。稼げるかもってゆるい気持ちの大多数がインフォプレナーと名乗る 自称稼いでる人のマネをする。ラットレースから抜け出す為になんか新しいラットレースに参加し、劣化コピーが更なる劣化コピーを生む。何故、何の為に自分がそれをするのか。考えてる人って絶対少ないと思います。私も間違いなく盲目の羊の一匹だったので、こゝらで腰を据えて事にあたりたいと思ひました。あせる気持ちがあるとそれだけでストレスなんです。そこで最近メンターというものの存在に興味があります。商材の販売者や個人 SNS の道場主など師を名乗る人はたくさんいますが、これらの人たちに本当に人を導く力があるのか。なんか違うような気がしてきます。上手く使われているだけのよう。それも勉強といへばそうなのでしょう。メンターを見つけなさい。という人。メンターなど必要ない、という人。メンターとはいったい何なのでしょう。思ふこと書きました。拙い文章すいません。

★大きなアフィリエイト実践会の指導でやってきましたが、最近、モチベーション下がりがくりです。教材を揃えてからも次から次へと『ホラ、あなたのためにこんなに 凄ひものが用意できました』とばかりに追加購入させられてます。こんなんでいいのか？と他の情報商材に目が行っては、また×！！の連続です。ブログのトラバって、どこまでスパム扱いにならないんでしょう？ 面識もないアフィリエイトブログからなんて、みんなスパムじゃないんですかね？ 私にはどうもわかりません。疲れました、ホントのところ。

★ネットビジネスの世界のことは全て信じるな！とおっしゃられても……

★以前の『誰も信じるな』の発言は大変衝撃をうけました。そのメールを読んで自分が何を信じていいのかわからなくなっていましたので。今まで3つ情報商材を購入しましたが、何か足りないと思ふ点がい くつかあり満足できた商材はありません。

本当に初心者向けなのか？大事な部分は隠してある商材に相当頭にきていました。永山さんのメールはいつも説得力がありますね。毎回読ませてもらっています。このメールのおかげでいくつかの問題も解決できましたし。これからもよろしくお願ひします。

★会社として、5～6人ぐらいの人間を食わせていける Web サイトを作りたいです。いろいろ手探りでやっていますが、ようやく最近、確実に粗利が出せるモデルができました。しかし、まだ一人が食っていける程度なので、さらにあと4,5人分の Web サイトビジネスを作りたいと思います。

★初めまして、・・・と申します。ネットで楽しんで稼ごう！と思い、金にものをいわせ、有料商材をかなり買いました。でも、もちろん全然儲かりません リアルの収入は月に40万ほどあります。しかし、40万稼げるようになるには、やはり楽ではありませんでした。ネットの世界も同じですね 何事も片手間のできるような事はない。これからは真剣にとりくんで行こうと思います。妻と2人の子供がいるので、頑張ります 月に最低100万円！

★必ず月収300万まではいきます。

★ある商材販売者からのメール。今月いっぱい値上げします、あと5日。あと3日・・・1日・・・5時間・・・1時間・・・とてつもない売込みメールの嵐。先行者利益を確保する為ですとか言って、9800円の商材。で、値上げ後の金額をチェックしてみたら、1万円。先行者利益って200円かよと思わず苦笑しました。とにかく売込み、売込み。自称情報起業家もスパムすれすれのアフィリエイトも。金くれ金くれと、人から獲ることばかり。永山さんのメルマガは全然売り込んでこない。こちらに有益なコンテンツを送り続けてくれる。自然、信頼するし、この人から何か買いたいと思う。そんな形で私も情報ビジネスをしたい。今はそんなふうに考えています。

★過去に投資系の情報商材を信じて実行して大損した事があります。情報商材はもう信用しないと思いつつ、何かで逆転のチャンスを探しています。期待してますので・・・

★お人よしの馬鹿です、だから煽り商材に騙されるのです。

★世の中にある情報商材の質が高まって、一般の方も普通に情報商材を購入する時代になってほしいと思っています。今の情報商材はクズなものが多すぎます。

★漠然とアフィリエイトで稼ぎたいと思って、半年が過ぎました。色んな無料レポートや、ブログ、レビュー等を見ましたが、どれもしっくりこなくて足踏み状態です。そんなときに永山さんの事を知りました。まだメルマガのバックナンバーを読んでいる最中ですが、かなり僕の心に響いています。

★何にも考えずに日給8万円のおずさんの商材のまま行動をとろうと思っていました。始める前にこのメールセミナーの存在を知り、もう一度考え直すきっかけとなりました。メルマガとブログで商材を売っても、購入者のその後までサポートする（または、自分がサポートできるか）ことまでは正直なところ考えてなかったのもし

はじめていたら、そんなに結果は出せなかったように思います。でも、どうしても何とか結果をだしたいですし、出さなければいけない状況なので、がんばろうと思います。今後もどうぞよろしくおねがいします。小野（ハンドルネームです）より

★永山さんの言葉は説得力があるので、知識がなくどうしていいのか分らなかった私も、段々方向性が見えてきました。（商材も怪しいものがいっぱいでもまだ手を出せず・・・だったので）

★引き込まれるように読んでいます。そもそも大御所の自分の本や商材が売れ続けているよ、のメルマガに内心??です、だから何?、そんなものに興味ないって。セックスアピール系の商材にコメント（自分の商材を買えばメルマガで紹介するってやつなんだろうけれど）をしていたのには笑えた。今は、他の人の商材を手に入れて実践始めたけれど・・・、2人3脚といいながらどこまでいけるのやら、どうに将来がぼけて見える。書いた本人さんは儲けた上での商材なのだが、この先続くとは思えない。最後まで読んで、購入するか決めます。何より、金銭的に独立した自分を築く、あーだ、こーだと振り回されるのに対抗する心、支えを作る、これが本心です。moririn

★スゲー怪しいと思いつつ、永山さんのメールに教わることが多い今日この頃！ネットビジネスを真剣にやっちゃおうと決めてから、一度撃沈、それは嘘八百の商材で大変勉強させて頂きました。そして直感で分かったのは、ほとんどがこんな商材ばかりだろうという事。自分の悪かったところも確認できたので結果良かったです。永山さんのメールは、いま自分の営業の仕事に役に立っていることがあるので楽しく読ませて頂いています。ある意味まだ半信半疑ですが、自分のペースで一つ一つクリアしていきます。

★今現在なにをやりたいかきまっています。それとまだいまの段階ではこのサイトが何をしようとするのかを考えています。

★甘いうたい文句に超弱く、セールスレターだけで、夢はバンバン膨らみ、気分はもういっぱいのお金持ち、教材購入してドキドキしながら中身を見たら「なんじゃこりゃ??」の繰り返し。当然今でも稼げません。電車のように乗ってりゃレールの上をスイスイと終着駅の月収ウン百万までつれってくれる、、、。そんなうまい話あるわけないと思いつつ、またラクして終着駅までつれってくれる教材探しの旅に出る、、、。急がばまわれ、、しっかりと骨組み作って着実に、、結局これが一番早い。ネットビジネス、PCカチャカチャしてるだけで見たい目は楽そう、体使っていないから、仕事してるのかしてないのか回りから見ればよく分からない?? それだけ簡単だしラクそう、そこに落とし穴、、、。けっしてラクして大金!ないんだよね。オフのビジネスと一緒に、やっと気づいた自分、それだけでもありがたい!感謝 感謝です。ほんとありがとうです。

★こんにちは。いままで何をやってもうまく行かなかった。そんな自分を変えたいと思っています。真剣に。自営業で借金を抱えています。でも、一発逆転したい気持ち

があります。 樂をしたいとは思いませんが、お金が欲しいです。 いやなお客にぺこぺこしたくありません。今の自営業を辞めたいの です。 借金の返済の目処を別の収入源で立てたいと思っています。 そして、自由になったら、本当の自分がやりたい事をやりたいです。

★持病のアトピーが良くなってきたので、もうすぐ完治するだろうと 良くなってきた方法で商材を書いたのだが、再び悪化が始まった↓↓↓アトピーを調べつつ、違うことも調べていこうと思っている今 日この頃です。今日も楽しくマインドマップ♪

★永山さん！ ゴルフのことだったら 日本で唯一300%上手になる！ レッスン開設してますよ！ 是非ご一報ください！

★永山さん、こんにちは。 マインドマップって奥が深いですね。とりあえず、手始めとして読んだ本を見返しながらマインドマップを書く練習をしています。そんなこんなで、ネットビジネスからはちょっと遠ざかっておりますが。 このままネットビジネスにはもどらずに現在の仕事に生かしていければいいそんな状況になりそうです。でも、永山さんのメルマガは面白いのでこれからも読み続けさせてください。そのうち心に火がついてネットビジネスに殴りこむかもしれません ので。

★現在、ネットで生計を立てようと奮闘しています。物販アフィリエイト、ドロップシッピングを中心に行っていますが、正直、あまり稼げて いません（泣） 情報起業は儲かるらしい・・・が、連日、雨あられのように届く蛆虫アフィリエイト連中のクソメールを見るにつ け、蛆虫だらけの業界に飛び込む勇気もなく、モンモンとした日々 を過ごしています。

★映画を製作するために、本気で資金を作りたい。

★たまたまメールきてて無料のレポートならね。というかたちで知り ました。私も散々ビジネスの書籍を読み漁りました。そして行き着いた結論 は、1.費用対効果の高い製品を作る。2. のどが渴いている人にうる。3. リピートを取る。以上です。後は小手先のテクニックを場 合によって変えていくことです。これが今まで一番結果を出した方 法です。今ある市場の中でニッチを作るは結構意識してますね。それが一番うれます。そして余分な労力さつかわなくてすみますので。（私は IT系の広告代理店に勤めていますが、地獄です。始発→終電→寝 る→始発・・・な生活で死にます。） あとは心がけですね。役に立つ情報であり、役立っていただきたい ことを「命がけでする」ですね。

★初めて買った商材のI●アフィリエイトの●石さんですが、メール サポートにびっくりしました。商材を読んで、意味が分からなかつ たので、その分からなかった内容に対して質問したところ「もう一 度商材を読んで下さい」とだけの寒いメールが帰ってきた事。

★色々な情報商材のおかげで何が本当でウソなのかが分かんなくなっ てました

★今回初めてネットビジネスをやってみようと思っているのですが、 どんなことをや

って良いのかわからず、好きなことと言ったら勉強なので参考書のような物を作って配信しようと思いました。しかし 大学生ということもあり、本業の勉強をやらなくてはならず悩んでいるところです。皆さんはどのように自分のビジネススタイルを考えているのかを聞いてみたいと思っています。(自分のイメージ力の低さが少し情けないです。) 上の質問に対しての付け足しなのですが、情報商材はネットビジネス系以外(お金を稼ぐような物以外)を3つ買ったことがあります。

★7月に持病の悪化で仕事ができなくなり、在宅で稼ぐ手はないかと思ってネットビジネスの情報を探っている。商材を3個買って読んだけど、こいつらはその情報で稼いでいるのではなく、情報のノウハウで稼いでいることに気が始めた。9月に病状が回復してきたので、仕事をしながら週末起業をした と思っている次第です。とは言ってもめんどくさがるの重い腰を上げるには、「どっこらしょ」とまず声を上げなくてはならず、みんなにネットでビジネスするよ的なことを言まくって、重い腰をあげようといいます。持病についての商材を作成中だったのですが、本人まだ治っていないのでまだ売ることはできません。なので他の商材を作る為の準備をしている段階です。感謝されつつお金になるビジネスにあこがれます。相談のったり調べてあげるのも好きな方なので、情報起業は理想的な仕事と言えるかもしれません。金の亡者方面に行かなければの話ですが。永山さんの無料レポートを見た限りでは周囲と一線を隔したブランド感はあると思います。とは言えネット界の人間は信用してないので、永山さんも信用していませんけど。実際に会ってレストランでも行って、椅子に座った時に財布の厚みで体が傾いていたら少しは信用しますけど。まあ参考程度に読んでいくことにします。

★今、文房具屋をやっていますが、アスクルやカウネット 大型スーパーで安い消耗品がどんどん出てきているので、お手上げ状態です。私の理想としては、文房具屋は赤字でも良いのでお得さんやスーパーが広すぎて苦手な老人のためだけの店であって 赤字の分をネットで補えたらと思っています。正直今は、色々な情報で頭がパニック気味です。

★情報商材はもう買いません。どうしても買わせるぞ; どうしても買いたい等など、と言う文面にどれも成っていますがそれに、匂が在るとか云いますが、そんな事は無い。小生は自分流で行く。JH

★何億売り上げ様が、荒利でなく純利益を確保出来ないのは、商売とは言わない。

★マーケティングですか。 ぼくは営業の仕事は1年しかやったことなく、あんまわかんない まま内務へ異動になったから、正直詳しくわからんわ。でも、これからビジネスを始めるにあたって確かに考える必要があるな。 そう思って考えてみる。 ぼくは服が好きだ。ハンパなく好きだ。 ロックな感じが好きだ。 一着10万オーバーなんて普通に感じる。 だから、正直店員にとやかく言われて買いたくない。 つか、大体自分の買いたいものなんてわかってる。 でもいつ購入を決めるのか。 そのポイントほど

こなんだろう。。 考えてみる。①まさに最高の服に出会った。イメージ通り。試着して最高にいける。・・・買うでしょ。②最高の服であることは間違いない服に出会った。ただ、高い。。 予算がきつい。。 でも、超限定品。持っていることがプレミア。自分にも似合う。いける店員にかかる一くお勧めされて心がくすぐられて、見栄張りたかったら。・・・今後買い物を我慢する代わりに買うでしょ。③イメージに近い服がいくつかある。どれもこれも迷うなあ。着てみてもどれがベストかピンとこない。悩んでいるときに、超かっこいい店員が、ぼくのことだけを考慮して、どういう服に合わせるのかで、またぼくのイメージを想像して提案してくれた場合。その提案が的を得ていて、ホントありがとうって思えたとき。値段が高いほうであっても安いほうであっても、買うでしょ。④まったくイメージしている服がない。だめか。と思っていたら、店員がどんな服をお探しですか？ いやー、デニムなんだけど、ロックな感じのパンツで、旬な素材で作ったもの。流行を取り入れつつ、ベーシックなスタイルのパンツ。って言ったときに、在庫があれば出してくれる、在庫がなければ入荷予定を調べてくれる。または、将来どっかでイメージ通りのパンツを購入したときに合うジャケット、シャツ等提案してくれたら。わかってるなと思って買うかもね。要は自分が購入を決定する要因としては、まず一つ目に自分自身が必要と思っていること、次に必要と思っていて、実際手にしたときに、自分に合っていること、またはどれが自分に合うかわからなかったときに、自分に何があるか、本当は自分に必要なのはこれだ！って気づかせてたとき、自分が必要としているものと密接に関係して、自分が必要としているものと合う別のもの。こんなところですかね？ だから、逆に売り手になって考えてみれば、余計な言葉なんて要らない。必要としている人が決定するのを待つこと。必要としている人が予算などで迷っているときは、かかってくる背中を押してあげること。どれが自分に必要なのか迷っているときは、その人のみになって自分の利益は置いて、ってかお客の立場になってどちらが必要か提案してあげること。お客が必要としているものが自分の店になれば、謝った上で、もしどこかで必要としているものが見つかったときに、うちではこんないいものがあるからよかったら見に来てね。くらいの一言。それだけでいいんじゃないか。それがマーケティングにつながる考えなんじゃないかって思ったりしたりした。うん。浅はかか？

★永山さん、はじめまして・藤です。現在OLですが、まずは副業としてネットビジネスをはじめたいと思っています。情報販売がいいのか、アフィリエイトがいいのか、手探り中ですが本気で稼ぎたいです。欲しいものもたくさんありますが、なんと言っても両親に楽しませたい。私も、今の職場は好きですが、もっと自由な暮らしがしたい。まわりの友人が困っていれば、金銭的にも物質的にも、精神的にも助けてあげられる人間になりたい。とにかく、余裕のある生き方をしたいです。

★いろんなネットビジネスに関する資料を集めていますが、どれも作業対効果の効率が悪そうだったり、最終的に商品を購入したりとビジネスとして信用できるものがある

りません。顧客に正直でガツッと稼げるビジネスを目指します。

★お手々〜つないで〜♪のような感じがして情報商材アフィリはしてきませんでした。ひとりで構築していくビジネススタイルでネットビジネスに取り組みたいと思います。

★長いPDFを楽しく読ませてもらっています。リアルで広告代理店を運営しています。考え方など非常に参考になります。

★「なんとかなるさ！」で20年長距離のドライバーしてました。訳あって、運転手おりました……。なんとでも、稼がないといかんです。頑張るです。なんとかしてみせるだ！

★未だに「自宅にしながらPCで儲ける」事が出来るのか、不安というか具体的に想像できていません。決してネガティブな思考ではなく、「まだ」できていないという事です。他人の保証人になって借金を肩代わりしたり、着払いで商品を買ったら中身はがらくただったり、色々経験してきましたので、そろそろ運も上向きになっても良いんじゃないかとは思いますが……。

★今までアフィリ商材2つ、FX商材2つ買いました。FX商材はどちらも元が取れてません。FXの取引は中断しています。FXで役立つ商材はないんじゃないでしょうかね。アフィリは2つ目のものを現在進行中ですがまだ成果なしです。1つ目は月5000円くらい稼いでます。これから伸び悩みです、何か気づきになればと思いレポートを読ませてもらってます。

★私には、もうすぐ一歳になる子どもがいるので、その子の将来を考えたり、自分の将来を考えたりして、お金がどうしても必要だと考えています。だから今までノウハウを買ったりしたけれど、まるでダメ。メルマガも。人がやっていないことを考えてみたけれど思い浮かばず……。壁にぶち当たっています。お金も尽きたし、本当にどうしようか今悩んでいます。このままじゃ本当に暮らしていけない……。 (働きに行くには、子どもを預けなければいけないし……。でも、子どもを預けられる状態にないし……) できれば、家にできるだけでいいから、パソコンに向かっていてもいいから、子どもと一緒にいられる時間が欲しい。それが一番の願いです。だからネットビジネスに興味を持ちました。でも、メルマガも無理だし、他にやることといたら……。情報起業？とか考えています。でも、ノウハウもないし……。今、本気で悩んでいます。有名塾、気になっていたのですが、最近、あちこちでその塾生が有名塾の本当の姿みたいなのを暴露していて、一気に覚めてしまいました。それでお金を損しないで済んだけれど……。今でも暴露中でたくさんコメントが書かれていて面白いです。どこも汚い世界なのかな。って。

★稼ぎたい理由。それは、いまのこの世の中の人・物・情報をやりとりするためにはお金が必要だから。お金をたくさん稼いで、この世の中をたくさんやりとりしたいからです。

★恥ずかしながらコレクターと化していました。罵倒覚悟で白状すればあれこれ考えてしまっ てなかなか行動に移れていません。今回永山さんの過去メールを集めた無料レポートに出会 いてどう進めていくべきか漠然としていた部分がハッキリしてきました。今はまだレポートを 半分位しか読んでいないので、一通り目を通したらもう一度自分の 頭で流れを把握して行動 に移していこうと思っています。アホといわれても必死にひとかど のレベルまで駆け上がっ ていきますのでよろしくお願いします。

★はじめまして、メールマガジン楽しく読ませてもらっています。 ネットビジネスを始めて今もう 2 週間ほどになります。今は仕事を していません。家で一日中パソコンの前にいます。 そのような生活をここ 2 週間続けてきましたけど、少し人より怠け 者らしく気合をいれて「覚えるぞー！」的にまだなれていません。 なれないというかも っと毎日字を読みすぎて参っている時間が多くな ってきてました。でも永山さんのメルマガ読んでこれが僕には足りてないな一っ てい うのが、プロの意識、まだ初心者意識みたいなのがありましたけど 、永山さんのメルマガで間違いなくそんな初心者意識はふっとびま した。確かにお金もらうっていうのはいい加減な仕事をしてたらも らえるわけですね。後なんとしても将来はネットビジネス企業家になりたいです。 どう しても自分にはやりたいことが沢山あるので、それを生きてるうち にやるためには、普通に働いてたら絶対に無理なので何がなんでも 食いついていきます。確かに少し人より劣ってる部分とかあるとは思いますが、絶対に このネットビジネスをやめる気はないのでいつかといわず近い 9 月 中に結果を残せる位の勢いで進んでいきます。よく考えたらこんなこと永山さんにコメントすることじゃないです よね。今自分で書いていてそう思えてきました。 とりあえずというかかなり永山さんのメルマガは僕の役に立っ てい ます。そのお礼を一言いわせていただきます。本当にありがとうございます

★そもそもお金がないからお小遣い程度でも？ プラスになるお金がほしかったのに、数万もう無駄に使ってしまいました。お小遣い稼ぎじゃなくて無駄遣いしたって……。笑えないですね。それよりなによりもっと早くこの内容に出会っていたかったですね。

★ネットで生計を立てられないかと今までいろんなメールマガジンを 読んできて、初めのうちはその内容に疑いもせずそうなんだ。と信 じていたのですが、読んでいるうちに、同じ内容に飽き飽きして、 そのうちに読まなくなりました。人に喜ばれてこそ の商売だと思う のですが、自分のことしか考えていない人が多いことに、がっかり しました。

★私は高校三年生、受験生です。勉強しながら少しでも金をため、 来年からの生活を楽にしたいのです。無料レポートでメルマガのダ イジェスト版をまずざっと見ていま す。私の理解力が乏しいのか、 まだやることの具体的イメージがも やついている状態ですが、まず は例にあったような紙へのダンクを行ってみたいと思います。リス ト収集の仕方がピンと来ないので、また質問させていただくこと も あると思うのですが、

その時はよろしくお願ひします。

★自分の関心のある分野で、アフィリエイト乃至、情報起業でやっていきたいな一と思ひています。

★情報起業は、セミリタイアつもりでやり始めました。最初は、情報起業マニュアル（3000円）のを買いまして、本当 にこれは詐欺だと思ひました。 というのは、同じ商材がいたる所で売られているのを知り、愕然と しました。 でも、情報で稼ぐおおまかな概要はつかめたと思ひます。 その中で役にたったのは、ポイントサイトで換金することです。それから、カジノもあったので試してみました。ギャンブルは仕事 にははいけないと思ひ手をひきました。

★ 学生の頃から大学留学をしたくて、でも、留学ってものすごくお金 がかかるんです。。(私が行きたい留学先は、ですが) 留学する ためにバイトの日々を送っていますが、そのな金額たかがしれてま す。バイト漬けの日々を送ったら語学の勉強がおろそかになると思 っていて、朝から晩まで働いている訳ではないので、大した額が貯まる はず はないですし。それで、パソコンも買ったことだし、何とかパソコンで収入を！！と思 っていて情報商材を買ひましたが、なんだか試すことに罪悪感を感じる方法（これってネズミ溝?!みたいな) であるように思ひ、そ のような方法でなく、わたしの良心を捨てなくていい方法がないの かと調べてます。永山さんのシークレットレポートに書い てあることは、ものすごく 共感できることが多いですし、参考になります。英語とネットビジネス、両方ともこれから勉強しまくります！！

★はじめまして！永山様。本日582ページ、夕食も放置し一気に 読破しました。【涙を出して、手を叩いて大爆笑と感動】させてい ただきました。真にありがとうございました。あの言葉づかいが 大好きですっ！本音の中に優しさと知性を感じました。【人間賢く なければバカになれない】とはこのことか・・・と思ひました(失礼)。上から見たような言葉づかいですが、本来は下から押し上げて下 さっていますね。感動ですっ！ 恐れ多いのですが、永山様と着眼 点が似ているところを見つけ自己嫌悪に陥りやすい私に勇気をお与 え下さいました。リアル生業にて私が常に頭に置いていることを、お見事に言葉にしてくださいました。また、さらにソレらを活か す方法をお教へくださいました。ありがとうございました。M氏 の2行の言葉、これは生涯大切にしないで はと、紙に書いて常に持 ち歩くことにしました。【楽勝～楽勝～】この言葉、口癖の一つ に追加することにしました。マインドマップも楽しみながら実 践させていただきます。目の前の曇りを解き放つてくださったこ とに心より感謝御礼申し上げます。

★昨日始めて永山様のレポート拝見いたしました。大変感動いたしま した。まだ初めて1ヶ月です。もともと娘がオーストラリアにいる のでメールが目的で始めました。いろいろと理由はあるのですが、 2つ程情報誌を購ひいたしました。3,000 円のはメルマガの立ち上 げ方に役立ちましたが、6,800 円のは無料情報誌の集合体で色々と 仕組みが分かってきたのですが、何かスッキリしないものがありま した。が、永山様の

レポートで形が見えてきたような気がします。 まだ質問する事がよく分からない状態ですが・・・。多分永山様の グループでは最高齢の部類に入ると思いますが、これからも勉強いたしますので宜しくお願いいたします。

★私は月にだいたい 10 万ページビュー、ユニークユーザー約 2.7 万人、リピーターと新規ユーザーがほぼ半々の健康料理日記ブログを運営しています。アメリカ在住なので、日本のアフィリじゃなくて、ドルでお金が欲しくてアドセンスをメインにしていますが、月に 180 ドルくらいの収入です。この半年、ちょっと他のブログも始めて、トータルでやっと 8 月は 300 ドルになりました。ほとんどのアフィリエイトが 50 00 円も稼いでないんだからいい方ですが、私は今、ちょっとだけ仕事しつつ、ブログに時間をつぎこんでいるので、こんな結果ではダメすぎます。申し遅れましたが私はライターです。メインブログのユーザーは、健康料理に興味があって来ておられると思うし、これは私のテーマでもあり、一番得意な部分でもあり、一番熟知した分野（ニューヨークで健康料理学校を出ました）なので、健康に食べるための秘訣、レシピなどをコンテンツとした有料メルマガを発行することで生計を立てたいです。今持っているビジネスプランは、まず、「健康な食生活のために知っておかないといけないこと」というレポートを PDF で作って、それをブログからダウンロードできるようにしてハウスリストを作ります。リピーターが半分いるわけですから、13500 人のうち 20%、残りの 13500 人のうち 1%がダウンロードすると仮定すると一気に 2835 人。この方々に対して有料メルマガ月 5 ドルを発行して、月収 1 万ドルが今の目標です。ということは、2000 人読者が必要です。（経費考えてませんが、料理は自分が食べるものでいいし、カメラやコンピュータなどはかなりいいものを持ってると、イスもいいものだし、レンタルサーバーもあるし、今から投資しないといけないものは考えつきません。あ、お金の回収方法ですが、ペイパルとかでもいいかなと。そうするともうちょっと読者必要ですね）無料レポートはいつでもダウンロードできるようにしておくので、読者は少しずつ増えていきます。検索エンジンで毎日 500 人くらいは来てますから。あ、でも、中にはブログ名とか検索してやってくる人がいるんで、、本当に新規の人はもっと少なくなりますけど、とにかく新たに人は来るので、徐々に増えるはず。情報商材というと、1 ファイルが何万円もするものなのに、なんだか薄利多売方式で、しかも自分が書き続けられないといけないというしんどいビジネスですが、1 年後にたまったバックナンバーを書籍化したいのと、書くことに使命感持ってるし、仕事、好きなのでこれでいいです。雑誌相手に原稿書いても内容のいい悪いでギャラがあがっていかないし（ページいくらだから手間とかも関係ないし）、割もいいと思わないし、とにかく自分のメディアでやっていきたいんです。ここ半年は、ブログを増やして行って、アドセンスでコツコツとっていたんですが、人の記事をリライトとかイヤなので自分で調べて書いてると量産できません。そもそもこんなブログ大量生産ビジネスとか、恥ずかしくて人に言えないし、私のアイデンティティって一体・・・と疑問に思えて

きたので、もっと胸を張れるビジネスに転向しようと思いました。「みんなの健康に貢献する」ことで自分自身お金の困らないようになり、幸せになりたいです。アメリカ、日本と違って国民健康保険ないですから！年金も日本より少ないんです。これまでは好きなことで食べていければ満足だったんですが、年とってくるとこんな低収入では不安です。老後の健康のためには、お金いるんです！何かアドバイスいただけると嬉しいんです。よろしくお願いします。

★今まで、いろいろな情報商材を買いました。あまりの情報に頭がクラクラして、だんだん訳がわからなくなっていました。そんな時に、永山さんの「シークレットセミナーレポート」に出会いました。私も超一本気で永山さんについて行きます。よろしくお願いします！！

★永山様、はじめまして。メルマガを毎回楽しみにしているファンの一人です。現在、勤務している会社、一箇所からの収入だけでは不安な社会情勢、構造があります。そこで、収入源を増やさねばとの思いでネットビジネスでの参入を検討、勉強をしている方々が多々いると思います。私もその内の一人ですが、ネットビジネスをするに当たり、悩み事の一番は、どんな仕事を展開していったら良いのか分からない、見つけることができない、見つけたとしても、それで儲けることができるのか不安、という部分だと想像します。私は、人のためになる、役に立つビジネスモデルが考えられれば、ジャンルにもよりますが、ビジネスとしてはある程度成立していくとは思っています。私としては、どのジャンルで、どんなビジネスモデルで、という部分のアイデアをサポートしてくれるような商材を求めてきましたが、なかなかめぐり合うことはできませんでした。蔓延している商材は、○○すれば短時間で稼げる系、アフィリエイト、アドセンス、メルマガ、セールスレターのライティングスキル、アメリカのトップマーケッターのマーケティング商材等等。。ある程度、やりたいビジネスジャンルが見つかって、展開している方にとっては役に立つ内容のものもありますが、私のように、オフラインビジネスと同様にオンラインビジネスをしていきたい者にとっては、もういいから、まともな、永続的なビジネスの一助になるような商材はないのかな～という感じでストレスの塊です。やる事が見つからない人に対するビジネスジャンルの提案、ビジネスモデルの提供→システム構築の提供、私は、この需要はけっこうあると思うのですが、いかがでしょうか？多数のメルマガ発行者の中、縁あって永山さんのメールを拝読していますが、ん、他のメルマガと思考回路が違うな、新しい戦術かな？、信用できそうかな？、という探りの段階です。（失礼をお許しください）ただ、私の直感では、蔓延っている似非情報起業家とは一線を画している、というのが正直な思いです。ネットビジネスとは言え、個々が会社の社長という意識をもって取り組まないと、稼げたとしても一時的なものに終わるでしょう。クライアントに対する優しさ、親身なサポートがなければ同様でしょう。安易にネットで儲けたい系の人は、リアルビジネス同様、今後はますます稼げなくなるでしょう。自分が儲けたいが

ために、他人に迷惑をかける人は消えていくでしょう。自然の理です。永山さんのメールは、葛藤している私の精神状態をフラットにしてくれていることは確かです。永山さんとの出会いに感謝です。これからも、永山さんの情報提供を楽しみにしております。

★毎回読んでしまうメールです。携帯にも転送して何回も読んでいます。さあ、いつ売り込んでくるのかと待ち受けているのですが、売り込んでこないですね、拍子抜けするぐらい。メールを見て考えさせられることはあります。かと思えば、ただ読み流している事も。読み手の理解力によってはきちんと理解できたり理解できなかつたりするのだらうなと思いつつも、おそらく理解できていないであろう自分に「ちょっとは勉強しようよ」と緩い喝を入れたりしています。

★初めて今、情報商材を作ろうと思っています。情報商材を売り出すとき、売れるかどうかリサーチが重要とよく言われます。確かにそうだと思うのですが、リサーチの方法がいまいわかりません。ここでつまづいています。具体的な方法を知りたいです。何か例となる(モデルとなる)商材を使って教えていただける方いないでしょうか?もちろん、このモデル商材は売り出さないのが大前提で教えてほしいです。これまで何年か情報商材を買ってきました。高いお金を払って。本当につまらない情報ばかりです。はっ?なんじゃこれというものもありました。最近買った商材は今までの中では良いものだと思っています。これを参考に勉強しています。今度こそ稼ぎたいです!!

★45歳写真屋えお営んでいます(気分は20代なんですが)本業の建て直しの為にとアフィリエイトと思い1ヶ月前から一つ始めました。発展途上者(初心者は、お嫌いらしいので)から見てネットビジネスは、掃き溜めの一言です。楽しんで儲けたいとかばっかりでうんざりです。若いうちは、一度は死ぬほど働くか何か一つに打ち込んでみいやと思います。なんでお金出してお前の武勇伝買わなあかんねん・・・見たいな。仕事に差し支えるのでアドレスは打たないのですが、なんとなく送って、たどり着いた常勝塾。介護士やりながらやってはるんや。起業家名乗るガキンチョが50歳までやっているとは思えなかったから、納得したり。何から手を付けたら良いのかも判りませんが、気持ちは「負けへんでー」。毎日、アホみたいに数件メルマガが届いていますが、こちらは読まずにポイしているのにネ。ウザイメールで本当にアフィリエイト出来んのかいなと思っていたので、フムフム納得、納得。いかん、いかん永山さんの事を信じてる。何処かに、人を信じるなど書いてあったよな。なんか永山宗教の信者みたいになってきた。成功したら永山さんを信じる事にしときます。乱筆乱文お許しのほど。

★私は生命保険の代理店をしていたのですが、このたびやめることにしました。永山さんのメールを読んだのがきっかけです。情報商材で絶対に成功しようと思います。だから私はプレゼントを確実にゲットします。

★かなり参考にさせていただいています。まだまだ、駆け出しですが永山さんを超えられ

るように、これからこの世界で生きていきたいです。

★情報教材を購入して、???って思った所に、永山さんのメールにたどり着きました。私の購入した情報教材は、正に永山さんの言われてるウザイメルマガをだせだの、メールアドレスを業者から購入しろ、という物だったのです。こんな事をしなくてはならないんだ・・・本当にショックでした。でも永山さんのメールを読んで、押し売りをしなくてもいいんだ（むしろ、しては逆効果）と、心から安心しました。私は30代独身で契約社員で手取りが月11万円ほどです。ボーナスもありません。こんな私ですが、今まで考えてもなかったネットの世界での起業を本気で考えました。これからも永山さんのビジネス精神を聞けること、楽しみにしています。

★アフィリエイトを知ってから2年あまり・・・最近ようやく少しずつ稼げるようになってきましたが、まだまだです。2年前にくらべて、今ではすごい数の情報商材が氾濫していますね。以前は皆無とっていいほど無かったアフィリエイトに対する本物の意見等がやっと出てきたかな。という感じです。反面、信じられないような詐欺まがいのものもあります。ちなみに、私が初めて買った情報商材は、神王リョウ氏のものでした。今思えば、内容はともかく、売り方が詐欺まがいでした。（ホームページに、今月の販売はあと4名で締め切り。と書いておきながら、私が買った後も4名のまま。。とか）

★幼い頃から父親の影響なのか、稼ぐということに執着が人よりありました。ネットビジネスをしようとは思っていましたが実行に移せず、何をしたらいいのか分からず。そんなときに永山様の無料レポートを見つけ、他の人たちとは違うと思いました。そして、違った視点で物事を説くと人は気になって仕方ないのだと。それは余程、ネットビジネスで成功している人が少ないということなのでしょうけど。これからもメルマガ楽しみにしております。

★最近の収入アップ系のマニュアルは、殆どが情報販売ですが、情報販売を表明していないレターが多く、物販をベースに進めている私には、紛らわしい事と物販系のアドバイスをする人が本当に少ないのが残念です。安定した収入を確保するには、物販で基本的な収入を得ながらでしたら、家族の居る人も不安定な情報ビジネスを出来ると考えています。今は、余裕がありませんので出来ませんが、現在、行っている健康食品の通販もようやく少しずつ伸びてきましたので、いずれ作りたいて考えていた情報の収集にボツボツ取り掛かっています。

★基本的な部分で永山さんと同じような思想の持ち主なのかもしれません。私も余り人を信じない慎重な性格で、情報商材は騙される事を前提に考え、おいしい事ばかり書いてあるセールスレターの商材は買いません。勉強料と割り切れる金額のものを購入しました。ネットビジネスに興味を持ったのが最近で、きっかけは普通にミクシィをはじめたとき、絶対儲かる副業ありますとか、パートナー募集とかいう人のウザい足跡が多かったので、「ミクシィ 悪徳商法」で検索してネットを漂っているうちに

流れ着きました。 ネットでビジネスをやろうと 色々勉強しはじめてからまだ 10 日ぐ
らいです。 今後は情報商材を作ってみようと思っています。 文章力には自信があり、
ビジネス目的外でやっていた ブログ小説でかなりのアクセス数とコメントをもらって
いた 時期があります。 連載ものは人気が出てくるほど 次回へのプレッシャーが大き
くなって 大変でした。

★理由は どう有れ死ぬのはいかん。 と、思う。 が、 死なねばならない様な状況に至っ
ていない人間には解りえない事で 有って、 借金苦に経営者自殺。 とかニュースで見
て借金総額が、 何百万とかであったりすると、え？ 500 万で死ぬの？ 300 万で死んじ ゃ
うの？ 生きてさえいれば何とかなるのに……。 いいえ今まで必死で頑張 っ て何とも
ならなかったから死ぬのです。 死ぬくらいなら一言相談 してくれれば良かったのにと
言う人も生きてる間は相談に乗ってく れなかったのです。 金額では無いのです。 そ
の額が莫大であろうと小額で有ろうと、 多くの人に迷惑を掛ける事、 顔向け出来ない
状況があからさまにな る事、 などなど。 そう言う状況に至った自分を抹殺したい、 保
険で 残された者を救いたい……。 死なずに生きた場合、 全てを失い身内にも顔向
け出来ない、 浮浪 者にならざるを得ない、 二度と這い上がる事が出来るはずも無い。 苦
しんで苦しんで今まで生きてきて更に又生きて苦しみたくは無い のです。 妻も子供
も罪は無い、 きっと誰かが助けてくれる。 保険で清算して何とか生きて行って欲し
い……。 実は私、 借金が 億単位で有ります。 持てる資産は全て売却した上での額で
す。 銀行 を駆けずり回りリスケジュールを依頼し、 裁判所に駆け込み怖い所 を一掃し
たり無知の涙は流したくない一心で頑張りました。 事業再 生の書面を基に業者の理解
も仰ぎました。 しかしながら時代は冷酷で、 事業は浮くことは無くもはや限界か も
知れません。 今月一杯がリミットでしょう。 僅かな手形がもはや 落ちないのです。 ネ
ット環境もこれまでです。 しかしながら私は死にません。 親も 子も生きていようが死
のうが泣かせる事には変わりないですが、 死 ぬのは卑怯です。 ネットで稼いで何とか
可能性をと、 ここに参加さ せて頂きましたが残念ながら間に合いそうに有りません。
不幸自慢 では無いですがかなり厳しいでしょ？ しかも女です。 暫くは酷い状況に陥
るでしょうが命を取りに来る人は居ないと信 じ？ 機会あれば又ここに戻る可能性も無
くは無いです。 もしこれをお読 みの方で『死にたい』なんて思ってる人が居たら、 書き込
んで下さい。 叱って差し上げます。

★こんにちは、 永山さん。 ゴルフを始められたそうですね。 高校 3 年間、 ゴルフ同好
会 (笑わないでくださいよ) だった私なり のアドバイス、 させてください。 あくまで
いちアマチュアの意見です。 最初は 6 番か 7 番アイアンを練習するといいと思います。
というのは、 このアイアンが全クラブの中で中間の長さを持つから です。 真ん中の長
さで構えたときの体の感覚に慣れれば、 ドライバーやサ ンドウェッジにも対応しやす
くなると思います。 私の場合、 最初のころは 6 番アイアンとサンドウェッジ、 そして
パ ターの 3 本だけでゴルフ場をラウンドしていました。 いろいろなクラブに迷うより、

使えるクラブを最初から限定してしまうことによってサクサクプレイできますし、6番アイアンでいかに距離を打ち分けるか頭で考えるようになります。ちなみに、参考までにタイガーウッズの練習方法をご紹介します。彼は小さいころ、父のアールウッズ氏と練習していたのですが、まずはパターの練習から入ったそうです。パターの次はグリーン周り。いわゆるアプローチ(グリーンの外からボールを寄せる)の練習です。そしてどんどんグリーンから距離を離していき、最後にドライバーの練習に入ったそうです。 **Putt is money** という格言があるくらいで、パターも単にタマころがしだと馬鹿にはできません。グリーンに乗せた以上は必ずパターを使うこととなりますし。タイガーのお父さんはそのことを知っていたのかもしれませんが。パター練習器具は色んなものがありますし、家の中でも練習できますので、時間を見つけては打ってみるのがいいと思います。特に1~2メートルぐらいが「入れごろ外しごろ」な距離です。この距離に慣れておくと、あとあと楽になりますよ。

★永山様初めまして！ 今ぼくは永山さんのバックナンバーを見て、見て、食い入るように見えています。正直ぼくは今から、この世界に入ろうとしているものです。で、考えもあいまいなまま、有料商材を探し、その力を借りて早く成功して楽しんで稼ぎたいと思っていました。商材も申し込みしてみました。でも、そんな時永山さんのことを紹介する方のブログを見て、偶然にも永山さんのことを知りました。今思うこと。本当に良かった。真剣に考えること、真剣に働くこと、気づかされました。なぜ、本業は頑張るのに、ネットビジネスには楽しんで儲けることを求めているのか？ そんな楽な世界ではない。そんな楽な世界は楽しくもなんともない。ぼくは成し遂げよう。頑張ろう。と思えました。ありがとうございます。ついて行きます。そして、必ずいつか、永山さんを抜きます。永山さんは2こ上の先輩です。必ず抜きますから！

★今回は、かなりショックなメールでしたが自殺をする人間は極端に言えば本人が悪いから、そう言う行動しか出来ないんです。騙す人間はその報いをうけます。自殺する人間もその報いをうけてます。なぜ、前向きに考え用としないのか？ 永山さんのメールを読んで意味が分からない 言って行動しない出来ない人 いったい何パーセントの人間が実行するだろうか ところで永山さんの発信する情報で マインドマップの重要性に気づいてますか？ 自殺する人間も行動しない人も、どーせ マインドマップもやらないでしょう。後ろ向きな人、実行、出来ないでいる人 とにかくマインドマップやったほうがいいです。私は1ヵ月、1日90分マインドマップしか やらないと決めました。8月27日で1ヵ月です。あなたが絶対、180度、変わると 思いますが、私は永山さんの情報で後で大きな財産になるのはビジネス実行するよりもマインドマップを知ってやった事だと思います。

★私は長く信販会社に勤務しておりました。スーパーだけのポイントカードだけでは無いと推測します。ビサかマスターの付いた信販系のカードだと思います。スーパーだけのポイントカードなら、中でセールス出来ます。しかし、信販系が付いたカードは中で

勧誘する事は禁止されております。スーパーに拠っては、好意で入り口でセールスさせて頂ける様です。男性はカード会社の社員、中年のオバサンは販促パートと言って、一件取る事で、幾らかのバックマージンがカード会社から、払われる場合と、時給が高くして有るかの、どちらかだと、思います。、

★このメールセミナーを知る前は本当に騙されていたと思う

★永山さんこんにちは。ナニオです。 有名人の知り合い、ずっと考えていましたが、今頃になって思い出 しました。 うちのかかあが若い頃からずっとマッチ(近藤真彦)ファンで 16,7 年前、新宿から静岡の日本平と言うところまでディナーショーを見に出かけました。 ホテルのディナーショーで、ショー自体は恙無く終了し、友人と二人でホテルのバーで酒を飲んでいたところ、先ほどのマッチのバンドのメンバーが入ってきたそうです。そこで、意気投合しお決まりのごとく「後で部屋で一緒に飲まない？」と誘われたとの事。「気が向いたら」と言葉を残したものの、憧れのマッチに会えるかも知れないと思い、部屋番号だけは教えました。すると、数十分後、部屋に内線電話がかかってきて、一緒に飲もう と誘われるがままバンド連中の部屋に突撃。そこには憧れのマッチが・・・身の危険を心配するような事もなく山手線ゲームをやったりして、楽しいひと時を過ごしたそうです。因みに余談ですが、山手線ゲームの中でうちのかかあが「パイズリ」と発したところ、マッチは当時「パイズリ」を知らなかったそうです(笑) 以上知り合いと言うよりは、「芸能人を見た」シリーズですがね。

★自分が楽しんでビジネスやっていると、それがお客さんに伝わって、売れて行くと実感しています。こうなると仕事は苦じゃないですね (笑)

★この度は永山氏のレポートを読ませていただいている最中です。 私がアフィリエイトを始めようとした結果ですがアフィリエイトボーイ 2.0 という完全ほったらかしツールを見てこんなものがあるのかと思ひ、いざ買って見たものの中身を見て唾然としました。完全ほったらかしツールは名ばかりで登録者を集めて集めた人を集めた人に頑張ってもらうシステムだったのですが実際自分でサイトを作ってブログなどに貼り付けても誰もサイトに集まらないような状態で売れるはずがないと思って今はあまり使っていません。これから何か始めるのにいろいろなレポートを DL しても書いてある内容がゴミみたいな内容で何をしていいのが余計にわからなくなっていくと思います。そんな中で自分は文章も書くのが下手ですけど実際に使えない商材を売っている人には負けたくないです。自分で今本当に何がいいのかを探したいと思っています。

★1日に4回も5回もくる情報商材の売り込みのメルマガには、閉口する。程度を超えている。

★悪質アフィリエイトへの憤りが自分の考えとすごく似てて共感です。正直「日本の男からの...」とか恥ずかしげもなく名乗るような奴は、人間的に信用できないし

胡散臭さ 100%。開いたらアフィリリンクしないメルマガ、無駄に前置きやどうでもいい世間話が長いメルマガ、やたらと長くて改行しすぎて読みにくいメルマガ、ありったけの無料レポートのリンクを貼り付けてるだけのメルマガ、逆ギレしてるような件名で露骨に煽ってくるメルマガ、解除リンクさえロクに設置できないメルマガ、1時間に1通のペースで送りつけてくるスパムメルマガ、そして一番ムカつく、どこからアドレスを入手して、「無料レポートや懸賞を利用した方に...」という言葉で「免罪符」として、勝手に一方的に送りつけられてくるメルマガ...これら全て即解除します。でもそんなスパムメルマガの中にもたまに光る情報があったりするから、やはりどのメルマガも開いてはいます。ただ、現状はノウハウコレクターまっしぐら。蓄えも底を尽き、何かに絞って動かなきゃいけない状態です。がけつぷちですから、このままでは年越しも不安な状況です。神経逆撫でするような悪質メルマガの嵐に惑わされず、それでいてしっかりと見極めた上で、確実に有益な情報を掴めるかが勝負かと思っています。

★中卒で現場の仕事をしていた、22歳のときに椎間板ヘルニアになってなかなか治らなくて何回も病院に行ってたんですけど、そのときたまたま知り合った人がいてその人が整体院を紹介してくれて、一応治ったんですけどしばらく仕事には就けませんでした。(紹介してくれた人は2年後に亡くなりました。もともと父の知り合いの人だったんですけどね。父から聞いたときはめっちゃくちゃショックでした。)それから色々職を転々とするようになりました。家族からも色々責められたりしました。でも考える時間はあったので自分の事、これからの事など色々かんがえてました。自分はほんまはなにがしたいねん！ってね。なので今、その答えを出して最後まであきらめずに自分を信じてネットビジネスをやって行きます。一度きりの人生、自分を磨いてこれからの人生を思いっきり楽しみたいんです。ちなみに学生の頃、勉強が嫌いでまったくしてなかったんですけど、今は知ることの楽しさを知って色んな事をもっと知りたいって思います。これからの自分が楽しみです(笑) それとビジネスとは関係ないんですけどこれも話させてください。保育園のときだったんですけど、休憩時間が終わりかけでトイレに並んでたんですけど、なかなか自分の番が回って来なくておしっこを我慢したまま部屋にもどったんです。それでその時間歌の時間で何人かで前に出てグリングリン(って曲ありますよね)を歌ってたんですけど、僕は尿意との格闘でぜんぜん声が出てなかったんです。それにきずいた先生(女性で怒るとめっちゃ怖い)がちゃんと声を出さない〜!!って怒鳴ったあとすぐにそれにビックリしておしっこを漏らしてしまったんです。かえのパンツを保育園で借りたんですけど、おしりの所には少女漫画に出てきそうなキャラクターが描いててめっちゃはずかしかったです。

★大先生の言うことを信じて実行していた自分が・・・情けない。

★私は今現在20代で薬局経営しています。ここでは、物の前に人ありきの商売をし

ています。いま、自分にあってもいない商品をドラッグや量販店で買えるからです。それで、失敗して結局うちに買いに来る方が多いです。クチコミもあってのことですが...。店頭では問題ない成功をおさめているのですが、ネットの方ではさっぱりです。自分の専門分野のアトピーや不妊症・悪性腫瘍・更年期障害など、書けといわれたら執筆できるのも多いのですが、一体どうしたら良いのか分らないし、言ったところで、手ごたえが無くサボってしまいます。。こんな分野で悩んでいる方は多いと思うのですが、メルマガやブログでは稼ぐ対象にはならない気がしています。なんか頭の中がゴチャゴチャです^^K. S

★お世話になります。とても面白いメルマガですね。これからも宜しくお願いします。

★o田塾に入っていますが、永山氏のおっしゃっている通りだと実感しています。煽られまっくて、商材購入の繰り返しでした。今回はとあるブログから、このことを教えていただき、バックナンバーを読んでいます。高い金はらって、こんなもんかというのが正直なところ。oo式商材もかなり購入しましたが、似たりよったり。。あほらしいというのが本音です。これからまたバックナンバー読ませていただきます

★どうして嘘をついてまで情報商材を売なのか、わからない。嘘をついてまで儲けて楽しいのだろうか？心は痛まないのだろうか？アフィリエイトというものの実態が、このように荒んでいるのを見てきて、とても残念です。まだオンラインビジネスを初めて3ヶ月。まだ自分の方向性が見つけられず、そんなには稼いではいませんが、これだけは言えます「人を騙してまで売りたいくない！」

★レポートの解らないところを調べながら読んでいたため、読破するのに時間がかかってしまいました。それでもまだわからない事が多いのですが、調べ尽くし、ものにします。友人から、携帯電話の充電器のオーナーになる話を聞いたのですが調べれば調べるほど真っ黒。【クソ商材】と同じ。甘い話には毒があることが多いです。世の中、あらゆる情報が乱れ飛んでいます。その中で自分の情報を買ってもらうのだから商材に関して確固なものではなくてはならないと思います。自分の提示した金額以上の内容を買う人に手にしていただきたいです。これから、勉強しながらセールスレターを書きます。どすん！と一歩踏み出します。やっぱり、お金を稼ぐことはあらゆる意味で大変なんですね。【簡単】は、頑張った後に見えてくる！本物しか提供しない、ポリシーを貫徹します。

★メルマガ読みました。情報商材を買って借金が増えて自殺を考える人まで出ているのですね...。本当に詐欺商材多いですね。私も騙された一人です。MIXI内でも詐欺行為を続ける人が多くて、もううんざりです。ネットだから何してもいい！っていう考えが許せません。だから私は情報商材をアフィリエイトするのは、ものすごく抵抗があって、辞めました。確かに報酬が高いのが魅力ですが、やっていて楽しくないです。罪悪感を感じてまで、やりたいと思わないのです。「自分だけ儲ければ、それでいいんですか？誰かが犠牲になってるのは平気なんですか？」と言いたいです。私は最近化

粧品のアフィリエイトを始めました。昨日、初報酬 330 円を獲得しました。微々たるものですが、最高に嬉しかったです。誰かの犠牲の上での報酬ではないので、心から喜べました。詐欺行為を続けてる人は心が腐っちゃってるのでしょうか？それとも心を痛めながらも、家族のため・生活のために目や耳を塞いで仕方なく...って感じなのでしょうか？ASPも販売前に情報商材の審査をして欲しいですね...。ASPがきちんと審査していれば、このような事態はある程度防げるのでは？と残念でなりません。自己利益追求のため、審査しないのでしょうかけれど。詐欺商材であればあるほど、セールスレターに力を入れているから、売れるんですよ～。困ったものです。

★はじめまして。松本と申します。2007年5月に初めて日記ブログを作って、アフィリエイトを知り始めました。言動の一致を心掛け物販で活動しております。無料レポートを発行する方々へ本屋に行けば手に入るような情報を、さらに+αして無料配布するのならいいんですが、陳腐化させた内容で配るのだけは勘弁して下さい。もっと業界を勉強しましょう。インフォプレナーの方へはわかりやすい入門書を執筆されている川〇という方のように、ブランディング(権威付け)だけで内容のないメルマガは辞めたい。

★どこでもやれる仕事が夢です。たどり着いたのがネットビジネス。情報商材を作るとかは考慮外ですが。途中で諦めたくなろうが、しつこくやり続ける予定です。自由な時間が沢山欲しいのです。休みの日でも、会社から電話が来る仕事はもう嫌かなと。あと、部屋が狭いので、引越ししたい。

★人は鬼畜になれるものですね。私はレビューサイトなどを見て、クソ商材は避けることができましたが、小額を稼ぎたいがためにウソや役に立たない情報を高額で売りつける輩が多いことに怖さを感じるこのごろです。

★永山様 これまで永山様の Top secret レポートを無料でダウンロードさせて頂いて、何度も読んでいました。またぼちぼち頂くメールも食い入る様に読ませて頂いています。いったいこの人は何者だ、本当にビジネスをしているヒトなのか？無料で万人に情報を与えて... 今までこの人にお金払った覚えがない...？今、このアンケートを書いている最中に気がつきました。永山様の「プロファイリング」、有料商材だったのですね。買うか...

★昨年末頃からネットビジネスとはどんなものか...？興味を持ち ネット用語を無料レポートより読み、理解に努めてきましたが あまりにも"売らんかな戦法"が目につき、ウンザリしていました。そこに貴兄のメールに出会いこんな人もいるんだ！と思った迄はよかったです。メールを読んでマインドセットに集中、プランの立案等々と課題！小生のレベルで出来るのかな～？ ・日に1回程度のメール発信と言われるが、メールの課題が小生を 追い越して行くので、少々焦り気味の日々を送っています。 ・・儲かる話以前の問題です ・・やる気はあるが大丈夫かな～？どうやってするのか、から興味が沸きネット用語を勉強し少し判って来たような状態の駆け出しの

ド素人です。目標もたてず、ただただ山ほど来るメールを読んでいると”売らん かな 戦法”ばかりで勉強以前にあきれていたところに、貴兄のメールに出会いました。こんな人もいるんだ！ と思って感心していたら矢次ばやに（小生 の感じとしては）マインドセットを集中せよ・プランを立てよと指導 を受け ・日に1回程度とおしゃるメールに追い越されて気分的に忙しい 付いていけるかな？ レベルが違うのかな？ と交錯している日々 です。

★今付き合っている彼氏が借金をしています。というのも、彼が子供 の頃に彼の父親が友人と共同出資の形で会社を設立し倒産。メイン だった友人が倒産後に逃げてしまったことから、親の代から借金に 追われ、父親は一度破産宣告をしてブラックリストに載る程。彼名 義で何箇所もの消費者金融に借金があります。現在は就職し、毎月 少ない給料から返済に当てていますが、元金はほとんど減らない状 態。彼との結婚も考えているのですが、私が働いても今のままでは 生活することもままなりません。何とかお金を稼ぎたいです。知識 や情報はまだほぼ無いに等しいような状態ですが、ヤル気はありま す！！永山さんのメールを今必死に読み進めてます。分からない言 葉も多々あり（情けないですが...）、ネットで調べつつ時間かかっ てますが読んでます。正直、分らないところ多いですが...、「ナル ホド」と思ったり「??？」だったりしながら何とか読んでます。途中でこのアンケートがあったので今入力してます。これが終わっ たらまたメール読みます。頑張ります。よろしくお願ひします！

★ほんとに世の中の人々の為になる商品や情報を提供して収入を得たい 。札束をこれ見よがしに見せつけて、こんなに儲かりました！次はあ なたの番です的な、胡散臭かったり、グレーな内容の情報が多すぎ る気がします。確かにいい車に乗ったり、海外旅行に行ったりしたいですが、人を 騙したり、いやな思いをさせてまで、お金を稼ぎたいとは思わない 。あまちゃんなのかも知れませんが、同じネットで稼ぐなら、自分 の子供にも堂々と言える内容の仕事をして、尚且つ私に関わった人 が良かったと思っ てもらえる、そんな事がネットでできればと思っ ています。

★永山さんなら信じれる気がしました。もう何を信じればいいのかわかりません。 お金 が必要です。自由な時間が欲しいです。僕はどうすればいいですか。なんでもやります。 教えてください。考えます。教えてください。

★法律なんかクソ食らえ。

★リアルのビジネスに持っていけるように、経験を積むためメルマガ 書いてます。メルマガはアフィリほとんどせず、真面目に書いてま す。 というつもりでしたが、収入もなくやはり寂しく、主にサイトアフ ィリの商材を買いあさりました。サイトアフィリ＝収入。メルマガ =ブランディングというつもりです。（ジャンルはまったく違いま す。） が。時間経過・・・結果は出ずです。 レポートで永山さんを知りました。頭の中をリセットさせていただ く、良いきっかけになりました。再始動です。

★商材をつくりたいけど、どうしても商材テーマが決まらない、テー マにすることが

まったく決まらなくて苦しい、くわしい分野のものとかもまったくない、得意なものもとくにないでもネットビジネスをあきらめたくはない。

★いずれ有料の「永山塾」とか言い出すのではないかと思っ解除しないで読んでます。誰も信じてないので。

★アフィリのリンク貼りまくってるメルマガ多すぎです(° c_° `) プツ

★仕事で12時間労働が当たり前の現状をなんとか変えてみたくて、アフィリエイトという言葉を知り、独学で実践してはいるのですが、会社の同僚は、「一握りの人しか稼げないからやめたほうがいい」と忠告してくれましたが、どうしても仕事をしてから家に帰って、テレビを見て、風呂に入って寝るという繰り返しの毎日を変えてみたい!

★いつも刺激的なメールありがとうございます。永山さんだけが他の方とはまったく違うスタンスを取っていて、脳の活性化の補助になってます。ただ、このスタイルが永山さん一流のブランディングの差別化みたいな策略なのかな?などということも頭にあり・・・それはそれで お見事としか言いようがないのですが、永山さんになら乗せられても一向に構わないと、そんな気にもなっています。ますますのご活躍を期待しています。

★私は、できた人間ではありませんので、他の人にも成功してほしいとか、この荒んだ業界を浄化したいといったことはありません。ただ、『家族を守る為』にお金が必要なんです。自分を犠牲にしてでも守りたいものがあるので、ネットで稼ぐための方法を必死に勉強し、行動しています。目的を達成するまでやり続ける。もう執念ですね。それくらいの心構えがないと成功しないと思っています。

★私は46歳の主婦です。子供二人(21歳・19歳)と私の3人家族です。健康だけがとりえの私。今まで3人の生活を維持するため必死で働いてきました。おかげ様で二人の子供も無事社会人となり、精神的には落ち着いた日々を送っています。子育て中はただ毎日が必死であまり将来の事を考える余裕もなく時間がどんどん過ぎていきました。最近子供の手が離れ1人で過ごす時間が多くなり、なんとなく寂しいような物足りないような、このままただ年齢を重ねて行く事が空しいように感じる事が多くなりました。そんな時、永山さんのメールセミナーに出会いました。永山さんからのメールを読んでいるうち、私が忘れかけていた「夢」を思い出しました。忘れかけていたというより諦めていたのかも知れませんが、永山さんのメールを読んでいると心が弾みます。「夢」を「夢」のまま終わらせたくない!という闘志がわいてきます。まだ具体的な構想はできていません。何で稼ぎたいか。は決まっています。これから先永山さんのメールセミナーを読み進めていけばもっと明確な目標が見つかるかと思っています。これからもどうぞ宜しくお願い致します。

★私は某大陸に駐在員でいます。で、長い事いますので日本語に飢えていまして以前は他人のブログを回っていました。友人から無料レポートを聞き、今ではのめり

込み役に立つだろう とダウンロードしたレポートは1GBにも達しています。 ど素人ながら能書きだけは評論家並と自負しています??。しかしこの評論家も実際にはどこから手をつけたらよいのかさっぱりで。 永山様のレポートにぶつかって基本の基を初めて知りました。確かに基本を知らずして成功の路はなしで。 文中は全くその通りで賛同しています。左の今までありえなかった出来事や伝えたい事はこの大陸に住んで いれば毎日の事で生活習慣や受け入れ難い事が多すぎこれを出版したほうが稼げるのではないかと思うくらいです。(二度と入国でき なくなりそうですけど) 一時ブログに書いたのですが、気のせいかもしれませんが(政府 フィルターに引っかかる?) 見知らぬ人にやたらに話しかけられる ようになり、ブログを削除しました。今後とも永山様のレポートに期待しております。とても楽しみに しています。だらだらと長くなり申し訳ありません。

★情報商材 セールスレターにすぐ載せられるタイプ。今買わなきゃと思ってしまふ。みなさん、レターは超天才的の上手、又は私が単純バカ!家計を支え ようとして底なし沼にはまってしまったのです。

★私は欲深く楽をしたかったばかりに価値の無い商材にだまされて きました。まだ5つほどしか騙されてませんが気付くのが遅かったです。ここ2週間ほどの出来事です。メルマガのPDFを読ませていただいている途中ですがやっと本物 にたどりついたって感じです。ありがとうございます。

★将来は素人でもできる自然農法の実践と、環境に優しいエコハウスの建設を考えている変な中年おやじです。今の野菜は海外はもとより、国内も悪徳商材?と同様、あまり法的 な規制がないので、産地偽装や農薬の大量使用が存在しております。長くなるので書きませんが名産地ほどひどい傾向があります。エコハウスは環境破壊をしている現代人の、罪滅ぼしという意味も ありますが、これも例えば環境に優しいと言われる風力発電は今の 規模で電力を賄うほどになると、後方の地表にある水の蒸発を妨げ るので水害発生の大きな原因になったりします。警告も含めたエコハウス造りです。 ネットビジネスとの関連はと言いますと ・田舎でもできること ・農業は天候に左右されますので、個人的な生活保障 ・離農を考えている人や、逆に田舎暮らしをしたい人には教えて、仲間?を増やせる が主な理由です。継続できることが重要かと思ひ、何が向いているのか検討中です。現在、趣味ブログはありますが、これはビジネスだと若干苦痛な気 がします。(ほったらかしと言われるアドセンスなどのサイトは別にして) アドセンスの審査は通っていますので、一度実験してみようと考えております。HPはPCは難しいので、主に携帯サイトで作っていますが、どこ のレンタルサイトがどういうやり方なのか、作りながら勉強中です。こちらは20サイトほど作ったところですが、広告を貼っているところはあまりなくて、ある程度のコンテンツがあって、自分が外出 中に確認したいことや、話の種になりそうなものが主です。非常に地味なジャンルで、ヤフーモバイルのカテゴリーに3つほど は登録されておしま

す。まだPCサイトやメルマガは実行しておりませんので、一番継続できそうなものでキャッシュポイントを作ろうかと思っております。他人から見ると、何を考えているんだと思われるような気がしますね（笑）質問の趣旨とははずれておりますが、細かな指定のない記述のアンケートなので、思うままに書いてみました。余計な時間を浪費させて申し訳ありません。

★情報起業の風当たりが強くなれば強くなるほど、チャンスだと考えています。なぜなら、優良のものだけが生き残れるから。

★初めまして永山様。デュークと申します。昨日お送り頂いたシークレットセミナーを拝見させて頂いてます。ずっと休憩せず読ませて頂いたので、チョット休憩の意味もありこのアンケートフォームに立ち寄りました。このアンケートにお答えしてもいいのかなどか、配信されてから時間が経ちすぎてる様な気がして不安でしたが各事項チェックさせて頂きました。最後の私の本音です。現在ホテルに勤務していますが、此処だけの給料では、娘たちを、希望する道に進ませてあげられません。また、嫁ハンとの夢もかないません。で、なんとかインターネットで副収入をと、6月より情報収集し始め、アフィリエイトを選びました。が、情報を取りすぎたため、何が本物で偽物か？また押し寄せるメルマガ削除に時間が取られ、自分のやるべき事が後回しになり、前に進めていないのが現状です。でもいい勉強にはなりました。永山様の、シークレットセミナーのまだ半分までしか読んでませんが、ちょっとメルマガの内容での疑問が晴れたような気がします。商材購入のお金も無かったのが幸いしました。6月の後半の私は情報に飢えてましたので、もし余裕があれば、片っ端から購入していたと思います。また現在も、巧みなセールスレターに負け購入し続けていたでしょう。永山様のシークレットセミナーに出会えてなかったらと思うとゾッとします。もう要らないメルマガ削除も時間の無駄、そのまま捨てアドレスとしてではおっときます。ほったらかしで稼ぐ時間ですね♪で、私はブログでのアドセンスと、携帯での物販アフィリエイトで収入を取ってくつもりです。それでは！いっぱい吸収させて頂きますので今後ともご指導宜しくお願い致します。

★情報商材の紹介文（説明文）は、都合の良い事ばかりが書いてある感じで信用できない。

★私の本業は店舗とかビルとかの設備のメンテナンスを始めて、もう20年近くになります。最初はオイエー系の店舗チェーンと年間契約をしていましたので安定していました。ただ、24時間対応のメンテナンスでしたので他の仕事は一切出来ない状態でした。ところオイエーが傾きはじめ、1年後にはその店舗チェーンを売却。売却と同時に契約も一方的に解除。さて、どうしようか・・・？本来ならそうなる事は判っていたので対策を打っておくべきなのですがね...ギリギリまで何もしない性分が良いのかも？(^_^;;でも、あーだこーだと悩んでいるよりか、ギリギリまで頑張りその時その場で切り替え出来れば良いかな？という考えなので成長しないのかも

ませんね。結局、他の仕事に移行するにしても半年以上かかりますので売れるものはすべて売り、何とか最低限の生活は出来るようにはなりましたけど。その後も私が保証人をしてた相手の会社が倒産、手形の不当たり、夜逃げされた時もあり3回はどん底まで落とされています。それでもめげずに会社も倒産させず、前向き前向きにやってきました。本来後ろ向きが嫌いなもので・・・(笑) そんな中で少しでも足しになればと思い知ったのがアフィリエイトでした。こんなもんで儲かるものなの?...という疑問を持ちながらですけどね。実際やってダメでした!(爆) それは、永山さんが書いてある通りです! でいろいろな商材をみて途中から何かおかしい、この人達とは・・・みんな踊らされてるだけじゃないかな?って!?! そんな中で、ひよんな事で来たメルマガ! そう、それが永山さんのメルマガでした。たぶん何処かの無料レポートを請求した時に同時登録になったのかな? うん、第一印象面白かったです!! 他にないようなユニークさ、切れ味抜群! でも、長文(^_^;; でも、読みいってしまう! 慣れてきました。(笑) 読んでいますと凄く勉強になります、私の思考回路も調整しないと...と思い始めたのですがどうでしょうか? 長文?で失礼しました。

★初めまして現在キャディをしています年齢(53)的に今後が不安です、自分の健康のために始めた hebalife 製品の事を私の変化に興味を持った友人に聞かれて紹介しています。ホームページは作ったものの自分でも変なのって感じでただ出しているだけの状態です(爆笑。ブログを作ったこと有にしましたが日記なんですけど?意味違ってたら・・・。仕事も心も身体も楽しく元気に変身するよう頑張りますもちろん懐も(ここが今1番変身したいところです)

★ある著者が言っていました。「赤ちゃんでも理解できるような文章にしないと、売れません」と。この言葉を、いつもいろいろな場面にあてはめて実行するよう努力しています。

★私、2年ほど前までミュージシャンやっていました。割とちゃんとしたフィールドで・・・でも、気付いたら何にも残ってないんです。その前は、現場監督やりました。せっせと他人のお家を造りつづけました。これもやっぱり、気付いたら何にも残ってないんです。今度は、確かな物を掴み取りたいと思います。完全に飲み込まれていますね。こう言う事ですかね。

★今まで会社員でした、リストラされ、収入が無いと色々探していた時アフィリエイトを知り無料レポート、情報商材がいました、一日中パソコンやって指がいたくなってしまうほど必死にやっていますが、ブログのアクセスはないです。もう私には、無理かなとあきらめかけた時永山さんのメルマガにあい、がんばる気持ちになりました。

★シンリさんのご紹介でここにたどり着きました。無料レポートまだ途中までしか読んでいませんが、言葉の端々に永山さんがずいぶん色々研究、勉強を重ねてきたことが伺えます。大先生の皆さんもかつては研究されていたのでしょ、いつしか金に

目がくらみ墮落の道へと落ちて行ったのでしょうか。 まだ始めたばかりですが、常に初心を忘れずに、そして志を高く持 って続けてゆきたいと思います。有難うございました。

★ パソコンに詳しい立場の人間からするとあなた同様今の「ネットビジネス」は悲惨なものがあります。「ネット」にはいい人はたくさんいるのですが...。時々「ネット」に関係している人を揶揄するインチキ企業家（もどき）がいます。彼らはプログラマなども見下しています。もし彼らが蜂起してWEB関係の開発が行われなくなったらどうする気なん でしょうかね(笑)

★簡単にメルマガアプリ、プログアプリ、全自動などなどで稼げるとセールスレターにおどらされ、購入グセがついてしまっているのもう購入しません。でもあのセールスレターうまいと思うのですが

★あーん、永山さんのシークレットセミナー見るのが一日早ければ、メー●ア●スコレ●ターなんか買わなかったのに。ついてませ んねえ。10000 えんどブに捨てちゃいました。私は 46 歳のどこにでもいるソフト屋さん。ネットビジネスに興味を持ったのは、つい最近のことです。楽天が公式にウェブサービスを始めたというのを、どこぞで目にして、楽象なんかあるんだ、こんな利用法もあるのね ...ふむふむ。使いづらい...。自分で作ろう...できた...いいじゃない。楽象2も楽勝で超えたかな（楽象2に払うお金などないので...想像 ですが...）。なんて感じで。ほとんど無駄な作業でしたねえ。まあ良く考えると早く気づかせて いただいて良かったかも。これからの時間を無駄にせず済みそうです。メルマガも購読始めたのですが、永山さんも携帯始めてるんですね。うーん、がんばらねば。

★ポルシェのカイエンがどうしても欲しいんです。 キャッシュで買いたいんで、1000万円くらいの月収がないとメンテナンスを考えたら必要に思えるんで、月収1000万円にしたいと思っています。

★初めまして。永山様。田中と申します。田中と言ってもいくらでも ある姓なので.....。というこで頭の片隅に留まれば幸いです。というか嬉しいです。吐き出すような知識はまだまだ全くありません。現在は、ネットで 収入を得たく試行錯誤しながら、色んな方のレポートを拝見し日々 勉強中なのです。永山さんのレポートは、他の方と全く違います。事実のオンパレードでメッタ斬りって感じで深く勉強させて頂いてます。まだまだ書 きたいのですがこの辺で。

★初めまして。神奈川県に住んでいるカゲキと申します。本音をぶちまけてもいいんですか？ぶちまけます。現在の95%のアフィリエイトが稼げてない？アホらしくて笑えません(汗 そんなビジネスがなぜ流行ってるのか理解できません。他にそんなビジネスがあるなら教えて欲しいと思うくらいです。多分稼ぎたいと思ってる人がいないんじゃないでしょうか？目的も面白みも全く無い典型的な続かない悪趣味で、稼ぎたくなさそうな人達で怪しいサークルを作ってるような雰囲気 ですね(汗 情報商材

を売れば儲かる？金儲け情報を転売するやり方が 本当に稼げると思っているならどうぞ続けて下さいって感じです。もしかして、コメント仲間の事をハウスリストだと勘違いしてるのかな(滝汗 鼻で笑ってしまいそうです。と、ワザと毒の入った言い方をしましたが、これから参入する私は この方達を稼がせることでビジネスを展開したいと思っています。私は足が不自由なんですけど、神経が壊れて筋肉が溶けてしまったときに 神経と筋肉が癒着してしまったようなので、それを剥離する手術費用と リハビリのための自由な時間を手に入れる為に、月に 100 万は稼ぐ 予定です。その為に今なぜみんなそんなに稼げないのかを調べています。調べたことを1つ1つリストアップして、理由付けしてファイルに まとめる作業をしています。ある程度貯まったら無料配布する予定 です。(といってもワードとか解らないんで覚えているところですが、というか、イラストレータの方がなぜか少し出来るんで PDF も一発変換出来るみたいだしレポート作りに使えるか調べて見 ます) そこでリスト集めをしたら、ブログでもメールでもサイトでも 何でもいいんでリストを教育したいと考えています。その育ったリストに自分が作る情報を販売したいと思います。最終的に、リスト達と一緒にウハウハな生活を送れたら幸せです。怪しいサークルの一員には絶対になりたくないので、知識は常に 吸収していきたくです。まだスタートしたばかりのド素人ですが、普通にやれば必ず 稼げると確信しています。なぜなら稼げていない理由を探してるからです。それさえやらなければ稼げるんですから誰でも出来ると思います。組織を作るのが目標ですが、どうやって作るのかはこれから勉強し ます。長々と失礼しました。これからのご活躍をお祈りします。

★いろんなメルマガが大量に来る毎日にウンザリ気味のところ、永山 さんを知りました。気を使わないで良さそうな、本音な感じがいい です。アフィリ知って2ヶ月ですが、このやり方は違うと思えてき たので、全くブログも捨てて、ただ冷静に色んなページを観照して いるところです。

★お金も稼ぎたいのは事実ですが、それ以上にブランディングして 自分のやりたいことの分野を誰もできないレベルまで目指す。 マズローの5段階説の自己実現欲求が目標です。

★ 中学～高校の時に猫を子猫から飼っていたんですが、この猫がちょっと、私の思っていた猫のイメージ(人から聞いていた)と違って いました。猫なのにネズミがを怖がる(子猫の内だけでしたが)冬 に雪が降ると外に出て行って大喜びで跳ね回し、木登りもする。また、玄関の戸を自分で開けて家に入出入りする(たまに締めて行く)猫って子供を産む時は家から出て行き人に見つからない場所で産 むと思っていたら、生まれそうなのに家にいるし、しかも、横にな って腹を上にしてなでてくれって催促するし、産む時は手伝ってね って催促・・・じいちゃん、ばあちゃん、親戚、親も猫を飼って いたがこんな猫は初めてらしい(汗)あと、死ぬ時は人目のつかない ところ でって聞いたけど、しっかり、いつも昼寝をしていた場所で・・・。他にもかなりあ

りますがこの辺で・・・あ、

★どうしても成功したい、稼ぎたい。今まで見てきた商材、レポートも「早く行動を起こせ！」でした。しかし、ためらいもあります。手段を選ばず儲けるようなことはしたくありません。だから、より慎重に考えてしまいます。もっと、核心を得てから始めだしても良いのではないか。そんな気持ちでおります。しかし、必ずや行動するつもりです。もう少し勉強して、しっかりと確信を感じ取ってから。以上です。

★ネットビジネスで稼いで6ヶ月以内に独立する。

★色々な情報商材を買って試してみましたが、何故結果が出ないのか初めて分かりました、貴殿の言うとうりでした、あまりにも当たり過ぎていて怖いぐらいです、そして自分の考えの甘さもはっきりと分かりました。これからはもう一度仕切り直して一から勉強を始めたいと思います。

★初めまして。LILYと申します。最近、携帯の懸賞で200万円 当選しました。というメールが3件も来ました。でも、当選したのに、当選商品を受け取る条件として、スポンサー サイト（出会い系）のポイント2万円分購入しないといけない。というものでした。そのうち、2件はポイント購入させて、商品は送ってくれません。それどころか、追加ポイント購入を勧めるんです。苦情メールを送っても、馬耳東風です。お小遣い稼ぎサイトにあちこち登録してたのですが、懸賞サイトは 要注意です。当たっても、反対に損します。（全てのサイトではありませんが）もう少し早く、永山さんのメルマガを読んだら、こんなのに引っかからなかったのに、と思うと悔しいです。

★ビジネスマンのメンタルトレーニングを個人事業でやっています。クライアントの確保が、ままならずチラシ広告や紹介依頼などを試みてきましたが、どれもうまくいきませんでした。3年前の夏に情報商材らしきもの（当時は情報商材なんて呼び方は知りませんでした）を購入して以来、いくつか購入してみましたが、実際に商材を販売するまでには至っていません。完全に迷路にはまり込んでしまったようで、自分がメンタルトレーニングの仕事をしているだけに、余計に自分にムカつきます。クッソ～～！！。（←これは自分に）でも、これを乗り越えてやりぬきます！

★アフィリエイトやネットワークビジネスやりましたが、今休憩中 です。なんとなく稼げるわけないと感じたもので。で、どうすれば稼げるのか、考えるでもなく、考えないでもなく、頭のなかで熟成中です。自分で会社をつくる気持ちでやるってのは「そうだろうな～」と思います。ビジネスですもんね。もう少し頭のなかで熟成させたらはじめるつもりです。

★日8無料セミナー受けてます。他にもいくつか大御所の無料のメールセミナーを受け取ってます。最初の何回目かで出てきたのが「自己アフィリエイト」です。ネットで稼げることを実感して欲しい、という主旨なんだろうが、これだけはどうしても納得いきません。仕事の本質から外れてやいませんか？与えた分だけ対価として返ってくるものがお金として、自己アフリで与えているものって個人情報だったり、見

込み客 のリストに加わることですよね。これが仕事ですか？これが儲けの仕組みですか？日8を購入する気 で無料メールセミナーを申し込んだのですが、止めました。情報起 業家なるものが作ったものは絶対に買いません。これ以上えさを与 えることは、社会にとって百害あって一利なし！

★使いこなせない情報商材。なのにこれが最後とばかり手を出す。本 当マイナスだらけ。もう程々にしたらいいようなものなのに諦めき れない。そんな馬鹿な私。夢も 50 個書いてみたり、計画も書いてみ たり、気持ちはかなり高まっているのだが、情報商材にしようし たところで壁が立ちちはだかる。主婦向けの稼げるものと思って、主婦の望んでいることを書いてみたりするのだが、やはり自分の勉 強不足を目の当たりにするだけの結果。要するに今まで買った情報 商材もただのごみになってしまっているということに今更ながら気 づいている状態です。でも、何とかしてネットでビジネスを成功さ せたい。出来ない自分に悔しい気持ちでいっぱいです。なので今は 無料情報で勉強しています。もうお金がありませんので。青い空

★私の給料は安いですが。でも会社という場所での出世欲には興味があ りません。でも、自由に生きてみたい欲望はあり、実現する方策を 模索中です。ネットは時間と場所を選ばないので、やり方によっては現状の生活を確保しつつステップアップの生活が実現可能ではな いかと思っています。 肝心のやり方ですが、営業職でビジネスの 世界にどっぷり浸かっているながら、いざ自分で・・・と思うとなかなかヒントというか、コツがつかめません。 ブログでアフィリエイトもしていますし、アドセンスもやっていますが効果は殆ど無い状態です。 ビジネスは継続できることが一番 だと思っています。何をどう構築すれば継続可能なビジネスを展開 できるか、それを掴むまでは諦めないつもりでいます。

★最初はほんとにウザイ感じでしたが（ごめんなさい）、だんだん引 き込まれました。大先生たちがなんであんなに、とっかえひっかえ 売り出すのか不思議でしようがなかったのが、ようやく腑に落ちま した。 いままで何をどうしていいのか、めかくしそのまま知らないところ を歩いている思いでした。それでも結構歩き回ったのですが、まる きり身についていないのがよくわかりました。 これからどうなるのか、楽しみです、期待してます、わくわくで す。

★永山様へ はじめまして、いつも目から鱗の気持ちで読ませて頂いています。 私事ではありますが、ネットでお金を得るのは（と云うか今回、得 ようとしているのは）私の人生で2回目なんです。 1回目は、日本のインターネットの創世記（？）ホームページ作成 の請負業みたいな事で、随分といい思いをさせて頂きました。それから暫くは本業といいますか、表家業の会社員のほうが忙しく て、気が付けば50歳もちょっと過ぎました。「プロジェクトX」（古！）みたいな企業戦士じゃないけど、家内 や家族の事、もっと一緒に居れたらと、今になって反省のしています。しかし、今から家族孝行を真面目にやろうとしても、自分の年齢と 自由になるお金のバランスがどう

も納得できません。早期退職をして、「60歳迄の7～8年で出来なかった事をやりたい！女房孝行もしたい！」と思うのは私だけでしょか。やはり、企業は社員が若いうちから、もっと給料を払うべきです。そうすれば、社員（人間個人として）はそれを糧に見識を広めたり、個人が成長して、企業の為にも良い財産になるのにとおもいます。どうも、愚痴っぽくなり、申し訳有りません。先日、特別擁護老人ホームの新築に関わる仕事がありました。完成の式典にも出席しましたが、若い人達が自分仕事に対する情熱を熱く語ってくれました。今後の日本の高齢化社会に、明るい光を見たような、とても清しい気持ちになりました。今年の夏は各所で最高気温が更新されています。永山様も大変なお仕事を幾つもお持ちのようで、どうぞ、ご自愛下さい。そして、ご家族の皆様と楽しい夏をお過ごし下さい。敬具

★やっただけ評価されるのは厳しい面もあるが、努力が実を結ばないのはもっと悲しい。だから厳しいけどネットビジネスでまずは月200万円を稼ぎたい。

★結局、自分の脳みそで考えなければ何も生み出すことが出来ないだろうな。核心を確信と思いついてから、ぶれずにそれを維持するには相当な覚悟が必要だと思う。大金を掴んだ自分っていまいち想像出来ないですが、ある程度物欲が満たされたらユニセフに一杯募金するかも。そういう自己満足を思いっきりしてみたいなあ。誰も知らない自分だけの自己満足。カメラを持たずに南の島に旅行に行くようなもんですね(笑)

★僕はネットビジネス初めで永山さんのPDFに出会えて強い運と成功の道をとても意識、出来てます。後は実行するかしないかだけだと思います。実行して確実にこの手をつかみ取ります。

★たまたま買った情報商材がMLMを利用したもので、そのMLMのことは知っていたし、真剣にやっている人も知り合いにいましたが、とにかく事前にそうと書いていなかったの返金を申し込んだら、「できません」とのこと。しかたがないので、制作者に返金してくれないならと予告した上で、販売スタンドと、MLMの本部に抗議のメールを送りました。双方とも本人にかけあってくれとのこと。よっぽどネガティブキャンペーンを展開しようかと思いましたが、気分が悪くなるばかりなので泣き寝入りすることにしました。

★アフェリエイトをしています、最近疑問に思い、力が入らなくなってきました。ある有名な方のプライベートアフェリをしていましたが、アフェリエイターに対してのアフェリエイトを仕掛けてきますので、？が付いてしまい、アフェリエイトに力が入らなくなり、現在では自分の仕事を紹介するのに力を入れるようになりました。ようは、ネットでいかに有名であっても、自己保身の為にアフェリエイターを集めている事に気付いたのです。ようは、自分の作った商材を宣伝、販売させ、尚且つ売れる方法として、アフェリエイターに、アフェリエイトを掛けるだけの手法ですから・・・人の商品を宣伝するくらいなら、自分の本業を宣伝して、それに関連するものを紹介

したほうが、効率的ですから、今ではそちらが主 になっています。有名だと言っても裏でつながり、顧客をぐるぐる回しているような 状況が、ここ最近見え見えになっていますから、長続きしないと思 うようになり、ほとんど相手にしなくなりました。

★永山さんの文章の切り口は独特で、読んでいて飽きませんし、「な るほど・・・」と。正直、書かれている事は、まだ実践していません。今は考えながら、最後までレポートを一通り読む事に専念してます。 かつて「1ヶ月で 100 万円稼ぐお仕事」なる商材を購入した事があります。内容は、デリヘル開業の手順書で、そういうのって普通の人間はず手は出しませんよね？「購入後 1ヶ月経っても、全く稼げない場合は全額返金します！」とあったので、安心して¥5,000 で購入しました。そして、デリヘルなんて開業する訳もなく、とりあえずサイトを作って、そこで¥2,000 で宣伝したのですが、怪しい文章なので売れる はずもなく……。販売した方に返金を申し出たところ、「営業許可書のコピーを送ってください」とのレス。その方が、返金に応じる気が全くない事に気付き、諦めました。それからですね、有料の商材に手を出さなくなったのは。私にとってあの¥5,000 は授業料だった、と。その当時宣伝用に作り、放置されたままになっているそのサイトに どう辿り着くのか、2 年ほど前まではたまに購入希望者から問い合わせが来てましたし、購入される方も居ました。ただし、内容が内容でしたので、私が購入した手順書とは別に、他 から無料で入手した情報商材を圧縮ファイルで添付して送ってました。その為だったのかは分かりませんが、私の場合、返金依頼は 1 度もありませんでした。依頼があったら応じるつもりだったのですが。そんな経験もある為、ネット・ビジネスをやるなら、堂々と人に紹介できるものを、と思ってます。人を騙してまで金を稼ぐなら、普通に詐欺師やった方が簡単に金を手にできますしね。

★今までのメールを読んで自分がまだまだネットビジネスに対しての 考えの甘さを痛感しています。

★現在、adsense とアフィリエイトで月 50 万円ほどですが(まだまだです^^;)、更に伸ばしたいと思っています。

★永山さんに会えてよかった。これを知らなかったら今頃大変だったかもしれません

★お金を稼ぐためにネットビジネスを始めようと調べていたところ、永山さんのメールに出会いました。まだ、バックナンバーを読んでいる途中なのですが、なぜかすでに“稼げる”という確信がある気がします。これからよろしくお願ひ します。

★今月で販売経験 43 年になるところ、ここ数年二●リでフ●ンスベ ッド社の派遣をしていつも売上トップの座を続けてきたが、先 月二●リの方から一方的に派遣法を盾に全取引先の応援販売を締め 出してきたので明日からの生活に困り前々からこの年にしては同年 輩のものよりパソコンが使えるので、いずれは自宅で仕事をと甘い 考えで居たが (いまでも) 非常に困難と言うことが分かったが、貴 殿のメール読ませていただいて、又、一から何とか物にしていける かなと、思い直させていただいています。

派遣で働いている同輩の 皆様今回の国からの派遣法に屈すること無い用ががんばりましょう。

★ 情報商材を1つ購入してみて「やっぱりこんなもんかあ」と思い自分自身で何か考えビジネスを出来ないかと思つてるとき永山氏のホームページに出会いました。メールセミナーを読んでみて私は非常にラッキーだと感じ、これからまず副業としてですが、ニッチを切り開けるようやり続けたいと思います。

★物販在庫ありのネットショップを細々運営しています。それは、卸屋の息子であるところを最大限に利用しているので、大きく売れる時と売れない時と在庫とお客様の mismatch が起きる時が多々ありました。でも、売ることばかりに気がいっていたので、申し訳ないことした気がしました。じぶんだったら、迷惑メールホルダー行きだなあ〜と考えてしまいました。ちょっと売り方変えないといけないなあ〜と思いました。当初は自分で在庫を仕入れるためにアフィリエイトをはじめました。永山さんの言う、ダメなアフィリエイトしかしていません。だからこそ、メルマガをしっかりと読み込んで役立てます！夏が過ぎれば時間が取れます。それまでにしっかりと勉強しようと考えております。

★まだ良くわかりません。まず全部読んでみてから、何をすれば良いかを探っていきます。

★某商材を買ったときの事、この商材を買ったらメールアドレス 1000 件つけますとあり、限定50名と言う事で、買ったその日にメールしたら、1000名分のアドレスが来ました。...しかも全部 yahoo!ww w 初めて買った商材で、これはダメだと思いました。そんなこんなで、ここにたどり着きました。

★割と最近、ネットビジネスを間近に触れました。毎日来るメールから、無料レポートを読み漁っている毎日です。とにかく新鮮で、こんなこともできるのかと、中毒のように読んでいます。でも、すごい方法だなと思ったものを、実際サイトで見ると、うまくいっていないようだし、うさんくささも、かなり感じています。中には、完全な、詐欺の商材もありますね。9800 円で、堂々と売っているんですね。ある意味、頭いいかもしれないですが、自分では、それを売る側にはなりたくないですね。メールの中で言われていました、自分の中で、今まで、一番お金と、時間と情熱を書けたものについて考えてみたいと思います。レポートはそれからです。

★情報商材というものの存在を知ったときは、「設けるためにこんな方法が有るのか、これなら出来るかも。」と安易に感じました。それが、商材アフィリのメールに煽られ紹介ページをあちこち見たり、購入してみて一変。結局は売る人間だけが儲かるんだ、ということに気がつき、人を陥れて自分が儲かるなんて手段は取りたくない、その手伝いをすることも「同罪」と感じ、商材以外の手段を模索していました。何に落ち着くかはともかく、「人を騙して儲ける」事だけは、自分の信念を曲げることになるのでそれだけは、誰になんと言われてもやりたくない。あと、有名な方々がまるで「教祖」

の如く祭り上げられて「宗教」じみているのも自分のやりたい事と何か違う、と感じたのも他の方法を探そうと思った大きな理由の一つですが・・・長々とすみません。

★私はこの無料レポートを昨日ダウンロードし拝見させていただいています。先日商材を購入し、その内容通りに取り組みましたがあまりの罪悪感からすぐに販売をやめました。再販付でしたので再販させていただきましたが本当に詐欺みたいな内容でした。現在会社勤めの私にとって正直情報ビジネスってこんな詐欺的な内容で商売しているのだなと一旦は割り切って販売したのですがやめました。そんな私の精神状況にぴったりのないようだなと拝見しています。お盆休みを利用して今後のビジネス展開をまとめ、取り組んでいきます。

★やるからには、徹底してやりたい。やらないなら、徹底してやらない。ただそれだけ。夢中になれるものがあれば、人生って幸せだと思う。それがないと、人生はつまらない。それが遊びでも、ビジネスでも。クソ商材を掴まされてもいい。副業が会社にバレて首になったっていい。友達に馬鹿にされてもいい。やりたいことが出来れば、それでいい。このまま何もせずに一生を終えるのは味気がない。できることは何でもやってやる。

★はじめてネットビジネスに出会ったのは、オンラインゲームをするために取得した、フリーメールになぜかわかりませんが、届いていた、儲かる系のメールでした。「ほんとかよ」とか思うようなのばかりでした。そしてそこから興味をもちはじめ、はじめて商材を買うことにしました。「ほったらかしで月収100万」って感じだったと思います。みごとにはめられました・・・初期費用は1000円とかいてありましたが、100万目指すには、月6000円以上必要でした。メールサポートも急にやめだしたりして・・・ほんといらつきましたし、はじめてぼったくられた感じです。。そして、次はアフィリエイトというものに出会いました。そこでまた、アフィリエイトの商材を買います。こちらは、メールサポートをきちんとしてくださる方でしたが、作業量が半端なかったです。これなら普通に働いたほうがいいんじゃないかという感じでした。次は、情報起業の商材です。これは良いものでした。文句はなしです。この商材はマインドから教えてくれるのもで、モチベーションがものすごいあがりました。絶対行動してやるという気持ちがわいてきました。結局、大切なのは、行動するか、しないか、だと思っています。失敗することも大切だと思っています。失敗をおそれていたなら何も出来ないわけですし。

★今までいくつか商材を買ってきて、実際何から始めたらいいいのか全くわかりませんでした。この前、IDアフィリエイトを買ってようやく、このとりにやっていったら儲かるかもと思いメルマガを配信する手前までできたのですが。たまたま永山さんの言葉に触れて、思わず手が止まりました。今はトップシークレットセミナーに書いてあるとりに紙に書く作業中です。けどその前に一回本腰入れて部屋の掃除しなきゃ!(汗)永山さんの言葉は本能的に聴かなきゃという感覚になります。今後も永山さんの言葉

を楽しみにしています。

★ストレスの無い生活をめざしています。月収 500 万を目指しています。

★こんにちは。昨年、両親の事やら家の手伝いやらがあり早めに公務員の保育士を辞めました。あるMLMに真剣に取り組もうと、勉強したり動いたりしましたが製品以外の所でトップの人間たちのからくりが解りしらけてしまったのと、えせの人間関係を築いていく事に無理を感じました。基から嘘がつけない性分なのです。おまけに単純なくせにすっきり来ないと進まないタイプなんです。あらゆることを念頭に置いて考えた結果、ネットビジネスが一番適していると判断して決めました。ところが、私にとって全く新しい分野です。どこから手をつけたら良いものかと探しているうちに大先生の商材を3点ほど高額で買いました。その後、永山さんの無料レポートに出会ったのです。永山さんの語り口、媚びてなくて好きです。切り口も好きです。ノウハウばかりじゃ心を打ちません。マインドが無くては泥人形です。諫事も好きです。レポートをメモしたり調べたりしながら必死で追いつこうと勉強中です。その中で気づいたことは、「売らんかな、誰かと同じ、決まり文句」が解り出した時点で食傷してしまうようになったことです。少しずつですが気づきが増えてきたようです。以前はお金より人のため、と思っていましたが良く考えれば、お金は使う人のあり方が重要なのだ、ならば稼ぎたい！月に何百万も稼いで夢をかなえたり、社会貢献の資金にすると決めました。本当に価値のある商材を提供できて、喜ばれる仕事をしたいです。超本気です。

★いろんな商材を買ってきましたが、ほんの少し稼げた程度で、後は全くですw 永山さんのメルマガを読んで、正直、私が今までやってきたことは何だったのかと、後頭部を殴られたような気持でした。でも、これでよかったと思っています。なぜなら、これでもう騙されることもないですし、人生の中でいい経験をさせてもらいましたから。ネットの世界はあまりにもいい加減な情報が出回りすぎています。そんな中で、振り回されることなく、自分のスタンスで、発想の転換ができるよう頭を空っぽにして永山さんのメルマガを読ませていただきたいです

★稼ぎたいと思いアフィリエイトをしています、なかなか・・・そして無料レポをダウンロードしたり日々勉強しているんですがあの無料レポートスタンドからの知らないメールの山は何でしょう 本当に売り込みメールだけって感じではないでしょうか？ 私が運営者だったらレポートのDL者とレポート発行者 1対1のメルマガ登録にしてよりそのサイトの利用価値をあげるのにと考えてならないのですが・・・

★私はインターネットを使って生きていこうと決断しました。ネットを使って人の心に響くメッセージを発信したい。そのことをやりながら自由な時間と経済的成功を手に入れたい。まずは月収 200 万から1年後には1億ぐらいを稼ぎたい。そして巨万の富を社会のために使いたい。そのためにはやるべき事をやる!!詐欺的な商材が蔓延しているという中で本当に役に立ち感謝されるものを提供していきたい。とはいえ今現

在何をするべきか模索中なのだが・・・とまあ無職なので生きるため、家族を養うために当面の現金を稼げるシステムを作りたい。まずはブログを発信し、ドロップショッピングを立ち上げる予定。学べることは全て学びます。どうぞよろしく。

★稼ぐ気はあるけど、ネットビジネスにするかはまだ決めてないんですけどね。

★なんでも良いのですが、人に喜ばれたい、希望や幸せを与え続けて裕福になりたい。他人と違う事が結構好きです。漠然としています、よろしく願いいたします。

★資格試験のためにバイトをやめたくて、ネットで稼ぎたいと思っています。バイトの時給では間に合いません。

★自分なりに色々勉強してきたつもりですが、エモブラ、まだよくわかりませんが、非常に引かれるものがありまして……、そろそろ、NET起業に動き出したいと考えております。とりあえず、情報商材をアフィリエイトするのがいいのかなと……色々と考えております。今後とも色々勉強をさせて下さい。どうぞよろしくお願い致します。

★ネットビジネスを学び始めて約1ヶ月。一つハッキリと解った事は、この世界に携わっている人間の90%以上は、クソヤローばかりかもしれないと実感した。危うく、そんなクソヤローの仲間入りを果たすところだった。今更ながら、当たり前のことだが、人に感謝されれば嫌でも金儲けになる。こんな当たり前の事でさえ、忘れていたようだ。

★こないだとうとう40歳になり、最近話題になっている見通しのつかない年金問題、個人店での雇われの為多分でないであろう退職金、65歳まで残っている住宅ローンと老後に対する不安をひしひしと感じる年代になりました。何か良い副業は無いかと、ネットで色々調べ、無料レポート等も何十本か見ましたが、みんなちんけな物ばかりでした。そんな折永山様の無料バックナンバーに出会い、一気に読んでしまいました。他のは全く違うのが凄く感じられ、即商材を購入いたしました。一から始めようとしている情報起業、その一がこれを読むことにより最初の第何十歩からのスタートに短縮でき時間を節約出来ました。初めての船出で不安もまだまだありますが、基本的に忠実に漕ぎ出して行きたいと思います。何かあればその節はご協力お願い致します。

★もうすぐ契約期限も切れ、成果を出せなかったのが雇止めになります。年齢的にも条件厳しいし40over、良い条件は見当たらない。昔は、手作りのデザインで少し強み持ってたけど今のDTP環境では役に立たない技術ばかり。人見知りな暗い性格だけどもりして営業してる。もう勝負に出るしかないと思って実践してみようと考えてます。

★リストラにより、今月で退社予定。オフラインビジネスとともにオンラインのビジネスも視野に入れ検討中のところです。

★後発組と言われる立場かもしれない男です。過去に熱中した事が3つあるのでそれ

らを商材として売りたいと探してるうちにここにきました。しかしよく考えてみると3つしかないのです。人に伝えられる事が。いまのところは。この3つ、大切にしなければなりません。しかし、ここで永山さんの文章を読む限り3つ以外にも新しく作れそうですね。だからこの3つを練習台としてみたい。この3つが終わったら新しく何かしら作りたい。そしてこのパターンを永続化できるようにしたい。そのスキルというかヒントを探りに頂いたPDFを読んでいます。現在200ページめでこのページに飛んできました。書き終えたのでPDFに戻ります。

★ネットビジネスにしるMLMにしる、何が本当で何が嘘なのかよくわからない。儲けられるビジネスをやりたいですが、何が儲けられるのか、正直まだわかりません。

★自分でお金を作れるようになりたいと思い、調べ始めたところ、永山さんの広告に出会いました。無料レポート請求・読んでいますが、内容の濃さにびっくりです。メモ取りながら、やっと200ページまで読み進みました。自分の今までの生活を本気で考え直しています。

★無料レポートで見つけて読み始めました。私は今もうすぐ4ヶ月になる初めての子供がいるので、パソコンに向かうのは子供が眠ってからです。もともとパソコンは仕事の書類を記載するくらいしか扱っていませんでしたので、産休に入ってからパソコンをいじりだすと知らない言葉ばかりです。一つのことになれてきたかなあと思うと、どこをいじったのか、消してしまったり、失敗だらけ。今一息つけるときにパソコンの前に座りますが、文章をいい感じで読みは待ってきた頃に子供が起き、また振り出しに戻る、365歩のマーチ状態です。だけど、読んでいておもしろい。ものすごくスローペースだけど、読み続けたいです。

★始めまして、レポートを読まして頂いているb.....dyと言います。永山 崇さんの取り組み方にはものすごく興味があり読み薦めながら自分でも実行中です。永山さんのビジネススタイルは”我流”でも的を得ていると思います。私も色んなメール、商材にうんざりしているところでした。猫も杓子も情報商材は儲かるとかアフィリエイトとで不労所得とかありえないでしょ。こんなのを読んで実際に儲けたり、不労所得を得られている人がいるのか不思議と言うより、いないでしょ。私的には、自分の時給を上げることに重点を置いています。今現在ではさほど稼いでいるわけではないんですが、今後時給三千円目指しているところです。

★商材レビューの件、確かにコピーはマズイでしょう。法律上は触れないにしても道義的にはやったらマズイと重いですね。私も色々な「クソ商材」を買いましたので、レビュー自体はあった方が購入者側としてはあり難いのですが、レビューサイトを運営している奴も結局「買わせる」手段としてしか使ってないので、レビューしようが何しようが元は同じような気がします。そう言う私も「金儲け」しか興味が無いので、理屈抜きで簡単で再現性の高い、おまけに値段も安い商材が大好きなのですが、結局、個人の技量や性格・環境によって、やらなかったり、出来なかったりしてるのが実情です。私の

ような「カモ」を、エセ情報起業家から守る為にも、どうせレビューするのであれば、実録で的確な判定結果を教えて欲しいですね。私は最近、購入しようとしている情報の提供者に何回も「質問メール」を送ったりしています。また私を擁護(クソ商材を買わない為の)する為の手段としても「質問」は多少は有効だと思いた。最近、「A○M 操作のみで○百万円」「グーたら」男が 5 ヶ月で○千万円」と言う商材のセールスレターを見て、興味があったので出品者に質問したけど、全然音沙汰がありません。これって何なんでしょうね。質問が的を得ていたのか、はなっから無視なのか……。でも、ひどいものになると、質問に迅速丁寧で答えて、「書類提出だけで 100%大丈夫です、誰でも簡単に出来ます」とか言っていて、中身は「自○破○」だったり、それも「明るい○己○産」だって……。誰でも出来るか!」って突っ込みたくなります。おまけに教材が「メモ帳」ですよ。信じられない。そうです、これは私が昨年この業界を知って何回目か買った情報で、本気でこの販売者の所に行って「落とし前」つけさせようかと思っことがあります。で、残念なことに、それを販売してるHPって未だあって、おまけにそれをリドメで販売しているバカがいるってんだから、世も末です。すいません、つい興奮して長くなってしまいました。最終的に言えるのは、いい商材を買うのもダメ商材を買うのも「自己責任」であることに尽きます。だから、非良心的な輩に対しては「憤り」をすごく感じます。永山様のメルマガやブログは、1本スジが通っていますので、見えます。これからも頑張ってください。

★今日無料レポ頂きました!! 何か切り口と言うか、華麗にズバっと言い切っている感が爽快です w 大先生とか名乗っている人を前々から余り信じていなかったのも、別の方から購入した商材があるのですが、『未承諾』を付ければOKみたいな事書いてあったんで、クレームのメールしたら何か逆ギレで手に負えない始末ですよw いろんなセールスレターサイト見ましたけど、概要的なもの見るだけで中身が分かるようになってきましたw σ(▽°*)w 永山さんの辛口大好きですw

★方向性と仕組みづくりを間違えないようにする 今、情報をインプット中です

★これまで、早く稼ぎたいと焦る気持ちがあっ、数種類の商材を購入しましたが、やはり、「人の迷惑は考えないのかな?」とか、「著作権って概念がないのかな?」というものが大半でした。 ネットであつてもビジネスはビジネス。オフラインの企業と同じように、利益は還元できなければいけないと、思い始めました。自分が豊かになることはもちろんですが、私を通じて物なり、情報なりを購入したお客さんも喜んでもらえるような状態を作りたいです。

★何が本物で何が偽者なのか?それが解らない状態の時には稼げないのかと思います。無駄の連続は無駄ではなく必要なものではないか と思います。永山さんにたどり着いたのも、そういう無駄や失敗を数々したおかげだと思っております。無駄な時間をいかに乗り切ることができるか、それは成功したい、稼ぎたいという熱意であつて、その熱意は「持て」といわれても持てるものでもなく、湧き上がってくる自然発生的な

ものでなくてはなりません。さらに湧き上がってきたとしてもその熱意を維持することができなければ日々の無駄や失敗につぶされそうになってしまいます。

★若い頃と違って、冒険できない自分にイライラしています。いつの間にこんな保守的な人格に変わってしまったのか...？ 詐欺まがいの情報商材販売など到底できませんが、私たち団塊世代の共通項ではないでしょうか。 無料商材や色々なメールを読んでみて、今はほぼ、永山さんのメールだけをシリーズで読ませてもらっています。 目下勉強中です。色々教えてください。

★本気で稼ぎたいです。家が壊れ始めています。

★こんにちは！ ネットビジネスをはじめたいと思い、情報商材を購入してしまいました。 結局どのように手をつけたら分らず、あちこち調べているうちに永山さんのHPにたどり着きました。 いろんなHPに書いてあることを否定しながらこの人は一体何で稼いでいるのだろうと興味をもちました。まだ、無料で頂いた500ページ以上のPDFも読んでいる最中ですが、このまま読み続けてみたいと思います。 がんばって稼げるようになってお母さんを楽にさせてあげたいと思います。これからもがんばって下さい。

★永山氏には共感できます。 私も業界の一匹狼です。 人気ブログランキングで最近1位を獲得しましたが、コメント周り、メルマガ配信はしていません。 これも永山氏と近いポリシーを持っていたからだと思っています。 いかにかこういうポリシーが重要かを市場の全員に知らせたいです。

★私は多額の借金を抱えていますので、どうしても稼がなければなりません。(ギャンブルで作った借金なので、自業自得ですが) でも、私の本業は、1日に12~14時間は働かなければならないハードな仕事です。 アルバイトなどをしながらできるような、ぬるい仕事ではありません。 ネットビジネスなら簡単に少しの時間で稼げるなんて、どこかから紛れ込んできた情報を信じて、こういうことをやるようになりました。 今のところ、何をやっても稼げないという状態です。 次から次へと、情報やツールを購入したので、借金はさらに増えました。 これまでに費やした金額や時間を考えると、コンビニでバイトした方がよかったとも思えます。 でも、私は熱中すると、勝つまでやりたくなるタイプなので、(これがギャンブルで多額の借金を作ってしまった原因なのですが) あきらめたくないと思っています。 現在は、アダルトと携帯の分野を試しています。 アダルトに関しては、壮大な計画を立てましたが、1日にパソコンに向かえる時間が限られているので、なかなか前に進めません。 あせりはありますが、稼いで、資金を手にしたら、負けっぱなしになっているギャンブルで、今度は勝つまでやりたいと思っています。 目標は、借金返済と、ギャンブルに勝つための資金を手に入れることです。 こんなの、ダメですか？

★昨年、fxに関するある情報商材を買い、作成者の指示通りに売買を行った結果、半年以上塩漬けの後、結局150万円を失いました。 私にとっては本当に大きなお金でし

た。投資はすべて自己責任なので、別に作成者をうらんではいませんが、そこで学んだことは、自分が確信できないことをしてはいけないということです。自分は何もわからないから、成功している人のいうとおりにしていれば自分も成功できるなんて、甘い考えを持った自分が恥ずかしいです。あれから、いろんな情報商材や書籍を読み漁りました。投資するお金がなくなってしまったので、実際にトレードして検証することはできていませんが、気づきはたくさんあります。素人は、fx投資において、どうやったら勝てるかではなく、してはならないことを具体的、かつ徹底的に知る必要があると思います。どの商材も、勝ち方ばかりで、リスク管理が必要といいながら、全然具体的ではないのです。私が人に聞かれたら説明する方法は、かけざんができる小学生でもわかるやりかたなのですが、誰もそんなふう に説明してくれていない。レバレッジがどうのこうのって、証拠金がそれぞれの会社によって違うから、びんとこないと思います。資金の半分くらいを使って、なんて表現も限りなくおかしい。だから、素人がいつまでたっても損をするんです。ファンダメンタル分析が大切とうたう商材もありますが、それをトレードの判断にするくらい、確実なものにしようと思ったら、トレードする前に何年も勉強しなくてはならないでしょう。そのようなものはプロに任せておけばいいのです。人によっていろいろ言うので、ますます迷ってしまうばかりですが。私は素人だからわかる素人のための情報をまとめて、できたら、これからどんどん増えてくるであろう多くの素人とレーダーと情報を共有しあいながら、豊かになっていきたいです。書いてるうちにだんだん感情的になってきました。だめですね。自分で思っていた以上に150万を失ったことは痛手だったみたいです(笑) まだ具体的には固まっていませんが、月収500万をめざします。両親が病気がちで、一緒に住める家を建てたい、とうか、建てなければいけないので。今後ともどうぞよろしく願いいたします。

★ノウハウコレクターと言ってもおかしくありません。もう止めます。永山さんの商材を最後にしようと考えています。何しろ早く年収1000万円以上になりたいです。今日中に決断します。

★情報商材を作ろうと思っていますが、みんな同じような長い形態でセールスレターを作っていますよね？ 本文を作るより、あれを作ることが難しい気がします。雛形とかをみんな使っているのでしょうか？ 希望としては自分の商材を売らせるようなものではなく、買ってくれた人の役に立つものを作りたい。購入したいいくつかの商材は、「頑張らなきゃいけない!(いくつもブログを作れ!)」だの「古くて今は使えない話」だの「素人ではちょっと難しい」だの。「ooをやれ!」とは書いてあってもやり方は書いてないし、それを自分で調べなきゃいけないなら、有料商材を買った意味がない! 誰かのモニターとかしてみたいけど、そういう情報もどこで手に入るかわからない。きっと高額商品を買って塾みたいのに入っている人じゃなきゃダメなのかなあ〜? 本当に価値のある商材なら高くても買うけど、今はその保証がないからねえ〜!

すみません、ちょっとした愚痴でした！

★メールを読ませてもらって感動しました、これからのメールが楽しみです。

★私今年で 40 になる週 2 の保険営業マン&メインは副業ドライバー（保険だけで食えないです）永山さんの言うとおりの、他の商材では実現性がかなり厳しいですね。特にメルマガ関係はどれも内容に大きな変化はないのが現実でしょうか。福○式や光式 I ○式ではメルマガで無料レポートをバンバン紹介し 協賛ポイントでメルアド獲得して、そのアドレスをメルマガでアフィリエイトってのが一連お流れですね。メルマガ商材って、確信犯の詐欺ですよ。なぜかって、メルマガ商材が発売される前には、そのメルマガ商材の手法でメルマガが大量に届きます。これって最近特に不思議に感じてたんですが、一般発売の前に、先行発売をして、さらにその前にアフィリエイターや○○塾などの繋がり配布されたんですね。どうりで、一般の他の購入者がメルマガの反応が極端に悪いわけですね。一般の購入者が商材を実行する頃には、同じような手法のメルマガにうんざりさせられているんですからね。これは、はっきりいって詐欺ですよ。効果のなくなったりかけているもしくはセールスレター内容の効果がまったく期待できないものを、期待できるように売り込んでいるんですから。永山さんにご質問です。永山さんは平秀信氏のグループのネットビジネス手法にはをどう感じているのでしょうか？ 共感もしくは眼中にない、どちらでしょうか？ さらに質問です。保険の商材ってどうでしょう？ 一応、ファイナンシャルプランナーAFPはとりましたけど・・・もちろんストレートに保険ではないです。個人の悩みは、家計や病気での収入に老後の収入と生活です 法人の悩みは、売り上げアップもしくは収益の留保と節税です。切り口は「あなたは保険営業マンにだまされて大切な資産を失っているかもしれません」って感じですね。これでは市場が大きすぎますよね。もっと細分化することを考えないといけません。業種別？ 地域別？ 収入別？ 家族構成別？ あと何がありますか？ 生命保険会社の実態を暴露するのもいいかもしれません（当然、私の実名出せません）それをどう商材につなげるかが問題ですね。また、不動産投資の分野ではどうでしょう？ 一年前に友人の不動産投資のコンサルティングを行いました。それは築17年の手入れの悪いというか廃墟寸前の老朽化アパートをできるだけコストを抑えた効果的なリフォームを行い、相場の家賃設定で自ら入居案内の補助サポートと入居後のクレーム処理実務に関する ことです。リフォームのポイントや業者の選定の仕方 DIYのコツ 不動産業者との付き合い方 私が既に不動産投資をやっていたのか？ まったくです。副業しているくらいですから、そんなゆとり資金ありません。亡くなった父が建設会社をやっていたので多少の知識はあった。不動産投資の本を読み漁った。不動産投資の教材やセミナーにも参加した。それだけです。あとは友人に頼まれれば「それ知ってるよ」といってはったりで受けて、本やネットで調べて対処してました。アパートを 2500 万で買って、リフォーム 1700 かけて 6000 万以上で販売できる予定。売買差益は 2000 万弱 現在家賃収入毎月 65 万円 これも細分化が必要

ですね。リフォームに特化したのは、名古屋にマニアが1人います。入居対策に関しては、神田さん門下生の浦田氏 物件選定に関しては、藤山氏 レバレッジ投資では、金森氏や泉氏 後はオーソドックスな手法で特に目を引く不動産起業の情報はない。不動産の方に特化したものはかなりあるが、人の部分では少ないが レバレッジ投資の金森氏と泉氏が一步秀でている。切り口は「不動産投資に踊らされるな！」ってのはどうでしょうか？ 正直ネットビジネスでの案が浮かばないってことは、ネットビジネスを商材にしても、情熱がわからないから情報販売できても売れ行きも良くないのじゃないかな。他には、軽貨物運送の実態 これからは配送の小口化が進み、ごく一部では小回りの聞く軽貨物運送は引っ張りだこになると予想。ほとんどがFC加入で、鵜飼の鵜よりもひどく首を絞められているのが現状。FCになるデメリット、メリット FCにならないデメリット、メリット 誰でもできる軽貨物のはじめ方の一式マニュアル 時間管理の件ですが 脳の仕組み上のことですよね。集中できるのが30分間だと本か何かのCDで聞いた記憶があります。

★アフィリエイトのメルマガに沢山登録してきましたが、結局似たような結論の無いものばかりで、苛々してます。

★どんな情報、商品でも、販売するからには、集客あるいはターゲットへの情報発信が、最大重要で、この方法が適切であればなんでもできると思う。それが、Gスポットにピタッとはまると快感だろうな、と本当に思います。

★あるツールの商材をタイトルにつられて1万4~5千円で購入したのですが、後でわかったのですがベクターでフリーソフトとして、そのツールが出ていたこと。

★ニッチじゃない分野でのニッチの部分の大まかな骨組みは大体できつつあります。自分が儲けようとしなくて、これを利用した人が便利だと思えば、そこにビジネスチャンスがあると僕は思います。これをケータイを使ってオフラインではじめようと思っています。僕のグラントは(.....)です。 またメールします。

★こんにちは。はじめまして。どうしても借金地獄から入りあがりたくて情報ビジネスに挑戦している25歳の女性です。ビジネススタイルの心構えは、肝心なところはお客様の感情だと思っています。 よろしくお願ひします。

★つたない表現ですが、本当の本音は「感謝されて儲けたい」です。煽って騙してクレームに耐えてそれでも次のカモを探し続ける・・・みたいなのは死んでもやりたくないです。ある情報起業家さんにそんなこと言ったら、「一生売れないよ」と言われましたが(笑)

★もうすぐ50歳になる専業主婦です。家のローンや子供達の教育ローンの返済に追われています。実母と障害を持つ息子の介護があり 仕事はしていませんが少しでも家計の足しにと3年程前から自宅 で生け花を教わっています。生徒さんの中にグループホームで介護 をしている方が2人いまして時々ですが余ったお花を生けてお年寄りにプレゼントさせて頂いておられます。生徒さん達(18人程います)とお花を生け

るのが私の唯一の楽しみですが、歩けない息子の ためにも何とかネットビジネスを立ち上げ安定した収入を得たいと 日々模索しております。いろいろ情報商材を買いましたがどれも実行できずにいます。私には難しい内容が多くて理解するのに時間が かかり買うだけで終わっていますが、お花を生けるノウハウや作品 を販売したいと考えています。

★永山さんのレポートを読んで、30年以上の人生をどれだけ無駄にしてきたのか、痛切に感じました。このアンケートを送信したあと、すぐにブレインダンプをして自分を追い込んでみます。

★歯車は歯車なりにグルグルまわりつづけて、その回転自体に喜びを見出せないと辛すぎて、壊れたら他の歯車に換えられるだけで。そういう生き方になってしまうことが一番怖い。

★今の仕事が嫌いなわけじゃないし、誇りも持っている。けれど好き だけでは生きていけないし、大事な人を守るのにも気持ちだけでは 補えない部分もたくさんあります。それを補うのが 100%お金とも 言えないかも知れないが、ニアリーイコールであるとも思う。今現在休みなしで働いていて手取りが 20 万。どうしようもないですよ！！プラスアルファが欲しいというより必要なんです。働くのはきらいじゃない！むしろ好きかもです。でも根本的には生活プラス遊ぶ ために仕事がんばるってのが私の考えです。もちろんパソコンも大 好きとかそれで稼げるなら言い方悪いけど、しめたものですよ。 なにか思いつくまま書いてごめんなさい、、、もっともっと稼ぎたいですお金が欲しいです、それが本音です。その為に努力すること、勉強すること、って何か楽しみで仕方ありません。

★インターネットに情報が氾濫していて何を信じていいか分からなくて もう意味が分からない。とりあえず、今まで自分がやっていたことはそらのアフィリエイト と同じで全部白紙に戻して1から始めたい

★ネタなし、面倒くさがり、の私は、とてもじゃないが、メールマガジンを発行できるとは、おもっていませんが、一方で、興味深く、ためになるようなメールマガジンを発行できる 人を、うらやましく思っています。 y9omi-ssearch による検索エンジン 1つ、ホームページ 5つ以上、 ブログ 5つ以上持っていますが、どれも途中で、投げ出して、全て 放置しっぱなしです。 検索エンジンは、登録者 6 万人以上、しかしこれは作った時に、各 登録会社にメールで御社のリストに加えていただけるように、以来 ただだけで、最初こそ、エロの追放に躍起になったいもしていましたが、ビジネスに活用する気力もわいてこず、メールマガジンの発行が、億劫で、さらに、エロサイト削除、エロサイト登録禁止処置 も最初こそこまめにやっていましたが、今は放置のしっぱなしです。いまさら膨大な量をこなす気には、とてもじゃないがなれません。さらに、登録者の、メールアドレスをはじめとする、各データも、パソコンの故障や、ベッキーというメールソフトの扱いの失敗なども重なって、これまで相当数の紛失を

してしまっています。今、再びこ入れする気力は、ありません。ホームページも何回かリニューアルしたり、アフィリエイトリンクをこまめに、更新したりしていましたが、もともとアフィリエイトビジネス目的で、立ち上げた各ホームページでしたが、ほとんど売り上げにならず、今わそのまま放置しっぱなしで、リンク切れも、そうとうあるはず。各ブログも、同様で、アフィリエイトビジネス目的で、立ち上げましたが、儲けにはつながらず、今はそのまま、放置のしっぱなしです。独自ドメインをもっていて、独自ドメインのメールアドレスも持っていますが、14万通以上の未仕分けのメールがたまっていて、表示させるにも、時間が掛かり、仕分けをしようものなら、フリーズ状態になること多々。多量削除しようにも、いったん覗くと、目移りして、なかなか削除作業がすすまず、手間暇と時間が異常にかかるため、一部を除き、だいたい放置状態になっています。今は、パチスロや数字を選ぶ宝くじなど、ギャンブルに力をいれているため、すってしまい、お金もほとんどない状態です、今はビジネスをする気力もほとんどありませんが、金儲けはしたいという、どうしようもない状態です。低収入の警備員の仕事(高齢者です)で、なんとか飯だけはくっています。以上、私の個人的な、ビジネスについての現状や姿勢、金銭的な状況の本音をかいてしまったために、誰にも、何のメリットにもならない、書き込みになってしまいましたが、ご容赦ください。

★こんばんは。今の私は完全に情報コレクターになってしまっています。しかし、永山氏のメールを読んで気づきました。これからは、今までの自分とおさらばです。そして真の情報起業家として出発します。あなたのメールにもっと早く出会いたかったです。そしたら、こんな回り道をしなくてもよかったのに。しかし、ラッキーです。あなたのメールに出会えたのですから。エモブラを習得し目標を達成するぞ！これからもよろしくお願いします。

★アフィリエイトをしたことがあります(3年くらい前)そのときの事を考えると、どうして今こんなにアフィリエイトが熱くなっているのかどうしても理解できません。

★正直、情報商材作成者から見れば、良いカモと言えるようなノウハウコレクターになってしまった感がある。まあ、2000円程度の内容をいかにして高額で販売するか...といった手法は、多少なりとも学ばせてもらったとは思っています。今、私が考えているのは、いままで蓄えた知識をブログやメルマガを通じて、広くオファーして行こうかなと思っています(もちろん無料)ノウハウや情報に著作権はありませんからね。

★はじめまして、私は本業は小さな会社を経営する者です。本業の傍ら5年ほど前からサイドビジネスとしてオークションで物販を行ったり3年程前から情報販売を知り、在庫も初期投資もなくサイドにするにはもって来いだと思ひ、最初はヤフーの情報で商材を購入したのがきっかけでコレクションが始まりました。何度かHPを作り独自の商材も作りましたが、所詮人の真似事でじっくり来ないままインフォカートやイン

フォストア等で情報の数々を買い続けて来ました。それと言うのも私なりの疑問点があるのを見ても解消されず確信に触れる事は殆ど書かれていない、それどころかそこが判らないからノウハウ物を買っているのに、セールスレター（特に買った人たちのコメント）を読むに付け今度こそその思いで購入してきました。気が付くとコレクターとなっていた訳ですが、買っただけで満足してしまい何もしない訳ではないのです。知りたいことが書かれていないので、前に進めないのです。私だけでしょうか？何を作った方がいいのか判らないのは？どの商材を読んでもその部分は自分の得意分野好きなこと程度しか書かれていないのです。好きなこと得意とする事の無い人、もしくは平凡な音楽鑑賞、読書等ととても何かの特化した物を持っていない人はどうしたらいいのでしょうか？私は何か違うと思っています。商材を作った人の動機が知りたいのに、その部分は書かれていないのです。何となく商材から判断するのではなく、今はこんな切り口の物が売られていて そう言った類のものを何処から探してくるのかその辺の事が知りたいのです。その他実績も無い人に通帳の証拠写真の掲載を勧めたり、購入者からの声も無い人にコメントを載せる事が必須とされていたり、あなたも初心者の時があったでしょう、と言いたい所です。こんな意味のない商材ばかりが高値で取引され、こんなものアフィリエイトしたくないし、こんな程度の物を売って高額取るのも如何なものかと思うのです。こなまま行ったら何年か後には誰も見向きもしなくなると思うのです。今回永山様の無料セミナー読ませて頂きここまで無料で公開して、有料にはいったい何が書いてあるのか想像も付きません。こんな形の紹介は初めてですので何かこれで疑問が解けそうです、今度こそ本物の匂いがします。騙され続けたコレクターの勘です。

★本当の自分をぶつけて生きたい。嘘はすぐに見破られてしまう。見ている人、聞いている人は全て自分自身の写し鏡だから。

★驚きの連続です。580 ページを 2 日で一気によみました。感動です。なにか、すっきりした気分です！nekonamazu

★永山様へ メールセミナー、ありがとうございます。一番、肝心なことを気付かされました。余計な情報や、知識ばかりを追いかけて、肝心な実行をしていませんでした。
》 フロントエンド商品を用意する 》 見込み客リストを集める 》 エモーション・ブランディング 》 商品を市場にあわせ用意する 》 必要としている人にだけ売る この事に集中して、実行をしなくてはならなかったのです。なのに、永山さまのような、知識をつけたい、という気持ちが強くて「とにかく知識を…」と、そればかり追いかけていました。余分な知識は、実行してからでも追々と、身につけていけばよいと思っておしています。もう一度、メールセミナーの最初から、読みなおして、まず、きちんとしたフロントエンドを確立させようと思立ちました。目を覚まさせてくれてありがとうございます。感謝しています！

★前略 トップシークレットセミナーその他全 582 ページを、たった 今読み終えさせ

ていただきました。58才男性で、ネットビジネスのイロハを勉強し始めて一ヶ月くらいになります。情報商材に関しては、『玉石混交』かな？と思いつつ、宣伝文句を隈なく読んだり、無料商材を読み漁ったりしていましたが、“再販権”ビジネスそのものが、何やらトランプのババ抜きに似て、結局「ババの押し付け合い」をしているのではないかと思いはじめていたところ、永山さんの文書に出会い、頭の中に散在していた疑問を秩序良く整頓してもらった気がします。大変ありがとうございました。約一ヶ月を無駄にしましたが、原点に立ち返ってもう一度、一から勉強してみます。因みに、若い頃はオーディオの設計や生産技術、中年になってからは総務関係でしたので、営業とは無縁。今から眼球が腫れあがるほどにやらないと追いつかないでしょう。今後とも色々ご教示ください。追伸、若い頃、磯釣りに現を抜かし、雑誌やテレビの取材も受けていましたし、有名釣師と手合わせしても引けをとったことはありません。ブログに書かれていた『釣りセット』ですが、竿の長さや籠が付いていることからして、船上から鯰や鰻を釣るセットだと思います。従って、浜辺や防波堤では、ほとんど役に立ちません。浜辺なら、4mくらいの『投げ釣り用』を、防波堤なら5m以上の『浮き釣り用』を買ってください。いずれにせよ、どんな場所で何を釣りたいのか（何が釣れるのか）店員さんに相談したほうが良かったですね。（蜂の一刺し...競馬必勝法の商材を買って、パチンコに行くようなもんですよ。）

★初めまして、こうすけ、といいます。大学生の一回生です。歳は今年で22になります。高校を中退してから六年、フリーター歴五年です。今まで、バイトしてお金を稼ぐことしか頭になかったのですが。大学に入り勉強についていくのもやっとの思いで生活費を稼ぎ一日が終わるのに正直うんざりして、お金が欲しくて何かないか何かないかと探して永山さんのメールを読んでいます。内容のわからない部分が多くて、それを把握する段階にいます。月に20万あれば生活もマシになるのになあと思っていましたが、読んでいるうちに欲が出てきて、50万ぐらい稼いで狭くてうるさい家から離れたいなどと、どんどん欲が出てきました。私は文章が読みにくいと授業で言われます。またプレゼン時もあがって体がぶるぶる震えながら何を話すつもりか、頭にあったものが乱れどこから話していいのかわからなくなります。まず書く事に不安があります、またブログを書いていたことがありますが完全に人に見てもらおうことを考えていないただの日記でした。そこから、意識を変えて行く必要を感じています。実践も兼ねた練習としてもう一度ブログを書き、アドセンスとアフィリエイトで7.8万、欲を言えばその2倍を目標にします。理由は生活費とたまには友人と飲みに行きたいし、小説を中心に本を読むお金、九州から京都にせっかくなきたのでお寺巡りをしたいと考えるからです。また、ブログでするとすぐに始められて費用がかからないからです。もうすぐ夏休みです。一年前の事故った怪我の続きの手術で夏休み中働けません。その時間を第一目標のブログで稼ぐことに当てます。具体的に何の分野に絞っていくかですが、いろんなバイトを経験してきたので、賃金や待遇には敏感になっ

ていると思います。この前も、派遣会社が制服や道具を押し売りしているニュースがありました。そういえば買わされたなあ、と。もっと良い内容の働き口はないのか、と考えます。そういうアルバイト・パートなどの、サイトのアドセンスやアフィリエイトがあるかは調べます。良いサイト良い待遇の会社も調べます。ターゲットは同年代の学生、フリーターが主流(実体験を元にするので同年代、年下になると思います)、中年壮年の男性群、おばちゃん郡にもできれば派生する内容にしたいですが、まずは主なターゲットを掴む内容を固めてからです。次に、アクセス数を増やす為に、ニッチを作り出すことが必要だと思います。アルバイト情報はたくさんあります。どうやって自分のブログに来てもらうかは、永山さんがされた、リンクを何処にするのか。実はリンクやトラックバックをしたことが無く意味がよくわかっていません。これから調べます。ニッチを作り出す、どこがこの分野の石垣島なのか、それもまだわかりません。ここが重要な問題だと思います。またブログの内容如何によってくる、エモーション・ブランディングも言葉の意味だけしかわかっていません。メールを読んでいて、もっと知りたい、読みたい。引いては(これを書いていても)ふつつつとお金を稼ぎたい欲求が湧いて来ます。また、続きを読ませて頂きます。長々とすみません。読んでくれてありがとうございます

★永山さんのメルマガって、恐いくらい本音トークですね。バッサリ今のアフィリエイトを切っているところが、自分に置き換えて考えると、恐くなります。

★はじめまして。PDFの請求で読んでいたので、メールセミナー受講者ではないです。三年前、ネットビジネスの世界？に足を踏み入れました。最高は月収20万円です。英語の商材売っていたのですが、販売して初めて自分の知識の薄さに気づき、耐えられなくて辞めてしまいました。いまは、アフィリエイトをしようと思い、はやりのIDアフィリエイトをはじめました。6月に購入して、6月に初報酬4000円が入りました。今月は、20000円とちょっとです。調子にのってブログをつくってみました。応援ポチに負けました。アフィリエイトで稼ぐ周りに公言してしまったのでとにかく稼ぐ。それしか考えていませんでした。アホでした。DMメルマガで出た報酬です。ぶっちゃけ、恥ずかしくていえませんorz いわゆるブランディング？に変えて行こうと思っています。冰山さんのことは、今日しったばかりです。口調がとても似ているので、木坂さんの別名か？とも思いました。すみません。愚痴がどんどん出てきそうなのでここで終わりにします。メールセミナーのバックナンバーPDFを読ませてもらっている途中です。とりあえず、整頓だけしかしてません。すっきりしましたありがとうございます。

★現在、・・・・・・で情報商材を販売して、月50万円程度の利益。早く、月500万円までもっていきたい。

★ありえなかった出来事 会社についての瞬間今から島に行つて来いの島送り

★真に、儲かっている人のメールというのは、書かれているご本人は もちろんですが、

読者である私にも、「ゆとり」を感じさせてくれるもんだなあ、としみじみ思いました。人間らしい生活とは何か。ネットビジネスを通じて、実践していけたらと思っています。志した以上は、結果が出るまでやりぬきますので、今後ともよろしくお願いいたします。

★はじめまして。半信半疑のままメール文章読んでます。しかし、だんだん私も本気になってきました。まだ自分のビジネスのスタイルを確立できてませんが、これから煮詰めていきたいと思っています。いいご縁になれば幸いです。

★家族が多額の借金を作り、会社勤務も残りが少ないので何とかインターネットで収入をと思い、色々とメールを見ていた。早急に行動を起こさなくてはいけないと思っていたところに永山さんのメールセミナーに会いました。手探り状態ですが、203-208ページのような計画を創り、そこからスタートをしたいです。何を売りたいか、まだ整理が付きませんが計画を創り、考えます。的外れなことを書きましたが、このセミナーを通して一歩ずつインターネットのことを知ろうと思います。

★まだ始めたばかりですが、少し見えてきた気がします。何が本質なのか。これって大切ですよね。ありがとうございます。

★最近ようやく利用されてるだけで、このままでは稼げないと感じています。なので情報商材を購入するのは止めました。ノウハウといっても購入した人が皆同じ事やって稼げる訳ないですし、実際使えないものでもトップアフィリエイトと呼ばれる人間が売り込みをしています。ビジネスなので人の真似事をして稼げる程甘くはないと思います。永山さんの真似をするつもりもないです。ただ、マインドというかプロ意識みたいなのを感じたので自分の目指す方向性の参考にさせて貰いたく思っています

★私は、いわゆる情報収集家に成り下がっています。こーすればいいんじゃないかなあって頭には浮かぶのですが、中々現実に行動できない面倒臭がりなんですわね。。でも、収集家で終わりたいは無いので、今PDF読みながら真剣に考えています。大先生達を超えるとかそういうんじゃなく、大先生達から稼がせていただくかと・・・(笑)稼ごうと考える人・・・人間の欲求は尽きないですからいなくなりませんよね(笑)

★ビジネスは自分が楽しいかでお客様がついてくる。

★商売は、いかに気持ちよくお客さんを騙すかと考えています。気持ちよく、御買い上げいただけるように。

★クソアフィリエイトがクソレポートを書いて、リストとって、クソ商材をアフィリエイトし、儲け、「私はすごい」とほざいている。今のこの情報商材界はどうかしていると思う。

★日本一の情報起業家を自称される人のホームページを去年の10月に初めて見て、今までになかった文章(セールスレター)に引き込まれました。その時は、本当に身震いするくらい感動したのを記憶しています。すぐに商材を購入し、マニュアル通りに

実行し 12 月には商材をインフォカートに登録して「まぐまぐ」でのメルマガ、代理登録、すべて順調でした。(順調というのは、マニュアル通りということです)しかし、売れません。月に 1~2 本だけでした。インフォカートの広告(10 万円)に掲載した時だけは、一週間で 25 本ぐらいの売り上げで、購入されたメールのお知らせが次々来る感動を味わいましたが、その後は月に 1~2 本と同じ状態です。SEOに関する本やツール、情報ノウハウを買い漁りました。結局、ミイラ取りがミイラになっただけです。会員制のプラ●●メンバーにも入っていましたが、結局そこでお金を払って、また情報商材の客になってただけでした。今は、馬鹿らしくて脱会しました。そこでは、自分が作成したホームページを会員に見てもらって、意見してもらうことが結構あるのですが、ヤフーオークションやグーグルのメールアドレスを収集するツールを販売予定で売り出していました。ヤフーオークションのメールアドレスを収集するツールは無料であることを書き込みしましたが、無視されてしまいました。勿論、私は購入しませんでした。会員限定とかで数日で何百万もの売り上げがあったそうです。そのツールが良いか悪いかは、別としても商品を購入した人達が一斉に未承諾広告をするものですから、当然問題にもなりますよね。結果は、成るべくして成っただけです。会員のほとんどが儲けられない私のような人達で意欲(強欲?)だけは人一倍の方達ですから、儲かる言葉をうまくかけられると飛び付く、本当にいい鴨です。それじゃ、私もすればいいのですが、私の商材は儲け商材ではないので、誰も飛び付きません。話が支離滅裂になってしまいましたが、私のように今後のビジネススタイルを迷っておられる方、ノウハウコレクターに陥っている方々が結構いるのじゃないかと思ひ書きました。

★私は社会人になってから程なく、毎日朝早く起きて会社に行き、遅くまで残業し、週末の休みに憂さ晴らしに下らない遊びにカネを使うという生活に疑問を抱きました。上司を見れば、自分の十年後二十年後の姿がそこにありました。こんなオヤジにはなりたくない!生存本能を満たすだけで老いていく人生なんて嫌だ!生活のためだけに働くななんて嫌だ!働かないと喰っていけないというけれど、働かされるために喰っているだけなんじゃないか?時間を切り売りして生きていく人生なんて何の価値も無い!そして、組織の論理、価値観に縛られて生きたくない!そう思うようになりました。かといって、手に職も無いし、独立するだけの企画力や人を統率するようなカリスマ性もないし...かといってフランチャイズに加盟するなんて安易だし、資金も無い。で、ネットワークビジネスに手を出しては上手くいかず他の組織に移ってまた上手くいかず...の繰り返しで投げやりになり、人生を諦めていました。そしてダラダラとフリーターを続けていました。そんな時に情報起業というのを知り(菅野氏の本です)、そのときはPCも持っていなかったのですが、もうコレしかないとの思いでPCを購入し、菅野氏のマニュアルを購入しました。でも、これは今の自分には無理だ、と他の商材に手を出しては稼げなくて次はコレにしてみよう、だめだ、

コレならいけるんじゃないか、でやっぱりダメ...の繰り返しでした。1ヶ月半で20万ほど使ってしまう、その頃にやっと無料レポートと言うものを知り（ホント馬鹿ですね）、いろいろDLしまくっているうちに、永山さんの常勝塾を知りました。一読して、自分が、このセミナーで駄目出しされている思考パターンそのままの愚か者であったことに気付かされました。目からウロコでした。もう商材は買わないと決めて、2回目を読み、でも何も行動に移さず無駄に日々を過ごしていました（←駄目ですね）で、一月程前に神田昌典先生の本を読み、初めてノートにやりたくないことや、欲しい物、状態を書き出してみました。そして、3回目を読み始めてから、面白い人に出会い、その人のノウハウを情報商材にして売ろうと決めて今に至ります。なかなか時間をとってもらえず、フロントエンドの無料レポート作成で足踏み状態ですが、やっと一筋の光明が見えてきたところです。来週時間をとってもらえるので、そこで方向性を確認し、再度無料で出すノウハウの詰めをしてレポート作成に取り掛かります。

★アフィリエイトで成功しているひとのほとんどの言葉遣いが、「オッサンくさい」。妙にポジな言葉を遣いすぎ。うそくさい。たぶん女子供にモテナイ、たぶんファッションセンス悪い、と思います。なので、正直、肌に合わないな、と思いながらこの分野で戸惑っています。「応援ポチッ」なんてコメント残す人間にはなりたくない。永山さんの言語感覚は、性に合います。今のところ(笑)。

★永山さんとめぐり会えて助かりました。あなたのお母さん年代の私は、迷い込んだネットの世界の毒気にもうフラフラでした。「簡単」「即金」「ほったらかし」が大好きで、お金がないから稼ぎたいのに、なけなしのお金を次々にドブに捨てて、稼げないのは、全部ひとのせいにしてきました。でもすべて、自己責任なんですね。長い事、国立病院で看護師をしてきました。数年まえ、両親の介護のため、退職しました。でも本当は、もう自分自身が限界でした。肉体的にも精神的にも。何百人もの人の最後を見てきました。たくさんの家族をみました。医療の裏側もみました。子供も3人育てました。でも残ったのは、疲れた己の体1つ。退職金は子供の学費と結婚の費用で消えました。永山さんに心ひかれました。本物のビジネスを教えていただきたいです。

★永山さん、始めましてミッチーと申します。初めて投稿させていただきます。ネットビジネスでは、情報商材など、ノウハウを売るためのノウハウという実体を伴わないものを売るということも多いのを見て、これは果たして今後の実生活に役に立つのだろうか、いささか懐疑的な見方もしておりました。それでも有用な情報も確かにネット上には多くありますね。永山さんがネット上で研究し、検証してこられたことを今後もしっかりと吸収させていただき、実生活を良くしていく活動にぜひ役立てたいと思います。どうぞ今後ともよろしく願いいたします！

★はじめまして。私のビジネススタイルは Win-Win です。私のゴールは脱ラットレ

ースです。最終的に不労働所得で自由生活をするです。成功したらラットレースにどっぴりつかっていることすら気が付いていない賢い日本人に脱ラットレースしてもらいたいです。私も今OLで、月給はまあまあいいほうなので、脱ラットレースという言葉すら知りませんでした。ある本を読むまでは。でも、脱ラットレースを意識すればするほど、やる気がでてきて、色々とりサーチし、あなたのメルマガに辿り着きました。私も日8という情報商材を購入し、読んでいるのですが、私の性格上、あまり知らないことを人に押し売りするようなアフィリエイトはやりたくないの、企画段階で足踏みしていました。

★ネットビジネスでリアルビジネスの借入金を返済してしまいたい、と考えてスタートしたけど上手くいかないものだと痛感している。

★たった一つの視点から物事を見つめようとしたら、必ずあとから命とりになります。まずリサーチして、様々なものに触れて、感触を確かめてから事を運ぼうと思っています。現在マーケティング準備期間ですので様々なものに触れながらリサーチしています。その中でもこのメールセミナーはとても良いインスピレーションを与えてくれます。

★3週間前ほどから、某ASPで販売開始してみた者です。審査部の「重箱の隅をつつく」ような指導&非承認に苦勞しています。被害妄想的に考えると、それは新参者潰しなのかと思えるほどで、笑ってしまいます。がんばります。ご静聴ありがとうございました。

★本物のビジネスを立ち上げるスキルを身に付けるつもりです。ネットビジネスから入った人の多くはネットだけでビジネスを完結しようとしているのでは？と感じています。実際わたしもそうでした。アフィリエイトやアドセンスで稼ぐ思考からなかなか抜け出せなくて、ようやく永続的な稼ぎを生み出すものについて気づき始めました。たまたま永山さんのサイトに訪問して無料レポートを拝見して本当に稼いでいる人だと感じています。本物のレポートありがとうございました。

★団塊の世代の猛烈サラリーマンがぼろぼろになりながら、ついに人生最後のチャンスを迎える年齢になる。「シニアにアフィリエイトでゆとりある人生を！」をテーマに情報販売をしたいと思っています。夢いっぱい、若さいっぱい社会に出て、必死で働き、ついには病気になり、復活してまた目いっぱい会社のために働き、リストラされ、それでも働き、そろそろ40年。もうそろそろ、「ゆっくりと余裕のある人生を送りたい」「好きな事だけしたい」と考えるころ、ほとんど金銭的な余裕がないことに気がついたのです。「会社でまじめに働く」しか出来ない自分が、「人に指図されてしか動けない」自分が、「特に秀でた能力もない」自分が、どうやって余裕ある人生を送れるか。「パソコンと回線と一日3時間位とやる気だけ」さらに条件として「いつでも、どこでも可能」となると、ネットビジネス、それもアフィリエイトか情報販売しかないのではないのでしょうか。必要なのは、「どうすればいいか」を正しく教えてくれ

る何かが あればいいのです。その「何か」とは、マニュアル=教材、つまり情報商材、それと アドバイスしてくれる人です。その人の条件は、もちろん豊富な知識も実績も大切ですが、何より も 「自分のことをわかってくれる」人だと思います。「何をわかかってほしいのか」となりますが、メールのやりとりなどで、「ほんの一言」だけでも「お疲れさん、でもあともう一步だよ」と 言ってほしいのです。長年、しゃにむに働いて、「それはあなたの問題です」「責任とってください」とか言われ続けてきたのです。とにかく、すぐに稼げなくていいから、一步、一步、休み、休み、 やっていけば、数ヶ月で少しずつ、やがては月 30 万は副業で稼げ、「余裕ある人生を得られる」ようになりたいのです。そんなことを「団塊の世代の仲間たち」に実現させるべく、また自 分が 楽しい人生を過ごせるように「稼ぐ力」をつけたいです。「人生にはまだ、聞かなきゃならないいい音楽、見なきゃいけない 楽しい映画、美しい景色、おいしい料理、すばらしい人との会話な どが いっぱいある」のですから。

★ほんとに助かった！大きなものの歯車になるのはごめんです。 本質をみたいですよ！勉強します。私は最近IDアフィリエイトを買って、フォーラムのを訪れても、疑問だらけで、そもそもみんな同じことをして儲かるはずがないと思った。

★とにかく自分を売り込みたいと思います。自分という商品を購入してもらいたい。「興奮」「笑い」 これらの“満足”させる感情を顧客に感じてもらいたい。オンラインの芸人ということでしょうか。自分にはそういう才能があると信じております（多分に自惚れてお りますが）そして自由。自由を手に入れ、余裕がある自分を作り出し、それを人に与える。人の感情に付加価値を与えていきたいのです。具体的にはマンガ。自分はマンガを書くのが趣味ですが、それを小説と融合させ、 絵本でも絵物語でもない新しい表現方式を作り出したい。革命と申しますか。余りにも絵空事かもしれませんが、これが私の目指すところですよ。

★ 世の中誰も信じるなには共感しました。

★今すごく借金があって本当に焦って時間があるって言うか眠る時 間を減らしてパソコンをさわって稼げる情報をさがしています。情 報商材も購入したものの私には難しかった。なんせパソコン初めて 三ヶ月だから無理ですよ。

★永山さんには共鳴しますね 全くおっしゃるとおりだと思います。ただぶっちゃけ、私は今自分を見失ってます。月200万以上稼いだこともあります。 ネットでは何でもできると思いました。それゆえに、手を広げ過ぎて 全てが中途半端になってしまいました。そんな事分かっていたはずなのに・・・ プレイベートのゴタゴタもあり 今ひとつ集中できない日々が続いていますが ブレインダンプとマインドマップ書き直して 再出発です(;^A)

★メルアド収集してアフィリエイトの方法は、最初 へー と思いましたが、要は作業仕事で 確率の問題だと理解しています。今のネット ビジネスは気持ち悪い、レベルが低すぎる輩がおおすぎるよね。

★インターネット上にホームページを公開して、来訪者がクリックするだけで収入が発生することを知った時は”これは凄い！”と思っ たが、あれからケッコウな月日が流れているにもかかわらず、6桁 を超える収入になった月が多分無い！ 何となくだけど、検索エンジンやポータルサイトからの集客による “アクセスの多い”ユーザーにとって “便利なサイト”を作って運営を 楽しみつつ何らかの方法（資料請求アフィリエイトなど）で月に100万円以上の安定収入を実現したい！

★ネットビジネスはリアルビジネスと同じだと思うけど、リアルビジ ネスはやった事が無い、経験がない人がほとんどだと思う。営業や 本当に会社を経営していれば、その経験は生かせるのかと思うのですが。私は設備管理とゆう仕事をしてまして、電気や機械が相手です。でも、やはり人と関わらなければならないのですね。ネットなら人と関わらなくてもいいのじゃないか、なんて、 やはり、甘い考えだったなと思います。これからビジネスを勉強しながら、ネットも研究してみたいと思います。

★永山さんのメール楽しんで読ませて頂いています。おじさんの私には、ちょっと難しく、何度も読んでやっと理解しています。 有料塾は、現在、2つ入っています。一つは、ブログ製作のもの。一つは、携帯のものです。ブログ製作は、数で勝負の様相で、手が掛かって大変です。それでも、先月は、未だ、5つのブログし かないのですが、アドセンスで82ドルありました。でも、量産して いくことに、行き詰まっています。更新も大変ですし、何よりも文 章力がありません。永山さんの記しておられる通りのダメな典型で す。

★めるまがで来る煽りセールスレターや有名起業家の何通で何万円と かいいう人 のレターを見ても、全部同じに感じてしまいます。ただ、その文章に掻き回されている事は事実で、本当の情報が何な のか分からなくなっていることも事実です。 僕が、最初にネットビジネス（ネットビジネスといえるようなもの じゃあ、ないかもしれませんが・・・）を始めたのは、「一日一万円 MIXI で 稼ぐ」と いった無料の商材（？）を SNS で、紹介されたのが、始まりでした。内容は、ブログにサイト登録の仕方と、紹介報酬がずらりと書いて あるだけ のもので、これをチェーンメールのように、回せば月に30万円は儲 かるとい うような事が書いてありました。最初に見た時、「こんなので儲かるわけが無い。」 とは、思いましたが、自分なりにやってみましたが、結果は当たり 前のように、儲かりません。そこで、自分なりに調べて見つけたのが、アフィリエイトというも のだった のですが、（今でもやっているのですが・・・）どうしても儲かる 気がしな いというか、どうも違和感というか、違う感じがします。人 の商品やサイトを紹介するという事は、そのサイトや人に依存す るという 気がするんです。だから、自分の売上はいつもそのサイトや商品に左右される訳で・・・ 継続的に稼ぐには、コレでいいのか、と・・・ 実際、読んでみたことも、実践したこともない商品や情報を売れる んだろうかと・・・ 上の偉い人が流す情報にいつまで流されればいいんだと・・・ 最初に浮かんだのが、「躊躇」と「迷い」でした。そう考えると、

僕は稼ぎたくない人間なのではないでしょうか。いや、でも、稼ぎたいんです。何か、支離滅裂ですいません。こんな感じです。自分が、はっきりしたビジョンが見えれば、何か先に進めそうな感じがします。永山さんのめるまが、参考にさせて頂いています。

★永山 world、非常におもしろいですね。心理を読まなければ内容は 見えてこない、まるで、禅問答です。私の場合、お金もですが、確かな何かをほしいので、右往左往しています。右往左往してわかったことですが、何をやるにしても、ある程度己が出来ていて、進む方向が定まっていなくてダメだということです。そうじゃないと、も見えてこないような気ががします。日々精進ですね。必ず解き明かします。永山 world を。そして、必ず自分の世界をつくって見せます。

★毎月 1 回は、海外に行きたいと思います。韓国と中国がいいかな。自由な生活を 1 年くらいしたら、ちょっと修行して(なんの修行かは未定) 新しいことをしたいなと思っています。

★今までいろんな無料情報を世でできましたが、ほとんど子供だましでした。私は、リストラ組で現在無職です。だから、どうしてもネットビジネスで稼いで家族を養う必要があります。絶対成功させたいと思っています。

★情報商材ビジネスを始めようと、色々情報を集めておりましたが、どれも似たような手法で、結局同じ穴のムジナ同士がお金を循環しているに過ぎないのではないかと、疑問を持っていたところです。

★成功しているひとがいままで本当に成功できる ノウハウをいかに出していなかったがわかりました。何とか式など新しいノウハウがでるたびに カモにされてしまうだけなんでしょう。ネットビジネス界ほど格差社会が進行しているところはほかにないでしょう。儲かっているひと ぜんぜんの人を比べるとすごい格差です。それでも、初心者でも日給〇万かせげます。月収 100 万以上は稼げますなどと称してまたカモにされてしまいます。永山さんのこのセミナーカモから脱出できるヒントがあるような気がします。

★はじめまして。・・・と申します。生活費の確保と借金の返済で、日々怯えながら暮らすのはもういやです。お金で幸せは買えないっていうけれど、それはあくまで理想論。現実には、お金がなくては生活できません。ヴァケーションに行っても、翌月の家賃の心配をしながらでは心から楽しめません。だから、最低限、月々請求書の支払いを心配しなくてもいいくらいは稼ぎたい。それさえ確保できれば、幸せになる方法は いくらでも考え付きます。(自分に限ってのことですが。他の人がその方法で幸せかどうかはわかりません。) 私の本業は音楽家です。音楽は本当に素晴らしいものです。一生を賭ける価値があります。しかし、音楽はお金になりません。最低限の生活費を稼ぐために、音楽にかかるべき時間を切り売りして、やる気のない生徒を教えたり、誰も聞いていないレストランで演奏したりしなくてはなりません。お金があれば、有名な演奏家にレッスンを頼むこともできます。そうすればコネもできるし、

一部の演奏家で 独占されている音楽業界に進出も可能です。飛行機代やホテル代が捻出できないため、オーディションに応募することすらできないなんて悩む必要もなくなります。現在アメリカに留学中です。優しく、知的なアメリカ人の彼氏ができました。一緒にいてとても落ち着けるステキな彼です。つきあって一年半になりますが、このまま いけばいつかは結婚することになるだろうな という予感がしています。彼は舞台俳優。演劇もやっぱりお金になりません。彼と結婚したいですが、今はどうやってもOK はでないと思います。もちろん、私自身に問題があるのかもしれませんが、やはり、経済的な責任も大きなプレッシャーになっているのは確かです。月に50万がとりあえずの目標。それだけあれば、彼と二人なら、最低限の生活費を心配することはありません。本来なら、アルバイトでも何でもすればよいのですが、学生ビザで滞在しているため、収入を得ることは基本的に許可されていません。授業料は奨学金で 全額免除。学校から支給されるスズメの涙程度の 生活費と、書類を提出して許可をもらった、中高生を 教える仕事でなんとか生活しています。こちらで働けないなら、海外からでも可能な ネットビジネスで稼ぐしかない と決意し、先月（2007年6月）から情報商材アフィリエイトを 始めました。アメリカ留学★インターネットで資金調達！ というブログを運営しています。情報商材アフィリエイトでは、商材を購入、それを 実践して稼ぐ仕組みを構築していくのが大方の やり方のようにですが、最初に商材を購入する 資金がないため、独学でやっています。商材の内容を実践しているブログや無料レポート などを読み、だいたいの流れは把握できてきました。留学部門で、FC2ランキング第1位、人気ランキング第4位、とアクセスも少しずつ 増えてきています。アフィリエイトを始めて1ヶ月少々。まだ数は少ないですが、質問のメールが来たり、決済画面まで行ってくれる人が出てきました。（まだ収入はないですが。）このままいけば、商材を購入してくれる人が でてくるかもしれません。そうしたら、自分も商材を買ってみんなと同じスタート 位置に立てる。頑張っ て稼ぐぞ~と思っていました。でも、最近、本当に商材を買う価値があるのだろうか？ と疑問に思っています。というのも、留学部門とはいえ、独学でも ランキング1位を取れました。今アフィリエイト部門に移れば、少なくとも 商材を買って一生懸命実践しているほかの サイトより上位になるはず です。（これも戦略といえ ばそうですね。無料レポートにできるかなあ？）また、他のアフィリエイトのサイトを見ても、自分と特別違うことをやっているようには 見えません。ということは、商材に書いてあるようなことは既に知っているんじゃないかと思うわけ です。今の私が商材を買うとしたら、ノウハウを買う というよりは、商材レビューして信用度を上げるとか、購入者のみのアフィリエイト権を得るなどの目的で 購入することになるんじゃないかという気がしています。そうすることで、どの程度販売効果がUPするのかは やってみたいとわかりませんが、そんなに極端に 変わるものかなあ？という気もします。いずれにしても「気がする」っていうだけで やらなければ、答えは得られないので、やるだけやってみる！

と思っていますが。松永さん(永山っす^^)のメルマガバックナンバーPDF版、200ページまで読み進めました。ここまで「うん、そうそう」と思うことがたくさんありました。素晴らしい情報をありがとうございます。よくあるセールスレターじゃないですけど、無料でここまで公開して、本当にいいの?! という感じです。この後、どういう展開になるのか楽しみです。自分の予想もしなかったことが起こりそうな気配。わくわくしながら先に進むことにします。

★アフィリエイトで金持ちになって少し楽な人生をと考え、いろんな情報商材を購入してさあ頑張るぞ! と、商材の云々とおりのブログ作り及びテーマ。そして商材のバナーの貼り付け・・・でも全然効果なし;なぜ? ちょっとだけ気がつきました。ちょっとだけ(人のまねでは、到底むりと言う事を)(汗)

★永山さんのメルマガをPDFで読んでいます。長いけど面白いですね。きっと職場でも入所者の方の人気者なのでしょうねw 私は看護師をしていましたが、あまりのキツさに体を壊してしまいました。そこに子供と旦那が病気になり、毎日不安な気持ちで一杯でした。もう体を酷使しないで子供を診ながら稼ぎたいので商材を買ったけど使えませんでした。楽しんで手っ取り早く沢山稼ぎたかったのですが、最近「ちょっとは自分で考えて少しは努力しないとダメだよな〜」と思っていた所にこのメルマガに出会いました。最初の目標を紙に書いてみましたが、漠然としていて「自分が何をやりたいのか?」が見えてきません。でもこれから徐々に焦らずやっていきたいです。とりあえず興味がある、というか沢山知識があるのは医療関係ですね。そこから少しずつリストを作ってみます。今日はもう遅いし、子供が明日受診なのでもう寝ますwではまた。

★50で定年(今37)して、悠々自適に暮らしたいので、それまでに3億貯金、または年間手取り500万以上の不労所得が欲しいです。そのためにサイト、ブログでアフィリエイトしてます。メルマガはやる気ないです。うざいから。情報商材は、考えたことないです。売りつけるのって苦手なんです。マインドから勉強しないとイケませんね。

★初めまして。永山さんのバックナンバー昨日ダウンロードして読んでいる者です。感想は、今までの情報企業家とぜんぜん違うタイプですね。私も今までいまいち大物企業家の言う事信用できずに自分なりに色々考えてやってきました。今回永山さんのバックナンバーを拝見して私の捜し求めてものが見つかったような気がします。もっと勉強して永山さんのような人になりたいと思います。まだ、読み始めですが、ワクワクした思い出読み始めています。これからも、いろいろ勉強させてください。ありがとうございました。

★初めまして、北海道のたまさか叔父さんです。自営業ですが色々厳しい業界で暮らしています。ハッキリ言ってたまたまネットサーフィン中。ブログから興味のある題が目に飛び込んで頭の隅にはネットビジネスに興味があったけれど余程詳しく

知らなければ無 理かな！と思ってましたが 今何か手掛けないと真剣に考え 貴方様のブログ？を大変参考にさせて頂いております。

★残念ながら面白い事にはまだ出合っておりません。最初は無料レポートを読み漁ってました。（いつの間にかメールBOXはメルマガに略奪されてました、、、、）でも、何を読んでお金にはなりません。メール自動収集なるものもダウンロードしました。訳が分かりません、なのでやっていません。安い情報商材は何点か購入しました。フーンって感じで、実践に 至りません。これじゃダメだ、やはり高い商材でなければ！！と思い始めた矢先にこのマガジンに出会いました。読んでから今までの2ヶ月間に構築された僕なりの常識が一掃されました。これからが楽しみです。

★ ニックネーム d・・・・・・・・こと ・・・・・・・・です。

いつも楽しく拝見させていただき、ありがとうございます。

さて早速ですが、駐車場からスーパーの入り口までの通路の各所と入り口全部に大きめの看板を立てます。

看板には 「大型液晶TVさしあげます」 等のお客様が 「欲しい」 と思わせるような商品を用意して記載します。

そして、店の入り口でチラシだけ配ります（もしくはカードも一緒に）

チラシには、

本日のみ、または本日より3日間、とか 1週間の間にカードを作っていたお客様限定で、「大型液晶TV」を○○○ポイントで交換できます。

（1台だけの場合は抽選権とか早くポイントが貯まった人など）にします。抽選であれば、はずれても「○○温泉1泊2日のチャンスあり」などとしてお客様の期待をそらさない内容にします。

受付はレジ前で行い、ポイントで交換できる商品を展示してアピールし

本日のみ、または本日より3日間、とか 1週間の間にカードを作っていたお客様には 300 ポイント進呈の告示をしておきます。

少し経費はかかりますが、1ヶ月か2ヶ月に一回ほどのペースでこの 『ポイントカード

のお客様限定』 のイベントを繰り返して定着させていけば、ブランディングとなりその日にポイントを作らなかったお客様も、徐々にポイントカードが欲しくなるような内容の濃いイベントにしていけば、息の長い商売につながると思います。以上、浅はかな考えでした m(_ _)m

批評、宜しく願います。

★・・・・・・・・です。ブログ見させていただきました。昨日 PDF ファイルのメールセミナーを全て読ませていただきました。私には自由になるお金が一切無い状態です。ましてや借金なんて出来るような経済力でもありません。永山さんの「異常な秘密ノウハウ」を買いたいと思いますがどうしても購入することが出来ないのです。残念で仕方あ

りません。情報起業も考えています。しかし、そこらにいる偽者を売って稼ぐ女にはなりたくありません。しっかりと収入を得られるそういう情報を売りたいと思っています。私は自分にもそういう偽者を売る人間にも負けたくないのです。私はHPを作るソフトは持っています。ブログも書けます。しかし、稼ぐシステムを永山さんのように作ることが出来ないのです。私の何を売ればいいのか…。アフェリエイトも考えました。でもやっぱりうまくは行きませんでした。ブログアフェリエイトに挑戦したのですが全然…。オークションでも情報を売ったりしたことはあります。しかし、次に繋がらなかったりと…。こんな感想で申し訳御座いません。もっともっと考えて色々失敗を重ねて勉強していつか必ず購入させて頂きます。色々研究してみます。メールをわざわざ頂きまして本当に有難う御座いました。励みになります。忙しいとは思いますがお体にお気をつけて…失礼致します。

★いつも、楽しみに読ませてもらってます。コピペなんですが、、アフィリでなければだめなんじゃないんでしょうか？違法？扱い？か、もしそれで収入をえても、あとあと半年後とかに一警告メールかなにかきたりしません？w 私も、とある「年収1000万のキャバ嬢」ってやつのアフィリやってますが、コレ自体は携帯のアルサイトで同じものがカンタンにおとせるんですw 5000円 10000円もはらわなくてもね。もちろん、購入もあります。今のところ月額315円払って無料実践方を落としてますw いろんな事が頭を横切るんですが「ネットだけで稼げるように」になりたいですね…。w

★永山さま、シークレットセミナーレポートを拝見させていただきましたが、とても中身の詰まったレポートだったので、読むのに1週間も掛かってしまいました^^ 本当に、本音や裏側をザックバランにかたられていて、とても信用のおける方だと、一瞬で見破れてしまいました♪BY. 山◆

★情報商材を今まで購入して読んできましたが、結局収入には結びついていません。なぜかと言うと、人道的にどうかなと思えるものや、一つのノウハウにみんなが同時に群がるため、パイの奪い合いになってしまい、一人当たりの収入が激減してしまうため。その販売者さんが、その方法で儲けられてたことは嘘ではないと思いますが。やはり、完全にモノマネで儲けられる方法はないなと実感しています。永山さんのメルマガから、自分独自のビジネスを生み出す何かを得られそうな気がしています。

★私はとにかくたった一回の人生で月収100万以上は稼ぎたいのです。今は昼間◆◆亭で週に4日ほど一日4時間ぐらい働いています。しかし、それだけでは生活は出来ません。私の母は私が20歳の時心筋梗塞になりバイパス手術をしました。今年で3年になりますが私は母に恩返しをしたいのです。私を産んでくれた事育ててくれた事沢山心配を掛けてしまった事。私のこれからの人生で恩返しをしたいのです。今月末に母は義父(籍は入ってません。)とスナックの用心棒として義父は雇われて母はそのスナックの2階で暮らさなければいけません。私になんとかして稼げればそんな所

で暮らさなくても済みます。しかし私には情報起業やアフェリエイトなどそういう事は考えても出来ませんでした。私は今婚約者と同棲中です。婚約者の母も一緒に住んでおります。精神面でも肉体的にもこれ以上は外での勤務時間を増やせる現状では御座いません。私が出来た事といえばパソコンの操作ぐらいのものです。HPもまだ一度も作れた試しがありません。これ以上こういう生活は嫌なのです。私はどうしても月収100万以上は稼ぎたいのです。とにかく稼ぎたいなんて汚い女だと思われてしまうのでしょうか？しかし、これが私の今の気持ちなのです。ネガティブな気持ちではなくとにかく稼ぎたいんです！何か良いオンラインビジネス御座いませんか？

★はじめまして。49歳男性です。昨年末に会社を辞めました。公共事業を主体とする企業（塗装工事下請）で管理職をしていました。一時は25名ほどの企業で年商15億ほどあったのですが、公共事業の発注減、材料、人件費の高騰などの影響で業績が悪化し、私が辞めた時点で社員数が社長を含めて5名という有様でした。仕事を受注するためには低入札しなければなりません。更に、利益を生むために材料を節約したり人件費を削ったり下請けの支払いを遅らせたりしなければなりません。会社は利益を追求するために、偽装、偽造まで強要してきました。そのような環境の中で我慢をしてきたのですが、遂に「鬱病」にかかってしまい退社することになったのです。病院に通いながら失業保険で細々と生活していますが、いつまでも家内の稼ぎを当てには出来ません。ハローワークで仕事を探しても、今までと同様の給料を支払ってくれる企業はそうありません。ましてや病気持ちですし、しかしお金は必要。私に出来ることを考えました、パソコンが使える、ネットが使える環境にある、時間がある、しかし、起業する為の資金は無い。ネットで様々なビジネス情報を集めました。複数の情報商材も購入しましたが・・・これが数万円の情報？と思う物ばかりでした。もう騙されないぞと思いながら、今度こそはと思い更に購入してしまっていたのでした。この、情報を読ませて頂いて愚かな自分が露呈されたように思えます。誰からも後ろ指さされないようなビジネスを構築していきたいものです。

★本業を辞めるつもりなどありません。副業として高収入を得たいだけです。本業に差し支えが出るくらいであれば、このビジネスは眼中から外します。なぜなら、本業は副業が禁止されているからです。

★億万長者になりたい。その為に流行等に関係なく、生続けられ、商品が何であっても設けられる仕組みを築きたい。

★個人事業主としてリアルなビジネスを一つやっています。もう一つビジネスを立ち上げようと考え、パソコンが大好きですし、その上インターネットが普及してこんな楽しい時代にパソコンを使わない手は無いですかと、次から次へと商材を購入しました。セールスレターの怪しさと魅力には勝てません。我ながら「買い物症候群」という自分には縁がないと思い込んでいた状態になって唾然としてしまいます。これで

最後といつも決心し、しばらくするとまた購入。昨夜一晩中かかって「シークレットセミナーレポート」読みながら考えました。さすがにもう目が醒めました。自分で考えて行動します。自分でリストを集めます。具体的な目標は立てました。実行します。

★自分の知らない世界を知るのはとても面白いです。56歳からの人生は自分の未知の分野にチャレンジします

★はじめまして、永山様の無料レポート、現在、200Pのところを読んでいます。死ぬほど参考になってます！僕は現在27歳ですが、ちょうど10年前、17歳の時から体調が急激に悪化し、以来現在でもまだ体調が悪いです。でも、体調が悪くなったおかげで健康についてたくさん調べる気持ちになり、そして今では10年前よりはるかに健康になりました。この10年の間に、いかに健康、医療の分野で間違った知識が横行しているかを知りました。ネットビジネスの分野と同じですね。たとえば、オーガニックや有機栽培によって作られる食べ物には欠点がある、とか、ほとんどの人は知りません。僕は健康になるために、20歳から24歳くらいまで、ずっとオーガニック生活を続けていたので、その害を身体で知っております。間違った知識は人を殺しかねないし、そんな間違った知識が世の中に幅をきかせていて、多くの人達が苦しんでいる世の中に我慢できません。ほかに、人が精神病になる原因とか、視力が低下する原因とか、世の中で言われている情報は、全く完全に間違っています。世界中の権威が束になってもあの程度の結論にしか行き着けないというのは、情けなさよりも恐怖を感じます。そんな人たちが多くの無垢な人たちに誤った情報を与え、生命を摩耗させ続ける社会に、今自分がいる事にです。僕がネットビジネスについて調べているのは、自分が健康になることはもちろんですが、世の中の人たちが普通に、健康に、当たり前前に助け合っている社会をつくる方法についてもっと調べ、実践していく資金と時間が欲しいからです。幸せな世の中というのは、お互いが思いやろうとするのは当然のこととして、正解な知識も絶対不可欠であると考えます。でも、正確な知識というのは、間違った情報だと認識しておきながらお金のために知らん顔をして平気で流す人達からの誤情報攻撃から身を守らなければいけないため、一朝一夕には得られません。単に無知で、悪気のない人が流す間違った情報からも身を守る必要があります。だからこそ、正確な知識を得るために自分で調べる時間と資金が欲しいのです。この世界は、人の正気と正確な知識さえあれば平和になると思うのです。自分の身の回りが整っていないと落ち着かないのと同様、世の中が整っていないと、僕は気が休まりません。自分が金持ちになっても、となりの国で核実験をされていると落ち着きません。自分が健康になっても、自殺者が毎年3万人もいると、素直に喜べません。ただそれだけです。ひどい目にあっても成長する事もできますが、ひどい目にあわなくても成長できる社会が、僕の理想です。長々と僕の話に付き合って下さり、どうもありがとうございました。

★初めまして永山様 あなたのいわれる「即解除してほしい」読者に相応するであろう

一 読者です。あなたの「ウザイ」といえる「初心者」であります！あえてこの言葉を使わせていただきます。「商材」この言葉にどれだけの人が財と富を手にして居る姿を夢見て購入しているのでしょうかね。事実私の今現在は商材と言われる主たる物の言わんとしていることが見てみたいばかりに金に物言わせて購入してみたいのが本心です。初心者がお嫌いと言われていましたが疑心暗鬼の中でワラをもつかむ思いでこの中に身を投じてみたいとおもっている人は少なからず居ると思うのです。しかし私に関して言えばインタネの世界でお金を稼ぐとは??から始まるものは失礼ながら初心者としか言いようがありません。私で言えば「メルマガ」・・・えっ??個人で発行しているの?どーやって?すごいっ!!「ブログのアフィリエイト」になると個人的に情報発信者からオファー貰って??なんで??・・・の世界なんです情けない話ですがよくある「○○を○○して○○するといいんじゃない」なる事もチンプンカンプン(笑)それには学習が大切だと痛感しています永山様の仰る「クズ」商材でも私のようなレベルのものには学習として拝見するに値はあるのでは?常に思っております。降り注ぐメルマガの嵐から何かを学びなさいというように・・・何日で、何時間でお金持ち～～大金持ち～～を信るが故に「騙された」になるのかなあなんて今は思っていますが・・・単なる商材買えない貧乏人の遠吠えですけどね(笑)ん～～たしかに「一日で○○万円!一ヶ月で○○○万円」が誰でも出来る確かなものなら欲しいっ!!欲しいっ!!ですっ!!今の私にはいろんな無料商材や永山様のような無料でも絶対肝に銘ずべき情報などを読み漁りネットの世界で稼ぐってどのような手段がありどうすべきか自分はどの路線で行きたいのかを見極めるのにウロウロしている次第です。ホントに最初に手掛けたこと・・・「まんまコピーでダウンをを付ける為に自分で登録してURLを貰う」なんですよwwwでも少しは学習した私も今は笑い話ですが、真剣でしたし「なるほどな」と思ったのは確かです(笑)これが「何にもしなくて○○万」を鵜呑みにして実行した人(私だけか??)にすれば「騙された」になるのでしょうかねえ私が登録した15件ほどは確かにその方のURLで報酬はあるでしょうっ(笑)私はそれすら赤子が母親の乳を探るくらいの「へ～～～へ～～」って事だったんですよ!そんなところから始めている読者は・・・ウザイですかねえ??少なくとも580P余りを読ませていただいて私は解除したくありません。今の私には知識を詰め込むのが一番だと思っていますし余裕があつて商材が買えたとしても「そこから何かを掴む」のが・・・なんて自惚れでしょうか?頑張るのが嫌いで頑張るのが美しいことだとはおもっていない私です!(断言)でも自分が興味があつたり好きなことは突き詰めたい性格です。(楽しんで稼げるのは絶対的ですがねっ)今後永山様の嫌いなコメントを残すかもしれませんが・・・ほったらかして結構です。でもメルマガには「お前ら何か感じ取れよ～～」みたいな個性の溢れた永山節!解除してほしいし無視でしょうが・・・じっくり読ませていただきますね!

★私はサラリーマン4年生です。もともと人間関係は苦手なほうでしたが会社でいる

んなことがおきました。たぶん、普通のサラリーマンなら経験しないであろうことを経験し、現在は完全に会社（社長）への信頼はなくなっています。そこで人間関係に疲れなくて稼ぐことができるビジネスを探していたところ、ネットビジネスを知りました。自分を馬鹿にしている輩や見下している者を見返し、いろんな意味で自由になりたいくてネットビジネスをはじめたいと思っています。

★私なりに情報商材にかなりつぎ込みましたが、元は取れていません！パソコンで簡単に収入が得られるのでは、と複数台のパソコンをオークション等で準備しましたが、そんな物有りませんでした、私が見つけた限りですが・・・行き詰ってます。すぎる思いで無料情報を読みあさっていますが、これぞと言う物がやはり見つかりません

★いつも参考にさせてもらっています。初心者ですがガチでやりたいです。未成年ですが半端なく稼ぎたいです。

★社会人としては、オールラウンドでローリスクローリターンなビジネススタイルを意識しているが、実際、指示待ち社員で失敗多し。ネットビジネスは本気でやります。しかし、こんなところろ情報、サービスが変わる世界で永続的なモデルがあるかどうかと、早く稼いで、リアルなビジネスに投資することになるだろうと考えています。

★自分の気持ちに嘘つくことなく自分のスタイルを貫きたいです。

★もう10年以上パチプロで食ってきましたが、ここ2～3年で収入が激減して、マジでやばいです。不況の影響で客が減り、少ない客からより多く回収するため、出玉を抑えてるのです。ホールも2極分化して常に満員の店と、がらがらの店。満員だからよく出してるかというところでもないし。プロとしては、すいてる店のほうが台を選び放題なのでいいのですが。どっちみち食えないので同じです。年食って（46歳）履歴もめちゃくちゃ（以前は8年程グラフィックデザイナーをしてました）「こうなったらネットビジネスしかない」と、思って勉強中です。

★こんにちは・・・ともうします。稼げると言われて●塾に入りもしたし、リセラー販売の登録もしてしまいました。（内容も良く理解できないのにバッカミたい）でも、今までの商材購入代金を無駄にしたいくはないですし、主婦のオバチャンでも、パートをしながらでも7ケタ台の収入を得る事を目標にしています！！今やってることは、SNSの情報交換とブログ（軌道修正中ですが...）のみ趣味のブログから情報商材の販売ブログに飛ばして、アフィリエイトを紹介しようと考えています。もちろん、【買って・買って】攻撃はしませんよ！（笑）何をするにしても、グズで人に依存したがる傾向にあるのですが、今回は自分ひとりだけで成功を勝ち取りたいんで、ご指導のほどよろしくお願ひします。質問も的を外れたことも多いかと思いますが、呆れて、無視しないでくださいね。よろしくお願ひします。

★はじめまして、木と申します。人生後半に入り少し焦っている状態です。子供時代～現在に至るまでずっとお金で苦労しています。最近では「私の人生は一生お金の

苦労で終わってしまうのか・・・」と半ばあきらめかけていました。そんな時永山さんのレポートに出会い、「もしかしたら人生の巻き返しができるかも！」と、まだ半信半疑ですが心が動いているのを 実感しています。

★読んでるうちにドキドキしてきました。なんか体もカア〜っと熱くなってきました。あっ、変な意味にとらないでください。今度の休みには図書館に行って資料集めをします。しっかり紙に書いたことを見えるところに置いて レポート作りをします。前々から準備はしていました。(全部タダ) 永山さんに出会って先をみることができそうです。ただ漠然と思っていたことが 頭のなかでは形になってきそうです。残念ながら、今日永山さんと出会ったので まだ、なのも行動していません。情報商材はなんであんなに高いのか疑問です。書籍にしたら1500円しないですから。まだPDFを読んでいる途中ですが、このアドレスがあったので おっ！成功者につながってみようと 書いています。さあ、今からもう少し ノートとボールペンとマウスをもって 読み進めます。のんべえですが、今日はビール抜きでござる

★マジでかせぎたいです。あせらずにやっ払いこうと思っています。よろしくお願ひします。

★将来サラリー稼業勉強中です。PDF 拝見させて頂いておりますが 考えが変ります。ありがとうございます。絶対に成功勝ち取ります。

★情報商材は二つかいました。私にパソコンのスキルがあれば役に立 ったかもしれませんが、今の私には役立つ物では有りませんでした。インターネットのこともあまりわかりませんので・・・ですから二 度と商材は買うまいと決意しているのですが、E ワラントとか、日 経 225 とかの商材を見ると買いたいなという気分になります。おま けが 40 万円相当付くということでしたが、それをどうしようにして自分で使えるように出来るのかとかも判らない自分が情けないん です。アフィリエイトという言葉を意識してから 2 年になります。買 った商材は予想外のものでした。メールサポートありでしたが、そ の気にもなれませんでした。だからもう商材は買いたくありません。

★お金ないけど仕事辞めちゃいました。いや、やりたいことあったから転職しようと思っ。何とかなると思っました。でも、落ちちゃいました。そしたらやる気なくなっ、転職活動やめちゃいました。本当は上司が嫌で辞めたかっただけで、本当にやりたい事がなんな のかわかってなかつたらしいです。でも何とかなると思っました。そしたら住民税上がっちゃって生活ピンチです。とりあえず派遣に登録して来週から働き始めます。でも、今後どうするの？ って考え...考えたくないなあ。お母さんと友達には、考えが甘いつて言われました。実際そうなるみて本当だな一って思いました。これから私どうなっちゃうの？ な一んて、悩んでる暇があるなら行動しろって言われました。でも、目指すものが具体的にならなくて。今、そんな感じです。

★メルマガを書き、無料レポートを書き、ブログをつくり、アフィリエイトをやろうとしてきましたが、疑問を感じていました。今違うものが見えつつあります。

★私は自分が築き上げたクレープのFCを展開しているのですが（全国に）頭打ちになり現在5店舗だけになりました。以前は、（札幌）（三重）（埼玉）（熊本）とあったんですがみんなやめられてしまいました。ということでネットでの新たな収入源を模索しています 私のFCは少し変わっています お店にテナントとして出店するか路面店にお店を出すとかはしません（凄く投資金額がかかりますからね）つまり移動販売のFCです それも車での販売ではありません 車に設置材料を積み込んで各スーパーの中で組み立て販売する形態です あっ！ネットのことに戻りますね よく情報商材は買っては「ああ～また騙されちゃった」の繰り返しです 先日も「You Tubeのブログを作りアクセスを集めればほったらかしで収入が増える」形式の商材を購入してやっています がどうなることやら・・・メインのブログ（芸能関係の記事を書いている）があるのですが アドセンス狙いで月に10ドル程度です 1日の訪問者数平均80人ページビュー160程度です ところで1発花火を打ち上げたいのですがなかなか思うようにいきません しかし書いて思ったのですが花火の例えはよくないですね あっという間に消えてしまいます やはり継続が一番重要かと。長々すいません一単なる愚痴でした。

★多くの無料情報や有料商材を見てきましたが その中で役に立ったのは、1つだけ。でも、それはネットビジネスに関するものではありませんでした。永山さんの言われるとおり、ゴミ情報・詐欺情報ばかりですね。

★はじめまして、自営業をしています T,T といいます。ハッキリ言っ て人を使うのが苦手なので夫婦で細々とやっています。借金も確かにたくさんありますが日々生活に困るほどではありません。しかし、自分か妻どちらかがダウンしたら奈落の底に転落です、借金の返済を考えたら多分、半年で破産宣告です、そんなときに出会ったのがネットビジネスでした。幸い結構自由に使える時間があるので本格的に勉強して稼げるようになろうと決心、無料レポートから読み始め、有料商材も4本ほど買いました。ウン万円もするからさぞかしすごい情報なんだろうと思いきや、オレって騙された、これって詐欺もう愕然としてしまいました。そして毎日、毎日送られてくる詐欺の片棒をかつぐメルマガ、これを自分もするの？無理できません。でも永山さんのレポートを拝見して（まだ半分しか読んでないですけど）この人ちょっと違うなという気がしてます、まだ完全に信用してないですけど、なんせ痛い目にあってるんで。でも稼ぎたい気は満々なんで最後までレポート拝見して自分の方向性を考えていきたいと思

★ネットビジネスで成功したい！愛するものを守るため、自分の体を守るために、お金と、自由な時間がほしい！ただ、分からないことが多すぎて、何からどうしていいか・・・とにかく前に進むしかない・・・

★絶対3年後には年収一億！

★最近の情報商材は、どれもガセが多いです。この間携帯の商材を買ってやってみた

のですが、いっこうに変化がありません。メールを送っても返信の気配もありません。三千円ぐらいの出費ですんだので、パチンコで負けたと考えて、これからも頑張ります

★ 《ネットの森の迷える子羊》 ネットのジャングルに迷い込んだ哀れな子羊に、やさしく手をさしのべてくださる方はなかなかいないのですね。 有料・無料の情報読み漁りました。浅はかさなら誰にも負けません。(笑) でも楽しかったんです。(ほんとですよ) だって、な~にも知らない未知の世界だったんですもの。最初から胡散臭い臭いがぷんぷんしていました。でも、きっと、私がネットの中でできるかも知れないものに、出会えるような気がしていました。その具体的な方法を探してみたのです。4ヶ月目に入りました。私の口座には1円も入っていません。必死で楽しんでた・・・って病気ですよ。(病気) 私も・・・必要以上に・・・群れたくないんです。この意識が、物凄く邪魔をしていたのかも知れません。実はメールすらこれがはじめてです。永山さん、おもしろい方です。私、ネットの中で『人』を観察していたみたいです。人って不思議で不思議でたまらないんです。またメールでお話できるかも知れません。 ストーカーなんかではありませんのでご心配なく。(笑)

★私はもともと有名な情報起業家の商材は 買う気にならなかった。自信満々に顔を載せていたから。 いざメールをしてみると、上から見下したような内容。 こういう奴らがいる限り、一度ネットビジネスに 足を踏み入れた以上、絶対に諦めません。

★地方都市在住の40代の平凡なサラリーマンです。私は家のローン をかかえてはいますが、収入は世間一般並にはあると思っています。 ですが、このまま年老いていくだけの人生を何とか激変させたい という思いが高まり、3月頃からネットビジネスについてかなりの 時間と労力をかけて調べてきました。そしてご多分に漏れず「クソ 商材」をつかまされ (自分の責任ですが) 嫌気がさしていました。 そんな中、偶然に永山さんの「ただならぬ」無料レポートを発見し、一気に読んで脳が内側から振動しているような錯覚にとらわれました。もう一度あきらめずに自分にできるネットビジネスを作って いきたいと心から思いました。

★アフィリエイトを始めてから、、、 さまざまな情報商材に手を出しては、ブログ、メルマガを作成してきました。結果が出ないまま次の情報商材に手を出してしまっています。最初の目的をすっかり忘れて、新しい事にチャレンジしている チャレンジジャンキーになっている私が、永山さんの無料レポートを読んで、気づかせられました。夢を追っかけるには、それなりの計画を立てないと、夢のまんまで終わってしまう。夢を追っかけるには、そこにある夢まで、周りをみないで、まっし ぐらに走り続けられないとできないなあ~ そして、走り続けている内に、失敗を恐れて、、、 また他の情報をさがしてしまっている、、、 目的に着いてから情報を探せばいいのに、、、 と毎度ながら思う、、、

★ 情報商材は、買いたくないです。お金ないし・・・

★自分が情熱を持って仕事する分野がなかなか定まらないです。 どうせやるなら、困っている人に有益な情報を販売して、感謝されながら 儲けたいと思います。現在は、人がどんな悩みを持っているのかりサーチしながらサイ トアフィリをしています。

★中身がまったく見えない情報商材に何万円もするのはおかしい。本 にする紙代もないのだから逆に本より安くてもいいのではないか？内 容的ににも本に勝っているとは思えない。

★これからネットビジネスを始めようという自分です。 なんとなく分かっていても、「ほったらかし」とかいう言葉に弱い 自分がいます(笑) この言葉に負けないように気をつけます

★今まで買った情報相商材のうちの2つは値段が安かったので つい買ってしまっただが全く役に立つものではありませんでした。 実行しようとしてもすでにその商材の通りのブログを作っている人 たちが 多すぎて参入する気にもなれませんでした。

★ところでこのフォームはまだ受け付けられていますか？情報商材のア フィリって、結構狭いマーケットの中で行われているのがほとんど ですよ。そうと理解して考えれば色々な方法が思いつきますね。

★主婦です。 子供がいるので、保育園に預けてまで働きたくありません。 なので、子供が寝た後に集中してビジネスをしたいと考えてます。IDアフィリエイト買いました。無料レポート作成でつまづいてます。もう情報商材はかいたくありません。最近くるメルマガが全部同じ で イヤになります。絶対にお金を稼いでマイホームを建てたいです。後は主人の飲み代の捻出、子供たちの教育費、洋服代、私のお小遣い、値段を気にせずに洋服を買いまくりたいです。

★早くお金を手に入れたい。そのために何でもするぞって覚悟です。 毎月最低 100万円絶対に必要！！人を頼ってはいけないとは思いつつ、その人の真似をしてでも成し 遂げたい 早く早くその方法を手に入れたい

★15万で買った情報商材プログラムがあります。自分にとってはかなり高額な買い物です。約3週間たちますが、ひとつも売れてません。1週間以内に結果が出ますと言われたが全然です。こんなに無 料でネットビジネスのレターが出てるのは、商材をヤフーオークシ ョンに出すようになってから知りました。このレターを読む人はこんなものに引っかかることは無いと思いま すが、気お付けてください。アンズジャパンのキャットタイムスという所です。でも、このレターを読むと自分のビジネスに対する気持ちが甘かっ たと痛感します。しかしこのまま諦めるのは悔しすぎます。何とか先に進めて、どうだ参ったか！！わっはっは！！と憎憎しげに笑っ てみたいものです。

★永山さんの商法には、感激しています。顧客との信頼関係を作る ための無料配布、「もっと知りたい方はアドレス登録」という形態、もったいぶった口調にどんどん惹き込まれてしまいます。「メル マガ配信部数をチラつかせる」っていうのにも感心しました。ただ、ここまでの内容は永山さんから得た知識で、みなさん実践 しているの

だろうと思うのです..なにかオリジナリティの溢れる個性的な自分だけの商法を見つけないかと思えます。

★ブログを主体に稼いできましたが、稼ぎを維持するのに時間がかかるので、効率を求めて新たなビジネスで立て直そうと考えています。

★よく思うのは、「アクセスが大量に集まる」レポートみたいのが、ありますけど、よくよく見ると、グレーゾーン（こんなんでもメール送られると迷惑ですよ。）あと、完全に違反行為で稼ぐもので、「合法」と偽って販売しているものもありました。（安かったとはいえ、引っかけたらへこみます。）反面教師も必要なときもあるけど、こんなには、いません。もっと真つ当なものがほしいです。

★何か解らないが永山氏のメール読んで、熱くなっているんです。

★パソコン購入して2週間、わからないことだらけで勉強中。ネットビジネスに参入したく、永山さんのメールセミナー毎日楽しく読んでいます。私の中でもう少しこなれてきたら、いろいろ質問させていただきたいと思えます。その節にはよろしくお願ひします。

★今回メールを読んでいると今までしたことが何だったのかなとそれと1年間病気の為休業して改めていろいろマガジンとか無料商材を読んでこれで俺は一体何を目指していくのか疑問視して今永山さんが言われていることを実践つつあるけれどノートに書いては消したりしているがなんせ今は小金額の商材を購入することもできない状態だから何とかしていと思う気持ちばかりあっている状態ですが永山さんのメールを読んで俺も何とかしなくてはと..

★連帯保証人になり今でも借金を一生懸命返している両親に少しでも楽をさせてあげたいとネットビジネスをしようと勉強中！ちょっと内容が難しいところがあるけどとてもためになるお話有難うございます！！

★IDアフェリエイトガンバロウッと思っていたのに、ガーーーーンっで感じます。この先を読むのが楽しみでもあり怖くもありますが、早く読んで理解したいー！ー！！！！っというのが本音です。あなた凄すぎです。若いのに、でも疑問を疑問で終わらずに回答を見つけた(稼いでいるという結果から)その姿勢と行動力、何より不屈の努力(大変だったろうから..)に敬意を表します。

★いろんな情報商材を購入したり、無料レポートを色々取ったりして完全に振り回されてきました。。貴メールセミナーに出会って、一本の道が見えたような気がします。貴セミナーにそってやっていけば、必ず結果が出ると信じられました。(95パーセント信じています！！)もう振り回されないで、浮気(笑)しないで目標金額を稼げるまでやり続けます！！よろしくお願ひいたします。

★私はPCを持っているだけで特に専門知識、用語などは全然わからなくPCでお金を稼ぐなどは考えてもなかったのですが、このレポートを見て「やってみようかな」と思っただけでも半分満足しています(笑)しかし、やるからには稼ぎたい

のが本音です。これからご指導よろしくおねがいしますm (_ _) m

★詐欺的な商材が溢れていて、今有名なインフォプレナー達も そのキャッチフレーズ「最初に誰が言ったの？」って質問したら「もちろん私が勝手に付けました。」と正直に答えが返ってくるか どうかは不明ですが、中にはこの先こんなことをして平気で 生きていけるの？という人が大量生産されていくネット界ですね。明らかに、なんか勘違いしてるか、感覚が麻痺してるとしか思えま せん。

★現在58才のおじさんですが、20代の頃フルコミッションのセールス を5年ほど やってました。その頃流行っていた百科事典の販売です。1セット23万円の百科事典を毎月30セット以上販売していました。今思うと自分なりに良く続け られたものだと感心しています。毎月新聞広告で新しいセールスマンが採用されましたが、20人入 っても3ヶ月目には1人くらいしか在籍していないという厳しい会社でした。と言う のも、毎月の営業経費がその頃で最低10万円ほどかかり、フル コミッションなので 全て自分で用意しなければならないし、市場は全国 だったので東京の会社に戻るのは 月末の販売会議の時くらいしか有りま せんでした。1チーム6人ほどで毎月トリップ 販売に出かけていました。新人のやる気を確認してセールストークを教えますが、当人 のモチベー ションが弱いと、教えても本人に肝心な所が伝わらず、結局その新人の 売り上げが上がらず、現場から宿に戻ると当の本人は東京に帰ってし まった後だったと いう事が度々有りました。せつかく自分の自由時間をつぶして秘伝の必殺トークを伝授 してもこの 有様ではこちらのモチベーションまで影響します。営業経験の無い人は「言葉が武器になる」というような発想が理解でき ないのです。普段何気なく友人と話を しているので自分の言っている事 は当然相手にも伝わっているものと思込んでいる のです。セールストークはセールスマンの武器です。普通の言葉で構成されていますが、 話しをする順番をちょっといじくっ ただけでインパクトが全くちがってしまったり、 全く正反対の意味に取 られてしまったり、お客様と親友になったり、警察に訴えられ たりと言 葉は諸刃の剣のようです。セールストークは普段しゃべり慣れている言葉で 表現するので、武器に するまで鍛え上げなければなりません。個人差が有りますがこ れを自分の物にするには早い人で1週間、鈍い人 はそれ以上かかります。トロイ人は 一生かかっても身に付きません。

★ノウハウコレクターになってしまうと、「もう抜け出せないんじゃないか」と思う ことが最近よくあります。 まぁ自分の責任ですが。

★私はうつ病です。パニック障害を持っていて、発作が出るのが怖い ので電車にも乗 れません。一日中家にいます。妻がパートで働いて いますが、それだけではやってい けません。どうしても、月5万な り10万なりを稼ぎたいと思っています。

★最近思うのですが、小手先だけのテクニックでは一瞬だけしか稼げ ないというのが 実感してきました。本当のネットビジネスというも のが永山さんのメールでわかって きたような気がします。

★私も介護の会社の上[^][^]の方にいましたが、あまりのひどさに辞め ました。コムスンじゃないけど上場でもうそと部下の板ばさみ。よーしインターネットで何とかしよう！とあれこれ商材を無料レポートでのぞきましたが、お粗末、あるいはこんなのでお金取るかという、内容、文章にあきれまくり。結果、最後の貯金をはたいて、「爆●携帯●●なんとか」を知人の 進め（自分は買わず）で49800円で購入。私はあほではないと思っていたが、読んでも理解ができず、HPも簡単にできるはずができてません。泣き言は言いたくない。でもメールで質問したらろくな回答も無く「〇〇さんのために命を懸けます」だと！ だったら、都内にいるんだから、マンツーマンで教えてよ！ 購入者専用メルマガがよく来るが、もう三回もあんたの生い立ちと学の無さとの公開ですよ。もう見たくない。おまけに先月購入したばかりで、他の商材は一切買っては ダメといていたのが先日、自分の別の「●●自動〇〇ツール」を買えとやってきた。やはり詐欺ですよ。もうお金は無いもんね。(; ;) 本音：永山さんのレポートを読んで玉砕しようっと。また精神すり減らす、管理職の仕事を 生活のためにしようとしています。 ブログはまあ三つほど作りましたが、アプリはやってません。

★メルマガは情報商材をアフィリエイトするものという誤った認識を持って しまうほどメルマガアフィリエイトばかりが乱立している今日この頃。私はネットビジネスを知ったのは2005年の9月。色々情報商材も購 入した。しかし未だに稼げるようになっていない...。でも、諦めきれずに一日をネットビジネスに費やせるよう仕事もそれにあわせた。アフィリエイトの会員制に参加したが、そこは数人の講師の e-book が読み放題で、メールサポートが無期限がうたい文句のところ。しかしノウハウ書を読んでもみると誤字脱字はひどく、流れの速いネットビジネスの業界でずっと同じ旧いまま。会員サイトも3日に一度の更新のはずが、全然更新されず...。それでも物販アフィリエイトで月収100万円を超えた会員が100人以上いる というのだから驚き桃の木山椒の木の実績だ。会員になっても結局のところそこで、新たなサービスを優良で提供している。高邁なテーマとか掲げていても結局のところ会員制のビジネスなんて毎月安定した収入を得るための1つの手段に過ぎない 訳で。。それでも稼ぎたい人は参加するから需要と供給があっているという ことか...。だれか、ホントの真っ当に七桁稼げる方法を教えて下さい。

★経済的理由からネットで利益を上げる方法をいろいろ探してはやって来ました。しかし実際やっても全く儲けが出なかったり何となく 良心的に抵抗あったりする物があったりして（自己アフェリや内容を理解しないで商材を薦めたりなど）思うようにできませんでした。良心に恥じないで購入者の方とも長いお付き合いができるようなビジネスがしたいです。毎日のように山のようなメルマガが届きます。こんな風にしなないといけないなら自分にはできないって思っ て いました。今回永山さんのレポートを読ませて戴いてなんだかほっ としました。メルマガもHPもやり方も今はまだわか

りません。できるよななったら自分の好きな物、興味、知識のある物だけを集めて商品を売るだけでなく仲間も集められる物にしたいです。

★ビジネス大百科(和佐&木坂)を2回目の商材購入で買いました。まねできません。人が持つてる情報を当てにしてやるのは性に合いません。自分ひとりでもできるビジネスモデルがいいです。できないこと(ホームページをつくるなど)は勉強すればいいことで、商材を売っている方はすぐに、できないことはみんな人にやってもらえばいいという姿勢を見せていますが、疑問を感じます。わたしとしては、あまりリサーチばかりに時間をかけたくないので、(完璧にリサーチしようとするとう人生が終わってしまいます)それで情報商材をいくつか買いましたが、無料レポートのほうがよっぽど役に立ちました。しかも、有料商材の暴露サイトもあるようで、本当に情報商材は買ったら損です。私はビジネス抜きでいいから、このことをできるだけ多くの人に伝えたいと思っています。

★私はダンス講師をボランティアのような金額で今までやってきました。その間化粧品で1年間月収100万と3年前にメルマガで1度100万得たことがあります。今度は真剣に月収100万を目指そうとMLM200万人会員のトップ(有名歌手のご主人カリスマS氏です)に1年間つき収入が25万くらいになってきましたが、将来性に見込みがないのと有名歌手のご主人なので信用できるだろうと思ったら、うそで塗り固められていたのでやめたばかりです。MLMで人とのかわりにうんざりしました。ネットでもお金が回るところは人との交流はかせませんが、次はネットかと3ヶ月かけて、まず皆が賞賛する「日●」次は詐欺商材大●式和●式(これはまだ読んでいません)を購入しました。大●はレビューをみると福●からネット界ではかせない。そうそうたるメンバーが並び「日●」のお●さんだけがいません。お●さんは仲間じゃないのかなあ。でも川●さんのことを良く言ってるから知り合いだろうに・・・大●式はシュミレーションができず机上の空論かと感じました。何万人もの登録者ができるというので、とりあえず2つのメルマガを持っているらしいので探すと、まぐまぐの680人の登録者です。本人に聞いたら今はやっていないといいます。その前に無料レポートを出していたときにも遡ってみてみるとやはり同じメルマガです。これって福●以下そろってみんな仕掛けているの?って感じ。です。まあこの情報メルマガではダントツ評判が良い。お●さんの真似なら間違いがないだろうと、見てみるのですが情報量は確かに異常に多い。ただそれだけ。。流れはなんとなくみえるけど、なんかぼやけてはつきりしない。さあやろうと思っても流れが見えない!お●メルマガはアフィリはせず、すばらしいことばかり書いていてアフィリ読者は涙を流して喜んでる。この図式って、なんだかMLMの有名歌手のカリスマアイドルご主人が「あなたがやることは皆のアイドルになることです」と仕事のマニュアルとして私に教えたにのいてるなあ〜で昨日気づきました。おずメルマ

ガを敬愛している アフィリメルマガ読者こそ お●本 人だということに 大●のレビューにでていいる大アフォ「けんたろう」が本 人でしょう また い●っち え● っち サ●● も・・・ ようやく お金の流れが見えてきました これじゃ 真似の仕様がなし 「日●」購入者も稼げないし これはおずさん本人も書けるわけありません まあ 「日●」の資料だけでやれ ということなのでしょう こうやって情報集めをしていたら なんとなく狭いネット界が見え てきました こんなとき 氷山さんのメルマガを今みて 笑い転げました そういうことだったんだあ～ と・・・ MLMの会社の商品がだんだん悪くなってるので仕事はできません と カリスマS氏にいうと 「知ってるよ 商品は金持ちに なるための道具だ」といいました 確かに そういう考えもある けど 買った人がある日突然気づいたときにどうおもうでしょうね 商売 仕事って やっぱり誠意をもって接することが長く続けられ る秘訣でしょうね あなたを信頼してるからあなたの言葉を信じる わ って買ってくれるのだとおもいます 氷山さんの言葉は丁寧ではないですが 心を感じます ようは言葉や行動ではない どう思っているかがポイントかな だから おしえて！ください 月収100万取れる方法！ こんなに商材買ってしまってお金ないです 私が教えられることは ひとつ！ 宇宙仕組みがわかりました 仏陀の悟りも すべてはエネルギーだ ということも理論はすべてわかります 何十年も調べつくしてきま した たとえば 脳は潜在意識と表面意識が物質化したもの とか TVをみてても 右脳だけ反応するとか 人が考えていることが わかったりします あ 幽霊は見ません エネルギーの師匠にも卒業して後は実践とお金を得ることだけ その方法がわからないのです どうかよろしくご指導お願いいたします。 駒沢甲子園とセ クハラ市長と今はミートホープで有名な苦小牧！

★メルマガでアフィリをしている、いわゆる大物と呼ばれている人た ちは、永山さんの言うとおりの、どこそこから配信しています。みた いなものなどがあり、メルマガを発行したことのない私からみても 、なにをしたいのか、 どこに焦点をしぼっているのか、まったく分からないことが多い。

★今、ネットビジネスというのが本当はどういう状態なのか知りたい。

★情報販売の業界には最近、参入したばかりで現在リスト集めをはじ めているところ です。 塾に入って効果がでたのは本業のウェブ制作などにいかしたからで す。 情報販売としてはまだ効果が出る前段階ですが、すごく勉強になっ ています。 ちなみに塾は ICC といって、和佐大輔と木坂さんの塾になります。 永山さんと同じく本質をとくような塾です。 今後も色々頑張るので見届けてください、 いつか一緒にセミナーなど開きたいですね。

みんなの声

★ここに何でも書いてOKです。って 本気になって書かせるところが すごい！ 月最低100万はほしい 暖かいマルタ島の夢のようなところで ゆったり のんびり暮らしたい 猫たちは目の前の海から勝手に魚を 取って食べるの 私は心から愛するパートナーと毎日楽しく暮らしたい 親にはお小遣いや家を買ってあげて 別居してる夫には毎月30万上げて子供 たちには年最低100万はあげたい 好きなものを好きなだけ買って 自分の体を満足させてあげたい 自分の心と体を磨きたい 好きなセミナーや芸術鑑賞をして エステや身の周りのものに 世界の一流品を身にまといたい

★ここに感想書いてる人たち、自分も含めて、みんなみんな、本当に 成功したいですね。 誰かを不快にしたり不正なことをするんじゃないかって あのスーパーのじゃがいも、スポンジで 鼻唄をうたいたくなるぐらい爽やかになった永山さんのように 周囲を楽しめるテンポに巻き込んだビジネスが出来ればいいですね。 楽しいテンポが生み出せれば成功したも同然。 そんな気がしてきました。

★釣りやすい魚...私が今までに一番たくさん釣った魚はキスです。アイナメもたくさん釣れます。浜でも防波堤でも釣れます。でも一番の釣果は船釣りです。すでに永山さんもたくさん釣っておられますよね。今はアナゴとかイカとか少し変わったものを狙いたいんです。私はリアルでは営業畑でした。そして他の営業より多少成績が良かったのは自分の年齢だと思っています。若い子よりも年を取ることのメリットを感じたのが営業でした。そしてお客さんの話を良く聞いてあげること。お客さんの情報からそれをもとにお話しすること。それにつきます。ネットではどうなのでしょうね。では魚釣り楽しんでください。

★サイトアフィリエイトでマジで稼ぐ人格の優れた人に出会ってから、少し 見方が変わりました。SEO が取れるテンプレなど作ってもらったり お世話になってるんですが、稼げません。なぜなら行動していない からです。わかっていたことですが、さらに明確にわかりました。 何にもしていないと。うだうだして、作業量が圧倒的に少ないのが私です。1年以上もしっかりとした狙い通りの収入が得られないアフィリエイトをしています。また出会いによりリテラシーが全然足りないことも再確認させられました。

★無料レポートを読んでアクセスしました。正直、面白いです！！ 私は今月に入ってアフィリエイトを始めてる者です。 まだ色々考えながら手探りで始めてる段階です。面白いですが...サイト量産とか、記事を他人に書かせて、機械任せ で...とか意味があるのでしょうか？ 稼ぐためと言われりゃ、あ〜そうなんだ...と思いチャレンジしてみますが 面白くもなんともないブログになってしまいますよね。 私だったら、そんな所でアフィリエイトされてもイマイチ避けてしまいます。 興味のある分野でも、体温が感じられないと面白くないですし、し らけちゃいますよね。 また、ネットビジネス

用のハウツー系など、どうしてあんなに効果 なんだろうと思います。大先生達は「儲かっています」「〇〇〇万円 稼いでます」と言いながら、高価な金額で情報を売ってるのは...どうしてなのでしょう？ 稼いでいるなら、安い金額で売っても良いんじゃないかと...思うんですが。それに、アフィリエイト...正直面白くないっ！お得な情報って情報 商材じゃん！！とか無料レポートの紹介じゃんっ！！って思ってしまいます。本当に稼げてるのかな？紹介してる人達や大先生って・・・。アフィリエイトで稼げてるのか、情報商材売って稼いでるのか...大きな疑問になってきました。

★私は「無料」という言葉に惹かれてこの資料を頂いたのですが、想像以上に熱がこもっていて、勉強になります。私は、もうすぐ会社 を辞めるので、会社でもらっていた給料分くらいのお金（月20万 位）を稼ぐことができれば御の字だと思っていたのですが、それに は、ブログではなく、やはりホームページで、メールマガジンなどを発行しないとイケないのか...これは、私のようなお気楽な者が読むものではなく、ネットビジネスで真剣に成功したいと思われている方にこそ、読んで頂きたいと思いました。ネットにこだわり過ぎて、商売の本質を見失っている業界のことに気づくことができると思います。「****を活用して～」と言っても、その前に自分の 売りたいものの知識がなければだめなのに...これには、私も少し前 に気がついて、最近ブログで公開しながら勝手に勉強しています。こんな私ですが、これからも拝読させて頂きます。面白いから。それにわけがわからないメールマガジン、をばっさばっさと斬ってくださったので♪1日に4回もきてるのがあったんですよ！信じられないです～

★子供がパソコンを使っているのを見て、自分用のPCを構入！一年と3ヶ月のPC歴、61歳の自営業です。最近、感じるのは10年早くネットビジネスやってたら面白かったらうな～です。色々なメルマガ、ブログ、HP等を見て、感心したり、くだらない、つまらん、永山 氏の云うところのアホ大先生のメル解除と結構忙しい毎日です！商 材買って見たけども、くだらない内容でした。自分なら、もっとましな事が出来ると内心思ってみても、何をどうしたらいいのか皆目 見当が付きません！年寄りの冷や水と云われるかもしれませんが何かをやってみたいのです。この一年三ヶ月、興味を惹き面白いと思 ったメルマガは貴殿と音無堂さん、この二誌だけでした！今後の貴 誌の展開が楽しみです。

★情報商材を見ていて思ったのですが、短期的な収入を得る方法しか 記載していないものが多い。（自己アフィリエイトとか言うらしいのですが...）これって、他人から金銭を貰ってまで販売する情報ですか？ って言いたいですね。こんな情報なら、まだコンサルタントに依頼した方が効果があるのでは？と思っています。（王〇術ア〇リエイ〇とかいう商材ですが...） 雑誌で紹介されているからと言って、信じるのはいかなあど正直 思いました。

★インターネットで稼ぐのは正直肉体労働と同じです。サイトの量産 から始まりペー

ジの量産。しかし、それをしても稼げないとなると、キーワードの選定が悪い、まだサイトもページ数も足りない、TR B ができていない、コメント回りがたりない、とは言われていませ んが、考えるとこんな理由が思い浮かびます。しかし、最近はこれは本当か？とも思います。先日、ある HNP という人のセミナーに参加しましたが、完全にほったらかし、と豪語していました。で、そのセミナーは3ヶ月 15 万の塾に勧誘するセミナーでしたが、3 ヶ月 後に 10 万~40 万くらい、1 年後には月収 100 万とかいってました。こんな環境で、15 万円の塾の費用はおろか、本当に使える情報商材 も買えず（今まで買ったのは何人かでお金を出し合っ て買ったから です）、最近はやればそのうちにきっと必ず道が開ける、と今度は 精神論に頼っています。なんだか書いているうちにイヤになってき ましたが、でも何とか今の状態は打開します。

★正直、永山さんのバックナンバーPDF を読んで衝撃を受けてます。 2 年前からいくつもの情報商材を購入してきて、実践しては惨敗で した。情報商材が悪いのか、自分のやり方や継続する力がないのか、成果が出ないまま、アフィリエイトやブログを作っていました。最近、最後に商材を購入して半年でも継続して続けようと購入したのが、メルマガ関係で一時売れまくった（本当かどうかは今は解り ませんが・・・）商材を購入して凍りました。自分が一番ウツオシ イと思っていたアフィリエイトを送りまくる手法で、無理を承知で 返金請求しまくりました。もう購入はやめようと思っ ながらも・・・ 無料レポートでこの永山さんのレポートを読めてよかったです。

★今はネット以外のビジネスで頑張ってます(リアルビジネスとも言 われてますが) ^.^ @ 今やっているのは普通のビジネスですが天邪鬼なので、 人と違う事とか、やり方しかしてません。(ココ大事) 競合の中に行くより、競合を排除できる方法を考 えて実践してるだけ です。(例えばラーメン屋さんが流行ったからする・・・のよう な事はしません。知人はやりましたけど苦勞してます。爆笑) ビジネスは必ずと言っ ていいほど、競合(きょうごう)が発生しま す。例えば、 ①商品的な弱点がある。 ②弱小企業である。 ③お金がない。(辛いですが) ④人材が居ない。(教育できてない) ⑤必死で売る事しか考えていない。 ⑥価格が高いので売れない。 こんなことを嘆いて無いでしょうかねえ(ー)； こういうのをじ~っくり 考えて見ると・・・ あ~ら不思議！ 秘密のアッコちゃんです。逆さのどんべえ かな？ ほらほら~。面白いアイデアや対策が出てきましたね。 と言う様なことをやってるに過ぎません。ホントです。 それと、みんなが必ず良いと思えるア イデアはすでに、み~んな思いついてやっています。いわゆる賛成多数が採れるもの・・・これが危険なんです。(笑) 民主主義的な会議に掛けて、賛成多数で物事決 めたら売れません。 と言うか、人間、知ってる事しか想像できません。知らない事には反応が鈍いです。 ですから、言い方悪いですが 人はすでに他社が儲けて しまった燃えカスが、安全で売れると思っ てるんです。中には需要が大きくて成功す るケースがありますが、 成功するのはたいてい、大企業かそれに準ずる企業です。

なぜかと言うと、販売需要が多いものは『薄利』になってます。もし自分が小規模企業なら、

- ①大企業並みの量産で、コスト低減出来ますか？
- ②販売経費を掛けて勝負出来ますか？
- ③価格競争になっても大丈夫ですか？
- ④事業規模的に考えて、資金的な戦い方で疲弊しませんか？

結局、頑張っても地域の一販売店レベルにしか成らないです。(少しハシヨッテますが) つまり、儲かるステップにはなりませんね。だって、儲けが少ないから経費と給料で精一杯ですから。儲けるのは、次のステップに行くために有ると思います。ですから、高利益でないと儲かりません。^^; しかし、儲かったりしても、決して、社長のベンツに変わったり、飲み屋のおねえちゃん捉まえて、クラブなど出す資金にははいけません。(爆笑・・・でも、知っている会社でも有りましたから)それやるなら、まずは社員を喜ばす事です。もちろんお客さんもですが。自分は今まで多少ですが、Hit商品は出してきました。詳しい事は書きませんが、

- ①他社に無いものを生み出す。(作れないものではないですよ・・・ノーパン喫茶みたいに・・・古!)
- ②早期に創って最初の苦労をゆっくりクリアする・・・余裕の時期
- ③100人中99人が反対しても1人が賛成してもらえらるなら、成功の可能性大 皆さんの認知度が低いときに勝負!
- ④自分が出来ないコンプレックスをカバーする(難しいかな) 例えば、絵が下手で描けない-->自動で綺麗に描けるみたいな感じ こんな感じでいつもやってます(ガハハ・・・でも苦しい^^) でも、よくよく考えたら簡単な事です。がやっぱりアホ・・・違った・・・天邪鬼なだけです。ネットもどうなんでしょうかねえ。それは、永山さんにおきき下さいね! PS:すみません、変な文章で@^^@ 生意気な事書きましたすみません。お許しを! チョイ不良オヤジより・・・

★“ステーキを売るのではなく、シズルを売れ!”の話 こんにちは。初めての「みんなの声」です。コンサルタルティング業務で机上の「言うだけ番長」ではなく今日現在、実際に個人宅訪問営業・同行営業をしております。参考に取り扱商品は通信回線です。永山さんのシズルのお話ですが、ビンビン響きました。私がリアルビジネスでの営業レクチャーの際に伝えていることとか かなり重なりました。私が伝えていることを3点に要約しますね。

- 1 商品の説明はしない。(性能・機能・他社比較など)
- 2 お客さま候補の方に質問させること。
- 3 商品・サービス購入後の使用場面を想像させること。

ですから、車の販売事例でお客さまのお宅に、欲しいだろうというタイプの車を意図的に見せて、生活シーンを描かせる! のは大正解です。 ご利益アップRIN

★こんばんは。初めてメールいたします。富士山の標高 800メートル位のところからです。きじこと申します。お父さんご健在なんですね。なによりです。5年間に両親はどちらも他界し、父の日、母の日はなんか寂しいです。親が生きててくれるのは有難いことです。昔の人はよく言ったとおもいますね。親孝行したい時に親は無しっ

てね。これからもやさしくしてあげてくださいね。

★永山さんへ 右脳の話がありましたが、「フラワーオブライフ」という本を読んで
見てください。この世界に入るとやばいですが、私のようになっ てしまいますから。
西東京・・・

★永山さんの一言一句すべてに納得できます。 永山さんのメールを読んでいると、い
かに「大先生」のレベルが低 いということが次第にわかってきました。 そろそろ自
分に、汚れたネットビジネス界を「洗浄」する時が来た ようです(笑)

★情報商材とかアフィリエイトとかの言葉を知ったのは1年前。 今考える事は、じっ
くり腰を据えて情報商材を作成する事と考えて います。 PRの仕方は大まかですが、
理解しましたので、ある部門でt o pに なる様な 商材を作りたい。皆さん文章が
うまい。でも騙されない様に読んで います。 食傷気味!!ですが。無料●●●なんて
多いですが読むに値しない のが多い。 商材にしてもしかり。 宜しくご指導願ひ
します。

★永山さんのメールセミナー、楽しく読ませていただいています。 人によって考え方が
違う、ってのを実感しながら。 正直ビジネススタイルとかはまだ考えてないんで、紙
に書く作業す らまだやってません。 お金は欲しいですけどね、商材買うのももう嫌
ですし、詐欺みたい な事もしたくはないんで。 あとから考えれば「勿体無い時間を
過ごした」ってなりそうですが (笑) メールフォルダは別にして、何度か読み返して
ます。 つたない文章ですみません。

★情報コレクターに成っています。ブログは1年でグーグルアドセンス でアカウント剥
奪されショックでした。いまはつれづれにブログで 気分転換しています。あなたの情
報商材で再出発しようと思います 。セカンドライフで時々バイトし運動をかねて小ズ
カイ稼ぎです。 普段は散歩します。

★定年退職者でもアフィリエイトで稼げると思って情報商材を購入し たが全く出来
なかった。月100万と生き込んで見たが全然だめ彼 方のレポートを読んでいると今
までやっていた事は何だったか思い 知らされています1から勉強しをといていると
ころです。

★気になっていたことが分かるような気がしますね。 私の知り合いは、先生と呼ばれ
るように、成っていますが、 永山さんの言うことは、よく分かりますね。 大変面白
いまた成功哲学でも学んだかダイレクトレスポンスを 学んだか素晴らしいと拝見い
たしております。

★何の心構えもないまま安易な気持ちで(ツレの新車が欲しくて)こう いった情報の
波に漂い始めて2ヶ月です。ブクブクしてます。 毒舌だ~この人・・・と思いつつ、文
章読んで声を出して笑ったのは 初めてかも。ちょっと浮き輪投げて貰った感じ。まと
めて読めて嬉 しいです。 まあ調べれば済むことなんですが、日本語で通じるところ
は日本語 で書いていただくとありがたいです。 調べなさいってコトかも知れませ

んが。今日は三つ調べました。でも寝たら忘れそうです……。メモはとりましたが。三つ目は「コンティニューエーション」でしたがコレであってるのか？判断できないところが微妙～。

★今年の12月で61歳になります、23歳で起業してから2度会社を清算しています、最近2つの情報商材を購入してみました、なぜならばこれからの生活設計（事業計画）でお金が必要になります、でも購入した情報商材は余り役に立ちそうにありません、現在考えていることは、アフィリエイトとインフオペレーターを組み合わせる行動をしようとしています、ブログ・掲示板・ホームページを作成してリスト集めとメルマガの発行をしようとしています。現在販売されている情報商材については、目先の販売を意識しすぎた（購入者を煽り過ぎる傾向があり抵抗を感じています。

★ネットビジネスは商売と同様仕込みが上手く出来なければ上手くはいけないインターネットの情報はいとも簡単にお金が稼げるように意志伝達されているが、まったくの素人が攪乱された情報を鵜呑みにして稼ぐ事が出来ていなのが現状だろう！あなたのように本音を言わない方が実に多いようです。売ればそれで良いじゃなく子供を一人前にする様に、そんな愛情が必要じゃないでしょうか？あなたはそんな愛情の持ち主みたいに感じますので、本当のネットビジネスを御教授して欲しい！というのがわたしのお願いです。

★フロントエンド商品を作り、バックエンド商品を売る。そして、その狭間で、創意工夫で、ブランディングをはじめとする作業をする。これが、ビジネスの基本だと言われても、月収100万とか、ほったらかしで、5万～20万とか考えていたから、わからない。でも、名前は伏せるけれども、情報起業を明らかにビジネスと言える運営をしている方々は、これを普通に、しかも、複数、用意し、事業展開している。ということが、わかってきて、これから生き残れるひと、これから消えていくひとの違いが、理解できるようになった。ただ、これと同時に、どんな分野を特化していけば、良いのかわからなくなったのも事実。情熱を注げる分野を探しては、いるけれど、あいまいだ。あいまいじゃ、結果も知れている。私に残された選択肢は、大きく分けるなら3つすぐに結果がでなくても王道スタイルでただ、ひたすらやってみるのが1つ情報起業自体諦める不定期収入でもいいから、アドセンス等をする事なんでもいいから、まず、簡単にネットで収入を得る喜びを体験したい。というのが本音だ。それからでも、軌道修正は遅くないと思うのだけど甘いかな

★40代前半の会社経営者です。本音で語られているところが非常に気に入り、楽しく拝見させていただいています。前に某サイトからプレゼントの無料レポートを読み、小銭を稼いだので本腰で稼ごうとした矢先に貴殿のレポートを知り、読ませていただきたいです。貴殿の仰る通り、大先生と名のつく商材でもいい加減な物ばかりでした。(三回ほど購入しました。)核心にふれるものは無く一般論ばかりの物でしたので、

これからも辛口で本音のトークを期待して います。

★ブログは作ったアフィリエイトも貼った。アドセンスも貼った。 週3回は日記を更新。でもA8でクリック収入先月も1円これで3 ヶ月連続。笑っちゃいますね。 どうしたらこのトンネルから抜け出せるやら。

★永山様 はじめまして、サクライです。 シャレたペンネームでもと思ったのですが、全456 ページ中の206 ページ、 次のページが早く読みたいので、シャレたことは先に延ばします。 面白い、より、ありがたいお話を読ませていただいております。 嬉しい時間です、ありがとうございます。 ワクワクして、文章を読んでいます。 自分のことちょっと書きます、同情が欲しいわけでも、 特別認識して欲しいわけでもありません、、、 自分の立っている場所を時間の地図に書き込みたかったような？ 冗談のようですが、一年前は、体がまともに動かなくなっていました。 国指定の難病に認定され、生活保護を受け、長期入院、、、、 普通に働けませんが、ネットで収入を得ようとしております。 今は歩けますし、アパートに住んでいます。 良い時間を消化するために、恥じない行動をとりたいと思います。 イロイロありましたが、今は、ありがたいな〜って時間すごしてま す。 おもしろく生きてる！サクライでした！

★目標月収は、1千万円以上です。 しかし、なぜか行動しません。 いや、できません。 これは、潜在意識がそうなっている からだと思います。 でも、月収1千万円以上が目標です。

★アフィリエイトより、情報商材を作ったほうが面白いですよ。 でも、最近は詐欺みたいな商材や自称大先生が多すぎて、 正直辟易してます。 私は購入者の方を裏切らない仕事をしてきたいと思っています。 これからも巨大市場にニッチを求めて、自分の足元が安定する ビジネスを築き上げていきます。

★妻が病に倒れ、入院、看病のためと、当時7歳の子供の世話で、 会社をリストラされたところから、貧乏生活→借金生活にまっしぐ ら。 なんとか中年男も使ってくれる肉体労働系の、工場に勤務、14～ 16時間 勤務のなか、2年くらい前にネットビジネスという世界があること を知る。 しかし、50も過ぎた頭には、商材に書いてあるような事が理解に 苦しみ、 なかなか、実行に至りません。 ついには、何が真実かも判らなくなっていました。 きっと、1年くらい前、ネットで見つけた「弁護士 永山氏」のサ イトは 強烈でした。 『お気に入り』に埋もれてしまっていた昨今、たまたま、(コムス ン)が 話題になり、思い出して再び、永山氏のサイトに出会えて、こうして プレゼント欲しさに、普段、重い品物を持つために関節から曲がっ た指で こうして、文字を打ち込んでいます。 今は、こうした自分の体験から得たビジネス(オフラインでも、時 間も手間 も、資金も殆どかからないもの)を雑誌で販売しています。 読者数が限定され、成果がいまいちなので、ネットでも販売しよう としてい ます。 実際、どのようにして、売

り出せばいいのか、その他もろもろ、永山氏にその答えがありそうで仕方ありません。商材は買い込みましたが、いざ解らない事、なぜそうなるのか書いてない事を質問すると、決まって『ネットで調べてください』と突き放されてしまいます。50過ぎてても甘えん坊なのでしょうか？ *どうしても伝えたい事。ネットだけで生活したい人は別ですが、オンラインとオフライン、2足のわらじを履きたい人も素人でも簡単に起業(サイドビジネス含む)できる方法を紹介したいと考えています。(ちょっと新風でしょ?) 『1日2~3時間なら働けるのに』とか、『自宅で、母の介護をしながら、1~2時間なら外出OK』でも収入は、30万~40万円は欲しい人などです。たぶん、いっぱい知りたい人がいるのに伝えられないのです。今はこれだけです。年収計画もその他も後日提出です。BY.....(推定50歳一眼力40歳)です。

★情報販売者の方に言いたい売れば何でも結うのは許せません。買ってしまいう私もういけないと思うが本屋さんで本を買った方がいい内容や内容が古いのか先に進めないのがある。アメリカでは情報は有料とおきながら書いてある内容はそこらの内容とかわりない。残念です。

★今まで自称成功者?というひとのメルマガや情報起業をみて、なんか違和感を感じて本当のビジネスを知りたくて今回登録しました。よろしくおねがいます。

★甘言に舞い上がってクソ商材をつかまされ続けた己が呪わしい。他人に会わずに金を稼ぎたい。

★つい最近2つの商材を購入したのですが、一方は読んだとたん面白くなくて「しまった!このやり方は合わない」と後悔。おかげで自分はブランディングに興味がある事が判明し、早速書店でそれらしい本を買いました。読んでみると面白くて止まらなかったです。もう一方は、DVD付きのものだったのですが、メールや静止画では分からないものですね。若い方なので仕方ないとはいえ、たどたどしく、ぶしつけながら「私の方がスピーチは上手いな」と思いました。彼の商材を見つつ、永山さんのPDFファイルをDLして読んでますが、もう永山さんが面白くて(笑)。こんなに面白く読んでいるメールは初めてです!なんというか「オモロイヤっちゃ〜」です。インターネットビジネスに興味持って、こういう「静かで」楽しい感覚を感じるのも初めてですね。続き、読みます!感謝!

★PDFにまとめられているメルマガを読んでます。長いです。まだ途中で、言いたいことがはっきりとは見えてません。長いな、ひっぱるなって思うけど、すごく気になります。だから最後まで読もうかなと思って、少しずつ読んでます。

★いつもありがとうございます。私の情報商材についての感想から述べさせてもらいます。良さそうな広告メールに踊らされて、稼げそうな色々な情報商材を購入し、実際にそのとうりブログを作成したり、ホームページをつくったりしてみました。永山さんの言われるとおり、全くダメでした。現在、永山さんからこうしたメー

ルセミナーを受信していますが、これを読んで、なぜダメなのかかなり分かったような気がします。他にもう一組、現在の情報商材界のおかしさを転換されようとしている方がおられますが、まったくそのとうり、今の情報商材は本一冊分にも値しないような商材が何万円で販売されている、おかしな状況です。社会福祉が変化して、未来に望みが持てなくなり、副業に精を出す時代になり、それに乗っかかり、みんなのエゴにつけ込むような商売を平気でしている輩が数多くおります。こうしたことを、長く続けてはならないと思います。人に喜ばれ、みんなから祝福されて成功したいものだと思っています。永山さんどうか多くの方々を良い方向に導いてあげてください。ありがとうございます。

★僕は視力障害者なのですが、ネットビジネスは視力障害者にとって職業選択の自由につながるとしています。目が見えない＝マッサージ・鍼師だけじゃないことをやってみたいのです

★情報商材、アフィリエイトなど形の見えない世界が当たり前のビジネスとして展開されていることに、ショックを受けました。オフラインのビジネスが尻すぼみの現状、ネットをいかに利用できないか、もしくは新しいビジネスを作ろうと情報を探しています。残り少ない人生、自分で作ったと言えるものを一つ作ります。

★永山様 こんにちは！・・・と申します。 いぼいぼ・100均で見つけたので早速購入しました・・・(影響されやすいw) 作業に行き詰った時はマウス片手にころころやっています。かなりいいですね、これ・・・。 無料レポート拝見させていただきました。非常に濃い内容でびっくりしております。メモでノートが真っ黒になりました(笑) 私は今、アフィリエイトヶ月目の新参者です。永山様・並び現在も【純粋】に稼いでおられるアフィリエイター・情報企業家の方達は血のにじむような思いをして今の地位を築かれた方が多いのでしょうね。それこそ凡人には想像ができないほどに・・・。自分に足りないのはその必死さだな・・・と思ってコロコロしております。無料レポでは、マインド的な部分に大きく訴えかけてくるものがありますので、非常に勇気づけられ、また考えさせられます。もうすこし自分自身追い詰めて、知識が知恵になって実を实らせるぐらいのレベルまで頑張りたいと思います。それとですね・・・自分がこのメールアドレスで登録している名前は多分“.....”になってると思います。私の苗字は“.....”ですのでこの場をかりて御連絡しておきます。お手数をおかけしますが変更の程よろしくお願い致します。

★永山さま

お世話になります

・・・です。

レビューサイトのコピペについては残念ながら詳しくないのですが

私も最近いくつものレビューサイトに同じ投稿者で同じ内容のものを多く目にするので気にはしていました。

そして参考 URL にはアフィリエイト ID が仕込まれているものばかり・・・

だから最近、レビューサイトはあまり参考にしていません・・・
っていうか、私には参考になりません。

”実話”のメールの感想については、
まったくもってその通りだと思います。

いくつもの修羅場を潜ってきたからこそ
いろいろな経験の積み重ねから
生まれるアイデアだと思います。

私も永山さんと同じ「お主も中々やるのお」タイプです。
同じく思わず”ニヤケて”いるでしょう。

以上、未熟者のノウガキですが、参考になれば幸いです。

★今日のメルマガの

リアルで成功している人間は命がけの覚悟がある。そこらへんの煽り連発しか知らない哀れななんちゃって貧弱アホアホマーケッター君では知るわけが無い修羅場を味わってきているんだろうと思った。オレは誓った。マジで誓った。もったもった、数え切れないくらい失敗を経験しないと、成功者にはなれない。自分でまだまだアマちゃんだと思った。ぶっ倒れるくらい失敗を何度もしないとダメだと思った。「食欲に失敗の経験を重ねよう」とね。 ちょっと感動してジーンとしてしまいました。

もちろん、プロファイリングは購入済みです。

今後とも宜しくお願いします。

★今日 23:30 迄、資料整理してたので、今永山さんのレポートを見えています。おかげで、ダイレクトレスポンス、インターネット、マインドマップと、忙しい日々で毎日予定で、一杯になっています。親爺でして、少し前に呑んだら、言いたいこと忘れてしまったね。今、カスタマーサービス、(これは、政治の国民に対する問題も含めて)にへつらってるきらいは、確かにあります。しかし、人の欲するモノを供給すると、ビジネスになるけど、ビジネスを主体にするあまり、道徳的にあるまじきモノを提供するようにはなりませんか？ソコヲコントロール出来る人間が、この分野に参加する資格があると思います。コントロール、出来るメンバーだけを集めることの出来るスクリーンを

作る必要が在ると思いますよ。古代から有る教えだと思いますが？永山さんのスタイルを崩さないためには、限度が有ります（私は同じスタイルでは有りませんが）その限度の範囲内で処理することが肝要かと思います。かといって、富が有限と言っているのは有りません人の、レベル（高次元的レベルです）でしか判断できないからです。私は、今、コノ三次元で、取りあえず、事業資金を獲得する必要性が有りますのでこんな事していますが、人類のアセンションを希望するものです。私も精一杯努力、協力しますので、永山様も初心をどうか貫いてください。酔って、少し言い足りないところもありますが、勘弁願います、

★こんばんわ。いつもメールセミナー楽しみにしています。『目標を月収1億にさせられた〜』の音声ファイル。私も聞きました、本当に凄いですね。年収1億、月収1億とかいう単語が平気で会話に出てくるんですから。それだけ稼いでるんでしょうね。格が違いますよホント。あと、レビューのパクリはどうなんだったことですが、一字一句まったく同じモノをコピーして貼りつけるのはやっぱり駄目なんじゃないかなと思います。著作権とかに触れてるし、もしバレたら、法的措置とられて慰謝料とか賠償金を請求されると思いますよ。ただ、他人のレビューでも、『〇〇さんのレビューによると……』と、最初に付け加えておけば、他人のレビューをコピーして貼り付けてもOKらしいです。あとはもしかしたらですけど、レビューの転載とか配布を許可してるなら、パクリもOKなんでしょうけど。一概に言えませんが。でもパクられたほうとしては悔しいでしょうね。パクったやつはろくに商材の中身見ないで、パクってきたレビューを貼り付けて売っているんでしょうね。そんな商材の中身も知らないような奴に、自分の書いたレビューを利用して金儲けされたら……。私個人としては、レビューのパクリは良くないと思います。他人のレビューパクるより、自分でその商材についてのセールスレターとかレビューを書いたほうが、やりがいがあると思うんですよ。一見売れなさそうな商材でも、自分のセンスやスキル次第では、ヒット商品にさせる可能性ってあると思うんで。そんな風に、チャレンジすることって大切なことだと思うんですけど……。他人のレビューをパクって、それがウケて喜んでいる奴ってキモい。一生他人の真似事してビジネスしていくつもりなんですかね……。他人の真似事してちやほやされて商材買ってもらうなんて。自分のビジネススタイルも持てずに稼ごうなんてありえません。偉そうなこと言ってアレですけど、これが私の正直な気持ちですね。

★自分のレビューとして紹介できると書いてありますから、同じレビュー内容が複数あってもおかしくないですよ。ちなみに、私は無料で利用できる商材レビューサイトを利用していますが、そちらもコピーOKだそうです。（他人のレビューを自分の物のように紹介するのはよくないみたいです）悪質な利用の仕方をしている人が増えない限り、その方法で行くとのことでした。悪質な詐欺商材が多いため、レビューサイトが増えていますが良く考えてみたら、詐欺商材か否かを見分ける事は有効であったとしても商材

の中身が自分にとって欲しいと思っているものかを見分けるのにはあまり適していませんよね。だって、価値観は人それぞれですから。知らない人にとってはとても有益な情報でしょうが、知っている人には『なあんだ』とガッカリする情報でしか有りません。それがわかってからは、参考程度に読むようにはしています。人と同じレビューを掲載し、アフィリエイト報酬を獲得している人達これはいかななものかと思えますね。自分は商材の中身を確認せずにレビューだけで勧めている・・・と言うことですよ。まあ、そのうち利用者も気づくでしょう。コピペされたレビューだと言うことに。私も実は永山様のレビューを書かせて頂きました。もちろん、とてもいいなと思ったので素直に書きましたよ。コピペはしてませんから ^^ ;

★永山様

有料レビューサイトの件

有料レビューサイトの管理人様も、頭を悩ませているはずですよ。

やっではいけない行為ですよ。

引用については、許可を取ることにしています。

当然、情報商材レビュー研究会より、

という添え書きをします。私はやっています。

情報商材レビュー研究会の会員は

月の会費を支払っているわけですからね。

許可をとらずに掲載している人がいるというのは、

モラルの低いこの業界、あり得ることですね。

もし無断で使われているようならば、

そのサイトを教えていただけませんか？

レビューを書くのは、とても大変なのです。

内容を明かさずに、商材の良さや弱点を一生懸命

考えて書くので、渾身のレビューなのです。

半日以上かかり、疲れる仕事なんです。

通報したいと思います。

この業界、著作権とか、めちゃくちゃなので、

本当に腹が立ちますね。

私のブログなんて、ほとんど丸パクリされたことがあります。

犯人はだいたいわかっています。この業界の有名な人ですよ。

有名でもモラルの低い人は、うじゃうじゃいる世界です。

何とかならならぬものでしょうか。

★永山さん、メール読みました。

・・・と申します。はじめまして

こんな感じのメール最高ですね。

臨場感があって、引き込まれました。

何気ない日常だからこそ、

想像しやすく余計に興味がかれたんだと思います。

なんか、スーパーは”戦場”なんだと

感じました (笑)

また、メールします。

★800万越え“プロファイリング”感謝！感謝！です。 今まで、6～7個の商材を購入しましたが、とっても 夢にははるかに遠いって落ち込んでいました。 その上、私の今までの思いは、情報商材を作るのは無理... メールを使ってアフィリエイトもイヤ... だって、毎日、いい加減なメルマガばかりで... 煽るばかりみたいで、きっと売れていないだろうって、 判りますよね。 でも、永山さんの商材とメールで一気に今までのイヤが なくなりました！！ リベンジします。 まだ、未知の分野で、これから分からない事がいっぱい あると思いますが、宜しくお願いいたします。

★はじめまして 私は、31歳で独立をして2年で年商2億まで いき47歳の今でも同じ年商です。 現在、社員3人パート一人職人9人で 会社を運営してっています。 先日、妻と話をしたとき後何年生きられるんだろうね 70歳まで生きたとしても23年、今まで生きた 半分しか生きられないよね！ 残りの人生考えようよ。と言われました。 仕事ばかりで生きた人生、妻と出合って 一緒に生活をして楽しんで生きていませんでした。 これからは会社だけの人生ではなく、個人・どこでも できる仕事を見つけて妻と共に喜ぶ人生を生きていこうと 思いオンラインの勉強をはじめました。 いくつか商材を買ってみましたが、何かピントくるものがなく 永山さんの商材をよんで、オンラインもオフラインも一緒です。 その文面をみたときやっていけるんじゃないかと思いました。 それに、ニュースレターの歯切れのよさも好きです。 永山さんの商材で学び本当のオンラインでの確固たる 仕事を立ち上げ楽しく生きていこうと思います。

★情報商材やその業界はかなり胡散臭いと思う。リアルに比べ、構成 人員の年齢が低いせいか、参入障壁が低いせいか、わからないが悲 しくなることが多いなと思います。とはいえ、超ローコストでハイ リターンを狙えるのはこの業界なので、私もがんばって家を2年以内で購入したいと思います。もちろん、せっかくですから、自分が 違和感を感じないようなやり方で。計画や目標を立てないとやりま せんが、自分で立てた仮説をコツコツと一人で検証したり、がんば るのは苦ではないので、人につられて(笑)あらぬ方向にいかないよ う「確実」をモットーにがんばっていきたいと思います。

★今回はじめて無料レポートを拝見させていただきました。本質を突 いていていると思いますが、焦点のあわせ方を再度教えていただい てい ると感じます。今日でサラリーマンを卒業するわけですが、(先日 退職して有給を消化しました) いよいよ自分で稼ぐときがきている ので、再度自分のやりたいと、どうしたいかを紙に書き出して見直したいと思います。ありがとうございます。良い気づきを頂きました。

★本音ですか～ めちゃくちゃ儲けたいですよ。 どういうことかっていうと、 労力対効果が一番高い仕事(アフィリ、 情報販売しか思い浮かびません。)で 年収3000万目指して稼ぎたいです。 傷がついた経歴からして、企業内スペシャリストには もう成れないだろうし、自分に残されたのは 起業して自分の力で稼ぐことだと思

います。今のままほぼニートで行くとお先まっくらで自分の将来を 想像したくなくなり
ます。 今の本音はアフィリエイト、情報販売業界では 顔出しして、札束見せ
びらかすような大先生？ もどきみたいに顔をだしたくない！ 顔を出して名が売
れるというのは嫌だ。 というより、名が売れてる連中を見返してやりたい。 (良質
なアフィリエイトを探し出してきたつもりでしたが。。) だが、注目されたい。紛
れもない本物として！ どの仕事も中途半端な自分が嫌だ。 何か結果を残したい。3
0年かけて 60歳で第一人者になるんじゃないなくて、 5年後には永山さんのように独
自で城を築く第一人者になりたい。 このままほぼニート状態で、しかも経歴に傷
を負ったまま 俺の人生をダメにしたくない！まだ人生で何もやってない のにこの
まま死にきれない。5年先には本物になりたい。 今、27歳で30代を生き抜けるか
考えると不安すぎる。 現実逃避してても、2週に1回は現実に引き戻される。 「な
んとかしないと。」 ととにかくこのままくすぶっていたくない のと、失敗を恐れてる
自分が嫌だ。経歴に傷を負って もう何やっても無駄なんじゃないかって気持ちをぶっ
とばしたい！ もてたい。恋愛したい。めちゃくちゃ惚れたい。素晴らしい恋愛を し
たい。その先のことはわからない。やっぱり、熱く生きたい。 5年後には俺は絶対笑
います。今、理想とする姿になれるか わからないけど、5年後に「これでよかった！」
って思える ように生きたいです。 とにかく、今は今、将来の不安をぶっとばした
い。 消し去りたい。だから、永山さんの文章に書いてあったように 何か1つ必死に
なって取り組んで、1日打ち込める仕事を するのが目標です。 ネットビジネス(各
種アフィリ、情報販売)、小店舗のオーナー など何をやりたいのか明確にしてない状
態なので 456Pのレポートをよく読んで、自分である程度考えた上で メールで相
談させて下さい。 まだ、レポートよんでる途中ですが、 このアンケートにこの項
目があってよかったです。 どうもありがとうございます！

★やっと「普通感覚」を持った方のレポートを読む事ができました。今までいくつ
かの、無料レポートを読んでみましたが、「???」なものばかりでした。はっきり
言ってしまえば、「あほかこいつ！何考えとんねん。そんなに簡単に出来る訳ないだ
ろ！」です。(暴言失礼致しました m(_ _)m) 私は、ネットビジネスを今までやった
ことがありません。そんなわたしが思わず暴言を吐いてしまう位で すから、どんなも
のかは想像出来ると思います。そんなときに永山 さんのレポート読ませていただいて、
「リアルビジネスもネットビ ジネスも基本は同じなんだ。」と再確認できました。こ
れからもい ろいろ勉強させていただきます。宜しくお願い致します。

★途中まで永山さんの PDF を読んでいます。206 ページでこのフォー ムのアドレ
スに辿り着きました。 情報起業本など立ち読みも含め、ネット上でも読みましたが、
内 容がないのになぜ売れているのか不思議に思っていました。書店で はとても買え
ない高額本。 からくりがわかりすっとしています。 今日、PDF を引き続き
拝読させていただきます。 介護のお仕事メインのスタンスをつづけておられるこ

と。感銘 しています。 がんばって下さい。迷えるネット子羊のために！

★毎月50万円以上のコンスタントな、収入そして、そのシステムが 外国でも使えるような、つまり外国にいても収入がある状況をつくりたい。

★私は ネットビジネスの世界に入って約1年になります でも まだ何も成果を出しておりません 私が あまりに何もかもにあたま をつつこんでしまうので 商材の数ばかり増えて 何一つ実績を出 せずにいるのだと思っております。。どうしても 新しい情報 を見ると それを読んでみたくなって 購入してしまいます 気が多すぎるのですね。。。。わかってい るのですが。。でも 最近 やっとネットビジネスの全体がなんと なくわかってきたので これからは 実践あるのみ、、、と”行動しよう”と決心しております こんなときに この情報に出会って 私の進むべき道を教えてくれたような気がしております どうぞ よろしく願いいたします

★血尿が出るくらい頑張った人に神は微笑む」事が良く分かってきました。 言いたい事がまとまりかけて来た様な、まだのような。。。。 私が言えることは、私は全くまだ死に物狂いが足りないという事で した。

★ネットビジネスの本質を知りたいです。 ムダと思える情報商材を買ってイヤになりましたが、むしろ、何と かしてやる!という気も出てきました。 今から、続きを読みます。

★エモーションブランディング、すごい納得しました。 最近のメルマガ、気色悪い。無料レポートで集まるアドレス、捨てアドだなんて思っていたので 紹介する意味がないなって、素人でも思っていました。 情報商材も結構読んだけど、いっせいにみんな同じこと始めるから (・田式、お・式など) 同じことをしたら、初心者の方が買ってくれた後、どうなるんだろ うと思ってましたが、永山さんのレポート読んでいて、やっぱりそ うか...って。 メルマガやります。 でも、みんなと同じにはしない。アフィリエイトはしない。 自分だけのスタイル、模索しています。 永山さんのレポート、すごいヒントというか、道しるべかもしれな い。

★永山様 貴方の考え方に共感です、なんですか、この業界違った方 向に走ってますね、さきには振り込め詐欺的な世界になりそうです 。 私は父の日にもらう方の年齢ですが、海外から15年振りに帰国して 、漠然と考えていた、この業界の勉強をいましているところですが 、1通のメールにそれこそ寄ってたかってという感じで、うんざり していたところです、 もうすこしコンピューターのスキルを磨き、自分の描いた物をつくりたい、 今後もしろいろと御相談致したく思います。

★こんばんわ。 メールセミナーいつも楽しみにしています。 永山さんのメールを読んで、今の日本のネットビジネスの質の悪さ がどの程度なのか驚かされました。私自身、ネットビジネスは初めてのことなので四苦八苦していますが、永山さんのメールを読んで、色々他のメルマガを購読してみました、内容を読んで驚きました。ほとんどのメルマガが、アフィリエイトで埋まっていたり、まったく関係のない商材が

唐突に出てきたりと、意味不明なものばかりでした。 永山さんのメールを読んでいたらなかったら、アホ面してクリック→購入の流れを平然とやっている自分がいたはず
です。 ビジネスで稼げず、泣き寝入りするようなことはまだですが、騙されて泣
き寝入りすることは未然に防げただけでも、永山さんのメールを読んで助かったと感
じました。 これからもメール楽しみにしています。 ありがとうございます。

★今年に入ってからネットビジネスに興味を持ちいろいろ勉強しながらやっていますが、もういいかげん腹立ってきました。マジで。 ドシロウトが...とか、サルでも出来る...とか、なんか人を馬鹿にしたような売り文句とか、...さんもこれで儲けて下さい、早くしないと販売終了です！といったメールの山とか云々...。 私が求めているのは楽しんで儲けることでも、アホな連中を騙して儲けることなく、必死になってやったらやっただけのものが返ってくるためのノウハウ。無駄な努力や遠回りをしないで済むための指針。偽善者どもに騙されないようにするための知識。こんなキツネとタヌキのばかしあい状態がずっと続くんだったらネットビジネス業界なんて存続できるわけがない。 そう思っていた矢先にこのメルマガに出会い、こんなひと
もいるんだなあとし安くなりました。

★今やっとバックナンバー読ませていただいている途中です。 悩みっていうのは、どうしても時間効率が悪くなってしまいう事でしょうか。あと、昔っから私、コレというものが無く、割と何にでも "広く浅く"な傾向にあるので、自分がやりたいビジネススタイルが、未だに良くわかりません。何を扱ったら良いのかもよく判らないです。逆に言えば、何にでも興味はあります。詐欺とか、そういう法律に触れるもの以外は... あと私も、~塾とかセミナーとか?には何だかキモチ悪いな~と
思っていたので、永山さんのメルマガはとても楽しいです。 お陰さまで、自分のメルマガスタイルが知らず知らずのうちに変わってました... 情報アフィリで儲けようって気もなくなりました。趣味程度(?)で適当に本音書いてアフィリリンクはってます。買うほどではない
ですとか。そんな情報ばかりですし。。 まあ、こんなのビジネスではないので(笑 ちゃんと稼げるものを やらなきゃな~とは思っている
ので、引き続き読ませていただきます。 『ネットでの商売は単純にリスト集めて提供するだけ』って言葉に、凄くキモチが楽になったと共に、なんだか晴れ晴れしました。 そっか、
そうですよね... これが本質なのですね。 このメールセミナーの仕組み?まだ良く理解していないので、実際 もう終わってるんですか?続きが永山さんの有料の商材って事になるんですかね。 よく判りませんが、とりあえず読んでみます。 長くなりましたが、読んでくださったのでしたら、ありがとうございます。 あ、
あと、キモいって言われそうですが、永山さん、、好きです (*◇`*) (笑・告白 こんなに、ネットビジネス系のもので、楽しみにしながら真剣に読んでるメルマガは初めてなので、 ちょっと自分がキモいです(笑 ではなく。引き続き読みます。

★いつも(といってもまとめてですが)楽しく拝読させていただいています。ビジネ

私はオフラインとネットを半分は混ぜたいのですが、オフラインからのスタイルが多めです。『ホームページが作れないと進めない』と考えていたので『○○○ hours homepage』の会員になりましたが○時間どころか4ヶ月たった今でもまだホームページが完成していません！質問したら開き直られました！！今考えると自分で作れなくても良かったのでした(^_^) ビジネスの軸をこのメールセミナーでしっかりと身につけたいです！！

★メルマガでアフィリエイトしてもマジさっぱり稼げません。まあ、アフィリエイトは恥ずかしいのでやってませんでしたけど・・・。

★色々、情報商材を購入しましたが、どれもイマイチで結果が伴っていません。このままではやばいぞって感じのときにシークレットレポートに出会い、かぶりついて読んでいたところでした。

★まだ初心者です。情報商材を必死に売ろうと送ってくるメールをみて、その"裏"には何があるのだろうかと考えており、とりあえず無料レポートだけみて知識を増やそうと思っていたところに、このレポートに出会いました。

★勉強をはじめたばかりで、アフィリエイト、アドセンスで稼ぐという意味合いがパワーとしているというのが本音です。もっといろいろな内容を見てから、方向性を判断していくつもりです。

★30代前半ぐらいでブログで億稼いだか何だか知らんがサポートが素晴らしいだか知らんが・・・固定ファンがいっぱいついてるとかしらんが・・・お●式だか何だかいいのはいいんだろが・・・メルマガであまりに人生悟ったような口調で書かないで欲しい・・・"なっにつさつまっだよ！！！！"と思ってしまう・・・。そういった台詞は斉藤一人や中村天風や本田健やエトセトラないわゆるリアルビジネスでの著名人や偉人と呼ばれる人が語るから心に響くのであって・・・パソコンの前でカタカタやって稼いでるだけの30代が語るにはもう少し勉強して欲しいこと、しかり。あまりに崇めるから勘違いしたのか??? 確かに良識のあるいい人には違いないんだろが雲の上から発言しているような台詞はメールを受け取る側を逆に無知な人間だと決め付けているような・・・そんな気がしてならない今日この頃。まあ、ミュージシャンらしいから歌詞作るように書くとそのような文体になるかもしれないが・・・納得いかん。以上。

★今年の3月に初めてmixiに登録。その後、すぐに初ビジネスの情報を色々入手して(2ヶ月で5個)も購入しました。中には・・・これって、ビジネス未経験の私でも書けるんちゃう?・・・と思ってしまうような商材もありました(A4サイズ・ワードの文章で作成50ページくらい) ついつい、「○月○日・11:59に値上げ」とか「販売中止になります」とか・・・言葉に操られやすいかも・・・です。各商材をダウンロード後、大量の資料を読むのに精一杯で、自分のブログもすごく中途半端な状態です。パソコンを新しくしたので、毎日会社から帰ってからパソコンの前に向かっ

ていますが・・・mixi で色々な方から無料の情報等も教えてもらったのに、アコレと手を出してしまい、すごく中途半端な状態の自分がいます。永山さんも最初は、悩みに悩まれて血尿まで出るくらい悩まれて努力されてこられたんですよね。私も、頑張っって勉強して絶対に諦めずにビジネス続けます!!!

★永山さまはじめまして。・・・と申します。私は演奏家です。自分の音楽(音源)を売るノウハウ探しにネット検索をしていて、永山さんのセールスレターに出会い、情報起業のことを知りました。同じように情報起業をしている、佐和さんという方と永山さんのセールスレターにはなんだか凄い気迫を感じました。「ちゃんと人を相手に商売している」というところで、自分のビジネスにも参考になると思い、メルマガ購読しました。私のビジネススタイルの心構えは、「芸をしたら、食ってよし」「ありがとうとごめんなさいを言えない奴は失格」です。

★はじめまして。初めて商材を買ってから一年経ちますが手つかずです。ただ興味はあります。気持ちを改めこのレポート読んで見る気になりました。40代です。

★こんにちは、私の本音はパソコンでお金を儲けたいでも、何をどうすればいいのか、さっぱり解らないブログ、HP、アフィリエイト、MIX、色々あるけど自分が何をどうするのが良いのか考えがまとまらない事が今の自分だと思う。ありえない出来事は多々ありました。あるネットビジネスで始はソフトの販売次は情報販売次に携帯ランキングサイト作りあげくの果てには「ネットビジネスは先が無いからやめます」との事でなくなったしまいました。呆れました。何人かの方が講義したらしくもっともらしく弁解の「講義するのはおかしい」メールが来ました。あんたたちの方がおかしだろーと思ひそのままポイしました。

★こんにちは永山さまのPDFにまとめられた貴重なお話、ただいま読ませていただいている途中です。まだ漠然とした状態なのですが、お話の内容を確実に実行できるようにしたいと思っています。正直商材に関しては過去見たものは面倒なことばかりで簡単ではない内容でした。利益も上がりにくそうな。。。もう少し実践に入ってきましたら質問等のメールを送りたいと思っています。本当に自分にでもできるのか?とやらずに弱気発言ですがこんなんではだめですねwやるしかない。成し遂げる!でいきます!今後ともよろしくお願ひ申し上げます

★はじめまして・・・といひます。私はつい最近前から興味のある人が商材をだしたので買ひました。おかげで今はとても貧乏ですが。内容的には永山さんと同じです今のところやはりみなさん要点は同じなんだなとおもひました。で、やっつとレポートねたが一つおもいついたので作成にかかるところです。この月末は本業がとても忙しくなりそうなので完成が遅れそうです。スタイルとしてはあっさりとしていひものをアフィリエイトしたいです。

★アフィリエイトの存在を知ってからまだ一ヶ月です。最初日給8万円を買ひ予定でしたが、だんだん気持ちが変わってきているところです。有料商材に沿って作

業すれば最短で稼げるのかもしれませんが・・・ なんとなく違うんじゃないか？と思ひ始めて、まずは独力で色々調べて 試行錯誤しながらでもいいんじゃないかと思っています。 たぶんあまりあせってないんでしょうね。 あせってなくても 早く稼ぎたいジレンマはあります。 なにせ失業中の身ですので。

★色々なメルマガをみてきましたが、これが一番興味を引き、楽しく 読んだ。内容は自分が常に感じていた事ばかりで、共感できること ばかりでした！

★永山様 初めまして、・・・と申します。 宜しく申し上げます。 昨日ある方のメールから永山様のレポートを知り読まして頂いてお ります。 ネットビジネスで成功し、独立をしたくここ1年ほど商材を購入し ながら現在に至っています。しかし、全然稼げていません。好きな事を、好きな時に、好きな人とできるライフスタイルを実現 したいのです。ただ、ビジネスとして顧客に喜ばれる有益な情報・ サービス等の提供するビジネスモデルがまだ出来ていません。今は 、キーワードの商材を参考にしてブログを少しずつ作っていますが 、これだという確信は持てていません。 とにかく今は、知識・スキルを身につけようと必死です。 これからも宜しく申し上げます。

★始めまして、私は今年50歳になるハゲ親父です。 パソコン暦は3年ほどで、メールとWEB閲覧ができる程度です。 ただし、ここ3,4ヶ月で少しホームページやブログ、アフィリエイトなどに手を出しましたので、知識としては身につきました。 情報商材のコレクターになりました。 なぜそうなったのか、聞いてください(聞きたくないでしょうが、ここに何でも書いていいとありましたので、書かせていただきます)。 ついでに、こんな話を聞いてくれる人も私にはおりませんので、書かせていただきますm(_ _)m) 実は、今年の1月末で、私は会社からリストラされました。 理由は簡単です。業績不良のため人員削減です。 リストラされて、2,3ヶ月は本気で仕事を探しましたが、こんな ご時世で50歳になるハゲおやじを雇用してくれる奇妙な会社はど こにもありません。 そうこうするうちに、失業保険も切れてしまい、生活が危うい状態 になりましたので、パソコンで仕事をさがしている時に「情報起業」の文字が目に入りました。「お〜これだ!!」と私は1も2もなく(今思えばよく調べもしないで)その商材を買って商材の支持どうりやった(つもり)のですが、あえなく挫折、そこからは次から次へと商材の買い捲りで、い わゆるノウハウコレクターになりました。 永山様のおっしゃるように、最初から目的を持って計画的にやるべきなのでしょうが、そんな風にできる私でしたら、こんな負け組人 生は送っていないわけです。 永山様のおっしゃる、間違った考えのメルマガに踊らされて、「○○アフィリエイトがいい」と聞けばアフィリエイトに走り、「○○式○○」と聞けば、またそれを買ひ・・・と、まったく自分を見失いお恥ずかしい限りです。 かなり落ち込んだ状態で、私は今このメールフォームに書き込んで います。 今、読ませていただいているのは、永山様のメール講座のバックナンバーをまとめた456ページにもおよぶ、しかも無料のマニュアルの209ページのところでこれを書いています。 まだ約半分のところ

すが、ここまで読ませていただき、やっとなメールが書ける元気が出てきました
(本当にありがとうございます) これから最後まで読ませていただきます。 ハゲ
親父のつまらない口説きを最後まで読んでいただきまして、ありがとうございます
m(_ _)m

★自分の人生をダイナミックに生きると決め、家族がいますが 本気で今からネットでの
収入1本で生活することを決断しました。 家族には一時的に迷惑をかけることにな
りますが、どんな人間でも 成功するまで徹底してやれば、必ず成功する！と信じて
います。 借金もありますので悠長なことはいつてられないのが現実です。 あまり
器用な人間ではないので、ひとつに没頭すると他の作業・仕事 に対して情熱がな
くなります。 本位の人生を家族にも身をもって感じて欲しい。と思っています。
とても無謀な考えと思うかもしれませんが、今本気です。 これからもよろしくお願
いいたします。

★ネットでは嘘やまやかしが多く、色々と検索して検討し試験してみましたが、今の
ところ全然ダメです。大分無駄をして追い詰められていますが、本当に稼げるか分か
りませんが最後まで頑張りたいです。 参考になるレポートをありがとうございました
た。 また、よろしくお願いします。

★正直言って色々迷っています。 本業のDTPは年々厳しくなり、(年齢的にも、売り
上げ的にも) これまで培ってきたノウハウを生かせないものかと思ったり、全く違
う道に入った方が良いのか?と。 そうしているうちに、「インターネットビジネス」
なるものに出会 い、これならできるのかも、とりかかりました。 最初は、高い商材
を購入して始めようと思いましたが、生来の優柔 不断さが、災いして(幸かも?)最
後の最後でボタンが押せず、「 無料レポートで何とかなるかも?」とこれまた生来の
楽天性で現在 に至っています。 でも、もうそろそろ具体的に始めないと周りの環境
が(家族、特に 奥さん) 厳しくなってきます。(今はまだ大丈夫。1ヵ月は持つで
しょう。) 取りあえず、此の1ヵ月以内には何らかの実績を出せるようにした いと
思っています。

★今まで読んでオンラインとオフラインが、精神的に同じ心で望むの が当たり前だと
いうのがはっきりとしてきました。

★僕はまだ学生です。 家は貯金もなく毎月ギリギリの生活らしいです。あまり普段
はそう 思わないんですけど お金が欲しいです!親みたいなケチケチした人間に
なりたくないです。貧乏な人は心が豊かだとか言うのは当てはまらない人だってい
っぱいいるんです。僕の親は貧乏でケチで心が狭いです。 でも僕は体力はないし体
は細いしおまけにアトピーで人前にでるの も嫌です。 だから携帯買って貰ったそ
の日からおこずかいサイト等一杯調べま した。 でもなかなか上手いきません。た
またま永山氏のページを見てメ ールを送って今に至りますが、正直不安です。学生
なので全く資 金もないし、知識も無いです。それでもできるというのでこの方法 で

やります！絶対親を見返すぐらいお金儲けします！

★1. 目先の売り上げと、ユーザー・時代の新たな波をつかみたい 2. インフォトップやまぐぞうなどの新ビジネスを構築したい 3. 商材の購入における、ユーザーのレベル・目安を明確化すべき、させたい。

★自分でやって稼ぐ。色々試す。まだまだやることいっぱい arisugi. 。

★ネットビジネスって結構売ったもの勝ちじゃないかなあと 考えてる人が多い気がします。 サポートも、特典も、それだけの為に存在してて、 購入者が成功するか、そう言うことじゃなくて、 いかにか文句を言われないうえに点だけに重視している感じがします。

★99ドルは価格に信憑性が感じられない。990円、3,980円 等々9の字は一桁安く見せるための常套数字？の感が拭えない。 また95ドルはなんとなく中途半端な価格という感じがする。5と という数字が真ん中でドッチツカズだからでしょうか……。 そこへいくと、97は100ドルを越す商品をしっかり切り詰めて 検討しつつ出した自信の有る内容と価格という感じを受ける、 のであった。

★99ドルだとなんとなく、割引されている感じがする。97ドルや 95ドルだと正規の値段のような感じがするから。

★99円は100円より1円安いだけだが、2ケタという安心間から油断を 誘い込みつい多く買ってしまう。100円ショップより99円ショップ のほうがいつも多く買ってしまいう経験から

★100ドルの物がこの値段と考えると。 97→99→95この並び考えづらいですね 悪意を感じます、それとも善意かな、考えすぎ？ まず、衝動買いをそその設定ですから 消費税の事は考えないで良いと思います まず95ドル消します、下げすぎです お得というより安物のイメージが湧いてきます 昔、よく聞いた話で100円の物を 99円、98円にして売ると売れるという事 97円という話は記憶にないですね 私的には99ドルではお徳感には乏しく 97ドルなんですけど・・・ 99ドルというのインパクトがありますよね 何でそう感じるのかイマイチ理解できません ゴロ目だからかな？ 最初の想定を衝動買いを誘うとしたので 99ドルでいってみましょう

★主婦の習慣で、つい一番安いほうを選んでしまいました。普通主婦 が買い物するさいは 新聞広告を見て、同じ製品でも一番安い設定の店に行くと思うので 。戦略ではなく家計のためにね。 今、主婦をターゲットにしているところが多いので 安くして多く集客するのかと思いました。

★99ドルは殆ど100ドルと変わらず、安いと感じない。 95ドルは安いものを高めにして売っている印象を受ける。 よって97ドルと考えました。

★100ドルに対して安心感のある値段です。99ドルは下げ幅が少 ない。95ドルは少し不安感を感じる。

★消去法で、99はいやらしすぎ、95は中途半端なイメージです。

★客の頭に、勝手に100ドルという金額設定をさせ、そこから100ドルを切る、という点でお買い得感を出したいと思うんです。99ドルだとあまり値引きした感がない。95ドルではもともと100ドルの価値がないとみなされる。97ドルがその中間でよいかないと思いました。日本でもよく2万円を切ってイチキュッパ!とかやっていますね。

★100ドルには一歩とどかない心理的に1ドルでも安いほうがいいと思います。現実には99ショップが人気なのがその辺がポイントかと思います。

★98ドルと思いましたが、99だとお得感がいまいち、95ドルだと普通の値付けて感じ、消去法で97ドルにしました。

★私の性格は単純で、気分的には100ドルにしてしまいます。価格への心理的には、99ドルが良いのかな？

★99ドル。一番高いから利益率もいい。さらに100円から値引きしました。もうぎりぎりですという感じがある。

★けんたろうって人、幼稚すぎるんじゃないのかな？んん・・・オレ20歳だけど、そんな事する人間にはなりたくないです。育ちの問題でしょうか。おそらく、成功できないでしょう。

★メールみて書いています。最悪ですね！けんたろうナントカって！永山さんにこっそり隠れてフリーメールからいたずらメール送るなんて。根性が無いというか、信じられないと言うか・・・若月●太郎には十分気を付けたいと思います。ヤフオク情報カテレベル？

★私も騙されました。超一お粗末な、某スパルタ塾。25000円だったかな。 > 「けんたろう式」アフィリナントカ？ > >だったかな？ > >名前はえーっと、 >若■健太郎クン？だったっけ

★おはようございます。いつも楽しみにしています。ここ最近、有名な起業家の方のメールマガジンに触れる機会がありました。超有名人の方、4人です。その方達の名前は知っていましたが、メルマガを読みたい！商材を購入して勉強したい！とまでは正直思っていないで、実際に触れる機会は今までありませんでした。今私は自分がどの方向へビジネスを展開したいのか凄く迷っています。なので、色々な方に触れて良い所は吸収し、悪い所は肝に銘じ・・・学習に時間を割いています。『良い勉強になるぞ』と思い、有名な起業家への接触を楽しみにしていたのですが・・・！！ガッカリ、ショック・・・これ以外何もありませんでした。まず1人目。起業家のトップを走っている方だと思いますが、確かにある分野ではとても長けた方です。最近新しい商材を出したようですが・・・読者が稼ぎやすい方法を教えると言うので楽しみにしていたのですが、何てことないです。『私の商材をアフィリしなさい！』・・・?! って感じでした。確かに売れている、売れやすい商品なので稼げ

る かもしれませんが、私はそんな方法を知りたいわけではありません。それ以降、読まなくなりました。 2人目。携帯で稼いでいる方です。女性です。主婦なので、共感を得ました が・・・ あっと言う間に埋まったセミナーの料金にビックリでした。有名な 方のセミナーは高額だとは聞いていましたが、本当でした。確実に 稼げるようになる！為のセミナーで、作業の効率化を図る為にツールも配布されるようです。ですが20万、30万もするセミナーに なんて参加できませんよ！！分割だって嫌です！そんなお金がある なら家族で旅行へ行きます！！ 3人目。アフィリエイトで稼いでいる方。 稼ぐ方法をステップ形式で配信してくれるのですが、これも何てことない。自己アフィリの方法を教えてくれるだけ。初心者にはいい かもしれませんが、時間の無駄でした。 4人目。確か、著書も出版しているかと思いますが。メルマガの内容がちょっと難しいです。テクニックや技術ではなく、内面的な事に関しての内容ですが、私には難しすぎます。また勧められる情報は高額でした。いずれにしても、私が求めていた物とは違いました。でも身をもって体験したことで、知らない人に伝えることはできません。やはり私はそれをして行こうと思います。永山様が真実を伝えているように、私も真実を裏側を伝えて行きます。 追伸：気軽に返信して頂いていた時とは違い、最近は少し対応が大変なようですね。それだけ騙されている方が多く、嫌気がさしている・・・と言うことでしょうか。お身体には気をつけて下さい。

★それは有料塾なのに結果が出ないで、一方で無料なのに結果が出そうな感じになって読んでしまっていますね。しかも、実行し始めて いたりしてますし。 って・・・
無料なのに結果が出てきてしまったりしたら.....

★こんにちは、楽しく読ませていただいています。私は、いつもビジネスに関しては妄想でしか考えず、皮算よばかりで、一步も歩き出せません。小市民です。 逆転の発想、永山さんのメールを読んで 勉強中です。今後ともヨロシク。

★はじめまして。ピカピカのノウハウコレクターの・・・と申します。 本当によく買いました。そして買っています。正直、感覚が麻痺してきているのを 最近実感します。 で、その状態を打破するために 真剣に考え出した、今日このごろです。こんなことを言っているうちは 鼻くそだな～って永山さんの 声が聞こえてきそうです。 でもまずは、自分で自分の可能性を 信じて、やってみようと思います。あ、信じるくらいでできるなら みんなできていますって突っ込みは しないでください。 まとまらない内容ですいません。 今後ともよろしく願いいたします。

★メールマガジンを楽しんでいただいております。無料レポートの関係で膨大なメールマガジンを中心ならずも取って おりまして、どこのご縁か定かではありませんが、めずらしく読み物として楽しめるメールマガジンをお届けいただき、ありがとうございます。 ”本音を”とのことでしたので、恥ずかしながら、今考えている ことを不躰に書かせていただきます。 私は、個人起業を志しておりまして、実業として行いた

い事業は 不動産売買と熱帯魚繁殖でした。 で、起業関係のサイトを覗いているうち、”ビジネススキル向上 と実益を兼ねて、アフィリエイトをすべし”というアドバイスを 見て、それから1ヶ月ほど情報収集をしています。 で、購入した商材に書かれていた 代表的なモデルが、無料レポートで客を釣ってメルマガの部数を増やし、特典をつけたアフィリエイトで売りまくるべし、というものでした。 そんなうっとうしいことをしないと 商売できんのかなー、とげん なりしていたとき、”そんなことは必要ない”という 永山さんの メルマガを拝見し、たいへん興味をもちました。 商売の常軌を逸することなく、かつネットのメリットを生かした ビジネスのありかたを見出したいと考えて います。 ちなみに、私の考えるネットのメリットは、情報コストが低く、かつ情報 伝達が容易なことと考えております。これはものすごい 可能性を感じられることなの ですが、その可能性を現実に生かす 手法がまだ見えません。ただ、売り手も買い手も 人間である以上、最終的には”私”という個性を買ってもらえなければ、継続的な 商 売として成功することは難しいだろうと予感しています。 とりとめのない、芸のない 文章で申し訳ありません。 今後とも宜しくお願い致します。

★ネットビジネスを行う上での心構えが甘すぎました。 お金を稼ぐという意味ではオンでもオフでも変わらないのに ネットだと楽しんで稼げるという思いがあった。だから 今までなにを やっても稼げない状態で、稼ぐどころか借金が膨大に増えてしまった。 今の考えではまったくだめだというのが分かりました。

★商材等で簡単、誰にでも当等書いてありますね 私も買っちゃいました(笑) 皆さんも経験あるのでは てもこの簡単と言うのが人によって違うのでは 本当に簡単な人、少し調べれば簡単な人、まったく難しい人 最初は私も最後のまったく難しい人でした そしてメールで質問 その答えが又分からないそしてモチベーションが下がり 無料 サポート90日が終了しまつたかやらなくなってしまう って感じの人他にいません か やはり自分の戦略なくだだ真似するだけではだめなのではないか と最近つくづく 思っています。

★迷わない経営、生涯のお客さまができる経営を模索しています。 仕事を通じていっ ぱいのアリガトウを創りたいからです。 永山さんからは、本音を語るリアルビジネス 実践者として、また本 氣のメッセンジャーとしての匂いを感じております。 は っきり言ってファンです。

★いくつか商材を買いました。 一番凄いの毎日30分の簡単な作業とか言って、ト レーダーを雇 って株の分析予想をさせるとか、あり得ない。そんなレポート1万 円で売って恥ずかしくないのかびっくりでした。 大先生のなるほどまともそうな商材を 実践し始めたところですが無 料レポート⇒リスト集め。やろうとした途端にこの永山 さんのレポ ートを見てしまってどうしようといった感じです。(笑)

★こんばんは。 常勝塾メールセミナーで、メールのバックナンバーを読んで アン ケートしました。 ものすごいページ数があるんですが、 一晩で読んでしまいそう

な勢いです。読んでいて、頭がすっきりしますね。いろいろな情報商材に振り回されていると心が散漫になって、やるべきことに集中できない感じになりますが、このセミナーを読んでいると、余計なことがそぎ落とされて、集中した気分になります。リアルでは、WEB制作やシステム開発の仕事で普通に働いていますが、アフィリエイトなど、ネットビジネスでも収益を出せるようになりたいと思って、只今、奮闘中です。

★情報商材の、「IFRAMEのトラップ」で¥10,000はキツかったです。そんなの無料でもありか、って思いました。物販ならば、形あるものを、じっくり検討、比較等して納得いった上で買うことが出来ませんが、情報商材の場合、内容が伏せられていますから、納得いく前の段階で購入しなければならないところが、消費的（わたしだけですかね？）にはツライですね。

★ネットビジネスで得た収入を生活費にあて、リアルビジネスで得た収入をお小遣いとして使う予定になってます。

★無料レポートを登録したらたくさんのメルマガが送りつけられました。で始め気が付かなかったんですが無料レポート送信してもらうのに2つだけチェックすればよかったのに知らないで全部チェックしたまま送ったら興味のないメルマガまで送られてきました。でも研究のため、うざいメールもいまのところ残していますが。。。。ただ毎日自分の好きなメルマガ以外は即ゴミ箱行きです（笑）で最近はチェックを最低限にして無料レポート読んでいますが。。。。あんまり内容のある無料レポートってないですね。。。。そんなこと知ってるよってことが多いかな。なかにはすごい！っていうのもあるけど。そんな感じです。

★この三ヶ月ネットのビジネスについて自分なりに持てる時間すべてを使って調べました。いろいろな人がいます。大先生がたくさんいます。お金のみに群がる”ありさん”もたくさんいます。混沌とした人間の世界そのもので楽しいです（笑）。私は47歳で今まではオフラインのみで商売をしてきました。PCインターネット情報その全てに驚愕しています。ほんの10年前音楽のCDを作るのに機械が120万円でした。しかしそれがあれば自分のアルバムをすきなだけ作れました。売り方はライブで売る。友人に頼む。CDショップに頼んでおいてもらう……なんとアナログな……。ネットの世界は夢にあふれています。自分の方向性さえ見失わなければまさにドラえもんです（笑）。あとは正確な技術が必要です。オンライン。オフライン。ふたつともとても面白いです。情報とは人間にとって最大の興味であり、また自分を確かめる。唯一のものであると確信します。このツールで楽しくバリバリ稼ごうと思います（笑）

★スーパーなどでは98円みたいなのがよく出ている。100でないのは皆同じだが、97はかなり安そうなきがする。95は普通のように思う。

★100ドルを切り、かつ最も高い99ドルという価格に安心感とお得感が共存して

いるから。

★何故か無料レポート取得用のアドレスに、セミナーメールが突然来るようになりました。しかも登録した本アドレスより、先の内容が途中から送られて来ていて、このメールあたりから、同じ内容になったところです。なので正解は本アドレスで頂いているのですが、不思議な答えですね。自分が販売店のころは、末尾は8にしろと教わったのですが・・・末広りの8だから・・・とか言われた記憶がありますが、実際の理由は分かりません。他の販売店も大体9,800円とか12,800円のような値付けでした。イオングループが確かに末尾7にしているようです。単に周辺の販売店が末尾8の為、差別化の為のものだと思っていましたが、実はこの答えを知っていたのかも知れませんね。この例には上がっていない、半ば常識と考えていた98という数値も気になりますね。これも97の方が圧倒的に強いのかどうか・・・

★97ドル。99ドルではわざとらしすぎる。95ドルでは、きりがよいような設定に違和感をもつ。

★99ドルだと「何だほとんど100ドルじゃないか」と考えてしまう。95ドルだと「93ドル位まで安くならないかな」と考えてしまう。

★なにかの番組で、人間が一番高いものと一番安いもの、そしてその真ん中の値段の商品があったら、その中で真ん中くらいの値段のものを買う傾向が強いと放送していた気がするから。

★.3桁の100ドルよりたったの1ドル安くする方が安いというインパクトが強い。スーパーのチラシと同じことが言える

★消費者としての価格意識の問題だと思います。巷に溢れている「安く思わせる価格」のマーケティング設定は、殆どが1980円、2980円、と言った設定が多い。その心理を読むとすれば、100ドルを少し下回った額、99ドルが一番安く感じるのではないかと思います。

★本当は百ドルと言いたいがあなたに負けてあげるそれはこの値段しかない

★3桁の質をギリギリ2桁にしたような魅力を感じられた。95も97も数字としては頭に残るがお得感と言ったイメージが頭に残らなかった。印象に残そうと適当につけたイメージも残る。

★97。直感。客も直感で判断するので、直感を信じていいと思う。

★99ドル。次の大台に最も近い手前の数で、お徳感が一番強い金額である。他の数字ではもっと値引きできるのではと思ってしまう。

★99ドルと95ドルは作為が感じられるが、97ドルはなにか理由があつての価格設定と受け取られる感じがするので、私なら97ドルを選びます。

★100ドル支払った場合、3ドル分のお釣りとして1ドル札と2ドル札の2枚を受け取ることになるので、他の2つの選択肢よりも多くもらったような気になってそれを

嬉しく感じるから。 または同じ条件下で3ドル受け取った場合、何か次の買い物を
する ときに細かいお金があった方が都合がいいから。 的外れの回答でしたらすみ
ません。でも真剣に考えました。

★99ドル。95ドル・97ドルは、100ドルより安いという感じがしない。しかし、
99ドルは安いと感じさせるから。自分の中でも、95・97という数字は、「90より高
い(多い)なあ」と感じるが、99は「100より安い(少ない)」とを感じる。つまり基
準となる数字よりいかに安く(低く)見せるかが「みそ」ではないでしょうか。

★95ドル。消費税を入れて、ぎりぎり100ドル札で買えるから。 日本での話でア
メリカの消費税率では無理かも。

★97。パッと見て、これが目に入ってきました

★99ドルはありがちで割安感もぎりぎりって感じ。95ドルはやすいが 質の面が気に
なり、真ん中の97ドルが雰囲気。松竹梅ですね。

★永山さまへ シークレットクイズ、おもしろかったです^^ 解説で勉強になりました。
アメリカではそういう法則があったのですね... 全然知りませんでした。
やはり、ネットビジネスの勉強は、最先端を行っている 米を常に見聞しなくてはなら
ないのですね^^ 日本で流行っている今の情報云たら何たら、なんて、読んでもい
られません。私も、日本のネットマーケティングやマインドの本で勉強するより、
海外の方が書いたマーケティングやマインド本で勉強しています。その方がよいよ
うに最近、感じています... これも、永山さんからの影響のようです^^ これから
も、永山さんのよい影響を受けて、いろいろと勉強して実践していきたいです。今
後も、シークレットクイズを出してってください^^ これも凄く勉強になるので、
よろしくお願いします。

★質問ではないのですが、ちょっと日●のOさんのことで 腹が立ってしまいました。
聞いて下さい。 Oさんのメルマガで **GetMoney!** という懸賞サイトの2ティアを募
集 していて、特典がもらえるというので登録したんです。 いくら待っても特典が
もらえそうになかったので、催促のメール を送信したんです。 そしたら、次のよ
うなメールが届きました。 —————ここから————— Oと申
します。 SNSへの招待状を準備していたのですが、 ビズコムがサーバーダウン
が続き、 送れないでございました。 ただ、これらは全てこちらの善意で行うものな
ので やってもらって当然ということであれば こちらから願い下げです。 勘違い
なさないでください。 対等な立場にあることを。 どうか、二度と、メルマガな
ども 読まないで頂きたいと思います。 よろしくおねがいします。 Oより
—————ここまで————— 謝ってもらうことがあつ
ても、逆ギレされるとは思って ませんでした。 Oさんは、同じ立場と言ってます
が、同じ立場にないと思っっているのはOさんのほうですよ？ しかもメルマガ解
除しようと思ったら、先に解除されて いました。一方的過ぎます。弁解もできないの

です。 ネットビジネスで有名な人は、みんなこんな 高飛車なのでしょうか？ショックです。 少なくとも永山さんは、読者のことを考えてくれている ので、本当に嬉しいです。 聞いてもらえる人がいないので、メールしてしまいました。

★99ドルは日本でいう〇980円のような（ありふれた）価格設定 で、その価格にもう慣れてしまっている ので、お得感がない。5の 倍数、末尾が0もしくは5だと、（これも習慣なのかな？）心理的 に割引されてないように感じる。だから中途半端な97ドルが一番 お得感があると思う。

★ギリギリ感が出ているのでは？。 目玉商品としてであれば・・・ 消費税導入前は9,800円のものでも、お買い得感を出すため、 導入後9,980円までしか値上げ出来ない場合とかありますので。

★95ドル。99ドルはいかにもという感じで、うざく感じるようになってきて いる。97ドルも98, 99と同じである。

★99ドルではちょっと値引きしている。95ドルでは安いから品質 がわるいにはと疑う。97ドルはまずまずの割安感と品質も落と していないと判断する。

★見た目の一瞬の判断で97

★「7」と言う数字が受け入れやすい気がする ので

★99や95は、ありきたりだけど97は無意識に脳に引っかかりそうです。

★100ドルの価値を感じる事が出来るのが99ドルだけで、あとは90ドル台の感覚を持ち、割高に思えるから。

★日本では9と8が一番反応する数字だと聞いた事があります。 だから価格が9800円とか19800円とかが多いのだと、知り ました。99ドルかとも思いましたが、あまりお得感を感じなかった ので97ドルにしました。

★三つの値段を見て一番しっくり来たのが97ドルでした。完全に直感です。な ので理由は良く分からないです。

★95。お釣りを受け取る際に、あまり細かい小銭ではなく、まとまったもの（紙幣1枚とか）のほうがお財布内がすっきりして気持ちいいか ら、だと思います。

★97。買い物行くと、こんな値札を良く見かけるから。 特売とか、おつとめ品とか。

★3つの価格設定では一番高いが、100ドルではなく100ドルより1ドル安い99ドルは、消費者にお買い得感を与え ると思うから。

★100ドルなら支出しようと思っていた。 値段の安い部分なにか手抜きがあるのでは と思う。

★99はギリギリの切迫感（不安感）があるような気がする。買ってし まって安心してたくなるように思う。

★99。二桁と三桁の間の最大値が誰でもイメージ的にお値打ち感が有るよ うに錯覚するから。

★99ドルなら100ドル以上の価格帯がすぐ近くに見えてきます。「何とか3桁から2桁にしたかったのだな」と購買者は感じます。すると、お得感が出てきます。97ドルでもよさそうですが、この価格では100ドル以上の価値があるのかどうか、判断できません。また、95ドルではまだまだ80ドル台に値引きできそうな価格と購買者は受け取ります。

★97ドルは税金込みで100ドルぐらいになるから

★97。振込手数料を足しても100ドルを超えない

★99ドルでは見え見え。95ドルは安すぎる感じ。97ドルの7は妥当な折り合いのつく価格のイメージがする。

★う〜ん、日本なら98だけど、アメリカは99という数字が格安と感じる数字だと聞いたことがあるので。自信ありません・・・

★99ドルはあまりに作為的な匂いがする。95ドルは切りが良いが、良すぎて響かない。97ドルは、原価+販売経費+適正利益をの算式で計算した感が感じられる。よって、97ドルに決定です。W氏、S氏、K氏のお話 たまたま私も聞いておりましたので実名が頭に響きました。

★99ドル。100ドルより安いと考えやすい。実質価値が、ヒョットしたら100ドル以上かなと予想させる。

★97。響きがいいので(; 'D'A''

★100ドルになると高いイメージがあるが、99ドルという微妙な価格が「安い」「お得感」を感じるから。95,97ドルは、逆に、もっと安くならないかと感じてしまう。何故か得、安いと感じない。スーパーで、1950円より1999円のほうが安いと感じるのと同じ。

★97!99ドル(円)とか98ドル(円)にはもう慣れたから。笑

★97ドル。想定される正札=100ドルからの値引き感を最も強く感じさせるから。

★97ドル。意図的でない正味の原価といった印象を与える。

★99。100ドルに一番近くて、でも、100ドルではない価格設定だから。

★99ドルは100ドルのもをおまけしてくれている感じがする。95ドルが一番安い、そのまんまみたいな感じでお得感が生まれず、97ドルは売れなくてそこまで下げた感じする。

★100ドル以上の価値ある商品を無理して安くしている印象を与えるから。

★これ以上価格は下げられない限界ですが、皆さんの期待に沿うように気持ち値引きさせてもらいます。100ドルの、大台ではないぞと。デパートの、19800円(いちきゅっぱ)作戦と同じでは。

★自分がお得だと思って、買うとしたら、1990円(ほとんど2000円じゃん→安くない)1970円(おっ、ちょっとお徳かも)1950円(1900円にしてくださいと思う)どれを買う?ただなんとなくですが1970円!!

★99 セントショップがあるくらいなので。 私自身、95や97より99に弱いですから。

★100 ドルぴったりだとお釣りがない、99ドルだと、1ドルおつりがくる。ほかの二つだと、微妙???私もちょうどの金額より、少ない金額を選ぶので・・

★買い物に行き同じ品が前の日には100ドルで、置いてあったとします差額が1ドルだとなんな苦やしい、5ドルだとん・んと考え る(怪しい)3ドルだと、昨日に比べて3ドルも安い!!儲けました。だから答えは97ドル 答えになりましたか? 考え方変?でも良いんです。それが私の考え 方だから

★99 ドルだと「100ドルを切る」というお得感があるから。 97ドル,95ドルだと中途半端だし、100ドルからはなれすぎて「100ドルを切る」というお得感が薄れてしまうから。

★僕の経験だと、7000円にしたら反応が全然なくて、6800円 にしたら反応が上がる、ということがありました。 じゃあ、と思って、他の事例で、7200円を7000円にしてみ たのですが、反応はいまいち。。。 ってことは、同じ「200円の差」であっても、「7千円台」と「6千円台」の間に何かがあるのではないのでしょうか?? この経験を踏まえて、 今回は「100ドル台」と「90ドル台」の違いをより感じられる 価格はどれか?っていう観点から考えて「97ドル」にしてみました!

★百円ショップから99円ショップにシフトしたから

★日本でも良くあると思うが、所謂イチキュッパ戦略の価格を考えて みた。 1, 980円とか2, 980円とかの価格の物ってたくさんあると と思いますが、これが何となく安いような気がしますよね。限りなく 2, 000円や3, 000円なんですけど、だからと言って1, 990円や2, 990円じゃ何となく安い感じはしません。結局10円 安いだけじゃないか!ってことに気づいてしまい、何かだまされて いる感じがしませんか? でも、98の数字の並びだと99とそんなに大差がないのに、そんなことはあまり考えずに「安いじゃん! 」ってことになる。で、この感覚をアメリカに当てはめたら97ドルになるんじゃないか、と思ったわけです。99ドルだと、「だから100ドルでしょう」ってなるところを、97ドルなら「あっ、90ドル台だ! 安い!」って感じになるのかな、と。

★まん中! 99だと100を連想(高い)、95になると90を連想(高い) それぞれの比較対象に対して高いと感じるから。

★個人的に数字の節目は10づつ、もしくは5づつという印象があります。 その節目からの乖離幅が大きいほど割安感を感じますので、自分の 感覚 に当てはめると、95ではなく、また99でもなく、97です。

★3桁の100ドルと接近した値段なのが、99ドル。 つまり、人は値段を比べるとき比較しようとしています。 100ドルは3桁、99ドルは2桁ということで、お得感を一番

感じられるのではないのでしょうか。他の2つの値段は確かに99ドルより安いですが、比較する値段がすぐに頭に浮かばない欠点があります。つまり、比較が出来ない値段設定だと私は思います。

★95ドルじゃきりがよすぎる。99ドルじゃ仕掛けっぽくうさんくさい。ようは、自然な表現が一番しっくり来るのでは？

★100ドルにちょっと足りない、届かない値段。99円ショップと同じ発想？

★99ドル。印象に残りやすい価格。100ドルする価値のあるものを1ドル安い価格設定にしている気がする。スーパーでも199円、1998円などの、客寄せ品がある

★この中で一番高い価格ですが、100ドルではなく99ドルで感覚的に安い感じがします。100円ショップより99円ショップのほうが安い感じがします。心理的な問題だと思います。スーパーなんかでは、98もよく見ます。

★100の下、980ドルの上、人間心理を考えると、95では駄目、997では微妙、やはり99ドルでしょう。

★確か日本では8の数字が好まれるが西欧では9であったように記憶しているが。

★私が仕事柄、チェックしている、もっとも安くそれなりの品質を備えたフライパンの価格設定がこんな感じ！(...某家具店のオリジナル製品と思われる...) 一番安いのが、単なるフッ素コーティング→¥499、おなじサイズで、チタンコーティング→¥799 オリジナル製品である以上、価格設定に何らかの戦略があるはず！なぜ、¥498、でもなく、¥500、でもないのか？キリがよく、お釣りを受け取る手間のいらぬ、¥500、でいいじゃん？もしくは、一時期、流行った98設定...¥1980 みたいに、¥498、でもいいじゃん？なぜ、「¥499」なのか... ここ、までが、気付いた点です その戦略が何かは、鋭意、調査中(笑)♪

★95ドルは、この3つ並んだ時には一番安いから選ぶと思いますが、単独だったら、中途半端な値段でどっちつかずという感じがしてあまりピンとこないです。むしろ、90ドルより5ドルも高いと感じます。99ドルは100ドルに行かない=安いかも。という図式が成り立ちますが、あまりお得な感じはしません。97ドルは、その点100ドルよりも3ドルも安くなっていると、かなりお得感が得られる値段に見えるので、97ドルを設定します。

★中途半端な数字がなんだか気になります。高いものが安く買えて得したって感じになりました、95ドルでは感じなかったのは私だけかなあ！

★99ドル。桁があがる寸前は人は気になると思います^^

★仮に消費税が5%だとすると(本来アメリカは週ごとに違うんですよね?) 95ドルにすれば、100ドル札一枚に収まるから。でも、実際によく見るアメリカの広告は99ドル99セントだったような気がします。

★日本円だと19800円など。大台の手前が値頃感があるので、ドルも大台の手前がいいと思いました。

★普段の生活で気がついた点は100円ショップよりも99円ショップの方が安く感じ、得した気分で自分が買い物をしているから。

★100ドルの価値のものを3ドル割引いてあるような気がします。95ドルでは100ドル価値にちょっと遠い感じですし、99ドルでは割引きが少ないかな？

★1. 95/97ドルではお得感が分かりずらく、普通の値段の印象を受ける。99ドルだと100ドルの大台がちらつき100ドルより安いと比較が出来る。2. つり銭の問題。99ドルだと100ドル出した時硬貨1枚で済むが、95,97ドルだと財布にかさむ為。

★95ではぎりぎりの感じがしないので、関心を引かない。99ではぎりぎりだけ割高感がある。だから97。

★大台マイナス1ドル(本来は1セント)がユダヤ商法の基本です。

★以前、何かで見たのですが、ぴったり100円とかよりも、最後の一桁が9になっていると消費者が「安い」と感じやすい。だからスーパーなどの店頭のセールは「99円」などが多いとの理由だそうです。なので、この答えも同じように99ドルだと思いました。でも私は99より97の方がいいですけど・・・

★上下4ドル差(100ドル以内)なら、自分の買い物に価値観と正当性を見いだす為

★95ドルでは1~10の半分の数字で安く感じ信用性にかける97ドルでは100ドルまでに3ドルあるので考える時間を作る99ドルだと値上げ時に、100ドルをすごく超える額になりそうな感じがしすぐに値が上がるような危機感がある。から

★英語圏の商材を見ているとこの価格設定が多いから。さらに、振込手数料を含めて100ドル以下で収まることが多いのではないかな？ そうであれば、振込画面の印象が良いのではないかなとも思う。47ドル、67ドルというのも見かける。99ドルでは手数料がかむと100ドル超えることが多いのでは？ また、スーパーの商品タグと同じで本当は100ドルで売りたいのに、ただ単に桁を減らすために1ドル下げただけ、販売者が何も考えていない、どこにでもいる人という印象を受ける。95ドルの場合、なんでこの価格なのか中途半端で理由がよくわからない。100ドルから値引いたにしては幅が大きすぎて、100ドルを5ドル引いて購入できたのではなくて、ほんとは90ドルのものを95ドルで買わされているんじゃないの？という感じがする。

★99ドルか97ドルか迷ったのですが、97ドルにしました。ただの感です。

★奥深くはないのですが、99ドルだと、どこにでもある価格設定で(よくある、9980円のような)、100ドルよりは安いよ、という値段だけど、これはあまりにもありがちすぎて、手を出すまではいいかない。(私だと、ありふれているので買おうとは全然思わない)97ドルと95ドルで悩んだ。直感で、97ドルとしたのだが、どうしてだか？答えがでない...

★私だったら、97も99も95もどれでもいいかなと思っていましたが、99ドルにします。理由はたったいま99ショップにいつてきたから(笑)

★99ドルはただ100ドルをきれば安く感じるだろうという安直で一昔前考え方。95ドルはきりが良いだけで何も価格のことを考えていないような感じを受ける。

★\$97が一番良いと思ったから。理由になっていませんね。 ¥980とか¥9800とかの感覚で、安すぎでもなく、高すぎるでもなく。なんとなく手が出てしまう価格設定。

★なんだか、目の覚めるようなレポートを読ませてもらいました。正直ショックです。目が覚めたのかな？

★ながやまさんをさいきんしりましたです。めーるよんでみましてやりなおししようと思います。はじめからまがじんいっぱいってます。へんなめーるばかり。じぶんにうそないほうほうでいきたいです。

★とにかく情報商材やそれを紹介するメルマガは、どれを読んでも胡散臭いという感じで、どれを信用して良いかわかりません。...というか、ゼンゼン信用できない...というのが正直な感想です。元来、ネット上に転がっている情報は、真実は本当に少ないと思っているのですが、その実感をさらに強固にしてしまったのが、情報商材やそれに関するメルマガや無料レポートでした。それでもまあ、今の現状を打開したいと思っているいろいろあさりまくっている自分もいたりするんで、こういう人がいるからこの分野は成り立っているんだなあ、半分納得しながら、今日もネットの海に漕ぎ出しています。

★無職の夫と近々離婚します。小さな子供が3人います。預けながら働くのは大変です。送り迎えの車も持っていません。生活していくのに十分な収入をネットで得たいです。お金のことを心配せずに暮らすのが目標です。薬剤師の資格を持っていますが、どうネットビジネスに結び付けられるか不明です。

★今まで、ネットビジネスで成功してやる！と意気込んで、いろんな情報を取り入れ、時にはお金も払いました。でも、有名と名のつく起業家だったり、先発組と名乗る起業家のおっしゃることにはイマイチピンときませんでした。結局、みんな同じところに行き着きます。たぶん、間違ったところに。ネットビジネスは歪んでいます。別にそれを正そうと思いません。永山さんのメルマガバックナンバーを読んでいる途中ですが、おっしゃることは、全部僕が思っていたことでした。5年後、生き残っているネット起業家はごくわずかでしょう。僕は、生き残ります(笑)

★今まで名前が売れてる人が一番稼いでいる。そして同時に人に稼ぐ方法を伝えるのも上手で当然本人の実力もあると思っていました。ところが最近になって本当に稼いでいて実力を兼ね備えた人は余り表立って出てこない永山さんのような方なのだ分かりました。中にはKさんと組んだWさんのように例外もありますが、今、名が売れている人たちは皆つるんでいてレベルの低い商材でも、お互いで紹介しあって売り上げを上げています。そして知識の無い初心者・稼げていない初級者を食い物にしています。僕も喰われています(^_^;) そろそろ健全化しないと自分自

信の首を絞めている事に気づいて欲しいですね。

★うそ臭いへつらいが多くてちょっと疑問に感じていました。なあなあ関係にも首をかしげることがあります。永山さんのレターにはそういうことがいっさいありません。もっとはやく聞きたかったです。

★これから、情報商材を創って、みなさんの・・・でなく、あなたの お役に立ちたいと考えています。仕事してます。なので、3ヶ月後を目処に立ち上げ予定です。

★有料商材にはマジでウンザリしてた。そんな時永山さんのメールをまとめたものにたどりついた。その独特の文体に惹かれ興味を持った。「この人なにか違うな...」

★私はつい最近(ネットビジネス)アフィリエイトと言う言葉を知ったばかりなので、どういう世界なのかを覗いて、見始めたところです。ネットで、どういう事が出来るのかも良くわからないので、まだ、自分でどのような事をすれば、良いのかも分かっていません。でも、やるなら一時的な事でもなく、単なるお小遣い稼ぎをするだけの事にしたくないです。だって、もう51歳年金も当てにならない世の中だから、豊かな老後を迎えたい!! だから、マガイ物を手にして無駄なお金と時間を使っている暇ないんです。色々な事、吸収させてください。宜しくお願いします。

★こんばんわ。メルマガをはじめの前に目標が無くて、困ってました。読者は増えていくのに・・・おっと、無料レポート読んでましたら、こんな時間に・・・ここで関係無いのですが、最近気になったキーワードがあります。私のおばあさんの言葉ドッピンピ〜ヒョロ この言葉なんだと思いますか？ドッピンピ〜ヒョロ 響きがいいので、頭に残ります。この意味は赤ちゃんに高い高いをするときの言葉 高い高い あまりやりすぎて他界他界にならない様にしたいものです。ピ〜ヒョロはとんびが鳴く声 ドッピンは不明です。痴呆症の婆様が記憶無くしてるので、聞き出せないんです。瞬！ワードに掲載されないか、ひそかに思ってます。

★主人によく「儲かっている人が儲かる情報売るなんて、普通では有り得ない。だって儲かっているんだったら、必死になって売る必要はないのだから。もし自分だったら、教えたくないし。」と言われてきました。それでも、私は生活をラクにしたいという気持ちから、本当の情報がきっとあるはずと疑わず、情報商材を買い続けました。が、どれも効果はありませんでした。お金を稼ぐつもりが、さらに赤字を作り生活は苦しくなる一方。やっぱり主人の言う通り かもしれない...と思うようになっていたころ、永山さんのメールセミナーを読みました。主人の言う通り、騙されていたのですね...。もっと早く気付くべきでした。

★とにかくお金が欲しい。いっぱい稼いだあとに、国庫に寄付したい。

★実は、私神社の神主です(笑) それは何？って思われるかもしれませんが 最近、人生相談？のような、お悩み相談者が非常に多く、それらを どうやって解決？していったのか、というサイトを構築し誰でも閲覧できるように出来ないかと思案中です。しかし、表現力が乏しいため、全く伝わっていないと感じています そんなことから、

ここに辿り着いた次第です お金稼ぎとは違いますが、そんな基本が詰まっているような気がしています はっ！とさせられることが多いです

★情報商材？そんなものみんな嘘！！ そんなおいしいものなんで他人に教えるんですか？ ありえません。最後の砦みたいなものがあるって、それをやらないと稼げません。みたいな感じですかね。だって教えたなら自分の首を絞めることになるんですから・・・ この考えどうですか？おかしいですか？

★今まで情報商材を一切買わずにきました。何が良くて何が悪いのか解らないので色々紹介をしているブログなども見ました。結局たどり着いたのが永山さんのところなんです。結構否定的な書き方などしていて大変楽しく読ませていただいています。これから永山さんのメールマガジンをもっと読んで実際に稼げるように頑張りたいと思います。

★お金を稼ぎたいと強烈に思う！自己実現の為にも！今からはネットの時代だと思うし、ネットビジネスは事務所も要らないし、立ち上げにお金がかからないと思うから！内容的には普段自分が欲してきた事や、友だちとよく話題にする疑問、誰にも言えないけど、これはいい！と思ったことを、匿名で伝えて、みんなに興奮するような物を提供してみたい！

★カードの件ですが、わたしの体験からすると、声をかけられたのは、建物の中でカードを作る事に関しての、デメリット、年会費などが、無い事。メリット、ポイントがたまると割引される事、などの説明がわかりやすかった事と、ティッシュ5箱が、おまけで貰えた事、これが最大の理由です。もし屋外でテントも無かったら、決してカードは作っては、いなかったと思います。今は、何処のお店でも、会員カードを作って、お客の取り込みをしているが、どこもサービスは、似たようなものだったりします。お客に対しての思いやりと、少しのサービス精神があれば、この店のリピーターは、確実に増えると思います。余計なお世話かもしれませんが、わたしだったら、お店の人にどうしてカードを作らないか、簡単に笑顔で話します。それで、もし改善されれば、お客の方を向いた経営者がひとり増えたと喜べるのでは、ないでしょうか？自分達で、利用するお店だったらなおさらですよ。だめでもともと、と思えば腹も立たません・・・。

★有料塾にはいったのかどうかわからなかったりします^^； 検索しててここにたどり着いたわけですから・・・ ちなみに私はネットビジネスを展開しようと現在いろんな情報を集めてる最中です。最近の情報商材のHPみてあれ？これってありえないでしょって心で叫んだ事があります。だって 実際 私が経験したことではありえない事だったので・・・ ooするだけで借金減額成功！みたいな？ 私は自力で全て手続きして多額の借金を返済したわけだし それをいとも簡単に言っていますが はっきりいって並大抵のことじゃないですからね。。 誰とは言いませんが大先生の先発者なのかな～って思います。 という私はなんにもわからずS大先生の情報商材買ってしまいましたけどね(笑) ついでに S氏のお弟子さん？って H

P見れば大体わかるようになりました。書き方がみんな同じ。猫も杓子も同じですからね。永山さんのメルマガ無料バックナンバー？を読んでから、これ以上嘘の情報商材を買わなくて済みました。ありがとうございます。

★先月辺りから、ふと目にとまったネットビジネス事業というものに、興味を持ち、自分なりに1ヶ月間ほどいろんな情報を本やネットで集めて勉強してみました。でも、ネットは無法地帯と言われていますが、疑いの目を持たない、と利用できない環境という現実には悲しいものですね。数十年前には無かった折角の素晴らしいツールなのに……。そんな思いでいっぱいです。ネット利用者も情報に振り回されない“目”が必要という事でしょうか。今までは仕事があまりにもハードでネットを自分の時間で使う機会が無かったのですが、諸事情で少しネットに携われる時間が増えてきたので、今後は冷静かつ大胆な視点を常に意識してネットビジネスを初めていければと考えています。支離滅裂な文章ですいません。(^^)

★一時期、情報商材を売ったことがあるが1ヶ月の命だった。結局、広告費がかさむだけなのでやめた。もっと、継続的にできる自分のビジネスを持ちたい。

★50代半ばが近くなり、やがて第二の人生に突入します。しかし、サラリーマン人生だけで終わらたくないという気持ちがあり、ネットビジネスに興味を持っています。また、自由な時間と好きなことをできるお金を得て、充実した人生の後半を送りたいと思っています。半年間、ブログでアフィリエイトを試みましたが、自己アフィリエイトで10数万得ただけでした。最近、情報商材をひやかしているうちに、このメールに遭遇しました。今、継続的に見ているのは、5本程度です。今日は、PDF版で最初から読み直していて、P.209のこのアンケートに辿り着きました。時期はずれかもしれませんが回答を送らせていただきます。まだ、棚卸しはできていませんが、まずは、最後まで読みきって追いついていこうと思っていますところ。

★はじめまして。僕は昔(18年前)イベント企画の仕事をしていました。当時は企画料というのがまだまだ浸透していなくて企画料を正式に取れるのは大手だけみたいなところがありました。それでも、当時は企画料をちゃんと頂いて販売促進の企画を。。。言わば空気がお金にというより空気をお金にするという感覚でした。ここ数年情報販売というのが大変注目されていますが、ノウハウ等まさに空気をお金にして成功されている方が大勢いらっしゃいますね。僕は20歳のころよりネットワークビジネスに携わってきました。20社以上になります。^^; 30歳を期にNBをやめ、知人と一緒に会社を作りましたが、お金を持って逃げられまた現在NBを始めたところ。でも、時代は昔と違って数多くのビジネスがありそして認識の違いも数多く今の時代にあったやり方というのを模索中です。元々オフライン中心でやっていた為、オンラインでのやり方にまだまだ不慣れです。でも、オンラインの可能性は無視できません。そこで、いいヒントになるものは無いかと情報商材のやり方や無料レポートを読みながら試行錯誤していました。とうとう見つけた！という感動が

ありました♪ エモブラ戦略！正にこれですよ。今は自分のビジネスに置き換えどう展開していくのがいいのかと戦略を立てています。まだまだ勉強させていただきます。よろしくお願いします。

★永山様のメールレポートまぐまぐで昨日申し込みして本日読み始め ばかりですが、おっしゃっていることに共感です。 有料塾に入会を検討しておりましたが、自分の目標（ビジョン）設定がまだできていませんので、キャンセルいすことを決意しました。

★2006年8月に情報商材を販売し始めるところから、いわゆる「この世界」に入りました。情報商材はほったらかしでも月10万円は売れていたもので、次はアフィリエイトをやってみようと、今度は自分が情報商材を購入して始めました。メルマガアフィリエイト以外はほぼすべてやりました。だってメルマガってどうも胡散臭いイメージがあったから。サラリーマンですが本業がネット関係のため、仕事の合間にさぼったり家でやったりして、パソコンの前に少なくとも6時間は毎日座っていたと思います。それで、一番稼げたのは、アダルトアフィリエイト（笑）それも、昨今何かと黒い話題の多い出会い系です。 出会い系は今更？という人も多いですが、自分自身大学時代にやっていたこともあり、やってみたら初めて2ヶ月で月12万ほど稼ぎました。でも、精神衛生上あまりよくないと、常にサイトを量産するのが割りに合わないためこれだけで稼ぐのも難しいと思っていた矢先、永山様のメールセミナーと出会いました。私はとりあえず、やってみようという性格ですが、飽きっぽいので結果を検証し、改善するのが苦手な性格で、やりっぱなしのものが多くこの先のネットビジネスの進路について迷っていました。それで、自分なりに出した答えが「日給をあげること」今やっている作業がどれだけお金に変わるのかをシビアに考えなければ、今やっていることは仕事ですらなくなる、そう改めて思ったところに永山様との出会いです。やはり、「ほしい人にほしい情報をあげる」スタイルの情報販売。1年して1周してまた戻ってきた感じです。多くの気づきをありがとうございます。

★興味はあるのですが、まだまだ内容が把握できていないせいか いまいち信用できません。 それに何を収入に繋げていけるのかが、まだ分かりません。たとえば私が、情報商材を販売したとします。しかし、私は実際に情報商材などを購入した事もないので、何が良い情報かその見極めも出来ませんので人に進めるなんて出来ません。これから、もっと自分の可能性を探ってみようと思います。

★絶対にネットビジネスで成功します。そしてネットビジネス界でカリスマと化します。そしたら相当気分が良いと思うので、頑張ります。（笑）もちろん詐欺や悪い事はしません。ITビズコムにわんさかいる気持ち悪い詐欺の集まりにはなりません。正攻法で挑んで信頼を得ていきます。情報ビジネス健全化に貢献します。

★永続的に得られる収入を目指す。本物のネットビジネス形態を手に入れる。

★情報商材のアフィリエイトは考えてません。何か下請け零細企業のような感じでイヤな

んです。(プライドが高いわけではありません) NB をやるなら 会社を起業したいと考えてます。裏技とかでなく 時間が多少掛かっても しっかり土台を作りたいと思ってます。 タダ 最近はNBの広さ深さに 戸惑ってます。最初は簡単に考えて ましたが 勉強すればするほど何から手を付けて良いか分からなく なってきてしまってます。 株は母の仕事の関係で中学からかじってます。今はFXを証券会社の セミナーを受講して勉強していますが 結局は自分自身の精神の持ち 方かな? 何て思います。 はじめはNBで物販を考えていたのですが セールスが結構難しい気 がして来ました。SEO ですか? 何かわけのわからない言葉に戸惑っ て 二の足踏んでます。だからと言って 情報商材を売るのはイヤです。・・・詐欺の様な 気がするんですよ! 物販はそのものが目の前にあるから 購入者 が自分で確認し購入出来るから 同じ「売る」でも違うんじゃない かと思ってます。 何か分けの分からない文章にになってしまいました。 雰囲気を感じ取って頂ければ幸甚です。

★はじめまして。ooと申します。 氷山さんのレポートをふと何かのご縁で読むことが出来、 まだ半分も読んでいませんが腹の底から共感できるものがあります。いま日8を取り組んでいるのですが、正直これでいいのかと、これ で本当に儲かるのかと少々不安もあったところでした。 引き寄せの法則とでも言いましょか、なぜか氷山さんの文章中の 思いに 引き込まれていく気がします。 まだ全部読み終えていませんが、「ひょっとしてこの人を探していたんじゃないかな」と、思っています。 これからまだレポートを最後まで読むところです。 ご縁があることを期待しています。

★・・・・・・・・・・のポータルサイトを作りたいです! ・・・・・・・・・・を、もっとメジャーにしたいんです! 他には、漠然とですけど...広い意味で出会い系サイトを作りたいです。 自分は、リアルで飲食業に従事してます 安い給料ですが、「場」を提供する(もしくは、共有する) ...という意味で好きで、飽きずに続けています... はい! 自分、飽きっぽいですが! 「場」を提供(共有)できるビジネスをしたいです♪ イメージを具現化するには... 死ぬほど考えなきゃ駄目ですよ... やっぱ... な、訳で、考えます! 好きなお酒を控えてでも.....(爆) やりたい事っていうモノは、何処かに具体的に残しておくべきです ね... だって、人間は、忘れる生き物ですから♪ 忘れないために、アンケートに答えました!

のポータルサイトを作りたい...の部分、オフレコで お願いします m(_ _)m かってか、えらそうですか? この物言い...(笑) では、また、何れ... ・・・より...♪

★セミナー、大変勉強になります。 こんなにも深い理念からのアプローチ法があるのかと驚くとともに 学ばせてもらっています。 まさに脳味噌に熱い聖水を流し込まれた思いです。 今後ともよろしくお願いします。

★無料レポート、メールセミナー拝見いたしました。 私は、ブログアフィリやメ

ルマガアフィリで月 20 万程度は稼げるようになったんですが、限界を感じて、次のステップを模索してるところに 永山さんのレポートをみて感銘を受けました。最後まで読めば私の次のステップが見えてくるようで・・・ 永山さんの先見の明というか、考えすごいものを感じました。ぜひ、今後の参考にさせていただきたいと思います。ありがとうございました。

★本業の他に収入源となる物を探して、情報商材をいくつか買ってみたいしてみましたが、どれもパツとしない状態でした。仕事柄、PCには1日中向かっておりまして、PCやHTML、プログラム等の知識があるものの、それを何が他の事につなげる事ができないかなと思っています。迷惑メールに入る、多くのアフィリエイトリンクの張られたメールの内容の無さに、常にかっかりしてます。永山さんのメルマガジンは、今までのメルマガとは明らかに変わっていて、メールが到着するのが楽しみでもあります(笑) そんな永山さんの提供された「800万越え“プロファイリング”」を、購入しようと思っているのですが、今まで商材の経緯もあってメルマガをもう少し購読してからという感じです。ネットビジネスの核心とは、いったいどこにあるのでしょうか。ただいま模索中です。

★かけている時間や投資に見合った収入を得たいです。

★幸い？なことに今までに商材購入は1つだけです。それもアフィリのアの字も知らないときに購入したもので、一度さらっと目を通した程度で眠らせていました。それから半年ほど経った頃、生活が苦しくなったという理由でその商材を思い出し、実行しようとしたがとにかく何もわかっていない状態でしたし、自分の頭で想像していた「稼ぐ」というものには程遠く、納得もいかなかったので他の商材を探すべくあらゆるセールスレターや無料レポート、メルマガなど読み漁っている時に永山さんのセールスレターに出会いました。よい歳をして安易にネットで稼げると思っていた自分を恥ずかしく思い、忘れた何かを思い出させてもらったような、目が覚めたような、今はまだ「成功」というはっきりしたものは見えていませんし、迷うこともあります。今こそオバパワーの底力発揮です(笑)

★永山さんのメルマガをいつも爽快な想いで拝見し、毎回楽しみながら勉強させて戴いています。1,000円×20,000人×50県(月間)を旗印に、アクセスアップ？、会員獲得？を目指して遠回り？かも 知りませんが、アフィリエイトの勉強をしています。

★こんにちは。私も「けんたろう式」に騙されました。お金返して欲しいです！ホント信じられないです。返金要求しても返事が無いです。こんなヤツばかりなんですね。頭冷やします。

★はじめまして、・・・です。なぜか緊張していますが、どうしても言いたかったことがあって今書いています。それは「けんたろう式」とか言う、初心者でも月に30万円稼がせる有料塾に大金払って入ったのですが、びっくりするくらいお粗末なアドバイス及び

戦略、そして一番驚いたのが、アドレス増やせば儲かるという意味がまったく理解できない呼びかけに呆れてそして、憤りを感じて今ここに思いをぶつけています。本人曰く、もっと煽らないと儲かりませんよ・・・とかふざけたアドバイスしかできないようでした。でも、これからは目を覚まし再現性を追及したビジネス戦略を実行して行きたいと思います。どうかよろしくお願いします。今考えたら初心者をカモにしてたんだろうか。悔しすぎる。

★永山さん、いつも楽しい内容ありがとうございます。リアルタイムメール読ませて頂きました。“好きじゃない事”をビジネス媒体にしても稼げないです。というご指摘まったくその通りだと思います。そうなんです。私はこのセミナーを受けた当初から情報商材についてずっと考えてきました。パッションのもてる題材をです。そして、ついにみつけました。その情報商材はすべての人がほしががるものです。断言してもよい、すべての人がです。なぜ、ダイエットしてやせたいと思うのか。なぜ、女性、男性にもてる自分になりたいと思うのか。なぜネットで稼いで楽をしたいと思うのか。すべての商材に共通するその背後にあるたった一つのことを実現する方法を商材にすればよいのです。それがわかっただけいいと思いませんか？それがダイエットを通じてなのか、他人に、もてるということを通じてなのか、ネットで稼いで楽をしたいということを通じてなのかと、形を変えているにすぎないのです。とてつもない内容です。その題材は。私はこの題材の答えを見つけるのに、40年近くかかりました。ですから、永山さんからビリヤードの例で示して頂いた様々な切り口を40年分は持っています。今は、それら40年分のノウハウを自分で実践しながら効果を確かめているところです。これを意図的に実践し始めたのは先週からですが、毎日驚くべき結果がでてきました。もうすぐ提供できると思います。この商材を提供するために永山さんのセミナーを受け、ネットについて学んでいたのだなと思います。偶然なんてないということを実感しています。やっとな、パッションのもてる内容を見つけることができました。ありがとうございます。永山さんはもとより、ここにこられるすべてのみなさまに感謝しています。

★パソコンは2年くらいメールや検索をすることしか、使って無かったです。情報商材というもの、メールマガジン、ブログ、アフィリエイト等、興味が沸いてきて、欲につられ、3つほど情報商材を買いました。普通、本屋さんでは有り得ない金額です。仕事に関して、努力は惜しまない性質なのに何故か空回りの連続で「一発逆転」をまた期待してしまっただけです。「私はこんなにお金を稼いでる～」とか、札束を見せてる写真があるじゃないですか。なんかこう神様のバチ当たるんじゃないかと。でもいろんな可能性が詰まったネット社会で、今度はおばちゃんの私が、ケケケっと笑いたい！と思っています。

★はじめまして、主婦B子です。「スーパーのポイントカード」について、私の考えを書いてみます。まず、カード入会用の机と椅子はスーパー内のレジのそばに設置し

ます。レジを通るお客にレジ係の店員が一言「只今お買い物金額に応じてポイントがつくお得なお客様カードを発行しております。入会金等一切掛かりません。ただいま入会されますと300円分の商品プレゼントがございます。お手続きはあちらです。」のように案内をしてもらう。ここで注意するのはたださらっと案内をするだけ。客がなにか質問してきたら「詳しくはあちらへ」とふるだけ。レジ後続のお客をまたせるとよくないですから。レジを待っている時ボーと前をみてるものですから、眼につく所にカードのメリットを大きく簡潔に書いたポスターを数枚貼っておく。そして300円分商品プレゼントは今週末までとか、今月一杯までとか限定すればより効果があるとおもいます。こうすれば呼び込みなどしなくても主婦はカードの申し込みをします。大声で呼び込みなどされたら、おばさんもひきますので。以上です。メルマガいつも隅からすみまでよんでます。いままで他のメルマガで???と感じた事多々ありましたので、参考になります。ネットでも普通の感覚を大切にしたいと思っています。これからもよろしくおねがいします。

★ 永山さま

リアル世界で、15年経営して、体をこわし2年前リタイアした・・・です。

永山さまの釣りの説明は、かなり狭まれた釣りの世界かもしれません。
初心者に、釣りってこの程度？
と思われるとほんとうの釣りの楽しみは味わえない・・・？
なので、メールしました。

私は海釣り歴は約20年です。(体をこわしてからは行けませんが)
釣りの師匠がいて、こんなことをおそわりました。

- 季節により、釣れる魚が異なる
- おなじ魚でも、季節により釣り方が変わる
- 一年のうちで、この日は誰が行っても釣れる日がある
- その日の潮見、魚種、潮の流れ、風向き、釣る時間とうによって
釣り場、釣り方がかわってくる (天気図くらいは読めるように)
- 対象釣り魚により、釣り方、付けえさ、仕掛け、釣りばり、うき、竿、釣り糸がちがう
- 食い渋っているときの、えさのつけかたがある
- 潮の流れによって、撒き餌をいれるポイントが変わる
- 竿にも先端がしなるもの、竿の中央がしなるもの、全体にしなるものがある
- その日の釣り場の条件で、竿の長さ、道糸の太さ、おもりの重さ、うきの種類がかわ

る

○釣りに行く季節により対象釣り魚の、おおよそ釣れる深さが決まっている

○おおい魚を釣るためには、小さい魚をどう扱うかによって決まる

○地域によっても釣り方がちがう（みかんやすいかで魚が釣れる）

そして、これらの条件も、船釣り、磯釣り、遠投釣り、防波堤釣り、ルアー釣りとうによって違ってくる

と、・・・。

これらのことを思うたびに、釣りは「経営」に近いと感じていました。

そこで、今回の長山さまのコピーは、ちょっと違和感を感じました。

間違っははませんが・・・。

釣りの本質と、ネットビジネスを例えるエレメントがフィットしているかな、と疑問を持ちました。

釣りは、魚を釣るという目的のために、自然をどう読むかがほんとうの釣果を決めます。

それらの条件を読み、仕掛けを作り、目的の魚を釣ることがほんとうの楽しみのように思います。

とらえた世界が小さすぎたかもしれません。（言葉がきつくすいません）

本当の釣りの楽しみをみなさんに提供していただけるよう希望します。

（ほんとうのネットビジネスの素晴らしさ、を提供して上げてください、の意）

今後の活躍を大変楽しみにしています。

ちなみに、昨日、永山さまの「陰」商材、購入しました。

ありがとうございました。

※釣りは、天候、潮見、しかけ、釣り場、風向きなどを読んで、それが

その日の魚がつれる条件にぴたっと合うと、

なんと、ふだん釣れない魚が、魚から針にかかってくる感じで釣れます。

本当の入れ食い状態です。

釣ったという感じより、釣れていたという感覚です。

経営もおなじですね。

半歩先を読む力、正しい準備が8割です。

※釣りに行かなくなった理由は、撒き餌が海を汚すことがわかったこと
マナーの悪い釣り人が増えたことです。使った釣り糸や針を捨てていたり、
ゴミをそのまま捨てる人たちの存在です。海の汚染や、海鳥が糸に絡んで
死んだりします。見ていられなくなりました。

メールしても読まれないかな。

★6ヶ月前にネットビジネスにチャレンジしたいとに考え、偶然目に したブログから
情報商材の存在を知って、お定まりの PPC 広告、ア ドセンス、ASP を介した物販実
践したが、経費と時間の無駄な貯金 ほぼほとんど成果なし。 稼げなかった最大の原
因が、自称情報起業家「大先生」の高額商材 のエセ新興宗教的な教義を盲目的に信じ
て、ハツカネズミのように 作業した結果と最近気が付いた。 自分で思考せず、調
べず、検証せず、他人任せだったのだ。 「大先生達」は実際に、のたまっているノ
ウハウで自分で稼いだ実 績があるのだろうか？ 「どうもおかしいな〜〜」 「大
先生達」の教義はなんなんだ！ 商材を売る事が唯一の商売なんだ！ 「バカは死
ななきゃ直らない」というが、死ぬ前に永山さんのレポ ートに出会え（まだ209ペ
ージまで読んだだけだが、クソ商材百 万個以上の感激）「大先生達」への不審が確信
に変わった。しみじ み再確認できた。 無駄な6ヶ月だったが、永山さんが指摘す
るように「大先生達」の レベル、ビジネスのやり口、インチキ商材のインチキ振りを
知った ことは、これを“他山の石”として、無駄に費やした時間とウン十 万円の「日
銀券」に後ろ髪をひかれない言い訳にしよう。 自称「大先生達」を離縁しよう！
さようならインチキ情報起業 家さま！ さようならインチキ情報起業家さまのメル
マガ、WEB サイト！ PM7時54分、再出発の断固たる決意ができた 。 素晴
らしい記念日だ。 本物の先生、お導きを！ 自分もがんばります。

★ネットビジネスを始めようと思い、商材を買ったり本を読んだりし ましたが、これ
とってどれも同じような内容というか・・・とり あえず、サイトを作ってみたり無
料のブログを作ってみたり、試し たものの中途半端な感じで終わってしまってます。
結果は当然のようにゼロです。 プラスに考えれば、サイトを多少作れるようになった
こと、タイピ ングが少しだけ早くなったこと、ネットビジネスでのツールにこん な
ものがあるのかと知ったこと、自分に足りないことをなんとなく わかったこと、を得
ることが出来ました。 今、ネットで調べれば、いくらでもネットビジネスに関するノ
ウハ ウが無数に出回っています。現に商材も10以上買いました。ただ 、自分の中

で「これは！」と核心を突くようなものはありませんでした。結局無料レポートの延長線とういか、ただ文字のボリュームが増えただけとういか、知りたい部分が自分でもわからないのです。がそれが書いて無いといったものが大半でした。他のものでいえば、パソコンのスキルと知識がないとできないような商材が・・・僕が思うに、大体の商材を売っている人は自己満足？自慢？と思っ てしまいます。どれも大して代わり映えの無い感じがして、実際どうしたらいいのか？ヘタな知識をもってしまってよく分からなくな っ てしまいました。結果として、もう有料の商材は決して買わないと決めました。セールスコピーだけに惑わされていた自分にムカつきます。本を読むのに人の3、4倍時間がかかりますが、色んな本を読んで勉強していこうと思いま

★ちょっと食傷気味で引いてたんですけど、永山さんのレポートでだいぶ見方が変わりました。一言で言うと「そりゃあそうだよなあ」って。周りの言ってることにはいまいち釈然としなかったんですけど、やっとな納得した感じです。研究はそこそこ好きなので自分なりのビジネスモデルを考えてみますね。自分の話をしますと、メルマガはビジネスとは関係ないところで発行してました。自ら登録してくれる人だけでしたから1年半のあいだ解除者も一人もいませんでしたし、みんなよく読んでくれて感想もいただけて楽しかったです。読者に媚びるメルマガは結局誰のためにもならない気がしますね。...アフィリエイトはHPのにぎやかに貼っただけでしたけど(笑)。ではでは、また。レポートの内容をきちんと消化したらメールしますね。

★情報商材は、アホ臭い。普通、本買うのにでも1000円くらいしか出さないのに、あれに3万とか出すのおかしくないですか？絶対変。しかも中身が分からないのに(分からないから)3万くらいで買うの。変だなあ。でも、みんなだまされとりますよね？そうですよね？永山さん？あとね、月に100万も稼いでいると書いている商材を売っているなら、なんでビジネスサイトを、WEB制作会社が作ってないのかが謎過ぎ。金持ってるはずなのに素人臭いサイトで商売しているのが、わたしには謎過ぎ。ビジネスにはビジネスのWEBがあるでしょう？で、予測なんですけど、サイトに金かけてない人は儲けてないんじゃないんですか？っていうか、サイトに金をかけることはこの世界では眼中に無い？無駄な出費なの？わたしはそうとは思えなんですけどね。

★アドセンス挑戦中です。でもまったく稼げません。(泣)

★本音、大好きなので書きます。はじめまして、ネットビジネスの迷い子です。とにかく、あきらめない。はっきり言って永山さんのことも全然信用してないです。けど読みやすいのでよんでいるだけです。永山さんの文章は簡潔で読みやすいです。プレゼントにも何も商売つけ出してないでしょうね～・・・。

★いつも楽しみに読んでいたメルマガの作者が、商材を出したので、直ぐに購入した

のですが、無料レポート程度のお粗末！おまけにセールスレターに載せているクリック数は、偽装で、計算が合わない！少し、突っ込んだ質問をメールしたら、何度目かに、やっと、返信が有ったのですが、「全て、商材に書いてあります。」おまけに、「なに、イチャモン付けてるねん！」どうなってるねん！！

★**小さなお山の大将で人知れずずーっと稼ぎ続けるのが目標です。**

★私はこれまでの人生45年の間、安易な道ばかり通ってフラフラと流れるように生きてきました。そのツケが今になって重くのしかかり、本業+バイトでも赤字。なんとか家計の足しにとネットで稼ごうと昨年の秋から始めましたが長年の悪い癖で安易なものばかり手を出して失敗の連続です。作文力がなく、このような短い文章でもあきれほど時間がかかってしまい、時間だけがドンドンとたって睡眠時間が1時間ほどになる毎日です。今も何を書こうか考えているうちに外が明るくなってきました。なんとか時間を有効に使いたいのですが頭が悪すぎて、本業はパン造りなので朝も早くもう寝ないと。関係ないことばかり書いてすみません。

★**損ばかりして、ビジネスにならない。**

★長い不況のあおりで本業の借金が増える一方このままでは焦ればあせるほど深みににはまる。今年中には明るい笑いのある生活に戻りたい。小さくなって生活するのはいや、初心者でも簡単に稼げると歌った商材はほとんどクリックこれはと思うのは最後の設定が難しい、親切心が無い。【初心者に簡単】にまどわされている。自分だけ商材を売って儲かればいいのか！！

★**1人で会社をやってまして、今まで2年間、わたしが投資で稼いだお金の持ち出しでやってきましたが、もうだめです。持ち出したお金、1000万円。株主の手前、何とか今年には会社で1000万円は、稼がなければなりません。あと半年間で1000万円。やっとお尻に火がつかしました。黒焦げになってもがんばります。ていうか、やるしかないです。やるのは、アドセンスか情報商材。さて、どちらがいいか？情報商材買いまくってはみたものの、いまいち稼ぎ方がわからない。それで、しかたないのでただ闇雲に調べにしまくって・・・、永山さんのメールにたどり着きました。それでわかったことがひとつだけあります。それは、どんな世界でも圧倒的に稼いでる人にくつつくこと。なにがなんでも・・・猫のようにごろにゃんとです(笑)わたしの場合、投資でそれで稼げました。ネットビジネスでもやはり同じですね。永山先生、よろしく願いいたします。**

★はじめまして・・・と申します。いつもレポートを真剣に読ませていただいております。実は先日、とある「メルマガ商材」を買ってしまいました！やっちゃいました！〇式とかいうやつです。マジでやっちゃいました。しかもすでに広告に〇〇万・・・。払っちゃいました。。。でも「やるしかない」んでやりますけど。あっ、ぐちっぽくなっちゃいましたけど、感謝のメールなんで、、気づかせてくれてありがとうございます！本当に感謝してます。

★無料レポートやメルマガ読みまくってます。(単なる活字ジャンキーで読むのは苦痛じゃないので)でも、アフィリエイトに関する物は...実際に役にたった感じはありません。(何の分野の物でも、書いてある事の半分、役に立ったら上物だと思います。何と言ってもタダですから)私のやり方が悪いのかも知れません。性格的に合っていないのかも?まだまだ、自分が具体的にどうしたいのか、ハッキリ見えてないからかも知れません。それに、何よりも...失礼ながら余り信用してないからかも知れません。コレだけ溢れていて、皆が皆、読んで実践するだけでネット長者になるのは、変な話だとも思っ て居るからかも知れません。だけど、永山さんのメールは...語り口?のせいでしょうか?色んな意味で面白く、参考になって楽しいです。

★基本的に策士と呼ばれる人種が嫌いです。つまり私自身がビジネスに向いていない人種なのかもしれません。ただ、本当に役に立つもの・ことを必要な人に提供し続けることで、十分にビジネスとして成立すると信じています。そのための労力は惜しまずやれる自身があります。その道具の一つがインターネットだと考え方法を模索中です。

★永山さん...良いねえ。ホント僕も頑張ってるんだけど、、中々結果が出なくて。少しヘコんでます。(-_-;) 僕の先生になってもらえませんか? いや...残念ですが、貧乏人なので、大したお礼は出来ないんですが。先生になって貰えると嬉しいです♪ ビリヤードの♪ (∇▽∇) ※いつも楽しく読ませて頂いています。『応援してます!』って言うよりも、『いずれ追いつき、追い越します!』って書かせて下さい。モチベーション上げたいんです!!

★稼げます、儲かります系のことばかり言っている大御所の先生よりもひっそり稼いでいる本物のノウハウを持っている人がいるんだなと最近気づいてきました。ここまで気づくのにはずいぶん時間がかかりましたが、無駄ではなかったと思っています。

★初めて返信いたします。いつも、有益な情報を下さってありがとうございます。さて、「実話」のケースについて私が考えたのは、「登録することで自分にもメリットがある」ことをパッと見ただけでお客さんにわかるようにするといいいのではないかと言うことです。私がその店の経営者なら遠くから見てもわかる看板を設置してみます。お客さんのほうから、「これってお徳なんですか?」と聞かれるような効果がある程度はあるのだと思います。逆に聞かれないようならもっと別の方法を考えます。

★永山様

私ならどうするか・・・ですが

私なら方法がわかっているなら
教えに行きます。店長に。

こういう答えではなくて、教える内容のことを質問されているのでしょうか？

だとしたら、永山様のおっしゃっている

魅力的なフロントエンド商品を入り口で配ることを提案します。

それを見たら、ポイントカードに興味のある人なら気になって仕方がないものを用意します。

カードコーナーにいらっしゃったら、作ったらどれだけ良いことがあるか、なるべく夢のある説明をします。

私の場合、子育て中ですが、カードに入会したらこういう商品がもらえるよ、と言われ、子供にせがまれて入会した経験があるので、そういったものを用意します。もちろんマーケティングをきちんとやって、スーパーですから年代別に、私より上の世代の奥様用には、ハンカチ王子のハンカチとか、今なら石川遼さんのゴルフボール(ないけど)とか、ちょっと前ならヨン様系のものなど・

万人受けするのは、そのスーパー専用の 500 円お買い物券ですね。

そんなものがもらえることを、最初に入り口でさりげなくアピールできると押し売りっぽくならず、良いと思います。

あまり上手に答えられていないですが、このように考えました。

お忙しいと思いますが、いつでも構いませんのでお返事お待ちいたしております。

どうぞよろしくお願いいたします。

★いつも、有益な情報を下さってありがとうございます。さて、「実話」のケースについて私が考えたのは、「登録することで自分にもメリットがある」ことをパッと見ただけでお客さんにわかるようにするといいいのではないかとということです。私とその店の経営者なら遠くから見てもわかる看板を設置してみます。お客さんのほうから、「これってお徳なんですか？」と聞かれるようなら効果がある程度はあるのだと思います。、逆

に聞かれないようならもっと別の方法を考えます。

★実は私も似たような経験あります。「もっと違うやり方すればいいのに・・・」とか結構思う性質です。自分はよくパチスロをするのですが、いろいろなイベントをみると、「こう宣伝したらいいのに」とか「こういうイベントにしたらもっと客くるんじゃないの」とか思って、「帰ってから電話してやろうかな」とか思うのですが、結局はなにもしないで終わります。一時期はコンサルやろうかなんて、結構まじで考えたこともありました、営業行くのめんどくさいし・・・。(それでも何件か行きましたが、断られました 笑)なので、私の答えは“ほっとく”です。それをキャッシュに変える術を思いつけば、また違うかもしれませんが・・・。

★カードという言葉は、声かけの時点では、言わない方がいいと思います。営業的センスがないので、参考になるか分かりませんが、私だったら、「トクトク情報(お得情報)で一す。今なら限定〇〇名様です！」と大声で、通る人にさらっと言いながら、内容の書いてあるビラを、無差別に渡すようにすると、取りあえず、もらってはくれると思います。その時に、勧誘的な言動はしないで、事務的に渡すといいと思います。そして、「何がトクトクなんだろう？」と興味を持ってもらいます。次に目に入る、広告の見出しにポップ文字やイラストで、大きく「カード作って、今なら限定〇〇名様に●●を差し上げます!!」とうたっては、いかがですか?たぶん、だから何をくれるの?どうすればくれるの?と下へ読んでいくと、カードの説明とメリットやお得情報が更にかいてあるというのはどうでしょうか?

★永山さまこんばんは。・・・です。さっそく、今回のお題について、考えてみたいと思います。まず、ポイントカードってことですが...僕なんかは結構否定派?で、まずお店自体に相当な魅力がないと、すすめられても作ろうとしないし、作っても、カード自体がダサかったら使わずに捨ててしまいます。。しかし今回はスーパーで、主に主婦の方がターゲットでしょうから、やっぱりそーゆー方は、“お得”っていうのに弱いと思います。ためしに今日、女の子の友達に聞いてみたら、やっぱり5%オフでもかなり魅力的、とのこと。しかも、期間限定で10%オフ!!とかやられると、つつい、いろいろ買っちゃうらしいです(笑)。んーそうなのかー。と思いましたが、では、その集客システムを広めるには?まず、“使い心地を教えてあげる”っていうのが良いと思います。つまり、期間限定で、非会員であっても、5%オフ。会員さんは8%オフ、といった日を作る。で、「あら、今日は5%オフなのね?なんか得したわ。」と思ってもらって、「いつでも5%オフにするには、このカード。しかも今なら300円分のプレゼント付き!」みたいな。それを、レジのところ紙に書いて貼っておくとか、レシートに書いておくとか。店内放送で伝えるとか。ただ、これを大々的にやると、「普段は別のスーパーに行ってるけど、今日はあそこは5%オフだから、ちょっと足を伸ばしてそこに行こうかしら。(でも、会員にはならないわ。)」っていうハイエナ層が必ずあらわれるので(笑)、サプライズ的にやるのがいいと思います。もしくは、「10人にひとり、ラッ

キーな人は5%オフ！」みたいな、企画を作って、「おめでとうございます！5%オフです！！」ってやって喜ばせておいて、ついでに会員をすすめるとかっていうのも、いいかなあ、と思います。同時に、「会員さんになれば、10人にひとりの割合で8%オフですよ！」みたいな、さらにお得！みたいなことも、お知らせもそれとなくしておく、とか。で、ある程度会員さんが集まったら、その実績をもとに、他の企業さんとグルになるといいと思います。航空会社の、○○グループ、みたいに、グルになって戦う、みたいな感じです（笑）。ちょうど今日のメルマガでツタヤのことを書いてらっしゃいましたが、ツタヤはいいと思います。一時期、僕の町では、「ローソンでお買い物をして、ツタヤの会員証をだすと、ポイントがたまってツタヤのレンタルビデオが500円引きになるよ。」っていう提携企画をやっていて、これは、僕もはまりました（笑）。コンビニって、いつも使うし。いつの間にかポイントがたまって、なんかスゴイ得した気分なんです（笑）。スーパーもたぶん、日常で使うので、そのたまったポイントが、やや非日常のものに還元できる、っていうのがいいと思います。主婦層だったら、美容室とか、リラクゼーションとか、なんか分かりませんが、「他のお店でも使えるよ。」っていうところまでもっていけたら、かなり良いと思います。今日は先ほどの女の子の友達の飲んできたのですが、飲みながらそんなことを考えてみました！真剣に考えました！メルマガ、また楽しみにしています！！

★永山様へ

カードの件ですが、お客に一体どういうカードなのかを伝える必要があります。そして、そのカードはお客にとって、メリットだけで、何のデメリットもないことを伝える必要があります。私なら、お客さんに声をかけないで、カードのメリットを大きな厚紙に書いてお客さんの目にとめるようにします。何もいわないで、ただいらっしやませと微笑みかけるだけ。そして、カードのメリットを書いた厚紙にお客の目を向けさせるように自然にさせます。いかがでしょうか？

★お疲れ様です、鈴木と申します。「カード作りませんか」について、真剣に考えてメール下さい。・・・とありましたので、お返事致します。はっきり言ってこの時点での場合、永山さんが集客方法を教えてあげるのは、いらぬおせっかいになります。もし、なんだろうと思ひ近づきカードを作ったなら、その時教えてあげればいい。しかし教えてあげても感謝はされないと思います。なぜなら、相手が友人でも無し、せっぱつまった状態では無いと感じるし、永山さん自身がスーパーのコンサルタント社員で無いから、2人は永山さんのアドバイスを聞く必要も無いわけです。私も子供時代から正義感が強い方でした。社会に出て、すこし悪にならなければいけないな～と思った事もあります。おせっかいやきで失敗した事もあります。他人さんの事は、あまり口を出さない方がいい。20代の頃、同級生が結婚をしたのはいいが仕事をしない。そこで私は、仲人に会いに行き、「仕事をするように言ってくれませんか」と言いました。そしたら、

ボコボコに殴られました。「新婚の所へ行くんじゃないね」とね。私は病院で2針縫う始末でした。★ネット上では「私を信用してください」という言葉は、あまり使われて無いと思います。これは強制する言葉ですので。信じるという事は時と場合によりけりです。永山さんのメールを見て、また情報を購入して役に立ったと思われる方々は、感謝でいっぱいだと思います。私は今手元に1000円しかありません。仕事が無い状態です、頭はパニックです。ハローワークは大賑わいです失業者で。鹿児島日銀は景気回復上向きだとNHKは放送しています、何処を見てのことか。なんとかしなきゃ、焦りばかり。田舎宮崎県より。

★いきなり「カードを作りますか？」は「商材を買ってくれませんか？」と言っているのと同じなので、「今からこのスーパーでお買い物ですか？それなら買い物が安くなる方法があります、教えましょうか？」と相手に「はい」か「いいえ」の二択しか与えない。あと、環境的にもテントは最低作るべきだと思います。直射日光の下でカードを作ろうと思う人はいないはずです。ボクもイヤですから^^;それか、クーラーのきいた(今の時期ではちょっと早いかもしれませんが)店内に案内して、詳細を話す。入会時の300円の「プレゼント」は「現金」にして、カードといっしょに渡したほうがいいと思います。これが今ボクが考えられる限界です。続き楽しみにしています^^

★ただ”カード”と宣伝するだけでなく、カードの特徴を呼びかける。カードと言うと、無料で作れるポイントカードから年会費のかかるクレジットカードなど形態は様々あるので、きちんと説明しないとイケない。長々と説明しながら呼びかけてもあまり意味がないだろうから重要な点、最も伝えたい部分を強調して呼びかけるといいのではないか。『無料で作れるポイントカードを発行しています。 お買い物をして頂くとポイントが貯まります。 300円分のプレゼント付で、本日のお買い物からご利用頂けます。』
『お買い物に便利なポイントカードをご利用下さい。 本日からご利用可能で、300円分のプレゼント付です。 無料で即時発行しております。』こんな感じでしょうか。良く行くスーパーの店頭でもカードの勧誘をしています。たまに入会している方を見かけますが、きちんとカードの特徴を説明しながら呼びかけています。同じように割引券もついています。ネットビジネスにおいても、セールスレターであまり詳しい内容を記載せずどんな物だろうかと期待させて購入させ、ガッカリすることは多くあります。この間も、アフィリエイトでも情報起業でもオークションでもなく一般的に知れ渡っているようなお金稼ぎの方法ではないと謳っていてとても気になった商材があり、購入してしまったのですが・・・その行為自体はサイトの運営方針なので問題ないのですが結局、ツールを使用することで規約違反を推奨している商材でした。その時点でガッカリ・・・と言う感じでした。他に購入した商材でも、違反がバレなければ・・・と言う感じで規約違反、違反行為を推奨している内容でやはりガッカリしました。グレーな方法でしか稼ぐことは出来ないのか！と思う物ばかりです。結局前者の商材は実行していませんし、後者の方法は全うな方法で行っていますが小銭程度しか稼げません。が、全く無いより

はいいので、空いた時間にやっています。実は私は、商材の推薦文を執筆するサイトに登録しています。登録してから今までにいくつかの商材を読みましたが、推薦文の執筆を辞退し続け、推薦文を書いたことがありません。勧める私の神経も疑われそうなので、ちょっとでも疑問に思うようなことがあれば推薦文の執筆はしないようにしています。（中には顔写真の掲載もあるので）とにかく、内容が薄いです。結果、私が目を通した商材は1つもランキングに入っていません。セールスページにも問題があるのかもしれませんが・・・そんな中で、ある有名な方の商材を今拝見しています。（私はこの方を知りませんでした）多少難しく、眠くなりながら読み勧めているのですが中盤あたりにためになる、勉強になると思う内容が書かれていました。永山様と同じ、正直にありのままを書かれている方です。私は永山様とこの方（葉山直樹氏）に出会って、真剣に情報ビジネスの世界に向き合うことができます。隠して煽って期待させることよりも、正直にありのままを伝えると言うことがとても大事だと言うことを学びました。これからも学びつつ、自分のビジネスを確立させて行きたいと思っています。凄く長くなってしまいましたが^^; また何かありましたらメールします。

★さて実話についてですが、おいらは頭悪いです。でも結構考えました。直感でレジで「お客さん。この分がタダになりますよ」なんてお客さんに言いますね、たぶん・・・横に申し込み書類なんてね。お金を見ながら話をするのも手かと・・・思います。では。またお待ちしております。

★オフラインで不義理なひとをいっぱい知っていることから考えると、顔の見えないオンラインでまともな人がそういないのは当たり前 といえば当たり前。もううんざりというのが本音ですよ。一時期流行った非道德シリーズは影をひそめたけど、今でも中身は一緒。よくもそんな商売ができるものだと感心します。信用を失ったらすべておしまいということを、なんで解らないのか ね。

★はじめまして。いまさらアンケートにお答えしても、意味が無いのかもしれませんが、プレゼントを是非頂戴したいとおもいまして、お送りいたします。ちなみに、感想を書かせていただこうと思います。本当にラッキーでした。危うくダメアフィリエイトへの道、まっしぐらになるところでした。というのも、先月初めて物販アフィリエイトやアドセンスで10万を越えたので、やっと自分のやり方が見えてきたところでした。ところが、Yahooのアルゴリズム変更により、いきなりサイトが上位から消えました。それで、今月は中旬からがたがたです。そこで、挽回のため、情報商材のアフィリエイトでもそろそろやるかな・・・なんて思っていた矢先でしたので、助かりました。もともと、おかしいとは思っていたのです。こんな煽りだらけのメルマガで成果が出るなんて・・・ですが、知人というか・・・50万を超えたとのことでしたので、やはりこれが、情報商材のアフィリエイト方法なんだな???とまさに思い込むところでした。一からやり直すいい機会です。大変参考になりました。

★バカバカ、口惜しい〜。情報起業家というのは人を騙し煽ってお金を稼ぐ人たちなんだと思いますわ。香具師ならまだ現物みせているけれど、●●●の伏せ字ばかりで買わせるのだから凄腕といやあ、凄腕ですね。でも、バカバカしくてもう二度と買うものか・・・と思いつつ、なぜか永山さまの長い長いコレ（きっと情報商材のPRに違いないけれど）が面白くて、仕事そっちのけで読んでいるアタシってバカバカ！！オレ（アタシ）の心の中にも情報起業で儲けている人らとおなじような邪、よこしまな悪魔の種があるのかもしれない。あ〜、どうしよう。人間、清らかで美しく生きたいけれど、邪という甘い蜜を吞んでしまうと、ああ、それはアヘンである。吞みたくない。吞みたくない。でもでも、その実態を知りたい好奇心を抑えられなくて・・・お願いします。プレゼント（アヘン？）下さい。人生楽しみたいわ。

★情報商材を制作中です。巷のエセ情報起業家には、うんざりしています。年収1億を目指しています。

★好きなことをしたい、好きな物が欲しいのも本音 将来の仕事に対する不安も本音 せつかく生きてるんだから、何かで独立したいのも本音 家族や親戚を見返したいのも本音 自分の欲でいっぱいですが、よろしく願い致します。

★私は、知識を得るとそれだけで満足してしまう性格のようで、インプットしてもそれを行動に移せないヤツでした。だから商材買ってもそれで満足してしまう。「これがあれば俺はいつだって稼げるぜ！」みたいに思ってしまうんです。その性格に最近気づいたので（遅っ）、今は意識して行動するようにしています。あと目移りが多いというか、情報の全てに、とまでは行かなくても、例えば、ブログアフィリでも稼げるみたいなメルマガがくれば、そっちが気になり、メルマガアフィリは大きく稼げるみたいのがくれば、え、そうなの？と思ってきになり、アドセンスはほったらかしで稼げるみたいのがくれば、ほったらかしなら楽でいいなみたいな感じできになり、次から次へとくる情報に流されまくってます。でも、だからこそ永山さんの存在を知ることができたので無駄ではないと思っていますが、どうなのでしょう？ とりあえず、レポートの作り方すらわからないので今から勉強します。セミナーについていくためにがんばります。思いついたこと書いたのでまとまりのない文になりましたが、勘弁してください。

★月100万円以上は稼げるようになりました。ありがとうございます。しかし、月200、300万以上を安定稼ぐことが今の課題です。そのための情報収集をしていました。セミナーありがとうございます。

★リアル書籍の編集が本業です。だれにも一生のうち、自分しかない貴重な体験があると思っています。その中には他人には役に立つものがけっこうあるものです。そのような出版（リアルあるいは電子出版での）のサポートをしたいと思っています。

★アフィリエイトで稼ぎたいと思って2ヶ月が過ぎました。いまだ、方向性が決まらずに迷っています。稼ぎたいと思っているだけでは、ダメですね。なんとか、

現状から抜け出さなきゃと思っているだけでは。 永山さんは長崎の方なんですか？ 私も長崎県民です。 現在42歳になったばかりです。 よろしくお願ひします。

★正直言ひまして、私はネットビジネスを欠片程も理解できていませ ん。ただ、確実にお金を稼ぎたいので永山氏を師事しようと思ひ ました。恥ずかしながら、宇宙語がいくつかありまして調べながらの メール読みです。近道した方が、わかるのかなあと考えています。

★今の情報ビジネス界はばかばかしい。 たいした情報でもないのに1万円以上する商材とか 何でもかんでも「オススメです！」っていうアフィリエイト。 私は岡田塾が大嫌い。 岡田さんが大嫌い。 岡田塾にいる有名アフィリエイトを 絶対に超えてみせます。

★情報商材いろいろ買って試してみたけれど、結果が出ないというか、お金ば っかり使ってる感じだし、後で判ったことだけど、やってはいけな い事やらされてたし・・・早く稼げなくても良いけど、まともに稼 げる方法は無いんでしょうか？って気持ちになってます。

★日給●円の男性のお話参考になりました 実は購入しようかなと思 っていました（ラッキー） でもやはりだめなんですね・・・ある大 先生が失敗のしょうがないと絶賛していたのですが・・・ 私は今 のところお金儲けの情報販売は視野にありませんというより稼い でいませんから人に教えようがないのが本音です ただ自分のノウハウで人よりかなり経験をつんでいるところがあるので それをう まく体系化してまとめることができたらと思ひています 後はそれ を収入に変えていくノウハウを今模索中です

★過去に「そんなに甘い物ではないだろう」とは、思ひてはひました が 情報商材を買ひてみて、とりあえずやれるだけ、やってみようと思ひ 出来る限りの事をしてはひましたが、知識の無さと周りがまるで 見えてない事とのW効果で、散々な結果に終わりました。 その為、過去の失敗を教訓に勉強していこうと思ひ、 本を買ひ、無料レポート、メルマガ等の登録を何件もし、 自分なりの見解ですが、色々勉強しながら思ひたことが 自分が目指してる物では無い様な気がする物が多く、嫌になってきた所で 永山さんと出会ひました。 永山さんのメルマガは非常に面白く、今迄気になっていたことが理 解出来て 今までやってきた事の9割が無駄だったと痛感しました。 今後は「永山さんと一緒に勉強出来たら」と、希望します。 乱文ですひませ ん m()m

★永山さま はじめまして・・・と申ひします。 無料レポートを登録している関係でダウンロード させていただきました。 これまではアドセンスを中心にブログ構築をして きました。 少しばかり成果が出たものでメルマガも発行して みました が、どうにもおててつないで・・・みたいな 感じがなじめず一度もアフィリもせず開店休業状態です。 それではよろしくお願ひいたします。。

★何も知らないのに、在宅で稼げるとあせって情報商材を購入したが 全く役に立たず 損をした。情報商材はほとんどこのような物である事が少しわかってきた。

★はじめまして。・・・と申します。 妻一人、子二人の 42 歳のおやじです。 派遣社員をやっています。 今回ご縁がありまして貴メルマガを PDF で拝見することができました。 上記のアンケートにも書きました通り、私は、正に間違った方法でメルアド集めをしようとする矢先でした。もちろん、お金は無いので、リストを買うようなことはするつもりはありませんでしたが。 (かかあも、金にはうるさいので) 確かに、永山さんのおっしゃるとおり、今までの先人と同じ方法で 同じ事をやろうとしても将来性に疑問を感じており、起業したいと 妻に言うにしても、いつまで続けるの？と言われれば言い返すだけの 説得力はありませんでした。 今回 PDF の途中でこのアンケートに記入していますが、読めば読む ほど、引き付けられる文体となっております。 今後ともよきアドバイスを頂きたく、情報のご提供をお願い申し上げます。 情報コレクターには絶対になりたくない！強い意志を持って、言い訳せずに夢に向かって突き進みたいと思います。 最後になりましたが、永山さんの今後ますますのご活躍をお祈り申し上げます。

★お金がほしいです。 楽しんで稼ごうと考えてきましたが、やはり最初から楽するのは不可能なのではないでしょうか？ やはり最低限の努力はいつかはしなければならぬのでは？ そう思って今、これからの人生を楽にするため、一生分の努力をしようと思います。

★多くの情報起業は、起業家としてレベルが低い、ビジネスを理解していないような気がする。 あまりにも幼稚であり、子供のお遊びに過ぎない。

★本業は不動産営業ですが、どうもWIN-WINの関係でなく、押し売りをさせられている感じです。せめてNBは、そうならないようにしていきます。

★オフラインでNPOを立ち上げ準備中です。これまで任意団体として活動していたのですが、団体に所属していた会員さんに会費を値上げしてもそのままNPOの会員に移行してもらえよう会報で頻繁にお知らせしていますが、永山さんの考え方、メルマガの書き方を参考にさせていただいています。ビジネスの形態は違えど、今後の組織のビジョンをはっきり打ち出し会員の方にお金を出してもらって、その対価として納得のいくサービスを提供していくことは同様。メールセミナーがすごく役立っています。

★永山様 毎回、有益なご教示 有り難うございます。 リアルでは占術家をしておりますKと申します。(本名は書くなと いうことですので) Kで失礼いたします。メール、コピペ、ダウンロードができるようになった程度ですので、検索しては勉強に時間をかけております。まだ、書けるべきことすら無い状態です。 今度、メールにてお話いたします。宜しくお願い申し上げます。

★情報起業するためのノウハウにはろくながありません。 実際にそんなノウハウを

買ってしまった自分がバカだったと思います。川島さんの商材も買いましたが、継続性を考えるととてもビジネスと言える様な代物ではありません。この先はこのよう
な様々な俄先生は淘汰されるべきだと思います。また、このメルマガはとても面白い
スタイルだと思いますが、キャッシュポイントはどのように考えているのかとても
興味があります。

★今までいくつかの情報商材を購入してきましたが、全部私にはできないと思う内容
でした。ですが、最近永山さんのレポートを読み、できないのではなくて、本気でや
ろうとしてなかったんだと気づきました。そろそろ本気だしてやってみようと思いま
した。

★かなり追い込まれているけど..... あきらめるもんか!! かなりトウも立って
いるけど..... 一回しかない人生で、一回くらい燃え上がってやる!! 今まで人生
回り道ばかりだったが..... どこへ行きたいのかが決まっていなくて、迂回しよう
が近道だろうがたどり着くわけが無い!! 兎に角二の足を踏む人生だったが、まず
は動いてみよう!! 無目的で目蔵滅法にならないように、準備周到、準備周到、準備
周到!! でも、今までって、この「準備周到」で結局行き詰って終わってしま
っているのも確かな事で、準備周到の部分でも、まずは形にして、考えて動きながら
修正するのがいいのかな? おっと、その前にお片付けだ!!

★なぜ情報商材のセールスレター (Web)の宣伝内容って具体的な概要を書いてない
ものが多いのか本当に不思議で仕方ないです。多分内容がないもの何でしょうね・・・
(^-^;) RMT系の情報商材などが出ていますが、自動ツール=BOTツールのこ
とだと思いますので、規約違反でアカウント停止になるものだと思います。

★ネットビジネスは挑戦です。大學受験でトップになることができなかったわたしの、
プライドを保つための挑戦です。自分に対する怒りが足りないが為に負けてしまいました。
そして現在の環境に慣れつつある。そんな自分に吐き気がします。確かにわたし
にはプロ意識が薄かった。もう同じ過ちは犯しません。以上です。

★仕事に追われない人生を送りたい

★初めまして!・・・と申します。最近、少ないお小遣いの中から、半ば煽られて商
材を3つも買ってしまいました。。いざ中身を見ても(見てないものもあります)自分
の思っていた内容ではなかったりして、どれも実践していません。汗 そんな中で、
永山さんを見つけました! すごい人に出逢ってしまいました♪ 永山さんについて行
って、ネットビジネスを成功させたいです!

★はじめまして。ぐいぐい吸い込まれています。まだ読み進めます。

★メルマガを発行していますが、正直「届いてんのか?」と出すたびに思います。読
者の集め方を変えなきゃなあ。と思っていたときに、このレポートが目につきました。
自分が「よし!」と思えるビジネス展開を探しつつ、モタモタしている状況なので、
とても参考になります。ありがとうございます。

★これだけ沢山いると本当のところは情報起業でどのくらい稼いでいるのか知ってみたいですよ。。

★幸せ wiOのアフィリエイト受講生です。始めて五ヶ月、相互リンクの獲得やらで大きくつまずきました^_^;。まだステップの真ん中なので、終わるのにはたぶんあと半年かかりそうです。ここまで一生懸命やってきたので、根性はあるほうだと思うのですがちょっと疲れて今ここにいます。本当にどうでもいいことでスイマセン^_^;

★情報商材の販売は、どうもピンと来ません。見よう見まねでやっても、自分自身で成功のイメージが見えてきません。永山様が書かれたと同じような印象を感じていました。レベルは別次元ですが、人を騙す商売はしたくないです。win&winの関係を作れるものを作り上げたいです。今、あるモノ(僕の特殊技能を活かせる道だと思っています)を作成し、ブログで販売を開始しましたが、単価が安い、アクセスが無い、オファーはチラホラしか無いの三重苦です。だけど、購入者の方には、大変喜んで戴いています。半分ボランティアのような商売ですが、購入者の喜びの声は(数は少ないですが)モチベーションアップにつながります。同時に、収入の少なさは、心を蝕んで行きます。何とか、この商売(もちろん別のものでも売れるものであれば売りたいです)を続けて行きたいと願っていますが、先が見えない状態です。本日、永山様のPDFをココまで読み進めて、色んな勉強になりました。だけど、最後まで読んでないので、今のところ何とも言えません。僕は前に進むしかありません。永山様のことは、決して信用はしませんが、何か大事なことを学べそうな気がします。これまで読んで、初めてネットビジネス関連で、まともなお話が聞けたようで、不安一杯ながら、気持ちは爽やかです。このあと、頑張っ続けて読みます。是非、僕が新しい一歩を前に踏み出すきっかけとなれば良いのですが、それを決定するのは僕自身ですね。

★ぶちやげ、全然稼げていません。色んなことに首つつこんで、訳わからなくて。でも慣れなのか?少し判りかけてきたみたいでしたが、あなたに会ってまたわからなくなりました。でも、話はわかる。おもしろい。

★情報起業は嫌いです。本屋で30000円の本を買ったら、家宝になっちゃいそうです。でもぼんぼん売れているようですね。私は日陰でもじっくり確実に、そこそこ頑張って行きたい派でしょうか。なんて甘ったれの、まだ右も左も解らないかけだしです。が永山さんのメルマガにはかなり共感しうなずいて居ります。ありがとうございます。この先どう転ぶかは解りませんが・・・勝手に師匠と呼ばせていただけて居ります。

★うすっぺらっぺらな情報起業家や塾長にうんざりです。金儲けしか頭にないから、情報商材アフィリエイトは廃れる産業でしょう。それがわかっているから今のうちに儲けちゃおつていうのが見て取れます。でも今までの時間とお金は無駄にしたいくない。引き下がれない。顧客志向(メルマガはじめたので読者志向)スタイルを1本

ビシッと 貫きながらも、できるアフィリエイトの方法を探しています。今の大物がやっている、口先ばかりで人の為にならない商売だけは やりたくないんです。方法を模索中です。

★まず稼げない。 商材を多く買い込んでしまうのは もう中毒になっている証拠だと 自己判断は出来るのですが、 脱させられません。 売りっぱなしの商材製作者に 買いっぱなしの収集家。 まさに私がこの世界を支えてしまっている一人です。 悔しいが、脱せられられない。 何とか、何とか稼ぎたいと、日々焦るばかりです。 今回は、無料レポートとしてこの 配信済みメールを読ませていただいております。 メルマガ登録もさせていただきました。 今後、方向転換出来るよう。 しばらくはメールを読ませていただきます。 大変に印象に残る内容です。 ありがとうございます。

★今までブログアフィリエイトをやってきました。ここまで色々見て きて、今のネットビジネス界で信用できる人間はただの一人もいないことに気付きました。 今年に入って、「この人はちょっと違うな」と思って期待していた 情報企業家も結局はハッキリ詐欺師だったことが分かって、人間不信に陥りそうでした。 そんな時に永山さんのことを知り、書いていることが核心を突いているのでとても共感しています。誰も言わなかったタブーを発言しているのを見ると、気持ちいいです。 私はここまで来るのに 1年半の期間を要しました。 もっと早く永山さんに辿り着きたかったです。

★人にも生活にも疲れ果て・・・ 会社辞めて雇用保険支給されている期間になんとかアフィリエイト 一になって 在宅&引き籠もり生活しようとしてしましたが・・・ あれから・・・もう一年が経過しようとしております！ 永山さんのメール見て私は、やっぱ超アマ〜イにアホがついた、と んでもない 【アマアホ】って事に気付きました。 だって、情報商材に17万使って・・・1円も稼いでいない極貧民。 それでも何とか食付いていこうと今日も必死で何百件というメルマガをクリック、クリック、クリックするのであります・・・ もう笑うしかありません・・・ Happy Day

★私はもともと都会でものづくりの会社をやっている、ある事情で大きな借金を作り、南紀の田舎へ移り住むこと になりました。 自分の借金の返済のこともあり、いろいろの試行錯誤の結果、ネットで稼ぐ方法に行きつきました。 と言って稼げさせたわけではありませんが、でもやり方次第で 可能性ありと感じてます。 パソコンに慣れるのが思った以上に時間がかかったためまだ スタート切れてませんが、おかげで永山さんのレポートに スタート寸前に行き当たる幸運に恵まれたのかもしれない。 田舎に来て感じることは、過疎まっしぐらで 65 歳以上の人口比 半端でなく(私も対象に入っています)、毎年春とともに若い 人から都会に移っていきます。彼らが働く場所ないですもんね。 だから私がネットで稼ぐ見本作れば、若い人田舎から出ていく 必要ないと感じています。 以前中小企業経営してた頃、開発型の企

業にするため、国の補助金・助成金狙って3年がかりで頑張っ、最後には申請する尻から通って、億越えるところまで行ったことがあります。でも自分で稼いだ金で研究開発したわけではなく、補助金頼りの水膨れ体質にしてしまった経緯があります。ただそのおかげで、少々の困難気にならない、やればできるという思いだけは持ち続けています。年とともに少々空回りは増えたように思いますが、まだまだしたい事びろいろあるので、ネットでの起業して以前以上にやってみたいと思っています。こんごともよろしくおねがいします。

★「近い将来、私はこうなる」というイメージって大事ですね。マーフィーの法則(?)みたいで。解除せずに続けて読んでいるメルマガは初めてです。いつも何度か読み返しています。

★元手が欲しいのです。頭脳を資産としてうまく活用できないので、タネ銭が必要なのです。元手があればそこからなんとかする技術は持っているのです。もちろん永山さんほどのスピードも爆発力もない方法ですが、永山さんの示唆を参考にしたいと思っています。

★私の知りたいのはマサにビジネスマインドの本質。このメルマガには望む情報があります。で、私のやりたいビジネスを行うには、まず自分の力量を担当有力者に示すことが必要です。例えば映画を撮りたい。なら、自主制作で力量をプロデューサーに示し、売り込まなければなりません。多くの顧客を対象にするのも、一人のプロデューサーを対象にするのも、売り込み方は同じですよ。そういう方向も触れていただけたら嬉しいなあ。

★定年退職しました。新たな飛躍を狙います。ISOのシステムをコンサル無しで実現しました。中小企業診断士の資格を生かしたビジネス構築を目標としています。永山氏にめぐり合えて良かったと思える日が来ると信じます。

★正直胡散臭いとおもいます。このやり方で稼げるなら、誰でもやってるし、みんな億万長者だよって言う情報がありすぎてちょっと不思議に思っていました。そしてずっとだまされてきた自分がものすごく情けないです。こんなことにお金を使っても何の意味が無いことに気づかされたので、よかったです。最初永山さんの無料セミナーのメール見た瞬間「何威張ってんだ?」と思いました。すみません m(__)m でもなぜか、気になったのも事実。よく読んでみたら、自分の間違いに気づきました。俺は何でこんなことしてるんだろうと。そして、今自分が本当にしたかった事を一から考え直してみると、恐ろしいことに、思いっきりそれまくっていたことに、自分に対する情けなさがこみ上げてきました。と同時にこれからは、自分を信じて、まっすぐに生きていきます。これも、永山さんのセミナーに出会ったからこそその結果です。いろいろお世話になることになりましたが、永山さんのセミナー楽しみにしています。僕は、このビジネスは、簡単な理屈じゃ出来ないと思っています。そして、伸び続けるビジネスと考えてます。

★現時点の想いを書きます 何故なら、遣り出した動機が不純です 半月位前にパソコンで何千万円も稼げるなら やってみようかな？ 確たるものは、何もありません ブログの知識もホームページの知識も知識のある友人も あったのは、楽しんでお金が稼ぎたい ただそれだけです 自分ならパソコンから知識拾って簡単にできるバカみたいですね ブログといえないシロモノ作って アクセスなんてあるわけないじゃないですか 今は、反省して少しずつ勉強してます 色々ありすぎて、頭パニックってます 若い時は、すぐ理解できたんですけどね 47才！いつまでも若くないですね これで稼げるようになれば 本物の商材書けるんでしょうね その時、自分に自信があれば・・・ そんなノウハウ惜しくないから そこまで登りつめたいです 今は永山さんのメールを読むようになって 本気で取り組んでいます

★今まで、情報商材を購入してみて、本当に永山氏の言われる「詐欺 集団」の意味を実感しています。 自分もいつか情報商材を出したいと思いますが、感謝される本物を目指して行きたいと思います。 その思いは、「毎日3台以上、車を譲る」という記事に触発されました。 やはり、長く続けて行くには、自分も楽しくなければやってもらえません。 永山氏の意見に共感しました。 永山氏の独特の文体にも・・・

★ノウハウばかり買ってしかも実践できず回り道ばかりしてきたので、そろそろ実績をだしてみたい。もう疲れた。

★今考えている内容がここにあった。 今からやろうとしていることがここにあった。有名コンサルティングも MLM のトップより、インフォプレナーの大先生 よりも... 他 自分自身を信じていこうとしていた矢先でした。 ご縁、感謝しています。

★早くノーハウコレクター状態から脱出したいです。

★こんにちは。たびたびメールさせていただいてます、・・・です。色々永山さんに質問をさせていただきまして、まずは、アドセンスで稼ぐリセールライトの商材を持っていましたので、それを販売するべく、フロントエンドの無料レポートを作り始めました。対象としては、「30歳。今までに煽りに負けて（セールスレターにだまされて）いくつかの情報商材を買ってきているけど、思うような結果を出せていない。」という人を想定しています。ほとんど自分と同じですが・・・(汗) まずフロントエンドとしては、1) どうして私がノウハウコレクターになってしまったのか→失敗談 2) ネットで稼ぐための道しるべ→ブログアフィリエイトや情報起業やら色々な方法がある中で、それぞれのメリットデメリットを整理 3) ネットで稼ぐために必要なスキル→2) に絡めて、それぞれの方法に必要なスキル 4) 借金軽減マニュアル→おそらくノウハウコレクター状態の人が多いため、まずは借金を増やさない(=ノウハウを買いすぎない)ための工夫、心構え 5) 稼げないでへこんでいる気持ちを持ち上げる方法→地道な努力であまり成果が上がらない人へ、自信を持って作業を続けられるような工夫 6) ネットワーカーに贈る、腰痛防止法→パソコンの前にいると身体的にもしんどいことも多く、腰痛、目の疲れなどを解消するツボなどの紹介このようなものを考えています。

そしてこれらを、無料レポートスタンドにて配布し、そこで獲得したメールアドレスに対して、ステップメールを送信していきたいと思います。最初は永山さんのマネをしてみようかな・・・と（汗）無料レポートの中でも、ステップメールの中でも売り込みは一切しないで、さりげなく自分のセールスページの URL を記入するくらいにとどめておきたいと思います。なるべくステップメールでは、「買わなくても私は困りません」を貫けるよう、頑張ります。まず、ひとつの仕組みを自分なりに作ってから、他のテーマに手をつけたいと思います。先日、エモーショナルブランディングに関して、いまさらながら・・・の「・・・が～」をアマゾンにて注文しました。ホントにいまさらですが（汗）もし他に、おさえておくべき本がありましたら、ご紹介いただけますでしょうか。長文のメールで失礼しました。お忙しいとは思いますが、今後ともよろしくお願ひします。

★永山 崇 様

はじめまして、九州は宮崎からご連絡しております。 突然のメール失礼致します。 私は、・・・・・・・・既婚 5・歳) と申します。

今回、永山様のメールを初めてまともに拝見いたしました。 まったく、もって同感です。

ネットビジネスを始めようと、思っているんな情報を求めて、模索して 行き着きました。

このような恥しいお話をしようか、どうしようかと迷っていましたが、 お話させていただきます。

私は、以前外資系企業に勤めていました。年収も1千万くらいあり、 私の母親と家内の母親（2人とも母子家庭で育ちました）と子供2人で、 仲良く一緒に生活していました。

しかし、外資系企業では、統廃合と買収は日常的です。 私の会社も日本市場の縮小に伴い、突然のリストラとなりました。

その後友人が立ち上げた会社に、強い誘いもあり、すべてをまかせて 投資をしましたが倒産、知らない間に、私名義の借金が6500万くらい 残っていました。

もちろん、自宅、車、有価証券、預貯金、保険（子供の学資保険まで）すべて処分しました（およそお金になるものはすべて、換金いたしました）それでも、多額の借金が残ってしまいました。

うわさによると、友人は、お金をもって海外に逃げたようです。私の、お人よしに家内も、あきれ果て離婚の話も1度や2度ではありません。そんなこんなで引越しと心労が重なり、私の母は、急に他界致しました。

それから、何とかしようと、いろいろな情報をあつめて、もしかしたら自分にももう一度チャンスが・・・と思ってネット販売の健康食品（ハーバライフ）にも手を出しましたがうまくいきません。

（260万借金が増えただけでした）その他の事情で現在、借金が2500万ほど残っております。

実は、車で海に飛び込み、自殺も試みましたが、漁師の方に助けられて現在に至っています。

子供や家内、また残された者のことを考えると・・・

もう一度、頑張らなければと決意して、就職等にも頑張りましたが、なかなか採用してはもらえずに、いま時給630円の清掃の仕事をしております。（とてもじゃないけど借金返済は、不可能な状況です。）

情報商材販売は、現在山ほどあるようですが、何を（どれを）選んでよいのかわかりません。

いろいろ、情報商材も買ってみました。どれも似たり寄つたりのものであれこれ、手当たり次第に買って実行しようとしたのですが、次も、またその次も買い足していかなければ、まともに仕事が出来ないようなマニュアルだったり、かなりの大掛かりな資本が必要だったり、またあるときはとても古くて使えなかったりと、とても失望しています。

またあるときは、高名な（？）かたのマニュアルを購入したら、初心者でも超簡単とかあるにもかかわらず、内容がちんぷんかんぷんで、問い合わせをしたところ、その方のセミナーもあわせて受けてくださいとのこと、それも恐ろしく高額で、受けなかったんですが、なんだか納得

いきませんでした。

また、あるときはアダルト系の情報と、システム加入金として、**15万**も払ったことがありましたが、ほとんどいんちきに近いものでした。儲かるどころの話ではありませんでした。

何とか立ち直りたい一身で、ご連絡いたしました。商材も、**HP**も持っていない私でも、ネットビジネスは可能でしょうか？

なにかアドバイスがあれば、お教え願えませんでしょうか？

いきなり、重たいお話で、申し訳なく思っております。

藁をもつかむ気持ちでご連絡いたしました。

本当に勝手なこと申し上げておりますが、どうぞよろしく願い申し上げます。

もし、お気持ちを害しましたら、お詫びいたします。二度とこのようなお話は、致しません。

それでも、永山様のメールを見さしていただき、勉強させてください。永山様のメールは、他の方とはまったく違ってなぜか、引き込まれます。

私は、一度死んだ人間です、そのつもりで、頑張りたいと思っています。

” 私は同じ内容で、ネットビジネスの有名な方、何人かに、アドバイスを求めましたが、いまだに返事をいただいた方は、**1人**だけでした。

しかもどこかに相談しなさいと、一言・・・・・・・・

わたしは、なにもお金を貸してくださいとかは言っていません。

ただ成功されている方に、どうやったら一番近道のお金儲けが出来るのか？

ほんの少しだけでもアドバイスいただければと思って、連絡しました”でも今考えると、ばかな質問ですね、皆さんもうけの話はされなくてとうぜんなのに・・・・・・・・

★永山さまおはようございます。ちゃんと自己紹介させていただきますね。正直少し怖かったのです。川下こと川・・・と申します。持病のため、会社をやめることになり、再就職も何度も挫折。今にいたります。なんとか**SOHO**の真似事ができないかと思い、永山さまに出会えました。私の今のビジョンをご報告します。悔しいです。情けないで

す。やる気はこんなにあるのに、体がいうことをききません。ネットショップをひらいて、自分が試し「良い！」と感動した商品を買って、買ったお客様にも喜んでもらえるようになることが最終目的です。ジャンルは生活用品、化粧品、雑貨等、エコなものをセレクトします。ちなみに永山さまは、シャンプーに何をお使いですか？歯磨き粉は？シャンプーは地肌に接触しないこと、歯磨きは飲み込まないことを前提に作られているので、結構石油系製品が多いんですよ。思ったより長文になってしまいました。永山さまの元で、もう少し学びたいと思います。よろしくご指導ください。

★なぜ胡散臭い情報商材を買ってしまっていつも期待はずれなのか？ すべて自分の判断なのに、また買ってしまう。これって飲み屋通いと同じですね。永山さんは信じられそうですが...

★貴殿の言われるとおり、もう本当にくだらない情報商材やアフィリエイトメールにはうんざりしますね。まあスグに解除しますが。とか言いながら今まで結構買ってしまっているんですけどね。(笑)

★9割以上の確率でくず情報でした。永山さんに同感です。今のネットビジネス業界は嘘が多すぎます。

★永山さんはじめまして。masaと申します。無料レポートで拝読させていただいております。たまたま昨日の夜中迷惑メールのひとつに無料レポート第1位として紹介されていました456Pというページ数に驚きDLしました。永山さんが書いておられる事はある程度やりました、でも全く稼げていません。僕も会社に勤めていますし妻も子供もいます。4人です。なんとか【生活の足し】にいや【もっと儲けたい!!】とってはじめました。今は会社に勤めてますが、以前は自分で商売して失敗しました。未だに借金残っています。去年の年末に3000円くらいでネットのねずみ講みたいな商材買いました。それがはじまりです。自分にはできないと思いました。なんか自分の思っているネットビジネスとは違う・・・それから色々調べてアフィリエイト・情報商材・情報起業などを知りました。アフィリエイトは前からなんとなく知っていました。最初はセールスレターを見ていると、なんて煽りばっかりなんや!!って思いました・・・そして今ではどうでしょう、にわかアフィリエイトのノウハウ中毒。。あ～情けない、新しいノウハウ買っても全然ダメ、頭で考えるより手を動かさせてね・・・やっぱり自分には向いてないかな・・・とか考えつつも諦めきれずにどこかおすがり根性みたいなものがあるんでしょう、決して愚痴を言うつもりで書いたんではないんですが本音書いてるうちに愚痴っぽくなってしまいました。自分自身もお金を稼ぐってきれいごとではすまないことだと思っています。だから仕事なんだと、自分の時間を切り売りしてしんどいこと、汚れること、気を使うことetc・・・その対価としてお金(給料・報酬)をもらっているんだと、でも人をだましたり、苦しめたり、困らせたりにしてまでお金を稼ぐ事は僕にはできません。スパムの的にメール

マガジンを送りましたがもうやめました。ブログもまめに更新しましたが稼げてません。情報起業するにも未熟です。今は永山さんのレポートを読んでいる途中です。何かつかむと決めて再度挑戦します。自分自身に！！

【計画】 目的・目標

- ・借金全額返済
- ・値段を気にせず買い物や食事をしたい
- ・会社に時間を切り売りする労働からの自由
- ・3ヶ月以内に月収50万円
- ・6ヶ月以内に月収100万円
- ・1年以内に月収300万円
- ・1年後に会社を辞めて独立

・様々な事情がありローン組めません、現金で家族6人+親世帯が住める一戸建てを5年以内に購入したい

行動 自分自身にわかアフィリエイトをどのように脱却するか 何が正しくて、何が間違っているのか現在模索中

ホームページを作る為には、ビルダーもってますし今もっているソフトやせっかくコレクターした商材を生かして作成する。PDFも作り方はわかるのでレポートも作成可能

レポートは作りかけのものがあるが今の仕事の内容をいかして作成段階を追って作成1000→3000→5000とアドレスを増やす

商材の値段は5000円、10000円、20000円と3種類出して分冊版、全冊版と出す。

平均10000円のモノが売れるとして年間1000本売る 売り上げ1000万円 月間83.3本 84本売る 1日あたり2.8本 3本売らないとダメ 3本売るためには成約率3%前後のセールスレターを作る 100アクセスで3本 平均単価=1本、10000円 3本×30日×12ヶ月=1080万 まずは1000万越え！！

集客方法を勉強、無駄な労力と時間を使う SEO対策、コメント周り や 馴れ合いのなあなあの付き合いは考えて行動 死にアドレスを集めないためにどのようにするか検討 リストの育て方も勉強

まずは徹してアドレスを集める、違法行為はせずに 無駄な広告やノウハウにはなんかお金は使わない 儲かるネットビジネスを目指す

そしてネットビジネスで経済基盤を作って リアルビジネスをしたい

まだまだ知識不足。経験不足ではあるが 本当の敵は自分の弱い心、負けそうになる心。 挑戦する心がなくなったらおしまいだと思う これを書きながら更に決意する。 自由な時間のために、家族の笑顔の為に。 PS 長々と申し訳ありません永山さん。

★ネットで稼ぎたい。取敢えず月に50万欲しい、しかも短期間の内に。

★自分のビジネスを始めたくて今、色々と探索していたところで、永山さんの無料セミナーに出逢いました。正直、最近の迷惑な売り込みだけで中身スカスカのレポートや、なんか見るからに同じお仲間さん達と一緒に紹介し合っ、自分たちの商材を自分のお客さん達に売り込むことにしか、頭の回っていないようなものや、見るからに買ってもしかたなさそうな、情報商材の反乱ぶりをみて悲しくなっていたと同時に、もし、自分がその土俵でやっていこうとするなら、とんでもないしっぺ返しを喰らいそうな感じがして、中々、恐ろしくてスタートが切れないでいました。おかげさまで僕のメールBOXには一年以上かけて、ホントに必要なことを教えてくださいとお師匠様と、9割以上の役に立ちそうにない、ひとりよがりの迷惑メールを、さ

も、最新情報！のように売り込んでくださる方たちの、 屍の墓場にもなっていて、面白いです。 時間が経ってから見ると、これはこれで中々、 いろいろな気づきがあって、勉強になります。(^^;) 消えて行かれる方や（きっと自分のやっていることにお疲れになられたのか、 それとも、自分が儲かっていないのに他人を煽ることに疲れたのか、 もしくは、お金が続かなくなったのかは存じ上げませんが(笑) いま、大先生になられている方の経緯なんかも知れて面白いです。 売り込みのやり方や種類も先生が同じなのか、 それとも、そもそも、配信されている方の根っこの性格が同じなのか(笑)、 気持ち悪いほど似ているものとかもあって、結構、笑えます。 ただ、そんなことを書いている自分とは申しますと、 ネットの方では初期の頃から（A8さんやバリューコマースさんが 始まった頃） から、アフィリエイト関係はやっておりましたが、 自分でなにかを始めたことは、まだありませんので、 全然、他の方をどうのこうのと言えるような立場ではありませんが 。 一番、僕が不思議に感じているのが、どうして最近の情報商材系のものは、 その商品を販売することの結果が、結果的に自分のフィールドや、 自分の競争を増やしてしまって、結局は質の低下と、 自分で自分の首を締めてしまうような結果になるようなものを、 あんなに頑張っていてやっておられるのが、不思議でなりませんでした。 あと、最近、自分の商品を買ってもらいやすくするために、 自分のメールの購読者さんに対してオファーとして、 アフィリエイトサイトを活用して金融系や資料請求系で、 自己アフィリエイトを奨励して、タネ銭つくって下さいみたいなものも、 増えてきましたが、あれって知らずにやってる人、 あとでホントに自分のビジネスを始めるときに、その時のデータが元で、 数年後に泣かなければ良いと思うのですが・・・ 昔と違って、いまは借入れブラックも立派なデータとして、 ちゃんとリストに残っちゃうのに。 奥さん出来て、車とか買う時とかに???にならなきゃいいんだけど。(T_T) 自分のビジネススタイルの心構えとしましては、 役に立たない物をコピーで騙すような形で売りたいはありませんし、 もし、必要なものを望まれているとして、自分が作れないのであれば、 出来る人を探してきて受け渡してあげる事の出来るビジネスでありたいです。 出来るならしんどい競争はしたくはありませんし、 息の長いビジネス、ベストセラーじゃなくていいから、 ロングセラーでありたいです。 いま、色々、勉強しながら小さなテストを繰り返している状態です。 色々、成果の出そうなアイデアはたくさん出てくる状態なのですが、 正直なところ、お金を稼ぐためにそれがしたいのか、 それとも、ほんとにそれがしたいのか解らずに、 なにかに集中してやっていこうとするところまでに、 自分の気持ちが整理できていないのが正直なところです。 いま、この文章は永山さまのメールを読んでいる途中のところ、 書かせて頂いていますので、あのメールを全部読み終える頃には、 もっと気持ちが変わっているかも知れません。 色々、書かせて頂きたいことは、たくさんあるのですが、今は、この辺で一度、おわりにしておきますね。 それでは、差し出がましいですが、

どうしても永山様のプレゼント、触れてみたい気持ちでいっぱいですので、どうか、僕にもお分け頂けましたら幸いです。いつかお逢いできる日があることを願って！ 永山 崇さまへ ・野

★永山様 はじめまして。永山様のレポート拝見させて頂いております。過去に情報商材購入したことがあります、実に成っておりません。ここいらでそろそろ逆転したいと切に思い、行動しようとしています。私は携帯アフェリをやりたいのですが、まだ情報収集の段階です。がんばります。引き続きよろしくお祈いします。

★メールを読みつつ初めて聞く単語を調べてみたり。ホントに1から勉強中と言ったところです。まだまだ不安や疑問がおおいですがメールをいつも楽しみにしています。

★こんなのは、絶対にあだ！、嫌いだ！、成りたくないんだ！と思 うこと。 ・お金のやりくりでキウキウして過ごす毎日は、いやだ！ ・計画通りに進まないことに言い訳をするやつは、嫌いだ！ ・雑学ばかり持っても、稼げないやつは嫌いだ！ ・いろんな悩みを相談できる人が、誰一人いない状態にはなりたく ない！ ・何事も最後までやり通すことが出来ない自分が嫌だ！ ・どこかで、自分は他人とは違うんだと言うプライドだけを持って、稼げない自分が嫌だ！…………… こんなことを思いつつ、結局その通りになっている現実。 あーっ、何とかならないのかな？ 人生、お金が全てではありません。しかし、お金がないと心まで荒んでしまいます。生きることが不安になってきます。この悪循環を断ち切りたいけど、断ち切れない情けなさ。

★はじめまして。正直言ってNAGAKIさんのメールに出会って 眼から鱗が落ちた気がした、48歳の男です。 ネットでお金を稼ごうと思ったのは実際2～3年前からで、ネット の情報も 集めず、仕組みも知らず、下らない商材を買った事が何度かあります。 が、そのウウでは知識が足りないのか？実際は何も始められません でした。今年に入り、仕事の関係で結構時間ができたので、ブログを立ち上 げ、アフィリエイトに挑戦し始めました。資金が乏しいので（息子が大学入学）無料ポ ートを読みあさっていたら、天のお導きか？（笑）NAGAKIさん にたどり着きました。一から出直したいです。稼ぎたいです。継続は力なりで！

★本当に自分のやりたいことを実現するには、「時間」と「お金」の両方が必要。永山さんのように、現状のリアルビジネスも続けながら、 ネットビジネスで効率よく、自分の納得できるスタイルで 本気で取り組みたい。 ☆鯉太郎☆

★今まで騙され続けた分、しっかり元を取る（いや、それ以上に）様 に稼ぎたいと思っています。

★遊ぶために働く、遊ぶためにがんばる。

★わたしはイタリアに住んでいます。イタリア人の夫の父親が癌になり、自由業の夫は看病に明け暮れ、収入が減り（月五万円くらい・・・ありえませんが・・・）毎日の生活が心配です。わたしも働きに出っていますが、それだけで生活は無理（食べていけ

ないレベルです)なので、何かどうにかして稼げないか・・・と思っているときに アフィリエイトや情報起業というものに出くわしました。 少ない貯金を使い情報商材をいくつか買い、無料アフィリエイト、講座、セミナーを受けまくり (もう 10 くらい受けました)、色々試しましたが成果が出ませんでした。永山様の商材買いたいのですが、もう貯金がありません。 切羽詰りすぎると稼げないと言う人もいたのですが、どうしても、 何しても、何としても稼げるまでやります。

★「アフィリエイトで悠々自適な生活を」を目標に始めてみましたが、なかなかどうして、難しいと言うか良く解らないと言った方が本音だと思います。 と言うのも、これだけ色々な情報が氾濫していると本物を見つけることの難しさが、知れば知るほど思い知らされた感じで混乱気味です。 巷では、1日10分で月収50万とか、ど素人でも簡単サクサク 100万円など、本当かよて言うようなものばかり、そんなにいいんだったら紹介者は当然潤って見えるんだろうなって思いますが、ど〜もそうではないように見受けられるんですが、そう思うのは私 だけでしょうか。 今後はいろんな情報に惑わされる事なく、これと決めたら突き進む 勢いで展開したいと考えてます。

★永山さんのメールをいただくようになって一番変わったことは・・・他のメルマガを一部残し (馬鹿正直?) アフィリエイトは一斉解除した事。時間をとってできるだけ読んでました。有料情報を購入したのも「幸せになるための心得」みたいなもの、これはスピリチュアル世界かなあ結構好きです購入後もメールがたまにあるので読んでます。あと同じ女性で●田という方です、感想は『ひどい』の一言です・・・メールを出して返答が馬鹿にしてるのか?こちらの言っていることが理解できていない!ってかんじでした。それから 買っていません。だから自分で作ってみたいと思ってます。納得いかないサポート?次々送られてくる自分の商材販売メール、飽き飽きです。ただ、自分がそうならないよう悪い手本として・戒めとして配信解除してません (笑)

★バックナンバーのレポートを拝見していますが、とても気持ちよく 読めます!非常におもしろいです。

★心臓疾患で、障害者手帳を持つ45歳の妻帯者です。 昨年9月リストラされて、ただ今失業保険で、生活しています。 再就職もままならず、すがる思いで、少ない生活費から、情報商材 を一つ購入しました。 が、そんな神頼みの動機で、購入してもやっぱり結果は・・・ 収入になんかつながる物ではありませんでした。 真剣に、レビューとか調べて、批判が良かった物を購入したと思っ たけど・・・ ネットの世界は、何を判断基準にすれば良いのかとても難しいです。 何かアドバイスみたいなものがいただけたら幸いです。

★皆さん月100万とか200万稼ぐとか不労働所得者とかセールスマンに書いてますが、如何して仕事をしているんでしょうか不思議ですね (皆さんよくよくメルマガ読むとサラリーマンとか多いですよ) 毎日、毎日疲れた顔してお金貰うよ

り、毎日楽しんでお金欲しい。そして、自分のしたいほかのビジネスの資金にしたい。今は経費で使っても使ってもお小遣いは減らないですが、将来を考えるとでも、一度減らないお金の楽しさを知ってしまうと・・・。しゃべりすぎました。

★私は今現在借金があり、その返済に追われています。しかし、年内にはめどを立てるべく今勉強中です。

★永山様・・・です。この人本音で書いているなーと思っています。毎日たくさんメールが来るので、永山さんのメールが埋もれてしまっている時があります。今日フォルダの中（永山フォルダ）一気に読んでいます。前に読んだ事があるページも含めて一度約2年前に作ったホームページそして販売している商材も見ていただきたいと思っているんですが、ちょっとずうずうしいかなと思っています。そのホームページ毎日10くらいのユニークです。それで商材は4セット売れました。アプリやってもらってません。ASP登録していません。でもやっぱりもう一度ネットビジネスに取り組もうと思って永山様のメールも見させていただいています。永山様の・・・すごく興味あります。・・・日までに結論出します。私のホームページで「やすく家を建てる」というキーワードで1番か2番なんですけど・・・商材は売れません。ページを更新していない自分が悪いですが、もう一度がんばろうと思っています。取り留めない事ばかり書いてしまい申し訳ございません。

★へたな商材よりよほどインパクトのあるメールです。最初は長いと思っていたんですが今では楽しみです。と言ったのではノウハウコレクターのままで終わってしまいそうなので、来月中に月100万稼げるビジネスモデルを完成させます。なぜなら契約プロバイダーが閉店すると言ってきたので、急遽別のプロバイダーを探さねばならず、そのためには女房を納得させなければならぬから。奴はインターネットなんかで稼げるはずがないと言っているから、私がネットすること自体に反対なんです。ビジネスモデルを完成させてぐうの音も出ないほど納得させてやらねばと思っています。

★はじめまして。都内で自営業を営んでいる・・・というものです。リアルの商売ですが、集客は主にネットでやっています。そこで最近、「メルマガアフィリエイトの方が儲かるらしい。」と聞いて始めてみたのですが、なんか、紹介できる商材がなかなかなくて、結局、アフィリエイトのないうだのメルマガになってしまいました(笑)。そんな折、永山様のメールセミナーを拝見しまして、とても感銘を受けました。自分が内心思っていたところを“ズバツ”と斬ってくださって“スカツ”としました。また、ちょうど新しいビジネスモデルを構築しようとして試行錯誤していたところだったので、永山様のメールセミナーは非常に役に立ちました。ありがとうございます。さて、今日のメールについてですが、頑張ってみようとおもいます。

「ネット上で、誰もお前の事を0,01%も信じていない。これは事実だ。ブランディングは「うわべ」だけなんだ。さあ、どうする？死ぬほど

考えろよ。」

～ Brain,M ～

えーと、これに対する“解決策”、そしてそれは“スキャンダラスなものである”とのヒントを頂きましたが...すみません、タバコを2本ほど吸いながらマジになって考えてみましたが、そもそもの“問題”がよく分かりませんでした...。っていうのは、この文章を読んだとき、「だから？」って思ってしまったんです。イワケにもなってないかもしれませんが、もともと今の仕事を立ち上げるときに、「世界中の人間に反対されようと、俺は絶対に自分の信じることだけをする。」と、マジに思ってやってきましたので...。ブランディングって言うのに関しては、タイトルすら忘れてしまったビジネス書を1冊読んだだけで、正直よく分かってないのですが、もともと「あんなの“うわべ”だけのものだろ？」とか思っていましたので、なんというか、どこに問題があるのか分かりません。偉そうなことを言ってすみません。まだまだ、僕は分かっていないことが多いのだと思います。ということで、答えになっていないかもしれませんが、僕の答えは、「そんなの最初っから分かってるんだから、そんなことで落ち込んでいないで頑張る(笑)」ということです。変な答えですみません。これからも勉強させていただきつつ、実践に活かしていこうと思っております。最後まで読んで下さってありがとうございました。

★簡単なのか難しいのか良くわからないんですが、心に響きました。気づいたらずっとよみ続けてました。こういうのをメルマガって言うんでしょうね。

★初めまして、.....です。 現在、起業を目指すにあたって、様々な情報を集めています。今回はレポートという形で冰山さんのメールを読ませて頂いています。毎回、大変勉強になります。 冰山さんのお話されている事は、ネットビジネスどころか、あらゆるビジネスの原則に通じる気がします。 冰山さんのメールレポートから、とても大切な事を学んだ気がしました。 ありがとうございます。 益々自分のビジネスに情熱を持つことが出来ました。 今後の指標として、参考にさせていただきます。

★step メールなんですね。何回も読んで紙に書き出ししています。 時間差で永山さんに追い詰められているいい感じです(笑) 時間差メール step もいいかもしれませんね よろしくおねがいたします。

★ビルダーも手に入れました、これからHP作ります、がリストを手に入れる方法が解りません。

★おもしろい。素直におもしろいです。 永山さんのメルマガを読みながら 自分の中の自分と話せるようになりました。

★お疲れ様です・・・です。 インターネットビジネス失敗の連続。 2年前始めたビジネス、リーダーが気に入らなく宣伝を1度もしていません。今ローンだけ支払っています。私の仕事は・・・なので、疲れてメールを見るのが精一杯です。書きたいこといっぱい有りますが、日曜日に書こうと思います。いつもありがとうございます

す。

★永山さんのメルマガを拝読して、自分のやっていることが間違いで あることが解りました。 ありがとうございます。始からやり直します。

★初めまして、・・と申します。今回からお送りいただいているメルマガを拝見させていただきまして、同じような価値観をお持ちの方だと思い、失礼とは思いましたがお便りさせて頂きました。最近のメルマガ事情、ホント、おっしゃる通りスパム的なメルマガだと感じております。と言うのも、同じ方からひどいときは一日に5～6 通大して内容も代わり映えしないのにお題目だけの変更で平気で送られてまいります。(百害あって一利なしとは知らずに) でも、解除はしていません。何故かと言いますと、どれくらいスパムが続くのか、どれくらい我慢できるかなどを試して見たいと考えています。人の振り見て我が振りなおせの格言のように、己に置換え考えて見ることも大切ではないかと思えます。永山さんの感性に共感致しましたので、ご迷惑を承知でのお節介とお考え下さい。私もネットビジネスで人並みに収入を得たいと思い、昨年末よりホームページを作成していますが解らない事ばかりで右往左往しております。そのような中、ためになるメルマガを配信していただいたように思いますので、今後とも世の為人の為となりますようなメルマガを期待しております。永山さんの数万の読者の中の一人の声とお考え下さい。乱文で申し訳ございませんでした。ありがとうございます。

★最近パソコンスクールも通い終わりとうとう念願のパソコンも買い、無料のレポートを取り寄せたりして自分に出来ることを探し始めた矢先・・・驚くほどの永山さんのおっしゃるような「買いませんか？」みたいなメールが山ほど届くように・・・もう誰を信じてよいのかも判らなくなっていました。

そんな折に永山さんのメールには私が思ったままの事が書かれており、早速お便り出しました。

今日日離婚は珍しくは無いものの、福祉にも親兄弟にも頼らず一人で子育てしながら11年が経ち、35歳の誕生日を先月迎えなにか特別なことをしないでこの先は無い・不安 とあせってました。

去年暮れに親も(母だけですが)入院し、この先自分と息子・離れて暮らす親の生活をみれるのか・・・とてもじっとできなくてアフィリエイト等パソコンで出来ることを真剣に模索しています。

売りつけない、斡旋ばかりしないでよい、なんてどうすればいいんでしょうか？

私のような超初心者でも(ブログさえ作ったこと無いです)出来ますか？今月いっぱい時間がとれる日があります。来月からまた朝から晩まで仕事に入ります。なんとか出来ないでしょうか？

みなさんまずは自分に投資するつもりでお金を吐き出しなさい と言わんばかりにメールを送ってきます。

そんな余裕があれば困りませんって・・・。

本当に見方になってくれそうな方を探しています。

本当に売り上げが上がってから何倍にもお返しする気持ちはあるけれど、みなさん信用第一信じなさいって言いながらこちらの必死のお願いは聞いてはくれないです、信用が作れてないからって（笑）

信用無い人に自分だけは信用して購入してくれ？おかしい・・・。

結局は自分のことしか考えてないんだなって半ばやけになってたこともありました。

もし永山さんが教えてくださって成功すれば本当に毎月講座料のようにお返しできると思います。

何とか助けあげてはいただけないでしょうか？

ずうずうしいメールを送りつけて気分を害されましたらお許してください。

もしかしたらこの人だけは違うのかも・・・と直感だけで送ってしまいました。すみません。

★読ませてもらって非常に痛快な気持ちになるメルマガですね（笑。 それと、異常に期待してしまうメルマガでもあります。さすがエモーションナルの達人です。 商材購入を契約した（まだ入金してません・汗）オヤジです。（笑 無料セミナーですからあまり期待していませんでしたが、なんかす ご〜くいい感じでメルマガが届くと楽しくてわくわくしています。 どんどん好きなように進めてください。なんとかついて行きます。（笑

★まとめの箇条書きのページを増やして欲しいです。（目的の書き出しみたいなの）モロ甘えですけどね^^； もっと勉強します。 まだ読みかけですが、すごく勉強になりました。ありがとうございます^^

★お恥ずかしい話ですが、商材とホームページを作れば、勝手に売れ ると思っていました。 今後は売る仕組み（売り方）を学びたいのですが、情報商材を買っ ても用語がわかりづらく、相談する人もいないので困っていました。（情報屋の塾の無期限サポートなんてうそっぱちでした）これからどんどん勉強して実践していきます。

★永山さんのこのシークレットセミナーレポートには、メルマガなど に対してこれまで不満（不安）に思っていたことがよく解説されて 書かれてあり、頷くことだらけです。全く信用できる方だと思いま した。 ただ私はリストを集めたりメルマガを送ったりということには性に 合わないというか、全く燃える気がしません。 会社の運営をする気合いならそれぐらいやって当たり前とも思いま すが、所謂「会社運営で大き

く儲ける」ことが人生の目標ではないので、結局大変なことをし続けたいといけな
いのだなあ・・・と溜息です。でも一生に一度のことだと思ってインターネットビジネ
スを思いっきりやってみよう、とは思っています。

★年がら年中、アフィリエイトの入ったメールやら、商材を見ていると永山さまの
ものにはある不思議さがありますね。どれも、どこにも商売っ気がないのが新鮮で親
近感があります。わたしは、現在、実ビジネスで田舎暮らしの物件情報をネットを中
心に紹介しています。今後は、ネットで情報ビジネスをやりたく思っています。わ
たしは、早朝の4時半頃、近くの海辺へ行って、太極拳で汗を流し練功十八法で身体
を調整してから一日が始まる自営業者です。ブログで数年間、自分の生き方や考え
方を情報発信していますが、これら精神世界の分野で情報起業したいのですが、メ
ジャーな分野でないのでどうなるものかと思えます。ただ、ものを書くのは好きなので、
是非ともネットで収入の道を持ちたいです。成功したいです。

★はじめまして・・・と申します。凄、凄すぎます。今までやってきたことが、
全部崩れていきます(汗) 私も『大先生』がやっていることに『?』って思うようにな
ったので、メルマガは1ヶ月前に辞めました。今はアドセンスサイトをMTで作
ってます。(収入はまだありませんが・・・) 勉強させてもらいます! ありが
とございます!

★友人からこの無料レポートの存在を知って、今日初めて読み始めた者です。読み始
めてから、ぐんぐん引き込まれています。アフィリエイトで稼ぎたいとか、情報起業
で稼ぎたいとか、いろいろなメルマガや無料レポート、そして有料商材を見ながらず
っと思ってきましたが、一方で、永山さんが指摘されているような、この業界の不
健全さを目の当たりにもしてきて、果たしてどうすればいいものなのかと考えていた
ところです。永山さんのセールスレターは、まだ全部読みきっていませんが、同じく引
きこまれるものを感じています。とにかく、今はこのレポートをしっかり読んで、自
分の参考にできるものを精一杯吸収させてもらおうと思っています。今後ともよろ
しく願いいたします。

★永山さん、ありがとうございます。「本音を言う」って自分自身もストレスないで
すし、「そんな自分がいい」って思ってくれる人だけがメルマガ読むし、何より「裏
がない」って読者が感じて信頼する、共感するってのが一番大きいんですね。永山
さんのメルセミ読んでると「つまなくていいんだ」ってホント安心できます(笑)
「成功者」の考え方、行動を目の当たりにできる機会をいただけて超ラッキーです!
私はツイテル♪

★無性にやる気ができました!!

★はじめまして。今レポートを何度も読み返しながら、計画を作っています。母子家
庭だからと娘が寂しい思いをすることだけではないよう、がんばって永山さんについ
ていこうと必死です! よろしく願いいたします。

★永山さんの HP に出会い、もうだまされしないで、今までたくさんの情報に振り回されだまされてきたことにやっと気づけました。高い授業料を払ったと思って、これからは前向きにやりたいことを具体化させていきます！

★自由経済の国に生まれただけでもラッキーなのですから、チャンスをつかみます(^_^) 今までずいぶん無駄なネットビジネスをしていることに気付きました。

★最近アフィリエイトに興味を持ちました。なので、まだいろいろと調べている最中なので、アフィリエイト等をしたことがありません。永山様のレポートを読んで、始める前にこのレポートにあえてよかったですと思っています。もしあえなかったら、ノウハウコレクターになっていたと思います。ありがとうございます。

★お世話になります。九州の(?)海辺の新居、素敵ですね。新築の家は、尚更ですね。私も新築の家を購入したときがあります。妻がとても喜んでいたことを、今でも思い出します。残念ながら、今では家も車も他の財産も全て失ってしまいましたが…。もっと悲惨なことに、現在、妻子供とも別居しております(;_;)すみませぬ。余計なことでした(-_-)さて、課題の件ですが、私には難しすぎる問題のようです。ただ、理解できるのは、下記の文面です。どんなノウハウ物を覗いてみても、永山さんのおっしゃる通りのような気がします。-----稼ぐためのテクニックを伝えても稼ぐ事はできない。マインドができていなかったら、どんなにテクニックを身につけても1円たりとも稼げない。-----確かにノウハウ物は、ネットビジネスの流れを解説してくれます。準備から、商材の作り方、セールスレターのコツ、アクセスアップ、etc でも、これでほんとに稼いできたの…って疑問が常に…(=_=;)何か不足している…そんな感じがしていました。足りない物はな～に？…って自問自答していました。でも、いつも漠然とした答えしか浮かばないのです。古い頭のせいでしょうか？単にマインドの問題なのでしょうか？私は、以前、永山さんにもお伝えした通り、ネットビジネスに取り組んだ時に、インフォプレナーの商材を買ったことがあります。今も、本棚に鎮座しております。その時に、私は、それを参考に、真似事も致しました。これぐらいの商材なら私でもつくれると考えたからです。こんなものが売れるのなら、私も売る事は可能だと思ったからです。…でも、すぐに止めてしまいました。なぜなら、私の商材を買ってくれた人が本当に稼げるとは思えなかったからです。ネットビジネス初心者用に作成したそれは、商材としてクレームがつく内容ではありません。ケチをつけたくてもつけれないものだったと思います。でも、ネットビジネスの世界を知る事と、その世界で稼ぐ事は別物です。私自身が、稼ぐことに疑問を抱いていたままだったのに、売り続けることはできませんでした。何か足りない…それは、商材の所為か…単に私の頭の所為か…結局判らないままなのです。すみません。課題に答えることができずに。頭弱い…のかも(-_-)永山さんの商材に、すごく興味があります。すぐにでも買いたいくらいです。でも、私の収入は、今ほとんどが借金返済に消えてゆきます。生活費は月 15000 円ここ 2 年程、15000 円で生活できちゃっ

てます(^)v 悲しい慣習となりました。残念ながら、今、投資できる余裕がありません。でも、なにかを掴める努力はして参ります。答えを出せずに、終わってしまいました。...(^;)教えて下さいね。スキャンダラスな解決策。『私の収入源の2~3割は携帯市場からの収入だと言っていない。』これも気になります。...以前もお伝えしましたが、メルマガの登録アドレスを変更していただけますか。このアドレスを登録して頂きましたら、こちらで、不要なアドレスを削除手続きしておきます。宜しく願い致します。

★さて、Brain.Mさんの言葉の意味の解決ですが、以下のことが浮かんできました。まだまだ思考が浅い私ですが、サラリーマン以外では仕事をした事がない私としては、精一杯の解決案です。もちろん自分自身できているとは決していえませんが。どうぞ笑って読んでください。①禅問答的ですが、信用を得ようとすればするほど、信用は遠ざかる。　　言い換えれば、信用を得たければ、信用されようとするな。です。　　信用は他人が作ってくれる、他人が運んでくれるもの。　　だから、本当のお客の言葉を効果的に使わせてもらう。　　マーケティングの言葉に「客は・???・???・???」の三大心理があると覚えています。②中長期的に、　　信用への自分の出来る努力は、信用を得ようとする事ではなく、　　相手を信用し、どんな人からも、どんなことから学ぶ姿勢をもって　　自分を成長させることを（陰徳の法則とでもいうのでしょうか）　　今出来る自分のひとつ一つの行動・活動に最大限の価値をつくり上げること。　　今の自分の最高を差し出すこと。そのプロセスに信用は構築されていく。　　つまり自分を信じれる自分になること、でしょうか。③もう一つ中長期的に、　　反応型マーケティングから、静かに伝わるマーケティングへ。　　エモーショナルな口コミから、静かな深く広い口コミへ　　感染型の病気がその状況にあるように思います。　　大流行という形から、静かに深く広く潜在していて条件が揃うと　　突如現れる形へと変わっているようです。④さらに長期的には、　　世の中で信用ある人を紹介できるようになることで自分の信用を得る。　　つまり信用あるサイトのリンクを自分のサイトに貼れるようになることで　　自分の信用を得る。以上です。

★引越しおめでとうございます。

お疲れでしょう？なかなか重労働ですよ。・・・引越してご近所付き合いもありますし、まだまだこれから大変でしょうけど頑張ってくださいませ。

今現在、目標というか欲望？は自分のPCを持つことです。私は自分のPCすらありません・・・会社のPCを仕事の空いた時間を使用しています。

ですから、退社後は一切使用できず連休などあればどうしようもありません。ネットカフェなど無い田舎ですので（車で30分ぐらい移動すればあります）夜とか自分の好きな時間にPCを使いたいです。

じゃあ買えばいいじゃん！ってことですが・・・

母親と二人暮らしで年収 200 万ぐらいしかなく、とても余裕がありません。

で、この世界に非常に興味があり、少しでもいいから余裕がほしくて・・・
成功されている永山様の後を付いていきたいと思っています。

欲しい物とか、有りすぎて怖いです。

まじで有りすぎます。

・・・それだけ自分がダメだってことですよ。

だからこそなんとかしなくてはいけないんです。
今の生活から脱出しなくてはいけないんです。

愚痴になってしまいましたが、これが私の現状です。

あなたこそ本物と確信しています。

ぜひみんなのカリスマ的存在になってください。

★私も「大先生崇拜」してました。この人についていけば大丈夫かな？と。頭を切り
替えなくてははいけません…。永山さんのメール（バックナンバーの PDF）を何度も読
み返そうと思います。

★こういう世界、女性は少ないのでしょうか？なぜか、男性の方が多い気がします。
女性でもできるんだ！という所を見せたいです。

★永山さんのメールは今までのネットビジネスの常識を鋭い切り口で 批評している
ので感服します。 これからも「大先生」の賞賛し合って販売している商材のウソ(?)
を暴いて下さい。

★永山さんのメルマガのに、毎回ドキドキしています。 情報商材の売り込みの世界に
辟易している私にとって、胸が透く思 います。

★

いつもお世話になっております。お休みのところ申し訳ありません。ホームページの
色々な方の、意見読みました。感じることは、大方の人が一緒なのだと思いました。
私のように、生活を、人生を変えたいと思う方も多いのだなと実感しています。今、私
は、永山さんのメールセミナーや商材などを見ながら、学んでいます。いよいよこれか
らという船が航海に出る前のように、日夜真剣に学んでいます。もちろん、同時にやる
べきこともやりながら。考えてみると、今まで私がどうしようもない商材を購入した総

合計金額は、たぶん10万円ぐらいかと思います。ここまでたどり着くまでの、安い授業料だったと思っています。(と思うようにしました)それ以上膨らまなくてよかったと思っています。今思うことは、永山さんの「常勝塾」に出会ってから、漠然としていた、情報起業のイメージが払拭され、私にもできるかもしれないという、可能性を見出しました。あとは、シンプルに自分のできることを努力してやるのみ。頭でいろいろ考えていても仕方ないので、行動あるのみ、だと思えます。いかがでしょうか？「0.01%も信用していない」というくだりですが、もちろん、文章だけのコミュニケーションですから、100%というのは厳しいかもしれません。また、逆に100%でなくても当然かもしれないと思うのです。なぜなら、一人一人が「自分でやってみること」が大切だからだと思うのです。成功をゆだねてはいけないと思うのです。信頼は時間をかけて作り上げるものだから。私にとっては、本音トークで本質を教えていただいて感謝しています。それが、100%に匹敵するくらいの信頼度につながっています。そして、自分なりに考えることができ、それが+αになって力がついていくと思うのです。自分で試行錯誤してやってみて、考える。また、やってみて考える。その繰り返し。よく聞く話ですが、水先案内人がせっかく案内してくれても、最後に水を飲むのは自分自身ですものね。そのことに私自身が気づいていかなければ、いけないのだと、いつも思っています。私も、ホームページ作ることですら、簡単だと思っていた、けっこう使い方が分からなくて四苦八苦していました。初歩的なことですが、こんなことで、すごく時間がかかっているのも事実です。技術論もたくさんあるかもしれないのですが、知識はあっても、平行して自分が前に進むことが大切だと思っています。いつもいろいろありがとうございます。よろしく申し上げます m(_ _)m

★

何時も、メール楽しく拝見しています。内容が明確なので、とても勉強になります。それで、他の人のメールを読む気が薄れてきて、多くのメールを解除しました。すっきりしました。いくつか残しておきましたが、参考のために。大先生達の事を永山氏流に語れるのは、ほかに、あまりいないでしょう。これは、きっとビジネスセンスの問題でしょうか？永山氏は、生まれつきのビジネスセンスがあるのだとおもいます。所詮、いくらがんばっても天才にはかなわないのです。でも、天才は1%のヒラメキと99%の汗だともいわれませんが、この汗は、永山氏の徹底して調べる姿勢にあるのだと思えますがどうでしょうか？そこからヒラメキが出てくるのではないのでしょうか？私は、自分の興味ある分野を調べるところで、今、足踏みしています。早く調べなければ...なんて、ちょっとあせりぎみです。そして、ちょっと面倒くさいなんて思ったりして...こうなると、何時もだったら、もっと簡単に切れるプログラムを探そうとなってしまうのですが、永山氏があまりにも明確なので、しっかりついていこうと思っていますが... このプロセスを乗り越えられないようだったら、何をやっても駄目な気がしますので... ようは、簡単に、月に30-40万稼げるようであ

ればいいなんて思っているところに問題があるのでしょうか？大きな目標は一応月100万円ですが、永山氏が最初に掲げた目標は月に600万円を目指しましょう！でしたから...本気なの？って感じでしたが。それで、メールを読むうちに、本人の目標は、月に1500万円と知って、啞然！桁が違う！笑いが止まらないと思います。それだけ稼げたら。そんなに稼いで何をしようと思っっているのですか？もしよかったら教えてください。私は、インターネットで経済基盤が作れたら、子供たちを一年間休学させて、アメリカ大陸をRV（ベッドやキッチンのついた大きな車）で回ることです。それが終わったら、アメリカや日本にいる家族、友人にインターネットで稼げる方法を教えて、そのひとたちと一緒に世界中を回りたいです。他にもやりたいことはあるのですが...永山氏のはじめのころのイーメールにありましたが、胎児でもわかる質問はしないでくださいとありましたので、しませんでした。やっぱりわからなくて（こうじゃないかなと思う事はありますが、それもはっきりしないので）聞きたいのですが。。どうして本業やめないんですか？とても気になります。アメリカに17年もすんでいるので、日本的思考が出来ないんです。ではお返事を待ちます。

★

はじめまして、メールのような文章ですみません。●と申します。正直言いますと、今ステップメールの作成中で、たまたま、スゴワザに広告を出す予定で見た広告にこのセミナーがありました。何百ページもあるレポート、いつもならすぐに読むのをやめてしまうのですが、いつの間にか、半分読んでしまいました。メルマガの本質を見た気がします。ハンマーで頭を殴られた様な感じですね。でも、私がやりたい方向性と共通する箇所がいくつもあったので、もう少し中身を掘り下げながら、進めていきたいと思っています。具体的な作業がまだ、おぼろげな部分がありますので、分からない時はメールさせて頂きます。よろしくお願い致します。

★

バックナンバー読んで書いてます。まとめて読むとよく頭に入って来ます。前に読んだ記憶ある～という程度にしか覚えていないメールがたくさん・・・(汗)記憶力が大分衰えているので、まとめて一気に読むのもいいみたいです。でもその時その時の課題を順番にこなしていくのが一番・・・バックナンバー読んで今さらながらですが、大変お世話になっております。有難うございます。永山さまの心配りに感謝致します。気づきが遅いですが。まとめて読んでみると今まで見えなかったものが見えて来た気がします。少しだけですが・・・これからもよ

ろしくお願いします。

★

いかにも売るぞというセールスレターが多く、また登録解除かぁ、めんどくせえと思うことが多い。アフィリエイトってそんなに言ってるほど儲かないんじゃない？とか思う事が多いこのごろ、永山さんのメルマガ楽しく読ませていただいています。超初心者で高次脳機能障害者（あくまで自称）でブログの記事ひとつ書くにも3～5時間かかる（ブラインドタッチなんてできない、指1本だけ）私ですが、今後ともよろしくをお願いします。

★

実は1年程前に、ネットビジネス始めたのですが、月の売り上げが3万円程になった時点で、疑問を感じてやめました。メルマガも、サイトも。最初は私の持ちネタの情報を販売していました。それから、ネットビジネスを志している方への商材をつくり販売していましたが、自分自身で納得が行かなかった為、全てやめました。なぜ、納得がいかなかったと言えば... 話すとも長くなりそうなので、...やめておきます。でも、納得のゆくネットビジネスをなんとか構築できないものかと、今、あらたに挑戦する気持ちがまた湧いてきています。でも、焦点がまとまらなくて、頭の中はごちゃごちゃです。そして今、あらためて初心に帰って、いちから様々な情報を収集しています。無料レポートがやたら溢れているのに驚いています。意味のないレポートが氾濫していると共に、そんなレポートを見る為に、無駄なメルマガを引き寄せなくてはならないことに、いかげん辟易しています(^)。しかし、どのメルマガもほんとによく似ていてびっくりします。同じ人が名前変えていくつもだしてんのかいな...と感じる程。正直うんざりです。永山さんのご指摘通りですね。私も一括登録者の代理登録名簿をせっせと集めて、メルマガを発行していましたが、こんなひどいメールは出したことありません。でも、私は、そのアドレスを、永山さん曰くの『ハウスメール』に格上げすることはできませんでしたが...。今回、私はあなたのメルマガバックナンバー集を、読ませて頂いています。とても、満足です。まだ、途中ですが...。お分かりの通り、今203Pです。なんとか、お金を稼ぐ、そしてなにより自分が納得できるネットビジネスを構築したいと考えています。インフォプレナーを名乗っている方達の真似事をした前回ですが、やっつけてビジネスとしてどうしても納得いかなかった部分を抱え、自己嫌悪に陥った経緯があり、正直、どうやって構築していいものやら...。ただ、インフォプレナーを名乗り、同盟を組みお互いを褒め上げ、それぞれがアフリエーターの役目を担い、販売を煽る彼らの真似事はしたくないのです。彼らを勝ち組とするならば、私は無理だな...と思

ってしまうのも事実です。儲ければいい...そのグループの後ろを即いてゆけば、きっと所謂勝ち組の仲間入りだよ.....どうも、馴染めないのです。偉そうな事言ってますみません...何をすればいいのかも判っていない私なのに。私の本業は、自営の広告屋さんです。人の販売促進には熱心にアドバイスしていますv(^^*)でも、自分の商売は、超下手です。食べるだけなら、本業だけでもなんとかなっています。でも、私は、3年前に本業でヘマをやらかし、破産寸前の借金地獄の身です。だから、安易にネットビジネスを考えたのですが、根本的に私は商売下手なんだと思います。それを判っていても、稼がないといけないのです。稼ぐ方法はいろいろあるのですが、仕事柄、パソコンに向かう時間が長いことから、いろいろ考えたら、ネットの世界で稼げる道を探るのが一番かなと思っています。永山さんのおっしゃる通り、一つの会社を作ることと同じなのだと思います。なんとか、この連休中に、私の可能性を探ってみたいと思います。これから、後半部分を拝見致します。これが、きっかけとなることを期待しています。長々とごめんなさい。メルマガの登録は違うアドレスでしたが、このアドレスで再登録して頂ければ有り難いです。今後も宜しくお願い致します。

★やはり、アクセスアップについては興味を持ちました。あと「裏技」という魅力に翻弄されてノウハウコレクターになってしまう、というのは実感としてありました。危うく、なりそうでしたし(汗)これからは、永山氏の言うビジネスモデルを自分なりに生かし具現化していこうと考えています。その上で永山氏のメールセミナーを参考にさせて頂きます。正直言うと弟子入りしたい位ですが(笑)今一番興味があるのは、永山氏が重要視する「エモーショナル・ブランディング」についてです。具体的な部分で知りたいと思えました。

★たぶん必要以上に厳しい口調なのは永山氏の過去の苦い体験を経た中で、しかも多くの人たちはビジネスを甘く見ている事に対する警告の現れなんだろうな・・・と勝手に思っています。私自身もかなり甘かった。いや、未だ進行形である。これから身に染みることだろうと思う。体験して通り過ぎないとわからないことのほうが多い。目を開けて歩くようになりたいので知恵をお借ります。よろしくお願ひします。

★メールセミナーの文体が小気味よくて好きです。あとは実行あるのみなんです...最初の計画の時点ですべてとまっています。残念。

★今までのネットビジネス概念を覆すようなレポートですね!!まだ読み始めですが、今までの考え方を改める必要があると感じています。今後のレポートを楽しみにしています。

★ネットビジネスの世界を知って半年、胡散臭く低レベルの詐欺師もどき集団が品性のかけらもなくうごめく世界、それが私の感想です。これらをバツサリと切り捨てるあなたのメッセージに、このような人もいたのかと感動し一気に読んでしまいました。本音を言えば、永山さんについても、うまいこと言って我々のような新規参入の人

間から儲けてやろうという輩のひとりかもと疑ってはいますが。しかしネットビジネスが疑うだけが全ての世界というのは寂しいことだと思います。これからの時代インターネットを抜きに語れなくなると思います、この業界が健全に成長することを心から望みます。私もお金は欲しいです、儲けたいです、しかし詐欺まがいのやり方で儲けるつもりはありません。この世界から足を洗うつもりでしたが、あなたのメッセージを読み、もう一度やってみようと思っています。詐欺もどきのやり方ではなく・・・。

★いろんなメールマガジンを読んでみると、何となくですが「この人、稼げてないんだな」とか分かるようになってきた気がします。ま、実際の所はわかりませんが。永山さんの言われるとおり、リンクだらけのメルマガは正直面白くないし、自分がメルマガ出すとしたらああいったリンクだらけで面白くないものは絶対に避けるべきだと思ってます。反面教師を学ぶという意味でもへたなメルマガは解除せずに放っています。逆に勉強になりますね。

★始めの頃頂いたメルマガを読んだときは、はっきり言いたいこと言う人だなんて思いましたが、反対にすがすがしい気がしました。今では毎日読むのを楽しみにしています。

★本当のネットビジネスをしたいです。色々と個人的に聞きたいことがたくさんあります。

★永山さんのメルマガでの課題は、「情報商材を作って売る」という事が前提になっているようです。永山さんの方法は、巷に溢れる情報とは一線を画するものなんだと思っています。私はアフィリエイトやろうとしているのですが、永山さんはアフィリエイトに関してはどうにお考えですか？ネットビジネスなら基本は同じであるとの考えだと思いますので、応用可能なんだと思いますが、アフィリエイトで稼ぐ事を前提にした講座が知りたいです。

★インターネットビジネスに興味を持ちいろいろと調べている時に永山さんの常勝塾を知り、軽い気持ちで参加したのですが分からないことだらけで自分の勉強不足を痛感しています。何をどうすればよいのか全く分からないのでメールを読み終えてからあれこれ調べるといった状態です。しかし現状を変える為にはネットビジネスが最適だと感じています。そしてやるからには月収100万円は稼ぎたいと思っています。甘い考えかもしれませんが永山さんのメールを読んでいるとできるような気がしてきます。がんばって勉強していきますのでよろしくお願いします。

★永山さんのお話し、大変まっとうな内容に胸がすく思いです。普通の書籍が1,500円程度なのに、情報商材は1万~3マンが相場です。セールスレターと中身の乖離が激し過ぎます。ちゃんとした評価サイトが必要だと思います。

★はじめまして、■と申します。いつもためになる、考えさせられるノウハウと、惜しげもなく提供してくださり、ありがとうございます。永山様のメールは、いつ

も読むたびに「なぜ、○○するのか」「○○するのに必要なものは何か」というのが、頭の中に生まれてくるので、いつも浮かぶので、大変楽しみにしております。そして、なにより根底にある、「いかなる場所においてもビジネスをはじめられる頭を作る」という姿勢に、同感しております。当方も、この点に関してはもっともだと感じております。他の方のメールで、そのような内容のメールを頂くことは大変少ないので、読むのを楽しみにしております。正直なところ、アフィリエイトメールに食傷しております（必要な方もいらっしゃるのかも知れませんが...）この世界に入ってきて、はや半月たちましたが、アフィリエイトでの収入には、限界を感じました。ただ、永山様の課題をなかなか消化できないのが残念ですが（風邪を引いておりました...）今後挑戦します。このような感じで計画を立てております。-----

当方の今の状況：無職（借金有）病気有のため無理できず（悔しいです）現在のスキル：前の職場でPCには触っていたので、抵抗は全く無い。簡単なHTML言語を解する（リンク先の作成等）長所：ひとつのことを深く考え込むのが好き。長文を読むのが全く苦にならない。（体調しだい）弱点：「うつ病」のため、会社復帰できず。長時間の作業に集中が難しい。----- お金持ちになりたい理由。

- ・知り合いで経済的につらい思いをしている人に援助したい。
- ・整体士になるための必要資金がほしい。
- ・経済面で（今までもう十分迷惑かけてますから）他の人に迷惑をかけたくない。
- ・当方の「PCにつながる環境であれば、いかなる場所でも就職先に困らない仕事につく」というものなので、その夢をかなえたい。

現在の収入：-30万円 将来の展望：

- ・母と祖母（どちらも年金未加入者）の生活費を月に20万は仕送りを続けたい。
- ・整体士になって、母と祖母の肩こりを治す。（これに150万かかります）
- ・自分の生活費をまかなう（一人暮らしなので、月に20万（医療費込）～あればよい気もします）
- ・そのほか、いざ援助したいと心から願うときに、現金を出したい。

...以上の結果から、年収最低500万は必要と考える。

現状：この世界を知って半月なので、ほとんど何もわからぬまま手探りでいくつか商材を購入。今後、この展望に向かって、何が本当に重要なのか、見極めるために、勉強すること。何がなにやらわからぬまま買ってしまった商材の研究を改めて行うこと。（方向性にあっていれば、活用し、あってもなくても研究の余地があるため）そして、「リスト」の作成をするよりも先に、まず、レポート作成の方が先である気がするので、そちらに集中する。（そうすれば必然とリストはついてくるのではないかと思う）...アドレスだけが、いくつあっても無駄ということは、当方が受け取るメールの処理の仕方から、当然と思われた。「死んだ」アドレスに、解除してもしつこく来るから解除が面倒、という理由で残してあるアドレスが含まれているような、数などに意味は無い。（...ほんとうに、同感です）

なにより、ネットビジネス用語が全くわからないという問題を解決するために、無料レポート、あるいは図書館で勉強する。そのうえで、今後の展開を考える。現状

ではこのような感じです。まだまだ詰めが甘いと思われそうですが、現状での自分の最善の能力をぶつけたつもりでおります。ここまでお目を通してくださり、本当にありがとうございました。

★はじめまして。■と申します。過去に専門学校や声優養成所で事務員をしていた経験を活かし、学校の作り方をノウハウにしようと考えています。これまで、情報商材なんか一切買わない、自分の商品を作る前に人の商品なんか売っていたら大事なメルマガ読者から信頼されるはずがない。そんな考えでやっており、ようやく初めての自分のノウハウが出せそうです。まだバックナンバーを読み途中ですが、これから先を読ませていただきます。では、今後ともよろしく願いいたします。

★60の手習いでパソコンを始めネットビジネスに興味を持ち出し、少しずつ収入につながる方法を模索していた矢先、永山さんのメールに遭遇しました。わくわくしながら拝読させていただいています。

★今年中に月収100万円達成します！永山さん、これからも有益な情報を発信し続けてください。期待しています。

★初めまして、■と申します。本業は会社員で産業機械の制御ソフト等のシステム設計・プログラムが主な仕事です。関西在住の52歳で少し訳あって本業以外の収入源を探しています。またの機会にその訳はお話したいとおもいます。永山さんの文書はかなり注意して読まないの意味の読み取りが結構難しいです。儲ける事を度外視して、読み物として読んでも楽しいですよ。では、今後とも宜しく願いします。

★ニッチがわかりません 意気込みはあっても 能なしもいます 能なしでもできるような方法 & 内容 なのか？ 一番 心配なところです 行動なければ0です とよく書いてある(当たり前) 納得 できて はじめて 行動が伴うのだから 納得できない (=ごまかした商材) 売るな！ バカヤロといたくても何事も まず カード決済 ひどすぎる 本屋で書物を買うときは 中を開いて実物を見てから 欲しい 欲しくない とわかります 返金保障なんて書いてるだけらしい (取り戻す 時間 & 手間 考え あきらめる) 騙した奴が 勝ちチキショウ

★いつもありがとうございます。私も毒舌なのですが、その上を行かれる毒舌で、読ませて頂いて、気分がスッキリしています。

★なんか他の人とちがうなって思います。 あっ悪い意味じゃないですよ。目のつけどころが違う感じかな。いい意味でです。

★永山さんの姿勢、理論に共感できます。頑張ってください。

★私はなんて馬鹿だったんだろう。愚にも付かない商材を大量に買い込んで。永山さんのメルマガ読む 前からうすうす感じてましたが思ったとおり馬鹿でした。永山さんの講座をしっかりと読んで少し利口になろうと思います。

★この先も無料で教えて頂けるのでしょうか。確かに稼げる分野はいくらでもあるのだ

ろうから、他人に教えても競合が必ずしも増えるわけではないでしょうし、実行する人が少ない、ってことなんでし ょうか。メルマガを書く時間とかもったいないと思うのですが。それは置いておいて、メルマガで「1億円ライティング」のことを書かれましたし、自分を出せばいい、ということも書かれています。ライティングの技術は必要なのか、必要なら勉強方法とか教材を知りたいと思います。

★とにかく勉強のみ！！

★為になる話、お世話になっています。 ネットで稼ぎたい意気込みを持ちながらも、正直、自分が何をやって稼げばいいのか、漠然としています。カリスマ・アフィリエイトの商材でブログ、メルマガでの小手先のアフィリ??違う!・・・何だろう?すみません!わかりません(笑) これからも、常勝セミナーで学ばせて下さい。

★毎日、数百届くメール(メルマガを含む)の中で、最高に面白い です。 共感できる「唯一」のパーソナリティ・・・?

★永山さん、いつも楽しみに何度も読ませていただいています。ありがとうございます。これまでにいくつかの情報商材を買ったことがあります、長続きはしないです。とにかくネットで成功したいと思うのですが 現状のやり方だと一時的なもので、継続しないので。(生活は出来る金額でもない小遣い程度) 楽しくビジネスが出来れば良いのですが、モチベーションを維持するにはどうしたら良いのかを書いて欲しいと思う。人間お金だけでは味気ないですから、豊かなコミュニケーションを大切に生きたい と思うのです。今後ともよろしくお願い致します。

★はじめまして。 いつもたのしみに読ませていただいています。 知人にメルマガアフィリを教えてもらい、 みんなやっている事だからこの方法でいいんだろうみたいな感じで 福田式とかオズ式?(岡田式?)とか勉強しました。メルマガアフィリを先月の7日から始めたのですがいまいちピンと きません・・・ 1日に2~3通のメルマガを発行してきましたが、アフィリエイト 報酬は3月に24日間で2万円くらいでした・・・ もっとがんばれば結果がでるのかな? もっとがんばってリスト集めしてからじゃないと売れないのかな? やっぱり岡田塾で学ばせてもらおうか・・・ とかなやんでいた所に永山さんの常勝塾に出会いました。 あいまいに、とりあえず金稼げればいいとおもっていた自分には、 あまさとか曖昧さとか・・・気づかせてくれる部分がとても多いです。 でもやはり、たくさん稼ぎたい!! 月100万とか稼いでみたい。 なにをどうやったらいいかわからず1月たちました・・・ ただ今後は、永山さんのメールを参考にとゆうかマインドマップに させていただきたいと思います! 長文失礼しました。

★勉強させていただいております。 ■と申します。 永山さんは同い年くらいだと思いますが 私の師匠です。 永山さんに負けないように頑張りますので これからも宜しくお願いいたします。

★初めまして。田牧です。 失礼な話なんです、最初にこのメールを読んだ時は、『何だ

この『高飛車なメールは?』って感じでした。即購読解除と思ってたのですが、この自信は何処から来るのだろうと逆に気になり、真剣に読むようになりました。私も何とかメルマガ読んでますが、確かに必死なんですよね。アフィリエイトのリンクがこれでもかと並んでいます。 いまでは、このメール読むのが楽しみになってきてます。

★身勝手ですみませんが、メールを読めば読むほど、その次が、早く 知りたい状態です。出来れば、倍速で、進んで欲しい位です。 勿論、言われた事を実践しないと意味ないですが、今までの、情報 が何だったんだと、 本当に、時間を、取り戻したいです。

★メールを読むたびに少し不安になるときがあります。で、出来るの か私!? 見たいな感じで。でも、諦めたくないのだから「出来る出来る」とメールを読んだ後、自己暗示かけてます。頑張ります!

★物事をはっきり言ってもらえるので好感を持って拝見させて頂いております。出来ましたら、影響を受けた情報起業家とか商材などを紹介して頂けると嬉しいです。

★今月で36歳。成功は目前。今に見てろよ!

★今まで、情報商材をたくさん買いました。が、現状の仕事がいそがしくて、次なる手が打ててません。具体的に「何をどうする」かを、考えております。メールをみてますと、そのようなことが書いて あるようですので、期待します。

★ 初心者だが、絶対ついていくぞ!

★毎回直ぐ読めないでいるので 貯まってしまってから日曜に読むことが多いです。読んでていつも本音の会話の言葉に楽しんでいます。私は友人の薦めでMLMをやっています。フォローもしない、契約 したら知らん顔が多く レベルの低い人、他力本願の方が多く メルマガに書かれている内容と私がMLMの自分のメンバーに言っていることと同じ内容が多くて それで読んで楽しいのだと思います。いつまでもMLMをやっておれないので自分だけが稼いでいる(波 はありますが)のはやはり、大きく胸をはれません。ダウン、アップと上下関係なしの情報商材は 私に一番やりたいものだと再確認 している次第です。

★メール、拝読しています。じっくり拝読しています。 永山さんはほかの方とまったく違いますね。メールコレクター寸前で、ここで踏ん張りたいと思っていた私の不満や疑問を、バッサバッサと斬ってくださっています。 永山さんに「おお、こいつはなかなか」と思われるような人物になりたいです。

★永山様 メールマガジンいつも興味深く読ませて頂いています。東 京都大田区の■といいます。毎回とても役に立つ情報が具体的に、なおかつ鋭く書かれており、他の、メールマガジン発行者とは、明らかに違うという事を感じます。視点も違うし、大事な情報をいとも簡単に、アッサリと書いているし、だし おしみなくズバリと言い切っているのがいいです。薄っぺらなメールマガジンがあまりにも多すぎて、どれにもたりよったりの、中身の無い物が、散乱しているので、永山様のメールマガジンを初めて読んだ時、他とはちょっと違うな、鋭い など思ったしだいです。私も、何がなんでも、ネット

で稼いで、生活できるくらいの金額、最低でも月30万、できれば、50万、100万はかせぎたいです。将来はもっと、それ以上かせぎたいです。これからも楽しみにしています。

★メールセミナー購読させていただいています。永山さんのセミナーを読むことで、力を分けてもらっています。これからもよろしくお願いします。

★途中からメルマガ読んでいるせいか、内容が高度すぎるせいか、今ひとつ理解できない感じです。バックナンバーもぜひ読んでみたいです。

★絶対、ぜったい、ぜーったい！ ネットで得たお金だけで生活したい！！！ とうか、「します！」

★やりたいことを決めきれていない、自分でも自分に腹が立ってきました。そろそろ、真剣に「行動」しなきゃ。と思います。

★メールとても楽しみにしています。ハッとして考えさせられることが多く役に立ち感謝しております。ブログでの集客の話もぜひ今後掲載して頂きたいと思っております。宜しくお願いいたします。

★ ネットビジネスを始めてからまだ4ヶ月位で、やっとネットビジネスの概要の一部がわかってきたぐらいです。ガンガン永山さんお情報を元にテストして吸収して行きたいです。なんせ、まだ1円も稼げていないので・・・ 宜しくお願いします。

★永山さん、■と申します。いつから購読するようになったのか覚えていません。迎ればわかりますが、解除しようとする〜と読んでいくとあれ他のメルマガと違うなあと感じ解除しませんでした。今後も解除しないでしょ。いや分かりませんが。永山さんはこいつはまじな起業家だという人はいますか？

★まだ、気づかないです。頭、わるい！ ブランディングは聞いたことありますが、エモブラ？って初めて聞きました。図書館行って、本借りてきます。それと、紙にもう一度、書かなくては！ 私も、甘いかな。

★わくわくしてます！ 私が日頃、感じていたことを的確に話してくださるので。

★今まで送られてきたメルマガと違って・・・楽しみに読ませてもらっています。内容は理解できてるんですが、・・・自分で何かを出すというのは・・・難しいです。これが稼ぐ人の差 なんですよね。

★はっきり言って私には知識が足りないことを自覚しています。ですので、永山さんのペースには追いついてゆけない部分もあります。弱音をはきますが もっと詳しく教えていただけたらと思います。リストの取得方法もわかりません。とにかくできることはやってゆきます 解らないことも調べます でも 遅いです。きっとかなり それでも良いですか？

★確かに永山氏のメルマガは他の人とちょっと違う。(どこが？ってつっこまないで) 普通の思考回路でない、だから面白い・ためになる？。もっと吸収し尽くしたいです。バックナンバーほしいです。

★メールを読んでは、よく考えて理解しようとしています。今までのメルマガ等ではこんなこと始めてでした。本気にさせてくれたことが本当に嬉しかったです。これからの配信がもっと楽しみです。個人的な要望なのですが、物販のアフィリエイトについての本質等も存分に伺いたいです。もし、機会があれば、触れて頂けたら幸いです。感じています。言いたいこともどうぞ、とあるので書きますが、■さんという方、いらっしゃいますよね。■さんも永山さんと似たような価値観と思考を持っているように、私勝手ながら感じております。永山さんは■さんのことをどう捉えていらっしゃいますでしょうか。実のところ、私が今、ネット起業界で信頼している方は、永山さんと、その■さんなのです。今では、お二方以外のメールはもう読んでもいません... これからの配信楽しみにしています。勉強は遅々として...ではありますが、前進して消極的な殻から脱出していきたくと奮迅していこうと思っています。

★有料商材よりも勉強になります。お世辞ではなく、そう思います。この世界で有名な人たちは、お互いに誉めあっていて、それが作戦なのでしょうが、内容が伴っていないと、感じていました。本当のことを言ってくれる永山様に感謝しています。これ以上、ムダなお金を使わずに済みます m(__)m

★いい加減稼げる人間になりたいと思います！これからも本音を聞きたいので、よろしくをお願いします！

★現在飛び込み訪問の営業会社に居ります。「エモブラ」同感です！これまでの、訪問即決の狩猟型から、育てて刈り取る農耕型に方向変換しました。安定継続にはこれが一番です！

★今迄、色々なメルマガ他文章に翻弄されていたみたいです。永山さんのメルマガを見て徐々に今まで常識と思えた事が氷の如く解けてきています。今ひとつ自分が出来ることを掴みきれていません。是非これから卵の殻を割っていきます。永山さんよろしくお祈りします。

★メールは、読んできると、あっという間に、終わってしまうって感じ です。私的には、読み応えがあって、もっと長くてもいいと思います。いろいろな、無料レポートをダウンロードするために、意味のないメルマガが、いっぱい来る中で、唯一、最後まで必ず読むのが、永山さんのメールです。とても、勉強になります。自分は、ホームページも、作ったりしたことはありますが、HTML言語が、あまり意味わからず、少しづつ勉強しています。今は、時間があれば、永山さんのメールを読み返しています。あと、自宅サーバー構築など趣味的にやっています。

★早く稼ぐ準備をすませて、私も社長になりたいです！今、一番悩むのがリスト集めです。方法が今ひとつ掴めないのです。教えてください。よろしくお願いします。

★お世話になります。いままで買ったどの商材より勉強になります。いかに無知であったかを思い知らされています。今後ともご指導よろしくお祈りいたします。

★予備知識が無いので理解に時間が、かかる時があります。しかたないのですが・・・

不快な売り込みがないので、好感を抱いています。バックナンバーの依頼も、ここでのいのでしょうか？

★私は、いつも人より一歩遅れる様で、最近流行の煽りのメルマガアフィリエイトにはついていけませんが、永山さんのビジネススタイルには、とても憧れます。一日でも早く永山さんに近づく様がんばりますので、宜しくお願いいたします

★たくさんのメルマガ等を読んできましたが、永山さんの考え方に賛同しました。人を騙してまで私には売れません。アフィリエイトを諦めようと思ってた矢先でした。あなたが救世主のように見えました。知らない事が沢山あります。しっかり勉強して食いついていきます。今後とも、判りやすいメールセミナーをよろしく願いいたします。追伸 お体に気をつけて、がんばってください。

★4年以上ネットに関係しています私の一方的な感じですが、同感できる所が多く本音で語られているように受け止められて、少し長文なのが重いですが、好感を持って読ませて頂いております。

★とても永山様のようにはできませんがブログを造るのよいがリンクの張り方が今一できないので、暇は作ればたくさんありますとにかく人に見ていただけるブログを作成したいので本を読んでがんばってます 唯一永山さんのメールを読むのがストレス解消かも、ほとんど朝9時から夕方3時ぐらいまでは、誰もいないので一人で裁縫したりパソコンで人のブログを見て楽しんでます 私も本当にノウハウ少しアドバイスいただければ100万ぐらい稼げるかと夢を見てます。また永山様のメール楽しみにしてます。施設の工作在らってくださいね。

★永山さんのメルマガは読み応えがあります。アフィリエイト煽りまくって、ちゃらちゃらしているメルマガには飽き飽きしています。バックナンバーを希望します。

★永山さまのメールは、ズバリ本音が書かれているので、信頼できます。

★情報商材のアフィリエイトは作者とその仲間が儲かるだけだな、と以前から思っていたのですが、永山さんのメールを読んでやっぱり、と確認できました。メールから何か気付きがありそうです。これからもよろしく願いいたします。

★ほとんどのメルマガは無視していますが、配信が楽しみです。内容からも、メルマガ自体からも非常に学ばせて頂いています。ありがとうございます。

★永山さんの仰る通りに、一生に一度がんばる時期が今なんだ！と。わからないことだらけですが、一日も早く同じメールを受け取っている人たちに追いつけるように、がんばります！！

★情報系メールマガジンにウンザリしてきた頃に、永山さんのメールマガジンを知りました。ちょっとした日常から入る文章は読みやすく、珍しく届いたメールマガジンはすべて読んでいます。(大抵途中で飽きてしまうほど、最近のメールマガジンはつまらないです)

★さっきのレポートびっくりです。わかったようでわからないです。でも、すこし気

がはれました。 つくれるかも知れないと思って。

★初めは、今まで読んできたメルマガや商材と全然違ったので難しそうだな、、、と抵抗があったのですが、今では、今まで本物に出会っていなかったからそう感じたんだなと思っています。 実を言うと、初めは永山さんのことすら信用できないままメルマガを読んでいました。 なので、作業が少し出遅れています； でも、やっぱりがんばろうと思います。 今まであまりクリエイティブなことには挑戦したことがないので、 時間はかかりそうですが、今から実行します！ がんばりますので、今後もよろしくお願ひします。

★始めまして。 今年中に仕事の方向性を変えてもう少しゆとりのある生活を手に入れようと思っています。 その上で、永山さんのメールは毎回勉強になります。 現段階で、ネットでの収入はほとんどありませんが、絶対にネットだけで500万を稼ごうと思っています。 まず、物が多すぎる部屋の改善から進めていこうと。そして、気持ちを入れ替え1からネットをやり直してみようと考えてます。 最近、部屋を綺麗にして金運を上げる商材が出ましたが、そのコンセプトは正しいけど、それを商材として買うのは躊躇いました。 これからもよろしくお願ひします。

★永山さんのメールを見ていて本心から書かれているような気がする のでメール記載内容が信じれます。とにかく早く情報商材販売を始めて年内に月収300万円は取ります。

★事情があり、収入を得る必要がありますので、どんな困難でも乗り越える覚悟があります。ご指導のほど、よろしくお願ひ致します。

★歯切れがよくて、引き込まれます。確かに、本当のネットでの稼ぎ方が歪曲されているので、そうじゃあないところを、期待します。

★毎回メールをありがとうございます。 私はとにかく「成功者」になりたい！ そのためには努力を惜しまず精進しますよ。今後、不明な点等まとめてメールするつもりです。

★情報販売は難しいかも。現に挫折しました。綺麗なホームページができなかったのです。でも、今後はブログで情報販売考えています。 fc2 ブログだと google yahoo に登録されてるし SEO 対策もしてあるし。あとは、上位表示対策より、PPC 広告でいきたいと思ひます。オーバチュアとかアドワーズなど。僕からの要望は情報販売のコツです。特にセールスレター。期待して待っています。

★こんにちは永山さま。 いつも楽しみにメールセミナー読んでいます。 ■です。 現在、携帯のホームページでアフェリやっけて全然稼いでいません(笑) 別にいいのですが。 それと最近はブログを書き始めました。 それでアクセス数をふやしたいと思ひていたときに今回のメールセミナーの中の5分ぐらいでできる方法。是非教えてください。 せっかく書いているのにみんなに見て欲しいから。結構いいこと書いていると思ひますよ。自分で言うのもなんですが……。 私はあまり質問とかしませんがほんとに聞きたいことがあれば質問させていただきます。 お金儲けも結構好きです。常に考えていますがなかなかこれっけの が思ひつきません。 自分としては好きなことで儲けたいっ

てのが頭にあるのでそれをどう活かすか考えています。そのことをまた永山さんにお聞きするかも知れないのでそのときは良きアドバイスよろしくお願いします。今後もメール楽しみにしています

★いつも感心しながらメルマガ読ませていただいています。情報販売をしているほかの方とは考え方が違うなど。非常に参考になります。これからも読ませていただきます。

★40 過ぎのオバさんには、どうも難しく、一度では理解できないので、何度も読んでいます。でもね、こんなオバさんでもできるんだぞってとこ見せたいです。

★永山さんのメール、全然OKです。あーやっとオフラインのマインドの人が本気でメルマガ書き始めた〜って感じています。情報起業家の人と本作ったりしてますが、本当、ご本人は人としてはオモロイけど、それで情報起業やりたいって気に全然なんなかったんで。(クライアントさんが●●先生、師匠って読んでるとああ〜って思っちゃいますので) 私の本業は書く仕事ですが、この仕事は印税が半年後とかになんないって入りません。ホッタラカシのブログで月5万とかのアフィリ報酬が発生してきたので、アフィリとネット通販に本腰を入れていこうと思っています。永山さんの課題本気でやったら、結果出るって感じています。チャレンジの機会をありがとうございます。

★始めまして、■といいます。47歳です。いつも面白く、読ませていただいています。ひとつだけ、ものの見方を変えるって、言うことが、私には、乏しすぎて、躊躇してしまうのですが。何かコツがあるのでしょうか？弱い頭でも分かるようにお願いします。

★ひどい商材が出回りすぎてるので、何とかならないものかと思って います！商材の中も儲けるものは殆どなく、タイトルや値上げであおって買わせる！詐欺に近い商材が多すぎますね！

★永山さんのメルマガは、読んでいて飽きないのでとても楽しく閲覧させていただいています。特にあの、どこぞ先生方への喧嘩をしかける発言は読んでいてとてもすっきりします。私は子供の学費などそろそろ本格的に稼がないと、子供の未来も奪ってしまうので、正直あせっています。とはいえ、怪しいビジネスや単発的なものでは、後がないので、永山さんのメールを読んで、毎回自分にカツ！しています。これからも楽しく読ませていただきたいので、よろしくお願いします。

★色々と詳しく書いてあるので、とてもためになります。情報起業には興味ありますが、どうすればいいのかまだ良く分からない部分があるので、勉強したいです。これからも教えて下さいませ。

★今日まで9ヶ月、お金と時間の無駄使いに対し猛省しています。早速計画を紙に書いて実行に移します。さすがにもう後がなくなってきました。

★感覚的に永山さんの話や、関与しているものに大変興味があります。理由はうまく書けませんが、今まで私が見てきた方々とは、明らかに違います。今後とも宜しくお願い致します。

★私にとって、全く今迄にないスタイルのもので、4,5日の間隔も丁度良いと感じます。

モチベーションを引っ張り出してくれそうで、受信トレイの「永山」にポチット1が入るのが楽しみです。

★今まで購入した情報商材、読んだ無料レポートとはまったく違うことを書かれていて正直ショックを受けました。でもよく考えて（考えるというより自分の心の中で）いつも今、多くの情報起業家達が言っていることは「どこかおかしい」「何か違う」と感じていたことが漠然とですが、感じていたので、永山さんのメールに書かれていることがなんとなくわかる気がしています。何となくではだめなんですけど。メールが届くのが楽しみです。

★いつの間にか私の受信BOXに永山さんのメールが流れ込んできて、「目が痛いのですが・・・」の件名でこれなんだ??って感じで読んでみたら、永山さんってなんだかスゴイ人なんですね。無知ですみません^_^; 生保の森さんの話は「なるほど～」って感心しました！（でも具体的にどうしたらいいのかさっぱり見当が付きません...）私は主婦で家業の手伝い（パン屋です）&家事、育児があり、明け方早く起きての2時間ぐらいで稼ぎたい！と思っているのですが、なかなか収入になりません。永山さんの言われる「ノウハウコレクター」になってしまっています。今年こそはホントにホントに稼ぎたいです！今後ともメルマガ拝見させていただきますので、よろしく願いいたします。